



Народное Слово



Выходит с 1 января 1991 года

Газета Олий Мажлиса Республики Узбекистан и Кабинета Министров Республики Узбекистан

8 МАЯ СРЕДА № 90 (1351) 1996 год В розницу — свободная цена

КРЕПНУТ ВЕКОВЫЕ УЗЫ БРАТСТВА

Президент Турецкой Республики Сулейман Демирель 7 мая прибыл с официальным визитом в Узбекистан



Взаимоотношения между Узбекистаном и Турцией за короткий срок обрели стабильность и динамичное развитие. Здесь уместно напомнить, что наши родственные народы в бытность Союза долгое время были искусственно обособлены друг от друга. Только с выходом Узбекистана на путь самостоятельного развития начали воплощаться общие чаяния двух народов. Турция одной из первых признала независимость Узбекистана и предприняла энергичные усилия для ее широкого признания мировым сообществом.

С этого времени началась этап активного сотрудничества между нашими странами, основанного на дружбе и взаимной выгоде. Визиты Президента Узбекистана Ислама Каримова в Турцию и руководителей этой страны в нашу республику заложили прочный фундамент развития экономических, политических, культурных и других связей между обоими государствами, создали правовую базу сотрудничества. Официальный визит главы нашего государства в Турцию летом 1994 года способствовал дальнейшей активизации деятельно-

сти в этом направлении. Сегодня, когда независимый Узбекистан уверенно идет по пути коренных политических и социально-экономических реформ, укрепления рыночных отношений, сделав шаг к новой, более высокой ступени сотрудничества между нашими странами. Турция занимает особое место среди государств, вкладывающих инвестиции в экономику Узбекистана. В Узбекистане ныне функционируют свыше 20 представительств турецких компаний, более 170 совместных узбекско-турецких предприятий. Эти совместные

предприятия вносят достойный вклад в развитие текстильной, пищевой, автомобильной промышленности. Турские строители возводят в столице Узбекистана прекрасные современные здания, приумножающие ее красоту и обогащая архитектурный облик. А сотрудничество в области культуры, что составляет важное направление взаимосвязей между двумя странами, и в частности в сфере образования, способствует дальнейшему укреплению духовных уз дружбы между братьями народами.

Нынешний визит Президента Турции Сулеймана Демиреля в нашу страну можно расценить как еще один добрый шаг на пути продолжения вековых традиций братства и дружбы. Тот факт, что Президента Турции в поездке сопровождает большая группа предпринимателей, представителей торгово-промышленных кругов, руководителей высших учебных заведений, свидетельствует о том, что этот визит продвигают большими целями и что он будет занимать особое место в развитии сотрудничества между двумя странами.

В этот день в Ташкентском аэропорту, где были подняты государственные флаги Турции и Узбекистана, навстречу главе Турецкой Республики Сулейману Демирелю и его супруге вышли

Президент нашей страны Ислам Каримов с супругой. Девушки в национальной одежде преподнесли высокому гостю букеты цветов.

Кортеж автомашин направился по празднично украшенным улицам Ташкента к резиденции в Дурмене. Здесь состоялась церемония официальной встречи Президента Турции Сулеймана Демиреля.

Президенты подписали на полях. Прозвучали государственные гимны Турции и Узбекистана. Президенты Сулейман Демирель и Ислам Каримов прошли перед строем почетного караула. Затем между президентами Исламом Каримовым и Сулейманом Демирелем состоялась беседа один на один, где главы двух государств обменялись мнениями по вопросам дальнейшего укрепления взаимоотношений и развития сотрудничества между нашими странами, по региональным и международным проблемам. Глава нашего государства выразил уверенность, что визит Президента Турции в Узбекистан будет успешным.

Официальный визит Президента Турции в нашу страну продолжается.

НАСНИМКА: во время встречи в аэропорту. Фото С. ЗУФАРОВА.

Два месяца осталось до намеченного срока ввода в действие завода связи в городе Ургенче. Это строительство осуществляется Министерством связи республики совместно с южнокорейской фирмой «ДЭУтелеком». В целях ускорения строительства объекта и обеспечения производства в Узбекистане оборудования современных цифровых АТС различных модификаций и емкостей было образовано совместное узбекско-корейское предприятие «АлокаДЭУ». Предприятие решает две основные задачи: завершить строительство завода и начать с 1 июля выпуск продукции, а в последующем производить собственные АТС.

В эти решающие дни у предприятия много разнообразных забот и хлопот. Тем не менее генеральный директор СП «АлокаДЭУ» А. БЕКНАЗАРОВ уделит время и ответит на вопросы нашего корреспондента.

ЗАВОД НАКАНУНЕ ПУСКА

— Алланазар Бекназаров, читатель газеты интересуется, каков прогноз будет выпускать завод связи в Ургенче?

— Прежде всего хочу отметить, что производство оборудования современных цифровых АТС — дело очень сложное, наукоемкое, оно может быть обеспечено исключительно на базе самых современных технологий, учитывать и в чем-то опережать мировые тенденции, теоретические и практические разработки. Именно на этих базовых аргументах корейская фирма «ДЭУтелеком» и Министерство связи Узбекистана строят свою техническую и экономическую политику в связи со строительством нашего завода. Эти требования, закрепленные в соответствующих контрактах, строго придерживаются обе стороны. Поэтому мы уверены, что оборудование АТС, выпускаемых нашим заводом, будет отвечать самым последним требованиям, какие имеются на мировом рынке телекоммуникационной техники.

Специалисты самых высоких уровней в своих экспертных заключениях дали весьма высокие оценки намеченной к выпуску продукции, которая не только высокоэффективна, современна, но и перспективна. А это, по нашему мнению, очень важно. Ведь до 30 процентов выпускаемого оборудования мы будем направлять на реализацию в другие страны, экспортировать. А там надо выдерживать соперничество с другими производителями. Мы уверены в успехе.

Теперь по существу важного вопроса. СП «АлокаДЭУ» начнет выпуск первых АТС с 1 июля 1996 года. На первые шесть месяцев производства определен в пределах 72,0 тысячи номеров. Таким образом, уже в текущем году новейшие цифровые АТС, произведенные впервые в Узбекистане, будут направлены в города и районы, в сельские поселки и учреждения, в колхозы и другие хозяйства и станут на современном уровне сервиса обслуживать запросы народного хозяйства, бизнеса, населения.

В номенклатуре первых изделий включены АТС типа ДТС-3100 и ДТС-1100. Это станции как общего пользования, больших емкостей, так и учрежденческие — малых емкостей, начиная от 56 номеров. Станции очень кстати окажутся в колхозах, фермерских хозяйствах, на малых предприятиях. Структура оборудования такова, что позволяет наращивать емкость станции в зависимости от потребностей и возможностей заказчика. Оборудование отличается новизной, компактностью, современным дизайном. Что еще важно — для него не требуется больших производственных площадей. Одна небольшая комната в офисе может позволить разместить станцию крупной емкости.

На первых порах на нашем заводе будет производиться сборка станций. Комплектуемые детали будут поставляться из Сеула заводом «ДЭУтелеком», а у нас при участии самых квалифицированных и опытных специалистов из Республики Корея будет выполняться сборка, тестирование оборудования, комплектация. В лучшем виде оно будет передаваться на реализацию.

— Будет ли новый завод наряду с оборудованием цифровых АТС выпускать другие изделия для телекоммуникаций?

— Да, это предусмотрено программой работы завода. Будет освоено с первых же дней выпуск телефонных аппаратов с частотным набором самых современных систем и различных модификаций. Эти аппараты крайне необходимы для подключения к цифровым АТС, которых в республике становится все больше. В перечне продукции выпускаемых электронных переговорных устройств. Наладим производство и других изделий телекоммуникаций, оргтехники.

— Берет ли на себя завод наряду с производством другие функции, например сервисного обслуживания?

— СП «АлокаДЭУ» станет выполнять такие функции, как шеф-монтажные работы, пусконаладку, предоставление гарантийного обслуживания, различные другие сервисные услуги. Важно отметить, что поставка оборудования внутри республики не вызовет никаких осложнений и будет выполняться строго по согласованным графикам. Очень важное преимущество еще и в том, что оплата будет производиться в национальной валюте — суммах. Это освобождает наших заказчиков от проблемы конвертации и изыскания иностранной валюты.

— Вы так уверенно обо всем говорите, что несомненно уже хочется стать заказчиком на вашу продукцию. Кстати, как заполняется «портфель заказов»?

— До конца 1996 года, то есть на 72,0 тысячи номеров, у нас заказ уже в основном сформирован. Среди первых заказчиков — предприятия Министерства связи, других министерств и ведомств, учреждений и организаций, есть заявки от сельхозпредприятий. Прежде всего мы будем удовлетворять запросы, отвечающие требованиям национальной программы развития и модернизации телекоммуникационной сети Узбекистана, утвержденной правительством республики. А в ней, как известно, предусмотрено на 15 лет втрое увеличить плотность телефонной сети страны. Наш завод и призван во многом обеспечить эти запросы современным оборудованием АТС. Но мы оставляем резерв и для удовлетворения других потребителей.

— Алланазар Бекназаров, известно, что успех любого дела еще зависит и от того, какие кадры специалистов им занимаются. Как этот вопрос решается на вашем СП?

— Кадров готовим. На конкурсной основе прошли собеседование более 400 соискателей вакансий на нашем заводе. Мы отобрали наиболее квалифицированных и перспективных. Первая группа из шести человек уже вернулась из Сеула, где прошла солидную подготовку на заводе. Вторая группа из четырнадцати человек направлена в Корею в эти дни для обучения. До этого они обучались на курсах в ЭИС. Это в основном инженерно-технические работники, так сказать «мозговой костяк» нашего завода. Рабочих готовим на месте. К моменту пуска завода все рабочие места будут укомплектованы. Добавлю, что в эти дни из Сеула в наш адрес по железной дороге и самолетами поступают большие грузные контейнеры с оборудованием для завода и комплектующими для первых АТС. Весь наш коллектив настроен по-деловому. Вместе с «ДЭУтелеком» и Министерством связи республики наше СП «АлокаДЭУ» готовится на достойном уровне обеспечить ввод завода в эксплуатацию.

Занесла А. КУДИНОВА.

УКАЗ Президента Республики Узбекистан О мерах по повышению роли телевидения и радио в общественном развитии Узбекистана

В целях дальнейшего развития телерадиовещания как важнейшего института демократии, обеспечения конституционного развития, соблюдения законности, защиты прав и достоинства человека, а также активизации его влияния на осуществление коренных экономических, политических и социальных реформ в республике:

- Преобразовать Государственную телерадиовещательную компанию Узбекистана в Телерадиокомпанию Узбекистана (Утелерадио) с территориальными подразделениями на местах;
- Установить, что Телерадиокомпания Узбекистана: является правопреемником Государственной телерадиовещательной компании, координирующим органом в сфере телерадиовещания в Узбекистане и в своей деятельности подотчетна Кабинету Министров; является самостоятельным хозяйствующим субъектом с правами юридического лица, созданным для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей в массовой информации;
- обладает правами учредителя, редакция, распространителя и издателя средств массовой информации; финансируется из республиканского бюджета, а также за счет средств от коммерческой и хозяйственной деятельности;
- Считать, что территориальные (региональные) подразделения Телерадиокомпания Узбекистана: учреждаются Телерадиокомпанией Узбекистана и соответственно Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г. Ташкента; входят в состав Телерадиокомпания Узбекистана с правами юридического лица и осуществляют свою деятельность в соответствии с положением о территориальной телерадиокомпания;
- финансируются из местного и республиканского бюджетов, а также за счет средств от коммерческой деятельности;
- Определить основными задачами и направлениями деятельности Телерадиокомпания: изучение и удовлетворение потребностей населения

и общества в объективной, достоверной и разносторонней информации, имея в виду ее полную деидеологизацию;

широкое информирование населения страны, а также зарубежной общественности о преобразованиях, происходящих в политической, экономической и социально-культурной жизни Узбекистана;

обеспечение возрастающего общественного влияния на развитие и укрепление независимого государства, активное вовлечение различных социальных слоев, политических партий и движений к открытому и конструктивному обсуждению актуальных проблем построения современного цивилизованного общества;

глубокое разъяснение конституционных норм и законности в стране, всестороннее содействие их реализации и формированию правового общества;

отражение многообразия в общественном мнении, обеспечение уважения убеждений и достоинства человека, его прав и свобод, закрепленных в Конституции Республики Узбекистан;

организацию телерадиопередач и распространение информации внутри республики и за ее пределами на основе высоких стандартов корректности, точности и беспристрастности. Не допускать использования материалов, которые пропагандируют жестокость, унижают человеческое достоинство или могут быть истолкованы как оскорбление людей по их религиозному, национальному и культурному признакам;

активное вовлечение населения к строительству гражданского общества, воспитание людей в духе уважения к общечеловеческим демократическим ценностям и национальному наследию, межэтнического согласия и дружбы, формирование у подрастающего поколения высоких духовных качеств, любви и верности Родине;

активную пропаганду опыта свободного созидательного труда и предпринимательства, поощрение поиска оптимальных и альтернативных путей реализации задач социально ориентированной рыночной экономики;

подготовку, переподготовку и стажировку кадров в области телерадиовещания, повышение профессиона-

нального уровня и качества программ, обеспечение их жанрового разнообразия за счет оснащения современной техникой и перехода на прогрессивные технологии вещания;

оказание практической помощи и координацию деятельности территориальных телерадиовещательных подразделений;

творческое сотрудничество с ведущими зарубежными телерадиокомпаниями, активное содействие в открытии их филиалов и представительств в Узбекистане.

5. Телерадиокомпания Узбекистана: в месячный срок совместно с Министерством финансов Республики Узбекистан разработать и внести предложения по поэтапному переходу компании, начиная с 2000 года, на самофинансирование, с учетом постепенного сокращения размеров бюджетного финансирования;

в двухмесячный срок совместно с Министерством финансов и Министерством труда разработать и утвердить положение по переходу на прогрессивные формы нормирования и оплаты труда работников телерадиокомпания, предусматривающие установление зависимости размера оплаты труда работников от фактического объема, качества, жанров и рейтинга передач.

6. Освободить Телерадиокомпанию Узбекистана, ее предприятия и организации от налога на прибыль от хозяйственной, рекламной и иной деятельности до 2000 года, направив высвобождаемые средства на укрепление материально-технической базы компании.

7. Министерству связи совместно с Телерадиокомпанией Узбекистана, Госкомпрогностатом и Министерством финансов Республики Узбекистан в двухмесячный срок разработать и внести на утверждение Кабинета Министров общегосударственную программу по распространению телевизионных и радиопередач на все регионы страны с использованием современных средств связи, привлекаемых по линии ведущих зарубежных теле-, радио- и других компаний.

8. Признать утратившим силу Указ Президента Республики Узбекистан от 7 января 1992 года «О преобразовании Государственного комитета Республики Узбекистан по телевидению и радиовещанию в Государственную телерадиовещательную компанию Узбекистана».

9. Кабинету Министров Республики Узбекистан в 10-дневный срок принять постановление по реализации настоящего Указа.

Президент Республики Узбекистан
И. КАРИМОВ.

г. Ташкент,
7 мая 1996 г.

ЭХО ДНЯ

По сообщениям корреспондентов «Народного слова» и УЗА

С РАЙХОНОМ — РАЙСКИЙ НАПИТОК

Чартакское акционерное общество «Ро-хат» освоило производство напитка, превосходящего по своим тонизирующим и лечебным качествам многие зарубежные аналоги.

В составе нового напитка «Чорток экстракти» — горная мята, чабрец, райхон.

В акционерном обществе освоено выпуск около десяти видов напитков на основе горных лекарственных трав.

ВРЕМЯ РАССМАТРИВАТЬ КАМНИ

Первая геммологическая конференция-выставка «Чарующий мир камней» прошла в Ташкенте.

На ней не только рассматривались проблемы развития минерало-сырьевой базы цветных камней Узбекистана — посетители ознакомились с коллекцией различных минералов, изделий из цветных камней.

ЕЩЕ ОДИН ЦЕНТР

В бекабадском акционерном производственном объединении «Узметкомбинат» создан инженерный центр.

Его задача — разрабатывать и внедрять в производство новые виды металлических изделий, заниматься изучением спроса на них. С помощью коллектива центра налажен выпуск швеллеров, арматуры, шестигранных стержней различных типоразмеров, стальных бесшовных труб, а также метизов. Прежде эту продукцию приходилось закупать в России.

МККК И ПРАВО

В региональной делегации Международного комитета Красного Креста (МККК) в Ташкенте состоялась встреча руководителя делегации Доминика Буффа с представителями высших учебных заведений, ведомств республики, занимающихся изучением и развитием правовых вопросов в Узбекистане.

Гости были ознакомлены с целями и задачами региональной делегации МККК. Состоялся взаимопольный диалог по вопросам распространения правовых знаний.

Здесь же начал функционировать Центр документации и литературы по международному гуманитарному праву. Читатели смогут ознакомиться с содержанием Женевских конвенций и дополнительных протоколов к ним. Литература, собранная в центре, представляет интерес как для специалистов-правоведов, так и для рядовых читателей.

ЭКОЛОГИ ДОВОЛЬНЫ, БАКТЕРИИ — НЕТ

В Бухарской лаборатории областного комитета по охране природы заработало оборудование, поступающее по линии гуманитарной помощи из Швейцарии.

С его помощью определяется качество воды по десяткам химических и бактериологических показателей. Экологи довольны, бактерии — нет.

...А ВОТ В МЕХИКО ОЦЕНИЛИ ТАК ОЦЕНИЛИ!

Международным призом за престиж в коммерческой деятельности и лучшее торговое имя удостоено в Мехико чирчикское производственное объединение «Электрохимпром».

Честь отвана за производственные успехи. Наряду с уже известной продукцией — аммиачной селитрой, карбамидом, капролактамом и так далее, здесь налажено производство метанола, идет подготовка к выпуску метанола-сырца. Новая продукция пользуется спросом и на мировых рынках.

ПРОПАГАНДИСТ ИЗ ЯПОНИИ

Пропандистом Узбекистана по праву считает себя Тадао Чино — вице-президент Государственной корпорации кредитования сельского, лесного и рыбного хозяйства Японии.

Он несколько раз побывал в нашей стране и его особо привлекала здесь политическая и экономическая стабильность. Корпорация намерена оказывать финансовую поддержку развитию различных отраслей экономики республики.

ПРИСВОЕНО ИМЯ ГЕРОЯ

Одно из коллективных хозяйств в Караульском районе отныне будет носить имя Махаша Балмагамбетова. Так земляки увековечили память одного из четырнадцати героев-каракалпакстанцев, удостоившихся самого высокого воинского отличия за ратные подвиги, мужество и героизм, проявленные в годы второй мировой войны.

Простой парень, دهكانни Махаш начал военную службу в Воронеже, позднее участвовал в освобождении Европы от фашизма в составе 73-й гвардейской стрелковой дивизии Первого Украинского фронта. После войны он трудился на благо Родины и здесь явился примером самоотверженного отношения к порученному делу.

ДЛЯ ВСЕХ ЕДИНЫ ПРАВИЛА ИГРЫ

Центральный банк республики выпустил два сборника нормативных актов по банковской деятельности за 1995 год. В них включена вся инструктивно-методологическая документация по работе с частными предпринимателями, малым и средним бизнесом, а также по организации расчетов в народном хозяйстве.

В сборники включены инструкции нормативного характера о том, как открыть счет в коммерческом банке, системе электронных платежей и так далее.

Департаментом координации методологической работы банковской системы Узэнтробанка в настоящее время формируются два новых сборника — по обращению ценных бумаг и контрактной деятельности. Начиная с нынешнего года сборники нормативных документов Центрального банка будут выпускаться ежеквартально.

В русле реформ

АТС В ЧАСТНЫЕ РУКИ? А ПОЧЕМУ БЫ И НЕТ

В наше время мы не можем себе представить жизнь без телефонной связи, без развития телекоммуникаций.

Однако в нашей повседневной жизни мы нередко ощущаем неудовлетворенность услугами связи, и это в первую очередь касается уровня телефонизации и качества телефонных услуг.

Показатель телефонизации определяется числом телефонов, приходящихся на 100 человек населения. Так, в городе Ташкенте имеется 10 телефонов на 100 человек, а в сельских районах этот уровень намного ниже. Проблему можно решить путем активного внедрения достижений науки и техники в области связи, а также перестройки организации сферы телефонных услуг на основе рыночных отношений, заинтересовав каждого работника связи в конечном результате труда, поставив в прямую зависимость получаемые доходы от количественных и качественных показателей.

Что касается первого направления, то можно сказать, что в республике намечены крупные мероприятия по совершенствованию телекоммуникаций на основе достижений технического прогресса. Примером тому могут служить намечаемые меры по реконструкции городских и сельских телефонных сетей, перевод их на цифровую систему. Крупным шагом в развитии телекоммуникаций является строительство Трансгазито-Европейской магистрали на волоконно-оптических кабелях. Эта магистраль пройдет по территории нашей страны и свяжет Европу с Китаем и Юго-Восточной Азией.

Особенностью и привлекательностью волоконно-оптических кабелей является то, что в их основе находятся световоды.

Главное достоинство оптической связи — ее гигантская информативная емкость за счет использования совершенно нового диапазона сверхкоротких волн. По паре обычных телефонных медных проводов можно одновременно вести лишь несколько десятков разговоров. Полупроводниковый лазер величиной с булавочную головку передает по двум стекловолоконным (каждое толщиной с человеческий волос) 33 тысячи телефонных разговоров. А если заключить в кабель сто световодов, то по нему можно транслировать тысячу телевизионных программ.

Из сказанного ясно, что внедрение волоконно-оптического кабеля, а также современных цифровых АТС позволит ускорить темпы телефонизации в нашей республике. В перспективе намечается смонтировать волоконно-оптические кабели в одном из телефонных узлов связи. Они будут поставлены фирмой «Сименс».

Есть хорошая поговорка: «Новое — это хорошо забытое старое». Если обратиться к прошлому опыту, можно вспомнить, что еще в начале 80-х годов на Ташкентском кабельном заводе был создан участок по производству кабелей, где были смонтированы поточные линии и оборудование по изготовлению этих кабелей. Активное участие в этом приняли видные ученые: лауреат Нобелевской

премии академик А. Прохоров, академик П. Киргизбаев и другие. Опытные партии этих кабелей были проложены между АТС-41 и АТС-36 города Ташкента. Испытания их показали хорошие результаты, и они были предложены для серийного производства.

Сейчас, наверное, есть смысл вспомнить забытое старое и возобновить эти работы. Взять, к примеру, Чиланзарский телефонный узел связи (ЧТУС). Здесь благодаря усилиям инженерно-технических работников и ученых Ташкентского электротехнического института связи ведутся работы по внедрению аппаратуры, позволяющей без строительства дополнительных линейных кабельных сооружений между АТС увеличить их пропускную способность. Впервые на телефонном узле применяется цифровая аппаратура уплотнения абонентских линий. Аппаратура эта, изготовленная на ташкентском АО «Промсвязь», позволяет по двум физическим линиям подключить 15 абонентов.

В осуществлении мер по переходу на новый качественный уровень осуществления телефонных услуг большую роль играет инициатива и активность трудового коллектива, его заинтересованность в конечных результатах труда.

На Чиланзарском телефонном узле связи к этому отнеслись с большой серьезностью и пониманием. Здесь ясно представили, что от ответственного отношения к качеству осуществляемых телефонных услуг будет зависеть конечный результат хозяйственной деятельности ЧТУС и оценка его работы со стороны абонентов.

Каждый выход из строя телефонов ведет к снижению доходов, получаемых от абонентской платы. Учитывая это, по инициативе ЧТУС и Государственной инспекции Министерства связи внедрена система оценки работы специалистов и сотрудников линейных кабельных участков по качественным показателям. К ним в первую очередь относятся показатели по своевременному устранению повреждений на линиях связи после получения заявки от абонентов о неудовлетворительной работе телефона. Поступившие заявки автоматически регистрируются на запоминающих устройствах, о чем информируются исполнители. Здесь установлено на каждый вид повреждения в работе телефонной сети контрольное время. Исполнители строго следят за устранением повреждений, и в случае превышения контрольного времени они несут материальную ответственность, что отражается на их заработной плате.

Автоматизация приема и обработки заявок позволила получить оперативную информацию о каждом неработающем телефоне, уменьшить время передачи работы исполнителю с момента получения заявки, улучшить учет исполнения заявок. С целью уменьшения трудоемкости технических процессов автоматизированы такие операции, как технический, абонентский, бухгалтерский учет, служба расчетов с абонентами за местные междугородные телефонные разговоры.

Так как задачи бюро ремонта, технического и абонентского учета и расчетной группы связаны друг с другом и имеют единую базу данных, на Чиланзарском телефонном узле связи

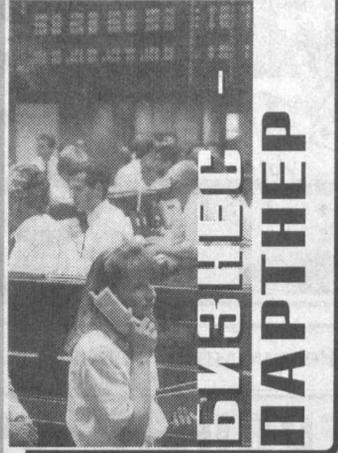
организована локальная компьютерная сеть. На всех АТС, рабочих местах служб и руководителей установлены терминалы, позволяющие получить любую необходимую информацию об абонентском номере.

Внедрение автоматизированных систем учета и оценки работы подразделений ЧТУС позволило улучшить качественные показатели.

Благодаря совершенствованию технических средств, произведенному силами самих работников ЧТУС, в адрес этого узла на 40 процентов снизилось число жалоб.

Существует такое мнение, что средства связи нельзя приватизировать и акционировать. А между тем мировая практика показывает обратное. Так, в Великобритании смело пошли на разгосударствление тяжелых отраслей промышленности, транспорта и связи. Надо смелее идти в этом направлении и нас. Приватизация и акционирование телефонных узлов связи приведут к появлению подлинных хозяев, собственников телефонного узла, а это значит, мы не будем видеть бесхозных телефонных автоматов с разрушенными таксофонами, порванными кабелями и штырями. И, будьте уверены, появившиеся новые собственники — хозяева — пойдут за свою собственность. И, надо полагать, уйдут из нашего обихода жалобы на телефонную связь. В целом от этого выиграет наше общество.

С. АГЗАМОВ,
начальник Чиланзарского телефонного узла связи.
Х. АЛИМОВ,
доцент Ташкентского экономического университета, заслуженный инженер Республики Узбекистан.



ГАЗЕТА ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

В газетные киоски Наманганской области поступило новое издание — газета «Итисодиёт ва солиқ» («Экономика и налоги»). Ее учредили две областные организации — налоговое управление и таможенная служба.

Несмотря на то, что издание является по сути ведомственным, диапазон рассматриваемых тем широк. Редакционный коллектив планирует подготовку материалов о ходе экономических реформ в области, о проблемах, с которыми сталкиваются сегодня государственные и частные предприятия в процессе организации производства и выпуска конкурентоспособной продукции. В газете будут публиковаться также новые документы, координирующие хозяйственную деятельность, советы предпринимателям.

(Корр. Уз.)

ФЬЮЧЕРСНЫЕ КОНТРАКТЫ — ЭТО ИНТЕРЕСНО

Из Москвы вернулась группа брокеров Республиканской фондовой биржи «Ташкент», где на протяжении недели проходило ознакомление с работой Российской биржи (бывшей товарно-сырьевой). Ее возглавлял главный маклер Узбекской республиканской фондовой биржи Валерий Джураев. Корреспондент «НС» попросила его поделиться впечатлениями от этой деловой поездки:

— В цивилизованном мире товарные биржи давно уже не продают реальный товар, а торгуют финансовыми контрактами — это производными ценными бумагами. Фьючерс — это контракт на поставку определенного товара к определенному сроку. Фьючерсные контракты могут перепродаваться по несколько раз, способствуя таким образом выравниванию цен. Они позволяют получать вовремя деньги за тот или иной товар, страховать риск.

На Российской бирже в настоящее время применяется фьючерсная торговля государственными казначейскими обязательствами, облигациями государственного федерального займа, заключаются валютные фьючерсные контракты и так далее. Кроме того, там стал применяться новый вид фьючерсных сделок, до которого не додумались ни одна биржа мира — фьючерсы на итоги выборов президента России.

Думаю, что с течением времени фьючерсные сделки будут заключаться и на нашей фондовой бирже. Рынок для торговли фьючерсами уже создается — в республике идет торговля государственными краткосрочными облигациями, работает валютная биржа, имеется масса товаров, по которым можно заключать фьючерсные сделки.

КАК ВЫБРАТЬ НАДЕЖНОГО ПАРТНЕРА

С кем иметь дело в Узбекистане? Какого плана? Каков потенциал будущего узбекстанского партнера?

Обязательным необходимым условием, не совершая вожа в Узбекистан, потенциальным инвесторам в США поможет представительство Республики Узбекистан в Соединенных Штатах Америки. В настоящее время решаются организационные вопросы, связанные с открытием аналогичных представительств в Дюссельдорфе (Германия) и Москве.

Сейчас формируются кадровый состав зарубежных представительств из специалистов в сфере менеджмента, консалтинга, аудита. Они будут не только защищать экономические интересы республики за рубежом, но и служить усиленно подготовки вероятного инвестора.

— Какой информационной базой будут располагать представительства Узбекистана за рубежом? — интересуются в Сабирджана Хасанова, начальника Управления зарубежных представительств Госкомимущества.

— Вместе с другими подразделениями Госкомимущества, министерствами и ведомствами мы выпускаем пресс-релизы, бюллетени. Готовится к выпуску в свет сборник, подробное рассказывающий о 500 акционерных обще-

ствах республики. Хорошим подспорьем для зарубежного предпринимателя станет ежегодник «Иеллоу пейджер» — совместный проект Госкомимущества и информационно-справочной фирмы «Компасс». Этот солидный банк данных будет пополняться с помощью открывающихся представительств. И в конечном счете предпринимательские усилия должны привести к тому, что иностранные инвесторы активной устремятся к освоению рыночного пространства в Узбекистане.

— Видимо, в сложившихся условиях важно определить стратегию работы с иностранным инвестором, не уходящая сиюминутной выгодой, какой бы привлекательной она ни казалась...

— Я с вами согласен. Горький опыт некоторых стран, прежде всего сопредельных, содержит некоторые настораживающие моменты. Необходимо придерживаться принципа объективности, сохранять долю здравого скептицизма. С любой стороны, надежной провести обстоятельный маркетинг по данной фирме, понести определенные расходы, и только потом садиться за стол переговоров, подписывать контракт.

А. МЕЛАМЕД.

AGROFOOD РАБОТАЕТ НА ПЕРСПЕКТИВУ

Agrofood — первая Центральноазиатская сельскохозяйственная выставка, проходящая в эти дни в столице Узбекистана.

Свыше 70 участников из 18 стран мира, таких как Австрия, Чехия, Дания, Франция, Германия, Великобритания, Нидерланды, и других представляют на ней технологии, новейшее оборудование для пекарен и пивоварен, специальные упаковочные технологии, широкий ассортимент пищевых продуктов, соответствующих требованиям международных стандартов.

Организатор самой крупной выставки сельскохозяйственной продукции, которая когда-либо имела место в Узбекистане, — германская фирма Фертейд Мессе унд Аусштулунге ГмБХ совместно с Узэкселцентром. Проводится она под эгидой министерств внешнеэкономических связей и сельского хозяйства республики.

В рамках выставки организуются конференции и семинары. Участие в ней даст узбекстанским предпринимателям, по мнению организаторов Agrofood-96, импульс для более широкого развития многосторонних связей, позволит наладить и развивать взаимовыгодные контракты и послужит внедрению передовых технологий в сельскохозяйственную и пищевую промышленность республики.

(Наш корр.)

УЗБЕКИСТАН — ЕВРОПА: БИЗНЕС НЕ ЗНАЕТ ГРАНИЦ

Европейский союз принял решение о продлении проекта функционирования Центра деловых связей в Узбекистане еще на полтора года. На реализацию коммуникационных задач выделяется 350 тысяч ЭКЮ.

Центр деловых связей (сокращенно — ЦДС) действует в республике без малого два года. Он создан по соглашению между правительством Узбекистана и Европейским союзом в рамках технической помощи странам СНГ (ТАСИС). Основная задача ЦДС — помощь предпринимателям Европы и Узбекистана найти друг друга. Он оснащен необходимым компьютерным оборудованием, телефонной и спутниковой связью, подключен к Европейскому информационному центру. Имеет библиотеку со сформированными каталогами всех европейских фирм, доступ к которой получает каждый член этого центра.

Создается электронная база данных узбекских фирм, намеренных выйти со своей продукцией на европейский рынок.

Еще одним направлением деятельности Центра деловых связей является отбор кандидатов из предпринимательского корпуса республики для участия на традиционных, проводимых дважды в год встречах бизнесменов Европы, именуемых сессиями Европартнерариата. В очередной сессии Европартнерариата, которая состоится 13—14 июня в пригородном городке Люлео (Швеция), примут участие 10 представителей малого и частного бизнеса из Узбекистана. Этой информацией в экспресс-интервью с корреспондентом «НС» поделился генеральный директор Центра деловых связей Шухрат Ахунджанов.

(Наш корр.)

НА ВАЛЮТНОЙ БИРЖЕ УЗБЕКИСТАНА

В торгах Узбекской республиканской валютной биржи, состоявшихся 7 мая 1996 года, приняли участие банки Республики Узбекистан, имеющие право совершать операции в иностранной валюте. Объем продаж составил 32,53 млн. долларов США. Курс зафиксирован на уровне: 1 доллар США — 37,45 сум.

Центральный банк Республики Узбекистан установил с 8 мая 1996 года следующие курсы иностранных валют к суму для учета и таможенных платежей *

1 австралийский доллар	29,87	1 канадский доллар	27,44	1 ЭКЮ	46,17
1 австрийский шиллинг	3,50	10 китайский юаней	0,45	10 южнокорейских вон	0,48
1 английский фунт стерлингов	56,46	1 кувейтский динар	124,87	10 японских иен	3,56
10 бельгийских франков	11,97	100 ливанский фунтов	2,37	1000 российских рублей	7,58
1 голландский гульден	22,03	1 малайзийский рингит	15,02	1000 украинских карбованцев	0,20
10 греческая драхм	1,55	1 норвежская крона	5,72	1000 белорусских рублей	3,03
1 датская крона	6,38	1 польский злотый	14,12	1 эстонская крона	3,07
1 доллар ОАЭ	10,20	10 португальских эскудо	2,39	1 литовский лит	67,84
1 доллар США	37,45	1 сингапурский доллар	26,68	1 литовский лит	9,36
1 египетский фунт	11,02	1000 турецких лир	0,49	1 казахская тенге	0,57
1 ирландский фунт	58,44	1 финляндская марка	7,80	1 киргизский сом	3,21
10 испанская крона	0,56	1 французский франк	7,29		
10 исландская крона	2,95	1 шведская крона	5,49		
100 итальянских лир	2,41	1 швейцарский франк	30,15		

* Курсы установлены без обязательства Центрального банка Республики Узбекистан покупать или продавать указанные валюты по данному курсу. Уполномоченные банки самостоятельно устанавливают курсы продажи и покупки наличной свободно конвертируемой валюты через обменные пункты исходя из соотношения спроса и предложения. При покупке валюты у населения комиссионный сбор не взимается.

Транспорт

КОГДА РАСТЕТ ОБЪЕМ ПЕРЕВОЗОК

Машины «УздЭУавто» покупателям доставят специальные автомобилизеты

Потребности в перевозках грузов растут буквально с каждым днем. И это вполне объяснимо, ибо Узбекистан наращивает собственное производство, да и в нашу республику растет поток товаров, оборудования. Сегодня от автомобилистов во многом зависит бесперебойная работа промышленности, что хорошо понимают в аграрном акционерном обществе «Автомобиль Ташмирлаш».

В свое время единственный в Центральной Азии завод по ремонту «КамАЗов» после разрыва хозяйственных связей оказался в сложной ситуации. Спрос на услуги предприятия значительно сократился. Но остались специалисты, сохранились ремонтно-восстановительные участки, оборудование.

Рыночная экономика потребовала перестройки производства, изучения спроса, максимального использования возможностей коллектива в новых условиях. Было много разработок и предложений, но в конце концов правление АО сделало выбор, который, думаем, весьма перспективен. Здесь создали линию по выпуску полуприцепов-автомобилезетов. В республике, как известно, зарождалась мощная автомобильная промышленность: совместное узбекско-корейское предприятие «УздЭУавто» в городе Асике Андижанской области начало выпускать микроавтобусы «Дамас», летом нынешнего года начнется выпуск легковых автомобилей «Тико» и «Нексиа». Все эти машины отличает экономичность, и спрос на них велик не только на внутреннем, но и зарубежном рынке.

— Уже сейчас надо думать о перевозке автомобилей к покупателям, — говорит председатель правления акционерного общества «Автомобиль Ташмирлаш» Александр Петрович Моткин. — Это обстоятельство потребовало от нас внесения коррективы в работу. В этой связи исполняется выступление Ислама Абдулганиевича Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам 1995 года и задачам на 1996 год. Президент Республики Узбекистан тогда подчеркнул о необходимости ориентироваться на рынок, предлагать услуги и товары, которые нужны в данный момент.

Автозавод в Асике только набирает мощности, но интерес к его продукции проявляют и за пределами республики. Желание приобрести автомобили высказывают в странах Центральной Азии, России, Украине, Прибалтике. Возникает проблема доставки машин покупателям. Перевозка по железной дороге обходится в крупную сумму, да и с сохранностью грузов тут не все благополучно. Услуги зарубежных фирм, специализирующихся на контейнерной перевозке, также стоят недешево.

В ассоциации «Узавтопром» инициатива коллектива аграриев нашла полную поддержку. Разработанный в акционерном обществе «Автомобиль Ташмирлаш» корпорации «Узпромгазстрой» проект двухъярусного автомобилезета удобен, и выгоден. На этом полуприцепе перевозка обходится гораздо дешевле, гарантируется сохранность груза. Кстати, полуприцеп сконструирован так, что на нем можно доставлять заказчикам любые автомобили, в том числе «волги», «жигули», «москвичи».

— Это весьма важный фактор. Ведь сейчас те же зарубежные фирмы после доставки грузов заказчику обратный рейс совершают холостую. Ангрентский автомобилезет, выполнив рейс, например в Россию, обратно может забрать те же «жигули», если будет на них заказ, — говорит представитель «Узавтопрома» Р. Муминов. — А в целом перевозка таким способом обходится в десять раз дешевле, чем по железной дороге.

Автомобилезет-полуприцеп, выпущенный в Ангренте, имеет хорошую перспективу. Сегодня в акционерном обществе «Автомобиль Ташмирлаш» есть все необходимые условия для производства новой продукции. Здесь действуют автобортонный, моторный, агрегатный, литейный цехи, благодаря чему предприятие реставрирует и изготавливает собственными силами до 80 процентов узлов и агрегатов автомобилей семейства «КамАЗ».

На предприятии не сворачивают оказание услуг по ремонту «КамАЗов», а напротив, и тут совершенствуют свою работу. Но наряду с этим выпуск автомобилезетов-полуприцепов поможет акционерному обществу поднять производство на более высокий технический уровень, получить прибыль, которая пойдет на модернизацию цехов и участков. Собственно, найден выход, который позволит перестроить работу с учетом требований рыночной экономики.

А. ХАТАМОВ,
собр. корр. «Народного слова»,
Ташкентская область.

От марафона — к спринту

— Абдулла Мамасоатович, многие из наших соотечественников как самую увлекательную скачку воспринимают информацию о формировании доходов граждан государством с развитой рыночной экономикой. Вкладывая свои деньги в акции тех или иных производств или отраслей, они при небольшом времени могут стать состоятельными людьми. Есть даже простые люди, так называемые рантье, которые живут исключительно за счет доходов, получаемых от своих ценных бумаг. Поместил удачно свои капиталы — и можешь не думать о хлебе насущном.

К сожалению, сегодня немногие из моих знакомых являются владельцами акций того или иного предприятия. А дополнительный доход многим не помыслил бы...

— Да, акции являются самым главным рыночным инструментом формирования класса собственников. Их владелец получает три привилегии — становится владельцем части имущества предприятия, имеет право участвовать в управлении этим производством и как владелец вправе рассчитывать на дивиденды от производительно-го использования этой собственности. И тогда, разумеется, он не станет ожидать милости с неба, а будет действовать, предпринимать реальные шаги для приумножения своего капитала.

Республиканский рынок ценных бумаг находится в начале пути. За четыре года сделано немало, но еще больше предстоит сделать. И первым долгом обеспечить своих сограждан от возможности повторения опыта обманутых вкладчиков печально известной «МММ» и иже с ней.

Чтобы не допустить этого, при Министерстве финансов в прошлом году была создана Государственная комиссия по ценным бумагам и фондовой бирже. Одной из ее функций являлась регистрация проспектов эмиссий вновь создаваемых акционерных обществ. То обстоятельство, что подготова проспектов эмиссий находилась в руках Госкомимущества, а регистрация этих проспектов — в ведении Министерства финансов, в определенной степени сдерживало процесс вхождения предприятий в рыночную среду. Назрела необходимость в создании Центра по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг при Госкомимуществе. Это тот орган, который осуществляет подготовительные процессы разгосударствления предприятий, отвечает за подготовку проспектов эмиссий акционерных обществ, за дальнейшее размещение ценных бумаг, их продвижение и мониторинг. Входят сюда как

надзорные, так и контролируемые функции, призванные обезопасить инвестора (так на языке бизнеса, как правило, называют человека, купившего акцию) от возможных негативов. Конечно, инвестор должен решать сам, в какие акционерные общества вкладывать деньги. Но наша задача — дать ему полную, правдивую, детальную информацию, подготовить его к выбору.

Для такой республики, как наша, этого количества недостаточно. Но процесс получился начало и в дальнейшем будет набирать обороты. В настоящее время в республике насчитывается около 4,5 тысячи акционерных обществ. Потенциальная сумма эмитуемых (выпускаемых) ими акций составляет порядка 35 миллиардов сумов. Мы должны обеспечить обращение этого капитала, чтобы он приращивался и приносил реальные доходы каждому инвестору.

И в этом немаловажную роль играет формирование инфраструктуры рынка практически в каждом регионе. Чтобы каждый житель республики начал с изучения рынка с раздела биржевых новостей: выросла или снизилась курсовая стоимость его ценной бумаги? Если мы этого добьемся, то центр может считать свою главную задачу выполненной. То есть на первый план выступает идея обеспечения массовости, популяризации акций среди населения. С этой целью также создано Агентство по оказанию консультационно-аудиторских и информационных услуг.

— Несколько слов о статусе и структуре возглавляемого вами центра.

— Это орган государственного управления. Имеет территориальные подразделения, входящие в состав областных управлений Госкомимущества. Решения, принимаемые центром в пределах его компетенции, обязательны для исполнения всеми министерствами и ведомствами. Центр может выступать от имени государства, а также инвестора и других участников рынка ценных бумаг экспертом на суде. Создаваемый совет по апелляциям будет рассматривать все споры, связанные с развитием рынка акций, соблюдением прав и инвесторов, выполнением обязательств всеми участниками рынка ценных бумаг.

— Что вы можете сказать о сегодняшнем дне рынка ценных бумаг?

— Принятые на недавней сессии Олий Мажлиса законы будут работать на углубление процессов приватизации и акционирования. Мы находимся в начале пути. Лишь малая часть из потенциальных 35 миллиардов сумов пока практически участвует в обороте. Нам нужно расширить и ускорить этот оборот и сделать так, чтобы он приносил реальные доходы. Говоря спортивным языком, нужно, чтобы марафон на рынке ценных бумаг перешел в спринт. В этом сегодня мы видим главное предназначение центра.

Сегодня лицензия выдана около 170 инвестиционным институтам, представляющим всю палитру рынка ценных бумаг. На регистрации находится еще около 20 инвестиционных институ-

ЦЕННЫЕ БУМАГИ: ВКЛЮЧЕНЫ НОВЫЕ СКОРОСТИ

В этом видит свою главную задачу созданный по указу Президента Центр по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг при Госкомимуществе Республики Узбекистан. С его генеральным директором, первым заместителем председателя Госкомимущества Абдуллой АБДУКАДЫРОВЫМ беседует наш корреспондент.

— Как это будет происходить на практике?

— Наши специалисты будут отслеживать все способы эффективного вложения денег — будь то банковские депозиты, государственные ценные бумаги или ценные бумаги предприятий — и показывать это населению. Дело в том, что сам факт выдачи лицензии акционерного общества и регистрация проспекта эмиссии подразумевает предварительный надзор со стороны центра. При регистрации проспекта эмиссии разработаны критерии, по которым определяется реальная стоимость той или иной ценной бумаги. Давая разрешение на обнародование, мы тем самым говорим инвестору: вот эти ценные бумаги имеют такую-то стоимость, за ними стоит такое-то имущество, такой-то коллектив.

Другая, не менее важная функция центра — лицензирование деятельности непосредственных участников рынка ценных бумаг в лице инвестиционных институтов. К ним относятся инвестиционные фонды и компании, депозитарии, регистраторы, инвестиционные консультанты и так далее. При выдаче им лицензий обращаем внимание прежде всего на предпосылки для осуществления такой деятельности — имеются ли квалифицированные специалисты и так далее.

Сегодня лицензия выдана около 170 инвестиционным институтам, представляющим всю палитру рынка ценных бумаг. На регистрации находится еще около 20 инвестиционных институ-

Интервью взяла
В. РУДАКОВА.

Точка зрения

РЫНОК И ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КООПЕРАЦИЯ

За минувшие годы потребительская кооперация подвергалась серьезным испытаниям на прочность, на способность выживания в условиях нарождающейся жесткой рыночной конкуренции. Что ждет потребительскую кооперацию в будущем? Каковы ее перспективы в условиях дальнейшего углубления экономических реформ в республике? Какую следует ей избрать тактику и стратегию развития в динамично меняющейся и сложной социально-экономической среде?

Эти вопросы отнюдь не праздные, и ответы на них имеют принципиальное значение не только для самой системы потребительской кооперации, услугами которой пользуются в настоящее время 2/3 населения республики.

Происходящие в республике процессы глубокого обновления определяют необходимость принципиального изменения взглядов и подходов к теории и практике кооперативного движения вообще и потребительской кооперации в частности. Чем быстрее это произойдет, тем лучше.

До настоящего времени как в научном плане, так и с точки зрения практической деятельности потребительской кооперации, наиболее актуальной и в то же время наименее обработанной стороной вопроса остается недостаточное, на наш взгляд, внимание к проблемам ее взаимосвязи с рынком, места и роли этой важной общественно-хозяйственной системы в формирующейся рыночной экономике с присущими только ей законами и закономерностями развития. Оценивая современное состояние потребительской кооперации и перспективы ее дальнейшего развития, приходим к выводу, что в республике, к сожалению, пока нет четкой линии вхождения системы в рыночные отношения, не разработаны научно обоснованные пути модернизации этой системы с учетом требований социально ориентированной рыночной экономики. Объясняется это обстоятельство в определенной мере сложившейся в республике ситуацией,

происходящей в потребительской кооперации в последние годы советского правления, особенно в момент начала экономических реформ в стране. Фактически данные свидетельствуют, что к концу 80-х и к началу 90-х годов потребительская кооперация республики располагала достаточно развитой материальной базой, имела все необходимые ресурсы, и потому играла немаловажную социально-экономическую роль в жизни республики. Так, на ее долю приходилось около 45 процентов розничного товарооборота всей республики, почти столько же оборота предприятий общественного питания, а по закупкам ряда продуктов сельского хозяйства она занимала монополистическое положение на внутреннем рынке. По сути дела потребительская кооперация являлась вторым, после государственного сектора, монополистом в области торговли, общественного питания, заготовок и других отраслей деятельности. А в сельской местности она занимала исключительно монополистическое положение. Достаточно отметить, что около 83 процентов от розничного товарооборота в сельской местности падало на долю потребительской кооперации. Видимо, это обстоятельство и послужило основанием для механического перевода начатых

в республике процессов разгосударствления и приватизации государственной собственности и к системе потребительской кооперации.

Между тем нельзя отрицать, что на протяжении длительного периода существования командной экономики демократические начала в организации управления потребительской кооперации действительно были заменены жестким администрированием, что обусловило отсталость всей системы, извращение ее социально-экономической природы. Отход в реальной жизни от истинных кооперативных ценностей и принципов под мощным давлением государственных структур, безусловно, имел весьма отрицательные для системы последствия. Однако означает ли все это, что, решая непростые проблемы перехода к рыночным отношениям, в потребительской кооперации следует использовать те же подходы, что и для государственного сектора, не учитывая при этом имеющиеся на самом деле принципиальные различия между ними?

Потребительская кооперация как крупная общественно-хозяйственная система имеет давние исторические корни. Изначально она основана на сочетании идей коллективизма, взаимопомощи, справедливого распределения доходов между участниками групповой собственности. Краеугольным камнем кооперативной философии является социальная и экономическая направленность кооперации. Это проявляется прежде всего в том, что в отличие от других субъектов рыночной экономики кооперативы являются не только хозяйственными организациями, осуществляющими торговую-производственную деятельность, но и организациями с определенной социально-экономической целью. Для нашей республики, взявшей курс на создание социально ориентированной рыночной экономики, это имеет принципиально важное значение. Актуальность данного вопроса усиливается еще и тем, что потребительская кооперация обслуживает сельское население, которое испытывает сейчас огромные трудности, и потому в большей мере нуждается в социальной поддержке. Больше того, очевидные для переходной экономики процессы имущественного расслоения, без которых никак нельзя обойтись, а также резкого падения платежеспособного спроса населения, поставили сельских жителей в весьма невыгодные, порою в трудные экономические условия.

Положение усугубляется еще и тем, что по объективным и субъективным причинам заметно ухудшились поставки в сельскую торговую сеть многих товаров массового спроса, не говоря уже об удовлетворении потребностей жителей села в товарах сложного ассортимента, культурно-бытового назначения, об обеспечении их малой сельскохозяйственной техникой, инвентарем, удобрениями, семенами.

В этой связи следует как можно скорее избавиться от опасного заблуждения, заключающегося в том, что, распродав объекты потребительской кооперации, можно на их основе организовать новые коммерческие структуры, способные создать столь необходимую нам конкурентную среду.

Усиление распродаж собственности потребительской кооперации может резко расширить условия потребительской кооперации, и без того оказавшейся в затруднительном положении в период утверждения новых экономических отношений.

Какова же возможная программа дальнейшего развития потребительской кооперации в сложившихся условиях? Потребительская кооперация сегодня остро нуждается в определенной государственной поддержке. Ее формами могли бы послужить льготы в финансовой сфере, установление шадидных налогов, приоритетное выделение некоторых видов ресурсов, лицензий, технического содействия и др.

Существенная поддержка потребительской кооперации со стороны государства позволила бы обеспечить оптимальное сочетание интересов общества и отдельных трудовых коллективов кооперативных организаций. При этом никак нельзя сбрасывать со

счетов то важнейшее обстоятельство, что государство, подлая потребительскую кооперацию, по сути дела оказывает поддержку сельскому населению, способствует улучшению условий его жизни. Это сейчас очень важно.

Вместе с тем следует отметить, что, решая возникшие проблемы преодоления кризиса и стабилизации финансово-экономического положения потребительской кооперации, уповать только на государственную поддержку неопустимо. Даже интенсивная государственная поддержка и другие меры внешнего воздействия не смогут обеспечить желаемых результатов, если не будут задействованы все внутренние резервы саморазвития, роста эффективности финансово-хозяйственной деятельности организаций и предприятий потребительской кооперации. Эти резервы действительно огромны и при определенных условиях могут привести к высоким результатам.

В этих целях прежде всего необходимо дальнейшее совершенствование отношений собственности и усиление на этой основе экономической заинтересованности и членов-пайщиков, и работников трудового коллектива.

При определенных условиях персонализация собственности потребительской кооперации, т.е. закрепление ее долей в большей части за пайщиками и работниками трудового коллектива на основе научно обоснованной методологии, создала бы объективные предпосылки для устранения существовавшей ранее безличности, исключая необходимость для этого по объективной распродаже кооперативного имущества. Реальное и справедливое распределение собственности потребительской кооперации между пайщиками и работниками с четко отлаженным механизмом извлечения дивидендов могло бы иметь, на наш взгляд, решающее значение для обеспечения ее жизнестойкости и конкурентоспособности, выживаемости в сложных условиях рыночной среды. В таком случае кооперативная собственность на самом деле превратится в групповую частную собственность, которая в определенных условиях имеет

свои преимущества по сравнению с индивидуальной. Приватизируя собственность потребкооперации и передавая ее в частные руки, никак нельзя забывать об имеющихся преимуществах коллективной собственности.

Позитивную роль в деле усиления заинтересованности пайщиков могло бы сыграть применение умеренной системы надбавок на реализуемые через кооперативную сеть товары, особенно на товары повседневного спроса.

Принципиально важное значение в деле реформирования кооперативной собственности возмело преобразование ряда кооперативов в акционерные общества. Хотя мировая практика свидетельствует о целесообразности и результативности взаимодействия кооперативной и акционерной форм хозяйствования, но все же ускориться акционированием потребительской кооперации, видимо, нельзя. Улучшение трансформацией потребительских обществ в акционерные предприятия может серьезно ослабить основы потребительской кооперации и тем самым нанести непоправимый ущерб важному делу социальной защиты сельского населения.

Немаловажным направлением повышения эффективности функционирования потребительской кооперации и улучшения конечных результатов ее работы, с нашей точки зрения, могло бы послужить развитие арендных отношений. Аренда способствует развитию инициативы и предпринимательской деятельности. В отличие от единовременной продажи объектов она позволяет получать потребительской кооперации постоянный и гарантированный доход, причем не меняя кооперативную форму собственности.

Хочется верить, что потребительская кооперация будет функционировать и развиваться, несмотря на все имеющиеся трудности. Главная задача на данном этапе заключается в том, чтобы предотвратить спад объемов хозяйственной деятельности, добиться стабилизации финансового положения. Всякие достижения в этом деле будут иметь не только экономический, но и социальный смысл. Ибо они могут стать важнейшим фактором выживания не только самой потребительской кооперации, но и переустройства села в сложной рыночной среде. В таком случае кооперативная собственность на самом деле превратится в групповую частную собственность, которая в определенных условиях имеет

М. МУХАММЕДОВ,
доктор экономических наук,
профессор.

Человек и его дело



МАСТЕР ИЗ ЭЛЛИККАЛЫ

Не оскудела наша древняя земля на талантливых, самобытных, многогранных, удивительных людей. Мастер на все руки Мумин Джуманиязов — председатель акционерного общества «Ильхом» ассоциации фермерских хозяйств «Сарабий» Элликкалинского района. Отлично владеет на слесарном делом, когда есть необходимость, может работать сварщиком, каменщиком, маляром, штукатуром. Водит машины любых марок, сельхозтехнику. Причем любое дело доводит до конца, умело и качественно.

Более 25 лет работает Джуманиязов в родном селе. После окончания в 1967 году Нукусского сельскохозяйственного института зоотехником и ветеринаром, затем управляющим хлопководческим отделением совхоза, бывшее название имени Ахунбаева. Тринадцать лет назад коренной декан стал заведующим молочнотоварной фермой. Здесь он и постиг премудрости строительных профессий.

Из ветхой глинобитной небольшой фермы постепенно отстроили животноводческий комплекс с современным оборудованием, кормокухней, складом, водонапорной башней, ветеринарным отделением. Для работников фермы построили комфортабельный Дом животноводов. Создал условия для работы, сумел заечь людей. И как результат — крепкое животноводческое хозяйство. Фермерское стадо достигло 410 голов крупного рогатого скота. Половина из них местной, другая часть черно-пестрой породы. Развив селекционную работу, получил высокопродуктивную племенную породу.

Животноводство начинается с кормов, считает Мумин Ачилович. Расширение посевной площади под кормовые культуры позволило разнообразить рацион питания животных. Тем более что закупать корм значительно дороже, чем выращивать самим. Молочнотоварная ферма получила статус лучшего животноводческого хозяй-

ства. В общем, дело в умелых руках ладится. Чистая прибыль животноводческого хозяйства «Ильхом» за прошлый год составила 315 тысяч сумов. Акционеры считают, что это далеко не предел — у них хорошие планы.

Отрадно, что сейчас таких людей, как Мумин Джуманиязов, стали оценивать по заслугам. В мае 1995 года ему присвоено звание «Заслуженный работник сельского хозяйства Узбекистана Мумин Джуманиязов».

НА СНИМКЕ: заслуженный работник сельского хозяйства Узбекистана Мумин Джуманиязов.
Фото А. МУРАТОВА,
(Фотокорреспондент Узл).

ПРИГЛАШАЕМ НА УЧЕБУ В ПТУ-8

Только у нас вы сможете приобрести 2 или 3 смежные профессии:

- слесарь-сборщик летательных аппаратов, автослесарь;
- слесарь механических работ, автослесарь;
- слесарь по ремонту промышленного оборудования, автослесарь;
- оператор станков с числовым программным управлением, автослесарь;
- токарь, фрезеровщик, автослесарь;
- бухгалтер, менеджер.

ВЫПУСКНИКИ 9-Х КЛАССОВ ОБУЧАЮТСЯ В ГРУППЕ, ГДЕ ЗА 3 ГОДА ПОЛУЧАЮТ СРЕДНЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ И ПРОФЕССИЮ. ВЫПУСКНИКИ 11-Х КЛАССОВ ВСЕГО ЗА 6 И 10 МЕСЯЦЕВ ПРИОБРЕТАЮТ ПРОФЕССИЮ.

Наш адрес: 700128, г. Ташкент, ул. Юсупова, Авиационный проезд - 10.

Транспорт: троллейбусы - 1, 7, 18, 10, 22; автобусы - 97, 148; трамвай - 10, 27 (ост. гостиница "Туран").

Телефон: 417-554.

АООТ "Промкартонторг" г. Ангерена
имеет возможность реализовать:

- гофроящики;
- гофрокартон;
- гильзы бумажные;
- пакеты бумажные шпильные;
- сумки гастрономические;
- клей КМЦ;
- клей конторский;
- манжеты под электролампочки.

Цены на вышеуказанную продукцию - договорные.

Оплата - 100 % предоплата вексельная.

Обращаться по тел.: 344-52 - отд. маркетинга, 224-20 - приемная.

ДИРЕКЦИИ ПО РЕМОНТУ И ОБСЛУЖИВАНИЮ ПАССАЖИРСКИХ ВАГОНОВ ГОСУДАРСТВЕННО-АКЦИОНЕРНОЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ КОМПАНИИ "УЗБЕКИСТОН ТЕМИР ЙУЛДАРИ"

ТРЕБУЮТСЯ
высококвалифицированные:

- газосварщики;
- столары;
- слесари-сантехники.

Наш адрес: г. Ташкент, ул. Хамзы Умарова, 8.

ФИРМА "KONA"
РЕАЛИЗУЕТ:

1. Автошины:	20.000 сумов;
- 320x508R /MA3/	19.000 сумов;
- 300x508R /суперMA3/	14.000 сумов;
- 260x508R /КамАЗ/	4.000 сумов;
175/70x13R /пр-во Англия/	1.200 сумов/кв. м.
2. Стекло витринное 6 мм 3x2 м	240.000 сумов/тн.
3. Паранит марки "ПОН" 1-4 мм	1.600 сумов.
4. Светильники ЛСП 2x40	35.000 сумов.
5. Видеодвойки "DAEWOO"	

Принимает на работу инвалидов 1 и 2 групп.

Тел.: 76-49-56, 76-52-45.

ОРГАНИЗАЦИЯ
реализует по безналичному расчету:

- задвижки ДУ-50-80-100 31 ч 6 бр, 31 ч 6 бк (пр-во Душанбинского арматурного завода);
- постельное белье - евростандарт.

ТЕЛ.: 93-09-29

Государственная авиакомпания "АВИАЛИНИИ УКРАИНЫ"

С 1 МАЯ 1996 ГОДА ВЫПОЛНЯЕТ РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС **КИЕВ - ТАШКЕНТ - КИЕВ**

Получить информацию, приобрести и забронировать билеты вы можете в представительстве авиакомпании

"АВИАЛИНИИ УКРАИНЫ", расположенном в международном аэровокзале аэропорта Ташкент на третьем этаже по телефону: **(3712) 55-46-88.**

№ рейса	дни вылета	время вылета	время прибытия
6U 2108	-----7	10 : 00	16 : 25

№ рейса	дни вылета	время вылета	время прибытия
6U 2107	-----7	18 : 00	22 : 50

Время, указанное в расписании, - местное. Вылет из аэропорта Ташкент.

Узбекско-Британское СП "НАМАНГАН САЙКЕЛЗ ЛИМИТЕД" представляет велосипеды "AVON" из Намангана.

ЗВОН - ЭТО СТОИМОСТЬ ВАШИХ ДЕНЕГ
СЕЙЧАС ЗВОН НА ДОРОГАХ БОЛЕЕ 80 СТРАН МИРА

Более 20 моделей для взрослых и детей, но все они одинаково надежны и элегантны

НАМАНГАН САЙКЕЛЗ ЛИМИТЕД
г. Наманган, ул. Гулистан, 1.
Тел.: (36922) 6-54-91, 6-51-22
Факс: (36922) 6-46-33

Великий шелковый путь ВОЗРОЖДЕНИЕ КУЛЬТУРНЫХ СВЯЗЕЙ

Начинается реставрация одного из старинных медресе, входящего в число наиболее примечательных памятников древней Бухары. После завершения работы через год здесь будет создан первый в республике Узбекско-французский центр культуры и реставрационных технологий. С такой инициативой выступила французская ассоциация «Каван-сарай», которую поддержали городской комитет Бухары, ученые, археологи, общественные организации Узбекистана.

Развитию сотрудничества в этой сфере была посвящена встреча в национальной ассоциации международных культурно-просветительских связей Узбекистана с посетившей нашу страну делегацией ассоциации «Каван-сарай». Возглавляющий ее профессор Парижского института архитектуры Эрик Торк рассказал о целях и задачах своей организации:

— Культура Востока, свойственная ей высокая духовность, давно привлекали меня. Пять лет назад в составе группы французских архитекторов я принимал участие в реализации междуна-

родного проекта по восстановлению памятников Самарканда. Тогда же возникла и идея создания ассоциации, основной целью которой является организация сети центров, подобных бухарскому, которая бы распространилась с Запада на Восток, по маршруту Великого шелкового пути. Начинаясь в Стамбуле, этот своеобразный культурный путь пройдет через Ближний Восток, Центральную Азию до Северо-Восточного Китая.

— Обретение Узбекистаном государственной независимости открыло новые перспективы для международного экономического и культурного сотрудничества, — подчеркнул руководитель ассоциации. — Находясь в нашей республике, мы отметили здесь высокую тягу к исследованию и сохранению национальной культуры и традиций, возрождению народных ремесел, встрече активной поддержке в расширении культурных связей со стороны государственных и общественных структур.

А. ИВАНОВА,
корр. Узл.

РЕЗУЛЬТАТЫ
проведения седьмого тиража розыгрыша еженедельной лотереи «БУЮК ИПАК ЙУЛИ»

ПЕРВЫЙ приз в размере 62.694 сумов выпал на билет № 76901, серии 15, разряда 01.

ВТОРОЙ приз выпал на билеты, где сошлись № 76901, разряда 01. Сумма выигрыша составляет 1.650 сумов.

ТРЕТИЙ приз в размере 316 сумов выпал на билеты, у которых последняя цифра номера оканчивается на ...1, серии 15, разряда 01.

Денежные призы по выигрышным билетам можно получать во всех отделениях Народного банка.

Следующий, 8-й тираж состоится 15 мая. Будут разыгрываться билеты разряда 01 серии 16, 17.

ИГРАЙТЕ ВМЕСТЕ С НАМИ И ВЫИГРЫВАЙТЕ!

«ХАВАС»: ВТОРОЙ ДЕНЬ НАЗЫВАЕТ ПРИЗЕРОВ



Даже грозовой шквал, налетевший в понедельник после обеда на Ташкент, не остудил игрового пыла участников первого республиканского теннисного турнира «Хавас».

ведь совсем другое. — А что он вам даст? — Когда рано утречком удаётся выбраться на пахтакоровский корт, такую бодрость ощущаешь! Хорошо мыслишь, двигаешься... Для здоровья теннис — вещь незаменимая.

можно больше двигаться, в частности, играть в теннис. Начал тренироваться на «Буревестнике». Заинтересовался. Позже решили свой клуб создать. Благодаря поддержке Президента он у нас в каждой области красавец получился — «Юнусбад».

— Это неординарный подход. Президент не просто организовал турнир руководителей. Он знает, все хокимы будут тренироваться. А за ними массы пойдут.

реници перед началом турнира «Хавас», все они уже считаются призерами соревнований. Кто же эти лауреаты?

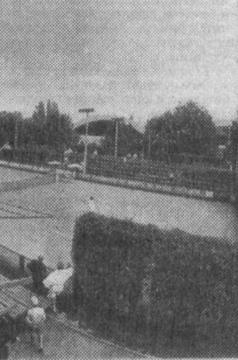
с детьми. Например, открыли футбольную школу, собираемся теннисный клуб создать. Очень много внимания уделяем подтягиванию физических кондиций ребят коренной национальности. Это, надо сказать, общегосударственная забота.

шел в четверку лучших среди занимающихся не один год. — Кайим Жалилович, почему проиграл, соперник сильный достался? — Да нет, не скажу. Просто у самого времени достаточно регулярно тренироваться не хватает.

Говорят, привычка — вторая натура. По отношению к теннису это бесспорно. Даже те, кто, позанимавшись какое-то время, бросил, потом возвращались, теннис затягивает.

— Кстати, на днях в Самарканде начнутся финальные соревнования республиканских студенческих игр. Большого тенниса, правда, в их программе нет.

Во имя мира и гуманизма. Впервые идея об организации крупномасштабных гуманитарных мероприятий, проводимых в определенный день, возникла сразу после окончания первой мировой войны.



нание в армию приходит все более крепкое, более подготовленное. — Да, рано стали нынче кадры выдвигать? — В шутку подсыпал кто-то из участников соли на рану.

В заключение я хочу привести одну житейскую притчу, рассказанную мне там же на «Динамо» мастером спорта, заслуженным тренером Узбекистана В. Пушкаревым.

— Первый шеф советских космонавтов генерал-лейтенант Николай Петрович Каманин, который до того был главнокомандующим ВВС ТуркВО, в свои 50-х соорудил на Байконуре два корта, выстроил отряд космонавтов и вручил каждому ракетку — играйте. С тех пор теннис у людей звездной профессии — один из самых популярных видов спорта.

С. ДАНИЛОВ, корр. «Народного слова», Фото Р. ШАГАЕВА (УзА) и С. МИХАЙЛОВА.

Р. САМИГУЛЛИНА, наш общ. корр.

Имя этого своеобразного художника известно далеко за пределами нашей республики еще и потому, что в своих работах опытный мастер отображает проблемы Аральского моря, его сегодняшнюю трагедию.

На этот вопрос мы попросили ответить регионального представителя в Узбекистане венгерского фармацевтического предприятия по фармацевтическим продуктам Медимэкс Е. Л. АРУСТАМОВУ.

Самостоятельно работает самый крупный и старейший из заводов этого профиля — «Гелеон Рикхтер». Около половины всей производимой им продукции основано на естественных материалах и полусинтетических производных.

Располагая обширной региональной сетью по территории СНГ с координирующим представителем в Москве, компания установила в последние 4 года успешно развивающиеся прямые контакты и с Узбекистаном.

Общество с ограниченной ответственностью ООО «Униса» ликвидируется. Претензии принимаются в течение месяца со дня публикации объявления.

рациональной Азии — Аральского моря. Сам же художник поделился своими планами и рассказал о нынешней выставке, где отобразил жизнь своего народа, его быт и традиции, уходившие в глубь веков.

новном, акционерным обществом, в состав которого входят крупнейшие заводы-изготовители. Это фармацевтический завод «Эгис», важнейшими препаратами которого являются лекарственные средства против сердечных и сосудистых заболеваний.

Еще один акционер — это нашавший свое производство с фитохимического направления (извлечения морфина из сухих головок мака) и выпускающий ныне в большом объеме синтетические тонкохимические средства, различные формы готовых фармацевтических препаратов.

СП «Нита-премьер» ликвидируется. Претензии принимаются в течение месяца со дня публикации объявления по тел. 39-49-97.

Совместное Узбекско-российское предприятие «УзРОСВУЗ», зарегистрированное в Министерстве юстиции Республики Узбекистан 24.04.96 г. под № 702, начало свою деятельность.

НАРОДНОЕ СЛОВО ХАЛҚ СЎЗИ

УЧРЕДИТЕЛИ: Совет (Кенгаш) Олий Мажлиса Республики Узбекистан и Кабинет Министров Республики Узбекистан

Главный редактор Анвар ДЖУРАБАЕВ

Регистрационный № 0002. Индекс 64610. Заказ Г-260. Объем 2 печ. л. Способ печати офсетный. Формат А-2. Тираж 14.584

Адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 19. Телефон для справок — 36-09-67. Отдел рекламы: тел., факс — 36-09-25