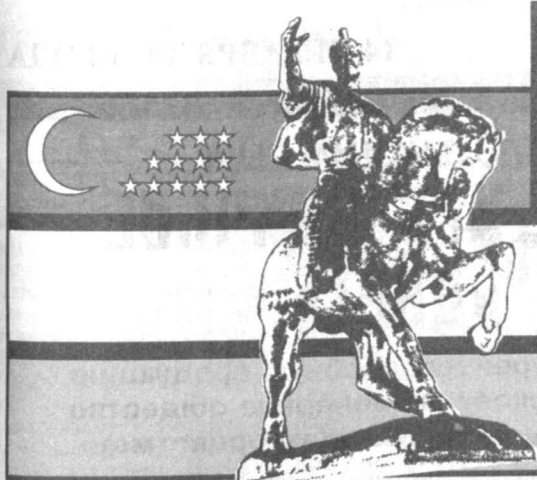




Народное слово



Выходит
с 1 января 1991 года

Газета Олий Мажлиса Республики Узбекистан и Кабинета Министров Республики Узбекистан

14 ДЕКАБРЯ

СУББОТА

№ 249 (1510)

1996 год

В розницу — свободная цена

ЗАМЕТКИ ПУБЛИЦИСТА

ИНТЕРЕСЫ НАРОДА — ВЫСШИЕ ИНТЕРЕСЫ

Выступая на торжественном собрании, посвященном четвертой годовщине со дня принятия Конституции Республики Узбекистан, Президент страны определил предстоящий год как год интересов человека.

По форме сказанное — лишь логическое продолжение всей государственной политики, изначально сориентированной на конкретного гражданина.

Такое заявление высшего должностного лица государства имеет существенное экономическое обоснование.

Судите сами: Узбекистан не только не допустил обвала народного хозяйства, но и в непростых условиях становления независимости сумел максимально безболезненно осуществить переход от одной экономической модели к другой. В нынешнем году зафиксирован пусть небольшой, но все же подъем производства. Пока даже такими достижениями не может похвастаться практически ни одно государство, некогда входившее в СССР.

Да, скажут автору оппоненты, все так, но жить еще нелегко, заработная плата не поспевает за ценами, каждая семья

скрупулезно планирует свой бюджет, выделяя деньги зачастую только на самое необходимое.

Возразить вроде нечего. Но было бы неверным считать, будто правительство республики не видит проблем и находится в состоянии экономической эйфории. Практически во всех своих выступлениях Ислам Абдуганиевич говорит не столько о том, что сделано, сколько о том, что еще предстоит сделать. Другое дело, что все познается в сравнении и нельзя одномоментно, словно по мановению волшебной палочки, враз и всем подарить полное благосостояние, учесть все пожелания и все интересы. Не бывает так.

Процесс подъема весьма сложный и, будем говорить откровенно, достаточно длительный во времени. Даже «японское чудо», о котором говорят

последние десятилетия, не свалилось на головы японцев в виде манны небесной. Долгие годы народ этой страны трудился не покладая рук, отказывая себе в самом необходимом, инвестируя выскобленные средства в науку и перспективные сферы производства, каждый день создавая основу нынешнего экономического могущества.

Народ Узбекистана не менее трудолюбив. Весь вопрос в том, что сегодня мало просто не разгибать спины. Необходимо внедрять новейшие технологии, совершенствовать организацию труда, чтобы сделать этот труд высокопродуктивным. Если говорить совершенно откровенно, этого у нас пока нет. Многие промышленные предприятия республики работают на морально и физически устаревшем оборудовании. В сельском хозяйстве еще преобладает ручной труд,

здесь нет должного количества мобильных и компактных производств перерабатывающего комплекса, что в условиях густонаселенности страны просто недопустимо. Ведь именно по этой причине мы экспортируем сырье, но не готовую продукцию. А сырье, как известно, всегда дешевле.

Что еще? Еще мы нередко живем старыми и бесперспективными стереотипами. Долгие годы нас приучили к тому, что достаточно лишь ходить на работу, и твердая заработная плата будет обеспечена. Теперь мы вроде понимаем, что это неверный путь, что элемент иждивенческой психологии, но ничего не можем поделать с собой. Я бы сказал так: понимая умом, отвергаем как не к нам относящееся. К другим — да. Но не к нам.

Выступая в различных реги-

онах республики, Президент неоднократно останавливался на этом моменте. Неоднократно говорил, что, не изменив своего отношения к собственности, не изменив своего отношения к труду, мы вряд ли добьемся значительных перемен.

Новый путь без ошибок не бывает. Основы рыночной экономики в школе не проходили ни вы, ни я, ни те, кто сегодня управляет государством и стоит во главе регионов. Мы учимся по ходу движения, набивая синяки и шишки, отвергая несостоятельные теории и вытисывая все самое разумное. Такова любая дорога, такова участь любого, кто возьмется за новое дело.

Интересы человека. Интересы народа. Конечно же, складываются они из многих составляющих. Хорошо, когда мы живем в мире и согласии. Хорошо, когда дети учатся, одеты и обуты, сыты и не болеют. Хорошо, когда уверен в завтрашнем дне. Хорошо, если с радостным чувством идем на работу и не менее радостными возвращаемся с нее. Хорошо, когда ощущаешь себя не винтиком, а неотъемлемой частью общества.

С. ЕЖКОВ,
обозреватель «Народного слова».

ХЛОПЧАТНИК ПОД ПЛЕНКОЙ — ЭТО ПЕРСПЕКТИВНО

В Англикане состоялся республиканский семинар работников сельского хозяйства. На нем рассматривались вопросы, связанные с освоением хлопчатника под пленкой. В семинаре приняли участие заместители хокимов областей, руководители управлений сельского и водного хозяйства, объединений химического и технического обслуживания, ученые. Семинар вел первый заместитель Премьер-министра Узбекистана К. Обидов. С докладом об опыте, накопленном анджийцами в применении эффективного метода сева хлопчатника, выступил заместитель хокима Анджийской области И. Кабулов. Участники семинара провели практические занятия по севу хлопчатника под пленкой на опытном участке, организованном при учебном центре Анджийского сельскохозяйственного института.

На семинаре обсуждались вопросы широкого распространения технологии сева хлопчатника под пленкой, способствующей обеспечению высокой урожайности этой сельскохозяйственной культуры.

К. НИЗАМОВ,
корр. УзА.

К VII СЕССИИ ОЛИЙ МАЖЛИСА ПРЕДЛАГАЮ ОБСУДИТЬ

(Мнение депутата)

С какими мыслями идут на очередную, седьмую парламентскую сессию наши депутаты? Что они думают о предварительной повестке дня предстоящего форума законодателей? Свое мнение по этим и другим вопросам сегодня высказывает депутат Олий Мажлиса по 173-му Куйичирчикскому избирательному округу, ректор Ташкентского государственного юридического института Халимбой БАБАЕВ.

Седьмая сессия Олий Мажлиса Республики Узбекистан станет еще одним шагом на пути расширения правовой базы реформ. Документы, которые будут рассмотрены вскоре, предполагают дальнейшее развитие экономики, ветвей власти, институтов правового демократического государства. В частности, очень важным вопросом является рассмотрение проекта Закона «О политических партиях», который вносится во втором чтении. По нему мне хотелось бы высказаться обстоятельно.

Прежде всего замечу, что этот нормативный документ, если он будет принят, поможет партиям действовать более уверенно, активнее участвовать в общественно-политической жизни страны. Не секрет, что процесс становления конструктивной многопартийной системы в стране идет медленно, партии недостаточно активны в разработке альтернативных вариантов политического и экономического развития. «Мы должны четко себе уяснить: пока нет сильных массовых общественных движений, не будет серьезных противоборств в структурах нашего общества, не будет серьезных гарантий от произвола на всех уровнях государственной власти, не будет субъективизма, волюнтаризма, авторитарного мышления и коррупционности аппарата управления», — говорил Президент Ислам Каримов, выступая на предыдущей, шестой сессии Олий Мажлиса.

К шести авторам законопроекта «О политических партиях», в нем предусматривается создание достаточно широкого правового поля деятельности различных партий, реализации их идей. В документе, в частности, записано, что «государство гарантирует защиту прав и законных интересов политических партий, создает им равные правовые возможности выполнения ими своих уставных целей и задач».

Но в проекте закона, на мой взгляд, есть формулировки, которые нуждаются в уточнении, в более глубоком осмыслении. К примеру, в статье 5 говорится: «Органы государственной власти и управления, предприятия, организации, учреждения и их должностными лицами запрещается вмешиваться во внутренние дела политических партий либо препятствовать в той или иной форме их деятельности, если она осуществляется в соответствии с законом и их уставами». (Подчеркнуто Х. Бабаевым). Выражение «в той или иной форме» является неточным и может привести к различным толкованиям. Его следует заменить словами «в любой форме».

В этой же статье дальше записано: «Деятельность организаций политических партий осуществляется в основном в нерабочее время их членов и за счет средств этих партий». (Подчеркнуто Х.Б.). Слово «в основном» не устанавливает временных ограничений и может означать, что член партии может в рабочее время рассказывать своему сотруднику о своей партии, ее программе. Предлагаю следующий вариант статьи пятной: «Государственным служащим запрещается заниматься политической деятельностью или иной деятельностью от имени политической партии во время рабочего дня или в период исполнения ими служебных обязанностей. Руководителям учреждений, организаций запрещается требовать от своих подчиненных заниматься политической деятельностью или другой деятельностью от имени партии во время исполнения ими своих служебных обязанностей. Частным работодателям также запрещается требовать от своих работников заниматься политической деятельностью или иной деятельностью от имени партии во время исполнения своих служебных обязанностей».

Хотелось бы обратить внимание разработчиков законопроекта и на статью 15, где говорится: «Политические партии ежегодно публикуют свои бюджеты для всеобщего сведения и в установленном порядке представляют Олий Мажлису или уполномоченному им органу отчеты об источниках финансирования своей деятельности». Мне кажется, здесь надо учесть следующую мысль. Олий Мажлис является законодательным органом, исполнение же законов входит в задачи исполнительной ветви власти. Поэтому правильнее будет финансовые отчеты представлять Министерству юстиции, тем более что оно несет ответственность за все процедуры, связанные с регистрацией и подчинением партий закону.

В рабочем варианте обсуждаемого документа, который, кстати, в свое время был опубликован в печати, есть и другие статьи, нуждающиеся в более внимательном рассмотрении. В оставшихся до сессии дни авторам, депутатам, да и всем заинтересованным в этом законопроекте лицам нужно бы еще раз задуматься в положениях, зафиксированных в тексте. Документ имеет огромное значение для дальнейшего развития демократии в стране, поэтому он должен быть хорошо продуманным.

Записал
Л. СОН,
корр. «Народного слова».

ОТ КОМИТЕТА ПО ГОСУДАРСТВЕННЫМ ПРЕМИЯМ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН В ОБЛАСТИ ЛИТЕРАТУРЫ, ИСКУССТВА И АРХИТЕКТУРЫ ПРИ КАБИНЕТЕ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Комитет по Государственным премиям в области литературы, искусства и архитектуры при Кабинете Министров Республики Узбекистан сообщает, что срок представления работ на соискание Государственной премии имени Абдуллы Кадыри 1997 года установлен с 14 декабря 1996 года по 15 февраля 1997 года.

Авторы и произведения, удостоенные премии, будут

объявлены накануне праздника Науруз.

По всем вопросам, связанным с выдвижением соискателей и оформлением документов, обращаться по адресу:

700000, г. Ташкент, ул. Абдуллы Тукая, 1. Комитет по госпремиям Республики Узбекистан в области литературы, искусства и архитектуры при Кабинете Министров Республики Узбекистан. Телефон (3712) 34-83-54.



В ОТРАСЛИ — ПО-ПРЕЖНЕМУ ФЛАГМАН

Как мы уже сообщали, одним из старейших предприятий Самаркандской области Каттакурганское масложиркомбинат в нынешнем году исполнителю 60 лет со дня образования. За эти годы коллектив вместе со своим предприятием прошел

славный трудовой путь. Комбинат и сегодня не уступает пальму первенства среди отраслевых предприятий области. Здесь производят растительное масло, хозяйственное мыло, олифу, жидкое мыло, отходы от производства масла используются в

качестве добавок в корм для животных.

Вопросы внедрения новых производственных технологий, повышения производительности труда, качества продукции, социальной сферы стоят в центре внимания администрации.

У комбината установилось тесное сотрудничество с учеными-химиками. Здесь освоено производство олифы, жидкого мыла. Только за счет этого предприятие получило за год дополнительно 400 тысяч сумов дохода.

НА СНИМКАХ: лаборантка З. Давудова; фильтровщик Р. Джуракулов; общий вид масложиркомбината.

Фото Т. НОРКУЛОВА (УзА).

ПО СЛЕДАМ НАШИХ ВЫСТУПЛЕНИЙ «БЛЕСК И НИЩЕТА ОЛТЫНСАЯ»

Под таким заголовком была опубликована статья 14 ноября 1996 года в газете «Народное слово».

И вот пришел ответ в нашу газету за подписью хокима Хатъринского района Навоийской области А. Сафарова. Кратко напомним, о чем писала собственноручный корреспондент «Народного слова» по Навоийской области К. Белугина. Она сообщила, что в колхозе «Олтынсай» открыли цех по переработке козьего пуха, но он так и не работает. Бродят козьи хозяйства, поедая мусор. Три года назад заверили, что готовы получать прибыль из фитобора, который-де будет работать на местных целебных травах. Но за словами не последовало дела. Критике подверглась и работа столовой. В общем, недостатков — целый букет.

А теперь вернемся к ответу хокима района. Он перечисляет, что на центральной усадьбе работают 4 торговые точки, фотосалон, парикмахерская, мастерская бытовых услуг, фитобар, аптека. При фирме «Насиб» функционирует цех по переработке шерсти.

И еще хоким сообщает, что наряду с животноводством в хозяйстве занимаются садоводством. И ни слова о том, в каком положении животноводы встречают зиму, как обстоит дело с заготовкой кормов.

По словам хокима, в действующем здесь фитобаре не только изготавливают целебные напитки,

но и настои из трав. А в целях поддержки деятельности фитобара решением хокимията еще в 1995 году в предельной зоне Лантар выделили участок площадью 10 гектаров, богатый целебными травами.

В общем получается, что «блеск» есть, «нищеты» нет. Но с критикой столовой хоким вынужден согласиться. Правда, опять с массой оговорок.

И совершенно неожиданно звучит вот такая фраза: «Критика, высказанная в статье в адрес работы почты, торгового обслуживания, оказания бытовых услуг, признана справедливой».

Так как же все-таки понимать хокима Хатъринского района? И что стоит за стандартной фразой: «Определены конкретные меры по исправлению ситуации»?

Хотя статья, как сообщает А. Сафаров, обсуждалась на собрании с участием правления колхоза «Олтынсай» и аксакалов гражданских схода кишлака Пулкан-шоир, что само по себе можно только приветствовать, создается впечатление, что заботились главным образом о том, как сочинить удобный для себя ответ газете. А на такой самоусовершенствовании не получится движения реформ вперед. А ведь это было основным в содержании статьи. Жаль, что на собрании как раз мимо этого и прошли.

Отдел экономики
«Народного слова».

УКАЗ

Президента Республики Узбекистан О дополнительных мерах по стимулированию развития и инвестиционной деятельности предприятий с иностранными инвестициями

В целях стимулирования развития производственных предприятий с иностранными инвестициями, активизации их инвестиционной деятельности, привлечения высококвалифицированных рабочих кадров и специалистов:

1. Разрешить Национальному банку внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан, коммерческим банкам, имеющим лицензию на проведение валютных операций, осуществлять кредитование инвестиционных проектов в свободно конвертируемой валюте за счет собственных и привлекаемых кредитных ресурсов, а также самостоятельно устанавливать процентные ставки по выдаваемым инвестиционным валютным кредитам.

2. Отменить с 1 января 1997 года для производственных предприятий с иностранными инвестициями действующий порядок государственного регулирования средств, направляемых на оплату труда.

3. Министерству юстиции, Министерству финансов, Центральному банку Республики Узбекистан в недельный срок подготовить предложения по внесению соответствующих изменений и дополнений в действующие законодательные и нормативные акты, вытекающих из настоящего Указа.

4. Контроль за исполнением настоящего Указа возложить на заместителя Премьер-министра Республики Узбекистан Хамидова Б. и председателя Центрального банка Республики Узбекистан Мулладжанова Ф.

Президент
Республики Узбекистан
И. КАРИМОВ.

г.р. Ташкент

13 декабря 1996 г.

ДОГОВОРЫ НЕОБХОДИМО ВЫПОЛНЯТЬ!

В хокимияте Ферганской области состоялся региональный семинар, посвященный вопросам составления договоров на продажу продукции, повышения ответственности за их выполнение. В нем приняли участие хокимы районов, руководители областных организаций и управлений, правоохранительных органов, коммерческих банков, крупных промышленных предприятий, хозяйств, предприниматели.

Вел семинар хоким Ферганской области М. Исламов.

На семинаре отмечалось, что в период формирования рыночных отношений составление договоров и обеспечение их выполнения имеют большое значение. Однако нельзя сказать, что этому в области уделяется достаточное внимание. Руководители некоторых предприятий и организаций не до конца понимают значения вопроса. Во многих случаях договоры не выполняются.

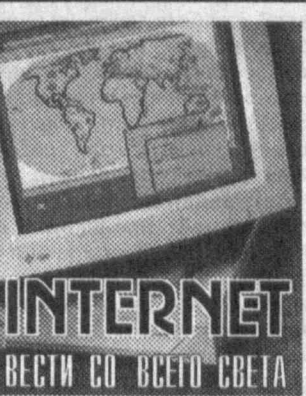
Из-за неправильного составления договоров, их полного или частичного невыполнения между сторонами возникают хозяйственные споры. Некоторые ответственные лица не знают своих прав, законов. В результате страдают трудовые коллективы. Имеются факты безразличного, безответственного отношения к составлению договора. В них не указываются степень имущественной ответственности, другие необходимые условия при составлении договоров с зарубежными партнерами.

На семинаре отмечалась необходимость ликвидации имеющихся недостатков, обеспечения правильного составления и полного выполнения договоров, организации на местах специальных учебных курсов с привлечением квалифицированных специалистов.

Р. КАМОЛОВ,
корр. УзА.

Как сообщает УзА, семинары-совещания по аналогичным вопросам прошли в Намангане, Карши, Гулистане, Джизаке, Термезе.

Участники совещаний отметили необходимость усиления личной ответственности руководителей за соблюдение договорной дисциплины, повышения правового уровня всех структур агропромышленного комплекса.



ИНДИЯ И КАЗАХСТАН ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЯ

Индия и Казахстан подписали соглашения, способствующие улучшению двусторонних связей, и выразили опасение, что продолжающийся конфликт в Афганистане может отразиться на безопасности в Центральной и Южной Азии.

Обе страны подписали три соглашения после того, как президент Казахстана Нурсултан Назарбаев прибыл в Нью-Дели с трехдневным государственным визитом.

Соглашения включают в себя взаимобязывающие пошлины по импорту, защиту двусторонних инвестиций и культурные связи.

РАЗЪЯСНЯЕТСЯ ПОЗИЦИЯ В ОБЛАСТИ ЯДЕРНЫХ ВООРУЖЕНИЙ

По словам пресс-секретаря Белого дома М. Маккарри, когда 10 декабря госсекретарь Уоррен Кристофер заявил, что на территории восточноевропейских государств, которые вступят в НАТО, не будут размещаться ядерные вооружения, он сделал это на основе консенсуса между членами альянса. «НАТО всегда действует на основе консенсуса», — сказал Маккарри, — и, по нашему мнению, Кристофер выра-

Зил согласованную позицию альянса»

Маккарри предположил, что вопрос о ядерных вооружениях будет «одним из важнейших вопросов», которые поставит Российская Федерация в рамках предстоящего диалога с НАТО по вопросам безопасности, договоренности о котором была достигнута в ходе совещания министров.

«Этот вопрос является предметом обсуждения, которое в настоящее время ведет НАТО с целью поиска путей создания стратегических параллельных взаимоотношений с Россией», — пояснил он. — Мы хотим заключить официальную карту с Россией, и в результате сегодняшнего заседания министров стран Североатлантического союза генеральный секретарь НАТО получил право на обсуждение этого вопроса».

БОРЮТСЯ ЗА МЕСТО НА ВСТРЕЧЕ В ДЖАКАРТЕ

Место Афганистана на пятнадцатой встрече мусульманских правителей в Джакарте осталось свободным в то время, как соперничающие группировки этой страны претендуют на него.

Претендентами являются свергнутое правительство президента Б. Раббани и радикальная группировка Талибан. Министры иностранных дел Организации исламских государств встретились в неофициальной обстановке, чтобы решить, кому предоставить это место.

В речах присутствующих на встрече прозвучала тревога по поводу того, что усилия мусульманских стран установить мир в Афганистане после 17-летней войны оказались тщетными.

На конференции, как полагают, будет принята резолюция, призывающая к немедленному прекращению огня афганскими группировками, эмбарго на поставки оружия и к координации по мирному урегулированию.

ДОГОВОР КОНТРАКТАЦИИ — ВАЖНЫЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА СЕЛЕ

Весомую часть народного хозяйства Узбекистана составляет сельское хозяйство. В нынешних условиях, когда наша страна осуществляет поэтапный переход к рыночной экономике, число людей, занятых в этой отрасли, приблизилось к 4 миллионам. Это почти 50 процентов трудоспособного населения республики. Как отметил Президент Ислам Каримов на VI сессии Олий Мажлиса, проведение на селе кардинальных реформ, дальнейшее развитие аграрного сектора, повышение эффективности его производства являются важным фактором и источником прогресса экономики государства.

Развитие сельского хозяйства требует разработки необходимых мероприятий по повышению жизненного уровня населения, правильной организации работы сельчан, повышению их заинтересованности в результатах своего труда.

Достижение высокой эффективности в сельскохозяйственном производстве — дело непростое. Для этого необходимо, исходя из требований рыночной экономики, создавать широкие возможности для хозяйствования предприятий различных форм собственности — дехканских (фермерских) хозяйств, частных и коллективных предприятий, развивать инфраструктуру села и, самое главное, разъяснять людям сущность проводимых на селе реформ, изменять их отношения к собственности и труду.

Как известно, существовавшая на протяжении многих лет система социалистического хозяйствования вытравлила в людях чувство собственности, искажала их отношение к труду, погасила предпринимательские способности. В результате человек стал «винтиком» существующей системы и стал жить с индифферентными настроениями.

Такие настроения доминировали особенно среди населения, занятого в сельском хозяйстве. Ибо сельчане не задумывались о том, как и кому продать произведенную продукцию, о выгоде, получаемой от этого. Государство закупало сельскохозяйственную продукцию по заранее установленным ценам, зачастую без учета интересов сельскохозяйственных предприятий. И сколько бы аграрии ни трудились, они все равно оставались в долгу перед государством, а в последние годы бытности Союза и вовсе существовали только за счет государственных дотаций.

Процесс поэтапного перехода к рыночным отношениям, происходящий в нашей стране, требует также устранения последствий этих пороков.

Рыночная экономика требует, чтобы производители и потребители вступали в экономические и правовые отношения с учетом спроса и предложения на рынке. При этом связи между ними должны строиться на договорной основе.

Здесь возникает естественный вопрос: а что такое договор? какие правовые нормы являются основополагающими при его составлении? На эти вопросы необходимо обратить внимание руководителей сельскохозяйственных предприятий и правозащитников. Ибо результаты обобщения правоприменительной практики хозяйственных судов республики показывают, что различные договоры, составленные с участием сельскохозяйственных предприятий, свидетельствуют о низком уровне правовых знаний у тех, кто их составляет и подписывает, о низкой культуре заключения сделок.

Следует отметить, что в нашей республике создана достаточная правовая база для составления договоров, их реального выполнения, обеспечения обоюдной защиты прав и интересов его участников.

Как отметил Президент страны, от договора хозяйствования должно не страдать, а выигрывать, достигая своих интересов. Это отношения с производителями должны развиваться на основе равноправия и взаимовыгодности. Общие положения о договоре, закрепленные в Гражданском кодексе, основаны на равенстве и свободе участников договорных отноше-

ний. Как известно, договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. А это означает, что участники договора подчиняются принципам равенства, при его составлении независимо от того, физические или юридические это лица, или государство, действующее свободно как субъекты гражданских правоотношений. На участников договора не должно оказываться никакого давления извне, они свободны.

Как известно, большую часть договоров, заключаемых предприятиями аграрного сектора, составляют договоры контрактации, то есть договоры на закупку сельскохозяйственной продукции.

Порядок составления такого договора, его исполнение приведены в Гражданском кодексе Республики Узбекистан, в законах Республики Узбекистан «О предпринимательстве», «О предприятии» и ряде других. В эффективном использовании норм этих законов на практике большое значение имеет постановление № 438 Кабинета Министров Республики Узбекистан от 25 августа 1994 года «Положение о составлении и исполнении договоров контрактации сельскохозяйственной продукции».

По договору контрактации во взаимоотношениях вступают, с одной стороны, предприятия и хозяйства — производители сельскохозяйственной продукции, с другой — предприятия по ее переработке или заготовке. По договору хозяйство берет на себя обязательство поставить сельскохозяйственную продукцию в определенном объеме и ассортименте, нужного качества и в оговоренные сроки, а изготовитель обязуется принять товар, оплатить его по установленным или договорным ценам, а также организовать производство, выплату аванса, помощь хозяйству в транспортировке продукции. Договор оформляется в письменном виде и считается основным документом, фиксирующим права и обязанности сторон.

Составление договоров, особенно договоров контрактации, требует от руководителей хозяйств глубоких правовых знаний. Так как договор, составленный неправильно, в ущерб интересам хозяйства, приносит большой вред его членам, может свести на нет их годовой труд.

Составление договоров контрактации производится непосредственно в хозяйствах. По свободному согласованию сторон он может составляться на срок от одного года до пяти лет. Для этого представитель организации-заготовителя представляет хозяйству проект договора. Проект изучается и при одобрении его условий подписывается хозяйством в 7-дневный срок со дня его получения.

Как отмечалось выше, договор — это результат свободного волеизъявления его сторон-участников.

Если хозяйство — производитель продукции — не согласно с некоторыми пунктами проекта договора, оно в течение этого же 7-дневного срока составляет и подписывает в двух экземплярах протокол разногласий и отправляет его заготовителю. О договоре, составленном с протоколом разногласий, извещается Государственная инспекция по закупкам продукции и контролю за ее качеством.

Заготовитель также в свою очередь может согласиться или не согласиться с предлагаемыми хозяйством условиями договора. Если предложения хозяйства оказываются неприемлемыми для него, то он может обратиться в хозяйственный суд для решения возникшего спора.

Если же заготовитель не обращается в хозяйственный суд для разрешения конфликта, то считается, что он принял предложения хозяйства.

Договор составляется и подписывается в трех экземплярах и в течение трех дней представляется в Государственную инспекцию по закупкам продукции и контролю за ее качеством.

Нижеследующие условия являются обязательными для

включения в договоры контрактации:

— наименование продукции, ассортимент, количество (по видам продукции), качество, цена, общая сумма договора, порядок и условия поставки, пункты и сроки приема продукции;

— количество продукции, принимаемое заготовителем непосредственно в хозяйстве и вывозимое своим или привлеченным транспортом, количество продукции, переработанное в хозяйстве и подлежащее продаже по договору контрактации в соответствии с объемом закупок сельскохозяйственной продукции;

— требования к упаковке продукции, маркировке тары; — обязательство заготовителя по своевременной приемке продукции и оплате по установленным ценам;

— порядок взаиморасчетов, платежные, почтовые и погрузочные реквизиты хозяйства и заготовителя; — обязательство заготовителя по оказанию помощи хозяйству в организации закупок сельскохозяйственной продукции и ее перевозке на свои приемные пункты.

Стороны, участвующие в договоре, имеют нижеследующие права и обязанности по отношению друг к другу:

— Хозяйства принимают обязательство по продаже заготовителю сельскохозяйственной продукции по видам, объемам, ассортименту, качеству и в сроки, предусмотренные в договоре. В случае невыполнения хозяйством этих обязательств оно выплачивает штраф в размере 25 процентов от общей объема продукции, предусмотренной договором, а также возмещает часть не покрытого штрафом убытка, понесенного заготовителем в результате непоставки ему продукции.

В свою очередь заготовитель принимает обязательство в случае неприятия им произведенной хозяйством продукции выплатить штраф в размере 4 процентов от стоимости заготовленной продукции, а за скоропортящиеся товары — их полную стоимость, а также возместить часть убытков, не покрытых штрафом. Если заготовитель необоснованно отказывается оплатить хозяйству стоимость сданной (отгруженной) по договору продукции (своевременно не производит расчеты и не перечисляет суммы, которые должен хозяйству, включая установленные процентные надбавки, или же при осуществлении расчета в акцептной форме полностью или частично отказывается от акцепта платежного поручения), то выплачивает дополнительно к ней штраф в размере 5 процентов от невыплаченной суммы, кроме этого за каждый просроченный день — пеню в размере 0,1 процента от своевременно не оплаченной суммы.

Один из видов конфликтов, рассматриваемых в хозяйственных судах, — это конфликты между хозяйствами и заготовителями из-за несвоевременной доставки тары. В случае невозврата тары после окончания срока договора хозяйство выплачивает заготовителю штраф в размере двойной стоимости невозвращенной тары.

Высшим хозяйственным судом обобщена судебная практика по решению конфликтов, связанных с составлением и исполнением договоров контрактации в 1995 году и в течение 9 месяцев 1996 года. За этот период хозяйственным судами республики рассмотрены и разрешены более ста конфликтов по договорам контрактации. Но исков, связанных с составлением, изменением и прекращением договоров контрактации, не поступало. Большинство рассмотренных дел связано с несвоевременными расчетами за сданную сельскохозяйственную продукцию, то есть нарушением платежной дисциплины.

Например, Сырдарьинским областным хозяйственным судом в 1995 году было рассмотрено дело по иску дехканского хозяйства «Мустакил» к кооперативному хозяйству имени Файзуллы Ходжаева. По договору, заключенному между сторонами 20 октября 1994 года, дехканское хозяйство сдало кооперативному хозяйству для озимого сева 35,270 килограммов семян зерно коло-

совых. По условиям договора кооперативное хозяйство было обязано осуществить расчет до 10 ноября 1994 года. Однако расчет не был произведен своевременно. Суд удовлетворил иск, и в пользу истца взыскан основной долг в размере 246,890 сумов. Но из-за того, что истец своевременно (в течение 6 месяцев) не обратился в суд и срок исковой давности для взыскания штрафа истек, он его не получил.

Конфликты по несвоевременным расчетам рассмотрены Ташкентским, Самаркандским, Андижанским и Ферганским областными хозяйственными судами.

Кроме этого, есть немало исков, связанных с взысканием штрафов по договорам контрактации.

На практике встречается очень много случаев невыполнения договоров контрактации. Однако из-за того, что руководители сельскохозяйственных предприятий пассивно относятся к защите своих прав и интересов посредством судов, а также полного отсутствия в этих хозяйствах юридической службы или же из-за их безразличия, меры в отношении виновной стороны не принимаются.

Во многих случаях в договоры контрактации не указываются качество, цена, объем продукции, порядок и условия поставки, срок поставки, порядок взаиморасчетов и другие условия. Например, в договоре, составленном между хлопководческим заводом «Бахт» Сырдарьинской области и дехканским фермерским хозяйством «Гулмон», не указаны время составления, номер договора, срок и пункт поставки продукции, а также ответственность за нарушение сроков выполнения обязательств. Несмотря на то, что договор составлен между юридическими лицами, в нем указан адрес не юридического лица, а физического — домашний адрес руководителя.

Такие случаи усложняют рассмотрение дел судом и могут стать причиной неудовлетворения требований истца. В условиях рыночной экономики требуется уделять гораздо больше внимания составлению договоров контрактации.

В упорядочении расчетов между хозяйствами и заготовителями большое значение имеет Указ Президента республики от 24 января 1996 года «О мерах по укреплению платежной дисциплины и системы взаиморасчетов». Он направлен на обеспечение поставки сельскохозяйственной продукции, своевременное осуществление расчетов, а также на усиление ответственности руководителей за составление договоров контрактации и их выполнение.

Как известно, разная сельскохозяйственная продукция заготавливается в разные сроки. Для продажи заготовленной продукции требуется определенное время. Кроме этого, в производстве сельскохозяйственной продукции приходится преодолевать капризы природы. В целях повышения материальной заинтересованности производителей продукции Кабинет Министров республики установил размер выплаты аванса хозяйствам за хлопок — 25 процентов от его закупочной цены, за колосовые культуры — 40 процентов.

В заключение можно сказать, что в сельском хозяйстве необходимо развивать рыночные отношения, основанные на договоре. Первоочередные задачи составителей договоров контрактации заключаются в глубоком изучении правовых документов, в достижении того, чтобы составлялись совершенные документы, которые действовали бы не во вред, а на пользу предпринимателей, во имя их интересов. А это в свою очередь приведет к улучшению материального обеспечения населения кишлаков, будет служить повышению благосостояния народа. Более того, приведет к экономическому прогрессу страны.

Мирзоулбек АБДУСАЛОМОВ, Председатель Высшего хозяйственного суда Республики Узбекистан. (УзА).



«ЧОРСУ» РАСТЕТ НА ГЛАЗАХ

В Ташкенте возводится крупнейший спортивно-оздоровительный комплекс

Сейчас трудно представить, что еще недавно здесь были глинобитные домики, располагавшиеся вдоль русла реки. Горожане называли это место «ямой» в прямом и переносном смысле. Район пользовался дурной славой, и сюда далеко не каждый отважился заглянуть...

Темпы строительства высоки. За короткое время поднялись металлические конструкции, идет планировка территории. Уже видны контуры комплекса, который, судя по проекту, будет весьма впечатляющим. В распоряжении ташкентцев будут крытый корпус спортзалов и бассейнов, теннисный корт на 1,000 мест, тренировочные залы. Генеральным подрядчиком этой части стройки является акционерное общество «Чирчикстрой», а в качестве субподрядных организаций выступают ассоциация «Узстроймеханизация», акционерное общество «Узтрансстрой», «Узстройтранс».

Рядом возводится открытый плавательный бассейн с трибунами на 1,000 зрителей, футбольный стадион на десять тысяч зрителей, а также легкоатлетический стадион, где за соревнованиями смогут наблюдать



2,5 тысячи любителей спорта.

Комплекс отвечает самым высоким стандартам, здесь будут проходить крупные международные соревнования. Создаются условия и для тех, кто желает набраться сил и здоровья.

А. ХАТМОВ. НА СНИМКАХ: идет строительство спортивно-оздоровительного комплекса. Фото В. БАСКАКОВА.



— Абдулафур Гафурович, в условиях рыночной экономики появились немало терминов, которые ранее не употреблялись и для большинства людей были неизвестны. Жизнь внесла и вносит свои коррективы. Многие слова, ранее считавшиеся признаком «загнивающего капитализма», стали не только привычными, но и необходимыми в деловом мире. И все же, давайте сначала внесем ясность: что означает слово «ипотека»?

— Слово это имеет древнерусское происхождение и в переводе означает «залог». Да, действительно, в нашем обиходе оно стало употребляться сравнительно недавно, для нашего уха еще остается непривычным, а между тем сам процесс ипотечного кредита, то есть сдвиг в залог земли или другого недвижимого имущества с целью получения кредита, существует многие сотни лет. Ипотека широко применяется в странах с развитой рыночной экономикой современного мира.

Наш банк создан в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 7 сентября 1995 года. Его учредителями являются Госкомимуществом Республики Узбекистан, Министерством сельского и водного хозяйства, Национальным банком внешнеэкономической деятельности, Узпромстройбанк, Народный банк, Пактабанк, Газбанк, Узтабдиорбанк, Узсаядогарбанк, Медресабанк. Создан он в форме акционерного общества открытого типа с первоначальным уставным фондом в размере 20 млн. сумов.

Если же выбросить организационный период, время становления банка, то можно говорить о том, что ипотечный банк на полную мощность работает всего полгода. И за это время его уставный фонд вырос до 130 млн. сумов.

— Статус банка как акционерного общества говорит о том, что вы выпускаете акции. На какую сумму, и кто их владельцы?

— Акционерное общество открытого типа предполагает, что владельцы акций могут быть любые физические и юридические лица. Надо различать объявленный уставный фонд и оплаченный уставный фонд. Мы зарегистрировали prospect первой эмиссии на 500 млн. сумов. Это объявленный уставный фонд. 130 миллионов из них — это оплаченный уставный фонд.

Владельцы акций могут рассчитывать на получение дивидендов в зависимости от дохода банка.

Рынок ценных бумаг сегодня приобретает особое значение. Банк «Замин» выходит на этот рынок, зная, что он должен иметь и что будут иметь акционеры. Хочу пояснить, что номинальная стоимость акций банка составляет 1 тысячу сумов. Владелец акций банка не может продать.

— Это хорошая фраза. Вам, Абдулафур Гафурович, как

опытному банкиру хорошо известны так называемые «пирамиды». Насколько гарантированы вкладыши вашего банка от подобных афер?

— Гарантия полная. Подобных «пирамид» в нашем банке просто не может быть. В залог берется недвижимость, и это является гарантией для вкладчика. Если по каким-то причинам лицо, получившее ипотечный кредит, не может вы-

платить его сумму, а также проценты, то эта недвижимость выставлена на продажу на аукцион. Так что все акционеры имеют надежную гарантию на получение дивидендов.

— Вы сказали о процентах. Насколько они приемлемы для получателей кредитов?

— Сначала поясню, что кредит выдается в сумме до 70 процентов от рыночной стоимости недвижимости. В основном кредиты долгосрочные, до двадцати лет. Главная наша цель — оказывать содействие в развитии воспроизводства продукции. Нашим кредитором может воспользоваться как частный предприниматель, так и крупное акционерное общество. Поэтому мы отдаем предпочтение при выдаче кредитов тем, кто намерен заниматься производством продукции. В этом, конечно, есть свой смысл. Нам надлежит выдавать кредиты лицам, которые обязаны нести ответственность за то, что мы имеем в залог для получения кредита.

Конечно, наши специалисты, прежде чем выдавать кредит, оценивают возможность возврата кредита, рассматривается стоимость залога и совместно с клиентом определяются условия погашения кредита.

Когда все эти условия обговорены с клиентом и банком — подписаны, то получается, что клиент в течение, например, 10 лет должен сделать 120 выплат по кредиту и его процентам. Может возникнуть такая ситуация, что по каким-то причинам он не может вносить регулярно такую выплату. Банк не занимает жесткую позицию, чтобы клиент, невзирая на то, что вносил выплаты. Напротив, банк идет на встречу клиенту. Мы, например, определили, что суммы ежемесячных выплат не может превы-

ПО ЗАКОНАМ РЫНКА ХОТЬ И ВТОРИЧНОЕ — НО В «ЦВЕТ»

Конкурентоспособную продукцию выпускает акционерное общество открытого типа «Узторцветмет»

Большой популярностью она пользуется и у известной японской фирмы «Тойота». В этом году акционерами в ее адрес уже отгружено более двух тысяч тонн алюминевых сплавов. Продукция соответствует мировым стандартам и экологически чиста. Интерес к выгодному для обеих сторон сотрудничеству проявляют и другие мировые фирмы.

— Этот интерес показывает наши высокие возможности, — говорит председатель правления АО «Узторцветмет» М. К. Эрғашев. — Да, технология производства сплавов, особенно алюминевых, отработана. Но недостаток сырья нас сдерживает. Сейчас разрабатываются проекты договоров на закупку алюминевых слитков в республиках Центральной Азии. Работаем над увеличением выпуска сплавов из других цветных металлов.

Рыночная экономика не любит тех, кто стоит на месте. Здесь нужен напор, поиск новых возможностей. Наши акционеры идут именно этим путем, не замыкаясь на узкой специализации. И все же «конек» фирмы — алюминевые сплавы. Специалисты сумели наладить безотходную технологию при их производстве. Раньше побочные шлаки просто-напросто выбрасывались. Возникли проблемы с транспортировкой, другими сопутствующими факторами. Да и экологи не были в особом восторге. Организовали специальный цех и в союзе с испанской фирмой «Реметалл» установили в нем высокоэффективное оборудование. Отходы пошли в дело. Алюминосодержащий продукт используется сейчас в металлургии, цементном, кирпичном производствах.

Сотрудничество весьма выгодно, когда соблюдаются интересы обеих сторон. Так, с одной из индийских фирм создали со-

вместное предприятие. Специализацию его выбрали согласованно — выпуск декоративных изделий из медных сплавов. Но и свои возможности не упускают. К примеру, фирма «Нова-тор» наладила литье алюминевых поршень для автомобилей различных марок. Спрос постоянный и стабильный при приличной прибыли.

Совсем недавно начали производить поршни для «ЗИЛ» и «КамАЗов». И еще одна новинка — выпуск эмалированных проводов. Важность ее в том, что сами разработали и стали изготавливать специальную эмаль для покрытия. Раньше эту эмаль покупали за СКВ. С нидерландской фирмой «Хантер-Далас» АО выпускает солнечные жалюзи, потолки из алюминия.

Что же касается спроса, то в АО ведутся серьезные маркетинговые исследования. Благодаря изучению рынка создали цех по выделке кожи. Вроде и не по профилю производства, но почему бы не заняться им, когда есть возможность и ожидается доход. Намеяны выпускать рабочую обувь. Спрос есть — появилось и предложение.

Здесь считают — и обоснованно, — что на базе крупного предприятия есть резон создавать и другие производства, когда есть выгода. Важно оперативно реагировать на запросы рынка, тогда и успех гарантирован.

У «Узторцветмета» он есть. Экономисты подсчитали, что чистая прибыль в этом году составит около пятидесяти миллионов сумов. Значит, повысится зарплата, больше средств станет возможным выделить на решение социальных проблем коллектива. В «цвет» работают наши акционеры. Потому что знают, чего хотят.

В. ДРАЧЕВ, корр. «Народного слова».

В ИНТЕРЕСАХ СТРАНЫ

В Ташкенте, в Государственном налоговом комитете республики, 12 декабря состоялось открытие Центра совместных программных разработок. Он создан при участии американской фирмы «Барнес груп».

Цель создания центра — оказание технической и консульта-

тивной помощи налоговым органам Узбекистана в использовании компьютерной техники.

В открытии Центра совместных программных разработок принял участие Чрезвычайный и Полномочный Посол США в Республике Узбекистан Стенли Эскудеро (УзА).

ФИНАНСЫ

БАНК И КЛИЕНТ — РАВНЫЕ ПАРТНЕРЫ

Специализированный государственно-акционерный ипотечный банк «Замин» не только один из самых молодых банков в республике. Он еще стоит особняком в ряду действующих банков, поскольку не похож по роду своей деятельности ни на один из них. Его специфика заключается в слове «ипотечный». С этого и началась беседа наших корреспондентов с первым заместителем председателя правления банка «Замин» Абдулафуром Гафуровичем АКИЛОВЫМ.

— Абдулафур Гафурович, сейчас в нашей республике много говорится и пишется о развитии рынка ценных бумаг. Выступив акциями, вы сами становитесь участником этого рынка. В связи с этим вот такой вопрос: намереваетесь ли вы выставить акции банка на свободную продажу на Республиканскую фондовую биржу?

— Вопрос уместен. Мы, конечно, пока, поскольку не позиционируем «наш возраст», не можем сравниться с банком «Пакта» — банком, но есть больше сдвиги в этом направлении.

Банк открыл 12 филиалов в областях республики. Так что нашими услугами практически можно пользоваться в любой области. Мы, конечно, и дальше намерены расширять сферу своей деятельности. Но, помимо всего прочего, для этого нужны высококвалифицированные кадры банковских работников. К сожалению, пока мы не можем говорить о достаточном их наличии. Мы, например, остро ощущаем нехватку таких кадров. Со временем это положение будет исправлено, наши кадры будут подготовлены, наши кадры будут готовы на все необходимые кадры, а открытие Банковской финансовой академии говорит о том, что правительство республики придает большое значение подготовке кадров для банковской деятельности.

— Кроме выдачи ипотечных кредитов, банк, наверное, выполняет и другие операции со своими клиентами?

— Безусловно. Банк имеет генеральную лицензию Центрального банка на проведение всех банковских операций, установленных законодательством Республики Узбекистан. Банк имеет также генеральную лицен-

зию Центробанка на проведение валютных операций.

В настоящее время мы ведем активную работу по привлечению вкладов населения. За 9 месяцев текущего года доход банка составил 35 миллионов сумов.

Ипотечный банк не имеет аналогов в республике. И надо сказать, что мы постоянно ощущаем помощь и поддержку со стороны правительства Узбекистана.

— В чем она выражается?

— При создании банка было предусмотрено, что 74,5 процента от продажи прав на пожизненное наследование земельных участков идут на увеличение уставного фонда и, следовательно, на расширение возможностей кредитования.

Кроме того, на 5 лет банк освобожден от уплаты налога на прибыль, что также свидетельствует о том, что нашему банку правительство придает большое значение.

Нам уже начата выдача ипотечных кредитов.

Я хотел бы сказать еще и о том, что нами разработано положение об ипотечных кредитах, которое согласовано с Центральным банком. В частности, этим положением предусматривается максимум удобств для клиентов, надежная гарантия их вкладов.

— Абдулафур Гафурович, сейчас в нашей республике много говорится и пишется о развитии рынка ценных бумаг. Выступив акциями, вы сами становитесь участником этого рынка. В связи с этим вот такой вопрос: намереваетесь ли вы выставить акции банка на свободную продажу на Республиканскую фондовую биржу?

— Да, такие шаги нами уже сделаны. Заключение договоров с межбанковской трастовой компанией и выставление акций на биржу на сумму 100 млн. сумов. Добавлю, что мы намерены приобрести брокерское место на фондовой бирже. Сейчас номинальная цена акции ипотечного банка, как я уже говорил, составляет 1 тысячу сумов. Выставление акций на фондовую биржу покажет, насколько высоко котируются наши акции. А это в свою очередь будет говорить и об авторитете и популярности нашего банка.

— И последний вопрос. Что вы считаете главным в работе банка?

— Сотрудничество с клиентом. Клиент и банк — это два равных партнера. Оба, вступая в отношения друг с другом, преследуют свои определенные цели получения выгоды. Вот с этих позиций мы и должны рассматривать свою работу с клиентом. При этом надо добиваться высокого качества обслуживания. Наше огромное желание, чтобы клиент шел в ипотечный банк, видя в нем партнера, заинтересованного в обслуживании клиента. Вот такую основу взял за правило специализированный государственно-акционерный ипотечный банк «Замин».

Повысить уровень знаний, ознакомиться с последними достижениями в области вакцинологии и эпидемиологии, изучить инфекционные болезни, происходящие в Таджикистане, на семинаре, организованном при активном содействии французского посольства в нашей стране.

Благодаря ему к участию в данном мероприятии и его спонсированию был привлечен благотворительный фонд известной во Франции «Пастер Мерсье». Все это вместе и послужило главным поводом к встрече, на которой Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в Узбекистане Жан Клод Ришар, прибывшая к представителям службы здоровья в связи с состоявшимся событием, сказала: «Сотрудничество между нашими странами заметно проявилось в самых разных сферах человеческой деятельности. Отправив, что заявило оно о себе и в

ГРАНИ СОТРУДНИЧЕСТВА ФРАНЦУЗЫ ЖЕЛАЮТ ВСЕМ ЗДОРОВЬЯ

такой важной области, как здравоохранение. Желание моих соотечественников внести свой вклад в происходящие в настоящее время в медицинской службе реформы, способствуя их быстрейшему осуществлению, красноречиво говорит об их сердечном отношении к узбекистанцам.

Насколько значима данная акция в укреплении здоровья населения республики в целом, разъяснил заместитель министра здравоохранения Б. И. Ниязметов.

Необеспечение в предыдущие годы нужным количеством вакцин и сывороток против опасных заболеваний самым неблагоприятным образом сказались на эпидемиологической

особом представлении, так как является бесспорным лидером в мире по производству бактериологических препаратов.

Однако данные, приведенные представителем фонда Марией Муссет, вызвали интерес участников семинара. Ведь весомая доля из поступающих в республику вакцин и сывороток принадлежит именно этой фирме. А всего ими она обеспечивает почти 50 процентов населения планеты. Каждую секунду в мире ее препараты принимают 14 человек. Одна пятая часть из денежного оборота компании тратится на научные исследования. О том, какие из разработок в скором времени будут реализованы и поступят в качестве готовых препаратов в Узбекистан, также узнают на курсах инфекционистов и эпидемиологов республики. Ведь им в первую очередь и придется их применять.

Л. КУЧЕРЕНКО, наш корр.



ПРИ ФИРМЕ И ПРИ ДЕЛЕ

Фирменный магазин Ташкентского акционерного общества «Юлдуз» пользуется заслуженной популярностью у покупателей — цены здесь на двадцать процентов ниже, чем в других торговых точках.

Наш магазин — организация хозрасчета, — говорит его директор М. Закирова. — Поэтому стараемся, чтобы покупатели были довольны, стремимся в полной мере удовлетворить их потребности.

Для этого идет постоянное изучение покупательского спроса.

Ежемесячно товарооборот

ИЗУЧЕНИЕ АНГЛИЙСКОГО — ПУТЬ К УСПЕХУ

Всемирная служба Би-би-си, передачи которой хорошо знакомы жителям Узбекистана, начинает крупнейший проект по обучению английскому языку слушателей из нашей республики. Инициатива, которую поддержало Министерство народного образования Узбекистана, значительно расширяет возможности изучения английского языка в Узбекистане. Финансирование проекта обеспечивается Министерством иностранных дел Великобритании.

Уже более пятидесяти лет Би-би-си ведет обучение английскому языку по радио. Специально созданное для этого отделение Би-би-си транслирует учебные передачи на 44 языках для миллионов слушателей по всему миру, радиослушатели получают почти 150 часов вещания в неделю — как целиком по-английски, так и в двуязычном варианте. Учебный отдел Би-би-си пользуется высокой репутацией среди специалистов по преподаванию английского языка, имеет широкие контакты по всему миру.

Проект по обучению английскому языку в Узбекистане состоит из двух серий радиопрограмм: «Английский один на один» — это общий курс английского языка для начинающих, и «Виктор и его компания» — начальный курс делового английского языка, он выйдет в эфир в январе 1997 года. Оба курса ведутся на русском и узбекском языках.

«Английский один на один» представляет собой радиоспектакль, построенный на истории миссионера, но популярной истории «Радио 121», на привлечение и заботах ярких персонажей этой радиостанции. Курс 50 передач обеспечивает полный фундамент для элементарных познаний в языке, помогает изучающим наращивать речевые навыки, в каждой передаче охватывается грамматика, словарный запас и идиомы, необходимые для общения на элементарном уровне.

«Виктор и его компания» — это серия из 40 радиоспектаклей, в которых рассказывается история Виктора Брюса, промывавшего автомобили, мечтающего основать команду гонимых, участвующий в самой длинной гонимой мира — ралли Париж — Дублин. Эти передачи знакомят слушателей с языком мира бизнеса, дают навыки делового общения, их языковой уровень

бежом. — Мы впервые разработали программы для слушателей, говорящих по-узбекски. В этой работе принимали участие специалисты по языку, писатели, артисты, издатели. С большой радостью мы узнали, что учебник по программе «Английский один на один» рекомендован Министерством народного образования Узбекистана в качестве дополнительного пособия для учащихся школ, а в дальнейшем, возможно, он станет для ваших школьников очень популярным изданием, полезным самоучителем.

Ташкент сегодня — один из важных центров деятельности Би-би-си в регионе, — считает продюсер узбекской службы Би-би-си Хамид Исмаилов.

Здесь постоянно находится наш корреспондент по Центральной Азии, открыто отделение службы радиомониторинга для наблюдения за местными вещаниями, служба Би-би-си МПМ оказывает консультативную помощь работникам республиканского радио и телевидения в освоении навыков рыночной экономики. Думаю, что радиослу-

соответствует первому и второму уровню учебной программы Би-би-си по английскому языку.

Большую помощь изучающим язык должны оказать вспомогательные материалы: радиопрограммы, радиослушатели, содержащие подробный разбор упражнений по грамматике, а также книги для чтения и три аудиотекста с диктовками из радиоспектакля. Учебник и книга для чтения по курсу «Английский один на один» издана на русском языке в ташкентском издательстве «Мажнунтола», в ближайшее время выйдет в свет такое же издание на узбекском языке. Все эти пособия можно приобрести в розничной продаже.

Проект по обучению английскому языку является инициативой Би-би-си, но в то же время — это продукт совместной деятельности многих людей, преданных делу как в Великобритании, так и в Узбекистане, — сказал Дэвид Эванс, продюсер отдела Би-би-си по обучению английскому языку за рубежом.

ки, предлагающие новый, разносторонний способ изучения языка, послужат еще более тесным контактом Би-би-си со слушателями из Узбекистана.

Объявив политику открытых дверей, независимый Узбекистан расширяет всевозможные контакты со всеми странами мира. Знание английского языка, ставшего языком международного делового общения, является сегодня необходимым условием для очень многих людей. Би-би-си предлагает узбекским слушателям свою квалифицированную помощь на пути к успеху.

И. КОГАЙ, корр. «Народного слова».

НАШИ ДУХОВНЫЕ ЦЕННОСТИ

ОТ ПОЗНАНИЯ МИРА К ПРАВСТВЕННОМУ СОВЕРШЕНСТВУ

Высокие духовные ценности общества можно утверждать, если активно проводить работу по изучению культурного наследия народа, исторических памятников страны. Свою роль в этой деятельности выполняет республиканский центр детского туризма и краеведческого туризма и краеведческого туризма в Республике Узбекистан, входящий в состав молодежной организации с древними всемирно известными памятниками, в организации экскурсий и познавательных путешествий по родному краю.

30 кружков туристско-краеведческого направления функционируют на базе центра, координируют работу 35 областных и районных своих отделений. Кружки занимаются юные туристы, краеведы-историки и искусствоведы, экологи, географы, астрономы, те, кто любит путешествовать, хочет приобрести необходимые туристские навыки, повысить спортивное мастерство. Проверить свои знания и умения они могут на практике — в этом году, например, с августа по 1 сентября про-

КРЕПНЕТ ДРУЖБА

В Национальной ассоциации по международным культурно-просветительским связям республики состоялась встреча с активистами Общества дружбы «Узбекистан — Япония». В ней приняли участие представители обществ дружбы, действующих в нашей республике, ученые, артисты, а также работники посольства Японии в Узбекистане.

Общество дружбы совместно с Японской ассоциацией по культурно-экономическому сотрудничеству «Фукусима-Узбекистан» наладило обмен делегациями. Стало традицией проведение в Японии Дней культуры Узбекистана, организации выступлений фольклорных коллективов, выставок изобра-

тельного и народного прикладного искусства, детского рисунка, книг. В очередных Днях культуры, проведенных во второй половине ноября, участвовали деятели науки и искусства, коллектив заслуженного ансамбля народного танца «Бахор». Во время этой поездки между Ташкентским государственным институтом востоковедения и учебными заведениями префектуры Фукусима был подписан договор об обмене преподавателями и студентами.

На встрече отмечалось, что такие мероприятия способствуют дальнейшему расширению культурных связей между нашими странами.

(Корр. УзА).

ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ

НОВАЯ ЖИЗНЬ СТАРОЙ БОЛЬНИЦЫ

В редакцию газеты обратилось немало ее читателей с вопросом о том, что происходит со зданием ташкентской клинической больницы № 15 — ремонт или больница закрывается?

На протяжении более чем 35 лет городская клиническая больница № 15 остается одной из крупнейших в Ташкенте. Ежегодно в ее специализированных отделениях лечатся и получают консультативную помощь десятки тысяч пациентов. Здесь базируются кафедры Института усовершенствования врачей, и ученые-медики сочетают лечение больных с научной работой.

Изменения, происходящие в системе здравоохранения республики, авторитет и наше медицинское учреждение. Сегодня оно переживает второе рождение, — говорит главный врач, кандидат медицинских наук А. Ибрагимов. — Знание, в котором расположены основные лечебные отделения, было построено в 1936 году. Со временем неудобства приспособленного для больницы помещения стали ощущаться особенно остро. Возникла сложность с установкой нового оборудования, с поддержанием санитарного состояния. Нуждалась в замене устаревших систем коммуникации. В таких условиях затруднилось оказание высококвалифицированной помощи.

Вопрос о коренном обновлении корпусов поднимался неоднократно, но его решение по разным причинам откладывалось. Но вот капитальный ремонт начал. В 1997 году завершится реконструкция главного корпуса, в котором предполагается открыть столичный центр кардиологии. Планируется поэтапная реконструкция и двух других корпусов. В связи с этим хирургическое отделение перенесено в типовое здание медицинского центра ТТЗ.

Конечно, администрация и медицинский персонал больницы делают все, чтобы ремонтные работы не отразились на самочувствии больных, оказывая им медицинскую помощь. Так, продолжат функционировать терапевтическое, ревматическое и четыре неврологических отделения, центр амбулаторной хирургии, действующий по типу дневного стационара. Здесь проходит лечение пациенты, не нуждающиеся в круглосуточном наблюдении. Сюда поступают больные с урологическими, проктологическими и хирургическими заболеваниями, направляемыми из поликлиники Мирзо-Улугбекского, Хаминского и Юнусабадского районов. Не прекращают своей работы кафедры Института усовершенствования врачей: неврологии, терапии, кардиологии.

Надо отметить, что реконструкция занимается «Ташкилестрой» (бывший Главтешстрой). От оперативности строителей ремонт зависит сроки завершения ремонта больницы, у которой начнется новая жизнь.

И. КАСИЛОВА.

ПО СЛЕДАМ ПИСЬМА В РЕДАКЦИЮ

Сergeй Сарыбев после одностороннего увольнения на работе отделение факультета радиотехники и автоматики Ташкентского государственного технического университета, работал техником в лаборатории вуза. Окончив первый курс, служил в войсках связи. Уйдя в запас три года назад, продолжил учебу. Поступил на производственное обучение «Ташсельмаш», где тогда еще работали его отец и дядя. Был вначале учеником в бригаде обслуживания станков с числовым программным управлением основного производства. Прошел путь от электромонтера по ремонту оборудования до инженера-электронщика первой категории. Три с половиной месяца назад был назначен бригадиром отдела систем ЧПУ предприятия. Сравнительно недавно женился, личная жизнь удалась. Казалось бы, что еще человеку надо для полного счастья.

Не будем торопиться с выводами. Давайте познакомимся с письмом Сергея Александровича в редакцию «Народного слова». Суть его в том, что из-за возникшего конфликта на производстве он был вынужден написать заявление об увольнении по собственному желанию. Однако в дальнейшем дело приняло неожиданный поворот. ИТАК ЧИТАЕМ:

«Уважаемая редакция, я вынужден обратиться к вам за помощью, так как в течение длительного времени не могу устроиться с «Ташсельмаш».

Дело в том, что в августе к нам в бригаду принят наладчик высокого разряда станков с ЧПУ Турмунов, который по своей квалификации не только не мог, но и не собирался этим заниматься. К станкам он фактически не подходил и даже не знал, где они находятся, а сидел в кабинете моего непосредственного начальника — заместителя главного технолога Р. Фаизиева. Я не раз говорил Фаизиеву, что Турмунов получает зарплату из нашего бригадного фонда, не выполняя своей работы. Мало того — в награду ему проставлялись довольно высокие коэффициенты трудового участия. За что, спрашивается? Разве это не нарушение финансовой дисциплины?

Реакция на мои обращения была отрицательной. И когда мой начальник снова велел писать в наряд за вторую половину сентября якобы моего подчиненного, которого я ни разу не видел в цехах у станков, пришлось написать заявление на увольнение. Отнес его на визу к главному технологу В. Гафарову, он потребовал, чтобы я без Фаизиева к нему не подходил. Когда мы пришли вдвоем, то он довольно категорично посоветовал указать причину увольнения. Я дописал: «Непонимание начальника».

Это заявление начало гулять от главного технолога к директору объединения, от него к заму главного технолога. В конце концов оно оказалось у начальника отдела кадров В. Рыженкова, который пятого октября поставил меня в известность, что заявление неправильно написано и оформлено, поручив его переписать.

При закрытии очередного наряда за первую половину октября, я не стал писать виза, в него Турмунов, тогда Фаизиев это сделал сам. Поэтому четвертого октября я оставил под роспись секретаря приемной ге-

НА РАЗНЫХ ЯЗЫКАХ

Трудовой конфликт. Он на пустом месте не возникает. Для него нужны определенные условия плюс элементы непонимания, амбициозности и, что самое сложное, равнодушие к несоблюдению норм трудового законодательства. История, о которой пойдет речь ниже, — наглядное тому свидетельство.

Доводов к увольнению не имеет, дальше работать не желает. Попасть к генеральному и узнать судьбу заявления не получилось. И только одиннадцатого ноября оно оказалось, наконец, у меня в руках с резолюцией «Уволить за прогулы, согласно рапорту отдела главного технолога».

В. Карлов 11.11.96 г.»

В бригаде из-за главного технолога рапорт о прогулах не показали. Интересно было бы его увидеть, ведь прогулов не было. Четвернадцатого ноября директор обвинил меня чуть ли не в саботаже, утверждая, что я могу уволиться только через две недели после того, как он подпишет заявление. На мои ссылки на Трудовой кодекс страны парировал:

Можешь обратиться в комиссию по трудовым спорам объединения. И вообще, у тебя много прав для защиты своих интересов.

Я воспользовался советом, написал письма в газету, Министерство юстиции, Ташкентский обком профсоюза работников машиностроения и в комиссию по трудовым спорам ПО «Ташсельмаш».

Со слов директора в разговоре с моим отцом никаких документов о прогулах не существует, а резолюция им написана после устного сообщения главного технолога. Но разве это документ, подтверждающий серьезные обвинения? Могу только догадываться, что администрация предприятия пытается засчитать мне прогулы дни с двадцать девятого октября. Но если это прогулы, то только по вине администрации.

Третьего декабря корреспондент с жалобой Сарыбева познакомил главного инженера производственного объединения А. Максудова.

— Я полтора часа беседовал с этим молодым человеком, приводил веские доводы и аргументы. Ведь мы просто так со специалистами не расстаемся, тем более с теми, которые выросли на нашем производстве. И сейчас он настаивал на своем. Вечером его вопрос с увольнением решен, трудовую книжку он получил. Пора это дело закрывать. Хватит о нем разговаривать. Хотите задать несколько вопросов непосредственному начальству Сарыбева? Пожалуйста, — согласился А. Максудов.

Заместитель главного технолога ПО Р. Фаизиев и начальник бюро по станкам с ЧПУ этим молодым человеком, приводил веские доводы и аргументы. Ведь мы просто так со специалистами не расстаемся, тем более с теми, которые выросли на нашем производстве. И сейчас он настаивал на своем. Вечером его вопрос с увольнением решен, трудовую книжку он получил. Пора это дело закрывать. Хватит о нем разговаривать. Хотите задать несколько вопросов непосредственному начальству Сарыбева? Пожалуйста, — согласился А. Максудов.

Заместитель главного технолога ПО Р. Фаизиев и начальник бюро по станкам с ЧПУ этим молодым человеком, приводил веские доводы и аргументы. Ведь мы просто так со специалистами не расстаемся, тем более с теми, которые выросли на нашем производстве. И сейчас он настаивал на своем. Вечером его вопрос с увольнением решен, трудовую книжку он получил. Пора это дело закрывать. Хватит о нем разговаривать. Хотите задать несколько вопросов непосредственному начальству Сарыбева? Пожалуйста, — согласился А. Максудов.

В. ПЕТРОВСКИЙ, корр. «Народного слова».

Официальный отчет о проведении вторичных торгов по Государственным краткосрочным облигациям на Узбекской республиканской валютной бирже

Центральный банк Республики Узбекистан, действуя на основании договора между Министерством финансов Республики Узбекистан и Центральным банком Республики Узбекистан, объявляет о результатах торгов по Государственным краткосрочным облигациям выпуска 21007UMFS, 21008UMFS и 21009UMFS, проведенных на Узбекской республиканской валютной бирже.

Эмитент Государственных краткосрочных облигаций — Министерство финансов Республики Узбекистан.

Дата торгов	Регистрационный номер	Номинал (сум)	Оборот (кол-во в шт.)	Оборот (сумма в сумах)	последняя	Цены сделок*		Цены заявок*		Котировки* закрытия	
						минимальная	максимальная	минимальная	максимальная	Продать	Купить
10 декабря	21007UMFS	1000.00	6 379	6 315 255.00	99.50	99.00	99.50	99.00	99.71	—	99.71
11 декабря	21008UMFS	1000.00	53 347	52 657 296.40	98.80	96.00	98.82	96.00	98.82	—	—
12 декабря	21009UMFS	1000.00	15 000	14 325 000.00	95.50	95.50	95.50	95.50	95.50	—	—

* цена указана в процентах от номинальной стоимости с точностью 0.01.

«КАТЕКС» РАСШИРЯЕТ АССОРТИМЕНТ

На одном из крупнейших в Каракалпакстане предприятий — текстильном комбинате «Катекс» выпускается более 20 наименований готовой продукции и заготовок к ней.

Сейчас предприятие ведет подготовительные работы к освоению выпуска медицинской махли. Кредит в размере 2.5 миллиона долларов на приобретение оборудования и монтаж линии уже получен в Национальном банке.

Производство будет осуществляться по итальянской технологии. Когда цех заработает на полную мощность, здесь будут производиться 13 миллионов штук бита.

Х. АБДУСАДЫК



XITH ASIAN CUP

Дебют сборной Узбекистана в розыгрыше континентального Кубка принес один разочарования: показав крайне невыразительную игру, наша команда заняла последнее место в предварительной группе и, таким образом, досрочно завершила турнир.

А ведь и надо-то было в последнем матче, как выяснилось по завершении встречи Япония — Китай, всего-навсего не проиграть. Поскольку японцы, которых вполне удовлетворял и ничейный результат, позволявший им занять в группе «С» первое место, «срабатывали» на нас на 90-й минуте в предвзвешенном ударом слева Наоки Сомы «распечатали» ворота уже считавших себя достигшими цели китайцев, и футболисты Страны восходящего солнца записали в свой актив третью победу — 1:0.

Наверно, в этот момент облетевшим вздохнули корейские футболисты, сутки пребывавшие в «подвешенном» состоянии неизвещения: теперь-то любой исход встречи Сирия — Узбекистан уже не мог оста-

ВОТ ТАКИЕ ПИРОГИ...

вить их за чертой четвертьфинала. А уж наши-то, вероятно, и вовсе успокоились: отпала необходимость во что бы то ни стало вырывать победу, теперь можно было и «малой кровью» проследовать в следующую стадию Кубка. Однако этот псевдорационализм, наиболее ярким проводником которого был в свое время суперпрагматик Лобановский, не раз демонстрировал свою несостоятельность именно в самые ответственные моменты крупнейших турниров. Считать варианты можно и должно в тренерской лаборатории. А на поле надо играть. Так, как это делали те же японцы или вообще не обремененные турнирными расчетами сирийцы. Ведь им, чтобы осуществить теоретически возможный вариант выхода в одну четверть финала, надо было обыгрывать узбекистанцев с разницей в четыре мяча. Нет, на это они не заманивались. Но и отбывать номер на поле не собирались: профессионализм в футболе большинства стран выражается не в высоких зарплатах, а в отношении к делу.

Ну а что же наши? Надо думать, настраивались они на матч, который до китайского проигрыша японцам необходимо было всецело выигрывать самым серьезным образом. Об этом можно судить

уже по основательной корректировке состава, произведенной Баходиром Ибрагимовым. На поле вышли Бугало, Мамотов, Денисов, Магомедов, Шершов, Семенов, Атоян, Шарипов, Лебедев, Шквырин и Шапкин. Заметим: ровно половина полевых игроков — защитники. Видно, «проходной двор» образца матча с японцами решено было, особенно в свете изменившихся задач, перекрыть если не умением, то хотя бы числом.

Однако и сирийцы, как до того китайцы с японцами, легко просачивались сквозь непроходимые редуты нашей обороны, и острые моменты у ворот сборной Узбекистана не заставили себя ждать. Особенно опасны были удары Али-шеха Виб из района 11-метровой отметки и диагональный прострел в штрафную Абдуллатиф Хелу. Но в первом случае мяч прошел мимо, а во втором до него не дотянулся выходящий на пас сирийский футболист.

Правда, и наши пытались тревожить вратаря соперников Махира Беркларда чаще, чем делали это в предыдущих играх. Особенно заметен был Лебедев, которого можно было бы назвать лучшим в нашей команде, если бы не... Но об этом позже. А пока Сергей прикрывался самым серьезным образом, затем бил головой, полу-

чив пас от Мамотова... А к концу тайма узбекистанцы и вовсе могли провести результативную атаку, отдав Шарипову пассивное диагональное пас через все поле — трое наших могли накатиться на ворота сборной Сирий практически без защитников. Перед самым же свистком на перерыв мощный удар Шквырина принял на себя защитник.

Однако были в первом тайме и неприятные моменты. Особенно огорчила 32-я минута, когда Лебедев получил желтую карточку, а Семенов — травму, повлекшую замену его на Улугбека Рузимова.

Второй тайм начался... с гола в ворота Бугало: Нодир Джокар в высоком прыжке головой принял пас справа и направил мяч в цель — 1:0. Пожалуй, только тут мы увидели какой-то азарт в действиях своих земляков. Тут же мы сравнили удар Шапкина, но опередил мяч. Затем Лебедев, ворвавшегося по левому краю в штрафную, снес Хатым Гасб. И пострадавший сам реализовал пенальти — 1:1. А Атоян едва не вывел нашу команду вперед, здорово закрутив мяч со штрафного, вырвал сирийцев в отчаянном броске Берклард.

И хотя «дыр» в нашей защите не убавилось, о чем лишь раз напомнил «дуплетом» Виб (первый его удар отбил

Бугало, повторный прошел мимо), шансы порадовать болельщиков были и у узбекистанцев. Особенно хороший момент создал Мамотову великолепным пасом Шквырина. Однако тот действовал как-то неуверенно и вместо мощного удара ковырнул землю под мячом...

Не забываясь ты... Да, в очередной раз подтвердилась эта истина. Причем снова максимум претензий заслужила наша защита, позволившая Вибу произвести прицельный удар. А второй удар — ногой по упавшему вместе с ним сопернику — спустя минуту нанес Лебедев. И поскольку уже имел предупреждение, увидел перед собой красную карточку.

Можно, конечно, во всем обвинить Лебедева — подвел команду в самый ответственный момент, его вина никто и не отрицает, но где остальные? Где вышедшие на замену свежие Назаров и Хасанов? Где игра, страсть? Где, на худой конец, тривиальный накал, хотя бы демонстрирующий стремление уйти от поражения? Ничего этого не было. И проиграв — 1:2, сборная Узбекистана выбыла из турнира, ничем себя в нем не проявив. Сирийцы же преподнесли, как чуть раньше японцы корейцам, неожиданный подарок китайским футболистам, с тремя очками прошедшим в следующий этап Кубка Азии.

С. ДАНИЛОВ, наш корр.

КИНОФЕСТИВАЛИ ИЗ НАНТА СО СПЕЦПРИЗОМ

вернулась кинорежиссер Камара Камалова

Высокой награды Международного кинофестиваля, ежегодно проводимого во французском городе Нанте, удостоена художественная лента К. Камаловой «Все вокруг засыпало снегом».

Интересно, что на этом киносмотре, имеющем официальное название «Фестиваль трех континентов (Азии, Африки и Латинской Америки)», узбекская кинокартина была единственной, представлявшей в конкурсном показе страны СНГ. Работа высоко оценена не только авторитетным жюри, в которое входили видные деятели кино Франции, Великобритании, Италии, США, но и тепло воспринята зрителями. Не случайно фильм получил спецприз кинотеатра «Ду каторза», где после официального просмотра он демонстрировался еще несколько раз.

Наш корреспондент беседует с известным мастером узбекского кинематографа К. КАМАЛОВОЙ.



— Камара Шадаманова, разрешите от имени редакции и читателей нашей газеты поздравить вас с творческим успехом и попросить поделиться своими впечатлениями о кинофестивале в Нанте.

— Это была уже 18-я по счету встреча киноискусства многих стран, проводимая по инициативе двух людей — братьев Алена и Филиппа Жаллода. Устраивая этот фестиваль, они ставят одну цель — шире познакомить французскую публику с достижениями кино трех континентов, содействовать обмену национальными культурными ценностями, распространению во Франции и других государствах Европы произведений, открытых на этом фестивале. Благодаря кинопрограммам в Нанте (удивительно красивом приморском городе, где величественная архитектура и природа, очень гостеприимные люди) широкую известность в мире получили фильмы молодых кинорежиссеров Южной Кореи, Китая, Японии, Ирана, Египта, Индии, Турции, Туниса, Перу, Мексики, Бразилии, Южной Африки, Сенегала. Некоторые из них затем демонстрировались на Каннском фестивале, а лента китайского кинорежиссера Шен Кайжа «Прошлой, мой сожительница» получила в Каннах Золотую пальмовую ветвь.

— Каким образом ваш фильм был отобран на конкурс?

— Уходящий год оказался для меня и моей новой картины поистине фестивальным. В начале года лента участвовала в Международном кинофестивале в Индии. И хотя не получила никаких призов, была взята на заметку представителями дирекции Нантского киномотра. Меня также пригласили на международный кинофестиваль в г. Кармане (Иран). А фестивали, помимо престижности, для любого деятеля кино — мастерские общения с коллегами по искусству, это незабываемый, неповторимый праздник.

— Следующий вопрос вам как художественному руководителю творческого объединения «Шол», на котором отснята лента «Все вокруг засыпало снегом».

— Зарубежным зрителям (буквально пилитую одну из французских газет) картина понравилась «своей личностью, глубиной чувств героини Асаль, острой

роль гуманистической направленностью произведения. Это фильм об экологии юной души, о защите хрупкой природы, действие картины происходит в одном из живописнейших мест Бухары.

Почему же зрители нашей республики практически не видели фильма?

— Состоялся только премьеры в Доме кино, во Дворце искусств. Нет средств на тиражирование картины, нет заказов кинопроката. Сама до конца не могу разобраться, почему такое происходит.

Я хотела бы выразить благодарность хохимит Бухарской области, заводу по переработке каракуля, ХБК г. Бухары, оказавшим финансовую и мораль-

ную поддержку в период съемок кинокартины. Свой успех разделяю с ними.

Хочу обратить внимание нашей общественности на тот факт, что кинофестиваль в Нанте представляет собой большую культурную программу. Так, на сей раз в рамках фестиваля проходили ретроспективный показ аргентинских фильмов «Великие мастера аргентинского кино» (оставил огромное впечатление), состоялись фотовыставка, обсуждение творчества кинематеров Шанхая (Китай) и Южной Африки. В прошлом году на фестивале прошла ретроспекция кино Азербайджана, выставка азербайджанских художников, выступление фольклорных коллективов.

И у меня в связи с этим возник естественный вопрос: почему бы не провести в Нанте показ лучших фильмов узбекского кинематографа?

— Думаю, что эта идея вполне осуществима.

— Каким же образом? — Если учесть опыт организаторов Нантского фестиваля трех континентов.

Его очень любят, им гордятся в первую очередь сами жители старинного французского города. Посмотрите, как прекрасно издан проспект киномотра. У фестиваля около двадцати мощных организаторов и спонсоров. В его проведении участвуют государственные, творческие киноассоциации, солидные бизнесмены, в почетном списке и авиакомпании, и промышленные фирмы, например «Филипп Моррис», представитель теле- и видеобизнеса.



Таковы законы цивилизованной рыночной экономики: бизнес и культура тесно взаимосвязаны. Поддерживать культуру — значит, демонстрировать свою состоятельность. Надеюсь, и у нас найдутся люди, которые помогут нашему творческому кинообъединению осуществить проект пропаганды нашего культурного наследия лучших образцов узбекского кинематографа на одном из фестивалей в Нанте и других странах Востока и Запа-

да.

Беседовал Р. ФАХРАДИ, наш корр. НА СНИМКАХ: Эмблема Международного кинофестиваля трех континентов в Нанте; кинорежиссер Камара Камалова со спецпризом жюри фестиваля; Ален и Филипп Жаллода у кинолотбуса.

Вокально-инструментальный ансамбль с таким певчим названием «Чинигуль», действующий в Центре детского творчества Мирзо-Улугбекского района, создан 20 лет назад. Сегодня в ансамбле занимается большая группа музыкально одаренных ребят.



В «ЧИНГУЛЕ» — ТОЛЬКО ЮНЫЕ

Организатором «Чинигуль» и его художественным руководителем по сей день является большой энтузиаст музыкальной культуры Владимир Сверчков. Тогда, двадцать лет назад, в ансамбле выступали трое юных музыкантов, а аппаратура была самодельного устройства. Время шло: небольшой музыкальный коллектив набирал силы, совершенствуя свое мастерство. Сегодня «Чинигуль» располагает современными музыкальными инструментами: электронны-

ми гитарами, фортепиано, ударными, усилительными устройствами.

«Чинигуль» пользуется заслуженной славой. Ансамбль юных музыкантов — неоднократный победитель и лауреат конкурсов «Снают байрами», неизменный участник праздничных концертов в столице республики. Некоторые исполнения солистов «Чинигуль» неоднократно включались в программы со звездами узбекской эстрады. Ребята любят свой ансамбль, а к его

художественному руководителю В. Сверчкову и музыкальному Нигоре Алимову относятся с особым почтением. Нигора, будущий еще школьник, пришла в «Чинигуль», а теперь она сама сочиняет музыку. Несколько ее произведений в национальном стиле с успехом исполняются на концертах и праздниках перед широкой аудиторией.

В эти предновогодние дни «Чинигуль» репетирует и работает над новыми музыкальными программами, в которых выступят юные солисты Джурабек Сулейманов, Наргиза Алимова, Едгора Халитова, Фатима и Зухра Азизовы.

Е. ЛЕЙТМАН. НА СНИМКАХ: музыкальный руководитель Нигора Алимова на репетиции. Фото автора.

МЕДИЦИНА, АСТРОНОМИЯ, ОБРАЗОВАНИЕ ...НЕВЕРОЯТНО? НО ФАКТ!

В Музее геологии Узбекистана хранится уникальный экспонат — скелет динозавра длиной в пять метров, найденный близ Ташкента. Исследования показали, что ящер жил 70—80 миллионов лет назад.

Узбекские археологи установили, что еще в четвертом веке в Средней Азии хирурги умели делать операции, которые и теперь считаются сложными. Были найдены останки женщины, которой пятнадцать веков назад сделали трепанацию черепа. Сросшиеся края темной кости свидетельствуют о том, что операция прошла успешно и женщина жила после нее долго.

В Узбекистане о лечении молоком впервые упоминается в книге «Канон врачебной науки» выдающегося ученого Востока Абу Али Ибн Сина (Авиценны), жившего около тысячи лет назад. В ней он писал, что молоко, особенно козье, и некоторые молочные продукты являются лучшей пищей для людей пожилого возраста и что молоко нельзя давать больному вместе с фруктами, рыбой и мясом.

Вышеуказанное уникальное научное сочинение и в наши дни является одним из лучших в мире справочников по медицине.

Более стар рецептов возбуждающих и укрепляющих лекарственных средств древней фармакопеи содержит обнаруженная учеными Ташкента рукопись (начала 17-го века) на персидском языке под названием «Васы настроний или темпераментов». Она найдена в собрании восточных рукописей Академии наук Узбекистана.

В ней, в частности, предписывается для лечения поноса и желудочно-кишечных заболеваний средство, состоящее из 27 компонентов. Страдающим нервными болезнями рекомендуется пользоваться средством, приготовляемым из 41 составной части.

Ученые обратили внимание на незаурядность, последовательное и обстоятельное изложение медико-фармакологических сведений, изложенных в трактате.

Из письменных источников мы знаем, что посетивший в начале 6-го века Самарканд посол Китая Вей Цзе отмечал, что там начинали учить детей письму уже в пятилетнем возрасте, после чего приступали к обучению счету.

Наряду с чтением и письмом существовала и специальная подготовка для различных чиновников и т.п.

В 1428—1429 гг. (832 год хиджры) по велению Улугбека на одном из холмов близ Самарканда было возведено величественное здание обсерватории, оборудованной по последним достижениям науки. Равной ей не было в то время ни на Востоке, ни на Западе. В ней работали лучшие умы средневекового Востока.

В течение сотен лет точное местонахождение обсерватории Улугбека оставалось неизвестным. Только в 1908 году самаркандский археолог В. Л. Вяткин (1869—1932 гг.) на основании исторических документов обнаружил следы разрушенной обсерватории. Раскопанный им в ходе археологического изучения памятник с остатками уникального, вырубленного в скале, наземного астрономического инструмента — секстанта является ярким свидетельством мировых успехов наших предков в области нау-хау.

Местонахождение огромной библиотеки Улугбека, которая находилась при обсерватории, пока не установлено.

С. КУРБАНОВ.

ХОЗЯЮШКАМ ПОХРУСТИМ!

Любят морковь и взрослые, и дети. И не зря! Что только в ней нет: каротин, витамины С, В¹, В², РР, различные минеральные элементы: калий, кальций, магний, фосфор, железо, крахмал, значительное количество пектиновых веществ и многое другое.



ЗАПЕКАНКА ИЗ МОРКОВИ И ТВОРОГА

Морковь почистить, нарезать кусочками и потушить с небольшим количеством воды и сливочного масла, затем пропустить через мясорубку. Сварить густую манную кашу и соединить с морковью. Добавить творог, сырое яйцо, соль, сахар и перемешать.

Форму смазать сливочным маслом, посыпать сухарями, наполнить полученной массой, разровнять, посыпать сухарями, полить сливочным маслом и запечь в духовке.

На 4 моркови требуется 2 столовые ложки масла, 0,5 стакана манной крупы, 4 столовые ложки сметаны, 4 яйца, 4 ложки молотых сухарей, соль, сахар по вкусу.

ВАРЕНЬЕ ИЗ МОРКОВИ

Морковь красную вымыть, очистить, еще раз вымыть и на-

резать кружочками толщиной 1 см, сварить до мягкости, остудить. Из сваренной моркови вырезать ромбики, звездочки, колесики и т.д., чтобы варенье было красивым. Для 1 кг подготовленной моркови приготовить сироп из 1 кг сахара и 300 мл воды. Морковь залить кипящим сиропом, варить в нем 5 минут, снять с огня. Через 8 часов варенье снова довести до кипения, добавив в него 200 г сахара, и варить до тех пор, пока морковь не станет прозрачной, а сироп — достаточно густым. За несколько минут до снятия с огня положить чайную ложку лимонной кислоты. Когда варенье немного остынет, ароматизировать его ванилином.

МОРКОВЬ ПРЯНАЯ

500 г моркови, 200 г репчатого лука. Морковь нарезать кружочками, бланшировать 2 мин. Лук нарезать кружочками и обдать кипятком, смешать с мор-

ковью и залить маринадом — 3/4 стакана яблочного сока, 1 столовая ложка готовой горчицы, 2 столовые ложки растительного масла и 1 столовая ложка молотых семян любого пряного растения. Охладить — и морковь готова к употреблению.

СУП-ПОРЕ ИЗ МОРКОВИ

Нарезать морковь и лук и слегка обжарить в сливочном масле. Когда морковь станет мягкой, посыпать ее, добавив сахар, зелень петрушки, картофель, нарезанный ломтиками, залить водой и варить. Готовые овощи протереть через сито, добавить бульон или овощной отвар и довести до кипения. Подавая суп, положить в тарелку сливочное масло.

На две моркови: небольшая луковица, картофелина, полчайной ложки сахара, сливочное масло, соль по вкусу.

Записала Р. ГУЗЯМОВА.

ТОШКЕНТ Хокимият г. Ташкента Палата производителей и предпринимателей г. Ташкента

ПРИГЛАШАЮТ узбекские и зарубежные фирмы и предприятия посетить II Ташкентскую торгово-промышленную ярмарку, которая пройдет с 16 по 21 декабря в Центре международных связей «ХАМАР» Союза художников Республики Узбекистан (ул. III. Рашидова, 40). Мы будем рады видеть Вас на нашей ярмарке. По вопросам участия можете обращаться в дирекцию ярмарки: г. Ташкент, массив Гостинательный, 12. Тел.: (3712) 54-04-87, 55-56-33. Факс (3712) 55-15-57

Совместное узбекско-итальянское предприятие "МВМ" ПРЕДЛАГАЕТ разнообразный новогодний ассортимент. Форма оплаты - любая.

Телефон: 55-92-87. Автобус 135. Троллейбус 11. Остановка "Хореографическое училище"

ул. Ю. Х. Хожиб (бывшая Педагогическая)



НАРОДНОЕ СЛОВО ХАЛҚ СЎЗИ

УЧРЕДИТЕЛИ: Совет (Кенгаш) Олий Мажлиса Республики Узбекистан и Кабинет Министров Республики Узбекистан

Главный редактор Анвар ДЖУРАБАЕВ

Регистрационный № 0002. Индекс 64610. Заказ Г-0712. Объем 2 печ. л. Способ печати офсетный. Формат А-2. Тираж 13.916

Газета сверстана на компьютере IBM в редакции газеты ст. оператором ЭВМ В. АНТОНОВ. Время подписания в печать по графику в 21.00.

Деловый редактор Дежурный Старший корректор

Адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 19. Телефон для справок — 36-09-67. Отдел рекламы: тел., факс — 36-09-25

Редакция принимает к рассмотрению для публикации материалы не более 7 машинописных страниц через два интервала

В. ПЕТРОВСКИЙ. Е. СТЕПАНОВИЧ. Ф. МАХМУДОВА.