

Узбекской мебелью заинтересовались в США



Производство мебели - не только кропотливая работа, но и настоящее искусство. Об этом с уверенностью скажут те, кто видел, как поэтапно создают предметы комнатного интерьера на одной из фабрик Ташкента.

Компания ООО "El E'zoz mebel", которая в следующем году отметит 30-летие, специализируется на производстве и реализации мебельной продукции из дерева. В числе производимых товаров - столы и стулья, кресла, спальная мебель и прочее. К слову, о производственной мощи фабрики: одних только стульев - 3000 единиц в месяц.



Сейчас на производстве трудятся 126 сотрудников. Для изготовления мебели используют твердые породы деревьев: ясени, чинары, ореха и других. Как уже отмечалось,

процесс производства довольно непростой. Только на сушку материала уходит 45 дней. Затем начинается процесс заготовки, перетекание в ручную сборку и, соответственно, покраску уже готовых форм. Отличительная особенность фабрики - только местное сырье. Есть все необходимое оборудование.

Что касается стиля предметов комнатной обстановки, создаем их в наиболее востребованных направлениях, таких как классика и хай-тек, - отмечает дизайнер Мадина Хужаева. - Мебель наших брендов используется в государственных органах, офисах, ресторанах, отелях и современных домах.

Компания представлена двумя брендами: "El'iqod mebel" и "Comodo exclusive" - для отечественного и иностранного рынков соответственно, - рассказывает заместитель директора Олим Исраилов. - Реализуем продукцию в Казахстане, однако в планах сотрудничество и с другими странами. Например, ведутся переговоры с партнерами из США и России. В прошлом году участвовали в международных выставках в Казахстане, и многие посетители высоко оценили узбекскую мебель, проявили интерес к сотрудничеству. Совместно с другими отечественными производителями организовали Ассоциацию мебельщиков Узбекистана. Будем оказывать необходимую поддержку начинающим предпринимателям по организации своего дела, реализации готовой продукции и другим вопросам.

Планируем не только сотрудничать с иностранными клиентами, но и расширять ассортимент и технологию производства, то есть изготавливать мебель не только из дерева, но и других материалов.

Главная цель компании - вывести узбекский бренд на международный уровень.

Джахонгир Мустафаев.
Фото Рашида Галиева.

Точка зрения

Отклик на статью "Стержень экономики", опубликованную в номере "ПВ" от 9 мая 2018 года. В материале поднимали актуальные проблемы повышения эффективности реализации Стратегии действий на основе развития маркетинга в стране. На этот раз исследователи размышляют о том, как это может отразиться на ценах и качестве медицинских услуг.

Зачем маркетинг здравоохранению?

В прошлом году на здравоохранение выделили 2,9 процента от ВВП. Этого крайне недостаточно для развития медицинской науки, промышленности, эффективного функционирования учреждений сферы. В условиях дефицита бюджетного финансирования следует выработать методы поиска инвестиций в здоровье населения, которые, как показала практика развитых стран, окупаются сторицей.

В связи с этим полезно обратиться к концепции и методам практической реализации маркетинга, опереться на опыт его применения в ведущих странах Запада, чтобы творчески использовать в деятельности органов и учреждений здравоохранения с учетом специфики наших регионов. Маркетинг в здравоохранении Узбекистана находится только в начале своего пути.

Это сложная дорога эволюционного развития, преодоления многочисленных трудностей и противоречий, накопления опыта.

Для нас маркетинг и его терминология еще не стали привычными и общепонятными словами, не говоря уже о применении в здравоохранении. Непросто отказываться от привычных методов управления, пересматривать устоявшиеся взгляды и переучиваться. Однако альтернативы рынку нет, а значит, много пути, кроме максимально быстрого овладения необходимыми знаниями, - тоже. Разумеется, маркетинг не единственное средство достижения успеха, не панацея от всех неудач на рынке. Тем не менее, овладение его методикой позволит всем работникам сферы повысить эффективность деятельности в условиях модернизации современного Узбекистана.

В ходе посещения Центрального военного клинического госпиталя Министерства обороны

28 июля Президент Шавкат Мирзиёев еще раз отметил, что развиваться по старым методам уже невозможно. Необходимо перевести деятельность госпиталей на механизм государственно-частного партнерства, внедрить современный менеджмент. Благодаря этому будут и доходы, и качество, сказал глава государства.

В соответствии с постановлением Президента "О мерах по дальнейшему развитию частного сектора здравоохранения" от 1 апреля 2017 года проводится широкомасштабная работа, направленная на создание благоприятных условий для частных медицинских организаций, совершенствование системы их регулирования и лицензирования, стимулирование увеличения объемов и видов оказываемых услуг, которые увеличились с 50 до 126.

Эти организации, кроме стоматологических и косметологических, до 1 января 2022 года освобождены от уплаты всех видов налогов и обязательных отчислений, а также таможенных платежей за ввозимое новое медицинское оборудование, комплектующие изделия, запасные части и расходные материалы к ним. Вновь создаваемые отраслевые фирмы в сельской местности на десять лет освобождены от уплаты единого налогового платежа, что позволило ускорить развитие частной медицины в кишлаках и отдаленных районах. В результате количество таких организаций увеличилось на 440 и достигло четырех тысяч.

Остается актуальной проблема ценообразования медицинских услуг. Результаты исследований показывают, что в разных учреждениях стоимость их оказания варьируется. Лекарственные препараты в каждой аптеке тоже реализуются по разным ценам. Поэтому необходимо разработать концепцию ценообразования.

→ 2

После посещения Президента

Новая эпоха в развитии ядерной энергетики

С момента основания поселок Улугбек являлся кузницей физиков. В действующем здесь Институте ядерной физики Академии наук Узбекистана проводилось множество исследований, внедрялись в практику научные разработки.

Постановление Президента Шавката Мирзиёева "О мерах по дальнейшему совершенствованию деятельности Академии наук, организации, управления и финансирования научно-исследовательской деятельности" от 17 февраля 2017 года заложило основу для нового этапа усиления роли академической науки в инновационном развитии экономики, повышения престижа и совершенствования научно-инновационной деятельности Академии наук.

В соответствии с постановлением Института ядерной физики свои направления по восстановлению былого высокого статуса, системному налаживанию фундаментальных, практических и инновационных научных исследований. Для осуществления таких целей институт располагает богатым научным потенциалом, ценной материально-технической базой и технологическими возможностями.

Сегодня в институте проводятся фундаментальные, практические и инновационные исследования по таким направлениям, как ядерная и радиационная физика твердого тела, наноматериалы, ядерная аналитика, обшая и практическая радиохимия, научный инструментарий. Все исследования осуществляются на базе научных лабораторий и научно-исследовательского ядерного реактора, циклотрона У-150, нейтронного генератора марки НГ-150, устройства серии гамма, Республиканской центральной изотопной лаборатории, электронного ускорителя, службы по очистке радиоактивных отходов.

В то же время в составе Института ядерной физики функционируют государственное предприятие "Радиопрепарат", Республиканское предприятие по захоронению радиоактивных отходов, общество с ограниченной ответственностью "Тезластик" и Конструкторское бюро, располагающее экспериментальным заводом. Институт ведет эффективное сотрудничество с научно-исследовательскими учреждениями США, Австралии, России, Китая, Канады, Бразилии, Аргентины, Германии, Японии, Южной Кореи, Индии. На сегодняшний день в институте по пяти направлениям трудятся два академика, 15 докторов наук, 52 кандидата наук и 60 молодых научных работников.

Глава государства в ходе визита в Институт ядерной физики выступил с программным докладом о требованиях к ученым для достижения нашей страной в кратчайшие сроки высоких экономических показателей, развитии интеграции науки, образования и производства.

В докладе Президента речь шла о сути и значении принятых за последнее время указов и постановлений касательно сферы, в том числе развития атомной энергетики в Узбекистане, резком повышении мощностей выработки электроэнергии, стабильном обеспечении развивающихся стремительными темпами отраслей экономики энергией, полном удовлетворении в ней потребностей населения.

Подчеркивалось, что в числе главных задач - широкое внедрение в экономику созданных учеными разработок, создание для этого необходимых условий, механизмов стимулирования, то есть льгот. Одна из подобных льгот - это выделение при внедрении научной разработки в производство 40 процентов от средств автору, 30 процентов - соавтору.

Следует отметить, что науке и инновационной деятельности до недавнего времени не уделялось должного внимания. Новый подход станет важным стимулом для подготовки квалифицированных специалистов в вузах, создания системы, где каждое научное исследование рассматривается как продукт. Несомненно, этого нельзя достичь моментально. Глава государства отметил, что для этого необходимо создать совершенную систему эффективного использования способностей и потенциала стремящейся к знаниям, самоотверженной, патристичной молодежи на всех этапах образования, последовательно наладить разработку и внедрение инновационных результатов фундаментальных исследований в сфере академической науки.

Во время беседы определены основные задачи на пути предметного развития науки и отражения ее достижений в жизни людей, заслушаны предложения ученых.

Президент особо отметил работу, проводимую в Институте ядерной физики, планы на перспективу. Нас, ученых, очень

обрадовала весть о создании филиала Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования "Национальный исследовательский ядерный университет "МИФИ", оснащенный институтом циклотронном - современным устройством для ускорения энергии движения ядерных частиц, который отличается техническими характеристиками и стабильностью.

Действительно, новый филиал предоставит возможность качественного выполнения работ, начаты по подготовке квалифицированных кадров для ядерных исследований и созданию атомной энергетики. В результате задействия циклаotronа наряду с проведением научных изысканий в актуальных направлениях ядерной физики будет произведен необходимый для медицинских учреждений радиоизотоп, потребность в котором будет полностью удовлетворена. Кроме того, появятся еще два-три вида радиоизотопной продукции, еще более расширится объем экспорта.

Оснащение в скором времени института современным электронным ускорителем позволит проводить научные исследования не только в направлении ядерной физики, но и в физике твердого тела и материаловедении, а также широко применять достигнутые результаты в отраслях экономики. С помощью этого устройства будут максимально обезврежены медицинские приборы отечественного производства. Кроме того, устройством будет широко применяться для продления срока службы продуктов из жестких материалов, бурения нефтегазовых скважин, повышения устойчивости бурового оборудования.

Подобное высокое внимание, уделяемое главой государства, будет способствовать возрождению находящихся на грани исчезновения ядерной физики и технологии, радиационной физики и радиохимических направлений в Институте ядерной физики, где в свое время трудились свыше трех тысяч работников. Реализация задач, предусмотренных во время встречи Президента с учеными, будет способствовать укреплению связей между наукой и практикой, последовательно внедрению в жизнь фундаментальных научных исследований, развитию экономики.

Манноб Ташметов.
Заместитель директора
Института ядерной физики
Академии наук Узбекистана.
УзА.

Потребительский рынок

Отказаться нельзя вылечить

На очередном заседании Международного пресс-клуба АК "Узавтосаноат" официально объявила о повышении цен на автомобили, выпускаемые заводом "GM Uzbekistan".

По словам председателя правления АК Шавката Умуразкова, стоимость машин с 1 августа в среднем увеличится на 14 процентов. Причина тому - проблемы, накопившиеся в системе за последние десятилетия, неэффективное производство, коррупция, нехватка специалистов.

Периодическое повышение цен на авто уже начали принимать как неизбежный процесс. Покупатели, оплачивая часть стоимости, но еще не получившие товар, негодовали, злились, однако все равно собирали последние сбережения и доплачивали недостающую сумму. А куда деваться? Да, производитель капризный, но других поставщиков легкового четырехколесного друга на рынке нет.

На совещании, прошедшем под председательством Президента 26 июня, подвергнуто критике отставание от требований времени процессов локализации, экспорта автомобилей, поставки машин населению по доступным ценам. Глава государства подчеркнул, что размещение автосалонов

и распределение автомобилей не отвечают требованиям жителей регионов. В Кашкаринской области с трехмиллионным населением функционируют всего два автосалона, в Ташкентской с населением 2,8 миллиона имеются 12.

Перед отраслью поставлена задача создания системы, служащей интересам народа и государства, - отметил Ш. Умуразов. - Будем искоренять монополию, хотя формирование цен связано не только с этим. Для нас недовольство граждан, вызванное в связи с дорожничеством, - недовольство нашей деятельностью. Поэтому должны объяснить причину такого решения. Асакинский завод с годовой мощностью 290 тысяч автомобилей выпускает 160-170 тысяч машин. Производство загружено наполовину, следовательно, растет себестоимость продукции. Это бьет по карману покупателей и негативно сказывается на экспортном потенциале предприятия.

К примеру, несколько месяцев назад руководство АК "Узавтосаноат" сообщало, что, несмотря на

кризис производства в прошлом году, автопрому удалось сохранить рабочие места. Хорошо, что люди не потеряли постоянный заработок, но ведь с точки зрения потребителя - это проблема компании, которая не должна бить по карману других. Другое дело, если бы мы, поддерживая национальный автопром, знали, что все расходы - ради общего блага. Но выявленные в системе факты мошенничества и коррупции заставляют усомниться в том, что все деньги идут на службу прогрессу.

Глава автопрома сравнил проблему отрасли с болезнью, которая прогрессирует на протяжении многих лет и стала хронической. По его мнению, вылечить ее шоковой терапией невозможно, так можно и отечественный автопром потерять, который очень нужен стране.

Сильным ударом стал мировой кризис, усугубивший положение системы, и без того не имевшей сильных конкурентных преимуществ. Второй фактор - двойной курс, по которому экономика работала до сентября 2017-го: рыночный и официальный курсы уравнивали, но цены на автомобили настолько не выросли. При этом половину деталей машин покупают за валюту.

Кстати, именно путем удешевления цен на комплектующие хотя бы снизить себестоимость производства. Но без резких перемен: до конца года - до 20 процентов. Так можно уменьшить себестоимость машин на девять процентов. Пояснили: сильно давить на поставщиков деталей опасно по одной причине - все они сядут на кредитах и, продавая дешевле, могут просто обанкротиться.

Представители автопрома пообещали, что никакого срыва при реализации планов не будет. Станут вовремя производить машины и доставлять их населению, постараются снизить себестоимость авто, препятствовать появлению искусственного дефицита.

Одно только стремление руководства АК "Узавтосаноат" наладить диалог с населением говорит о том, что в системе намечаются серьезные перемены. Силу обратной связи сложно переоценить - она обеспечивает открытость и прозрачность деятельности. Только тогда возникают правильные установки в работе: "Что мы скажем людям?", "Как завоевать доверие граждан?" и так далее. Мы тоже, возможно, начнем верить, что отказаться от этой отрасли нельзя, нужно лечить ее общими силами. Но запястье в фразе, вынесенной в заголовок, проставлять еще рано.

Мухаммад Каршибаев.

Поднимался вопрос и о необходимости более активного использования возможностей для развития крипто-майнинга и технологий с использованием блокчейна в нашей стране. Учитывая растущий интерес к развитию этой системы и складывающуюся на мировом рынке конъюнктуру, предлагалось принять срочные меры для создания условий для иностранных инвесторов, заинтересованных во вложении в развитие блокчейна и криптовалют.

Словом, встреча прошла в деловом и конструктивном духе, а главное - она еще раз продемонстрировала патриотизм и любовь к Родине всех тех, кто сумел доказать, что узбекский народ обладает большим научным и интеллектуальным потенциалом, востребованным во всем мире.

ИА "Дунё".

Сотрудничество

На видеоконференции обсудили перспективы IT-сферы Узбекистана

В Узбекистане стремительно развивается сфера ИКТ. За последнее время в стране предприняты кардинальные шаги по внедрению этих технологий во все виды жизнедеятельности, включая государственное управление и предоставление услуг. Однако все еще чувствуется необходимость расширения масштабов модернизации и усиление позиций республики на глобальном IT-рынке.

Вопросы достижения амбициозных целей по продвижению вверх по технологической лестнице обсуждены в новом формате - "мозговом штурме", объединившем ведущих специалистов в этой сфере посредством видеоконференции. Встреча организована совместно посольствами нашей страны в Великобритании, Бельгии, Республике Корея и США,

Мирзо-Улугбекским инновационным центром (МУИЦ). На предостановленной площадке собралось более сорока представителей Узбекистана, успешно работающих в крупнейших мировых компаниях, международных организациях и финансовых институтах в Великобритании, Германии, Италии, США, КНР, Южной Корее, Дании, Швеции и других странах.

Бизнес

Конкурируют с известными брендами



Качественные трикотажные изделия шьют в цехах недавно открытого ООО "Кибрай дизайн", расположенного на территории махаллы "Ботаника" Кибрайского района.

Создание швейного предприятия - способ эффективного вложения средств в бизнес. Отечественный текстиль благодаря своему качеству, экологически чистым материалам и отличному дизайну пользуется спросом в странах ближнего

и дальнего зарубежья. Практически всю продукцию нового предприятия будут отправлять на экспорт.

- При поддержке районного хокимията мы приобрели по "нулевой" стоимости пустующее просторное здание, переоборудовали в швейные

цехи, - рассказывает директор ООО "Кибрай дизайн" Элёр Туракулов. - Сейчас реализован первый этап. Когда выйдем на запланированную мощность, в цехах будет установлено 100 швейных машин и другое оборудование, создано порядка 130 рабочих мест, главным образом для выпускников профессиональных колледжей. В ближайшее время из Турции приедет специалист, который будет заниматься дизайнерскими решениями, подборкой фурнитуры. Основная продукция - одежда для детей. Она должна быть безопасной, красивой и модной - только так можно занять нишу на рынке и конкурировать с известными торговыми брендами.

Здесь работают опытные швеи, среди которых Мадина Пулатова, Роза Курманбаева, Айжан Уралбаева, Розия Асибекова и другие. Всегда готовы помочь словом и делом начинающим специалистам. Подбором персонала занимаются особенно тщательно, ведь от этого зависят сроки выполнения заказов и качество пошива. Реализация детально выверенного бизнес-плана позволит ООО "Кибрай дизайн" стать еще одним экспортером продукции под маркой "Сделано в Узбекистане".

Сергей Мутин.
Фото Рашида Галиева.
Ташкентская область.

Инвестиции

Миллионы долларов - в легпром

В Ташкенте прошла третья встреча единой площадки инвестиционных предложений с участием зарубежных и местных инвесторов, посвященная совершенствованию инвестиционной деятельности легкой промышленности.

Встреча собрала представителей около 150 таких профильных предприятий, как "Indorama Industries", "Silk expert processing", "Jenshen Group", и других. Участвовали председатели отраслевых ассоциаций "Узтекстильпром", "Узбекипаксаноат" и "Узчармсаноат".

В текстильной сфере реализуется Программа структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства на 2018-2021 годы, в рамках которой определено более 130 инвестиционных проектов общей стоимостью свыше 2,5 млрд долларов. Тут иностранные и местные бизнесмены могут выгодно вложить средства в организацию производства по глубокой переработке сырья и полуфабрикатов. Главное - чтобы на выходе была продукция сложнее пряжи, например, полотен или готовая одежда.

Есть что предложить шелковой промышленности, которая в последние годы наращивает мощности. Если в 2016-м уровень использования производственных возможностей таких предприятий составлял

17 процентов, то по итогам прошлого года достиг 54. К концу 2017-го объем экспорта отрасли составил 37,7 млн долларов, что в 1,8 раза больше, чем за тот же период 2016 года.

В рамках утвержденной правительством Программы мер по комплексному развитию шелковой отрасли на период 2017-2021 годы проводится модернизация 20 заводов по производству грены и около 30-переработки коконов. Создают 11 профильных предприятий по глубокой переработке коконов тутового шелкопряда общей стоимостью 83,2 млн долларов, большую часть которых планируется ввести в строй уже в этом году.

Отрасль сотрудничает с Ассоциацией шелка Италии, достигла соглашения о создании итальянского индустриального парка в Узбекистане и совместного предприятия по производству готовой продукции. Ведутся переговоры с турецкими компаниями по выпуску ковров и покраске тканей.

Ассоциация "Узчармсаноат" разработала отраслевую инвестиционную программу, включающую 72

инвестпроекта. Планируется полное переоснащение 15 перерабатывающих предприятий на выпуск готовых изделий из кожи и 57 проектов, направленных на кардинальное увеличение объемов производства обуви и кожгалантерейной продукции. Общий объем инвестиций составит 150,6 млн долларов.

При реализации отраслевой инвестиционной программы мощности производства готовой кожи увеличатся до 1,1 млн квадратных метров, обувной продукции - до 34,2 млн пар и кожгалантерейной продукции - до 24,3 млн изделий в год.

Как сообщили специалисты Госкоминвестиций, с начала работы открытых встреч единой площадки онлайн-регистрацию прошли 376 иностранных и местных инвесторов. Поступило 310 обращений разного характера. Например, 145 предложений по широкому освещению инвестиционных возможностей, 63 - по затруднениям в получении кредитных средств, развитии инфраструктуры, 36 - относительно поиска инвесторов и другие.

Организатором мероприятия выступил Госкоминвестиций совместно с ассоциациями "Узтекстильпром", "Узбекипаксаноат" и "Узчармсаноат".

Виктор Муртазин.

Всемирный день борьбы с торговлей людьми

Право быть свободным

Продать вещь - нормальное явление. Но когда человек становится товаром, кажется, что мир перевернулся с ног на голову. Особенно это касается самых маленьких жителей планеты. А ведь по данным Управления ООН по наркотикам и преступности (УНП ООН) за 2016 год, около трети всех жертв торговли людьми - дети. А доля женщин и детей вместе составляет 71 процент...

Именно эти слои населения, как правило, оказываются наиболее уязвимыми, беззащитными и бесправными, когда сталкиваются с угрозой попасть в рабство. Да, рабство в современном мире существует до сих пор. Только приобрело изощренные формы и механизмы. Что еще более страшно, ведь в правовом обществе понятие "свобода" может иметь лишь рамки законодательного характера. Но когда человека лишают права быть свободным, когда его принуждают заниматься тем, чем он не обязан, это уже отсутствие закона. Отсутствие для тех, кто посмел поставить себя выше государства, закона и общества, кто чувствует себя абсолютно безнаказанным.

Конституцией Узбекистана закреплено, что высшей ценностью является человек, его жизнь, свобода, честь, достоинство и другие неотъемлемые права. Также установлено, что никто не может быть подвергнут пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему достоинство человека обращению. Узбекистан ратифицировал ряд международных документов. Создана Республиканская межведомственная комиссия по противодействию торговле людьми, разработан Национальный план действий по повышению эффективности борьбы с этим транснациональным злом. Десять лет назад принят Закон "О противодействии торговле людьми", создан Республиканский реабилитационный центр по оказанию помощи и защите жертв торговли людьми. Одним из приоритетных направлений Стратегии действий является совершенствование системы противодействия преступности и профилактики правонарушений посредством усиления организационно-практических мер по борьбе с религиозным экстремизмом, терроризмом и другими формами организованной преступности.

Об этом шла речь на очередном заседании Международного пресс-клуба, посвященного Всемирному дню борьбы с торговлей людьми, который отмечается 30 июля. Специальная сессия для обсуждения проблем и коллективных действий, принимаемых Узбекистаном в борьбе с этим транснациональным злом, организована при поддержке Генеральной прокуратуры страны и Регионального отделения по Центральной Азии УНП ООН.

Отмечалось, что наряду с торговлей наркотиками и оружием наиболее острая проблема человечества - торговля "живым товаром". Так, Региональный представитель УНП ООН Ашита Миттал отметил, что она является одной из самых жестоких форм транснациональной

преступности, которая порождается посредством обмана и мошенничества. Это преступление разрушает все фундаментальные права человека, которые отстаивает ООН, является предпосылкой морального разложения общества. "Важно адресовать и донести до людей, особенно молодежи, посыл по предупреждению такого рода правонарушений. На самом деле мы не осознаем, что можем стать жертвой преступления, ведь когда просто идем в магазин за покупками. Каждому следует быть бдительным, так как люди и есть главный ресурс для предупреждения", подчеркнула А. Миттал.

Начальник международно-правового управления Генеральной прокуратуры Уйгун Нигматжанов рассказал, какие профилактические меры проводятся в стране. "Этот вопрос является важнейшей проблемой, разрешение которой требует безотлагательного комплексного подхода. В сотрудничестве с крупными международными организациями разрабатываем множество программ, проводим большое количество мероприятий, изучаем мировую опыт. В прошедшем году для повышения уровня бдительности среди населения в сотрудничестве с национальным агентством "Узбекфильм" подготовлен документальный фильм "Исход". В нем раскрывается тема торговли женщинами и ее последствий. Недавно в рамках сотрудничества с Международной организацией по миграции в Самарканде создан центр правовой консультации в этом вопросе. Надеемся, что эти и другие принимаемые меры будут результативными, чтобы предотвратить и уберечь Узбекистан от угрозы этого вида преступлений", заключил эксперт.

Директор Агентства по внешней трудовой миграции при Министерстве занятости и трудовых отношений Равшан Ибрагимов сообщил, что в большей степени торговле людьми подвергаются нетрудоустроенные лица, которые выезжают за границу в целях заработка. "Наша первоочередная задача - обеспечение трудовой занятости населения, в первую очередь молодежи. Перед выездом за границу предоставляется консультация по всем надлежащим вопросам", отметил руководитель агентства.

Совместная работа по противодействию транснациональной угрозе продолжается, ведь этот вид преступности прежде всего мешает динамичному развитию стран. Своей вклад внести международные, государственные и общественные организации, СМИ. Ведь быть свободным - не мечта, а право каждого.

Ирода Мавлянова.

Работа в полном режиме

С 26 июля новая версия Виртуальной приемной Президента начала свою работу в полном режиме.

Одним из мощнейших инструментов для решения проблемных вопросов в мировой общественной практике стали интернет-ресурсы, позволяющие выходить со своими жалобами или предложениями напрямую к руководству государственных органов, административных образований или ведомств.

В частности, в нашей стране этим важным инструментом стала Виртуальная приемная Президента страны, впервые открытая в декабре 2016 года. Сюда можно обратиться с насущным вопросом или получить правовую консультацию, узнать важную информацию или оказать помощь в решении проблемы, оперативно сообщить о чем-то важном.

За время работы в систему были направлены 2 111 396 обращений граждан страны, из них 2 050 260 рассмотрены соответствующими органами власти.

С 1 февраля этого года в тестовом режиме запущена новая версия программной системы приемной, которая с 26 июля заработала в полном режиме.

Искандер Субханкулов.

Со станцией связаны надежды

В Кызылтепинском районе области завершён первый этап реконструкции Навойской насосной станции. Замена действующего устаревшего оборудования увеличит возможности гарантированного водоснабжения для орошения свыше 18 тысяч гектаров земель на массиве Маликчуль.

Обновление станции, которая эксплуатируется почти сорок лет и выступает основной ирригационной артерией для земледельцев Кызылтепинского и Карманинского районов области, было инициировано постановлением Президента "О дальнейших мерах по реализации проекта "Реконструкция насосных станций "Навои" и "Учкара" в Навойской области с участием Правительства Французской Республики" от 23 августа 2013 года. Необходимость модернизации, говорят специалисты, возникла из-за морального и физического износа и длительной эксплуатации насосных агрегатов, резкого снижения технической и экономической эффективности объекта; критической отметки достигли сбои в подаче воды на посевные площади.

Иза-за роста посевов сельскохозяйственных культур регион ощущает потребность в устойчивом водоснабжении, - отметил менеджер французской компании "Feljaz Masson", участник проекта Адриан Купри. - Реализация важной для региона инициативы направлена на решение этой проблемы. Задействованы огромные финансовые средства, в том числе и на покупку модернизированного оборудования. Вторая фаза строительно-монтажных работ завершится к концу нынешнего года, после чего мощности насосной станции - 12 насосных агрегатов - начнут эксплуатировать в полном объеме.

Специалисты обещают наряду со значительным увеличением технических возможностей насосных установок существенное снижение потребления электроэнергии в сезон, а также улучшение водоснабжения и, соответственно, повышение плодородия и до пяти центнеров урожайности посевных.

Дилфуза Гулямова.
Соб. корр. "Правды Востока".
Навоийская область.

Сообщение Центрального банка

Центральный банк Республики Узбекистан установил с 31 июля 2018 года следующие курсы иностранных валют к суму для ведения бухгалтерского учета, статистической и иной отчетности по валютным операциям, а также исчисления таможенных и других обязательных платежей *)

- 1 доллар США - 7791,88
- 1 евро - 9082,22
- 1 российский рубль - 124,19
- 1 фунт стерлингов - 10 209,70
- 1 южнокорейская вона - 6,99
- 1 японская йена - 70,18
- 1 малайзийский ринггит - 1919,18
- 1 китайский юань - 1144,23
- 1 швейцарский франк - 7836,55
- 1 дирхам ОАЭ - 2121,51
- 1 египетский фунт - 438,24
- 1 австралийский доллар - 5765,99
- 1 турецкая лира - 1605,94
- 1 сингапурский доллар - 5723,43
- 1 СДР - 10 912,84
- 1 канадский доллар - 5970,33
- 1 украинская гривна - 291,72
- 1 польский злотый - 2119,95
- 1 кувейтский динар - 25 769,36

*) Курсы установлены без обязательств Центрального банка Республики Узбекистан покупать или продавать валюты по данному курсу.

Созидание

В махалле начались перемены

В эти дни в махалле "Газчи" на восточной окраине Хивы, включенной в программу "Обод махалла", ускоренными темпами ведутся работы по строительству социальных объектов и благоустройству территории.

По соседству располагаются частные дома и жилой поселок работников, обслуживающих магистральные газопроводы.

Совсем недавно возведен железнодорожный вокзал. Сейчас завершается оформление его фасада, благоустраивается привокзальная площадь.

Работники специализированного ремонтно-строительного предприятия "Румий" занимаются реставрацией здания из схода граждан махаллы, также производится замена кровли домов, обновление фасадов жилых и социальных объектов, установка водосточных труб.

Одновременно ведется строительство махаллинского гузара, открытых спортивных площадок, прокладываются новые и ремонтируются существующие сети водоснабжения и канализации,

сносятся незаконно возведенные постройки. На улицах махаллы обновляют покрытие дорог и тротуаров, разбивают цветочные клумбы.

Предстоит выполнить большой объем работы, поэтому стараемся максимально использовать все возможности, - говорит председатель схода граждан махаллы Юлдаш Отожонов. - Здесь проживают две с половиной тысячи человек. В реализации программы "Обод махалла" большую помощь оказывают областной хокимият и городские власти. Из местного бюджета и фонда "Махалла" выделяются средства на строительные материалы и другие нужды. Приложим все силы, чтобы к Дню независимости выполнить намеченный объем работ.

Латофат Саилханова.
Соб. корр. "Правды Востока".
Хорезмская область.

Зачем маркетинг здравоохранению?

1<

Изучается опыт зарубежных стран. Американская медицинская ассоциация определила маркетинг как комплексный процесс планирования, экономического обоснования и управления производством услуг здравоохранения, ценовой политики в области лечебно-профилактического процесса, продвижения услуг (товаров медицинского назначения) к потребителям, а также управление процессом их реализации. То есть здесь в единый технологический процесс группируются практически все элементы лечебно-профилактической и фармацевтической деятельности.

С помощью маркетинга руководители органов и учреждений здравоохранения могут владеть необходимой информацией о том, какие медицинские услуги хотят получить пациенты и почему, сколько готовы заплатить, в каких регионах страны наиболее высокий спрос на тот или иной сервис и, наконец, каким образом конкуренты добиваются более высокого объема оказываемых медицинских услуг. Так будет возможно четко спланировать деятельность на долгосрочную перспективу - при наличии достоверной информации и социологического анализа.

Объем лечебно-профилактической помощи, оказываемой населению, растет. Число больничных учреждений по республике составляет 1106, из них малые предприятия и микрофирмы - 447. Количество больничных коек составляет 132 тысячи - 41,1 единицы на каждые десять тысяч узбекистанцев.

Число центральных районных больниц - 157, в них 45,2 тысячи коек.

Наиболее эффективным использование концепции маркетинга может быть достигнуто лишь при комплексном подходе, который предполагает изучение и прогнозирование рынка медицинских услуг, поведения пациентов, спроса и факторов, определяющих его изменение, конкурентов, оказывающих аналогичные услуги, наиболее эффективных каналов продвижения оказываемого сервиса.

Практическую ценность представляют маркетинговые исследования уровня доходов, их распределения по разным социальным и профессиональным группам, платежеспособного спроса населения того или иного региона на предлагаемые медицинские услуги. В результате каждое учреждение здравоохранения может создать информационную базу для составления прогнозов.

Об изучении рынка медицинских услуг говорят очень многие, но занимаются ли этим серьезно? Именно с помощью анализа определяется объем услуг, который учреждение реально способно оказать. Важно также изучить мотивы поведения пациентов. В чем причина стремления получить те или иные услуги, например, при удалении желчного пузыря больные предпочитают консервативную практику, а не лазерный метод? Почему некоторые пациенты перекочевали на нетрадиционные виды лечения: обращаются к знахарям, гадалкам? Почему, несмотря на постоянные призывы и осознавая необходимость профилактических прививок для детей и взрослых

против гриппа, значительная часть населения в этом не заинтересована?

Анализируя, неожиданно можно обнаружить, что, например, принимая решение, обратиться ли в какое-либо медицинское учреждение за услугами или нет, первые проценты пациентов ставят на первое место интерьер помещения, а 15 - вежливость и внимание со стороны врачей. Определенная часть готова заплатить даже больше денег, если интересующее медицинское учреждение находится недалеко от места жительства или работы.

Можно определить занимаемое место на рынке медицинских услуг, изучить деятельность конкурентов, ведь почти треть идей о дальнейшем расширении деятельности, разработке новых медицинских услуг, а также их внедрении рождается при таком анализе.

Руководство учреждений здравоохранения обязательно нужно знать соотношение цен и затрат на свои медицинские услуги и конкурентов, выяснить, имеется ли у них особая стратегия в области рекламы, какие льготы предлагаются постоянным пациентам.

В целом использование маркетинга в деятельности медицинских учреждений позволит обеспечить эффективную и бесперебойную работу по охране здоровья граждан, увеличить качество и спектр оказываемых услуг, а также доходы принимающих.

Юсубжон Додобоев.
Доктор экономических наук,
профессор.
Бехзод Шукуров.
Врач-офтальмолог.



В минувшее воскресенье в пяти столичных парках впервые прошел Chilla Fest-2018.

Надо быть настоящим сумасшедшим, в хорошем смысле этого слова, чтобы в разгар чиллы устроить такое безудержно веселое действо. Летний городской фестиваль стал самым ярким событием сезона и понравился всем - и детям, и родителям. И было за что - благодаря разнообразной программе, не вовлеченных в ее действо гостей просто не осталось.

Каждый мог найти занятие по душе - танцевальные флэшмобы чередовались с детскими эстафетами, а выступления шоуменов и фокусников - с творческими мастер-классами по росписи керамики и феис-арту.

Гостей развлекали привлекательные аниматоры-волонтеры, представлявшие любимые детьми персонажи мультфильмов и кинолент. В парках работали

все аттракционы, а на сценах выступали исполнители.

Для тех, кому шумные развлечения не по душе, функционировали площадки для игры в шахматы, открытые кинозалы с мультсериалами и музыкальными номерами. Здесь же можно было устроить небольшой пикник на газоне под раскидистыми деревьями или воспользоваться услугами общепита.

Было весело и суматошно, и наверняка никто из пришедших об этом не пожалел. Спасибо хокимияту Ташкента и Общественному совету, инициировавшим прекрасное действо. Надеемся, что фестиваль обретет успешное будущее и станет любимым горожанам.

**Александр Зотов.
Фото Рашида Галиева.**

Луна ушла в тень

В ночь с 27 на 28 июля произошло интересное небесное явление - полное затмение Луны, которое было видно на всей территории Узбекистана. Подробнее рассказали в Академии наук страны.

Суть явления в том, что три небесных тела - Солнце, Земля и Луна - оказываются на одной линии, и тень Земли падает на поверхность Луны. В отличие от солнечных затмений, когда не видно части диска светила, Луна остается заметной. Только по мере того, как на нее нависает тень, становится красновато-коричневой.

Затмение началось в 23.24 по ташкентскому времени и продлилось почти четыре часа. Его можно было наблюдать невооруженным глазом. Однако с помощью бинокля или подзорной трубы удалось бы лучше рассмотреть поверхность Луны и насладиться красочным астрономическим явлением.

Последний раз полное лунное затмение наблюдалось в Узбекистане 31 января. Примечательно, что в этот раз спутник нашей планеты проходил через центр земной тени, и поэтому полная фаза затмения имела относительно большую продолжительность - 103 минуты. Последний раз такое затмение

произошло 15 июня 2011 года и длилось один час 40 минут, то есть всего на три минуты меньше.

Еще одно астрономическое событие пришлось на эту дату - великое противостояние Марса. Яркую красноватую "звезду" можно было видеть в шести градусах южнее Луны. Планета постоянно приближается к Земле, и 27 июля подошла на минимальное расстояние - 57,5 млн км.

Такие сближения (противостояния) происходят примерно каждые два года, и в это время Марс виден на небе всю ночь. А если Земля сближается с Марсом в конце лета, когда он проходит перигелий (ближайшую к Солнцу точку орбиты), а Земля находится дальше всего от светила, то расстояние между планетами сокращается до 56-60 млн км. Столь благоприятные для астрономических наблюдений противостояния именуют великими, они случаются только раз в 15-17 лет. Последнее произошло на 27 августа 2003-го и было величайшим противостоянием Марса, ведь тогда

расстояние между ним и Землей составляло менее 56 млн км.

Даже на таком близком расстоянии Марс трудно отличить от звезды невооруженным глазом. В телескоп с увеличением порядка 50 крат и выше можно увидеть его диск, но чтобы рассмотреть детали на поверхности, необходимо увеличение в 500-1000 раз и более. Причем наблюдать нужно в местах, где не мешает городская засветка, атмосфера свободна от пыли и других примесей, а воздушные массы спокойны и имеют слабую турбулентность.

Одним из таковых является гора Майданак в Узбекистане, на которой имеется действующая обсерватория института. Мы включили затмение Луны и великое противостояние Марса в план наблюдений. Полученные изображения этой планеты разместим на сайте учреждения www.astrin.uz, чтобы все могли полюбоваться Марсом во время его максимального приближения к Земле.

**Юсуф Тиллаев.
Заместитель директора
Астрономического
института имени Улугбека
Академии наук Узбекистана,
кандидат физико-
математических наук.**

Разные оттенки белого и темного

Чемпионат Узбекистана. Суперлига. Девятнадцатый тур. "Металлург" - "Нефтичи" - 1:0, "Навбахор" - "Пахтакор" - 1:0, "Насаф" - АГМК - 2:0, "Коканд-1912" - "Согиана" - 2:1, "Кизилкум" - "Бухоро" - 0:1, "Локомотив" - "Бунёдкор" - 3:1.

Пожалуй, этот тур был самым интересным в плане развивающихся тенденций в отечественном футболе. Довольно отчетливо высветились как положительные, так и отрицательные явления предпринимаемых реформ в игре миллионов. Разными оказались оттенки белого и темного.

Команды, можно сказать, подравнялись в классе. Нет явных лидеров, как и безнадежных аутсайдеров. Хорошо это или плохо? Время покажет.

А пока тот же "Пахтакор", имея солидный гандикап в очках, уступил в гостях "Навбахору". Матч, анонсированный как центральный, прошел при полном аншлаге. Наманганский стадион, вмещающий более 20 тысяч зрителей, был полон. И именно болельщики стали главными соавторами победы хозяев поля. Гости, кажется, не выдержали их прессинга. Что касается самой игры, то ничего неожиданного футболисты и их тренеры не продемонстрировали. Особых изысков в тактике не оказалось.

Неожиданностью стало то, что обслуживать этот матч пригласили арбитров из Бахрейна. Почему? Разве нет своих квалифицированных реферей? Видимо, для того, чтобы развеять слухи и домыслы о том, что "Пахтакор" всеми правдами и неправдами "тянут за уши" на высшую ступеньку пьедестала почета.

А к судейству действительно постоянно возникают претензии. Кажется, что называется, "попыл" главный судья матча "Коканд-1912" - "Согиана" Ахром Рисукулаев. Заняв неверную позицию в самом начале по отношению к ряду не в меру ретивых мужчин, которые надо было просто удалить за хулиганство, он ограничился массой свистков. Постоянно звучала незатейливая трель - "чир-чир". А ближе к финалу Рисукулаев назначил в ворота джизакцев небесспорный пенальти. Может быть, специалисты рассудят иначе, если не станут защищать честь мундира? Обновленной "Согиана", демонстрирующей неплохой футбол, не заслужила поражения.

Не по счёту потерпел неудачу и "Бунёдкор". Но опыт "железнодорожников" взял верх над молодежным составом "Ласточек". "Локомотив", наконец-то начал набирать прежний темп. Разогнался на финишной прямой и за счет признанных ветеранов, более прочной скамейки запасных ныне выглядит солидная команда; которой по плечу высокие задачи.

В шестерке лучших, что продолжают борьбу за награды, вероятно, останутся "Металлург" и "Бухоро", одержавшие в туре важные победы. Бекабады сломали сопротивление "Нефтичи", а "Бухоро" отличился в Навои и по существу не оставила никаких шансов "Кизилкуму".

Жаль, так и не вышел из кризиса "Насаф". Уже проигрывает и на своем поле, да еще не от самых грозных соперников. Даже если каршину добыть спортивного результата в трех оставшихся поединках, то и тогда вряд ли окажутся в топе суперлиги. А матчи предстоят трудные: с прогрессирующей "Согианой" в Джизаке, а потом - с "Бунёдкором" и "Пахтакором".

Положение команд после девятнадцатого тура

Клубы	В	Н	П	М	О
1. "Пахтакор"	13	3	3	30:10	42
2. "Бунёдкор"	11	3	5	28:20	36
3. "Локомотив"	10	5	4	32:19	35
4. "Навбахор"	10	4	5	26:24	34
5. "Бухара"	9	2	8	21:24	29
6. "Металлург"	7	6	6	18:18	27
7. "Коканд-1912"	6	6	7	17:17	24
8. "Насаф"	5	8	6	19:20	23
9. АГМК	5	5	9	18:24	20
10. "Кизилкум"	6	2	11	17:24	20
11. "Согиана"	4	4	11	14:26	16
12. "Нефтичи"	0	8	11	8:26	8

Футбольное обозрение

Реклама

**REPUBLIC OF UZBEKISTAN
DAIRY VALUE CHAINS DEVELOPMENT IN UZBEKISTAN
GRANT № 2000000771
CONTRACT № DVP/IC/03
International consultant on value added chain of milk and business management / dairy training adviser
Request for expression of interest**

The Republic of Uzbekistan has received a loan from the International Fund for Agricultural Development (IFAD) for financing the Dairy value chains development project (the Project) in the Republic of Uzbekistan.

The Project is planning to hire an international consultant specialized on dairy value chains. The consultant will provide technical support to the PMU and project beneficiaries - enterprises and organizations participating in the dairy value chains. S/he will provide technical advice on effective business and investment planning, development of dairy production, milk processing and marketing, organization of milk collection and storage, as well as on issues related to capacity building for participants in the value chain. The consultancy will focus on 2 regions of Uzbekistan: the Kashkadarya and Jizzakh regions.

The consultant should meet following minimum qualification requirements:
a) university degree in the field of economy and / or agriculture;
b) at least 10 years of experience in the economic or commercial sphere of dairy value chain development;

c) minimum 5 years of experience as a manager in the private sector in the production of dairy products;
d) knowledge in field of latest solutions in development of the value chain;
e) should know English language;
- knowledge of Russian is an advantage;
- experience in the CIS and Central Asia is an advantage;
- experience with MFIs is an advantage.

Duration of assignment is 20 working days. The assignment is expected to start in September 2018.

The Rural Restructuring Agency (RRA), which is responsible for implementing the Project on behalf of the Government, now invites qualified individual consultants to express their interest in providing the services, invites eligible individual consultants to express their interest in providing the above mentioned services. Interested individual consultants must provide information indicating that they are qualified to perform the services (experience in similar conditions, availability, CVs describing the relevant qualification and experience, etc.).

A consultant will be selected in accordance with the procedures of selection method "Individual Consultant" (IC), set out in IFAD procurement guideline (August 2010).

Interested consultants may obtain further information at the address below from 9.00 to 18.00 hours (Tashkent time) Monday through Friday before August 14, 2018.

Rural Restructuring Agency, 1 A, Labzak Street, Tashkent city, Uzbekistan. Telephone (+998 71) 241-11-53, (+998 90) 949-30-60. E-mail: dvp@rra.uz

**REPUBLIC OF UZBEKISTAN
DAIRY VALUE CHAINS DEVELOPMENT IN UZBEKISTAN
GRANT № 2000000771
CONTRACT № DVP/IC/04
International consultant on milk processing technology
Request for expression of interest**

The Republic of Uzbekistan has received a loan from the International Fund for Agricultural Development (IFAD) for financing the Dairy value chains development project (the Project) in the Republic of Uzbekistan.

The Project is planning to hire an international consultant on milk processing technologies (Consultant). The consultant will provide technical support to the PMU on all issues related to dairy products, development of milk processing technologies, production and marketing of dairy products, including a program for capacity building for milk processors.

The consultancy will focus on 2 project regions of Uzbekistan: the Kashkadarya and Jizzakh regions.

The consultant should meet following minimum qualification requirements:
a) should have university degree in the field of milk production and dairy processing;

b) at least 10 years of experience in milk processing field;
c) demonstrate knowledge of best practices in the processing of milk and development of dairy products at the international level;
d) should have analytical and writing skills in English;
- international experience in the CIS and Central Asia is an advantage;
- knowledge of Russian is an advantage.

Duration of assignment is 11 working days. The assignment is expected to start in September 2018.

The Rural Restructuring Agency (RRA), which is responsible for implementing the Project on behalf of the Government, now invites qualified individual consultants to express their interest in providing the services, invites eligible individual consultants to express their interest in providing the above mentioned services. Interested individual consultants must provide information indicating that they are qualified to perform the services (experience in similar conditions, availability, CVs describing the relevant qualification and experience, etc.).

A consultant will be selected in accordance with the procedures of selection method "Individual Consultant" (IC), set out in IFAD procurement guideline (August 2010).

Interested consultants may obtain further information at the address below from 9.00 to 18.00 hours (Tashkent time) Monday through Friday before August 14, 2018.

Rural Restructuring Agency, 1 A, Labzak Street, Tashkent city, Uzbekistan. Telephone (+998 71) 241-11-53, (+998 90) 949-30-60. E-mail: dvp@rra.uz

**РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН
Проект "Развитие цепочки добавленной стоимости в молочном секторе Узбекистана"
грант № 2000000771
контракт № DVP/IC/03
консультанта международного уровня по развитию кормового производства
Запрос на выражение интереса**

Республика Узбекистан получила кредит от Международного фонда сельскохозяйственного развития МФСР на финансирование проекта «Развитие цепочки добавленной стоимости в молочном секторе Узбекистана».

В рамках проекта предусматривается наем консультанта международного уровня, специализирующегося на цепочке производства молочных продуктов, который будет оказывать техническую поддержку ГУП и бенефициарам проекта - предприятиям и организациям, участвующим в цепочках производства молочных продуктов. Он предоставит технические консультации по эффективному планированию бизнеса и инвестиций, развитию производства молочной продукции, переработке и маркетингу молока, организации сбора и хранения молока, а также вопросам, связанным с наращиванием потенциала для участников цепочки добавленной стоимости. Консультация будет сосредоточена в двух регионах Узбекистана - Кашкадарьинской и Джизакской областях.

Задействованный консультант должен соответствовать следующим минимальным требованиям:

- а) научная степень в сфере экономики и/или сельском хозяйстве;
- б) иметь не менее 10 лет опыта работы в экономической, или торговой сфере цепочки создания добавочной стоимости молока;
- в) минимальный пятилетний опыт работы в качестве менеджера в частном секторе в производстве молочных продуктов;
- г) знания в сфере последних разработок в продвижении практик развития цепочки создания стоимости;
- д) владение английским языком;
- знание русского языка является преимуществом;
- опыт работы в странах СНГ и Центральной Азии является преимуществом;
- опыт работы с МФИ приветствуется.

Ориентировочный период оказания услуг - 20 рабочих дней. Начало выполнения задания ожидается в сентябре 2018 года.

Агентство по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий (АРСП), которое является ответственным за реализацию проекта от имени правительства, приглашает соответствующих индивидуальных консультантов выразить свою заинтересованность в предоставлении вышеуказанных услуг. Заинтересованные индивидуальные консультанты должны предоставить информацию касательно своего соответствия на выполнение указанных услуг (опыт работы на похожих условиях, готовность, резюме, описывающее соответствующую квалификацию и опыт, и т. д.)

Консультант будет отобран в соответствии с процедурами по методу отбора «индивидуальный консультант» определенными в руководстве МФСР от августа 2010 года.

Заинтересованные консультанты могут получить дополнительную информацию с понедельника по пятницу с 9.00 до 18.00 (время ташкентское) до 14 августа 2018 года по адресу:

Агентство по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий. Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Лабзак, 1 А. Телефоны: (+998 71) 241-11-53, (+998 90) 949-30-60. E-mail: dvp@rra.uz

**РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН
Проект "Развитие цепочки добавленной стоимости в молочном секторе Узбекистана"
грант № 2000000771
контракт № DVP/IC/04
консультанта международного уровня по технологиям переработки молока
Запрос на выражение интереса**

Республика Узбекистан получила кредит от Международного фонда сельскохозяйственного развития МФСР на финансирование проекта «Развитие цепочки добавленной стоимости в молочном секторе Узбекистана».

В рамках проекта предусматривается наем консультанта международного уровня по технологиям переработки молока (консультант) в целях предоставления технической поддержки менеджеру и специалистам ГУП по всем вопросам, связанным с молочной продукцией, касающимся развития технологий по переработке молока, производства и маркетинга молочных продуктов, включая программу наращивания потенциала для переработчиков молока.

Программа развития технологий по переработке молока будет охватывать переработчиков молока двух проектных областей - Кашкадарьинская и Джизакская области.

Задействованный консультант должен соответствовать следующим минимальным требованиям:

- а) обладать высшим образованием в области производства молока и молочной продукции;
- б) иметь не менее 10 лет опыта работы в сфере переработки молока;
- в) продемонстрировать знание наилучшей практики в переработке молока и развитии производства молочных продуктов на международном уровне;
- г) обладать аналитическими и письменными навыками на английском языке;
- наличие международного опыта работы в странах СНГ и Центральной Азии является преимуществом;
- знание русского языка приветствуется.

Ориентировочный период оказания услуг - 11 рабочих дней. Начало выполнения задания ожидается в сентябре 2018 года.

Агентство по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий (АРСП), которое является ответственным за реализацию проекта от имени правительства, приглашает соответствующих индивидуальных консультантов выразить свою заинтересованность в предоставлении вышеуказанных услуг. Заинтересованные индивидуальные консультанты должны предоставить информацию касательно своего соответствия на выполнение указанных услуг (опыт работы на похожих условиях, готовность, резюме, описывающее соответствующую квалификацию и опыт, и т. д.)

Консультант будет отобран в соответствии с процедурами по методу отбора «индивидуальный консультант», определенными в руководстве МФСР от августа 2010 года.

Заинтересованные консультанты могут получить дополнительную информацию с понедельника по пятницу с 9.00 до 18.00 (время ташкентское) до 14 августа 2018 года по адресу:

Агентство по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий. Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Лабзак, 1 А. Телефоны: (+998 71) 241-11-53, (+998 90) 949-30-60. E-mail: dvp@rra.uz

Умение держать удары

В предпоследнем туре первенства Центральной Азии среди подростков сборная Узбекистана потерпела первое поражение. Уступила в равном противостоянии пятинадцатилетним ребятам из Ирана. Счет 0:1.

Почти все подопечные главного тренера Азамата Абдураимова лакали. Пронгнали в принципиальном поединке основным конкурентам. Но, известно, слезами делу не поможешь. Надо уметь держать удары. Следует сделать должные выводы и идти дальше. Впереди - отборочный турнир первенства Азии в следующем году. Да и нынешний турнир еще не закончен. Чтобы стать серебряным призером, необходимо как минимум сыграть вничью со сборной Афганистана. Иранцам, не то что не потерпевшим ни одного поражения, но и не пропустившим ни одного мяча в свои ворота, предстоит заключительная встреча с таджикстанцами, которые даже могут стать победителями. Есть и такой теоретический расклад.

Положение команд после четвертого тура

Сборные	В	Н	М	П	О
1. Иран	4	0	9:0	0	12
2. Узбекистан	3	0	9:1	1	9
3. Таджикистан	3	0	7:3	1	9
4. Афганистан	2	0	8:3	2	6
5. Кыргызстан	0	0	1:8	4	0
6. Туркменистан	0	0	1:4	4	0

**Тимур Низаев.
Обозреватель "Правды Востока".**



Создавая изобилие вместе с Узнацбанком!

■ Предприниматели и фермеры, занимающиеся выращиванием фруктов и овощей, все чаще отдают предпочтение современным теплицам. Автоматизированное управление процессами дает возможность получать рекордные урожаи: "железный помощник" контролирует уровень температуры, влажности почвы и воздуха, интенсивность воздухообмена, количество света, подачу питательных веществ. Созревшие в этих условиях продукты способны конкурировать на самых требовательных рынках.

Разрабатывая проект создания тепличного комплекса, предприниматель должен предварительно знать о достоинствах и сложностях этого бизнеса. Среди последних - потребление огромного количества энергии на обогрев теплицы. Преимущество все же больше - выращивание овощей не требует больших участков. К тому же парники - быстрый способ окупить вложенные средства: заливка фундамента и возведение каркаса занимают всего несколько дней, а поставка овощей за границу, можно вернуть потраченные деньги за полтора-два года. Это направление сельского хозяйства активно развивается государством. Поддержка бизнесменам в создании "конвейеров изобилия" оказывает и Национальный банк внешнеэкономической деятельности, выделяющий кредиты за счет собственных ресурсов и средств международных финансовых институтов, что является главным плюсом. Так, ООО "Bagat greens" в Хорезмской области планирует произвести в парниках 250 тонн сельхозпродукции, в основном помидоры. Узнацбанк уже выделил кредит на 546,4 тысячи

долларов. Средства направлены на приобретение оборудования для тепличного комплекса.

Предприятие создано в 2016 году и за прошедшее время получило доход с экспортной деятельности в размере 67 тысяч долларов. Как учредителю удалось получить заем в таком объеме? Его опыт показывает, что при эффективном управлении имеющимися активами и грамотном составлении бизнес-плана, гарантирующего успех, найти средства не составляет трудности.

Важный момент, который должны знать начинающие предприниматели, - надо доказать банковскому учреждению, что у продукции есть покупатель. У хорезмского предприятия имеются потенциальные партнеры в Казахстане и России. Планируемый объем экспорта составляет 206,5 тысячи долларов в год.

Общая стоимость проекта - 746,4 тысячи долларов, около 27 процентов - собственные средства предпринимателя, направленные на строительно-монтажные работы, прокладку коммуникаций и ирригационной системы.

Похожий проект реализуется в Джизакской области и ООО "Aziz Agro Imkon Sanoat", которое заключило с Узнацбанком договор о выделении кредита на сумму 579,8 тысячи долларов.

Здесь на одном гектаре земли будут выращивать 220 тонн сельхозпродукции. Приобретенное по банковскому кредиту оборудование уже запущено. Трудоустroены 23 джизакца.

ООО "Кодиржон Насруллаев" в Кашкадарьинской области, получив кредит Национального банка на сумму 950 млн сумов, создало парник на трех гектарах и 70 сотках. Выращенные здесь помидоры и огурцы в основном идут на дастархан соотечественников. В прошлом году произведено 140 тонн сельхозпродукции на 600 млн сумов. В планах - построить теплицу дополнительно на двух гектарах.

Следует отметить, что весомый вклад в финансирование проектов в этой сфере вносят международные финансовые институты, средства которых предоставляются через Узнацбанк. Один из таких проектов реализовало в Сырдарьинской



области ООО "Shirin-Agro-Nur". За счет кредитной линии Международного банка реконструкции и развития выделено 567,8 тысячи долларов. На эту сумму закуплено оборудование от английской компании "Aroma Europe Limited".

В городе Ширин на одном гектаре площади появилась гидропонная теплица и семь рабочих мест. Здесь будут выращивать 144 тонны помидоров и 172 тонны огурцов, 60 процентов которых отправят на экспорт. А это значит, что ежегодный доход

составит в среднем 209,2 тысячи долларов.

Такие проекты осуществляются в каждой области и во многих районах. Предприниматели в ближайшие годы расплатятся с долгами, зато останутся с круглогодичным "конвейером изобилия", который, как показывают примеры, нужен и для содействия в трудоустройстве граждан, и для насыщения рынков.

Отабек Искандаров.
(При содействии пресс-службы Узнацбанка).

Услуги лицензированы

18-132



Банк «Асака»

предлагает принять участие в открытом запросе предложений по выбору поставщика персональных компьютеров (моноблоков) **BRAND NAME (HP, Dell, Fujitsu, Lenovo)** в количестве **50 (пятьдесят) штук.**

Предложения принимаются до 24 августа 2018 года.
Адрес: Республика Узбекистан, 100015, г. Ташкент, ул. Нукуская, д. 67.
Технические требования к персональным компьютерам размещены на официальном сайте банка (www.asakabank.uz).
Телефоны для справок: (0371) 120-82-70, 120-82-90.
E-mail: office@asakabank.uz

17-83

Услуги лицензированы

Учреждение УЯ-64/1 ОИИ УВД Ташкентской области

объявляет конкурсные торги на приобретение различного рода оборудования и товаров народного потребления:

1. Медицинское оборудование (ЭКГ, офтальмоскоп).
 2. Фармацевтические препараты (медикаменты) и предметы медицинского назначения.
 3. Строительные материалы и лакокрасочные изделия.
 4. Продукты питания (крупяные изделия, овощи и фрукты, жиры, молочные продукты, консервированные изделия, куриное мясо).
 5. Бытовая и компьютерная техника, холодильная камера, сигнализационное оборудование, пожарная сигнализация, турникеты, запасные части для автотранспорта, приборы учета потребления газа.
- Также учреждение объявляет конкурсные торги на приобретение услуг по ремонту кондиционеров, автотранспорта, компьютерной техники с установкой антивирусной программы, разработку проектно-сметной документации на строительство различного рода объектов.
- Условия платежа** - 15-процентная предоплата от общей суммы, оставшиеся 85 процентов - после поставки товара (оказания услуг).
- Условия поставки** - на склад заказчика.
- Конкурсные торги будут проходить по адресу: Ташкентская область, Зангиатинский район, поселок Богзор, учреждение УЯ-64/1.
- Коммерческие предложения будут приниматься в течение 10 дней после опубликования объявления.
- Подробную информацию можно получить по телефонам: (0370) 975-85-95, 975-86-46 с 9.00 до 18.00 (время ташкентское).

18-183

ВНИМАНИЮ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ!



Общество с ограниченной ответственностью «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани»

ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани» объявляет конкурсные торги LUO/75/08-18/836 «Поставка насосного агрегата для ингибирования скважин на шасси КамАЗ и ЗИП к нему»

Приглашение к участию в торгах распространяется на всех потенциальных поставщиков, юридических лиц, которым законодательством Республики Узбекистан либо законодательством страны их государственной регистрации не запрещено участвовать в конкурсных торгах и/или в осуществлении поставок аналогичной продукции в Узбекистан.

Предприятия и организации, выступающие в качестве претендентов, должны иметь суммарный оборот в качестве поставщика товара за последние три года (2015, 2016, 2017 гг.) не менее 100 000 (сто тысяч) долларов США.

Полный комплект конкурсной документации (на русском языке) можно получить после подачи письменной заявки на участие в конкурсных торгах. Заявки на фирменном бланке за подписью руководителя принимаются до 15 августа 2018 года по адресу:

Республика Узбекистан, 100027, г. Ташкент, ул. Олмазор, 1А, ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани», Телефон (+998 71) 140-40-40, Факс (+998 71) 140-40-41, E-mail: uzbekistan@lucoil-international.com

Письменная заявка претендента должна быть составлена по форме, приведенной на сайте оператора по ссылке <http://lucoil-overseas.uz/About/Tenders>, и содержать следующую информацию: полное наименование предприятия, почтовый адрес, телефон, факс, адрес электронной почты, Ф.И.О. и адрес электронной почты контактного лица.

Комплект документов будет выслан по e-mail без какой-либо ответственности за утерю или позднее прибытие.

Источник финансирования - за счет собственных средств ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани».

Конверты с конкурсными предложениями должны быть доставлены до 15.00 (время ташкентское) 14 сентября 2018 года по адресу: Республика Узбекистан, 100027, г. Ташкент, ул. Олмазор, 1А.

Вскрытие конвертов с конкурсными предложениями состоится в 16.00 (время ташкентское) 14 сентября 2018 года по адресу: Республика Узбекистан, 100027, г. Ташкент, ул. Олмазор, 1А в присутствии уполномоченных представителей участников, пожелавших принять в этом участие.

17-192

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «УЗБЕКНЕФТЕГАЗ», АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «УЗБЕКНЕФТЕГАЗДОБЫЧА», ООО «ШУРТАНСКИЙ ГАЗОХИМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС»

объявляет открытый конкурс на поставку следующих товаров:

1.	Расходные материалы для оргтехники
2.	Система видеонаблюдения
3.	Канцтовары
4.	Стройматериалы
5.	Бытовая техника
6.	Химические реактивы и реактивы
7.	Механические инструменты и оборудование
8.	Электротехнические товары
9.	Трикотажные и текстильные изделия
10.	Сантехнические товары и инструменты
11.	Хозяйственные и бытовые товары
12.	Саженицы, семена плодовых и зерновых культур
13.	Средства индивидуальной защиты по охране труда
14.	Оборудование и транспортные средства
15.	Приборы КИП и А.
16.	Мебель
17.	Корма, ветеринарные препараты и вакцины для животных и птиц
18.	Автошины и автозапчасти
19.	Продукты питания
20.	Медикаменты и медицинское оборудование, инструменты
21.	Спортивные товары
22.	Лабораторная посуда и расходные материалы

За подробной информацией обращаться по адресу: Республика Узбекистан, Кашкадарьинская область, 180300, Гузарский район, поселок Шуртан, ООО «Шуртанский газохимический комплекс». Веб-сайт: www.sgcc.uz. E-mail: sgcc@sgcc.uz. Телефон (+998 75) 552-41-46. Факс (+998 75) 552-40-16.

17-253

"Farg'ona mulk savdo" МЧЖ

бошлангич баҳоси босқичма-босқич ошиб борш тартибда ўтказиладиган оқижаукцион савдосига таклиф этилди!

АТ "Халқ банки" Учқўприк туман филиалига қарашли "ЛАДА 11194-14-30" русумли, 2009 йилда и/ч, давлат рақами 40 748 КАА, техник носоз автотранспорт воситаси. Бошлангич баҳоси - 15 015 000 сўм.

Аукцион савдоси 2018 йил 15 август куни соат 11.00да бўлиб ўтади.

Талабномалар хабарнома чиққан кундан бошлаб, иш кунлари соат 10.00дан 16.00гача (13.00дан 14.00гача тушлик) қабул қилинади. Талабномалар қабул қилишининг охири мuddати - 2018 йил 13 август соат 18.00.

Аукцион савдосига чиқарилган мулк билан расмий иш кунлари соат 18.00га қадар "Мулк эгаси" вакиллар иштирокида жойига чиқиб танишиш мумкин (13.00дан 14.00гача тушлик).

Савдо голиби деб топиладиган шахсга 10 кун ичида сотувчи билан олди-сотди шартномаси тузиш мажбурияти юклатилади. Сотувчи томонидан мулк учун тўловлар амалга ошириш мuddати олди-сотди шартномаси тузилганда белгиланади. Савдода иштирок этиш учун ариза (буюртманом), закатат пули тўланганлиги ҳақидаги тўлов ҳужжати нусхаси, вакиллар учун ишончнома тақдим этилади. Талаборлар савдо ташкилотчиси билан тузиладиган закатат келишувга асосан мулк бошлангич баҳосининг 10 фоизидан кам бўлмаган миқдорда закатат пули "Farg'ona mulk savdo" МЧЖнинг "Трастбанк" Фаргона филиалидаги куйидаги ҳисоб рақамига тўлашлари лозим: 2260 4000 6005 9671 4001. МФО 01123. СТИР 303823262.

Аризаларни қабул қилиш ва савдо ўтказиш манзили: Фаргона шаҳри, Фаробий кўчаси, 1-уй. Телефон 276-18-88. Веб-сайт: www.mulksavdo.uz. Гувоҳнома № 131.

18-190

Опровержение материала о тендерных и конкурсных торгах

АО «Кукон ёғ-мой», ООО «Косон ДМКК», АО «Шоват дон махсулотлари»

Опубликованные объявления о тендерных и конкурсных торгах АО «Кукон ёғ-мой» и ООО «Косон ДМКК» в газете «Правда Востока» № 143 от 26 июля 2018 года и АО «Шоват дон махсулотлари» № 144 от 27 июля 2018 года считать недействительными.

18-189

Реклама в «ПВ»

залог
вашего

УСПЕХА!



Социально-экономическая и общественно-политическая газета
Учредитель - Кабинет Министров Республики Узбекистан

НАШ АДРЕС:
100029, Ташкент, ГСП,
ул. Матбуотчилар, 32.
Отдел писем: тел. 233-05-18,
факс 233-56-33.
Адрес в интернете: www.pv.uz
E-mail: info@pv.uz



РЕДАКЦИЯ рукописи не рецензирует и не возвращает. За доставку газеты ответственность несет организация, оформившая подписку. Ответственность за качество печати газеты несет ИПТАК «Шарк». Телефон типографии (0-371) 233-11-07.
РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ:
Отдел рекламы "Правды Востока", комн. 444.
Тел.: (371) 233-57-15, 233-70-98 (тел./факс), вн. 63-13

Газета зарегистрирована в Агентстве по печати и информации Республики Узбекистан. Рег. № 0005 от 17.09.2009 г.
Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л.
Выходит пять раз в неделю, кроме воскресенья и понедельника.
Цена договорная.

Главный редактор Салим ДОНИЁРОВ

Бухара (0365) 223-14-00 Жарғи (0590) 722-55-45 Самарқанд (0591) 316-04-98 Ташкентская область (0590) 905-08-86 Дежурный редактор - Б. Абидов
Ташкент (0371) 233-05-18 Навои (0590) 665-67-73 Ташкент (0371) 233-05-18 Ургенч (0599) 961-02-20 Корректор - И. Ярулина

Индекс 178

Газета отпечатана в типографии издательско-полиграфической акционерной компании «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41. Тираж 12 004 экз. Заказ Г-729 Итого по УЗ: 22.00 Время подписи: 22.30 1 2 3 5 6