СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ПРАВДА ВОСТОКА

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

10 ноября 2005 года четверг

№ 218 (25658)

Цена свободная

СИТУАЦИЯ

"БЕСПРИЗОРНАЯ" УЛИЦА

СТР. 2

УЗБЕКИСТАН И МИР

СОСТАВЛЯЯ ЕДИНОЕ ЦЕЛОЕ

СТР. 3

ПРИЕМ В РЕЗИДЕНЦИИ ОКСАРОЙ

Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов 9 ноября принял в резиденции Оксарой президента Азиатского банка развития (АБР) Харухико Курода.

- Между Узбекистаном и Азиатским банком развития сложились хорошие и доверительные отношения, - сказал Ислам Каримов. -Наша страна взаимодействует со многими международными финансовыми учреждениями, но сотрудничество с АБР занимает особое место.

Двустороннее сотрудничество охватывает такие сферы, как транспортная инфраструктура и система городского водообеспечения, сельское хозяйство, образование, малый бизнес и частное предпринимательство. До 1 ноября 2005 года Азиатским банком развития по 17 проектам выделено Узбекистану около 740 миллионов долларов США. Следует отметить, что в этом отношении АБР занимает первое место среди международных финансовых учреждений.

Глава нашего государства выразил уверенность в том, что сотрудничество между Узбекистаном и АБР и впредь будет укрепляться.

Х.Курода подчеркнул, что он является сторонником дальнейшего расширения и последовательного развития сотрудничества АБР с Узбекистаном. Он выразил признательность Президенту Исламу Каримову за искренний прием.

Во время встречи состоялся обмен мнениями по вопросам взаимодействия между Узбекистаном и АБР, выполнения совместных проектов, а также поиска возможностей для разработки новых проектов.

(УзА).

Фото А. Тураева (УзА).

ВИЗИТ ДЕЛЕГАЦИИ АБР

Пребывающая в нашей стране делегация во главе с президентом Азиатского банка развития (АБР) Харухико Курода встретилась с министром финансов Республики Узбекистан, управляющим АБР со стороны Узбекистана Саидахмадом Рахимовым.

В ходе встречи обсуждались вопросы сотрудничества между Узбекистаном и данным банком. Отмечалось, что реформы, проводимые в нашей стране в экономике и банковско-финансовой сфере, дают хорошие результаты.

Харухико Курода был избран президентом АБР в январе 2005 года.

Между правительством Республики Узбекистан и АБР было подписано заемное соглашение на сумму 30 миллионов долларов США для содействия внедрению информационных и коммуникационных технологий в общеобразовательных школах нашей страны. Достигнутое соглашение является седьмой по счету совместной кредитной операцией правительства Республики Узбекистан и АБР в сфере образования.

Члены делегации побывали также в Университете мировой экономики и дипломатии.

(УзА).

ХОРОШИЕ НОВОСТИ

ПО ИСПАНСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

Наманган. (Корр. УзА Ильхом Раззаков). В акционерном обществе «Уйчи пахта тозалаш» завершается строительство специализированного цеха по обработке и хранению хлопковых семян. Новое подразделение будет обеспечивать семенами хлопчатника хозяйства Чартакского, Нарынского, Учкурганского и Уйчинского районов.

Общая сметная стоимость новостройки составляет 1 миллиард 265 миллионов сумов. Генеральным подрядчиком выступает ПМК № 1 треста «Намангансувкурилиш». Свыше 130 рабочих и специалистов ежедневно трудятся на важном объекте. Цель - пустить цех в эксплуатацию в ноябре и начать обработку семян для урожая будущего года.

- Мощности нового цеха позволяют подготовить для хранения и реализации около двух тысяч тонн семян, - говорит председатель правления АО «Уйчи пахта тозалаш» Лутфулла Эгамбердиев. - На площади свыше 2 тысяч квадратных метров будет установлено современное оборудование испанского производства. Все процессы по очистке семян, весовой сортировке, химической обработке будут осуществляться с помощью компьютерной технологии.

С вводом в эксплуатацию нового цеха будет создано около 60 новых рабочих мест. Для тружеников будут созданы все необходимые условия для работы, питания и отдыха.

Как сообщили в областном региональном объединении «Пахтасаноат», подобный специализированный мини-завод будет сооружен в 2006 году и в составе хлопкоочистительного предприятия в Чустском районе.

РАДИ БУДУЩЕГО УРОЖАЯ

НАМАНГАН. (Корр.УзА И.Раззаков). В хозяйствах Наманганской области все больше внимания уделяется улучшению условий труда и быта сельских тружеников.

Так, нынешней осенью все механизаторы обеспечены бесплатным горячим питанием, максимально облегчено проживание в полевых условиях, нет проблемы с обеспечением горюче-смазочными материалами. Обо всем этом говорилось на очередном заседании областного актива, состоявшемся в Уйчинском районе.

Вместе с тем было отмечено, что в ряде хозяйств наблюдается не вполне ответственный подход к проведению осенних полевых работ. Необходимо обеспечить безусловное выполнение в намеченные сроки таких важных агромероприятий, как подъем зяби, уход за посевами озимых колосовых, вспашка междурядий в садах, создание в каждом районе 50-гектарных плантаций тутового шелкопряда.

РЕЗУЛЬТАТ СОТРУДНИЧЕСТВА

Узбекско-российское совместное предприятие «Пром-Электро», образованное при Северном рудоуправлении Навоийского горно-металлургического комбината в Учкудуке, занимается ремонтом различных трансформаторов, двигателей, генераторов и другого электрооборудования на предприятиях и в организациях, входящих в состав комбината.

В четырех цехах СП трудятся около 60 квалифицированных работников, а недавно в Зарафшане и Учкудуке открылись его филиалы. Запасные части поставляет российское акционерное общество «Псковкабель». Ежемесячно здесь выполняется заказов на 25-30 миллионов сумов. Кроме того, принимаются заказы также от населения на ремонт холодильников, кондиционеров и другой бытовой техники, что приносит дополнительный доход.

Яркул Умар.
Корр.УзА.

Его Превосходительству господину Исламу Каримову, Президенту Республики Узбекистан

Ваше Превосходительство,

я получил Ваше послание и хотел бы выразить свою благодарность за любезное приглашение посетить Узбекистан. Индия и Узбекистан являются соседями, которых объединяют уходящие в глубь времен цивилизационные и культурные связи. Мы очень высоко ценим сложившиеся на сегодняшний день взаимовыгодные отношения, которые строятся на этом историческом фундаменте.

Ваше Превосходительство, я с удовлетворением вспоминаю Ваш визит в Индию в апреле 2005 года и нашу встречу в Москве в мае текущего года. Я разделяю Ваше мнение о том, что нам необходимо продолжить наш диалог и поддерживать регулярные контакты на высшем уровне. Подобные встречи предоставляют благоприятные возможности для дальнейшего развития всестороннего сотрудничества, осуществления обмена мнениями по текущим вопросам международной и региональной политики, а также обеспечения скорейшей реализации принятых решений.

В этой связи мне доставляет огромное удовольствие принять приглашение Вашего Превосходительства. Я надеюсь, что смогу воспользоваться данной возможностью в ближайшее и удобное для обеих сторон время.

Пользуясь случаем, выражаю Вашему Превосходительству заверения в моем высочайшем уважении и наилучшие пожелания доброго здоровья и благополучия.

Манмохан Сингх,
Премьер-министр Республики Индия.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ИНВЕСТИЦИИ - ПУСКОВОЙ МЕХАНИЗМ ДЛЯ БИЗНЕСА

В выступлении на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан в январе нынешнего года, а также в февральском выступлении на совещании в резиденции Оксарой с участием нового состава правительства Президент страны одним из приоритетов реализации экономических реформ определил увеличение доли частного сектора в экономике страны. В процессе структурных преобразований и дальнейшей либерализации экономики ведущая роль отводится разгосударствлению и приватизации.

За годы независимости в республике накопился достаточный опыт взаимодействия с потенциальными инвесторами, готовыми вложить средства в недвижимость в нашей стране. По утверждению начальника управления мониторинга за выполнением инвестиционных обязательств Госкомимущества республики **Мансурджана Махмудова,** "в этом процессе мы имеем дело с двумя типами инвесторов". Так называемые "портфельные" инвесторы приобретают пакеты акций или доли (паи) и ждут положенные им дивиденды от прибыли предприятия. Цель же "стратегических" инвесторов - после приобретения пакета акций, доли или объекта принять активное участие в развитии конкретного бизнеса, вложить средства в его развитие и расширение.

Как показывает практика, участие стратегического инвестора в процессе приватизации государственной собственности почти всегда коренным образом позитивно меняет экономическую ситуацию на предприятии, говорит он. Вложенные инвестором средства, как правило, играют роль пускового механизма, который дает вторую жизнь предприятию, поднимая его на более высокий уровень.

- Мансуржан Махмудович, о значении иностранных инвестиций для социально-экономического развития страны говорится много. Пример стран, удививших мир "экономическим чудом" - впечатляющим ростом экономического развития, наглядно показал, что секрет "чуда" заключается в мощном потоке инвестиций извне и полном использовании инвестиционных возможностей собственного бизнеса.

- И одна из таких возможностей - "обременить" пакет акций, долю или объект, приобретаемый инвестором, инвестиционными обязательствами в соответствии с его же бизнес-планом.

В республике уже сложился достаточно совершенный механизм привлечения инвестиций в виде инвестиционных обязательств инвестора в ходе приватизации государственной собственности. Так, по поручению правительства Госкомимуществом были подготовлены и зарегистрированы Министерством юстиции "Порядок реализации акций приватизируемых предприятий иностранным инвесторам в счет поставок технологического оборудования", "Положение о порядке увеличения уставных фондов акционерных обществ за счет привлечения дополнительных инвестиций, в том числе иностранных", "Положение о продаже инвесторам акций, долей (паев) предприятий, объектов целиком, не реализованных в течение одного года и более, с условием включения стоимости инвестиционных обязательств в цену объекта" и ряд других нормативных документов.

На протяжении последних шести лет реализация отдельных предприятий и пакетов акций проводится с принятием местными и иностранными инвесторами инвестиционных обязательств, включаемых в стоимость объекта либо принимаемых дополнительно.

- Какая же картина складывается в общем по республике?

- Всего база договоров управления включает 263 договора (начиная с 1999 года), из них 116 заключено с иностранными инвесторами, 147 - с местными. Наиболее значимые объекты по инициативе Госкомимущества включены в Инвестиционную программу Республики Узбекистан на 2005 год.

За 10 месяцев 2005 года с иностранными инвесторами заключено 11 договоров купли-продажи государственных активов с принятием инвестиционных обязательств на общую сумму свыше 45,9 млн долларов США и более 6 млрд сумов.

Иностранными партнерами за январь-октябрь выполнено инвестиционных обязательств на сумму, превышающую 35,2 млн долларов.

Как показывает анализ, в основном эти средства направлены на модернизацию приватизированных производств, реконструкцию и техническое оснащение предприятий. В структуре инвестиционных обязательств закуп технологического оборудования и запасных частей составляет более 60 процентов. Остальную часть составляют пополнение оборотных средств, погашение кредиторской задолженности предприятий и т.д.

В условиях рыночной экономики выполнение инвестиционных обязательств инвесторами способствует выходу приватизированных предприятий из сложного финансового положения, разработке и осуществлению новой стратегии их развития.

- Нельзя ли привести конретные примеры?

- Так, компанией "Seten Enterprises" (Британские Виргинские о-ва), выкупившей 25 процентов пакета акций АО "Чирчикский трансформаторный завод", на средства кредита в счет инвестиционных обязательств в размере 500 тыс. долларов приобретено новейшее оборудование австрийской фирмы "Гебауэр & Гриллер" по протяжке и изолировке обмоточных проводов, линия-полуавтомат по сварке баков силовых трансформаторов. Модернизирован технический парк по резке трансформаторной стали. До конца этого года объем реализации продукции может достигнуть пяти млрд сумов, что в четыре раза больше показателей 2003 года. Объем экспорта за первое полугодие по сравнению с 2004 годом вырос на 145 процентов. Добавлю, что на территории «ЧТЗ» открыта клиника, предоставляющая льготы сотрудникам завода по профилактике и лечению заболеваний.

Многими инвесторами работа по осуществлению инвестиционных обязательств ведется досрочно и с перевыполнением. Например, Ташкентская международная школа им. Улугбека вместо 150 млн сумов, принятых по договору купли-продажи столичного детского сада №4, вложила 843,8 млн сумов в виде реконструкции и строительства здания и сооружений. Закуплены современные отвечающие мировым стандартам мебель, видео- и аудиотехника, компьютеры.

Российский инвестор - АО "Энергомашкорпорация", выкупивший 50 процентов пакета акций ОАО "SUVMASH" (г.Ташкент), выполнил инвестиционные обязательства на сумму более 1,1 млн долларов в виде перечисления денежных средств на производственные нужды предприятия - закупку проводов, кабелей, станков горизонтального и токарно-винтового и т.д. По итогам 2005 года планируется в несколько раз повысить объем производимой продукции.

И подобных примеров немало. По проектам, включенным в Инвестиционную программу, после модернизации производства и вывода новых линий на технологический режим предполагается увеличение их мощностей более чем на треть. Более чем на 20 процентов возрастет выпуск импортозамещающей продукции.

(Окончание на 2-й стр.)

ЮБИЛЕЙ УНИВЕРСИТЕТА

В Ташкентском университете информационных технологий (ТУИТ) состоялось торжественное собрание, посвященное 50-летию со дня основания этого вуза. В нем приняли участие профессора и преподаватели, студенты и выпускники ТУИТ, представители министерств и ведомств, ректоры столичных вузов, зарубежные гости.

Приветствие Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова профессорско-преподавательскому составу и студентам, всему коллективу Ташкентского университета информационных технологий зачитал заместитель Премьер-министра Республики Узбекистан А.Арипов.

Ташкентский электротехнический институт связи был создан в 1955 году. За истекший период было подготовлено более 30 тысяч специалистов. С обретением Узбекистаном независимости вуз получил мощный импульс в своем развитии. 30 мая 2002 года по Указу Президента страны Ислама Каримова «О дальнейшем развитии компьютеризации и внедрении информационно-коммуникационных технологий» институт был преобразован в Ташкентский университет информационных технологий. На качественно новый уровень была переведена система обучения и подготовки специалистов в области разработки программных продуктов, сетевых технологий, подвижной радиотелефонной связи, электронной коммерции и информационной безопасности.

Ныне обучение здесь ведется по таким направлениям, как информатика и информационные технологии, телекоммуникации, радиосвязь и радиовещание, телевидение, информационная безопасность, электронная коммерция, почтовая служба, менеджмент, экономика отрасли, профобразование и другие.

Постановлением Президента Республики Узбекистан от 2 июня 2005 года «О совершенствовании системы подготовки кадров в сфере информационных технологий» ТУИТ определен как головное учебное заведение по подготовке специалистов в этой области. С нового учебного года открыты региональные филиалы в Нукусе, Карши, Самарканде, Фергане и Ургенче. Кроме того, студенты, обучающиеся во всех других вузах страны по направлению «Информатика и информационные технологии», переведены в Ташкентский университет и его региональные филиалы для продолжения образования.

Сегодня учебные лаборатории ТУИТ оснащены современной компьютерной техникой, офисным оборудованием, лабораторно-экспериментальными установками. Действуют более двадцати компьютерных классов, электронная библиотека для студентов, преподавателей и сотрудников, имеющие высокоскоростной доступ к сети Интернет. Компьютерные системы объединены в корпоративную сеть университета. В библиотеке составлен электронный каталог всех периодических изданий и новейшей литературы по всем специальностям.

Занятия ведет профессорско-преподавательский и инженерно-технический коллектив с большим опытом и навыками работы. Многие лабораторные работы выполняются на виртуальных стендах с возможностями моделирования. Внедрены новейшие педагогические технологии, дистанционное обучение. Большое место уделено совершенствованию учебно-материальной базы ТУИТ и его филиалов, оснащению их новейшими методиками и технологиями.

В университете разработана единая концепция по использованию ИКТ в учебном процессе. Осуществляется также обширная научно-исследовательская работа, которая дает хорошие результаты. Основные научные направления - это создание корпоративных сетей и дискретных систем передачи информации, разработки программных продуктов, исследования подвижной радиотелефонной и спутниковой связи, автоматической коммутации и другие. Получен ряд патентов на изобретения по конкретным исследовательским работам.

В ТУИТ широко налажены международные связи. Университет при поддержке Узбекского агентства связи и информатизации тесно сотрудничает с различными зарубежными вузами, фирмами, компаниями, международными организациями. Научно-педагогические кадры, студенты и аспиранты обучаются в различных университетах Юго-Восточной Азии.

В стенах вуза недавно открыт узбекско-индийский центр информационных технологий. Он создан по гранту правительства Индии для подготовки специалистов в области программного обеспечения. Приобретены разнообразные технические средства, индийские консультанты приглашаются для чтения лекций.

Другой учебный центр создан при поддержке китайской компании «Huawei Technologies Co. LTD». Он является единственным в своем роде в Центральной Азии и предназначен для проведения тренингов до 100 человек одновременно. Учебный центр обеспечит обучение по самым последним технологическим направлениям: цифровая система коммутации и передачи данных, широкополосный доступ, беспроводные сети, оптическая система передач. Слушатели и студенты ТУИТ имеют возможность изучать оборудование и передовые технические решения, представляемые этой крупной компанией на мировом рынке.

Эффективно функционирует в ТУИТ и центр по подготовке женщин в сфере информационно-коммуникационных технологий. В этой некоммерческой образовательной структуре преподаватели вместе с другими экспертами Узбекистана и других стран проводят краткосрочные курсы-тренинги для женщин, желающих повысить свой профессиональный уровень в области ИКТ.

В связи с 50-летием образования Ташкентского университета информационных технологий Указом Президента страны группа профессоров и преподавателей, особо отличившихся в развитии информационно-коммуникационной отрасли, удостоена государственных наград. Им были вручены высокие награды Родины. Выступившие на собрании высказывали искреннюю благодарность руководителю страны за заботу о молодежи, всестороннюю помощь и поддержку образовательной системы республики.

Состоялся концерт мастеров искусств и молодых исполнителей Узбекистана.

Виктор Николаев.
Корр. УзА.

ПОСВЯЩЕНО ВЫПОЛНЕНИЮ УКАЗА

Состоялось заседание коллегии Государственного налогового комитета Республики Узбекистан. Особое внимание на нем было уделено ходу выполнения Указа Президента Ислама Каримова «О мерах по дальнейшему сокращению и совершенствованию системы проверок субъектов предпринимательства» от 5 октября нынешнего года. В частности, была проанализирована работа на местах по пересмотру списков субъектов предпринимательства, сокращению числа проверок и исключению необоснованных ревизий.

В целях обеспечения выполнения постановления Кабинета Министров «Об упорядочении ввоза товаров физическими лицами на территорию Республики Узбекистан» от 6 мая 2002 года принимаются последовательные и конкретные меры по предотвращению незаконного ввоза на территорию нашей страны товарно-материальных ценностей. В ходе заседания была подчеркнута необходимость дальнейшего усиления сотрудничества с правоохранительными органами в достижении поставленных в этом направлении целей.

Обсуждались также вопросы реализации компьютерных программ, способствующих усилению контроля за предоставлением деклараций о доходах физических лиц, а также автоматизации деятельности налоговых органов.

(Окончание на 2-й стр.)

УзРТСБ Биржевые котировки сумм: БЕНЗИН (76) 512,0 ▲ + 10,7 | БЕНЗИН (80) 534,6 ▲ + 0,5 | БЕНЗИН (91) 600,6 ▲ + 43,9 | ДИЗ.ТОПЛИВО 287,4 ▼ - 0,7 | МАЗУТ 116,7 ▲ + 24,8 | СЖ.ГАЗ 387,5 ▼ - 62,9 | МАСЛО ХЛОПК. 827,6 ▲ + 15,8 | САХАР 617,2 ▼ - 1,4

ИНВЕСТИЦИИ - ПУСКОВОЙ МЕХАНИЗМ ДЛЯ БИЗНЕСА

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Все эти положительные перемены в экономической сфере стали возможны благодаря продуманной инвестиционной политике, проводимой в республике, созданию благоприятного инвестиционного климата для работы иностранных и местных инвесторов на приватизированных предприятиях, укреплению нормативно-правовой базы.

- Известно, что в сложном мире современного бизнеса собственность приобретается не с целью вложить "лишние" деньги в недвижимость, а из расчета в скором времени получить прибыль. Каждый инвестор тщательным образом изучает производственные возможности, финансовое состояние своей будущей собственности, ведет экономические расчеты, разрабатывает бизнес-план...

- И для удобства Госкомимуществом разработана методика формирования бизнес-планов, установлены основные ориентиры инвестиционных обязательств, упрощены параметры отчетности. Помимо этого, в Госкомимуществе регулярно организуются встречи и семинары с участием инвесторов, руководителей предприятий, министерств и ведомств, местных органов власти, представителей прессы. У инвесторов есть возможность ознакомиться с передовым опытом работы, обменяться мнениями по интересующим вопросам.

- Насколько активны отечественные инвесторы?

- За 10 месяцев 2005 года с ними заключено 12 договоров с принятием инвесторами инвестиционных обязательств на общую сумму 6,5 млн долларов и более 1,2 млрд сумов. Выполнение инвестиционных обязательств за этот год составило 1 млн долларов и свыше 2,9 миллиарда сумов.

Положительную роль сыграло внедрение гибкого механизма продажи низкорентабельных, убыточных и экономически несостоятельных предприятий. Успешно действует механизм пошагового снижения стартовой цены объектов, а также реализации по нулевой стоимости низкорентабельных предприятий инвесторам, предлагающим лучшие бизнес-планы и взявшим на себя инвестиционные обязательства. На этом вопросе хотелось бы остановиться подробнее.

Уже более двух лет в республике по решению правительства внедряется совершенно новая форма привлечения инвестиций в убыточные и низкорентабельные предприятия - реализация их по нулевой выкупной стоимости под инвестиционные обязательства. Конечно, такая форма привлечения инвестиций - новая для нас, но уже успешно использовалась в Германии, когда после объединения страны предприятия и организации Восточной Германии продавались по символической цене в 1 немецкую марку. Но такое "легкое" приобретение могли позволить себе только очень богатые инвесторы, поскольку на них тут же сваливались социальные проблемы коллектива, налоговое бремя, необходимость срочной модернизации производства, обновления технологий и т.д., что, как известно, недешево.

Решением правительства были определены 354 объекта, предлагаемые инвесторам по нулевой выкупной стоимости под инвестиционные обязательства. На сегодняшний день реализовано 316 из них, и уже выполнено инвестиционных обязательств на общую сумму свыше 11,4 млрд сумов.

Для оказания практической помощи по списанию безнадежной задолженности перед бюджетом и внебюджетными фондами предприятий и объектов, реализуемых по нулевой выкупной стоимости, совместно с Министерством финансов и Государственным налоговым комитетом разработан и принят специальный механизм.

- Все ли складывается у инвесторов как хотелось бы?

- К сожалению, утверждать этого нельзя. По 64 договорам реализация инвестиционных обязательств идет с отставанием от утвержденной инвестиционной программы. На заседании Кабинета Министров по обсуждению итогов социально-экономического развития республики за 9 месяцев текущего года было указано на недопустимость такого положения. Территориальным конкурсным комиссиям поручено осуществить мониторинг причин отставания и разработать комплекс мер по опережающему внесению инвестиций до конца года. По 21 объекту, где отставание составляет менее 20 процентов от графика, оно будет ликвидировано уже в этом месяце. Наряду с объективными трудностями, такими, как сложное финансовое положение эмитента, большие задолженности по зарплате, сырью, плохое техническое состояние техники и оборудования, отсутствие или аварийное состояние энергетических, коммуникационных систем, уход квалифицированных специалистов и т.д., есть и субъективные трудности, связанные с бюрократическими препонами в органах государственной власти и управления на местах.

К примеру, более года тянутся судебные разбирательства по пяти объектам Андижанской области, реализованным под инвестиционные обязательства, и инвесторы до настоящего времени не могут попасть на приобретенный ими объект и начать там работы в соответствии с бизнес-планом.

Нередки случаи, когда по требованию органов местной власти строители мобилизовываются на "авральные" объекты или даже средства инвестора отвлекаются на другие цели. Так, на подготовку объектов к студенческой Спартакиаде были отвлечены от основного объекта АО "ХАПО" Хорезмской области средства инвестора ЗАО "Химреактивкомплект" в объеме более 1 млрд сумов. По просьбе инвестора нам пришлось продлить срок выполнения инвестиционных обязательств на основном объекте на один год.

Есть среди предложенных нами объектов и такие, которые не вызывают никакого коммерческого интереса у покупателей. Например, четыре детских сада в Сырдарьинской области, расположенные в удаленных от населенных пунктов местах и представляющие собой ветхие здания. Кроме того, по мнению специалистов, из-за повышения уровня подпочвенных вод данные здания не пригодны для эксплуатации. В результате уже более года их не удается реализовать даже по нулевой стоимости.

Госкомимущество оказывает содействие инвесторам, испытывающим по объективным причинам определенные трудности с выполнением обязательств, при необходимости рассматривается вопрос продления сроков выполнения инвестиционных обязательств.

- Но ведь рыночные отношения требуют ответственного подхода прежде всего к договорным отношениям...

- Приватизация государственных активов на внебиржевом рынке под инвестиционные обязательства по сути является льготной для инвестора сделкой. Поэтому требования к инвестору предъявляются жесткие. Как показала практика, встречаются недобросовестные покупатели, желающие получить "бесплатно" государственную собственность. Не имея достаточных материальных возможностей для реализации инвестиционных обязательств, предложенных ими же на конкурсе, такие "инвесторы" попадают в сложное положение, поскольку договором предусмотрены штрафные санкции за нарушение срока инвестирования. На сегодняшний день нам пришлось аннулировать 48 договоров, по ним территориальными комиссиями "покупателям" будут предъявлены иски за нанесенный материальный ущерб.

Механизм мониторинга за выполнением инвестиционных обязательств предполагает ежеквартальные отчеты инвестора. А по итогам работы он предоставляет в комиссию Госкомимущества пакет документов, подтверждающих выполнение обязательств инвестора в объеме и сроках, оговоренных в договоре купли-продажи и инвестиционной программе. В том числе заключение независимой оценочной комиссии, копии таможенных деклараций на завезенное оборудование и запасные части, акты аудиторских проверок и т.д.

Кроме того, до окончательного приема инвестиционных обязательств пакет акций инвестору передается только с правом владения и пользования, и до решения комиссии о принятии инвестиционных обязательств пакет акций блокируется на счете «депо» покупателя. После положительного решения инвестору выдается право распоряжения на него.

Сегодня в республике создана благоприятная нормативно-правовая база для широкого привлечения иностранного капитала, солидный перечень льгот и преференций, который предложен только у нас. Огромные природные ресурсы, высококвалифицированный инженерно-технический персонал и трудолюбивый народ - залог успешного развития бизнеса и экономических реформ в республике.

Беседовала
Вера Степанова.

НА ПОРОГЕ ЗИМЫ

В ОЖИДАНИИ ХОЛОДОВ

В Навоийской области досрочно завершена подготовка к зиме учреждений здравоохранения и народного образования

Еженедельно в областную комиссию стекалась и здесь анализировалась вся информация о ходе подготовительных работ к отопительному сезону в учреждениях здравоохранения и народного образования. По словам первого заместителя хокима области А.Эшанкулова, возглавлявшего комиссию, еще в мае начали определять состояние инженерных коммуникаций. Все недостатки были вовремя устранены.

Большой фронт работ предстояло выполнить в медицинских и лечебно-профилактических учреждениях области, так как опыт прошлых лет показал, что не везде и не всегда в них было тепло. Оптимизма придавал тот факт, что ассигнования на здравоохранение в этом году увеличились почти в полтора раза. А ведь именно из-за несвоевременного финансирования, особенно в сельских регионах, затягивались предсезонные работы и доставка угля, необходимого для отопления врачебных амбулаторий и фельдшерско-акушерских пунктов.

На этот год был запланирован капитальный ремонт семи и текущий ремонт одиннадцати объектов здравоохранения. Полностью заменена отопительная система в противотуберкулезном отделении Кызылтепинского района, ремонт теплосети, канализации, кровли и полов проведен в противотуберкулезном отделении Канимехского района и в Нурате, сельская амбулатория в поселке Кулкудук Учкудукского района переоборудована во врачебный пункт, введены в эксплуатацию новые здания отделения санитарной авиации Навоийского областного филиала республиканского Центра экстренной медицинской помощи и Центра репродуктивного здоровья.

Готовность общеобразовательных учреждений к предстоящей зиме проверяли созданные при областном управлении народного образования общественные комиссии.

В области 375 общеобразовательных школ, из которых 170 - современного типа, 205 расположены в приспособленных помещениях, 176 дошкольных учреждений и два дома милосердия. В готовности учебные заведения в областном центре и городе Зарафшане, где спонсорами стали крупные промышленные предприятия. В сельских районах ремонт школ спонсируют фермеры и предприниматели. В соответствии с Указом Президента страны на реконструкцию 26 объектов народного образования направлено 526 миллионов сумов, на текущий ремонт 22 школ - 287,1 миллиона сумов.

В прошлом году две общеобразовательные школы Навбахорского района на грант Азиатского банка развития в 80 миллионов сумов привели в порядок отопительную систему. Из 375 школ области сегодня только 192 газифицированы и подключены к отопительной системе, пять отапливаются электричеством, 43 - топятся саксаулом, 18 - жидким топливом и 117 - углем. Областное управление народного образования по договору с "Укув таълим таъминот" завезло в школы Канимехского, Кызылтепинского, Навбахорского, Учкудукского, Хатырчинского и Нуратинского района требуемые 6297 тонн угля. Решена и проблема остекления: у Газалкентского стекольного завода областным финансовым управлением на 27 миллионов сумов приобретено оконных стекол, которые распределены по школам семи районов и города Навои, и двенадцати школам-интернатам области.

Еще во второй декаде сентября закончило подготовку к зиме коммунальное хозяйство области. После реконструкции 23,5 километра газопроводной ветки ликвидирована техническая опасность и улучшилось газоснабжение в шести ширкатных хозяйствах, поселке Гамхур и на двух улицах административного центра Кызылтепинского района.

Не будет проблем с подачей газа и в других регионах области, так как запланированный ремонт 38-километровой трассы позволил устранить имевшиеся недостатки. Как подчеркнул заместитель хокима области А.Эшанкулов, в этом году ключи от каждой из 2073 газораспределительных коробок переданы под ответственность сходам граждан, чтобы избежать случаев незаконного подключения к газораспределителям.

Дилфуза Гулямова.
Соб.корр. "Правды Востока".
Навоийская область.

САНИ ГОТОВИЛИ ЛЕТОМ

Учреждения образования Шерабадского района холода врасплох не застанут

В самом старом Шерабадском районе и учреждения народного образования солидного "возраста". К примеру, из 65 школ - почти половина в предгорье, 35 отапливаются углем. Детских дошкольных учреждений - 26, четверть из них тоже использует твердое топливо.

Повезло тем объектам, которые за два последних года попали, согласно правительственной программе, под капитальный ремонт или реконструкцию. В них обновлены отопительные сети, смонтированы котельные, часть переведена на природный газ.

И не случайно в последние годы Шерабадский районный отдел народного образования одним из первых заканчивает подготовку учебных заведений к работе в осенне-зимних условиях. Наша телевизионная группа вместе с техником-контролером Эргашем Усаровым побывала в школе № 10, что в двенадцати километрах от районного центра. Отапливается углем, его заготовлено двенадцать тонн. Исходя из опыта прошлых лет топлива должно хватить с запасом.

- В помещениях еще не холодно, рано начинать отопительный сезон, - говорит директор Соат Чориев. - А печки мы проверили, подремонтировали еще в августе. Дымоходы прочистили, чтобы не случился пожар.

Подготовка к зиме - это, конечно, не только печи, отопительные котлы и достаточный запас топлива, - продолжил С. Чориев. - Там, где требуется, вставили стекла, утеплили окна, двери. Здесь существенную помощь оказали родители.

Таких проблем нет в школе № 9. Год назад здесь на средства по гранту Азиатского банка развития сделали ремонт, полностью заменили оконные и дверные блоки. Убрав печи из классных помещений, установили шесть котлов, смонтировали внутреннюю отопительную систему. Директор Нурмат Абдусаматов показывает склад, где запасено 22 тонны угля. Побеспокоились и о специалистах для обслуживания котельных.

Возвратившись в Шерабад, мы посетили еще несколько школ и детских садов-яслей. Как оказалось, лишь для того, чтобы убедиться: в зимнее время детвора не замерзнет. В целом по роно угля заготовлено 760 тонн - даже с превышением потребностей.

Такая добросовестная подготовка стала возможна потому, что объединили усилия директора и завхозы, старшеклассники и родительский актив. Оказали помощь и поддержку шефы и спонсоры. Словом, благодаря общим усилиям школьники даже в глубинке встретят холода в теплых классах.

А. Ражабов.
Главный редактор Сурхандарьинского телевидения.

ПОСВЯЩЕНО ВЫПОЛНЕНИЮ УКАЗА

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Была подвергнута критике неудовлетворительная работа по обеспечению выполнения плановых показателей накопления средств в бюджетных и внебюджетных целевых фондах, резкому сокращению размеров излишних выплат, характерная для деятельности государственных налоговых управлений Республики Каракалпакстан, Андижанской, Наманганской, Самаркандской, Хорезмской областей и города Ташкента. Перед ними была поставлена задача по исправлению допущенных недостатков. Была признана неудовлетворительной и работа по выполнению плановых показателей по доходам государственных бюджетных и внебюджетных целевых фондов налоговых органов Бухары, Бекабада, Коканда, Асакинского, Шафирканского, Денауского районов. В отношении ответственных работников, виновных в затягивании решений намеченных задач, были приняты дисциплинарные меры.

Н.Абдураимова.
Корр.УзА.

СТРАНА ДЕНЬ ЗА ДНЕМ

Джизакская область

НА ПЕРВОМ МЕСТЕ - КАЧЕСТВО СЕМЯН

В этом абсолютно уверены работники Дустликской районной базы по обработке и хранению семян зерноколосовых культур.

За время существования терминала в адрес коллектива не поступило ни единой рекламации.

- Здесь нет секрета, - утверждает заведующий базой А.Эшбеков. - Мы научились поддерживать добротность посевных материалов, что позволяет дехканам получать равномерные и сильные всходы, а это работает на престиж всего района.

В этом году 763 фермерских хозяйства района настроены в лучшие агротехнические сроки разместить озимые и получить дружные всходы. Земледельцы прекрасно понимают, что большой каравай закладывается именно осенью. Они готовят почву, запасаются удобрениями.

Нынче дустликцы наметили отвести под зерноколосовые 10550 гектаров. Им понадобится 2640 тонн семян сортов "половчанка", "чилляки" и "крошка", которые ежегодно дают стабильно хороший урожай.

Деловито настроены и в других районах. Областная администрация настраивает фермеров поторапливаться с осенними полевыми работами, но не в ущерб качеству. В целом и подъем зяби, и укладка семян идут в хорошем темпе.

НА СНИМКЕ: окончили сев озимых в фермерском хозяйстве "Нурмухаммад" агросервисцентра "Самарканд" Пахтакорского района. В некоторых хозяйствах, отсеявшихся еще в сентябре, зеленеют всходы.

Фото Батыра Кудратова.

ЛОБАР СТАНЕТ БИЗНЕСМЕНОМ

Ученица Джизакского академического лицея Л. Эгамбердиева награждена дипломом первой степени и денежной премией в 180 тысяч сумов за победу в республиканском смотре-конкурсе "Предприимчивый ученик - 2005".

Организатором этого конкурса выступила Либерально-демократическая партия Узбекистана, которая намерена проводить подобные состязания и впредь. Ценность подобных смотрин в том, что они не только выявляют наиболее целеустремленных молодых людей, но и вовлекают в предпринимательство большое число участников.

- Если готовиться серьезно, то победить можно в любом соревновании, - убеждена Лобар. - Я так и поступила. Точно знаю, что буду заниматься бизнесом.

Подобного мнения придерживаются сотни старшеклассников общеобразовательных школ, которые, помимо теоретических курсов, активно пробуют силы в предпринимательстве. Красноречив пример многих школьников горного Бахмала, где непосредственно при учебных заведениях создают ученические торгово-производственные участки, а деньги, вырученные от реализации товаров, используют для развития бизнеса.

МАМИНА ШКОЛА

При поликлиниках и районных отделениях загсов созданы и вполне успешно работают школы матерей.

Это сделано ради охраны материнства и детства, улучшения репродуктивного здоровья, повышения медицинской культуры и оздоровления семьи.

Двумя годами раньше была организована при поликлинике № 7 областного центра "Образцовая школа по реабилитации здоровья матерей", которая и поныне остается базовой, поскольку вполне соответствует предназначению, поддерживая тесные связи с городским загсом. Здесь вступающим в брак девушкам настоятельно рекомендуют обрести необходимые знания.

- В нашей школе можно получить обстоятельные консультации, - сказала главный врач М.Икрамова. - Для этого приглашаем ученых и специалистов Республиканского центра репродуктивного здоровья, НИИ гематологии и переливания крови.

НИ ДНЯ БЕЗ ПРЕССЫ

В джизакской школе имени Хамракула Насырова состоялась читательская конференция, посвященная подписной кампании.

Инициатива республиканского Центра по делам духовности и просветительства проведения подобных встреч бесспорно заслуживает одобрения. Цель: приобщить наибольшее число джизакцев к прессе, выработать в людях, особенно интеллигенции, каждодневную потребность в печатной продукции. Печатные издания не всегда доступны из-за подписной цены, но стремление быть в курсе событий в стране и в мире - выше материальных "предрассудков".

Педагоги школ, библиотекари, преподаватели вузов и колледжей в своих выступлениях говорили, какой они видят газетно-журнальную продукцию в будущем.

Подобные диалоги состоялись и в районах.

ПЕЙТЕ, ДЕТИ, МОЛОКО...

Несколько детских садов обязался обеспечивать молоком М. Олимов, владелец фермерского хозяйства "Калдиргоч садо" из агросервисцентра имени Хамида Олимджана.

Для того чтобы заниматься животноводством со всей серьезностью, Мусурмонкул завел фермерское хозяйство. Тридцать пять гектаров богарной пашни использует под кормовые культуры, остальные 25 поливных - под хлопчатник и зерноколосовые.

За четыре года Олимов сумел увеличить дойное стадо с двух коров до восемнадцати. У буренок местной породы общий дневной удой составляет около центнера.

- Давно мечтаю, - сказал фермер, - приобрести мини-завод по производству молочной продукции, а пока буду отвозить молоко в детсады.

Фермер считает, что каждый дехканин обязан вести многопрофильное хозяйство, серьезно заниматься разведением крупного рогатого скота. Это выгодно каждому земледельцу и всему государству.

Николай Барашкин.
Соб. корр. "Правды Востока".

СИТУАЦИЯ

"БЕСПРИЗОРНАЯ" УЛИЦА

Сегодня жители свыше пятидесяти частных домов по улице имени Султанова в городе Гулистане уже не надеются получить помощь в улучшении своих бытовых условий. Улица, которая вот уже около десяти лет находится в черте города, до сих пор не снабжена природным газом, водопроводом. Здесь не в полном объеме проведено электричество, фактически на 95 процентов отсутствует асфальтовое покрытие. Чтобы вызвать "неотложку", надо идти на соседнюю улицу, да и не всякая "скорая" может одолеть совершенно разбитую дорогу.

Еще десять лет тому назад (старожилы утверждают - 15) эта территория принадлежала ширкату "Октябрь" Гулистанского района.

Со временем областной центр расширил границы, и часть земельных угодий ширката оказалась в черте города.

Когда жители села в одночасье оказались в числе горожан, они были рады перемене. Надеялись, что статус городского жителя принесет им социальные блага. Можно устроиться на работу по выбору, дети станут ходить в городские школы, пенсионеры - получать своевременно пенсии и т.д. Казалось, само собой, здесь проведут природный газ, водопровод, электричество. Поскольку на соседней улице имени Тогайназарова все это есть, да и в коттеджах, расположенных в начале улицы, этими благами давно пользуются. Стоит только городским властям продлить соответствующие линии.

Однако время шло, а городские власти бездействовали.

Оставшись один на один со своими проблемами, новоиспеченные горожане сами начали потихоньку обустраиваться. Кое-как установили столбы, купили старые трубы, словом, каждый решал бытовые проблемы по своему усмотрению.

Но все попытки к улучшениям не привели. И вот почему. Электричество, которое пришло даже в последние дома, было чисто символическим. Ибо силовой щит, установленный в начале улицы, не был рассчитан на большую мощность. Следствием подключения к нему почти 50 домов стало постоянное замыкание электрощита, частые выходы из строя. По свидетельству самих жильцов, этот щит несколько раз горел из-за замыкания.

О бедах новоиспеченных горожан, у которых стала выходить из строя электробытовая техника, говорить не приходится.

Но вот что любопытно: представители Гулистанской горэлектросети исправно контролировали оплату за пользование электроэнергией, прекрасно зная, что маломощный силовой щит нуждается либо в замене, либо в установке нового, более мощного. Ведь хронический перегруз может привести к более серьезным последствиям.

Еще хуже обстоит дело с подачей природного газа. Несколько семей вскладчину провели к своим домам трубы с соседней улицы Тогайназарова, где находится ближайший газораспределительный щит. За неимением достаточных средств использовали старые трубы диаметром в 15 миллиметров. Естественно, устанавливали эту небольшую "нитку" газопровода не бесплатно, пришлось платить за сварку, установку, работу умельцев.

- У меня четверо детей, один другого меньше, - говорит Сайера Маликова, - муж с работы приходит поздно, уставший, нужно покормить горячей пищей, детям дать возможность в нормальных условиях готовить уроки. Именно ради этого подводили газ. Однако наши надежды не оправдались - давления газа почти нет, как только начинает холодать, он вовсе пропадает, появляется только в начале лета.

Отличились работники горгаза, куда жители улицы неоднократно обращались со своей проблемой. Как только им стало известно о том, что несколько семей провели газ в свои дома, они тут же появились и установили в кредит счетчики расходования топлива. Не смутило и то обстоятельство, что сама "нитка" не соответствует техническим параметрам, что отсутствует нормальное давление газа.

Что касается водопроводной воды, то ее как таковой здесь нет. Официально водопровод не проложен, и каждая семья по-своему старается выйти из положения. Есть варианты подключения трубы к соседней улице или к коттеджам. Но даже при этом, как отмечает один из членов семьи Аблурахмановых, воду надо набирать только с четырех и до шести часов утра! Если не набрал, вся семья останется без воды.

После того как мы выслушали многочисленные жалобы жителей улицы имени Султанова, направились в городской хокимият. В какой-то степени можно было понять недоумение хокима Гулистана Исраила Эрбекова, поскольку жители ни разу не обращались в городскую администрацию со своими наболевшими вопросами.

- В любом случае заявления граждан не остались бы без внимания, - заявил Исраил Эрбеков.

Он возглавил Гулистанский хокимият всего семь-восемь месяцев тому назад, и за небольшой промежуток времени в городе произошли заметные перемены к лучшему. Особенно в строительстве и реконструкции старой части города, которая напоминает большую строительную площадку.

На днях хоким провел оперативный разбор жалобы с участием руководителей горгаза, горводоканала, горэлектросети. На вопрос, почему до сих пор важные социальные проблемы, накопившиеся у жителей улицы, до сих пор не решены, они ничего внятного не смогли ответить.

Кончилось разбирательство тем, что хоким города установил для руководителей различных служб конкретные сроки исправления положения. Принятие оперативных мер, контроль за их исполнением он взял на себя.

Хочется надеяться, что до наступления холодов бытовые проблемы городской улицы будут решены, в домах будет тепло, светло и наладится нормальная жизнь.

Мы позже вернемся к этой теме.

Акрам Ташкенбаев.
Спец.корр. "Правды Востока".

P.S. Когда верстался номер, мы связались с жителями улицы имени Султанова, чтобы узнать о переменах, ведь со времени встреч в кабинете хокима города Гулистана прошло уже более десяти дней. Но, увы, за это время у них никто не появился ни из горгаза, ни из водоканала, электросети и дорожных служб. Неужели проведение оперативного совещания с их руководителями и назначение конкретных сроков по решению бытовых проблем жителей злополучной улицы - не более чем показуха?

МУКА выс.сорт 280,0 ▼ - 0,2 | МУКА 1 сорт 200,6 ▲ + 2,7 | МУКА 2 сорт 180,0 ▼ - 0,1 | ПОЛИЭТИЛЕН I-0754 1090,9 ▲ + 250,9 | ПОЛИЭТИЛЕН I-0760 1056,2 ▲ + 212,7 | ПОЛИЭТИЛЕН I1561 1250,5 ▲ + 71,5 | КАРБАМИД 150,6 ▲ + 0,6

УЗБЕКИСТАН И МИР

СОСТАВЛЯЯ ЕДИНОЕ ЦЕЛОЕ

РЕГИОНАЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО - МАГИСТРАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ

Президент И.А.Каримов неоднократно подчеркивал, что суть внешней политики страны и ее главная цель - обеспечение интересов Узбекистана. Одним из главных векторов продвижения национальных интересов является углубление равноправного и взаимовыгодного международного экономического сотрудничества.

Расширение международных экономических связей полностью соответствует разворачивающемуся в мире процессу глобализации, которая означает углубление взаимосвязи и взаимозависимости отдельных национальных экономик. В основе ее экономического аспекта лежит стремление к повышению производительности труда как главному источнику процветания. А рост производительности труда, в свою очередь, обусловлен степенью разделения труда и производственной кооперацией. Расширение масштабов производства неизбежно приводит к тому, что и разделение труда, и производственная кооперация приобретают международные масштабы, экономическая деятельность, финансовые трансакции принимают транснациональный характер. Локальные экономические пространства как бы сливаются в единое целое.

Глобализация началась отнюдь не в конце XX века. Ученые отмечают, что, по крайней мере, последние 500 лет человечество последовательно шло по этому пути. Открытие Нового Света, соединение всей планеты устойчивыми транспортными маршрутами, крупные миграционные потоки, развитие информационных технологий и многое другое было этапами разворачивающейся глобализации. Конец прошлого столетия привел к невиданному ее ускорению и получил название эпохи глобализации. Сегодня говорят даже о гипер-глобализации, подчеркивая резкое увеличение день ото дня темпа этого процесса. Теперь уже больше нет периферийных или забытых уголков мира. Все регионы становятся органическими компонентами мировой экономики и общемирового единого информационного пространства. Развитие технологии создало условия для резкого расширения возможностей мировой экономической системы функционировать в качестве единого комплекса.

Органическим элементом глобализации, демонстрирующим ее необратимый характер, является регионализация. Происходит становление и развитие региональных международных структур, имеющих целью не только развитие экономики и торговли, но выявление путей решения проблем качественно нового, наднационального масштаба. Большая часть капиталов и торговли уже сегодня сосредоточена в нескольких крупнейших региональных интеграционных структурах - ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР, АСЕАН Они также становятся реальной платформой многостороннего политического диалога, совместного решения вопросов безопасности и сотрудничества в других сферах.

Многие страны региона, который принято называть постсоветским пространством, не являются исключением и стремятся институционализировать многостороннее сотрудничество. И это стремление в наиболее полной мере проявилось во время последнего саммита в Санкт-Петербурге, на котором была единогласно поддержена инициатива Президента нашей страны И. А. Каримова о слиянии двух интеграционных формирований - Организации Центральноазиатского сотрудничества (ОЦАС) и Европейского экономического сообщества (ЕврАзЭС).

Взаимодействие стран этого огромного макрорегиона имеет глубокие исторические корни и насчитывает не одну тысячу лет. Центральная Азия, к примеру, являлась центром соприкосновения разнотипных цивилизаций, культурных мегарегионов, мировых религий, центром главной в прошлом транспортно-торгово-коммуникационной артерии Евразийского континента - Великого шелкового пути, по которому шел бесконечный обмен не только товарами, но также знаниями, идеями, духовными прозрениями. На протяжении веков на обширной территории действовало единое экономическое, торговое и культурно-информационное пространство, регулируемое общими нормами. И государственные образования на территории современных государств СНГ, в том числе Узбекистана, играли в этом пространстве одну из ведущих ролей. Наиболее ярко это проявилось в эпоху Амира Темура, устранившего все торговые барьеры на пространстве огромного государства, и династии Темуридов, в правление которых Мовереуннахр стал общепризнанным мировым центром науки, культуры и духовности. Постоянное международное общение, межцивилизационный обмен способствовали формированию особых черт народной ментальности, в которой важное значение имеют высокий уровень толерантности, практическое отсутствие ксенофобии, религиозного фанатизма и восприимчивость к мировоззрениям и новациям других народов и культур.

Образование новых независимых государств и их вовлечение в мирохозяйственные связи проходило в условиях, когда глобализация приобрела невиданные ранее темпы. Она представляла собой серьезный вызов и для других стран с более устоявшимися институтами жизнедеятельности общества и экономики. Государствам региона пришлось к тому же адаптироваться к принципиально иным принципам экономических отношений. Разрыв прежних налаженных хозяйственных связей вынуждал их в ускоренном режиме строить заново внешние связи как между собой, так и с другими странами практически "с нуля", причем в условиях острой конкуренции на мировом рынке.

Интеграция новых независимых государств в мировую экономику значительно осложнялась и весьма неблагоприятными стартовыми условиями, существовавшими на момент обретения независимости. Входившие в состав бывшего СССР республики были включены в общесоюзный хозяйственный комплекс и меньше других открыты мировой экономике. В начале 90-х годов доля чистого материального продукта, поставляемого из других республик, составляла у Казахстана 39,9 процента, Таджикистана - 41,8 процента, Узбекистана - 43,2 процента, Кыргызстана - 50,2 процента, Туркменистана - 50,7 процента. При этом товарообменные операции центральноазиатских республик за пределами Союза составляли от 10,5 процента у Туркменистана до 16 процентов у Таджикистана при среднем показателе по Союзу в 45 процентов.

Другим неблагоприятным фактором являлась сырьевая специализация большинства стран макрорегиона. Основная часть готовой продукции поставлялась из других республик в обмен на сырье, в недостаточной степени была развита промышленная индустрия, производства, ориентированные на выпуск продукции с добавленной стоимостью. Проблема открытости экономики новых независимых стран поэтому изначально была связана со структурными преобразованиями, повышением их эффективности, мобильности и конкурентоспособности на мировых рынках.

Таким образом, находиться в русле глобализации - значит, углублять международное сотрудничество и, прежде всего, на региональном уровне, предполагающем наиболее предметное и конкретное взаимодействие. Опыт Евросоюза, АСЕАН, НАФТА и других показывает эффективность создания единого, не расчлененного национальными границами крупного, емкого рынка, способного привлечь устойчивый приток иностранных инвестиций. И для этого в странах нашего региона существуют необходимые предпосылки.

Страны макрорегиона состоялись в качестве независимых государств. Определилась их ниша в мирохозяйственных связях. Здесь имеется опыт регионального разделения труда, развитая совместная инфраструктура, общность языка, менталитета, культуры. Государства, входящие в формирующуюся структуру, обладают значительным ресурсным потенциалом для реализации крупных проектов международного значения. Более того, очевидно, что ни одна страна в отдельности не в состоянии в полной мере воспользоваться своими природными богатствами. В силу геоэкономических условий региона это требует взаимодействия с соседними странами. Точно так же решение главных проблем макрорегиона - развитие транспортных связей, водные и энергетические вопросы, экология - может быть достигнуто совместными усилиями всех стран. Экономики этих стран в определенных сферах взаимодополняемы, или комплементарны. Они были частью общего комплекса и имеют развитые кооперационные связи. Начало мирного строительства и восстановление экономики Афганистана не только устранит исходящие из этой страны угрозы миру и стабильности в регионе, но и создаст уникальные возможности для ускорения интеграционных процессов.

Для развития экономического сотрудничества стран макрорегиона прежде всего необходимо решение таких задач, как формирование общих подходов и взаимосогласованной стратегии по созданию благоприятного инвестиционного климата, реализация региональных инфраструктурных проектов, гармонизация законодательств, унификация норм и стандартов

Как показывает мировая практика, углубление интеграционных процессов требует осуществления ряда логически связанных программ. Создание Зоны свободной торговли, например, как правило, является первым этапом и предполагает снятие ограничений на торговлю между странами-участницами. Это означает, что в торговле между ними не будет импортных тарифов, квот, экспортных субсидий и других государственных рычагов регулирования внешнеторгового оборота. Затем формируется Таможенный союз. Если в условиях зоны свободной торговли отдельные страны-члены могут сохранять собственную тарифную политику в отношении государств, не входящих в зону, то в ходе создания Таможенного союза согласовывается унифицированная система таможенных тарифов и нетарифного регулирования торговли с третьими странами. Таким образом, возникнет единая таможенная территория. И только после этого можно будет приступить к созданию общего рынка, экономического союза, то есть сформировать условия для свободного перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы при сохранении суверенитета каждой страны.

Исходя из геоэкономических условий Центральной Азии, его проблем и потребностей главным условием ее полноценного подключения к интеграционным процессам в новом формате, по всей видимости, является преодоление главной проблемы - анклавного характера региона. Поэтому первоочередным условием успеха нового формирования станет его способность на практике способствовать развитию транспортной инфраструктуры региона, связывающей его с главными мировыми экономическими центрами. Привлечение крупных инвестиций во многом зависит от того, насколько удастся продвинуться в создании магистральных международных транспортных коридоров, проходящих через регион, от степени реализации его транзитного потенциала.

Формирование единого экономического пространства должно базироваться на системной унификации национальных законодательств стран региона. Поэтому исключительно важно создать институциональные рамки межпарламентского сотрудничества стран Центральной Азии. Парламенты призваны совместно с экономическими и правовыми институтами, органами, наделенными законодательной инициативой, на системной основе вести работу по гармонизации нормативной базы взаимодействия, устранять нестыковки и разночтения в законах, препятствующие интеграционным процессам.

Унификация национальных законодательств необходима и для проведения политики единого торгового режима по отношению к третьим странам, привлечения инвестиций в проекты межгосударственного значения, а также обеспечения беспрепятственного транзита грузов. Инвестиционная привлекательность региона во многом будет зависеть от того, как законодательства смогут защитить права на интеллектуальную собственность.

С учетом аграрного характера экономик большинства стран макрорегиона одним из приоритетных направлений экономического сотрудничества является развитие совместного потенциала агропромышленного комплекса, которое представляет собой сложный капиталоемкий процесс. Кооперация, разделение труда и объединение усилий стран приведут к повышению конкурентоспособности сельского хозяйства региона на мировом рынке.

Важное значение имеет и углубление межотраслевой специализации, научной и производственно-технологической кооперации. Ныне, пожалуй, ни одна страна в мире не в состоянии в одиночку освоить производство всего комплекса наукоемких отраслей. Производственная и технологическая кооперация - это основа региональной интеграции. Евросоюз именно на этой основе смог составить конкуренцию США в авиационной промышленности. Для создания и продвижения на мировом рынке конкурентоспособной продукции не избежать тесного взаимодействия в этой сфере, и смысл экономической интеграции именно в этом и заключается.

В современных геополитических условиях создаваемое на базе ОЦАС и ЕврАзЭС формирование обретает главный аргумент для полнокровного сотрудничества: общность принципов, ценностей, подходов по основным вопросам современного мира. В недавно опубликованной в газете "Los Angeles Times" статье "Америка терпит катастрофу. Самоубийственная политика Буша" известный политолог З.Бжезинский отмечает, что многие государства ряда регионов мира уже стремятся к созданию новых региональных альянсов, менее привязанных к схемам сотрудничества с глобальной супердержавой. Страны региона, преодолевая тот синдром, который был еще в июне 2004 года определен Президентом И.А.Каримовым как "эйфория независимости", и реально осознавая геополитические и геоэкономические интересы стран Запада, стремятся к развитию, или точнее к восстановлению взаимодействия с испытанными партнерами.

Неуспех многих проектов в рамках СНГ во многом можно объяснить именно тем, что, не найдя общей платформы по базовым вопросам идеологического характера, вместо поиска точек соприкосновения, не удается выйти на прагматические вопросы, ради которых эта организация и создавалась. Десятки и сотни подписанных в рамках СНГ документов попросту не выполнялись и не имели практического воздействия на положение дел. То же самое было характерно для Организации Центральноазиатского экономического сотрудничества - предшественницы ОЦАС. Исходя из этого руководство Узбекистана предложило создание такой структуры, которая стала бы платформой для широкого политического диалога, и на этой основе совместного решения вопросов безопасности, экономики, гуманитарной сферы. Только после этого в рамках ОЦАС появились такие формы, как регулярные встречи парламентариев, Бизнес-форум, Совет руководителей служб безопасности.

Главным итогом саммита в Санкт-Петербурге стало то, что интеграционные процессы в обширном макрорегионе при активном участии Узбекистана приобретают новое качество, а региональное сотрудничество - бесценный опыт, который следует развивать и углублять.

С. Сафаев.

Председатель Комитета по вопросам внешней политики Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан.

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ТОРГАХ

Дата: 8 ноября 2005 года
Кредит: №3979 Уз
Грант: №Н124Уз
Закупка: №HP/ICB/05/02 Уз

1. Данное приглашение к торгам выпущено на основании общего уведомления о закупках по этому проекту, и опубликовано в журнале «Development Business» № 648 от 16 февраля 2005 года.

2. Правительство Республики Узбекистан получило кредит и грант от Международной ассоциации развития (МАР) на реализацию проекта «Здоровье-2» и намеревается использовать часть этих средств на соответствующие выплаты в рамках проекта «Здоровье-2» по контрактам на закупку товаров, указанных в настоящем приглашении.

3. Министерство здравоохранения Республики Узбекистан уполномочило РВЭП «Узмедэкспорт» (далее именуемый «Покупатель») выступить в качестве агента по закупкам министерства, и настоящим РВЭП «Узмедэкспорт» от имени Министерства здравоохранения Республики Узбекистан приглашает правомочные и квалифицированные фирмы представить свои запечатанные конкурсные предложения на поставку следующих товаров:

№Лота	Описание
Лот1.	Медицинские товары
Лот 2.	Сумка для патронажной сестры
Лот 3.	Хирургические инструменты
Лот 4.	Медицинские изделия
Лот 5.	Лабораторные изделия

Участники могут представить свои предложения по любому, нескольким или по всем лотам. Оценка и присуждение контракта будут проводиться по лотам.

4. Конкурсные торги будут проводиться в соответствии с процедурами Международных конкурсных торгов (МКТ), описанных в *Руководстве, изданном Мировым банком: «Закупки по займам МБРР и кредитам МАР» (май 2004 года)*, и открыты для всех поставщиков из правомочных стран, указанных в руководстве.

5. Заинтересованные правомочные участники могут получить дополнительную информацию в РВЭП «Узмедэкспорт» и изучить тендерные документы по адресу:

700077, Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Х. Абдуллаева, 32-Б.

Телефоны: (+998 712) 68-75-44, 68-73-09. Факс (+998 712) 68-77-01 с 10.00 до 16.00 (время местное) с понедельника по пятницу. E-mail: medpribor@globalnet.uz

6. Квалификационные требования включают: *технический, финансовый опыт, технические возможности и соответствие стандартов.* Предпочтения национальным поставщикам соответственно применимо. Дополнительные детали описаны в документах к тендерным торгам.

7. Полный комплект тендерной документации на английском языке может быть приобретен всеми заинтересованными участниками торгов после представления ими письменной заявки в адрес РВЭП «Узмедэкспорт» и оплаты невозмещаемого комиссионного сбора в размере 100 долларов США (включая НДС 20 %) *или эквивалент в узбекских сумах по курсу, зафиксированному Центральным банком Республики Узбекистан на день оплаты.* Оплата должна быть произведена банковским переводом на счет РВЭП «Узмедэкспорт»:

в долларах США: счет № 20210840200600118006, в УзДЭУ Банке, по адресу: Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Пушкина, 1; SWIFT: UZDAUZ22;

или

в узбекских сумах: счет № 20210000200600118001, в УзДЭУ Банке, по адресу: Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Пушкина, 1. МФО 00842. ИНН №200523284.

Все банковские расходы по переводу средств - за счет участника торгов. Оплата наличными или банковскими чеками не принимается. Тендерные документы могут быть выданы уполномоченным представителям участника торгов по представлению доверенности и документов, подтверждающих оплату комиссионного сбора на указанный выше счет. Полный комплект документов также может быть выслан курьерской почтой после получения агентом по закупкам письменной заявки с указанием номера торгов HP/ICB/05/02 УЗ, детального адреса, контактного лица. Тендерные документы будут распространяться с **8 ноября 2005 года.**

8. Конкурсные предложения должны быть представлены в СБРП «Здоровье-2» по адресу, указанному ниже, не позднее 15.00 (ташкентское время) **26 декабря 2005 года.** Все конкурсные предложения должны сопровождаться банковской гарантией не менее 2% от суммы конкурсного предложения в валюте предложения. Опоздавшие предложения будут отклонены. Конкурсные предложения будут вскрываться в присутствии представителей участников торгов, которые пожелают принять в этом участие, в 15.00 (ташкентское время) **26 декабря 2005 года** по адресу: 700007, г. Ташкент, ул. Паркентская, 51. Институт усовершенствования врачей, СБРП «Здоровье-2» и «Укрепление здоровья женщин и детей».

СБРП «Здоровье-2» и «Укрепление здоровья женщин и детей».
Директор Н.Н. Расулов.
Республика Узбекистан, Ташкент, 700007,
г. Ташкент, ул. Паркентская, 51. Институт усовершенствования врачей.
Телефоны: (+998 712) 68-25-39, 68-08-19. Факс (+998 712) 67-73-47.
E-mail: office@jpib.uz

НОВЫЙ ЦЕНТР

НАВОИ. (Корр. УзА Яркул Умар). В Нуратинском районе начал работу учебно-производственный центр, строительство и оснащение которого осуществляли областной хокимият, Детский фонд Узбекистана. В центре открыты курсы шитья, вязания, вышивания. При центре открыты также цех по производству макаронных изделий, пекарня, парикмахерская, салон красоты.

Благодаря открытию нового центра работой обеспечены свыше пятидесяти женщин. Для создания удобств работникам здесь же организован детский сад.

Общие биржевые показатели РФБ "Ташкент" по торгам в разрезе областей Республики Узбекистан за прошедшую неделю

Область	Сумма сд. (сум.)	Кол. акций (шт.)	Кол. сделок (шт.)	Кол. АО (шт.)
РКК	500 480	34	3	1
Андижанская	2 825 800	8 594	4	3
Бухарская				
Джизакская				
Кашкадарьинская				
Навоийская				
Наманганская	8 064 224	10 286	2	1
Самаркандская				
Сурхандарьинская	29 988 000	2 720	4	1
Сырдарьинская				
Ташкентская	174 121 228	128 997	4	3
Ферганская	8 671 050	694	10	4
Хорезмская	14 781 000	14 781	1	1
Ташкент	200 697 392	1 461 393	42	14
ИТОГО:	439 649 174	1 617 499	70	28

Прием рекламы в "ПВ"
с 9.00 до 18.00,
кроме субботы и воскресенья
Комн. 445.

СОТРУДНИЧЕСТВО

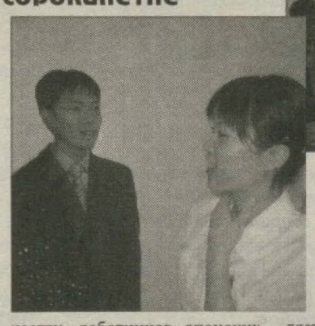
СЛУЖЕНИЕ НАРОДАМ МИРА

Программа "Японские волонтеры международного сотрудничества" отметила свое сорокалетие

Около двух с половиной тысячи посланцев Страны восходящего солнца в качестве младших волонтеров работают сегодня во всех уголках мира по разнообразным программам технического сотрудничества Японского агентства JICA. С начала работы программы, которая стартовала в апреле 1965 года, отряд младших волонтеров, куда входят люди от 20 до 39 лет, составил свыше 26 тысяч человек.

- С декабря 2000 года по запросу республиканских министерств и ведомств мы направили в Узбекистан 54 младших волонтера, - говорит глава представительства JICA в Узбекистане Норияки Нишимия. - Это преподаватели японского, английского языков, медицинские сестры, спортивные тренеры и другие специалисты. Кроме того, поддержке развития Узбекистана с 2001 года служат также старшие волонтеры, профессора, научные работники, специалисты в области банковского дела и другие, число которых за период нашего сотрудничества составило уже 16 человек. Сегодня в республике вместе с 20 младшими волонтерами трудятся 10 старших волонтеров.

Волонтерское движение очень популярно в Японии. Добровольцев, посвятивших себя служению народам мира во имя лучшего будущего для всех, в Японии с юбилейной датой поздравила императорская чета. В Ташкенте, в резиденции Чрезвычайного и Полномочного Посла Японии в Узбекистане Юичи Кусумото, состоялся прием для японских волонтеров, представителей ряда министерств и учреждений - партнеров по сотрудничеству, работников японских представительств, журналистов.



Много добрых слов было сказано в адрес тех, кто свои знания, способности, все силы души отдает укреплению связей и развитию взаимопонимания наших народов.

- Наша страна, расположенная на островах, очень плотно заселена, - говорит старший волонтер Сецуко Сасаки. - В городах у нас часто узкие дороги, очень много машин. Может быть, это нравится молодым, но мне, например, не по душе. Поэтому доставляет удовольствие возвращаться из Японии в Узбекистан, который я успела полюбить, где преподаю японский язык в Ташкентском государственном юридическом институте в рамках проекта, заключенного с японским университетом г. Нагоя. Мы проводим с помощью предоставленного японским правительством оборудования телеконференции между Нагоей и Ташкентом. Студенты имеют возможность, не выезжая из Ташкента, слушать лекции японских профессоров, изучать японское право и язык моей страны. В сентябре этого года несколько моих учеников побывали в Японии, где вместе со студентами из Камбоджи, Вьетнама и Монголии изучали курс "Гражданско-правовая деятельность". Лучшие 12 студентов продолжат обучение в магистратуре университета Нагоя.

Узбекские студенты очень целеустремленные. И хотя это не языковой вуз, они добиваются успехов не только в изучении права, но и в овладении японским языком.

Профессор Хироюки Саито преподает основы маркетинга в Ташкентском институте текстильной и легкой промышленности, который также сотрудничает с Японией. На основе проекта по модернизации учебного оборудования, разработанного совместно с японской стороной, в 2001 году вуз получил от правительства Японии замечательный подарок - современную технику для трех компьютерных и видеоклассов. Спустя год сертификационному центру, организованному при институте, японские друзья предоставили приборы общей стоимостью свыше 4 миллионов долларов США.

- Я очень рад, что как старший волонтер работаю в одном из самых известных и респектабельных в Узбекистане институтов, - заявил Саито-сан. Текстильное производство является важной отраслью в Узбекистане, и главная ее задача - расширение экспорта и производства продукции в Узбекистане, приток инвестиций. Цель волонтерства - внести вклад в развитие общества и передать навыки молодому поколению. Мне хочется помочь воспитывать будущих узбекских специалистов, которые вовлекались бы в производство и поднимали экономику страны. Мои лекции часто проходят в виде дискуссий. Когда я слушаю своих студентов, то нахожу и для себя много нового. Постигаю новые ценности, мышление и получаю от этого большое удовольствие. Еще хочу раскрыть для себя секрет, почему люди в Узбекистане такие спокойные и жизнерадостные.

Медицинская сестра Норико Итаваки и инженер по высокотехническому медицинскому оборудованию Такаши Мацузава - младшие волонтеры. Они работают в Республиканском центре экстренной помощи в Ташкенте.

- В 2002 году для модернизации системы экстренной медицинской помощи центру безвозмездно передано современное японское компьютерное оборудование на сумму свыше семи миллионов долларов США, - объяснила главный врач центра Елена Борисова. - Такаши Мацузава вместе с узбекскими инженерами и техниками прилагает немало усилий, чтобы обеспечить бесперебойную работу этой сложной техники. Норико Итаваки своим примером учит медсестер детского реанимационного отделения современному подходу к делу.

Как говорит старшая медсестра отделения Ксения Кузнецова, Норико-сан сумела внушить своим узбекским коллегам, что, даже если больной ребенок находится в коме, очень важно говорить с ним, поддерживать ласковыми словами - неважно на каком языке. Дети, даже новорожденные, понимают язык сердца, а добрая энергия, отданная больному, непременно ему поможет быстрее выздороветь или облегчит страдания.

- Два года, - немалый срок, - поделился в беседе старший волонтер Хироши Ишикава. - Все это время я проработал в Узбекском научно-исследовательском институте риса. Совместная работа была полезна и моим узбекским коллегам, и мне. В середине декабря возвращаюсь на родину. Очень жаль расставаться с новыми друзьями, с Узбекистаном, где я оставляю не только часть своей жизни, но и частицу души.

Добрую память оставляют о себе в Узбекистане японские волонтеры, внося свою лепту не только в развитие экономики, образования и здравоохранения, но и в упрочение дружбы японского и узбекского народов.

Тамара Санаева.

Фото автора: младшие волонтеры Норико Итаваки (справа) и Такаши Мацузава; старший волонтер Сецуко Сасаки.

O'ZSANOATQURILIShBANK

«УТВЕРЖДЕНО»
Решением Совета Узбекского акционерного коммерческого промышленно-строительного банка № 49 от 17 октября 2005 года

Председатель совета
Файзуллаев Р. Ф.
17 октября 2005 года

«ЗАРЕГИСТРИРОВАНО»
Центром по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг при Госкомимуществе Республики Узбекистан

Генеральный директор
Юнусматов М. С.
31 октября 2005 года
P0007-6

«СОГЛАСОВАНО»
Центральный банк Республики Узбекистан

Заместитель председателя
Эшматов М. Ё.
21 октября 2005 года

ПРОСПЕКТ ЭМИССИИ АКЦИЙ
(ШЕСТОЙ ВЫПУСК)
УЗБЕКСКОГО АКЦИОНЕРНОГО КОММЕРЧЕСКОГО ПРОМЫШЛЕННО-СТРОИТЕЛЬНОГО БАНКА

Присвоен идентификационный номер: RU106P0007RO
ПРОСТЫЕ ИМЕННЫЕ БЕЗНАЛИЧНЫЕ АКЦИИ В КОЛИЧЕСТВЕ 1.200.000 ШТУК

1. Полное и сокращенное наименование банка: Узбекский акционерный коммерческий промышленно-строительный банк Узпромстройбанк
Дата и регистрационный номер банка: 25 июня 1991 г., № 17
Номер лицензий:
- Лицензия Центрального банка Республики Узбекистан № 17 от 25 января 2003 г.
- Генеральная лицензия Центрального банка Республики Узбекистан на осуществление валютных операций № 1 от 29 января 2005 г.

Номер корреспондентского счета в Центральном банке Республики Узбекистан: 10 301 000 000 009 003 001 (МФО 09003) в РКЦ Главного управления Центрального банка РУз по г. Ташкент МФО 00014
2. Организационно-правовая форма: Открытое акционерное общество
3. Местонахождение: г. Ташкент, ул. Шахрисабз, 3
Полный почтовый адрес: Республика Узбекистан, 700000, г. Ташкент, ул. Шахрисабз, 3
Наименование налогового органа и ИНН: ГНИ Юнусабадского района г. Ташкент, 200833707
4. Список всех акционеров банка, которые владеют пятью и более процентами голосующих акций банка (при первом выпуске акций не заполняется):

Полное наименование акционеров-юридических лиц или ФИО акционеров - физических лиц	Почтовый адрес акционеров-юридических лиц или паспортные данные акционеров-физических лиц	Доля акционеров в уставном капитале банка	
		количество в штуках	доля в %
УП «Farg'ona neftni qayta ishlash zavodi»	г. Киргули, ул. Юсупова, 40	399.833	5,9
УП «Neftgazdepozit»	г. Ташкент, ул. Охунбобоева, 21	394.134	5,8
УП «Buxoro neftni qayta ishlash zavodi»	г. Караулбазар, ул. Мустакиллик, 1	344.000	5,1

4. Список всех членов совета банка на момент принятия решения о выпуске ценных бумаг:

Фамилия, имя, отчество члена совета банка	Занимаемые должности в настоящее время и за последние 3 года	Доля акционеров в уставном капитале банка	
		Количество в штуках	Доля в %
Файзуллаев Равшан Фатхуллаевич (председатель совета)	Председатель правления Узбекской ассоциации транспорта и транспортных коммуникаций *Ранее занимал следующие должности: 2004 г. - заместитель Премьер-министра РУз; 1996-2004 гг. - председатель правления ГА «Ташгорпасстранс» - заместитель хокима г. Ташкента*	49	0,0007
Азизов Абдусалом Абдумавлонович (заместитель председателя совета)	Председатель правления НХК «Узбекнефтегаз» *Ранее занимал следующие должности: 2002-2003 гг. - Государственный советник Президента Республики Узбекистан*	0	0,0000
Ахмеджанов Махамаджон Ахмедович (заместитель председателя совета)	Заместитель председателя ХК «Узсельхозмаш-холдинг» *Ранее занимал следующие должности: 2005 г. - первый заместитель хокима г. Ташкент; 2000-2004 гг. - заместитель председателя ХК «Узсельхозмаш-холдинг», - генеральный директор ГАО «Ташкентский тракторный завод»*	486	0,0071
Зикриёев Рахмитдин Эгамович	Заместитель председателя правления НХК «Узбекнефтегаз» *Ранее занимал следующие должности: 1999-2003 гг. - главный бухгалтер НХК «Узбекнефтегаз»*	393	0,0058
Зоиров Кобил Хамидович	Председатель правления ТАО «Бакколлик» *Последние три года занимает данную должность*	33	0,0005
Ибрагимов Гулом Иномович	Председатель правления ГАК «Узкимёсаноат» *Ранее занимал следующие должности: 2002-2004 гг. - генеральный директор ОАО «Аммофос»*	0	0,0000
Исмоилов Ахмед Алиевич	Председатель правления АО «Бухоротекс» *Ранее занимал следующие должности: 1999-2003 гг. - заместитель председателя правления АО «Бухоротекс»; 2003-2004 гг. - заместитель председателя правления ГАК «Узбекенгилсаноат»*	0	0,0000
Каримов Уктамжон Дехконбоевич	Заместитель генерального директора АК «Узнефтмахсулот» *Ранее занимал следующие должности: 1999-2003 гг. - начальник отдела финансов, экономики и организации труда АК «Узнефтепереработка»*	0	0,0000
Мухамаджонов Шомурод Шоходиевич	Председатель правления АК «Ташгорпасстранс» - заместитель хокима г. Ташкента *Ранее занимал следующие должности: 1996-2004 гг. - первый заместитель председателя правления ГА «Ташгорпасстранс»*	0	0,0000
Тожибоев Анвар Каримжонович	Заместитель председателя правления Ассоциации «Узмонтажспецстрой» *Последние три года занимает данную должность*	2.743	0,0403
Турсунов Шариф Ахмедович	Заместитель генерального директора АК «Узтрансгаз» *Ранее занимал следующие должности: 2001-2003 гг. - начальник управления финансов, экономики и организации труда НХК «Узбекнефтегаз»*	0	0,0000
Умаров Носиржон Бафоевич	Заместитель генерального директора ОАО «Узбекуголь» *Последние три года занимает данную должность*	1.300	0,0191
Уразметов Давлат Рахимбоевич	Директор УП «Нефтгаздепозит» *Последние три года занимает данную должность*	409	0,0060
Шоисматов Эргаш Рахматуллаевич	Председатель правления ГАК «Узбекэнерго» *Последние три года занимает данную должность*	26	0,0004
Гуламова Санам Каландаровна	Заместитель генерального директора НГМК *Ранее занимала следующие должности: 2002-2003 гг. - главный бухгалтер НГМК*	0	0,0000

6. Список всех членов правления банка или иного исполнительного и распорядительного органа, выполняющего аналогичные функции на момент принятия решения о выпуске ценных бумаг:

Фамилия, имя, отчество члена совета банка	Занимаемые должности в настоящее время и за последние 3 года	Доля акционеров в уставном капитале банка	
		количество в штуках	доля в %
Рустамов Киёмиддин Каххорович	Председатель правления *Последние три года занимает данную должность*	32	0,0005
Носиров Нодир Абдулхаевич	Первый заместитель председателя правления *Ранее занимал следующие должности: 1999-2005 гг. - заместитель председателя правления Узжилсбербанка*	0	0,0000
Козлова Наталья Павловна	Заместитель председателя правления *Последние три года занимает данную должность*	86	0,0013
Мирзабоев Мухаммад Куролович	Заместитель председателя правления *Последние три года занимает данную должность*	275	0,0040
Ходжаев Саидкамол Саидкаримович	Заместитель председателя правления *Ранее занимал следующие должности: 2005 гг. - начальник управления бухгалтерского учета и отчетности банка; 2003-2005 гг. - главный бухгалтер Операционного управления при Узпромстройбанке*	11	0,0002
Аскаров Асрор Акрамович	Директор департамента по управлению кредитными рисками *Ранее занимал следующие должности: 2004-2005 гг. - заместитель начальника Ферганского регионального филиала Узпромстройбанка; 2003-2004 гг. - управляющий Риштанского отделения Пахтабанка*	0	0,0000

7.Список всех юридических лиц, у которых банк имеет долю в размере пяти и более процентов уставного фонда

Полное фирменное наименование	ОПФ	Местонахождение	Доля банка в уставном фонде юридического лица, в %
Банклараро кредит уюшмаси	ООО	г. Ташкент, ул. А. Ходжаева, 1	16,70
Qurilish-Lizing	ОАО	г. Ташкент, пр. Узбекистанский, 16	15,00
Туртинчи автохизмат	ОАО	г. Ташкент, массив Феруза, 2	13,10
УзРВБ	ЗАО	г. Ташкент, ул. Ш. Рашидова, 4	9,20
Журнал "Рынок, деньги и кредит"	ООО	г. Ташкент, проезд Каюмова, 2	9,10
Ассоциация банков	ННО	г. Ташкент, ул. А. Ходжаева, 1	6,10
Чилонзор буюм бозори	ОАО	г. Ташкент, ул. Дружбы народов, 156	5,50

8. Принадлежность банка к промышленным, банковским, финансовым группам, холдингам, концернам, ассоциациям, инвестиционным институтам, общественным организациям, членство на товарных, валютных, фондовых, прочих биржах с указанием их наименования и местонахождения как в Республике Узбекистан, так и за ее пределами

Виды групп	Наименование	Местонахождение
Банковские группы		
Финансовые группы		
Ассоциации	Ассоциация банков Узбекистана	г. Ташкент
Инвестиционные институты		
Биржи	Узбекская республиканская валютная биржа	г. Ташкент
	Республиканская фондовая биржа	г. Ташкент

9. Сведения о филиалах банка
Банк имеет 46 филиалов во всех регионах страны, кроме Джизакской области, а также Операционное управление при Узпромстройбанке в г. Ташкенте.

2. ДАННЫЕ О ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ БАНКА

10. Бухгалтерские балансы и отчеты о прибылях и убытках за последние три года

Бухгалтерский баланс, тыс. сумов

Активы	**2002 г.**	**2003 г.**	**2004 г.**
1. Наличность и другие кассовые документы	20.569.195,00	16.150.190,00	18.432.085,00
2. Денежные средства в ЦБ РУз	9.927.697,00	29.878.780,00	28.935.057,00
3. Средства в других банках	28.525.059,00	31.410.097,00	74.137.804,00
4. Ценные бумаги	3.963.711,00	3.355.380,00	2.727.776,00
5. Ссуды банкам, чистые	2.268.000,00		1.679.805,00
6. Ссуды клиентам, чистые	161.056.480,00	181.802.450,00	230.935.695,00
7. Инвестиции	537.034,00	614.030,00	818.617,00
8. Основные средства	7.738.540,00	11.246.347,00	15.849.014,00
9. Прочие активы	9.063.963,00	10.320.043,00	12.394.024,00
Всего:	**243.649.679,00**	**284.777.317,00**	**385.909.877,00**
Пассивы			
Обязательства			
1. Депозиты до востребования	67.362.532,00	66.380.336,00	115.154.716,00
2. Сберегательные депозиты	260.487,00	4.856.269,00	28.042.859,00
3. Срочные депозиты	20.922.646,00	22.793.097,00	13.372.173,00
4. Депозиты банков	1.503.320,00	2.260.689,00	1.088.785,00
5. Межбанковские кредиты	100.094.563,00	107.459.200,00	128.736.053,00
6. Другие кредиты	11.642.759,00	12.279.087,00	11.654.118,00
7. Прочие пассивы	13.672.364,00	33.955.507,00	47.279.542,00
Итого обязательств	*215.458.671,00*	*249.984.185,00*	*345.328.246,00*
Акционерный капитал			
8 Уставный капитал	9.149.940,00	9.823.632,00	10.200.000,00
9 Добавленный капитал (излишки)			
10 Резервный капитал	8.700.849,00	12.219.743,00	15.787.016,00
11 Нераспределенная прибыль	8.126.606,00	10.702.347,00	12.728.431,00
12 Излишки оценочной стоимости	2.213.613,00	2.047.410,00	1.866.184,00
Итого акционерного капитала	*28.191.008,00*	*34.793.132,00*	*40.581.631,00*
Всего:	**243.649.679,00**	**284.777.317,00**	**385.909.877,00**
Статьи непредвиденных обстоятельств			
1. Гарантии и поручительства, выданные банком	35.382.382,00	60.560.089,00	35.691.877,00
2. Другие счета непредвиденных обстоятельств	84.411.079,00	95.879.090,00	99.427.738,00
Всего:	**119.793.461,00**	**156.439.179,00**	**135.119.615,00**

Отчет о прибылях и убытках, млн сумов

Наименование статей	**2002 г.**	**2003 г.**	**2004 г.**
1. Процентные доходы	14.375,00	22.537,00	25.735,00
2. Процентные расходы	8.476,00	18.042,00	22.010,00
Чистый процентный доход	**5.899,00**	**4.495,00**	**3.725,00**
3. Оценка возможных убытков - ссуды и авансы	1.627,00	919,00	987,00
Чистый доход после оценки возможных убытков по ссудам и авансам	**4.272,00**	**3.576,00**	**2.738,00**
4. Чистый доход по сборам и комиссионным	12.205,00	14.223,00	16.652,00
5. Чистая прибыль от операций в иностранной валюте	1.383,00	1.017,00	2.191,00
6. Прочие операционные доходы	1.047,00	2.233,00	2.502,00
Итого операционных доходов	**18.907,00**	**21.049,00**	**24.083,00**
7. Заработная плата и прочие выплаты персоналу	3.968,00	4.861,00	5.753,00
8. Прочие операционные расходы	4.894,00	5.928,00	7.881,00
Итого операционных расходов	**8.862,00**	**10.789,00**	**13.634,00**
9. Прибыль до уплаты налогов	10.045,00	10.260,00	10.449,00
10. Уплаченные налоги	2.938,00	2.222,00	2.146,00
Чистая прибыль (убытки)	**7.107,00**	**8.038,00**	**8.303,00**

Финансовая отчетность, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и подтвержденная внешним аудитором, а также утвержденная на Общем собрании акционеров, прилагается к настоящему проспекту эмиссии. Настоящая отчетность опубликована в газете «Банк ахборотномаси» № 18-19, вышедшей в апреле 2005 года.

11. Бухгалтерский баланс банка по состоянию на конец последнего квартала (30 сентября 2005 года) перед подачей документов на регистрацию выпуска ценных бумаг в регистрирующий орган

Бухгалтерский баланс, тыс. сумов

Активы	
1. Наличность	18.015.468,00
2. К получению из ЦБ РУз	29.591.959,00
3. К получению из других банков	104.777.107,00
4. Ценные бумаги для купли и продажи	2.574.513,00
5. Инвестиции	
а) имеющиеся в наличии для продажи	146,00
б) удерживаемые для погашения	1.142.000,00
6. Кредиты банкам	7.694.329,00
7. Ссуды клиентам, чистые	282.540.295,00
8. Финансовая аренда	6.847.171,00
9. Инвестиции в зависимые хозяйственные общества	756.057,00
10. Инвестиции в совместные предприятия	133.577,00
11. Основные средства	16.035.863,00
12. Нематериальные активы	1.463.702,00
13. Другое собственное имущество	534.744,00
14. Налоговые требования	1.602.140,00
15. Другие активы	29.863.159,00
Всего активов:	**503.572.230,00**
Пассивы	
Обязательства	
1. Депозиты до востребования	165.313.398,00
2. Сберегательные депозиты	8.083.413,00
3. Срочные депозиты	61.959.375,00
4. Депозитные сертификаты	0,00
5. Правительственные счета	18.282.795,00
Всего депозиты	**253.638.981,00**
6. К оплате в ЦБ РУз	46.841.177,00
7. К оплате правительству РУз	9.786.822,00
8. К оплате в другие банки	88.527.233,00
9. РЕПО и другие заемные средства	5.061.146,00
10. Производные финансовые институты	3.316,00
11. Налоговые обязательства	521.421,00
12. Другие обязательства	55.435.310,00
13 .Выпущенные долговые ценные бумаги	0,00
Итого обязательств	**459.815.406,00**
Собственный капитал	
14. Обыкновенные акции	8.400.000,00
15. Привилегированные акции	1.800.000,00
16. Собственные выкупленные акции	0,00
Итого акционерный капитал	**10.200.000,00**
17. Резерв по переоценке	20.699.446,00
18. Нераспределенная прибыль	12.857.378,00
Всего собственный капитал	**43.756.824,00**
Всего обязательства и акционерный капитал:	**503.572.230,00**

12. Информация о внешнем аудиторе

Номер лицензии: лицензия ЦБ РУз № 5 от 7 декабря 2001 года.
Наименование аудиторской фирмы: ООО «Эрнст энд Янг Аудит».
Ф.И.О. руководителя: Самойлова Асия Акрамовна.
Адрес: Республика Узбекистан, 700000, Ташкент, ул. Пушкина, 75.

13. Информация о предыдущих внешних аудиторах 2002-2003 гг.

Номер лицензии: лицензия ЦБ РУз № 5 от 7 декабря 2001 года.
Наименование аудиторской фирмы: ООО «Эрнст энд Янг Аудит»
Ф.И.О. руководителя: Самойлова Асия Акрамовна.
Адрес: Республика Узбекистан, 700000, Ташкент, ул. Пушкина, 75.

14. Размер резервного фонда по уставу, в %:

Размер резервного фонда на дату принятия решения о выпуске ценных бумаг (22 апреля 2005 года) составляет 78,95% от уставного капитала.

Фактический размер резервного фонда (счет 30903 «Резервный фонд общего назначения») на дату принятия решения о выпуске ценных бумаг (22 апреля 2005 года) составляет 8.053.261,08 тыс. сумов.

15. Сведения об экономических санкциях, налагавшихся на банк упономоченными органами в течение последнего финансового года

Санкция 1
а) дата наложения санкций: 31 марта 2004 года
б) орган, наложивший санкции:Главное управление ЦБ РУз по г. Ташкенту
в) причина наложения санкций: нарушение порядка ведения учета экспортно-импортных контрактов
г) вид санкций (административные, финансовые и т.д.): финансовая
д) размер санкций (финансовых), сум.: 998.000,00
е) степень исполнения санкций к моменту принятия решения о выпуске ценных бумаг: исполнена

Санкция 2
а) дата наложения санкций: 17 октября 2004 года
б) орган, наложивший санкции: Центральный банк Республики Узбекистан
в) причина наложения санкций: несвоевременное предоставление электронных файлов по счетам 23200 «Клиринговые трансакции»
г) вид санкций (административные, финансовые и т.д.): финансовая
д) размер санкций (финансовых), сум.: 432.000,00
е) степень исполнения санкций к моменту принятия решения о выпуске ценных бумаг: исполнена

Санкция 3
а) дата наложения санкций: 16 декабря 2004 года
б) орган, наложивший санкции: ГНУ Сырдарьинской области
в) причина наложения санкций: нарушение требований инструкции «О порядке списания денежных средств с банковских счетов хозяйствующих субъектов», зарегистрированной Министерством юстиции РУз 30 января 1999 года за № 615
г) вид санкций (административные, финансовые и т.д.): финансовая
д) размер санкций (финансовых), сум.: 116.000,00
е) степень исполнения санкций к моменту принятия решения о выпуске ценных бумаг: исполнена

16. Информация о наличии судебных процессов, в которых банк выступает ответчиком или истцом: на дату утверждения данного проспекта эмиссии советом банка судебные процессы, оказывающие существенное влияние на финансовое состояние и активы банка, отсутствуют. Имеется ряд судебных процессов, возникших в ходе текущей деятельности банка, в которых банк выступает в большинстве случаев в качестве истца.

17. Сведения об уставном капитале банка

а) размер уставного капитала, в тыс. сум.	**10.200.000,00**
б) размер уставного капитала по данным бухгалтерского баланса, в тыс. сум.	**10.200.000,00**
в) объем оплаченной части уставного капитала, в тыс. сум.	**10.200.000,00**

г) выплаченные доходы по ценным бумагам в процентах к номинальной стоимости по результатам:

	2002 г.	2003 г.	2004 г.
По простым акциям	20,00	20,00	16,00
По привилегированным акциям	50,00	50,00	40,00
По облигациям	-	-	-
По другим видам ценных бумаг	-	-	-

д) дата (период) погашения или замены на другие ценные бумаги общества, консолидации существующих ценных бумаг или разделение существующих ценных бумаг на ценные бумаги меньшего номинала:

Дата погашения или замены на другие ценные бумаги	Консолидация		Дробление	
	Цена старая, сумов	Цена новая, сумов	Цена старая, сумов	Цена новая, сумов
в течение трех предыдущих лет ни одно из вышеуказанных действий не осуществлялось				

18. Сведения о предыдущих выпусках акций, для каждого выпуска отдельно (при первой эмиссии не заполняются)

Первая эмиссия акций банка от 25 июня 1998 года:

а) основание для выпуска ценных бумаг: Решение общего собрания акционеров от 27 марта 1998 года
б) дата и номер выпуска: 25 июня 1998 года, № Р-0007 (№ 15-14-1-1411)
в) дата начала размещения: 25 июня 1998 года
г) дата окончания размещения: 1 декабря 1998 года
д) номинальная стоимость одной ценной бумаги, сум. 1.500,00
е) объем выпуска по номинальной стоимости, сум. 2.100.000.000,00
ж) общее количество выпущенных ценных бумаг, шт.: 1.200.000
з) вид выпущенных ценных бумаг и их количество по видам:
простые акции на предъявителя, шт. 0
простые именные акции, шт. 1.120.000
привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
привилегированные именные акции, шт. 280.000
и) форма выпуска
наличные:
- простые акции на предъявителя, шт. 0
- простые именные акции, шт. 1.120.000
- привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 280.000
- _____, шт. 0
безналичные:
- простые именные акции, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
к) название и адрес организатора торгов, в официальный листинг которого включены размещенные ценные бумаги: РФБ «Тошкент», г. Ташкент, ул. Бухара, 10.
л) распределение цен на ценные бумаги за последний год с указанием верхней и нижней цены, официально зарегистрированной на биржевых и внебиржевых торгах Верхняя цена: 1550 сумов Нижняя цена: 1500 сумов

Вторая эмиссия акций от 19 марта 1999 года:

а) основание для выпуска ценных бумаг: решение общего собрания акционеров от 28 ноября 1998 года
б) дата и номер выпуска: 19 марта 1999 года, № Р0007-2
в) дата начала размещения: 19 марта 1999 года
г) дата окончания размещения: 1 января 2000 года
д) номинальная стоимость одной ценной бумаги, сум. 1.500,00
е) объем выпуска по номинальной стоимости, сум. 2.400.000.000,00
ж) общее количество выпущенных ценных бумаг, шт. 1.600.000
з) вид выпущенных ценных бумаг и их количество по видам:
простые акции на предъявителя, шт. 0
простые именные акции, шт. 1.280.000
привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
привилегированные именные акции, шт. 320.000
и) форма выпуска
наличные:
- простые акции на предъявителя, шт. 0
- простые именные акции, шт. 1.280.000
- привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 320.000
- _____, шт. 0
безналичные:
- простые именные акции, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
к) название и адрес организатора торгов, в официальный листинг которого включены размещенные ценные бумаги: РФБ «Тошкент», г. Ташкент, ул. Бухара, 10.
л) распределение цен на ценные бумаги за последний год с указанием верхней и нижней цены, официально зарегистрированной на биржевых и внебиржевых торгах Верхняя цена: 1550 сумов Нижняя цена: 1500 сумов

Третья эмиссия акций от 20 июля 2000 года:

а) основание для выпуска ценных бумаг: решение общего собрания акционеров от 28 апреля 2000 года
б) дата и номер выпуска: 20 июля 2000 года, № Р0007-3
в) дата начала размещения: 20 июля 2000 года
г) дата окончания размещения: 1 января 2001 года
д) номинальная стоимость одной ценной бумаги, сум. 1.500,00
е) объем выпуска по номинальной стоимости, сум. 1.500.000.000,00
ж) общее количество выпущенных ценных бумаг, шт. 1.000.000
з) вид выпущенных ценных бумаг и их количество по видам:
простые акции на предъявителя, шт. 0
простые именные акции, шт. 1.000.000
привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
привилегированные именные акции, шт. 0
и) форма выпуска
наличные:
- простые акции на предъявителя, шт. 0
- простые именные акции, шт. 1.000.000
- привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
безналичные:
- простые именные акции, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
к) название и адрес организатора торгов, в официальный листинг которого включены размещенные ценные бумаги: РФБ «Тошкент», г. Ташкент, ул. Бухара, 10
л) распределение цен на ценные бумаги за последний год с указанием верхней и нижней цены, официально зарегистрированной на биржевых и внебиржевых торгах Верхняя цена: 1550 сумов Нижняя цена: 1500 сумов

Четвертая эмиссия акций от 11 июня 2001 года:

а) основание для выпуска ценных бумаг: решение общего собрания акционеров от 20 апреля 2001 года
б) дата и номер выпуска: 11 июня 2001 года, № Р0007-4
в) дата начала размещения: 11 июня 2001 года
г) дата окончания размещения: 10 июня 2002 года
д) номинальная стоимость одной ценной бумаги, сум. 1.500,00
е) объем выпуска по номинальной стоимости, сум. 3.000.000.000,00
ж) общее количество выпущенных ценных бумаг, шт. 2.000.000
з) вид выпущенных ценных бумаг и их количество по видам:
простые акции на предъявителя, шт. 0
простые именные акции, шт. 1.800.000
привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
привилегированные именные акции, шт. 200.000
и) форма выпуска
наличные:
- простые акции на предъявителя, шт. 0
- простые именные акции, шт. 1.800.000
- привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 200.000
- _____, шт. 0
безналичные:
- простые именные акции, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
к) название и адрес организатора торгов, в официальный листинг которого включены размещенные ценные бумаги: РФБ «Тошкент», г. Ташкент, ул. Бухара, 10
л) распределение цен на ценные бумаги за последний год с указанием верхней и нижней цены, официально зарегистрированной на биржевых и внебиржевых торгах Верхняя цена: 1550 сумов Нижняя цена: 1500 сумов

Пятая эмиссия акций от 13 ноября 2002 года:

а) основание для выпуска ценных бумаг: решение общего собрания акционеров от 25 апреля 2002 года
б) дата и номер выпуска: 13 ноября 2002 года, № Р0007-5
в) дата начала размещения: 13 ноября 2002 года
г) дата окончания размещения: 10 мая 2004 года
д) номинальная стоимость одной ценной бумаги, сум. 1.500,00
е) объем выпуска по номинальной стоимости, сум. 1.200.000.000,00
ж) общее количество выпущенных ценных бумаг, шт. 800.000
з) вид выпущенных ценных бумаг и их количество по видам:
простые акции на предъявителя, шт. 0
простые именные акции, шт. 400.000
привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
привилегированные именные акции, шт. 400.000
и) форма выпуска
наличные:
- простые акции на предъявителя, шт. 0
- простые именные акции, шт. 400.000
- привилегированные акции на предъявителя, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 400.000
- _____, шт. 0
безналичные:
- простые именные акции, шт. 0
- привилегированные именные акции, шт. 0
- _____, шт. 0
к) название и адрес организатора торгов, в официальный листинг которого включены размещенные ценные бумаги: РФБ «Тошкент», г. Ташкент, ул. Бухара, 10
л) распределение цен на ценные бумаги за последний год с указанием верхней и нижней цены, официально зарегистрированной на биржевых и внебиржевых торгах Верхняя цена: 1550 сумов Нижняя цена: 1500 сумов

3. УСЛОВИЯ ПРЕДСТОЯЩЕГО ВЫПУСКА АКЦИЙ В ОБРАЩЕНИЕ

19. Условия предстоящего выпуска акций в обращение:
а) вид и форма акций выпуска: простые именные безналичные акции
б) количество акций выпуска 1.200.000
в) номинальная стоимость одной акций выпуска, сумов 1.500
г) общий объем выпуска (по номинальной стоимости), сумов 1.800.000.000
д) права, предоставляемые каждой акцией выпуска: акционеры банка имеют права, предусмотренные статьями 27-28 Закона Республики Узбекистан «Об акционерных обществах и защите прав акционеров», и статьями 34, 36-38 Устава банка, а именно - право на:
- включение их в реестр акционеров банка;
- получение выписки в отношении себя из реестра акционеров, которая не является ценной бумагой;
- получение части прибыли банка в виде дивидендов;
- получение части имущества, в случае ликвидации банка, в соответствии с принадлежащей ему долей;
- участие в управлении банком;
- получение информации об оказываемых банком услугах и их расценках;
- получение информации о результатах финансово-хозяйственной деятельности банка, за исключением сведений, представляющих банковскую тайну;
- свободное распоряжение полученным дивидендом;
- требование выкупа принадлежащих им акций банка в установленном законодательством порядке;
- защиту своих прав в уполномоченном государством органе по регулированию и координации рынка ценных бумаг, а также в суде;
- объединение в ассоциации и другие общественные организации с целью представления и защиты своих интересов;
- страхование рисков, связанных с возможными убытками и (или) потерями части прибыли при приобретении ценных бумаг.

Акционеры имеют также другие права, предусмотренные законодательством.
е) способ размещения акций: открытая подписка на акции;
ж) срок и порядок размещения акций: акции будут размещены в течение года со дня регистрации настоящего проспекта эмиссии выпуска ценных бумаг в Центре по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг при Госкомимуществе Республики Узбекистан. Размещение акций начинается не ранее, чем через две недели с даты публикации банком сообщения о государственной регистрации выпуска с указанием порядка доступа любых заинтересованных лиц к информации, содержащейся в проспекте эмиссии. При этом указанный двухнедельный срок исчисляется с даты опубликования сообщения о государственной регистрации выпуска в газетах «Халк сўзи» и «Народное слово». Дата начала размещения выпуска акций - пятнадцатый день после даты публикации о государственной регистрации выпуска акций. Если дата начала размещения приходится на выходной день для банковских расчетных операций, то дата начала размещения переносится на первый рабочий день, следующий за этим днем;
з) предполагаемая цена размещения акций: не ниже номинальной стоимости акций - 1500 сумов;
и) условия и порядок оплаты акций: оплата акций осуществляется на основании двухстороннего договора купли-продажи, заключенного между банком (эмитентом) и инвестором (акционером)
в том числе:
форма расчетов
- наличная (путем внесения денежных средств через учреждения сберегательных касс банка)
- безналичная (путем перечисления денежных средств на соответствующие счета банка)

номера счетов, на которые должны перечисляться средства по оплате акций: 30318 «Выпущенный уставный капитал - обыкновенные»;
к) орган банка, принявший решение о выпуске акцийи, и дата принятия решения: общее собрание акционеров 22 апреля 2005 года;
л) любые ограничения на эмиссию акций, установленные в уставе банка: дополнительные акции могут быть размещены банком только в пределах общей суммы и видов объявленных акций, определенных Уставом (п. 16.2, часть 2)
ограничения в отношении возможных приобретателей размещаемых акций:
- доля участия одного акционера в уставном капитале банка не должна превышать 25 процентов от общего размера уставного капитала;
- приобретение иностранными банками акций банка осуществляется после выполнения дополнительных требований, установленных Центральным банком Республики Узбекистан;
- акционерами банка не могут быть:

а) юридические лица-нерезиденты, зарегистрированные в оффшорных зонах;
б) органы государственной власти, местные органы управления, общественные объединения, общественные фонды, внебюджетные фонды, бюджетные учреждения и организации, если иное не предусмотрено законодательством;

м) налогообложение получаемого инвестором дохода по приобретенным акциям:
- налогообложение доходов инвесторов в виде дивидендов по приобретенным акциям регламентируется статьями 29 (юридические лица) и 56 (физические лица) Налогового кодекса Республики Узбекистан;
- льготы при налогообложении доходов инвесторов в виде дивидендов по приобретенным акциям регламентируются пунктом 21 статьи 31 (юридические лица) и пунктом «с» статьи 58 (физические лица) Налогового кодекса Республики Узбекистан.

20. Оплата акций осуществляется исключительно денежными средствами.
Доля акций выпуска, при неразмещении которой выпуск считается несостоявшимся:
при неразмещении 60 процентов от общего количества акций данного выпуска выпуск считается несостоявшимся.
Порядок возврата средств, полученных банком в качестве оплаты за акции, на случай неразмещения установленной доли акций выпуска и признания выпуска акций несостоявшимся;
средства, полученные банком в качестве оплаты за акции, в случае признания данного выпуска акций несостоявшимся будут возвращены в виде денежных средств.

21. Порядок хранения и учета прав на ценные бумаги, в том числе полное фирменное наименование, включая организационно-правовую форму, место нахождения, почтовый адрес, телефон реестродержателя, осуществляющего ведение реестра владельцев именных ценных бумаг банка, и в случае выпуска безналичных ценных бумаг также и депозитария, осуществляющего учет прав на них, а также данные о лицензии (номер, дата выдачи, орган, выдавший лицензию, срок действия) на осуществление соответствующей деятельности:
учет прав акционеров, а также ведение реестра акционеров по настоящему выпуску акций будет осуществляться уполномоченным депозитарием второго уровня.
Реквизиты уполномоченного депозитария и реестродержателя: общество с ограниченной ответственностью «Avesta Trust».
Адрес: г. Ташкент, ул. Амира Темура, 25. Телефоны: 134-1283, 132-62-03, факс 132-62-03.
E-mail: trust@avestagroup.com; Интернет сайт: http://trust.avestagroup.com.
Лицензия на право осуществления депозитарной деятельности № 1053 от 15 августа 2005 года.
Лицензия на право осуществления деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг, выданная Центром по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг 15 августа 2005 года № 1054.
Учет имущественных прав акционеров осуществляется в соответствии с Законом Республики Узбекистан «Об акционерных обществах и защите прав акционеров», а также Положением Центра по координации и контролю за функционированием ценных бумаг при Госкомимуществе Республики Узбекистан «О реестре акционеров акционерного общества», зарегистрированным Министерством юстиции Республики Узбекистан № 274 от 16 августа 1996 года.

22. Данные об организациях, принимающих участие в размещении ценных бумаг (андеррайтерах):
акции будут размещаться самим банком (эмитентом) по адресу: г. Ташкент, ул. Шахрисабз, 3.

23. Информация о порядке и месте ознакомления с копиями и оригинальным экземпляром проспекта эмиссии ценных бумаг:
информация о регистрации проспекта эмиссии будет размещена в печатных средствах массовой информации республиканского масштаба в течение пяти дней со дня регистрации проспекта эмиссии.
С полным текстом проспекта эмиссии потенциальные инвесторы могут ознакомиться в головном офисе банка по адресу: г. Ташкент, ул. Шахрисабз, 3 и во всех филиалах банка.

24. Основные места (место) продажи ценных бумаг:
сделки будут заключаться на Республиканской фондовой бирже «Тошкент» по адресу: г. Ташкент, ул. Бухара, 10.
Также акции будут продаваться в головном офисе банка по адресу: г. Ташкент, ул. Шахрисабз, 3 и всеми филиалами банка на основании заключенных двусторонних договоров купли-продажи.

25. Информация об организаторе торгов, в листинг которого планируется включение данного выпуска ценных бумаг:
акции банка включены в категорию «А» листинга РФБ «Тошкент», расположенной по адресу: г. Ташкент, ул. Бухара, 10.

26. Достоверность документов:
все документы, указанные в настоящем проспекте эмиссии, являются ее составной частью, прикреплены, пронумерованы и прошнурованы, заверены печатью банка.

ПРИОРИТЕТ ЗА НАМИ!

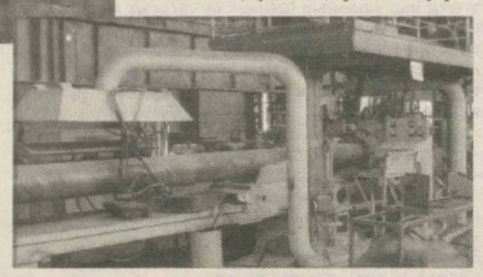
Так утверждают в СП "Ташкентский трубный завод", которое пошло по пути импортозамещения и предлагает собственную продукцию как своему, так и зарубежному заказчику

СП "Ташкентский трубный завод", входящий в ассоциацию "Узмонтажспецстрой", является одним из ведущих динамично развивающихся промышленных предприятий Узбекистана. На предприятии с конца 1999 года освоено серийное производство импортозамещающих стальных электросварных тонкостенных и водогазопроводных труб общего назначения наиболее потребляемого в республике ассортимента.

За сравнительно небольшой период деятельности предприятие произвело и реализовало на внутреннем рынке республики более 130 тысяч тонн труб. Это позволило в значительной мере сократить их завоз в республику и удовлетворить постоянно растущий спрос на этот вид продукции целого ряда предприятий строительного, топливно-энергетического комплексов, сельского, водного, коммунального хозяйства, хокимиятов, фермерских хозяйств, малого бизнеса и частного предпринимательства.

В 2000 году объем производства продукции составлял 1148,0 млн сумов, а за восемь месяцев текущего года ее выпущено на 17569,0 млн сумов. Иными словами, производство конкурентоспособной и пользующейся высоким спросом на внутреннем рынке республики продукции в денежном выражении выросло более чем в 15 раз.

Руководствуясь рекомендациями и указаниями Президента Республики Узбекистан и решениями правительства, в том числе постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан № 18 от 14 января 2004 года "О дополнительных мерах по реализации Программы локализации производства готовой продукции", предприятие принимает меры по дополнительному наращиванию объема выпуска трубной и другой продукции, расширяет ее ассортимент.



- С учетом благоприятного инвестиционного климата, созданного в республике, - рассказывает директор СП Луиза Пенькова, - зарубежные учредители СП "Ташкентский трубный завод" приняли решение о расширении производства высоколиквидной продукции за счет поставок дополнительного специализированного оборудования. Так, в апреле минувшего года введены в эксплуатацию новые мощности по производству 22-25 тысяч тонн в год стальных труб диаметром 159-377 мм для магистральных газонефтепроводов по ГОСТу 20295, которые в Центральноазиатском регионе не производятся.

В результате ежегодный объем производства конкурентоспособных стальных труб по всему освоенному ассортименту предполагается довести до 60 тысяч тонн.

Это позволяет полностью удовлетворить внутриреспубликанский спрос, сократить при этом в значительной мере потребности на свободно конвертируемую валюту для их закупа по импорту и, что немаловажно, способствует созданию новых рабочих мест, росту уровня деловой активности в реальном секторе экономики Узбекистана.

Как показывают маркетинговые исследования, удовлетворение внутриреспубликанского спроса позволит перейти к экспорту труб в приграничные районы сопредельных с Узбекистаном государств. С целью завоевания прочных позиций на рынках Центральной Азии на предприятии предусматривается поэтапное внедрение международных стандартов системы ISO.

Здесь же производятся профилированный лист, волнистый шифер и металлочерепица из листовой оцинкованной стали. В текущем году за счет собственных финансовых средств проведено расширение мощностей по производству данного ассортимента изделий до 12 тыс тонн в год. Продукция широко применяется в строительстве и ремонте кровли гражданских и промышленных предприятий, офисных и жилых зданий, пользуется повышенным спросом. Ведутся разработки и подготовка к освоению стальных труб квадратного и прямоугольного сечения, прежде всего для предприятий мебельной промышленности.

- Однако, - продолжает Л.Пенькова, - многие наши потребители продолжают закупать импортные трубы диаметром 159-377 мм, аналогичные производимым нами. Причем по более высоким ценам и с оплатой в свободно конвертируемой валюте.

Выпускаемые нашим предприятием трубы, как показывают всесторонние испытания, абсолютно идентичны, но значительно дешевле. Уже сегодня в республике при прокладке магистральных газопроводов используются трубы, производимые СП "Ташкентский трубный завод".

Предприятиям нефтяной и газовой отрасли советуем подумать, где и что им закупать. Рекомендуем сделать ваш выбор в пользу продукции, выпускаемой нашим предприятием, и обратиться к нам по телефону 41-29-94, факс 144-38-18.

Отдавая должное достижениям предприятия, его учредители и руководство постоянно занимаются разработкой бизнес-планов на краткосрочную и долгосрочную перспективы, нацеленных на расширение ассортимента и увеличение объемов выпускаемой конкурентоспособной продукции. Предусматривается освоение ее новых видов с учетом изменяющейся конъюнктуры внутреннего и внешнего товарных рынков. В основе этих разработок лежат наработанные потенциал и возможности предприятия, а именно - хорошо развитая производственная инфраструктура, организационный и практический опыт освоения и реализации новых видов продукции в кратчайшие сроки, наличие высококвалифицированных кадров.

Все это позволяет судить о правильности приоритетов и методов деятельности, определенных учредителями и руководством предприятия, а также с уверенностью рассчитывать, что и в будущем СП "Ташкентский трубный завод" сохранит свои позиции среди ведущих предприятий промышленности нашей республики.

Усман Усманов.

ПЕШКОМ В ИСТОРИЮ

НЕЛЬЗЯ ЖИТЬ БЕЗ ДОБРЫХ ПОРЫВОВ, БЕЗ ИДЕАЛА...

Возникновение и формирование джадидской школы, имевшей огромное значение в пробуждении узбекского народа в конце XIX - начале XX веков, неразрывно связано с именем Исмаила Гаспринского (1851-1914). Когда в 1883 г. И.Гаспринский основал газету «Терджиман» («Переводчик») и всего лишь шесть человек в Бахчисарае, на родине просветителя, посчитали нужным подписаться на нее, вряд ли он мог предполагать, что в скором времени весть о его газете долетит до далекого Туркестана, а идея образования новометодных школ будет претворяться в жизнь узбекскими коллегами и учениками.

Вплоть до 80-х годов XIX века в мусульманской школьной практике господствовал так называемый буквослагательный метод, опиравшийся на механическое заучивание букв, их названий, слогов и слов. Недостатком его было то, что он не опирался на звуки, на звучащую речь, не требовал слитного чтения. Пришедший на смену этому методу «звуковой» метод был ориентирован на аналитическую, синтетическую, аналитико-синтетическую деятельность учащихся. Создатели этой методики стремились главным образом обеспечить не просто облегченное, ускоренное обучение, что само по себе было большим шагом вперед в мусульманской школьной практике, но и придать ему сознательный, развивающий характер.

Идея создания новой школы, основанной на «звуковом» методе, возникла у И.Гаспринского еще тогда, когда он учился в Сорбонне, изучал опыт русских и европейских педагогов. Вернувшись в родные пенаты, он в 1884 году открыл первую в мусульманском мире новометодную («усули савтия») школу, где 12 учеников за 40 дней овладели грамотой. Весть об этом, вероятно, дошла до бухарского эмира Абдуль-Ахада, который во время своего путешествия в 1892-1893 годах по России решил съездить в Бахчисарай и навестить педагога, ставшего к этому времени знаменитым. Эмир, воочию увидев преимущество «звукового» метода, пригласил И.Гаспринского в Бухару.

Поездка в Туркестан была для И.Гаспринского более чем желанной. Ибо он хотел, чтобы его теория и практика новометодных школ получили свое развитие и в Туркестане. Вместе со своим единомышленником Меджидом Гани-заде он приехал в Бухару, был на аудиенции у эмира и с его согласия открыл в Бухаре первую в Туркестане новометодную школу.

Самаркандские просветители, проявившие горячий интерес к опыту И.Гаспринского, просили его открыть такую же школу в Самарканде, что и было сделано.

В этой поездке И.Гаспринский посетил другие города Туркестана, ознакомился с жизнью народа, встречался с интеллигенцией. Вот как он описывает свои ташкентские впечатления в газете «Терджиман»:

«Число жителей туземного Ташкента определяют в сто тысяч, но туземцы не согласны с этим и говорили мне, что жителей не менее 200 тысяч. Застроен туземный город так же тесно, как Бухара и Самарканд, но воды в городе больше и она постоянно циркулирует по канавам. Мечети и медресе Ташкента уступают размерами и красотой постройки бухарским и самаркандским, а базар беднее бухарского, но много оживленнее самаркандского.

В туземном городе я был в гостях у бывшего народного кадыя Мухиддин Ходжи, крупного типичного кипчака по виду и ученого среднеазиатца по познаниям. Для чествования «крымского гостя» им были приглашены несколько мудерисов и других лиц. Несколько часов, проведенных в их обществе с неизбежными угощениями и чаями, показали мне, что среднеазиатские мусульмане далеко не фанатичны и не сведущи, как приходилось читать и слышать. В разговорах мне приходилось касаться таких предметов и воззрений, что истый фанатик или аскет должен был бы, хоть в деликатной, вежливой форме возражать, но почтенные улемы, напротив, оправдывали отсталость и многие воззрения массы бывшей еще недавней изолированностью края и отчуждением от остального мира «по дальности расстояния».

Мне кажется, что лучшие мысли, лучшие формы жизни и труда, несомненно, будут проникать и в туркестанскую среду, если местная жизнь и цивилизация, приходящая по Закаспийской железной дороге, будет влиять без скачков, без увлечений, постоянно имея целью пользы и развитие мусульманских масс. Желание добра - будет ими оценено; польза и добро - будут ими поняты...»

Туркестанские заметки и впечатления И.Гаспринского, опубликованные в нескольких номерах газеты «Терджиман», проливают свет на жизнь тогдашней интеллигенции.

«В Ташкенте, - делится он своими впечатлениями, - меня особенно приятно поразила наличность мусульманского интеллигентного общества. Кто мог думать, что в этой глуши, в этом сердце глубокой Азии сгруппировались десятки интеллигентных мусульман, служащих и работающих на разных поприщах. Я не имел возможности познакомиться со всеми, ибо вся поездка моя была слишком коротка и стремительна, но тем не менее имел удовольствие повидаться с двумя правоверными медиками, с несколькими офицерами, с несколькими чиновниками и другими почтенными и бравыми сородичами. Между ними были и туземные мусульмане, каковы бравый Баба бек, Джура бек - отец и сын, г. Мирбадалов...»

Ташкентская интеллигенция, радушно встретившая И.Гаспринского и оставившая у него самые приятные воспоминания, состояла не только из представителей местного населения. Среди них было немало выходцев из Поволжья. Они в середине XIX века целыми семьями переехали в Туркестан. И среди той интеллигенции, кого И.Гаспринский встретил во время своей поездки в Ташкент, были представители татарского народа. Именно о них с большим вдохновением и любовью пишет он: «Много пищи моему бедному уму и скромному сердцу дали прелестные интеллигентные мусульманки Ташкента. Вот прекрасная мусульманка, уже десять лет работающая в женской амбулатории; вот другая, не менее прекрасная, стремящаяся ввести свет знания в среду туземцев; вот маленькие цветочки нашей родной нивы, развитые девы и молодые хозяйки - первые пионерки на поприще мусульманской интеллигентной жизни...

Я любовался ими, я жил и задумывался: куда и как поведут нас, грешных, более или менее эмансипированные подруги? Дай бог, чтобы умственное просветление наших жен и дочерей дало нам образцовых подруг, хозяек и воспитательниц, которые служили бы светильником не только домашнего очага, но и вообще мусульманского общества. Развитым мусульманкам, думаю, придется быть еще более внимательными к себе и тактичными, чем мужчинам; чтобы «свет» их влиял на весь народ и казался привлекательным, а не режущим глаза. Я думаю, что свет науки при свойственной мусульманкам скромности и выдержке выработает отличный тип женщины».

В Ташкенте Гаспринский хотел встретиться с генерал-губернатором бароном А.Б. Вревским, редактором «Туркестанской туземной газеты» Н.А.Остроумовым и получить от них одобрение. Во время встречи генерал-губернатор интересовался его впечатлениями, советовал побывать в Ферганской долине и высказал добрые слова в адрес «восприимчивости и способностей мусульманского народа». Однако цели и намерения Гаспринского не поддержал.

После отъезда И.Гаспринского до конца уходящего века у ташкентских джадидов не было возможности открывать и содержать новометодные школы. Видимо, это понимал и сам И.Гаспринский. Поэтому, прощаясь с узбекскими друзьями, просил их быть более близкими к собственному народу:

«Я позволю, - писал он в своих путевых заметках «От Бахчисарая до Ташкента», - выразить... одно пожелание в отношении интеллигентных мусульман вообще: было бы желательно видеть их не только впереди, но и близкими к массе. Она вовсе не так бездушна, фанатична или бестолкова, как принято думать. Нельзя жить без добрых порывов, без идеала, которые ближе всего нам обратить на пользу нашей младшей братии, его просвещение, его благополучие и прогресс. Кому это дело должно быть ближе, как не интеллигентным мусульманам?»

Новометодные школы, которые И.Гаспринский открыл в Бухаре и Самарканде, просуществовали недолго. Однако они доказали, что без реформирования, модернизации учебного дела невозможно в наступающем XX веке подготовить высококвалифицированных учителей, юристов, агрономов, врачей и инженеров.

Позже царская власть устами Куропаткина, последнего генерала-губернатора края, признала, что она гордится тем, что на протяжении более пятидесяти лет держала колониальные народы вдали от просвещения, не давала возможность распространению новометодных школ И.Гаспринского.

Согласно официальным данным, первая новометодная школа была открыта в Ташкенте известным просветителем Мунаввар-кары Абдурашидхановым в 1901 году, спустя восемь лет после первой туркестанской поездки И.Гаспринского. Двумя годами позже, в 1903 году, такую же школу в Самарканде организовал Махмуд-ходжа Бехбуди. Их примеру последовали десятки просветителей, благодаря которым в скором времени число новометодных школ достигло трехзначной цифры.

Туркестанская интеллигенция в лице джадидов все свои силы отдала на то, чтобы, вняв заветам Гаспринского, стать ближе к народным массам, просветить их и вести по пути национального развития и прогресса.

Наим Каримов.
Председатель Общества просветителей Узбекистана, доктор филологических наук.

БАНК "ИПАК ЙУЛИ" - ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ И УВЕРЕННОСТЬ В ЗАВТРАШНЕМ ДНЕ

Вот уже 15 лет банк "Ипак Йули" успешно предоставляет широкий спектр банковских услуг на финансовом рынке Узбекистана и является универсальным банком с обширной сетью экспресс-центров

Он имеет пять филиалов, два из которых расположены в городах Навои и Самарканд, а три - в городе Ташкенте. По оценке рейтинговой компании "Ахбор-рейтинг", по итогам первого полугодия 2005 года "Ипак Йули" занимает второе место в группе средних банков. Активы банка за 9 месяцев 2005 года, в сравнении с прошлым годом, возросли на 34 процента, депозитная база выросла на 18 процентов. Сегодня банк имеет репутацию стабильного и выгодного финансового партнера.

С момента своего создания приоритетными направлениями в деятельности банка "Ипак Йули" всегда были и остаются обслуживание реального сектора экономики, повышение качества предоставляемых услуг и продуктов, разработка и внедрение более эффективных методов работы. В числе основных принципов работы остаются разумный консерватизм, приоритет надежности размещения средств над их доходностью, диверсификация и максимальная минимизация всех рисков, гарантия надежности сбережения привлеченных средств.

За 15 лет своей деятельности банк "Ипак Йули" продемонстрировал высокую заинтересованность в развитии взаимоотношений с постоянными клиентами и в установлении новых контактов. Банк обслуживает более 30 тысяч клиентов. От общего количества корпоративных клиентов 70 процентов приходится на частные предприятия, относящиеся к малому бизнесу.

При предоставлении услуг своим клиентам банк "Ипак Йули" привержен высоким стандартам профессионализма, внедрению инноваций, открытости новым идеям. Банк стремится предоставлять услуги высочайшего качества с тем, чтобы взаимоотношения с клиентами были долгосрочными, доверительными и тесными. Банк "Ипак Йули" осознает степень ответственности по отношению к клиентам, постоянно работает над сохранением фактора доверия.

Банк также активно сотрудничает с международными финансовыми институтами для привлечения кредитных линий и выхода на мировой уровень предоставления банковских услуг. Так, с 1997 года он является агентом по рефинансированию кредитной линии Германского банка развития (КфВ), предоставляемого предприятиям для открытия нового и расширения имеющегося производства. По состоянию на 1 октября 2005 года открыты три транша кредитной линии. Принято к финансированию 25 проектов на общую сумму кредитов в 8035,23 тысячи евро, которые освоены полностью. На сегодняшний день просроченной задолженности по кредитам, профинансированным за счет кредитной линии КфВ, не имеется. Кроме того, начато рефинансирование средств, поступающих от ранее выданных кредитов.

С начала 2001 года банк "Ипак Йули" участвует в пилотной программе микрокредитования в тесном сотрудничестве с ЕБРР и немецкой консалтинговой компанией LFS Financial system GmbH для кредитования представителей малого и частного предпринимательства. С начала действия программы микрокредитования (в 2001 году) выдано 1 276 кредитов на общую сумму 4 611 миллионов сумов, а остаток кредитного портфеля составляет 1 273 миллиона сумов.

В целях укрепления положения в банковском секторе и увеличения своей доли на рынке услуг одной из стратегических задач банка определены приближение и доступность услуг для своих клиентов. В связи с этим выработана трехступенчатая схема.

Первая ступень представляет расширение системы "Банк-клиент", которая работает в основном с юридическими лицами при помощи телефонных сетей, модемов и выполняет роль дистанционной платежной системы. Данная система уже оправдала ожидаемые результаты, и банк намерен активно ее развивать. 168 клиентов активно пользуются данной удобной и экономичной возможностью, предоставленной им банком "Ипак Йули".

Вторая ступень - открытие экспресс-центров. Помимо обслуживания юридических лиц, они ориентированы на предоставление услуг физическим лицам. Банк для удобства обслуживания клиентов и привлечения новых открыл 21 экспресс-центр в местах их дислокации. Во всех экспресс-центрах физическим лицам предлагаются вкладные операции, услуги по переводу иностранной валюты посредством системы "MoneyGram", "Анелик" и "Быстрая почта", купля-продажа наличной иностранной валюты, рассмотрение заявок на потребительские и микрокредиты, а также новый внедренный продукт - коммунальные платежи. В дополнение ведется работа по внедрению услуг по оплате счетов сотовых и телефонных компаний, а также предложение специальных депозитных программ по оплате этих услуг.

Третья ступень - расширение филиальной сети банка. Путем открытия филиалов банк достиг присутствия в Самаркандском, Наманганском и Навоийском регионах республики. Филиалы банка имеют большие перспективы развития и успешно реализуют в регионах высокие стандарты банковского обслуживания.

Банк, оценивая достигнутое, с уверенностью смотрит в будущее и стремится упрочить партнерские отношения по бизнесу со своими клиентами, а также верит в то, что его процветание напрямую зависит от степени успеха развития бизнеса клиентов.

Венера Темирова.

УЗБЕКСКИЕ КНИГИ НА ФРАНКФУРТСКОЙ ЯРМАРКЕ

Издательства Узбекистана приняли участие в 57-й Международной книжной ярмарке, прошедшей во Франкфурте-на-Майне.

В рамках ярмарки состоялась презентация «Узбекские книги». Продукция издательств «Шарк», «Манавият», «Узбекская национальная энциклопедия», «Укитувчи» и «Узбекистан» позволила посетителям ярмарки ознакомиться с книгами, брошюрами, альбомами, плакатами, выпускаемыми в нашей стране, достижениями Узбекистана за годы независимости в этой области.

Внимание участников и экспертов ярмарки привлекли красочно оформленные книги «Искусство подготовки узбекских блюд» («Узбекская национальная энциклопедия»), букварь для первоклассников «Алифбе» («Манавият»), «Бухара», «Хива», «Термез» («Шарк»), выпущенные на узбекском, русском и английском языках.

Члены узбекской делегации выезжали в Штутгарт, где ознакомились с опытом работы германских предприятий «Cantz Media», «Hatje Verlag» и «Matthes Verlag», занимающихся газетным и книжным производством, а также поставкой полиграфического оборудования. По итогам переговоров достигнута договоренность о технической модернизации издательско-полиграфической компании «Шарк».

В Берлине узбекские полиграфисты побывали в одном из крупных издательских концернов ФРГ - «Cornelson Verlag GmbH», специализирующемся на выпуске школьных пособий. Его продукция составляет около десяти процентов объема книжного рынка страны. Кроме многочисленных филиалов в Германии, концерн имеет дочерние предприятия в шести странах Европы. В его структуру также входит Институт по подготовке дизайнеров, менеджеров, других специалистов в области книгопечатания. В ходе обсуждения перспектив двустороннего сотрудничества узбекские полиграфисты проявили интерес к подготовке специалистов в области издательского дизайна.

На ярмарке также были установлены контакты и обсуждены вопросы сотрудничества с полиграфистами Италии, Испании, России, Украины, Беларуси.

ИА «Жахон».

Прием рекламы в "ПВ"
с 9.00 до 18.00,
кроме субботы и воскресенья
Комн. 445.

АПО «УЗМЕТКОМБИНАТ»
г. Бекабад

производит и реализует:

- **аргон высшего и первого сортов, ГОСТ 10157-79**
- **кислород газообразный, ГОСТ 5383-78 в баллонах 6 куб. м.**

Также производит ремонт и переосвидетельствование кислородных и аргонных баллонов.

Форма оплаты - любая.
Отпуск не ограничен.

Вся продукция сертифицирована.

Телефоны: (371-91) 3-43-81, 2-50-14.

ПУТЕВЫЕ ЗАМЕТКИ

ЯПОНИЯ: АККУРАТНОСТЬ, ОРГАНИЗОВАННОСТЬ, КУЛЬТУРА

Первые впечатления

Две вещи сразу бросились в глаза в Токийском аэропорту Нарита: большое разнообразие в одежде людей и масса мобильных телефонов в руках местных пассажиров, особенно молодежи. В течение пятнадцати дней пребывания в Японии я неоднократно обращал внимание на качество и многообразие стиля одежды японцев. Сейчас в правительственных учреждениях и во многих деловых конторах проводится политика поощрения неформальной одежды, рабочей формы без галстуков, хотя в центральных кварталах Токио, где расположены многие официальные заведения и офисы корпораций, чаще можно видеть людей в строгих классических костюмах и в галстуках. Учащиеся многих школ и двухгодичных колледжей одеты в красивую униформу, нередко заказанную у видных модельеров.

А мобильники у японской молодежи стали неотъемлемой частью экипировки. Говорят, что сейчас в японских школах дети меньше стали шуметь, поскольку заняты приемом и передачей текстовых сообщений на мобильниках. Да, еще один внешний признак молодых японцев: разнообразие причесок. Мне показалось, что японцы и здесь явно стали пробиваться в мировые лидеры.

Как тут не вспомнить о знаменитом восточном, в частности, японском коллективизме? Коллективизм предполагает ориентацию на группу, а не на себя, определенное единообразие в поведении и одежде в соответствии с принятыми в обществе нормами. Но, по-моему, полагать, что коллективизм больше относится к Востоку, а индивидуализм более свойственен Западу - это упрощение реальности. На самом деле и на Востоке есть индивидуализм, и на Западе есть коллективизм, и чем больше один из них выступает на поверхности, тем больше другой проявляется подспудно, в более скрытой форме. А Япония - это заметный пример симбиоза коллективизма и индивидуализма.

Вообще симбиоз, комбинация различных свойств и традиций представляет собой один из характерных признаков японцев и их культуры. Но при этом они сохраняют очевидную самобытность и цельность. Одна из фундаментальных видимостей Японии - это сочетание национального и западного. Буквально на каждом шагу.

Говорят, японцы хороши в приспособлении достижений мировой фундаментальной науки к жизни. Также можно сказать, что они хороши и в абсорбции всего остального материального и духовного, что представляет для них интерес. Но при этом умудряются остаться явно самобытной нацией.

Культура «да»

Один из фундаментальных элементов японской самобытности - это культура общения. Здесь много традиционности, хотя нередко замечаешь и некоторые элементы западного стиля поведения, например, рукопожатие. В общении японцы чрезвычайно вежливы, много кланяются, все время демонстрируют поддержку собеседника, повторяя «хай», то есть «да». Способность японцев никогда не говорить «нет» стала легендой.

Известно, что в ходе судебного процесса над японскими военачальниками после Второй мировой войны, побежденные генералы очень быстро ответили утвердительно на все вопросы обвинителей и поддержали обвинительные заявления. Это было расценено западными обвинителями как признание вины. Но на самом деле обвиняемые военачальники, как и положено по обычаю, говорили свое «хай» в ответ на любые высказывания собеседника, при этом вовсе не обязательно выражая свое согласие.

Примерно такие же проблемы нередко возникают у западных деловых людей в переговорах с местными бизнесменами: они никогда не знают, что стоит за обязательными «хай». Там даже в научных кругах не принято, чтобы ученые, дискутируя, прямо критиковали друг друга. Один профессор рассказывал мне, что в ходе научных обсуждений он, услышав слова одобрения от коллег, сразу начинает готовиться к худшему: у местных ученых критика всегда начинается с похвалы. Впрочем, собственно критическая часть публичных дебатов ученых также редко бывает резкой.

Поклон - это целый церемониал, полный символизма. Поклону учат с детства, дома и в школе. Когда преподаватели входят в класс, то дети обязаны вставать и кланяться. При этом у детей бывает установка отсчитать определенное число, поклоняясь старшим. Одна девушка пояснила, что в ее классе дети должны были считать до семи, кланяясь учителю.

Другой важный элемент поклона - его глубина. Это тоже дело тонкое, требующее знания особенностей социальных взаимоотношений в обществе, ориентации в статусных различиях людей, чувствительности к общественному положению собеседника.

Такие же взаимоотношения между младшим и старшим по возрасту. «Но а как быть, если, скажем, встречается премьер-министр страны и какой-нибудь глубокий старик?» - спросил я у одного японца. «Ну, - последовал ответ, - старик, конечно, сделает глубокий поклон, потому что перед ним очень важный человек, а премьер-министр тоже сделает глубокий поклон, потому что перед ним очень старый человек».

Существуют многие другие важные элементы общения, например, быстрота ответов на слова собеседника, выражение лица, поза, интонации, выбор подобающих социальному статусу собеседника формулировок, женских или мужских выражений и т.п. Хотя в японском языке нет мужского и женского родов, но, как я понял, есть более мужские или более женские выражения. Бывает, что мужчина-иностранец, женившись на японке и научившись от нее японскому языку, приезжает в Японию и, казалось бы, вполне бегло общается с другими. Но не тут-то было: нередко в таких случаях японцы замечают, как иностранец-мужчина разговаривает, как женщина, употребляя выражения, которые обычно используют лишь представительницы слабого пола. Однако, думаю я, никакой мужчина не способен овладеть всеми нюансами, чрезвычайным тональным разнообразием и приятной музыкальностью произношения японского «да», как это могут делать женщины. В их устах простое, казалось бы, слово «хай» становится фортепьянной, нет - скрипичной фразой. А мужчины более сдержанны, их «хай» более сухое, менее выразительное. Наверное, этому обязывает их сама роль мужчины.

Словом, основное в культуре общения - это демонстрация внимания и уважения к собеседнику. Японцы показывают уважение даже визитной карточке собеседника: они осторожно и двумя руками принимают протянутую карточку, внимательно читают то, что на ней написано, и кланяются. Малейшее неудобство, причиненное собеседнику, тут же сопровождается извинениями, а любой позитивный знак или жест, даже небольшая услуга, вызывают поток благодарностей.

При входе и в фойе гостиниц всегда можно видеть несколько служащих, приветствующих посетителей и отвечающих, если можно так сказать, за человеческие отношения, Они, как и таксисты, всегда демонстрируют рвение, готовность услужить клиентам. И без всяких чаевых - это не принято.

Видя тотальную вежливость, меня заинтересовал один вопрос: а насколько искренни они? Одно дело, когда весь церемониал общения человек совершает от души и более или менее естественно. А если это не так, то любое общение - это тяжелый труд, требующий огромной концентрации, усилий и мастерства.

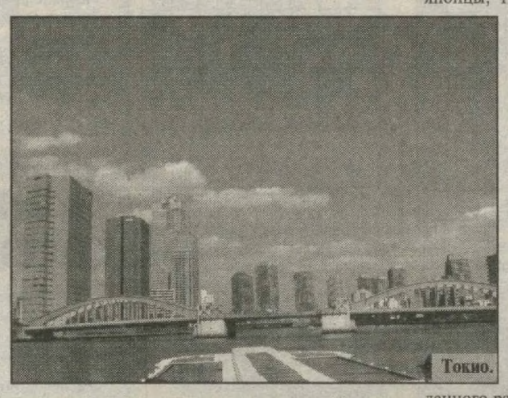
На свой прямой вопрос я так и не смог получить прямого ответа от своих собеседников - они были весьма вежливы, очень дипломатичны и несколько уклончивы. А потом я сам подумал: а какая, собственно, разница? Ведь главное, удается достичь атмосферу уважения к человеку, внимания к его личности. Это же замечательно. Но, долго находясь в подобной среде, человек может так привыкнуть к ней, что затем, встретив даже малейшее невнимание или - боже упаси - грубость со стороны собеседника, может прийти в ужас.

Когда летели на самолете домой, услышал, что один из наших пассажиров недовольно высказывался о довольно хмуром лице стюардессы. «Да, - подумал я, - вот что значит войти во вкус японского общения». Летя в Японию, тот пассажир, возможно, и не обратил бы внимания на выражение лица стюардессы.

Образование, образование и еще раз образование

Образование детей - приоритетный вопрос для каждой семьи. Стопроцентная грамотность населения была достигнута еще в незапамятные времена. Это одна из немногих стран в мире, где около половины выпускников школ поступают в университеты. В годы экономического подъема количество университетов резко возросло. Сейчас никто точно не знает, сколько их в стране. Это связано как с постоянным изменением их количества, так и с расхождением в признании некоторых частных учебных заведений в качестве университетов. По одним оценкам, университетов в Японии более 900, по другим - около 800. Большинство из них - частные. Говорят, местные власти хотят иметь две вещи: университеты и аэропорты. Они способствуют развитию экономики и престижа.

В общественном транспорте вблизи вузов


Токио.

можно видеть немало рекламы университетов: все они борются за студентов, а значит, за свое выживание и процветание. Но студентов становится все меньше, поскольку падает уровень рождаемости. По некоторым прогнозам, к 2010 году 50 университетов обанкротятся, еще 50 существенно сократят набор студентов. Еще несколько лет тому назад правительство поставило цель повышения количества иностранных студентов в стране до 100 тысяч. Цель была быстро достигнута, и сейчас многие понимают, что для страны с населением в 129 млн этого количества явно маловато. Тем более, когда многие страны мира, в том числе такие, как Сингапур и Австралия, делают все возможное, чтобы привлечь больше иностранных студентов.

Государственные университеты долго добивались самостоятельности. Сейчас они действительно стали самостоятельными, хотя теперь вынуждены в определенной степени сами содержать себя, зарабатывать деньги. В связи с дерегуляцией вузовской системы государственные университеты превращаются в «независимые агентства». Это означает дальнейшее усиление конкуренции между государственными и частными университетами. Пока же крупные национальные государственные университеты удерживают пальму первенства. Токийский университет - главный поставщик кадров для самых престижных министерств и компаний - несомненный лидер среди университетов страны и один из лучших вузов в мире. Поступить в него очень сложно, но его диплом открывает двери в коридоры японской власти.

Японцы - мировые лидеры в прикладном применении достижений фундаментальной науки, а университеты традиционно сильны в прикладных науках. Но японцы прекрасно осознают, что без развития фундаментальной науки трудно в долгосрочной перспективе удержать технологическое лидерство. Поэтому в последние годы прилагаются большие усилия, в том числе публичные, направленные на поддержание и развитие фундаментальной науки.

Жених с невестой.

Буддийский храм в Токио.

Наряд гейш.

Поставленная когда-то правительством задача подготовки лауреатов нобелевских премий выполнена: по разным фундаментальным наукам их сейчас уже трудно сосчитать на пальцах обеих рук. Большое внимание уделяют связям с видными американскими профессорами японского происхождения, работающими в вузах США. Их приглашают в японские университеты для чтения лекций и совместных научных исследований, а некоторые из них насовсем возвращаются на родину. По-видимому, здесь играет роль определенная ностальгия, поскольку в целом в американских университетах профессорам платят больше. Но в японских университетах рабочее место лучше защищено. Хотя следует отметить, в последнее время в японских университетах от преподавателей стали требовать больше научной отдачи, в том числе публикаций.

В рамках поднятия престижа фундаментальных наук в стране ежегодно организуют форумы нобелевских лауреатов. В этом году намечались публичные выступления в разных городах шести лауреатов нобелевских премий, в основном из США. Эти мероприятия широко освещаются в СМИ и привлекают большое внимание общественности. Японцы вкладывают в это значительные средства. И правильно делают.

Экономическое чудо без чудес

После Второй мировой войны Япония была вынуждена восстанавливать свою экономику. Как же она смогла стать второй крупнейшей экономической державой в мире? Среди многих причин, которых мне довелось обсуждать с японцами, особо выделю три:

- в стране все было разрушено, и японцам не пришлось возиться с заменой старого оборудования. Вместо этого они смогли быстро установить и освоить новое оборудование, современную технологию. Иными словами, разрушения парадоксальным образом помогли японцам в обновлении производства на совершенно новом, высокотехнологическом уровне;

- военный бюджет был сведен к одному проценту ВВП, что позволило стране уделять больше внимания вопросам экономического развития;

- страна обделена природными ресурсами, и японцы, чтобы вырваться вперед, должны были всецело полагаться на человеческий потенциал. Его они сполна использовали. Работа стала настоящей религией для людей.

В анализе послевоенного успеха страны некоторые авторы недооценивают роль уже достигнутого в стране к тому времени уровня экономических отношений и общественного развития в целом. На самом деле в стране имелся серьезный задел для послевоенного экономического рывка. Так, уже в эпоху Мэйдзи (1868-1912) японцы превратились в одну из самых грамотных наций в мире, приняли конституцию, создали многие новые социальные, политические и экономические институты, заложили основу для промышленного развития страны. Индустриальная революция началась в стране в конце XIX века. Еще в довоенное время они хорошо освоили банковскую систему, капиталистические производственные отношения. Олимпийские Игры в Токио 1964 года сыграли большую роль в развитии инфраструктуры столицы, где ныне проживают более 12 млн человек. А в 1968 году благодаря продуманной политике правительства и максимальному использованию имеющихся возможностей Япония стала второй экономической державой в мире.

Конечно, не следует забывать и о таком внешнем факторе, как американское военное присутствие и помощь. Но главным, несомненно, был внутренний фактор - аккуратность, организованность и культура.

О японском экономическом чуде много писали, подчеркивая роль менеджмента. Сейчас значение этого фактора переоценивается, да и сами японцы все больше перенимают западный стиль, в то время как на Западе смогли абсорбировать некоторые элементы японского способа управления. Конечно, без японского внимания к деталям, умения доводить дело до конца, чистоты производства, трудолюбия и обязательности невозможно представить экономические успехи этой страны. Но сейчас многие в самой стране стали критически смотреть на такие традиционные факторы экономики и организации производства, как пожизненный наем сотрудников компании, безусловная лояльность к компании и к ее руководителям, слишком долгое рабочее время. Люди спрашивают себя и друг друга: почему японцы, создав вторую крупнейшую в мире экономику, не смогли обеспечить себе один из самых высоких в мире уровней жизни? Конечно, во многих других странах могут позавидовать степени благосостояния в Японии. Тем не менее, жилье здесь, особенно в крупных городах, остается чрезвычайно дорогим, многие люди до сих пор живут в маленьких по западным стандартам квартирах или домишках, а продолжительность рабочего дня даже трудно сравнить с тем, что имеют рабочие и служащие на Западе. Попросту говоря, тут намного больше работают.

Хотя многие местные корпорации уже отказались от принципа пожизненного найма рабочих, но до сих пор работа во многом организована по семейному принципу: компания считается большой семьей, а руководитель - главой. Пока глава такой семьи не уйдет домой, «родственники» тоже не уходят. А глава показывает усердие, зная, что подчиненные последуют его примеру. И они стараются ради общего блага, а также продвижения по службе. Но для многих работа не заканчивается и в воскресные дни: необходимо развлекать гостей и нужных для компании людей.

Говорят, что поздний приход мужчин домой после работы, их занятость и в выходные дни являются одной из причин того, что все большее число молодых людей, особенно девушек, предпочитают позже начинать или вовсе не начинать семейную жизнь.

Редко у кого из руководителей есть отдельный кабинет: в офисах они обычно работают в одном помещении вместе со своими подчиненными: в родном доме все принято делить между членами семьи.

Но как бы сейчас ни критиковали семейный принцип организации производства в Японии, одно из его достоинств - процесс коллективного принятия решений. В их принятии в компаниях и государственных учреждениях участвуют все, притом процесс обсуждения и подготовки решения идет снизу вверх. Никакой руководитель без тщательного обсуждения важных вопросов с сотрудниками не принимает решения. Зачастую главным в этом процессе выступает человек в середине - менеджер среднего уровня. Подобный процесс сложен и занимает много времени. Но зато если в нем участвуют все, то и все будут заинтересованы в его претворении в жизнь.

Увы, порой и такой коллективный способ принятия решения дает сбой. По крайней мере, знаменитая компания «Сони» не смогла вовремя оценить достоинства плоских экранов телевизоров и поэтому явно упустила лидерство в этом деле. Пришлось уволить исполнительного директора компании и недавно назначить на его место американца британского происхождения. Это второй случай в истории крупных местных компаний, когда исполнительными руководителями становятся иностранцы. Кто бы мог подумать об этом лет десять тому назад?

Несколько лет тому назад автомобильная компания «Ниссан», оказавшись в сложном положении, пошла на невиданный шаг, пригласив француза стать руководителем. Эксперимент удался, и «Ниссан» вновь стал преуспевающей компанией. Кто знает, может быть, и некоторые другие японские компании сделают то же самое. Обычно на такой революционный шаг идут тогда, когда компании решаются на значительное сокращение сотрудников и резкую реструктуризацию производства. Вот и компания «Сони» объявила о сокращении 10 тысяч сотрудников.

Японцы народ бережливый, в семье культивируется не трата денег, а их накопление, умножение. Поэтому они так и не стали потребительской нацией, как, скажем, американцы. А правительство старается менять традиционные установки на потребление, призывая их больше тратить, и тем самым вкладывать средства в экономику. Но устои не всегда подчиняются экономической целесообразности. Скорее наоборот. По крайней мере, в Японии.

Мне кажется, три понятия наиболее емко могут характеризовать страну и народ в целом: аккуратность, организованность и культура. Аккуратность в делах, производстве, начинаниях - благодаря этому смогли создавать такие совершенные машины и электронные устройства, особенно миниатюрные. Организованность в жизни, на работе, в быту - благодаря этому смогли добиться таких потрясающих успехов в организации и управлении производством, компаниями, банками, городами, транспортными системами и пр. Культура в общении, поведении, мироощущении - благодаря этому японцы достигли такого высокого уровня самобытности, внесли так много в мировую цивилизацию, сохраняют традиции, уважение к своей истории, духовности.

Алишер Файзуллаев.
Фото автора.

ОБРАЗОВАНИЕ И ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В столице состоялась конференция, посвященная проблемам внедрения в процессы обучения передовых педагогических технологий. Она организована Министерством народного образования Республики Узбекистан совместно с представительством ЮНИСЕФ в нашей стране.

Выступивший на открытии конференции первый заместитель министра народного образования Р.Ахлидинов отметил, что под руководством Президента Ислама Каримова одним из приоритетов государственной политики является воспитание гармонично развитого, здорового подрастающего поколения. Яркое тому подтверждение - разработанные по инициативе главы нашего государства и последовательно внедряемые в жизнь Национальная программа по подготовке кадров и Государственная общенациональная Программа развития школьного образования на 2004-2009 годы. Поэтапное реформирование сферы образования отличается своей последовательностью, усилением взаимозависимости процессов обучения и воспитания.

В ходе конференции особое внимание было обращено на то, что широкое использование применяемых в мировой практике эффективных педагогических технологий способствует формированию у учащихся таких важных навыков, как стремление к самосовершенствованию, творческое отношение к познанию, самостоятельность мышления. Состоялся также обмен мнениями по вопросам подготовки квалифицированных педагогических кадров и постоянного повышения их профессионального уровня.

ЭЛЕКТРОННЫЕ СЛОВАРИ: УДОБНО И ДОСТУПНО

Информационно-коммуникационные технологии все шире входят в нашу жизнь, а значит, растет потребность в электронных учебных программах, пособиях, изданиях.

В этом направлении эффективно работает редакция электронных изданий «O'zbegim dasturlari», которая занимается подготовкой электронных словарей для учащихся, студентов, исследователей. При этом коллектив редакции тесно сотрудничает с учеными и специалистами Академии государственного и общественного строительства при Президенте Республики Узбекистан, Института языка и литературы имени Алишера Навои Академии наук, Национальной библиотеки Узбекистана, Центрального банка, Ташкентского государственного педагогического университета, Национального университета Узбекистана.

Одно из подготовленных редакцией изданий - электронный словарь «Atama va iboralar lug'atlari», вобравший в себя десять тысяч русских и четырнадцать тысяч узбекских терминов и выражений на кириллице и в латинской графике в области банковского дела, внешней политики, права и делопроизводства. Словарь удостоен второго места на конкурсе «Лучшая программная продукция», который был организован в 2001 году Центром по науке и технологиям. В настоящее время словарь рекомендован для использования в министерствах, учреждениях, организациях страны.

В прошлом году редакция подготовила пояснительный словарь «Банк, финансовый глоссарий». В нем содержатся пояснения 2,5 тысячи терминов, широко используемых в международной финансовой сфере, информация о товарных и фондовых рынках, международных экономических организациях и региональных интеграционных группах, а также о финансовых институтах Республики Узбекистан.

В электронном словаре «Ibora» дается перевод 120 тысяч слов с узбекского на русский и английский, с английского на узбекский и русский, с русского на узбекский и английский языки.

Коллектив редакции также работает над созданием «Узбек тилининг катта орфографик лугати» («Большой орфографический словарь узбекского языка»), «Синонимлар лугати» («Словарь синонимов»), двух- и трехъязычных эквивалентных словарей. Все вышеназванные электронные словари привлекают внимание пользователей своей научной обоснованностью, удобством пользования.

Назокат Усманова.
Корр.УзА.

СЕМИНАР ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

В Фергане прошел показательный учебный семинар, посвященный выполнению Указа Президента Республики Узбекистан от 5 октября 2005 года «О мерах по дальнейшему сокращению и совершенствованию системы проверок субъектов предпринимательства» и ряда других указов и постановлений, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса. В нем приняли участие предприниматели области руководители предприятий, сотрудники государственной налоговой инспекции, банковских, финансовых учреждений, органов юстиции и прокуратуры, а также представители средств массовой информации.

Участники семинара отметили, что в нашей стране придается важное значение поддержке и всесторонней защите субъектов предпринимательства, а принятый в последнее время главой государства ряд указов и постановлений вывел эту работу на новый уровень. Меры, предусмотренные этими документами, являются последовательным выражением полномасштабных реформ, осуществляемых в сфере демократизации и обновления общества, дальнейшей либерализации экономики. Важной задачей нынешнего этапа является работа по широкому разъяснению предпринимателям сути этих документов в ходе специально организуемых бесед, практических семинаров.

Одним из них как раз и стал семинар в Фергане. Выступившие на нем особо подчеркивали, что подобные мероприятия расцениваются предпринимателями как оказание практической помощи в решении стоящих перед ними проблем.

Предприниматели получили не только подробные ответы на все интересующие их вопросы, но и методические пособия, раскрывающие суть документов.

М.Сулейманов.
Корр.УзА.

РАСШИРЯЕТСЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНТРА

За годы деятельности Ферганского центра творческой молодежи здесь получили профессию и благодаря этому нашли свое место в жизни тысячи юношей и девушек.

- У нас действуют тридцать кружков, около двух тысяч человек обучаются различным профессиям, - говорит директор центра Хадичахон Абдулкасымова. - Молодежь особенно интересуют швейное и золотошвейное дело, чеканка по металлу, музыка и искусство, компьютерная грамотность. Мы стараемся всячески развивать в наших ребятах стремление к изобретательству, творчеству, расширяем сеть кружков именно по техническим направлениям.

При этом особое внимание уделяется детям-инвалидам, приобщению их к занятиям в кружках. Кроме того, во многих махаллях города открыты филиалы центра. Наши воспитанники со своими творческими работами участвуют в различных конкурсах и побеждают на них.

В этом году открылись новые кружки по картингу, компьютерной грамотности, ковроткачеству и машинописи. В ближайшей перспективе планируется расширить сеть обучения национальным ремеслам.

М.Сулейманов.
Корр.УзА.

ТВОРЧЕСТВО

ПОЛВЕКА В МУЗЫКАЛЬНОЙ КУЗНИЦЕ

Марк Зайко выглядит намного моложе своих "за семьдесят". Наверное, в этом немалую роль сыграла основная деятельность его жизни - учить молодежь одному из самых изящных изобретений человечества - музыке. Ведь нет места на Земле, где бы она не воспринималась безразлично. Она не нуждается в переводчике, не нужны послы или иные какие-либо средства для ее пути к сердцам миллионов.

Единственное, что она требует - мастерства, которое способствует обворожить души поклонников музыки, привлекать к себе внимание всего живого.

Заслуженный работник культуры Марк Зайко вот уже 49 лет работает в Республиканском специальном музыкальном академическом лицее имени Успенского, обучая молодое поколение любить и жить, творить в прекрасном мире музыки. Он, преподавая всем скрипичное мастерство, всегда отдельно занимался и занимается с ребятами, проявись у них малейшее мерцание особого дара. Таким образом благодаря его усилиям, настойчивости и кропотливой работе мир познал такие таланты, как Грейс Гафаров, Динара Сабитова, Эдуард Тахалов, Татьяна Гилязетдинова, Артур Медведев и многих других лауреатов международных и республиканских конкурсов. Его навыки преподавания, высочайшее мастерство получают признание через его учеников в разных уголках мира. Скажем, Энур Мухамедова работает в далекой Боливии, кто бы мог себе представить такое. Оксана Юсупова ведет в Малайзии педагогическую деятельность. В Германии аж семь его учеников.

Марк Зайко 47 лет руководил единственным в республике ансамблем скрипачей, который был удостоен многих призов и премий в стране и за рубежом.

Учитель все еще полон сил и стремлений. В его раздумьях все еще нежные, как благозвучная музыка, мысли. Он еще многих поддержит, направит на правильный путь к вершине музыкального искусства на благо страны.

НА СНИМКЕ: Марк Зайко с ученицей 4-го класса Нилюфар Мухиддиновой.

(УзА).

Д.Юсупов.

Фото автора.

ГАЗЕТЫ И ЖУРНАЛЫ - СТУДЕНТАМ

НАМАНГАН. (Корр.УзА И.Раззаков). Почти четыре миллиона сумов - такова общая стоимость подписки на газеты и журналы, оформленная преподавателями и студентами Наманганского инженерно-педагогического института. Предпочтение при этом среди республиканских СМИ отдано газетам «Халк сузи», «Народное слово», «Правда Востока» и «Маърифат».

- В институте обучаются 2500 студентов, работают свыше 500 преподавателей и других сотрудников, - рассказывает проректор вуза У.Муминов. - Для институтской библиотеки и ректората также выписано газет и журналов примерно на 3,5 миллиона сумов.

Золотая осень. Фото Мухаммеда Амина. (УзА).

СТАДИОН

ОКСАНА ПРОДОЛЖАЕТ ПОКОРЯТЬ МИР

В городе Пахтакоре Джизакской области накануне 14-й годовщины республики сдан в эксплуатацию универсальный спортивный комплекс. В семи секциях здесь занимаются 150 мальчиков и девочек от семи до 15 лет.

- С каждым днем растет число желающих заниматься спортом, - говорит руководитель спорткомплекса, мастер спорта Баходир Мирзакулов. - Только в секции по курашу, занятия в которой ведет Дилноза Каримова, 50 юных спортсменов. Мальчики охотно посещают и занятия в секции бокса. Трое наших воспитанников недавно стали мастерами спорта. Тренирует их Эркин Холмирзаев.

Фото Рахмонали Акбаралиева.

На очередном этапе розыгрыша Кубка мира по спортивной гимнастике, завершившемся в Глазго, неувядаемая ташкентка Оксана Чусовитина заняла первое место в своей коронной программе - опорном прыжке и выступила еще в финалах на брусьях, бревне и вольных упражнениях.

- Всего пятнадцать этапов Кубка мира, - сообщила генеральный секретарь Республиканской федерации по спортивной гимнастике Людмила Желновакова. - Оксана приняла участие в семи из них и прочно занимает в мировой табеле о рангах второе место после олимпийской чемпионки Елены Замолодчиковой из России. Чусовитина была первой еще и на этапном турнире в Южной Америке, седьмой - в Германии. Финал восьми сильнейших гимнасток планеты состоится в Бирмингеме в следующем году. Сейчас отправляется на чемпионат мира, который пройдет с 18 по 28 ноября в Мельбурне.

В далекую Австралию летит и еще один наш земляк - 23-летний Антон Фокин. За его плечами три этапа Кубка мира. Правда, результаты не столь впечатляющие, но он составляет достойную конкуренцию именитым гимнастам. В упражнениях на коне в Котбусе был девятым. Отлично выполнил свою сложную композицию на брусьях в Генте, поднялся на вторую ступеньку пьедестала почета. Записал зачетные очки на лицевой счет и в Штутгарте, где был одиннадцатым. Находится в отличной спортивной форме. Тренеры считают, что на австралийском чемпионате мира в многоборье Антон может войти в число 24 лучших гимнастов мира и таким образом подтвердит, что претендует на путевку на Олимпийские игры в Пекине. Со времен Сергея Диомидова наши мужчины не выступали еще на столь представительных спортивных форумах.

Перед Оксаной ставятся более высокие задачи - участие во всех финалах многоборья и завоевание медали в опорном прыжке.

Эти старты лидеров узбекской спортивной гимнастики рассматриваются специалистами как важные вехи при подготовке к Азиатским играм-2006 в Катаре, где они должны будут предстать основными фаворитами в борьбе за медали различных достоинств.

Тимур Низаев.
Обозреватель «Правды Востока».

Мария Шишковская:

«ПРИОРИТЕТ ИСПОЛНИТЕЛЬСКОМУ МАСТЕРСТВУ, А НЕ БОНУСАМ ЗА СЛОЖНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ»

Под патронажем Национального олимпийского комитета Узбекистана и при поддержке Министерства по делам культуры и спорта, Республиканской федерации по художественной гимнастике в Ташкенте проходит семинар для тренеров из всех областей страны. О мировых тенденциях в развитии сугубо женского вида спорта рассказали известные эксперты, члены технического комитета Международной федерации гимнастики Ирина Винер (Россия) и Мария Шишковская (Польша), а также ведущие ученые Узбекского государственного института физкультуры.

- Это уже второй подобный семинар в Ташкенте, в котором я участвую, - сказала Мария Шишковская. - Примечателен он тем, что проходит сразу после выступлений сильнейших гимнасток на очередном этапе Кубка мира и международного юниорского турнира «Грации Востока», за которыми внимательно наблюдали ваши наставники. То есть они воочию увидели, какие композиции представили чемпионки мира, призеры Олимпиады и международных турниров. Им есть с чем сравнивать. Поэтому мои теоретические выкладки и сообщения в изменениях в судействе будут, надеюсь, подкреплены их свежими наблюдениями.

Изменения в правила судейства вносятся раз в четыре года, то есть с началом нового олимпийского цикла, - сообщила она. - Естественно, направлены они в развитие зрелищности выступлений гимнасток. Увы, сейчас наблюдается то, что в погоне за бонусными баллами за трудные элементы в упражнениях на второй план отошли артистичность, выразительность движений под музыку. Нет действительно композиций, преобладает набор сложных элементов. И как результат - потеря зрителей на трибунах, популярности художественной гимнастики. Поэтому нынешний семинар направлен на то, чтобы тренеры сменили акценты в своей работе с юными спортсменками. Это главное.

Таджи Тимуров.

МАСТЕРА ОБЪЕКТИВА-2005

Завершился первый этап подготовки и проведения третьей международной ташкентской фотобиеннале-2005, которая впервые проводится под патронажем FIAP - самой авторитетной международной организации, объединяющей фотографов всего мира.

На конкурс прислано 929 работ 209 авторов из 34 стран мира. Если вспомнить первый международный конкурс художественной фотографии, который был организован Ташкентским домом фотографии Академии художеств Узбекистана в 2002 году, то количество представленных стран возросло более чем в два раза. Наряду с мастерами из Франции, Китая, Украины, с которыми установлены плодотворные творческие контакты, впервые участвуют такие страны, как Аргентина, Исландия, Австрия, Израиль, Словения, Португалия, Вьетнам.

Поражает разнообразие присланных на конкурс работ. Здесь представлены порой самые неожиданные ракурсы съемки и бесконечное множество художественных приемов, стилей, авторских почерков - от традиционной реалистической фотографии до ультрасовременных поисков в сфере образного мышления, технических приемов фотосъемки и обработки изображений. Фотографии в соответствии с регламентом, утвержденным FIAP, распределяются по номинациям, у нас их две: «Здоровье» - в связи с объявленным Годом здоровья, и свободная тема.

Одной из главных особенностей нынешней биеннале является патронаж FIAP. Это означает, что впервые ташкентский конкурс проводится по правилам международной фотографической ассоциации, которые довольно строги и налагают целый ряд ответственных обязательств на организаторов конкурса. Но патронаж дает и немалые преимущества. Прежде всего ташкентская фотобиеннале становится в один ряд с ведущими и престижными фотоконкурсами мира, а мастера объектива Узбекистана, как профессионалы, так и любители, получили реальный доступ в мировую элиту фотографии.

В работе жюри примут участие подлинные гранды мировой фотографии: вице-президент FIAP Жак Денис и Борис Панов, которому одному из первых фотографов на постсоветском пространстве было присвоено звание AFIAP еще в 1990 году.

Нашу страну в жюри будут представлять такие авторитетные в Узбекистане и за рубежом фотографы, как Шавкат Балтаев, Виктор Вяткин, Владимир Жирнов, итоги будут подведены 20 ноября.

А в декабре в Ташкентском доме фотографии откроется выставка работ победителей конкурса «Фотобиеннале-2005». В рамках этого представительного форума состоятся еще два вернисажа: фотовыставка всемирно известной галереи «Магнум» на тему «Футбол», организуемая при содействии Гете-института в Ташкенте, и выставка по итогам конкурса «Цели развития тысячелетия», объявленного Представительством ООН в Узбекистане.

Юрий Подпоренко.
Искусствовед.

ШАХМАТНЫЕ ВЕЧЕРА

Раздел ведет мастер спорта Улугбек Эльбеков.

КАИССА И ФЕМИДА

Каисса - покровительница шахмат во все времена - была для узников великой утешительницей, помощницей, советчицей, собеседницей, подчас наводящей на философские размышления о жизни.

Вот эпизоды из российской судебной практики 1909 года.

В Кронштадте перед военным судом предстали по обвинению в «святотатстве» матросы А.Иванов и Ф.Панов. Им инкриминировалось то, что, находясь в арестантском отделении лазарета, они сняли со стены камеры икону, изобразили на ее обратной стороне шахматную доску, играли на ней фигурами, вылепленными из хлеба. На суде один из обвиняемых А.Иванов сказал: «Мы злого умысла не таили, а лишь повторяли то, чем многие до нас занимались, да только в том беда, что нас первых застукали. А доска на иконе давно нарисована, и нам это известно было, что в ней только и спасение, чтобы совсем не сдуреть в камере от тоски».

В том же 1909 году в центральной тюрьме столицы Аргентины Буэнос-Айресе заключенных стали учить играть в шахматы. Рассказывая об этом нововведении, корреспондент привел мнение одного из постоянных посетителей занятий. «В этой игре, - сказал тот, - все происходит по справедливости, и каждый получает по заслугам. Если бы так было в жизни, думаю, я бы никогда не попал за решетку».

А вот пример того, как шахматы помогли узникам преодолеть тюремные стены. В крупнейшей тюрьме Гондураса - Кандоре - по инициативе одного из заключенных - Мануэля Мигаса состоялся шахматный матч на пятидесяти досках между надзирателями и поднадзорными. После напряженной борьбы тюремщики добились небольшого перевеса в счете, однако радость победы была для них омрачена тем обстоятельством, что во время матча двенадцать заключенных, не принимавших участия в игре, бесследно исчезли из своих камер.

Своеобразный реванш за неудачу гондурасских коллег сумели взять тюремные администраторы из немецкого города Рейнбек. Пригласив местного кандидата в мастера по шахматам Олафа Редмюллера дать сеанс одновременной игры заключенным, они затем наотрез отказались отпустить его домой. Выяснилось, что полиция давно уже разыскивала бравого Олафа по подозрению в изготовлении фальшивых денег и документов.

Любовь некоторых «стражей законности и порядка» к шахматам принимает подчас карикатурные формы. В Италии в конце 1978 года 22-летний карабинер Романо Сакрелли, несший службу неподалеку от курортного города Ванмимилья, инсценировал собственное похищение. Иначе находчивый юноша не смог бы принять участие в шахматном блиц-турнире.

ОШИБКИ НАКАЗЫВАЮТСЯ

В шахматной игре первопричина проигрыша всегда кроется в ошибке. Бывает, что грубая ошибка в начальной стадии партии (в дебюте) - попадание в тонко подстроенную ловушку, неудачный ход вызывают катастрофу для ошибшегося, его поражение следует быстро и неотвратимо. Так создаются миниатюрные партии.

Вот пример, непосредственное отношение к которому имеет автор этих строк:

1.e4 c6 2.d4 d5 3/Kc3 de 4/K:e4 Kd7 5.Фe2 Kgf6 6.Kd6x. Черные получили спертый мат в результате грубой ошибки. Этот мат был зафиксирован в ряде турниров в 1947 году в Ташкенте на чемпионате республики в партии Эльбеков-Антонов.

В ЧАСЫ ДОСУГА

Задача.

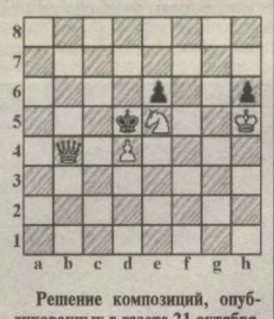
Мат в два хода.

Задача.

Мат в три хода.

Задача.

Мат в четыре хода.



Решение композиций, опубликованных в газете 21 октября.

Задачи-близнецы ферганца Бари Абдуллина.

Задача.

Мат в два хода.

1.Фh2 Л:h2 2.Cc3x.

Задача.

Мат в два хода.

1.Фf3 ф:f3 2.deKx.

1.Фf3 C:f3 2.fckx.

Этюд.

Белые начинают и выигрывают.

1.C8 Л Kf7+ 2.Kpd5 Kp:a1 3.Л: c2.

Выигрыш, так как черный конь ловится.

НАШЕ СВОБОДНОЕ ВРЕМЯ

«ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ» ЕВГЕНИЯ АБДУЛЛАЕВА

В государственном музее С.Есенина прошла творческая встреча с молодым поэтом, прозаиком, переводчиком Евгением Абдуллаевым (псевдоним - Сухбат Афлатуни). Недавно он стал участником очередного Московского фестиваля поэтов.

Если в прошлый раз темой встреч была тема развития русскоязычной поэзии стран СНГ, то теперь в фестиваль влились и представители Германии, Израиля.

Евгений - коренной ташкентец, родился в 1971 году По желанию родителей учился на художника в Петербурге. В 1993 году окончил философский факультет ТашГУ, стал кандидатом философских наук, автором многих десятков научных работ. Но любовь к слову пересилила. В литературно-критических, эссеистских работах и в поэзии он одновременно художник слова и мыслитель. Его стихи и прозу нужно читать вдумчиво, имея необходимый запас знаний, например, библейский цикл о царице Савской.

Сам автор много путешествовал, и в творчестве виден весь мир в его разности и вечности, но тема Востока преобладает. Абдуллаев - соредактор и основатель всех пяти выпусков альманаха «Малый шелковый путь», Ташкентского открытого фестиваля поэзии. Поэт публиковался также в российских журналах.

У Евгения множество друзей и поклонников, да и мама - известная пианистка и доцент Госконсерватории Инна Абдуллаева - прибавляет ему авторитета. Может, поэтому некоторые стихи Евгения содержат музыкальную терминологию.

Абдуллаев ценит юмор и благосклонно встретил пародии на свои стихи поэта и критика Павла Кулешова. Встреча в музее Есенина сопровождалась неравнодушными дискуссиями, долгими аплодисментами.

Александр Веширук.

КРИМИНАЛЬНЫЕ СЮЖЕТЫ

ПИСТОЛЕТ В ... ПЕЧКЕ

В неотапливаемой печи жителя города Термеза Артура Б. обнаружили пистолет марки ПМ и четыре патрона к нему.

Получив оперативную информацию, сотрудники внутренних дел пришли с обыском, в ходе которого изъяли пистолет, заводской номер которого оказался стертым. Откуда такое «богатство», выясняют следственные органы.

ВЗЯТЫ С ПОЛИЧНЫМ

Отдельные граждане настойчиво ищут пути быстрого получения легких денег.

Давлатбек Н. живет в махалле «Сина-2», а Салохиддин К. - в махалле «Сина-3» ширкатного хозяйства имени А.Хидоятова Денауского района. Но не соседство, как оказалось, сблизило их, а стремление обогатиться любыми методами.

Подельщики привлекли внимание оперативников при попытке сбыта 250 граммов героина, за что намеревались получить 3300 долларов США. «Друзья» по криминальному бизнесу попались в ходе спецоперации против наркоторговцев.

«ПОСКОЛЬЗНУЛСЯ» НА МАСЛЕ

До недавнего времени, пока неожиданно не нагрянули оперативные сотрудники внутренних дел, даже ближайшие соседи по махалле «Ангор» не догадывались о довольно прибыльной подпольной деятельности Урала Аликулова.

У него в доме обнаружили самовольно смонтированную пресс-установку для производства хлопкового масла.

Как под у носом соседей Аликулов занимался незаконным предпринимательством, развернув подпольное пищевое производство, остается только гадать.

ПОЛЬСТИЛИСЬ НА СЕРЬГИ

В милицейских сводках запестрели сообщения, что грабители срывают серьги с женщин.

Жительница Термеза Насиба К. стояла возле своего дома, когда парень на ходу сорвал с ее уха одну золотую серьгу - и был таков. Им оказался Олим Зиеев житель той же улицы.

А с Натальей Ц. подобное сотворил незнакомец. В результате следственных действий, как говорится, по горячим следам, любителя драгоценных металлов отыскали. Им оказался Умид Аскаров.

Н.Мазитов.

Сурхандарьинская область.

ПРАВДА ВОСТОКА
Индекс 178
Главный редактор Б.М. Хасанов
Редакционная коллегия: В. Голышев, В. Дегтярев (зам. главного редактора), Л. Кабиров, Н. Кучерский, Г. Лю (зам. главного редактора), А. Ромашко (отв. секретарь), Э. Ртвеладзе, Г. Саидова, Р. Шагулямов, К. Эрназаров.
НАШ АДРЕС: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32. Телефон отдела писем: 133-15-20, факс 133-56-33. Адрес в Интернете: www.pv.uz
Редакция рукописей не рецензирует и не возвращает. Мнения авторов публикуемых материалов могут не отражать позиции редакции. Материалы, опубликованные под знаком Т, печатаются на коммерческой основе
РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ: Отдел рекламы "Правды Востока". Тел.: 133-70-98, 136-57-12, комн. 445, тел./факс (371)133-70-98. Редакция не несет ответственности за достоверность содержания рекламных материалов
Выходит 5 раз в неделю.
Газета зарегистрирована в Агентстве печати и информации Республики Узбекистан Рег. № 005
Газета набрана и сверстана в ООО «INFO-REKLAMA»
Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л.
Время подписания в печать по графику 21.00.
Время подписи: 21.30 Итог по УзА:21.10
ТЕЛЕФОНЫ СОБКОРОВ В ОБЛАСТЯХ: Бухара (365) 524-70-84, Джизак (372) 22-6-36-51, Карши (375) 227-65-04, Навои 22-3-10-30, Самарканд (366-2) 31-10-72, Ташкент 133-14-75, Термез (376-22) 3-37-38, Ургенч (362-22) 4-02-94, Фергана (373-22) 24-61-61
Информационная поддержка - UzPAK. Т. 114-63-41, 114-63-42. E-mail - info@uzpak.uz
Информационная поддержка - фирма «КАЛЕОН». Т. 67-18-94, 67-33-01. www.kaleon.uz
Газета отпечатана в типографии издательско-полиграфической акционерной компании «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41. Тираж 64239экз. Заказ Г-136
1 2 3 4 5