

Последняя надежда на справедливость

- Вы - последняя инстанция. Куда только не жаловался, дошел до Верховного суда, пять раз обращался на телевидение, но если и теперь не найду справедливости...

Такие слова адресовал члену рабочей группы под началом Минюста один из предпринимателей на встрече в Пешкунском районе Бухарской области. Ее организовали для изучения обращений бизнесменов в связи с открытием Приемных Приемных Премьер-министра. Другой высту-

павший - человек в возрасте - взволнованно рассказывал о том, как искал правду в столице. Но, преодолев путь почти в 600 километров, столкнулся в ряде госорганов с грубостью и равнодушием и как к личности, и как бизнесмену. Теперь раз возможности достучаться до ответственных лиц.

устранения претензий в пользу бизнесмена.

Султону Омонову потребовался льготный кредит на создание пекарни. Поуличил. А потом начался "футбол" между центром "Единое окно", хокимиятом и службой кадастра - все из-за участка. Кадастр уже есть, а решения о выделении земли нет. Рабочая группа поручила решить проблему за один день.

Есть у него вопрос и с подключением энергоснабжения. Представитель РЭС сказал, что их сотрудники готовы выполнить работу, если получат заявку от предпринимателя. Руководивший встречей заместитель министра юстиции Акбар Ташкулов удивился: "Вот же он, обращается к вам". Оказалось, РЭС нужно получить от того некие технические условия. Рабочая группа предложила энергетикам взять их подготовку на себя. "Развели бюрократию" - этими словами завершилось обсуждение вопроса, измотавшего немало нервов бизнесмену.

Руководитель частного дошкольного образовательного учреждения Санам Жумаева надеялась 1 июня открыть детский сад. Не вышло - недополучили финансирование, не подведены сети электро-, газо- и водоснабжения. Специалисты профильных ведомств приходили и обещали обеспечить подключение, однако не вернулись. А ведь заявки подавали через центр "Единое окно", который не контролировал их выполнение...

Другая предпринимательница просила выделить ей один гектар под строительство швейного цеха. Сейчас у нее шесть работников, будет больше. Ответственные органы обещали подобрать землю, но затянута. "Кто отвечает за это?" - начала выяснять рабочая группа. Районная комиссия. А кто в ней? Неужто так сложно решить вопрос быстрее? Срок дали в три дня.

→ 2

"Если у бизнесмена есть вопрос, в местном центре "Единое окно" ответить компетентно может лишь один сотрудник. К остальным и смысла нет обращаться. А если пойдешь в другие инстанции - от хокимията до налоговой службы, то их специалисты подчас или тему не знают, или дают каждый свою трактовку нормативных актов. И кому верить? Разве так они должны работать? Да и большинство чиновников, взаимодействующих с предпринимателями, никогда лично бизнесом не занимались. Так откуда им знать реальную картину?"

Как видно, планка взята высокая. Не все представители сферы еще слышали о создании Приемных Премьер-министра, но, узнав о них, стали связывать с ними большие надежды. Доверие надо оправдать.

Инициатива главы государства об открытии Приемных Премьер-министра имеет огромное значение для решения насущных проблем наших предпринимателей, - уверен начальник областного управления Торгово-промышленной палаты Узбекистана Вахоб Каххоров. - Мы выделили группу самых частых тем обращений, давно по ним работаем. Среди главных - выделение участков, а также кредитов. Хотя почти всюду есть свободные земли, помешания и необходимые денеж-

ные ресурсы, в том числе по линии международных финансовых институтов, по государственным программам "Каждая семья - предприниматель", "Yoshlar - kelajagimiz" ("Молодежь - наше будущее"). Имеются проблемы и с выполнением соглашений, заключенных с банками, в разных

учреждениях по-своему подходят к вопросам по залогом и другим. Устранить подобные противоречия и усилить взаимодействие государственных органов по поддержке бизнеса как раз и помогут новые приемные.

"Футбол" между госорганами

Слушая проблемы деловой сферы, невольно поражаешься тому, как много роднит чиновников вне зависимости от региона. Как много одинаковых трудностей создают они простым людям, взявшимся за сложное дело - бизнес.

Например, один из обратившихся столкнулся то ли с некомпетентностью, то ли с намеренным нарушением закона. Он создал семейное предприятие по выпуску лепешек и патыров. Таким положением платит за газ по тарифам частных лиц, а с него требуют как с юридического, то есть намного больше. О том, как правильно считать, знала и рабочая группа, которой пришлось указать местному отделению Бюро принудительного исполнения на необходимость

УЗБЕКИСТАН - ШОС: РЕАЛИЗАЦИЯ ИНИЦИАТИВ МЕЖДУНАРОДНОГО МАСШТАБА

15 июня 2001 года в Китае была принята декларация Шанхайской организации сотрудничества и таким образом образовалась новая региональная структура.

В качестве члена и одного из основоположников данной организации Узбекистан привержен к развитию взаимовыгодного сотрудничества в рамках ШОС. На сегодняшний день наша страна поддерживает усилия ШОС в сферах многопланового торгово-экономического и культурно-гуманитарного сотрудничества, борьбы против терроризма, экстремизма, незаконного оборота наркотических средств, транснациональной организованной преступности.

Следует отметить, что за прошедший период организация смогла создать эффективную форму взаимодействия. Государства-члены объединились на основе равноправия, стремления к созданию демократического, справедливого и разумного нового политического и экономического порядка, при этом деятельность структуры не противоречит интересам других стран.

Сформирована весомая договорно-правовая база, действует около 30 рабочих органов. Страны-участницы ШОС занимают 60 процентов от общей площади евразийского континента. На их территории проживают почти три миллиарда жителей. Это способствует развитию основных направлений деятельности - повышению роли структуры в экономическом сотрудничестве и укреплению региональной безопасности. Экономика стран-участниц ШОС составляет 20 процентов мировой экономики.

Деятельность расположенной в Ташкенте Региональной антитеррористической структуры (РАТС) ШОС имеет важное значение в осуществлении совместной борьбы против различных угроз, достижению мира и благополучия.

Ежегодно в ШОС председательствует одна из стран-участниц. Во время председательства Узбекистана в организации осуществлена широкомасштабная работа по разработке приоритетных направлений многопланового сотрудничества. В частности, создан механизм встреч секретарей советов безопасности, определены порядок председательств в РАТС ШОС и статус стран-наблюдателей ШОС. Кроме того, установлены связи с ООН, утверждены правила приема новых членов в организацию, подписан Меморандум об обязательствах Индии и Пакистана в целях получения

статуса государства-члена Шанхайской организации сотрудничества.

Инициативы и предложения, выдвинутые в последние годы Президентом Шавкатом Мирзиёевым, имеют особое значение в усилении роли ШОС, укреплении мира и стабильности. Ярким тому подтверждением служат внесение изменений в учредительские документы РАТС ШОС, точное определение полномочий по системе мониторинга угроз, возникающих в глобальном информационном пространстве, и противодействие им.

Сегодня в большинстве случаев жертвами терроризма и экстремизма невольно становятся молодые люди, что еще более усиливает их опасность. В данном случае Президент нашей страны на состоявшемся в июне 2017 года в городе Нур-Султане саммите ШОС отметил необходимость принятия определенных мер по недопущению вовлечения молодого поколения в деятельность различных террористических и радикальных структур, уделения особого внимания его воспитанию гармонично развитыми личностями.

Он призвал все религиозные ведомства стран-членов ШОС принять участие в деятельности Международного научно-исследовательского центра Иمامа Бухари, созданного в целях широкой пропаганды истинно гуманистической сути просветленного ислама.

Узбекистан заинтересован в дальнейшем укреплении торгово-экономических связей и взаимодействия в транспортно-транзитной сфере со странами-участницами ШОС. Расширение возможностей выхода стран на мировой рынок короткими путями имеет важное значение в достижении поставленных целей.

В рамках ШОС интенсивно развивается двустороннее сотрудничество между государствами-членами. Однако подобные темпы роста не наблюдаются в многосторонних партнерских связях, что ярко проявляется в несоответствии устремлений по объединению транспортно-логистических возможностей. Поэтому глава нашего государства отметил необходимость организации регулярных встреч с руководителями железнодорожной отрасли стран-участниц ШОС. В сентябре ми-

нувшего года Ташкент принял у себя первую встречу подобного формата.

Сегодня человечество стремится создать мир, который будет развиваться на основе гармонии, взаимного доверия и уважения различных культур. Доверие является одним из самых важных факторов утверждения взаимопонимания в двусторонних и многосторонних отношениях.

Когда Шавкат Мирзиёев выдвинул на состоявшемся в 2017 году в Нур-Султане саммите предложение по созданию регулярно действующих институтов Народной дипломатии, он подразумевал достижение именно этих целей. Также по предложению Президента Республики Узбекистан 10 июня минувшего года на прошедшем в китайском городе Циндао очередном саммите ШОС было принято Совместное обращение глав государств-членов Шанхайской организации сотрудничества к молодежи.

Учреждение в Ташкенте Центра народной дипломатии ШОС, создание в Самарканде Международного университета туризма "Шелковый путь" является итогом реализации выдвинутых нашей страной инициатив на саммитах ШОС.

Практические результаты активной внешней политики нашей страны, осуществляемой на основе идеи мира, сотрудничества и интеграции, находят также свое отражение в росте авторитета Узбекистана в мире, расширении его присутствия в системе управления международных организаций. Ярким тому подтверждением является утверждение директора Института стратегических и межрегиональных исследований при Президенте Республики Узбекистан Владимира Норова с 1 января 2019 года на должность Генерального секретаря ШОС.

В эти дни в Бишкеке идет активная подготовка к очередному заседанию Совета глав государств-членов ШОС. Вне всякого сомнения, эта встреча позволит еще более укрепить правовые механизмы реализации инициатив Узбекистана по укреплению безопасности, развитию взаимодействия в сферах торговли, экономики, инвестиций, транспортных коммуникаций, туризма, сельского хозяйства и межрегионального сотрудничества.

У. Шоназаров.
Обозреватель УзА.

Курсом реформ

"Doing Business":

подтягиваются отстающие индикаторы

Простая истина - инвесторы голосуют ногами. Если они уверены, что получат выгоду в какой-либо стране, то приходят сами без уговоров. Другое дело, если государство проводит институциональные изменения и намерено известить о новых реалиях мировое сообщество. Тогда в помощь приходит такой важный инструмент, как отчет Всемирного банка "Doing Business" ("Ведение бизнеса").

Хотя Узбекистан и демонстрирует динамичный рост экономики, обладает богатыми запасами природных ресурсов и солидным человеческим капиталом, зарубежному бизнесу этого недостаточно для принятия окончательного решения. Грамотный инвестор обязательно проанализирует законодательство, оценит расход времени на различные разрешительные процедуры, налоговое бремя и так далее. Причем большой вес имеют не внутренние источники рассматриваемой страны, а внешние. Отчет "Doing Business" ныне

в числе самых авторитетных, и многие страны прикладывают немало усилий для того, чтобы как можно выше подняться в рейтинге. Как это осуществляется в нашей республике, рассказывает начальник управления Министерства экономики и промышленности Илхом МАМАТКУЛОВ:

- Государства, заинтересованные в привлечении инвестиций, ведут системную работу по вхождению в международные рейтинги и улучшению своих позиций. Узбекистан выбрал приоритетным совершенствование 24 показате-

телей. В частности, страна намерена войти в Глобальный индекс конкурентоспособности и в топ-20 стран в отчете "Doing Business".

Постановлением Президента "О дополнительных мерах по улучшению рейтинга Республики Узбекистан в ежегодном отчете Всемирного банка и Международной финансовой корпорации "Ведение бизнеса" от 5 февраля 2019 года утверждены соответствующая "дорожная карта" и целевые параметры. В рейтинге "Doing Business" - десять субиндикаторов, охватывающих весь жизненный цикл предпринимательства, и улучшение каждого связано с конкретной сферой. Министерство экономики и промышленности стремится наладить эффективную совместную работу с каждым уполномоченным органом. К примеру, Министерство юстиции ответственно за улучшение показателя "Регистрация предприятия", Министерство строительства - "Получение разрешений на строительство" и так далее.

→ 2

По маршруту Президента



НУУз - старейший вуз Узбекистана. Официальной датой его создания принято считать 12 мая 1918 года, и в разное время он носил различные названия, но суть оставалась одной. Это место всегда имело чрезвычайно положительную репутацию, из его дверей выходили грамотные специалисты многих сфер. А его диплом и по сей день копируется по всему миру. Но несмотря на статус "национальный", былые и нынешние заслуги, всегда необходимо движение вперед, постоянное развитие и работа над собой. Посещение университета Президентом показало, что имеются

Результаты в цифрах и фактах

Прошло немного времени с визита Президента Шавката Мирзиёева в Национальный университет Узбекистана имени Мирзо Улугбека (НУУз). В его рамках глава государства обозначил существующие недостатки, препятствующие дальнейшему развитию системы высшего образования, повышению качества подготовки кадров, расширению интеграции науки и производства, а также внедрению приоритетных проектов по модернизации учреждения. За весьма короткий срок проведена работа над ошибками, меры для решения проблем не просто ищут, но и постепенно внедряют в образовательный процесс.

недостатки, требующие незамедлительного решения. При том в итоге поставлены как глобальные задачи, касающиеся системы высшего образования в целом, так и локальные, относящиеся только к НУУз.

Следует отметить, что сегодня самая большая и болезненная проблема - подготовка кадров. Существует она везде по стране и даже миру. Что делать, когда ребята учатся ради "корочки", не работают по специальности, уезжают за границу, а профессионалов на местах катастрофически не хватает? Эти вопросы требуют ответов.

→ 3

Актуально

ПРИЕМ В ШКОЛЫ - ЗА ДЕНЬГИ? МНО отвечает

Согласно постановлению Кабинета Министров "Об утверждении Административного регламента оказания государственных услуг по приему детей в государственные средние общеобразовательные учебные заведения" от 7 июня прием детей в школы с повышенным спросом (В1 учреждения в Ташкенте) будет осуществляться только через центры государственных услуг или ЕПИГУ. Эта новость вызвала большой резонанс среди общественности и послала множество слухов. Мы попытались разобраться в нюансах, обратились в МНО. Представители министерства дали ответы на интересующие вопросы.



Уточнили, что такая практика внедряется только в В1 школе, где обучение проводится в две-три смены. Эта мера позволит снизить нагрузку на учебные заведения и распределить ее по другим.

Вопрос: Если школа по микроучастку с узбекским языком обучения, а ребенок говорит на русском или наоборот, что делать в этом случае?

Ответ: При такой ситуации родители должны обратиться в ГУНО, его

специалисты направят ребенка в ближайшую школу бесплатно.

Вопрос: Действительно ли в зависимости от школы разнится цена оплаты?

Ответ: Согласно Административному регламенту оказания государственных услуг по приему детей в государственные средние общеобразовательные учебные заведения минимальный размер оплаты равен 10 МРЗП. Окончательная сумма определяется Наблюдательным советом школы.

→ 2

Штрихи к портрету

Управляющий невыразимым: наш режиссер - призер в Каннах

"Кто подает в старости стакан воды?" - вопрос, способный затронуть в душе каждого самые сокровенные струны и заставить задуматься о вечном, остановив на мгновение колесо жизни, пронзительно и совершенно в новом ключе зазвучал в ленте "Чай" молодого узбекского режиссера Шокира Халикова. На фестивале короткометражных фильмов "ENTRE 2 Marches", прошедшем в рамках 72-го Каннского международного кинофестиваля, его картина получила Гран-при. О том, как рождаются образы, первых шагах в одном из завораживающих видов искусства, поиска своего почерка и многом другом с нами охотно решил поделиться автор ленты. Его победа на столь престижном смотре, уверен Ш. Халиков, - стимул для молодых коллег в покорении новых творческих вершин.

Пожилый мужчина лишен способности ходить. Его рука еле тянется за стоящим рядом с постелью чайником. Но в нем нет ни капли воды... Жажда мучает старика, и он, так и не дождавшись помощи родных, старается сам добраться до подоконника, где стоит банка с чаем... Фильм, способный вызвать у каждого слезы, призывающий всех к человечности, гуманности и милосердию, вызвал ошеломительный резонанс среди зрителей

в Каннах. Показ ленты, которую посмотрели свыше трех тысяч человек, состоялся в рамках фестиваля, направленного на демонстрацию широкой общественности посредством киноискусства актуальных проблем людей с ограниченными физическими возможностями. По словам Ш. Халикова, на просмотр подали заявки более 700 участников. Были отобраны лучшие 25 картин.

→ 3

Инсулин в отключенном холодильнике, или О манерах сотрудников БПИ

Этот вопрос не в моей компетенции, - сказала и бросила телефонную трубку сотрудница Бюро принудительного исполнения (БПИ) Мирзо-Улугбекского района Ташкента при Генеральной прокуратуре Диляноза Хангобаева. Дальнейшие попытки дозвониться до ведомства оказались безуспешными.

А началось все с громкого стука в ворота. - Это дом десяти? - бесцеремонно спросила два молодых человека, не представляясь и не здороваясь.

Легки на помине, не успев сказать, но подумал. Только всякого рода проверки могут так грозно спрашивать и разговаривать. Выдать манера у них такая. Особенно у молодых работников, почувствовавших мало-мальскую власть.

→ 3

1 <

Первые дни работы Приемных Премьер-министра показывают, что несмотря на стремительные изменения, бизнес все еще сталкивается с проволочками и преградами. Какие индикаторы самые значимые в процессе улучшения позиций страны в рейтинге Всемирного банка?

За последние годы рейтинг республики улучшился более чем в два раза - со 166-го места в 2012-м до 76-го в последнем издании. Но если смотреть на субиндикаторы по отдельности, то ошутимое отставание наблюдается по получению разрешений на строительство (134-е место), международной торговле (165) и процедурам банкротства (91). Например, выдача документа на строительство требовала прохождения 17 этапов и занимала у предпринимателя до 246 дней. В Республике Корея на это уходит 28 дней, Германии - 125. У нас расход времени на эту процедуру сокращается примерно до 66 рабочих дней. И в следующем отчете ВБ этот индикатор должен заметно улучшиться.

Многие временных и финансовых расходов по сравнению с другими странами требовало составление экспортно-импортных документов: по импорту - до 285 часов (пограничный и таможенный контроль, оформление документов), экспорту

"Doing Business": подтягиваются отстающие индикаторы

208. Длительное время уходит также на признание предприятия банкротом - два года. Юристу необходимо опубликовать в периодических печатных изданиях объявления о ликвидации организации, получить различные документы, например, об отсутствии задолженности по налогам, кредитам и так далее. В этих сферах тоже произошли коренные изменения.

Указом Президента "О мерах по упрощению процедуры ликвидации субъектов предпринимательства" от 7 июня 2019 года с 1 января 2020 года вводится электронный обмен информацией между госорганами путем сокращения излишних документов и процедур при ликвидации хозяйственных. Абсолютный срок добровольной остановки деятельности не должен превышать шесть месяцев.

Долгожданной новостью стало и то, что с начала следующего года не потребуется получение заключения органа государственной налоговой службы об отсутствии задолженности при приостановлении деятельности физических лиц - бизнесменов.

Таким образом, нововведения сокращают излишние административные ограничения, способствующие

возникновению необоснованных расхождений. Международные рейтинги так или иначе будут улучшаться, главное - облегчается предпринимательская деятельность.

Что можно перенять у других стран?

Изучение и внедрение опыта передовых стран - в числе приоритетных задач. Нам интересен опыт таких развитых азиатских стран, как Сингапур, Индонезия, Южная Корея, которые проходили схожие с Узбекистаном этапы развития. Также перенимаем инновационные методы у стран Евросоюза, достигших впечатляющих результатов не только в улучшении деловой среды, но и развитии экономики в целом.

В последнее время активно взаимодействуем также с госорганами Объединенных Арабских Эмиратов. Согласно условиям соглашения о стратегическом партнерстве, подписанного в апреле 2019 года, две страны сформировали экспертные рабочие группы для поддержки совместных проектов в 19 областях, включая государственную стратегию, эффективность правительства, правительственные инновации, кодирование, образование и экономику будущего,

глобальную конкурентоспособность и легкость ведения бизнеса. Непосредственно к Министерству экономики и промышленности относятся две сферы сотрудничества.

Разработан совместный план мер по улучшению ведения бизнеса в нашей стране. Исходя из опыта ОАЭ в дальнейшем планируем разработать платформу национальных индексов, где у каждого района и города будут отдельные показатели. Ведь деловую среду Узбекистана составляет не только Ташкент, в разных регионах условия могут отличаться. Также планируем перенять методы финансового стимулирования ответственных работников за совершенствование деловой среды.

Улучшение позиции в рейтинге - непростая задача. Все участники - 190 государств - тоже в движении. Реализация цели по вхождению в двадцатку лидеров требует строгого соблюдения исполнительской дисциплины, своевременного и эффективного выполнения нормативно-правовых актов для создания максимальных удобств в осуществлении предпринимательской деятельности.

**Беседовал
Мухаммад Каршибаев.
"Правда Востока".**

ПРИЕМ В ШКОЛЫ - ЗА ДЕНЬГИ? МНО отвечает

1 <

Вопрос: Если ребенок начальные классы окончил не по микроучастку, придется ли родителям оплачивать определенную сумму при переходе его в старшие?

Ответ: Нет, не придется. Этот регламент касается только приема в первый класс и не имеет обратной силы.

Вопрос: Сумма выплаты единовременная или же надо платить ежегодно?

Ответ: Только один раз.

Вопрос: Не возникнет ли ситуация, при которой родители оплатят сумму, а свободных мест больше нет?

Ответ: Нет. Будут установлены квоты. Как только они заполнятся, прием прекратят.

Вопрос: Если ребенок прописан по одному адресу, а живут родители по другому, что делать в этом случае?

Ответ: В регламенте указано, что в школу примут по месту прописки.

Вопрос: Как конкретно будет происходить оплата?

Ответ: Она будет производиться только в центрах государственных услуг, оплату примут в соответствии с законодательством.

Вопрос: Если ребенку на момент сдачи документов еще нет семи - исполнится лишь осенью или зимой, нужно ли платить?

Ответ: Если ребенку до конца года исполнится семь, то нет. К примеру, день рождения у ребенка в ноябре, а документы сдали летом. В этом случае никакая плата взиматься не должна.

Возникает вопрос: каким образом нововведения решат проблемы переполненности и качества образования в школах? Получается, шестилеткам больше не нужно проходить стандартную проверку на предмет готовности к обучению, достаточно лишь оплатить сумму с шестью нулями - и проблема решена?

Бесспорно, со стороны ситуация начинает выглядеть таким образом, что если у родителей есть деньги, то они имеют право выбора лучшей школы для чада, если нет, то извините. Многие могут возразить, что ведь раньше тоже платили, если дети шли по микроучастку. Однако тогда все вопросы в основном решались через администрацию школы, и, отдавая определенную сумму, родители не отслеживали, куда дальше и на что она идет. Сейчас этот процесс упорядочивают, и финансовые средства пойдут на стимулирование кадров и нужды школы. Но не является ли это своего рода сменой шила на мыло? Ведь остальные проблемы так и остаются нерешенными.

**Оксана Малосабилова.
"Правда Востока".**

Фермер - главная фигура на селе



Фермеры Сурхандарьи, занимающиеся садоводством и выращивающие "белое золото", еще зимой выстраиваются в очередь к пчеловоду с более чем двадцатилетним стажем - Анвару Менглиеву.

Известно, что опыляющие поля пчелы заметно увеличивают урожайность фруктовых садов, хлопчатника, других сельскохозяйственных культур. В прошлом году кочевал с места на место с ульями. Мои пчелы облетели около шестист гектаров, - сообщил А. Менглиев. - Были на горных пастбищах Байсуна, новых фруктовых плантациях Термезского района, в цветущем заповеднике Шерабада. Более четырехсот пчелосемей выдала свыше пяти тонн целебного меда. Впервые часть своей продукции отпра-

вил на экспорт - в Афганистан.

В этом сезоне пчеловод намерен увеличить урожайность пчелы в два раза - до девяти тонн. За счет чего? Как заявил Анвар-ака, в период спячки насекомых удалось сохранить наиболее продуктивные пчелосемьи. Да и ареал полетов заметно расширился. На месте бывших хлопковых полей теперь раскинулись огромные фруктовые сады с яблочками, персиками, вишней, хурмой, гранатами.

На снимке: пчеловод Анвар Менглиев из Термеза. Фото Рашида Галиева.

Ташаббус-2019 Высокий класс малого бизнеса

Чтобы показать, чем занимается бизнес региона, достаточно посетить ежегодный смотр-конкурс "Ташаббус". Мероприятие, целью которого является стимулирование деловой инициативы, собирает на одной площадке весь цвет перспективного местного бизнес-сообщества, многие представители которого успешно стартовали, закрепились на рынке, создают рабочие места и внедряют инновации.

Двери конкурсной площадки открываются раз в год и приглашают предпринимателей, фермеров, ремесленников, предприятия сферы обслуживания из всех регионов к профессиональному состязанию на звание лучшего. Задача организаторов - выделить и поощрить предпринимателей, которые не просто успешны, а своими инициативами создают качественно новую реальность: производят новые продукты, предлагают ранее невиданные сервисы, обеспечивают охват занятостью.

Мероприятие призвано популяризировать бизнес во всех его проявлениях, стимулировать новые и уже действующие проекты. В нынешнем году конкурсантам среди прочего предлагалось представить инновационные инициативы, имеющие социальное влияние.

Ремесленник из Зарафшана, член областного отделения Ассоциации "Хунарманда" и Зарафшанского городского отделения Торгово-промышленной палаты Умида Сайфиева превратила хобби в доходный бизнес всего за какие-то полгода. Ее инициатива "Сувениры на память" ныне пользуется большой популярностью в городе золотодобытчиков. Идею создания красочных и ярких поделок подсказали увиденные в интернете мастер-классы формата "умельцы-ручки". Первый раз получилось не так, как хотелось, но с каждой последующей работой изделия обрели задуманный смысл. Зато изготовление ростовых цветов из дефицитного на сегодня материала - изофона - далось сразу. Также быстро нашлись первые покупатели на красочные композиции, в том числе из Карши.

Ныне в товарном арсенале зарафшанской умельцы - более двадцати наименований сделанных своими руками интересных сувенирных изделий на все случаи жизни. Предусмотрели и самый главный для каждого человека момент - свадьбу. Ремесленница поддержала инициативу коллег-земляков из ООО "Erkin Emina Express Tour", выигравших в номинации "Лучший предприниматель года в сфере услуг" на зарафшанском городском этапе "Ташаббус-2019", и выступает партнером-оформителем в сервисном проекте "Свадебный автобус". В планах развития собственного бизнеса - личный дизайн и создание небольших экзотов. Рассчитывает, что ростовые цветы-франшизы станут практичным дополнением современного ландшафта.

"Ташаббус" традиционно собирает самых ярких и успешных представителей бизнеса. Среди номинантов - преимущественно субъекты предпринимательства, сделавшие качественный скачок в сфере деятельности и внесшие определенный вклад в развитие региональной деловой среды. "Лучший предприниматель года в сфере услуг" по версии навабхоршев - ООО "Straus Farm Navbahor" - воплощает экзотическую бизнес-идею, которая на просто-

рах Узбекистана начала приживаться последние четыре-пять лет. Навабхоршы вышли на проторенную дорожку только два года назад. Чтобы осуществить масштабный проект, предприниматель Жамшид Хамроев из навабхорского села Янгикурган установил деловые контакты с коллегами из Великобритании, Индии, Южной Африки, а также России и Казахстана. Рассказывает, что первые шаги в бизнесе делал в сфере услуг. Сегодня руководимое им ООО - многопрофильное предприятие. Разведением птицы начал заниматься с прошлого года, когда завез из Южной Африки две тысячи птенцов. В этом году подписал контракт на приобретение еще двадцати тысяч. Бизнес ориентирует преимущественно на экспорт шерсти и перьев страусов. В экотуристской зоне Навабхорского района местные власти выделили соответствующую территорию для создания сафари-парка. В заповедной полосе предполагается содержание таких экзотических животных, как южноафриканские козы, до четырех видов страусов, разные породы птиц, верблюды, и других. Планируется строительство гостиничных комплексов в пяти национальных стилях. Страусиная ферма предвзарила следующий проект - организацию перерабатывающих мощностей с последующим экспортом.

Отбор лучших планов, а также команд, способных создать успешный бизнес на основе хороших идей, проводился среди 48 участников регионального тура "Ташаббус", победителей районных и городских этапов. В них, по информации регионального управления Торгово-промышленной палаты, приняли участие около 700 субъектов бизнеса, в том числе фермеров, индивидуальных предпринимателей, молодых инициаторов. Значительная часть представителей местного делового сообщества активно развивает контакты на уровне иностранных инвесторов. Сельские производители стали больше ориентироваться на внедрение современных технологий по переработке молока и мяса, малый промышленный сектор - на выпуск качественных строительных материалов. Конкурентоспособность демонстрирует сфера услуг и сервиса.

Областной смотр назвал победителей, которые будут представлять регион на республиканском этапе "Ташаббус". Это наваийское ООО "Zarafshon Golden Group" по производству строительных материалов и "Trading Service" в сфере гостиничного бизнеса, карманское ООО "Export Fish Product" - молодежный стартап в области современного интенсивного рыбоводства, а также многопрофильное фермерское хозяйство "Safo Sevd" из Навабхорского района и нуратинская вышивальщица Гулмира Исмолова.

**Дилфуза Гулямова.
"Правда Востока".**

Наваийская область.

Ответа ждут два года

Ильхом Хамдамов два месяца назад обратился за участком для частной клиники. Собрался инвестировать три миллиарда сумов. Но конкретных ответов не дают - ни да, ни нет, ни будет ли аукцион по участку. К сожалению, сразу решить вопрос на встрече также не удалось - представителей профильных структур Бухарского района в зале просто не было...

Больше повезло Нигоре Эргашевой, собравшейся открыть салон красоты. Обратился в банк за 30-миллионным кредитом, но ответа нет уже четыре месяца. Почему не спешат? То один документ просят принести, то другой. Нужно было приехать десанту из Ташкента, чтобы за день закрыть вопрос. Банк подтвердил: средства есть. Дело взыскало на заметку в республиканском офисе финансового учреждения, раз местное оказалось столь нерасторопным.

Не спешили с реакцией и на обращение Хакимы Бердиевой. Жители ее родной махаллы маюта уже два года - не могут узнать, подпадают их участки под снос или нет.

Я сама построила учебный центр, хочу создать детсад, но когда такая неопределенность... - разводит руками женщина. - И это не единственный пример "сломанного телефона". Если у бизнесмена есть вопрос, в местном центре "Единое окно" ответить компетентно может лишь один сотрудник. К остальным и смысла нет обращаться. А если пойдешь в другие инстанции - от хокимия до налоговой службы, то их специалисты подчас или тему не знают, или дают каждый свою трактовку нормативных актов. И кому верить? Разве так они должны работать? Да и большинство чиновников, взаимодействующих с предпринимателями, никогда лично бизнесом не занимались. Так откуда им знать реальную картину?

Последняя надежда на справедливость

Были и более сложные случаи. Хурсана Ходжаева открыла свое дело в помещениях мелькомбината, а его снесли. Сотрудники сидят без работы. В ходе разбора ситуации оказалось, что участок входит в территорию застройки "Bukhara City".

Другой предприниматель неожиданно для себя лишился участка из-за создания свободной экономической зоны "Бухоро-Агро". В его благоустройство он вложил больше 130 млн собственных средств, разбил там хауз и стал разводить рыбу. Однако во время выяснения вопроса сотрудник службы кадастра не ограничился ответом по своему профилю, начал расспрашивать, отчего бизнесмен ни разу не представлял в статистические и иные структуры отчеты о вылове рыбы. Членам рабочей группы пришлось напомнить ему, что это не вопрос. Однако пример показателен. Так многие чиновники относятся к предпринимателям, заведомо считая их обязанными объясняться во всем.

"Давно потеряли покой"

С эмоцией началась и встреча в Гичдуване. Больше получаса обсуждали одну проблему, но затронула она, как выяснилось, очень многих. Целая группа предпринимателей осталась без мест на рынке после его частичного сноса и переноса в другую локацию. Чтобы получить новую точку, с них требуют больше 170 млн сумов за магазин площадью 24 квадратных метра. "Слишком дорого" - шепчет моя соседка. Вслух возмущаются с мест другие пострадавшие. Цена действительно велика, подтверждает представитель

Торгово-промышленной палаты. А по словам местных властей, она установлена по смете.

Частный инвестор решил строить гипермаркет на месте старых точек. Поддержали его - хорошо, но почему ушлими остальные?

Рабочая группа отметила, что именно бывшим владельцам магазинов в первую очередь должны выделять места на рынке. А представитель хокимията сказал, что как компенсацию людям предложили участки в других локациях. Предприниматели возразили: на выбор дают заброшенные или непригодные, где, к примеру, проходят газовые линии. Да и одно дело - торговля на центральном базаре, а как привлечь покупателей с нуля за его пределами? Неудивительно, что люди хотят продолжать вести бизнес там же. Некоторым предоставили там точки еще 25 лет назад, все это время претензий к ним у госорганов не было. Все получили кадастровые документы, исправно платили налоги, а теперь должны раскошелиться снова и за место, и за патенты. Отчего-то не приняли во внимание, что многие работали там всей семьей, а теперь, вынужденно сняв без дела, не имеют, естественно, таких денег...

Я одинокая женщина, много лет занимаюсь предпринимательством, - обратилась к заду одна из пострадавших, уже бабушка с посеребрёнными седыми волосами и немного дрожавшим от волнения голосом. Казалось, вот-вот, и она заплачет от возмущения и осознания собственного бессилия. - Мы уже давно потеряли покой. Почему нас обманывают, почему могут вече-

ром срочно вызвать в хокимият с документами, а придешь - тут никого? Отчего пытаются запутать или запугать? Сама всю жизнь кормила семью, никого ни о чем не просила, только чтобы все исполняли законы, указы и постановления Президента и Кабинета Министров. Неужели нашу проблему должны решать в Бухаре или Ташкенте, неужели нельзя на месте? Сама устала от всего этого.

Как оправдать такое отношение хокимията к бизнесу? Как объяснить попытки получить еще больше средств у предпринимателей, которых и так оставили без возможности нормально трудиться? Неоднократно озвученное местной властью нежелание слушать предпринимателей встречало на собраниях сдержанное, но явное неодобрение. Они уже все это слышали, а вот решения вопроса так и не увидели. Они приехали выстроить цивилизованный диалог с теми, кто готов их выслушать. Ведь встреча была их возможностью высказаться о наиболее важном, которое не кажется таковым хокимияту. В последнем уверенно заявляла: все спокойно, последовательно идет работа по обеспечению прав бизнеса. Однако с мнением народа нельзя не считаться.

Ранее послотни гичдуванцев отправились с рынком в Каган - на встречу с министром юстиции, обращались и к руководству Генеральной прокуратуры. Теперь рабочая группа постановила: за семь дней надо найти такое решение, которое удовлетворит всех. ...На одной из встреч кто-то из выступавших обронил фразу "Хоким - хозяин района". Увы, такое представление -

проблема не только самих предпринимателей. Оно играет на руку отдельным представителям властных структур. Да, их назначают, но не как хозяев. Чиновникам всех уровней стоит помнить слова Президента: "Не народ служит государственным органам, а государственные органы должны служить народу".

Членам рабочей группы не раз приходилось напоминать об этом сотрудникам разных ведомств. Оттого диалог на собраниях действительно складывался в пользу бизнеса.

**Рамиль Исламов.
Спецкор "Правды Востока".**

Бухарская область.

Мнение

**Гулнора МАРУФОВА,
заместитель председателя Комитета женщин
Узбекистана, член рабочей группы:**

- Предложение Президента Шавката Мирзиёева об учреждении Приемных Премьер-министра по рассмотрению обращений предпринимателей - очень прогрессивная инициатива для всего нашего общества, нацеленная на то, чтобы люди достойно жили, трудились, имели достаток. Для разъяснения положений соответствующего Указа главы государства "О мерах по коренному совершенствованию системы поддержки и защиты предпринимательской деятельности" от 14 мая 2019 года созданы две рабочие группы по рассмотрению проблем сферы. Главная наша цель - чтобы деловые люди могли без всевозможных бюрократических препятствий начать свое дело, развивать производство, вкладывать инвестиции.

Важный момент - проблемы надо устранять в течение максимум семи дней. В основном же почти все озвученные обращения можно решить на месте. Если более сложные, то их передать на уровень региона или республики. Некоторые связаны с компетенцией отраслевых министерств, где субуго явно направлена.

Особо значимо внимание к женщинам-предпринимательницам. Им необходимо свое место в жизни, и в решении вопроса задействовать все структуры: и государственные органы, и финансовые учреждения, и иные. У Комитета женщин сейчас есть фонд, из которого через Народный и Микрокредитбанк выделяются средства для бизнес-леди - всего под восемь процентов. Их берут с удовольствием, потому что такая низкая ставка и расчетный период в два-три года - большое подспорье для тех, кто решил начать собственный бизнес или расширить имеющийся. Ресурсы есть, вопросов по льготным кредитам быть не должно, тем более что они позволяют решать и социальные проблемы, обеспечивать занятость.

Предприниматель не всегда знает подходящее место для старта, куда обратиться за кредитом, а здесь ведется и разъяснительная работа. В целом представитель сферы порой не хватает финансовой грамотности. Желательно заниматься своим делом становится все больше, тем актуальнее задача постоянного повышения экономической культуры населения. Деловые люди должны больше читать, учиться, исследовать рынок. А госорганы и банки обязаны им помогать, с уважением относиться к каждому обратившемуся. Ведь он хочет чем-то помочь своему району, внести пусть и маленький, но ценный вклад в развитие родного региона.





Военнослужащие получили квартиры

■ В городе Фергане сданы в эксплуатацию четыре 30-квартирных многоэтажных дома, построенных для сотрудников Службы государственной безопасности.

В организованном в связи с этим мероприятии приняли участие представители государственных и общественных организаций, военнослужащие и члены их семей, молодежь.

Многоэтажные дома, возведенные на улице Нурафшон города Ферганы, стали достойным подарком для защитников Родины. 120 сотрудников СГБ отметили новоселье в четырех многоэтажных домах, возведенных строителями ООО "Файз Бинокор Олтирик". Благоустроена прилегающая к домам территория, возведены детская площадка, торговые точки и пункты обслуживания.

Майор Лукмонжон Турдиев на протяжении нескольких лет преданно служит стране. Новоселье превратилось в настоящий праздник для всех близких этой семьи. - Мы рады, что в новой трехкомнатной квартире созданы современные условия, чтобы мой сын, невестка, внуки Исламжон и Улугбек жили счастливо, - говорит ветеран труда Кодирали

Турдиев. - Климат в новом месте умеренный, вместе с внуками посетили областной Театрально-концертный дворец, расположенный рядом с домом. Уникальные декоративные деревья, фонтаны дарят человеку безмятежный покой. На этой территории не будет проблем, так как здесь есть образовательные и медицинские учреждения, магазины, пункты обслуживания.

На торжественном мероприятии была перерезана символическая лента и счастливым семьям вручены ключи от новых домов. Гости ознакомились с созданными в них условиями. Звуки военного оркестра, классическая музыка подарили собравшимся праздничное настроение. Детские площадки, прекрасные места для отдыха наполнились смехом детей.

М. Сулаймонов.
Корр. УзА.
Фото М. Кодирова (УзА).
Ферганская область.



Управляющий невыразимым: наш режиссер - призер в Каннах



1 <

Напомним, что в мае в Каннах на самом известном и крупнейшем кинофестивале в мире, который проходит на знаменитой набережной Круазет, открыт национальный павильон Узбекистана, что стало значимым событием в жизни отечественного кинематографа. В дни основного фестиваля подвели итоги и "ENTRE 2 Marches".

Что касается фильма "Чай", он является дипломной работой молодого режиссера, выпускника Государственного института искусств и культуры Узбекистана. Картина не только удостоилась призовых мест на прошедших в нашей стране международных кинофестивалях "PROlogue", молодежном творческом конкурсе "Изор", но и завоевала признание на международных киносмотров в Казахстане, Кыргызстане, России, Индии, Польше, США и других странах. Фильм посмотрели зрители из 30 государств, в 15 из них он отмечен высокими наградами.

Это не единственная работа Шокира. Он дебютировал с лентой "Они нас не понимают". Это игровой короткометражный фильм, который также стал неоднократным победителем на различных фестивалях.

Лента, как и "Чай", посвящена проблемам поиска себя в мире и путей общения с обществом людей с ограниченными возможностями, а также тому,

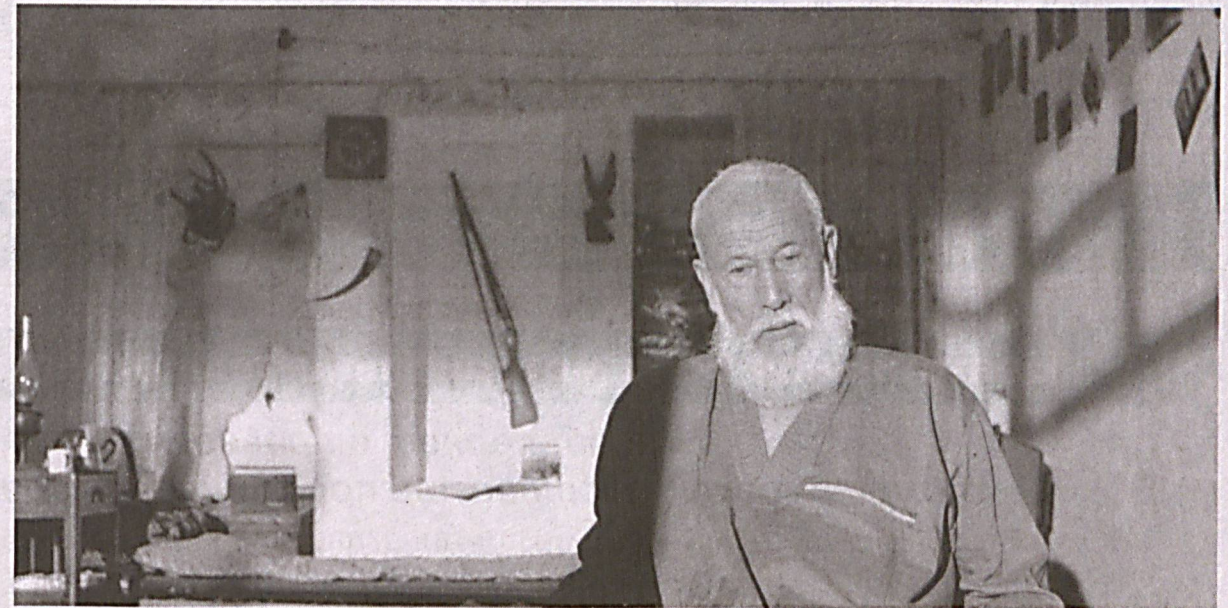
насколько важно каждому из нас быть милосердным по отношению к ближнему, - делится Шокир.

- Мне нравится снимать ленты про тех, кто только вступает в жизнь, и тех, кто ее уже прожил, имеет богатый опыт, наделен мудростью, и про то, как поколения находят или, напротив, не могут найти общий язык, - продолжает юноша. - Одна из причин выбора темы, связанной с людьми с ограниченными возможностями, - не люблю, когда в картине много слов. Уверен, внутреннее состояние героев можно передать музыкой, мимикой, выразитель-

лишь в памяти. Когда Шокир сегодня видит таких людей, всегда вспоминает того, кто подарил ему целый мир, был самым близким человеком.

- Сюжет фильма "Чай" родился у меня после поездки в один из отдаленных районов, - продолжает автор картины. - С улицы через окно увидел одиноко сидящую в комнате пожилую женщину. На подоконнике стоял чайник. И я задумался: а что если бы она не могла ходить, кто бы дал ей попить, как бы она дотянулась до него?

- Мечтал ли я стать режиссером? - задумывается над своим вопросом Шокир. - Наверное,



ними жестами. В этом смысле для меня образцом для подражания является великий Чарли Чаплин, который говорил, что "хороший разговорный фильм хуже хорошего спектакля, а вот хорошее немое лучше хорошей пьесы". Он считал, что кино должно в первую очередь показывать. Своими фильмами стремлюсь пробудить в зрителе сострадание, какие-то переживания, привлечь внимание к наиболее проблемным в обществе.

Возможно, что на тематику повлиял и отец Шокира. Когда ему было 12 лет, он из-за сахарного диабета потерял способность ходить. Сын ухаживал за папой, а детские воспоминания отожжи-

нет. В детстве хотел быть врачом. Но, учась в Мирзо-Улугбекском технологическом профессиональном колледже, начал снимать все торжества, праздники на любительскую камеру. Педагогам и ребятам нравились короткие сюжеты, они говорили, что у меня есть способности к этому ремеслу. И после неудачной попытки поступления на врача в итоге решил связать судьбу с режиссурой. Принял в вуз не сразу - с четвертой попытки, но сегодня не жалею о выбранной стезе. Говорят, чтобы стать хорошим режиссером, надо посмотреть много фильмов. Но я больше читаю книги. В кино ты смотришь на все глазами режиссера, выражающего в ленте

думую, стоит развивать это направление. В "Узбекино" по плану на них выделяют средства, и это здорово. Сегодня их создают в основном студенты. Но в других странах есть практика, когда в кинотеатрах показывают короткометражки разных жанров, снятые профессиональными режиссерами. И это привлекает зрителя, живущего в век высоких скоростей. Зрителя, которому важны не спецэффекты, но глубокий смысл, тема, заставляющая о многом задуматься, а возможно, и переосмыслить что-то в своей жизни.

Оксана Кадышева.
"Правда Востока".

1 <

Национальный университет сотрудничает с множеством государств, привлекает специалистов из-за рубежа, в частности, в ближайшее время ожидается задействие в образовательном процессе более чем 800 иностранных специалистов. Имеются программы учебы по обмену, при том работают они в двустороннем порядке. Вместе с тем у нас открываются филиалы зарубежных вузов, которые, с одной стороны, помогают удовлетворить нехватку мест в отечественных вузах, а с другой - вступают с послезаними в здоровую конкуренцию. Подобное соперничество как раз и является двигателем прогресса, заставляет приходить к все более современным и действенным методам предоставления знаний и привлечения абитуриентов. Взять только прошедший 2018-й, по итогам которого открылось по два филиала российских и южнокорейских вузов, один - латвийского.

Результаты в цифрах и фактах

Конечно, все филиалы оснащены по последнему слову техники, привлекают неплохих наставников. По этому НУУз уделяет особое внимание профильным направлениям, стараясь из года в год подтверждать звание ведущего учреждения республики. Так, в ходе визита глава государства ознакомился с подготовкой технических специалистов, прикладников, внедрением новой модели педагогического образования, организацией вузов на основе концепции "Университет - 3.0", интеграцией ИКТ. Представлены были и принципиальные изменения в обучении практическим навыкам, которые можно получить только при непосредственной работе на производстве.

Как подчеркнул Президент, в первую очередь необходимо качество. А для этого следует изучать зарубежный опыт, применять его

при подготовке юношей и девушек, которые через пару лет станут опорой страны. Именно они будут работать во всех секторах, являющихся необходимыми элементами структуры современного общества и служащих факторами экономического роста, залогом стабильности и устойчивого развития, оздоровления отраслей.

Важнейшая задача - создать систему подготовки кадров, основанную на академическом опыте. Конечно, в связи с этим появилось много важных дел. Одно из них - совершенствование научно-педагогической деятельности НУУз. Для этого планируется разработать пятилетнюю программу по развитию вуза, которая полностью изменит деятельность учреждения и обеспечит ему достойное место в международных рейтингах.

Стоит и задуматься о более мас-

штабных делах, которые повлияют на всю отрасль. Прежде всего необходимо доработать проект Закона "О науке", чтобы укрепить нормативно-правовую базу сферы. Такой документ сможет открыть новые возможности, привлечет молодежь, станет отличимым подспорьем для совершенствования открытий.

Одним словом, визит Президента в Национальный университет показал, что вузу, как и всей системе высшего образования, предстоит преодолеть долгий путь перемен, выполнить огромнейшую работу, привлечь лучших специалистов и перевести достижения человечества, укрепить материально-техническую базу. Все, чтобы подготовить юную поросль трудолюбивой и способной.

Авазжон Марахимов.
Ректор Национального университета Узбекистана имени Мирзо Улугбека.

За строкрой постановлении Легче облаков, дороже золота

■ По прогнозам, через два года внутренняя потребность в семенах шелкопряда будет покрываться за счет производства, которое задействуется в Навоийской области.

Реализовать намеченные местные шелководы намерены с помощью использования передовых технологий, способствующих повышению качества грен. С этой целью в отрасли осуществляется ряд программ. В частности, общество с ограниченной ответственностью "Навоий инпак курти уруғи" совместно с китайской корпорацией "Shandong Guantong Silkworm eggs" в рамках рассчитанного на ближайшие пять лет крупного инвестиционного проекта завершает модернизацию в Карманинском районе ООО "Navoiy Guantong Silkworm pro".

- Качество грен зависит от оснащенности производства, где она выводится, - говорит председатель ООО "Навоий инпак курти уруғи" Феруза Эшонкулова. - Морально устаревшее и требовавшее усовершенствования оборудование существенно влияло на многие характеристики материала. Например, из-за низкого качества шелкопряда подвергался различным болезням, что приводило к снижению

урожайности коконов. По программе модернизации отремонтировали старые помещения по выращиванию и переработке грен, установили современные аппараты и технологические устройства. Опираясь на широко используемые в мировой практике современные подходы, наши специалисты совместно с коллегами из Китая в нынешнем сезоне начали выкормку промышленной грену тутового шелкопряда, доведя показатель этого года до 25 тысяч коробочек качественного шелководного червя. По прогнозам, это дает очень высокий урожай при небольшом расходе кормов. С таким заделом в ближайшие два года региональная отрасль сможет полностью отказаться от импорта и обеспечить себя исходным материалом.

Кстати, география распространения произведенной на гренном заводе в Карманинском районе промышленной грену вышла за пределы одного региона. Семенной материал

ныне приобретают заготовители из Бухарской, а также Анджанской, Кашкардарьинской областей. По данным Навоийского территориального ООО "Агропилла", в этом сезоне для производства качественного сырья 195 надомникам региона, занимающимся выращиванием коконов, передали 350 коробок племенной грену.

- Постановление главы государства "О мерах по организации деятельности Ассоциации "Узбекипаксаноат" от 29 марта 2017 года способствовало значительному расширению кормовой базы, - рассказал главный агроном Навоийского территориального ООО "Агропилла" Хислат Очиров. - С этой целью в марте-апреле создали новые тутовые плантации на площади более 100 гектаров. В 2019 году весной и осенью запланировали посадку четырех тысяч деревьев. Чтобы обеспечить занятость населения, предпринятиями по переработке коконов намечено создание 25 постоянных и сезонных рабочих мест.

Первый сезон культивирования коконов тутового шелкопряда выходит на финишную прямую. В этом

году за четыре сезона планируется заготовить 850 тонн сырья. Это почти на 50 тонн больше прошлогоднего показателя. По состоянию на 31 мая заготовлено 265 тонн живого шелкопряда, которое отправлено в приемные пункты.

Самым крупным заготовителем в регионе по-прежнему остаются пиллакоры частного предприятия "Хатырчи пилла хазинаси", которые намерены произвести 396 тонн качественного сырья. Высокий показатель средней урожайности - 56,7 процента - у смежников из ООО "Кизилтепа пилла хазинаси", функционирующего с прошлого года. Здесь с начала сезона вырастили 104 тонны шелкопряда. Включившись в отраслевую программу ООО "Ал-Азиз инпак" раздало надомникам из Канмихского и Навбахорского районов 3887 коробок грену и ожидает получить более 200 тонн качественного урожая.

Количественный и качественный подъем шелководства открывает широкие перспективы по развитию экспорта шелковых коконов. В нынешнем году перерабатывающими предприятиями региона запланирована отправка за рубеж шелкопрядной продукции на 2,7 млн долларов.

Ситора Садиева.
Навоийская область.

Инсулин в отключенном холодильнике, или О манерах сотрудников БПИ

1 <

Хотите верить, хотите нет, но буквально перед их приходом обсуждал с супругой, как разобраться с долгами. Она получила пенсию, я - зарплату. В приоритете, конечно, были платежи за электроэнергию и газ.

Запоздал с этим делом. Причина - супруга была в больнице. Она алабетик со стажем. А тут в несколько раз повысился уровень сахара в крови. Необходимо было стационарное лечение. После обследования и анализов "вспышки" и другие болячки - почки забарахлили, давление полскачило... Что хотите: женщине за семьдесят.

Врачи сделали все, что могли. Подняли на ноги. Но нужны были еще дополнительные лекарства, препараты, процедуры. Все это тоже стоит немалых денег. Покинула больницу накануне Рамазан хайита. К нему надо было подготовиться. Также необходимы средства, чтобы все оказалось не хуже, чем у других. Трагично и обидно.

Словом, где тонко, там и рвется. Этими обстоятельствами и пыталась бабушка трех внуков объяснить отсрочку всего на два дня оплаты за коммунальные услуги.

Через час мы представим все оплаченные квитанции, - заверяла дразнившим от волнения голосом пенсионерка. Руки ее тряслись, уровень сахара опять стал зашкаливать.

Однако техник БПИ Доинёр Комилов (именно так он, наконец, наденно представился), кажется, ничего не слышал и не видел. Продолжал заполнять анкету на штраф, а его помощник тем временем отключал свет, наложив на электросчетчик бумажную наклейку. Показалось, они врозь, что их не умоляют, не просят, не бросаются на колени, а просто объясняют, как все случилось. Мы же не отказывались оплачивать счета.

Все действия сопровождался фразой: "Аллах акбар" и вызывающей формой. На замечание, почему нежелательные гости разговаривают в таком тоне, тот же Комилов заявил:

Потребовал номер телефона владелицы. Хотел рассказать о хамском поведении их сотрудников перед людьми преклонного возраста, которым они неожиданно предьявляли роли чуть ли не преступников.

Только после нескольких попыток удалось дозвониться до одного из троих специалистов Бюро. Видимо, обращения оказалось немало, если Дильноза Хайтбаева сразу сообщила: штраф - две минимальные заработные платы. А поведение коллег не стоило комментировать, грубо прервав разговор. Послышались только длинные гудки, которые, кажется, заглушили почтительное и уважительное отношение к старшему поколению. То, что всегда отличало наш народ. Замечу, аскалды в махалах, встречая таких парней и девушек, всегда у них спрашивают: "А кто твои родители?"

Супруга все же встретила с руководителем БПИ Мирзо-Улугбекского района, когда рассчитывалась там в кассе за коммунальные услуги и оплачивала штраф.

- Таких, как я, оказалось немало. Много людей преклонного возраста. Жаовались, что еще не получили пенсию. Выстроилась большая очередь, - сообщила она. - Начальник велел выслушать. Предложил даже стакан воды, увидел мое состояние. Хороший, учтивый.

И больше ничего не добавила. Только показала квитанции. За свет заплатила 210 тысяч сумов, а наказание ошечено в 405 тысяч сумов. Это - треть ее пенсии.

Наша семья признается еще в одном нарушении правил при потреблении электроэнергии. Помните, говорил о том, что свет был отключен. Техник Доинёр Комилов пообещал, что после погашения задолженности снимет запретную бумагу на счетчике. Написала даже свой телефон для нас. Более восьми часов ждали. Не приехал, хотя по мобильному дважды беседовали с ним. Решившись нарушить табу, так как в отключенном холодильнике могли испортиться инсулин, иные лекарства от диабета и других недугов. Да и как осматривать врачу больного в темноте...

Таджи Тимуров.

**REQUEST FOR EXPRESSIONS OF INTEREST
(CONSULTANT SERVICES)**

COUNTRY: The Republic of Uzbekistan
NAME OF PROJECT: "Support to Development of Higher Education in Uzbekistan"
Project No.: UZB-0077
Mode of Financing: Installment Sale
SECTOR: Education

The Ministry of Higher and Secondary Specialized Education of the Republic of Uzbekistan has received financing from the Islamic Development Bank for the "Support to Development of Higher Educational in Uzbekistan", and intends to apply part of the proceeds for consultant services. The services include Project Management, where the Beneficiary engages a Project Management Consultant to undertake the overall responsibility for planning, design, procurement and commissioning of a project. The Project Management Consultant acts as the Beneficiary's executing arm in all matters connected with the implementation of a project. Please refer to the General Procurement Notice (GPN) for this project that appeared in www.tenderweek.com, dated 15.04.2019 y, and IDB's web-site www.isdb.org dated 06.05.2019 y.

The Ministry of Higher and Secondary Specialized Education of the Republic of Uzbekistan now invites eligible consultants to indicate their interest in providing the services. Interested consultants must provide specific information which demonstrates that they are fully qualified to perform the services (brochures, description of similar assignments, experience in similar conditions, availability of appropriate skills among staff, etc.). Experience in the following area or tasks shall be the minimum requirement for the assignment:

- Project Management;
- Assess the list of equipment per institution and form a list of equipment including technical specifications of equipment;
- Prepare bidding documents;
- Carry out site supervision for installation of equipment;
- Prepare project progress/completion reports;
- Commission the supply and installation of the equipment.

Consultants may express interests in the forms of association, validated by an agreement among members of the association which clearly specifies the type of association, i.e. a joint-venture, intermediate forms of association, or sub consultancy.

A consultant will be selected in accordance with the procedures set out in the Guidelines for the Use of Consultants under Islamic Development Bank Financing and by the method of "Quality and Cost Based Selection (QCBS) from shortlist of firms from member countries of the Islamic Development Bank".

Interested consultants may obtain further information at the address below during office hours [09.00 to 17.00 hours] (local time).

Expressions of interest must be delivered to the address below by [05.07.2019].

Ministry of Higher and Secondary Specialized Education of the Republic of Uzbekistan.
Address: Republic of Uzbekistan, 100095, Tashkent, Chimboy-2 street, 96. Attn: Mr. S. Buzrukhanov.
Tel: (+998 71) 246-01-96, (+998 90) 920-71-91. E-mail: uzb.0077isdb@gmail.com

**ЗАПРОС НА ВЫРАЖЕНИЕ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ
(КОНСАЛТИНГОВЫЕ УСЛУГИ)**

СТРАНА: Республика Узбекистан

НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА: "Укрепление материально-технической базы высших образовательных учреждений в Узбекистане"
Проект № UZB-0077
Режим финансирования: купля-продажа в рассрочку
СЕКТОР: Образование

Министерство высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан получило финансирование от Исламского банка развития на проект «Укрепление материально-технической базы высших образовательных учреждений в Узбекистане» и намеревается использовать часть средств на консалтинговые услуги.

Услуги включают в себя управление проектом, где заказчик нанимает консультанта по управлению проектом для общей ответственности за планирование, проектирование, закупку и ввод в эксплуатацию проекта. Консультант по управлению проектом выступает в качестве исполнительного органа заказчика во всех вопросах, связанных с его реализацией. Вся необходимая информация можно получить в Общем уведомлении о закупках (GPN) этого проекта, которое опубликовано на сайтах www.tenderweek.com (15.04.2019 г.) и ИБР www.isdb.org (06.05.2019 г.).

Министерство высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан приглашает квалифицированных консультантов выразить свою заинтересованность в предоставлении услуг. Заинтересованные консультанты должны предоставить конкретную информацию, которая показывает, что они полностью квалифицированы для оказания услуг (брошюры, описание аналогичных заданий, опыт работы в аналогичных проектах, наличие соответствующих навыков среди персонала и т.д.). Для выполнения задания минимальным требованием является опыт работы и решение задач в следующих областях:

- управление проектом;
- формирование и оценка списка и технической характеристики оборудования для каждого учреждения;
- подготовка тендерной документации;
- авторский надзор за монтажом оборудования;
- подготовка отчетов о проделанной работе (завершении проекта);
- надзор за поставкой и эксплуатацией оборудования.

Консультанты могут выражать интересы в форме ассоциаций, подтвержденных соглашением между их членами, в котором четко указываются тип ассоциации, то есть совместное предприятие, промежуточные формы ассоциации или субконсультант.

Консалтинговая компания будет выбрана в соответствии с процедурами, изложенными в Руководстве по использованию консультантов при финансировании Исламским банком развития методом «Отбора по качеству и стоимости» (QCBS) из короткого списка фирм из стран-членов ИБР.

Заинтересованные консультанты могут получить дополнительную информацию по нижеуказанному адресу с 9.00 до 17.00 (время ташкентское).

Выражения заинтересованности должны быть представлены до 5 июля 2019 года по адресу:

Республика Узбекистан, 100095, г. Ташкент, ул. Чимбой-2, 96.
Министерство высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан. Господин С. Бузрукханов.
Телефоны: (+998 71) 246-01-96, (+998 90) 920-71-91. Электронная почта: uzb.0077isdb@gmail.com

Внимание руководителей предприятий государственной, частной и других форм собственности!

Центральная база материально-технического обеспечения Министерства обороны Республики Узбекистан

объявляет о проведении конкурсных торгов по закупке нижеуказанных товаров

В конкурсе могут участвовать поставщики, являющиеся производителями или поставщиками нижеуказанных товаров:

1. Коса для 1-го блюда стеклянная белая вместимостью 0,5-0,6 л - 2770 шт.;
2. Тарелка мелкая для 2-го блюда стеклянная белая вместимостью 0,35-0,45 л - 2770 шт.;
3. Бокал для чая стеклянный белый вместимостью 200-250 г - 2770 шт.;
4. Стакан стеклянный вместимостью 200-250 г - 2770 шт.;
5. Ложка столовая из н/ст. - 3463 шт.;
6. Ложка чайная из н/ст. - 2770 шт.;
7. Вилка столовая из н/ст. - 2770 шт.;
8. Нож столовый из н/ст. - 2770 шт.;
9. Тарелка для хлеба стеклянная белая - 693 шт.;
10. Тарелка для холодной закуски стеклянная белая - 693 шт.;
11. Тарелка глубокая для соуса стеклянная белая вместимостью 0,4-0,5 л - 693 шт.;
12. Тарелка десертная стеклянная белая вместимостью 0,3 л - 1385 шт.;
13. Тарелка для фруктов стеклянная белая вместимостью 0,6 л - 693 шт.;
14. Приборы для специй в комплекте из н/ст. - 693 шт.;
15. Заварочный чайник 2-литровый из н/ст. - 693 шт.;
16. Бачки (кастрюли) для 1-х блюд с антипригарным покрытием или из н/ст., 3 л - 693 шт.;
17. Бачки (кастрюли) для 2-х блюд с антипригарным покрытием или из н/ст., 2 л - 693 шт.;
18. Сахарница стеклянная белая - 693 шт.;
19. Ложка для раздачи 1-х блюд из н/ст. - 693 шт.;
20. Ложка рисовая для раздачи 2-х блюд из н/ст. - 693 шт.;
21. Подставка под бачки и чайники из н/ст. - 2061 шт.;
22. Вентилятор осевой к холодильному шкафу - 30 шт.;
23. Вентилятор квадратный к холодильному шкафу - 60 шт.;
24. Вентилятор осевой всасывающий, 450 мм - 4 шт.;
25. Компрессор к бытовому холодильнику - 25 шт.;
26. Компрессор к холодильному шкафу - 25 шт.;
27. Фильтр-осушитель к холодильнику, 30 г - 100 шт.;
28. Термостат низкотемпературный - 40 шт.;
29. Фреон R-404 A - 55 кг.;
30. Фреон R-410 A - 92 кг.;
31. Фреон R-134 A - 140 кг.;
32. Фреон R-600 A - 26 кг.;
33. Припой меднофосфорный - 8 кг.;
34. Процессор ID 974 220 V - 20 шт.;
35. Конденсатор 2-рядный, 3-рядный - 20 шт.;
36. Эмаль черная - 120 кг.;
37. Эмаль белая - 160 кг.;
38. Эмаль хаки - 440 кг.;
39. ТЭН к сковородам типа ЭСК, 40 л (3,0 кВт) - 20 шт.;
40. ТЭН к сковородам типа ЭСК, 70 л (4,0 кВт) - 10 шт.;
41. ТЭН к пищеварочным эл. котлам типа КПЭМ, 100-250 л (9,0 кВт) - 20 шт.;
42. ТЭН к электрическим жарочным шкафам - 20 шт.;
43. Конфорка электрическая типа КЭТ-0,12 (плита электрическая) - 40 шт.;
44. Терморегулятор для эл. плит ЭП, эл. шкафа ШЖЭ, эл. сковороды - 60 шт.;
45. Терморегулятор 320 С (ограничитель) - 60 шт.;
46. Термоизоляционный провод 1x4 мм - 120 м.;
47. Трубка медная диаметром 6 мм - 80 м.;
48. Трубка медная диаметром 8 мм - 140 м.;
49. Трубка медная диаметром 10 мм - 100 м.;
50. Трубка медная диаметром 12 мм - 100 м.;
51. Трубка-капиллярка - 2 кг.;
52. Переключатель ЭП, ЭС, ШЖЭ - 100 шт.;
53. Саморезы разные - 100 кг.;
54. Ручка 6-гранная ЭП, ЭС, ШЖЭ - 100 шт.;
55. Провод соединительный ПВС 4*2,5 - 120 м.;
56. Провод соединительный ПВС 4*6 - 120 м.;
57. Провод соединительный ПВС 2*1,5 - 180 м.;
58. Сигнал-индикатор 220 В - 180 шт.;
59. Клемная колодка 5-контактная 60 А - 60 шт.;
60. Кран водяной Д-15 мм - 50 комп.;
61. Бусы керамические Д - 8-10 мм - 24 кг.;
62. Проволока нихромовая Д - 0,7-0,8 мм - 20 кг.;
63. Магнитопускатель ПМЕ-311 - 20 шт.;
64. Терморегулятор до 270°C - 100 шт.;
65. Изолвер с фольгой - 15 рул.;
66. Заклепки - 10 пач.;
67. Сверла разные - 100 шт.;
68. Диски разные - 233 шт.;
69. Гвозди разные, 40-50 мм - 10 кг.;
70. Пена строительная - 100 шт.;
71. Болты из н/ст М-6 - 200 шт.;
72. Электроды, 3-4 мм - 50 кг.;
73. Автоматический выключатель ват 63-3 Рт от 16 до 63 А - 30 шт.;
74. Автоматический выключатель ват 63-1 Рт от 10 до 25 А - 60 шт.;

Качество продукции должно соответствовать ГОСТу или Тс предприятия-производителя.

Для участия в конкурсных торгах поставщиками представляются коммерческие предложения и копии гужономы (документа, удостоверяющего регистрацию в уполномоченных органах).

Условия поставки - до склада заказчика в городе Ташкенте. Сроки поставки товара - согласно графику поставки.

Документы принимаются в течение 10 календарных дней со дня опубликования объявления по адресу: Республика Узбекистан, Ташкентская область, Кибрайский район, населенный пункт Салар, Центральная база МТО Министерства обороны Республики Узбекистан. Телефоны: (+998 90) 916-62-62, 957-82-22.

Внимание руководителей предприятий государственной, частной и других форм собственности!

Центральная база материально-технического обеспечения Министерства обороны Республики Узбекистан

объявляет о проведении конкурсных торгов по закупке нижеуказанных товаров

В конкурсе могут участвовать поставщики, являющиеся производителями или поставщиками нижеуказанных товаров:

№	Наименование продукции	Кол-во шт.	Требуемые технические характеристики
9	Сковорода электрическая, 70 л.	26	Напряжение - 380 В. Номинальная потребляемая мощность - 12 кВт. Номинальная вместимость чаши - 70 л. Рабочий диапазон - 20-275°C. Время разогрева сковороды - 15 минут. Вес - не более 140 кг.
10	Машина тестомесильная с дежой, 40 л.	4	Напряжение - 220 В. Потребляемая мощность - 1,5 кВт. Номинальный объем - 40 л. Производительность - 3-25 кг/замес.
11	Шкаф пекарский электрический	10	Номинальное напряжение - 380 В. Номинальная потребляемая мощность - 28,8 кВт. Рабочая температура в секции - 150-270°C. Количество пекарных ярусов - 3 шт. Время разогрева до температуры 260°С - не более 20 минут. Вес - не более 250 кг. Внутренние размеры одного яруса - 260*970*760 мм.
12	Шкаф холодильный, 0,7 л	12	Внутренний объем - 700 л, температурный режим - 0°С...+6°С. Номинальное напряжение - 220 В. Количество полок - 4 шт. Толщина панели - не менее 40 мм. Вес - не более 135 кг.
13	Шкаф холодильный, 1,4 л	37	Внутренний объем - 1400 л, температурный режим - 0°С...+6°С. Номинальное напряжение - 220 В. Количество полок - 4 шт. Толщина панели - не менее 40 мм. Вес - не более 200 кг.
14	Ванна односекционная	20	Габаритные размеры - 800x600x850 мм, глубина ванны - 300 мм. Ванна из нерж. стали.
15	Ванна двухсекционная	20	Габаритные размеры - 1200x600x850 мм, глубина ванны - 300 мм. Ванна из нерж. стали.
16	Ванна трехсекционная	21	Габаритные размеры - 1800x600x850 мм, глубина ванны - 300 мм. Ванна из нерж. стали.
17	Стеллаж для хранения столовой посуды	23	Габаритные размеры - 1200x500x1600 мм. Полки из нерж. стали.
18	Стеллаж для хранения продуктов	43	Габаритные размеры - 1450x500x1600 мм. Полки из нерж. стали.
19	Стеллаж для хранения хлеба в лотках	15	Габаритные размеры - 800x500x1500 мм. Количество ярусов - 8 шт.
20	Стол производственный общего назначения	263	Габаритные размеры - 1200x800x850 мм. Стопешница из нерж. стали.
21	Тележка для подвоза готовой пищи и сбора посуды	58	Габаритные размеры - 750x500x700 мм, 2-ярусная, все из нерж. стали.

Качество продукции должно соответствовать ГОСТу или Тс предприятия-производителя.

Для участия в конкурсных торгах участниками представляются коммерческие предложения и копии гужономы (документа, удостоверяющего регистрацию в уполномоченных органах).

Условия поставки - до склада заказчика в городе Ташкенте.

Сроки поставки товара - согласно графику поставки.

Документы принимаются в течение 10 календарных дней со дня опубликования объявления по адресу:

Республика Узбекистан, Ташкентская область, Кибрайский район, населенный пункт Салар, Центральная база МТО Министерства обороны Республики Узбекистан.

Контактные телефоны: (+998 90) 916-62-62, 957-82-22.



Социально-экономическая и общественно-политическая газета
Учредитель - Кабинет Министров Республики Узбекистан

Главный редактор Салим ДОНИЕРОВ

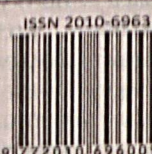
Ташкент (0371) 233-05-18

Портал PV.uz (0371) 233-47-05

Индекс 178

Газета отпечатана в типографии издательско-полиграфической акционерной компании «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41. Тираж 9029 экз. Заказ Г-638. Итого по УА: 21.35. Время подписки: 22.35. 1 2 3 4 5

НАШ АДРЕС:
100029, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчонар, 32.
Отдел писем: тел. 71-233-05-18, факс 71-233-56-33.
Адрес в интернете: www.pv.uz
E-mail: info@pv.uz



Редакция рукописи не рецензирует и не возвращает. За доставку газеты ответственность несет организация, оформившая подписку. Ответственность за качество печати газеты несет ИПАК «Шарк». Телефон типографии 71-233-11-07.

РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ:
Отдел рекламы "Правда Востока", комн. 444.
Тел: 71-233-67-15, 71-233-70-98 (тел./факс), вн. 53-13

Газета зарегистрирована в Агентстве по печати и информации Республики Узбекистан. Рег. № 0005 от 17.09.2009 г. Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л. Выходит пять раз в неделю, кроме воскресенья и понедельника. Цена договорная.

Дежурный редактор - М. Каршибаев
Корректор - И. Ярулина

Дизайн и верстка - Х. Алиев