



Народное слово

Узбекистан —
 государство
 с великим
 будущим

Издается с 1 января 1991 года • Http: HC.uzpak.uz • E-mail: slovo@uzpak.uz • 12 марта 2004 года, N 49 (3402) Пятница



ПРИЕМ В РЕЗИДЕНЦИИ ОКСАРОЙ

Президент Республики Узбекистан **Ислам Каримов** 11 марта принял в резиденции **Оксарой Лео Бокерия**, директора Московского научного центра сердечно-сосудистой хирургии имени **А.Бакулева**.

Мы уважаем вас не только как видного представителя современной медицины, но и как деятеля, вносящего огромный вклад в развитие сотрудни-

чества между врачами Узбекистана и России, — сказал **Ислам Каримов**.
Л.Бокерия хорошо известен не только в России, но и за ее пределами как врач, разработавший новые методы диагностики и хирургического лечения сердечно-сосудистых заболеваний.

Л.Бокерия прибыл в Узбекистан с благотворительной целью. Свой визит он начал с проведения в Республиканском специализированном центре хирургии имени академика **В.Вахидова** сложных хирургических операций двум воспитанникам домов милосердия — детям с врожденными сердечными заболеваниями.

В этот же день было подписано соглашение о сотрудничестве между Министерством здравоохранения Республики и возглавляемым **Л.Бокерия** научным центром. Документом предусмотрено проведение совместных научных конференций, хирургических операций, повышение квалификации кадров.

В ходе нынешнего визита планируется проведение научной конференции, посвященной проблемам кардиохирургии. Между Московским научным центром сердечно-сосудистой хирургии имени **А.Бакулева** и медицинскими учреждениями Узбекистана ус-

Узбекистан — Европейский Союз Шаги взаимовыгодного сотрудничества

В рамках осуществления проекта "Содействие реализации Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Республикой Узбекистан и Европейским Союзом" (СРСПС) нашей стране оказывается техническая помощь в ее подготовке к переговорам по вступлению во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Как сообщил руководитель вышеназванного проекта господин **Адриан А. Стрейн**, эта помощь включает в себя и завершившуюся на днях первую миссию **Жозефа Роше** — Европейского эксперта по вопросам подготовки информации к переговорам о торговле несельскохозяйственными товарами, охватывающую решение таких задач, как анализ действующей тарифной политики и разработка на ее основе плана работ по подготовке предложений по первоначальному тарифному уступкам, консультирование специалистов и членов узбекской Рабочей группы по вопросам вышеназванной сферы, а также проведение семинара по затронутым вопросам.

По итогам миссии проведен семинар, участники которого проанализировали информацию о развитии Дохинского раунда переговоров, принятые решения и мандаты, а также другие технические вопросы, связанные с подготовкой к вступлению Узбекистана во Всемирную торговую организацию.

В ходе миссии господин **Жозеф Роше** встретился с членами Рабочей группы по подготовке предложений по тарифным уступкам на това-

ры, представителями Государственного таможенного комитета и учеными Ташкентского государственного экономического университета, принимающими участие в проведении исследований о возможных итогах вступления нашей страны в ВТО.

Сотрудничество во имя здоровья

Прикоснись к сердцу ребенка

Замечательный человек, крупный ученый-медик, хирург-практик и искренний друг Узбекистана гостит сейчас в Ташкенте. Впрочем, слово "гостит" в данном случае не отражает сути происходящего. Директор московского Научного центра сердечно-сосудистой хирургии (НЦССХ) имени **А.Бакулева** академик **Лео Бокерия** приехал в Узбекистан с благородной миссией — провести акцию, которая называется "Прикоснись к сердцу ребенка". Основная ее цель — ознакомить общественность с современными возможностями полного излечения детей от врожденного заболевания сердца и в известной степени привлечь спонсоров для расширения объемов хирургической помощи этому контингенту больных.

Коллектив Центра, возглавляемый **Л.Бокерия**, может по праву гордиться своими делами. Вот итоги прошедшего года: проконсультировано почти 40 тысяч пациентов, прооперировано более шести тысяч человек, при этом 3.600 операций были выполнены с применением аппарата сердце-легкие, на открытом сердце. Только детей с врожденными пороками сердца было прооперировано почти 3.000, из которых 1.000 — в возрасте до одного года.

Свою работу группа хирургов во главе с **Л.Бокерия** начала с того, что двум маленьким узбекистанцам, воспитанникам домов милосердия, они дали обоснованную надежду на полноценную жизнь. Операции были проведены в нашем Республиканском специализированном центре хирургии имени академика **В.Вахидова**. Руководство Узбекистана делает все необходимое для того, чтобы отечественная медицина отвечала самым высоким международным стандартам. В нашей стране немало научных и практических медицинских школ, завоевавших высокий авторитет во всем мире. В трех центрах детской кардиохирургии, оснащенных современной техникой, еже-

годно выполняется более пяти сот операций. Визит россиян, и операции, которые они делают в эти дни, — результат многолетних плодотворных связей между медиками двух стран. Сам **Л.Бокерия** неоднократно подчеркивал, что Узбекистан — это частица его жизни, и изъявил готовность продолжать и углублять сотрудничество, проводить операции совместно после всестороннего обследования пациентов коллегами из Ташкента.

Выражая чувства особого уважения к Президенту Узбекистана, подчеркнул глубокий символический смысл того, что нынешняя благотворительная акция проходит в русле объявленного **Исламом Каримовым** Года доброты и милосердия. Работники здравоохранения, общественность Узбекистана проявили большой интерес к этой акции. Подписано соглашение о сотрудничестве между нашим Министерством здравоохранения и НЦССХ имени **А.Бакулева**, которое очертило широкое поле совместной работы, в том числе проведение конференций, симпозиумов, благотворительных акций по оказанию безвозмездной помощи детям с врожденными пороками сердца, повышению квалификации кадров.

Это, так сказать, официально зарегистрированные промежуточные итоги акции. Но есть и другие не менее, а может быть, и более ценные ее результаты. Подобного рода сотрудничество, безусловно, укрепят связи между медиками. Как сказал директор Республикан-

НАВРУЗУ навстречу



ЭТО ЕМКОЕ СЛОВО — ХАШАР!

Аксакала махалли имени Назарали Ниязова сегодня в кабинете застать невозможно. Завтра хашар, и чтобы провести его на уровне, **Абдужалилу-ака Мирзомуродову** надо продумать фронт работ, заблаговременно завезти саженцы фруктовых деревьев, еще раз обговорить все вопросы с активистами схода граждан.

— Эта добрая традиция в Янгиюле особенно почитаема, — говорит **Абдужалил-ака**. — Наши отцы, деды каждую весну выходили на хашар. Проходил он всегда в праздничной атмосфере. Проводились озеленительные работы, очищались арки, дворы, улицы. Люди сблизались духовно, перенимали все лучшее от старших поколений. Словом, воспитательное значение этой традиции велико. И нынешняя молодежь не остается в стороне от этого доброго дела.

Около 30 тысяч жителей города уже изъявили желание участвовать во всенародном хашаре, по предварительным подсчетам, труженики Янгиюля намерены перечислить на расчетный счет местного фонда "Махалля" свыше 17 миллионов сумов. Эти средства пойдут на материальную помощь малообеспеченным семьям, престарелым одиноким людям, воспитанникам домов милосердия, на другие благотворительные цели.

— Приятно видеть, что хашар никого не оставляет равнодушным. Тысячи саженцев деревьев "пропишутся" на улицах, в махаллях, будут разбиты цветники, очищена ирригационная сеть. Все, что предстоит сделать, преследует цель создать еще более лучшие условия для жизни людей, бережно относиться к окружающей природе, не забывая о тех, кто нуждается в заботе и внимании, — говорит руководитель городского фонда "Махалля" **Бахтиержон Мирзаалиев**.

Абдувахид ХАТАМОВ, наш соб.к.рр.
 На хашаре учащиеся янгиюльского академического лицея.
 Фото Рашида ГАЛИЕВА.

Репортеры сообщают

Призы учителям английского

В столичной гостинице "Шодлик-палас" состоялось чествование победителей второго тура Программы призов для учителей английского языка (ТЕА) Американских советов по международному образованию (АКСЕЛС).

Данная программа, финансируемая Госдепартаментом США и Бюро по образовательному и культурному обмену (ЮСАИД), предусматривает ежегодно стажировку десяти узбекистанских учителей в США. Конкурс, проходящий в три этапа, позволяет отобрать лучших специалистов в своем деле, которые и получают возможность совершенствовать свои знания в одном из ведущих американских университетов. В течение семи недель учителя знакомятся с методикой преподавания английского языка, самыми новейшими образовательными технологиями. Затем двое их американских коллег приезжают в Узбекистан с ответным визитом для налаживания долго-

срочных партнерских отношений. С начала работы программы в 1997 году стажировку прошли уже 60 узбекистанских учителей, а их школы получили призы в виде учебной литературы и технического оборудования на сумму около одного миллиона долларов США. Кроме того, программа ТЕА предоставляет своим выпускникам возможность получения грантов, направленных на поддержку культурных связей между школами США и Узбекистана.

Прошедшие в этом году второй тур программы учителя (всего их 50 человек) представляют практически все области республики, а также Каракалпакстан. Во время официальной церемонии награждения каждый из них был отмечен специальным сертификатом, подтверждающим их высокую квалификацию как специалистов-языковедов, так и педагогов. Учебные заведения, в которых они трудятся, получают призы на сумму две тысячи долларов — литературу, карты, атласы, а также оргтехнику, включая компьютеры последней модели.

В нынешнем конкурсе участвовало очень много молодых преподавателей, — отметила директор учительских программ АКСЕЛС **Фирюза Салимбаева**. — Отрадно видеть, что молодежь, особенно в сельской глубинке, с энтузиазмом работает в школах, учит ребятшек английскому. Причем у них очень много интересных идей, огромный творческий потенциал. Хорошим стимулом являются и наши программы, позволяющие совершенствовать знания, перенимать опыт старших коллег. Многие наши выпускники по итогам стажировки организуют у себя на местах ресурсные центры, проводят обучающие семинары, что позволяет передавать знания большому числу учителей.

В течение нескольких дней, которые учителя проведут в Ташкенте, пройдет заключительный, третий этап конкурса. А в конце апреля мы узнаем имена десяти лучших педагогов, которые поедут летом на стажировку в Университет Чико (штат Калифорния).
Ольга ЛИСИЦКАЯ.

"Тико" пущена на запчасти

Узбекско-корейское совместное предприятие "Уз-ДЭУавто" прекратило выпуск легковых автомобилей "Тико". Об этом сообщил исполнительный директор СП **Исраил Ахмеджанов**. В то же время выпуск запасных частей для этой модели продолжается до 2010 года, заверил он.

Производство "Тико" было налажено в 1996 году. С тех пор автозавод выпустил более 90 тыс. автомашин этой модели.
К. НИЗАМОВ,
 НИА "Туркистон-пресс".

«ТОШКИШЛОКМАШ» ПРЕДЛАГАЕТ

Новый образец культиватора-растениепитателя «ОК-4» изготовлен в ОАО «Тошкишлокмаш» («Ташсельмаш»). Он прошел испытания на опытных полях государственного специализированного конструкторского бюро «Агромаш» компании «Узсельхозмаш-холдинг». Специалисты бюро являются разработчиками культиватора. Оценка работы новинки для земледельцев дана положительная.

Одно из ведущих сельхозмашиностроительных предприятий страны «Тошкишлокмаш» постоянно предлагает на рынок новинки. Например, здесь создан специализированный участок по производству гидроцилиндров любого назначения. Участок оснащен современным оборудованием зарубежных фирм. Качество, как отмечают потребители, высокое.

— В первом полугодии мы произведем двести новых культиваторов, которые будут отправлены в разные области Узбекистана, — говорит главный инженер ОАО **У.Сидиков**. — В дальнейшем предприятие будет выполнять заказы по заявкам потребителей. Важно, что к этим машинам мы изготавливаем запасные части, что облегчит со временем их ремонт. Для сельчан «Тошкишлокмаш» выпускает различные бороны, готовится к производству кормоуборочной машины.
Вячеслав ДРАЧЕВ, корр. УзА.

ОЧЕРЕДНОЙ ТРИУМФ ЧУСОВИТИНОЙ

В немецком городе Коттбус завершился первый этап Кубка мира по спортивной гимнастике 2004 года.

В числе 50 участниц этих соревнований, представляющих 46 государств планеты, призы первенства оспаривала и узбекистанка **Оксана Чусовитина**.

В двух видах программы именитая отечественная гимнастка смогла пробиться в финал. В дисциплине "вольные упражнения" она заняла шестое место, зафиксировав результат 9,1 балла.

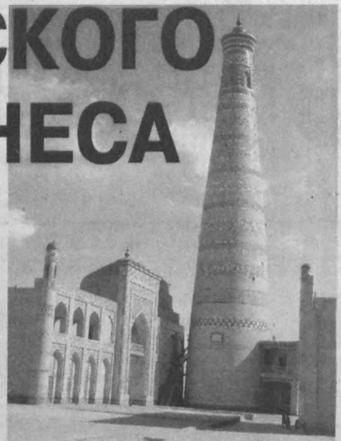
В своем же коронном виде — опорном прыжке — Оксана уже по традиции стала победительницей. На решающем этапе узбекистанская гимнастка обошла американку **Сару Шорн**, набрав 9,431 балла.
Андрей КИМ, наш корр.

О ПОГОДЕ БЕЗ ОСАДКОВ

По сообщениям Гидрометцентра республики, 12 марта в Ташкенте ожидается переменная облачность, без осадков. Ночью и утром местами туман. Ветер восточный, 3-8 м/с. Температура ночью 2-4 тепла, днем 12-14 тепла.

КАДРЫ ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА

Всемерное развитие туризма, возведенное в ранг государственной политики, способствует тому, что эта отрасль экономики становится важным источником доходов во многих странах мира. Не является исключением и Узбекистан, столь богатый памятниками истории, науки, искусства, литературы. Всеми известны Самарканд, Бухара, Хива... Но для вывода туризма на мировой уровень недостаточно иметь памятники какой бы то ни было ценности. Нужно еще много составляющих успеха, прежде всего квалифицированные кадры. Прошло уже пять лет, как в Государственном экономическом университете создан факультет международного туризма. О том, что достигнуто за прошедший период, рассказывает декан факультета Мухаммадбек ИРМАТОВ.



— Надо сказать, что при нашем университете существовала кафедра туризма с 1989 года. И когда в 1999 году Указом Президента "О государственной программе развития туризма в Узбекистане на период до 2005 года" институт культуры преобразовывался в институт культуры и туризма, мы предложили создать у нас специальный факультет. И это предложение одобрили, — рассказывает Мухаммадбек Мадамбекович. — Затем был первый набор студентов. Естественно, мы столкнулись со многими трудностями. Необходимо было постоянно совершенствовать уровень преподавания и образовательную программу в целом. — С самых первых дней мы использовали опыт ведущих туристических стран, таких, как Испания, Франция, Германия, Россия, — продолжает свой рассказ декан. — При составлении учебных планов изучали опыт преподавания именно в этих странах, приглашали специалистов, нас консультировали предста-

вители Всемирной туристической организации. В первые годы становления факультета многие преподаватели прошли стажировку как в дальнем, так и в ближнем зарубежье. И сегодня на факультете существует отделение повышения квалификации. Мы проводим семинары, встречи, конференции не только для своих ученых и специалистов, но и для преподавателей колледжей, работников туристических фирм. При НК "Узбекитуризм" также существует центр по переподготовке кадров, где наши преподаватели проводят специальные курсы. — Действует на факультете и уже отработанная система налаживания новых контактов, — делится Мухаммадбек Мадамбекович. — Недавно получили по факсу письмо из Лос-Анджелеса. Будем налаживать сотрудничество, нас уже знают и в Америке.

С прошлого года государственный экономический университет является участником международного

проекта TEMПUS, благодаря которому осуществляется тесное сотрудничество с вузами Европы. Например, сейчас идет разработка нового учебного плана с учетом опыта преподавания основных дисциплин в европейских учебных заведениях. Четверо студентов Ташкентского вуза отправятся на следующий год постигать науку большого туризма в Бельгии. География связей и контактов у факультета за эти пять лет значительно расширилась. Все это влияет и на сам процесс преподавания. Ведь, как я поняла в ходе разговора, сегодня главное — идти в ногу со временем, которое приносит немало новшеств в туристическую жизнь, в постоянно совершенствующуюся методику преподавания. В список основных дисциплин входят такие предметы, как маркетинг международного туризма, индустрия туризма, анализ рынка, коммуникации в туризме, инвестиционная политика в туризме и другие. Все эти

дисциплины надо глубоко изучать, чтобы стать хороши специалистами. И мой последний вопрос к декану факультета международного туризма — что значит быть хорошим специалистом в области туризма? — Прежде всего — уметь создать такой сервис, чтобы гость захотел вернуться в Узбекистан. Только тогда можно будет утверждать о пригодности работника. Сегодня недостаточно пытаться угадать, "чего желает" турист. Необходимо четко выработанная комплексная программа обслуживания, охватывающая все составляющие туристического бизнеса, начиная от проживания и заканчивая производством сувениров. Все познается на практике. Поэтому мы заинтересованы, чтобы наши студенты начинали ее как можно раньше. У нас есть ряд договоров с НК "Узбек-

В 2003 году на территории 376 махаллей Бухарской области создано 22,6 тыс. новых рабочих мест, а также проделана большая работа по социальной защите малообеспеченных семей. Об этом сообщил председатель областного совета аксакалов фонда "Махалля" Бевит ДЖУМАЕВ.

С помощью "Махалли"

В частности, за счет организации малых предприятий создано 8,8 тыс. мест, развития дехканских и фермерских хозяйств — 8,5 тыс., индивидуального предпринимательства — 4,9 тыс., семейного бизнеса — 0,46 тыс. мест. Через органы самоуправления граждан оказана значительная материальная помощь уязвимым слоям населения. Сиротам, одиноким инвалидам, престарелым и неработающим матерям с детьми до двух лет выделено 1.740,8 млн. сумов, многодетным семьям — 1.731,5 млн. сумов, малообеспеченным семьям — 203,7 млн. сумов.

Областные, городские и районные отделения фонда "Махалля" передали детям из малообеспеченных семей, инвалидам, одиноким, аксакалам, достигшим 100-летнего возраста, продовольственные товары на 22,4 млн. сумов. Для развития деятельности махаллей израсходовано 12,6 млн. сумов. — Нынешний год, объявленный по инициативе Президента страны Годом доброты и милосердия, возлагает еще большую ответственность на органы самоуправления граждан, — подчеркнул Б.Джумаев. — А воспитание здорового поколения, уважение национальных ценностей, защита нуждающихся, благоустройство махаллей и кишлаков является нашим священным долгом.

А.КУДРАТОВ, НИА "Туркистон-пресс".

НОВОСТИ науки

Сотрудничество вузов, готовящих авиаторов

С первых дней образования в 1995 году Ташкентский государственный авиационный институт поддерживает тесные связи с Киевским институтом инженеров гражданской авиации (ныне — Национальный авиационный университет Украины).

В 2000 году между двумя вузами подписан договор, предусматривающий сотрудничество в сфере повышения квалификации и переподготовки авиарботников. За прошедшее время в рамках этого договора проведена значительная работа. Ряд руководителей и ведущих специалистов НАК "Узбекистон хаво йуллари" прошли специализированные курсы.

Новый импульс сотрудничеству придает встреча руководителей двух вузов — В.Бабака и М.Икрамова, состоявшаяся в феврале в Киеве. Стороны выразили готовность взаимодействовать в сфере совершенствования учебных планов и программ, методических пособий, налаживания обмена студентами и преподавателями, проведения совместных научно-исследовательских работ.

Проект трех стран

К осуществлению уникального проекта приступили в городе Иштыхан Самаркандской области. Проект предусматривает строительство нового здания для школы-лицея № 1, а уникальность его в том, что он является собой пример сотрудничества специалистов трех стран — Узбекистана, Японии и США.

Некоторое время назад, определившись с необходимостью возведения нового здания для школы, директор К.Очилов, преподаватель английского языка И.Ибрагимов совместно с волонтером Корпуса мира Д. Бенном разработали план строительства. За поддержкой обратились в посольство Японии, которое и выделило Иштыханской школе в сентябре прошлого года в рамках программы "Помощь на начальном этапе" грант в размере более 70 тысяч долларов США. На них были приобретены необходимые стройматериалы.

Торжественная церемония закладки фундамента нового здания состоялась на прошлой неделе. Как отмечалось, завершение проекта планируется к следующему зиме, основная часть работ придется на летние месяцы. Причем возводиться школа будет методом хашара силами жителей города, волонтеров Корпуса мира и всех, кто желает внести свой вклад в это благородное дело.

"Общественное мнение" о женщинах

Тематику вышедшего в свет очередного номера журнала "Общественное мнение. Права человека" определил весенний женский праздник. В журнале представлены материалы о ярких представительницах прекрасной половины человечества, наших соотечественницах, добившихся заметных успехов в той или иной сфере деятельности.

Авторы статей постарались показать женщину в самых разных аспектах. Ученый, художник, преподаватель, экономист, танцовщица — все они остаются женщинами, любимыми и любящими. Потому такое внимание уделяется им в социологических исследованиях, пытающихся определить роль женщины в духовной, социальной жизни общества. И отмечается, что здоровье общества, его стабильность во многом зависит от женщины, которая воспитывает будущее своей страны.

Подготовлено Ольгой ЛИСИЦКОЙ и ИА "Жахон".

Бороться с солью нету сил

Почвы в Каракалпакистане засоленные. Одна из причин — низкий уровень инженерной подготовки коллекторно-дренажной сети, очистка и ремонт которой осуществляется в недостаточной степени, в результате чего отток подпочвенных вод происходит не в полном объеме.

Возьмем, например, Амударынский район. Протяженность межхозяйственных коллекторов здесь составляет 290 километров, обслуживает эту сеть районный участок Каракалпакисткой гидрометеорологической экспедиции. Самый ответственный момент в работе коллектива — период вегетации растений, а также промывных поливов, когда готовит-

ся почва под будущий урожай. В районе пробурено 256 наблюдательных скважин для слежения за уровнем вод в каждой зоне, чтобы по результатам анализа осуществлять соответствующие меры по его снижению. К сожалению, из-за слабой материально-технической базы участка и неудовлетворительного финансирования в прошедшем году удалось рас-

чистить лишь менее пятой части межхозяйственных сетей, а уровень грунтовых вод поднялся на 30 сантиметров, достигнув критической отметки почти в два метра.

Засоленность почвы способствует и несбалансированное использование водных ресурсов. — Если промывные поливы проводятся по более высокой норме, — говорит начальник Амударынского участка Худайберген Хожамуратов, — то, естественно, происходит резкое повышение агрессивных вод, что, в свою очередь, ведет к засоленности пашни.

Есть еще одно важное обстоятельство, на которое районным властям необходимо обратить внимание. Каждый гектар пашни должен быть обеспечен коллектором протяженностью 40 погонных метров, в то время как по району этот показатель едва превышает 28 метров, так что не удивительно, что из года в год урожайность полевой пашни снижается и земледельцы не в состоянии выйти на запланированный объем заготовки хлопка-сырца и другой сельскохозяйственной продукции.

Владислав НОВИЦКИЙ, наш соб. корр.

Каракалпакистан

Есть идея? Есть и решения

Доходы из... отходов

Что бы ни говорили скептики, при большом желании и деловой хватке сегодня многим по силам наладить свой бизнес. Конечно, те, кто сразу же хочет "ворочать" миллионы и мечтает о реализации крупномасштабных проектов, требующих солидного стартового капитала, сталкиваются и с большими проблемами, решение которых не всем по силам.

А вот те, кто начинает с малого, постепенно шаг за шагом развивает собственное дело, хорошо ориентируется в рыночных условиях, с каждым годом все прочнее становятся на ноги.



Взять частную производственную фирму "Авесто-Шамс" из Янгйульского района Ташкентской области. Чистая прибыль за минувший год здесь составила порядка 14 миллионов сумов. И получены они... из отходов.

— В развитых странах хорошо налажена переработка различных видов отходов, — говорит руководитель фирмы Аваз Касымов. — И это вызвано не только необходимостью решать

экологические проблемы, борьбой за чистоту окружающей среды. Это — прибыль. Судите сами. У нас в дело идут бытовые и производственные отходы полимерных изделий: полиэтиленовой пленки, используемой земледельцами, пластиковые бутылки, которые выбрасываются на "мусорку" в большом количестве, и т.д. На свалках они могут "храниться" сотни лет. Если же все это собирать и перерабатывать по

современным технологиям, то можно получать неплохое и дешевое сырье для производства, например, полимерных труб, тарных ящиков и других изделий, пользующихся спросом. Этим мы и занимаемся. Получая неплохие доходы, попутно решаем и серьезную экологическую проблему...

Наладив производство полимерных изделий, руководство фирмы начало думать о расширении бизнеса. Причем решили выбрать новое направление. Изучение рынка показало, что хорошим спросом пользуется хлопчатобумажная ткань типа "диагональ". Так появился проект создания в наступившем году на базе ЧПФ дочернего предприятия по производству "диагонали", которое назвали "Анжом-Бунёд". На его реализацию потребовались дополнительные средства. Поэтому в Янгйульском филиале Промстройбанка взяли кредит на 9,5 миллиона сумов. Через Республиканскую товарно-сырьевую биржу приобрели ткацкое оборудование российского производства, которое уже установлено и опробовано.

А первые из 70 тысяч квадратных метров ткани на дочернем предприятии начато получать в день Нарвуз. Кстати, уже продуманы вопросы сбыта хлопчатобумажной ткани для пошива спецодежды потребителям не только в Узбекистане. Как сообщил Касымов, "разведка" ведется даже в США. А почему бы и нет, ведь и там у потребителей в почете ткани, на все 100 процентов состоящие из хлопка, а в "Анжом-Бунёд"

намекают выпускать такую ткань, из которой можно будет шить и популярные джинсы!

Задумав выпускать ткань, на фирме задалась еще одним вопросом: а почему бы наряду с этим не заняться и выпуском некоторых изделий из "собственного" материала, ведь за готовое изделие можно выручить денег больше, чем просто за ткань. За вопросом последовало решение: открыть цех, где будут шить рукавицы и спецодежду, которые, судя по анализу рынка, пользуются спросом и у нас, и в некоторых странах СНГ.

Как и подобает нормальным предпринимателям, в "Авесто-Шамс" постоянно ищут новые и новые "ниши" на рынке, освоив которые, можно увеличивать свои доходы. И здесь ориентируются на самые разные направления, чтобы при "затишье" в одном виде бизнеса можно было навести упущенное в другом. Одна из последних идей учредителей фирмы — создание лечебно-оздоровительного центра на массиве Урикзор. Судя по тому, что пока все задуманное ими успешно осуществляется, и эта идея в скором времени воплотится в реальность.

Сабир АЛИЕВ.

Один из опытных специалистов фирмы Бобир Шокиров всегда подкажет молодым работникам, как лучше справиться с заданием.

Фото Рашида ГАЛИЕВА.

В минувшем году в Кашкадарьинской области от животноводства получено около одного миллиарда сумов чистой прибыли. Рентабельность составила 17 процентов. Однако в каракулеоплеменных хозяйствах доходы чабанов остаются низкими. А это требует изменения формы собственности и метода организации работы в животноводческих хозяйствах.

Семинар каракулеводоов

Об этом шла речь на семинаре каракулеводоов области, прошедшем в широтном хозяйстве «Узбекистан» Миршарифского района. Его вел хожим области Н.Зайниев.

На семинаре были высказаны мнения и предложения по передаче собственности

настоящим хозяевам — чабанам, увеличению числа хозяйств, специализированных на животноводстве, совершенствованию работы по договору с обслуживающими учреждениями, привлечению инвестиций в развитие сферы.

УзА.

Разработка и внедрение новых информационных систем, создание единого информационного диллингового продукта, призванного обеспечить коммерческие банки и другие финансовые институты информацией о рыночных финансовых индикаторах, — именно такова основная цель внедрения индекса UZIBOR. Инициатором этого проекта выступило ООО "Banklararo Maslahat Xizmati" (BMX) при Ассоциации банков Узбекистана. Стоит отметить, что эта компания одной из первых в республике стала оказывать техническое содействие и консультации коммерческим банкам и другим финансовым организациям.

За эти годы BMX наладила тесное сотрудничество с большинством коммерческих банков республики, оказывала содействие в реорганизации их внутренней структуры в соответствии с международными стандартами. Что же касается непосредственно нового продукта, то более подробно рассказать о нем мы попросили генерального директора Ассоциации банков Узбекистана Кудайбергена ДЖУМБАЕКОВА.

UZIBOR — НОВЫЙ

Развитие новых информационных технологий набирает все большие обороты. Это бесспорно, так же, как и тот факт, что спрос на новые услуги в области компьютеризации постоянно растет. Многие коммерческие банки заключают сделки на межбанковском краткосрочном денежном рынке, зачастую не имея полной информации о реальных процентных ставках. При этом в некоторых банках остаются многомиллиардные сумовые ресурсы, которые не генерируют проценты. Процентная ставка многих кредитных линий зарубежных финансовых институтов складывается на основе LIBOR (London Interbank Offered Rate — Лондонская межбанковская ставка процента). В 11 часов лондонские референтные банки сообщают свои ставки кредитов в разных валютах для банков такого же ранга на период от одного дня до 12 месяцев. Из этих референтных (справочных) ставок рассчитывается арифметическая средняя, которую публикует Ассоциация британских банкиров. Эта ставка является базисной процентной ставкой для выдачи кредита. Наряду с международными евро-рынками для каждой валюты существуют внутренние рынки, на которых торгуют местные банки. Несколько лет назад на этих рынках также начали публиковать референтные кредитные ставки для наиболее крупных внутренних клиентов.

В Германии ежедневно сообщается так называемая ставка FIBOR (Frankfurt Interbank Offered Rate — Франкфуртская межбанковская ставка процента). Аналогичная ставка существует и в Париже — PIBOR (Paris Interbank Offered Rate — Парижская межбанковская ставка процента), и в Токио — TIBOR (Tokyo Interbank Offered Rate). В некоторых странах СНГ тоже существуют индексы, отражающие средние процентные ставки по банковским депозитам, как, например, MOSIBOR в России. UZIBOR часто используется в качестве референтной ставки для кредитов с переменной ставкой или плавающей процентной ставкой. Заключая кредитную сделку, банк и предприятие не договариваются о твердой или фиксированной процентной ставке: она периодически пересматривается с учетом текущей рыночной ситуации или процентной ставки. Предприятия, получающие кредиты в то время, когда уровень процентов высок и ожидается его снижение в будущем, могут выгодно использовать возможность кредита с переменной ставкой, чтобы при благоприятной рыночной ситуации сэкономить средства. В современном банковском деле очень важно профессионально управлять риском ликвидности и процентным риском. Как известно, одним из эффективных способов управления процентным риском является привлечение и выдача кредитов по плава-

ющей процентной ставке. Такая политика позволяет коммерческим банкам получать стабильный процентный доход, не подвергая капитал банку большому риску. На данный момент процентная ставка МБК не является скорректированным рынком, поскольку процентные ставки по кредитам, заключенным между разными банками, сильно отличаются друг от друга. Это и является основанием для внедрения определенного индекса на нашем рынке. Создание единого индикатора уровня процентных ставок позволяет:

- эффективно размещать свободные ликвидные средства коммерческих банков;
- повысить ликвидность и оборачиваемость краткосрочного денежного рынка;
- скорректировать процентные ставки рынка МБК;
- для зарубежных инвесторов может служить объектом и рынком для размещения краткосрочных средств;
- аккумулировать кредитные ресурсы в банках;
- многие банки смогут более уверенно кредитовать клиентов, поскольку будут иметь возможность в любое время привлекать средства с МБК по определенной цене;
- повысить эффективность управления активами и пассивами коммерческих банков.

В гостях у высшей школы Китая

Завершился визит в Китайскую Народную Республику делегации ректоров высших учебных заведений во главе с министром высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан С. Гулямовым.

В ходе визита состоялась встреча с министром образования КНР Чжоу Ци, руководителем г. Шанхая, ректорами ведущих высших учебных заведений Китая. Узбекская делегация ознакомила своих китайских коллег с проводимыми в нашей стране реформами, в том числе в области образования.

В ходе встречи в министерстве образования Китая были достигнуты договоренности об увеличении квот для желающих

обучаться в китайских вузах из числа узбекских студентов, о развитии и углублении сотрудничества в сфере информационных технологий и дистанционного обучения, а также об открытии в ближайшее время центра китайского языка в Узбекистане. Указанные договоренности закреплены в Меморандуме взаимопонимания, подписанном руководителями образовательных ведомств двух стран.

ИА «Жахон».

Год доброты и милосердия

В Камашинском районе Кашкадарьинской области немало людей, выразивших готовность шефствовать над воспитанниками Дома милосердия № 4.

ДЕТИ ПОД ОПЕКОЙ ВЗРОСЛЫХ

— В нашем учреждении воспитывается 89 детей, — говорит руководитель Дома милосердия Шарофат Шаймардонова. — Семьи руководителей разных структур, предпринимателей района взяли наших воспитанников под свою опеку. В праздничные и выходные дни они забирают подопечных к себе домой. Когда дети подрастут, им будет оказываться поддержка в дальнейшей учебе и повседневной жизни. Другими словами, теперь дети не чувствуют себя одинокими.

Пуллат ХАМДАМ.
Наманган

Конференция химиков

«Фундаментальные исследования ученого должны обязательно воплотиться в практику, ибо только тогда работа принесет истинное удовлетворение», — так говорил известный академик Обид Садыков, чье 90-летие отметила общественность Узбекистана. Памяти ученого и была посвящена про-

шедшая в Наманганском государственном университете традиционная IV международная конференция молодых ученых, занимающихся проблемами биорганосинтеза.

Помимо фундаментальных направлений, здесь были представлены доклады, посвященные прикладным аспектам биоргани-

ческой химии. Декан химического факультета Национального университета имени Мирзо Улугбека Алишер Садыков — сын и ученик академика — привез уникальный видеоролик о жизни и деятельности Обида Садыкова.

Пуллат ХАМДАМ.
Наманган

МОБИЛЬНАЯ ОПЛАТА МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ

Новые услуги, постоянно вводимые компанией «Уздунробита», имеют главную цель — удобство абонентов. Новые услуги от «Уздунробита» служат не только улучшению качества связи и увеличению дополнительных услуг, но и позволяют абонентам экономить свое время. Одной такой услугой стала карточка экспресс-оплаты «X-Press», которая предназначена для предоплаты услуг сотовой связи «Уздунробита-GSM» абонентами — физическими лицами.

Для того чтобы абонентам стало более понятно, как правильно пользоваться новой услугой, мы попросили ответить на некоторые вопросы директора Центра маркетинга и рекламы СП «Уздунробита» Тахира ИРГАЗИЕВА.

Ниже приводятся ответы Тахира Фаизуллаевича на наиболее часто встречающиеся вопросы абонентов компании «Уздунробита». Надеемся, что любой абонент компании после прочтения этого материала сможет легко пользоваться всеми несомненными удобствами новой услуги.

Что такое карточка экспресс-оплаты «X-Press»?

Карта экспресс-оплаты является средством предварительного платежа за услуги сотовой связи в сети «Уздунробита-GSM» для физических лиц. Данной новой услугой могут пользоваться только абоненты — физические лица сети GSM компании «Уздунробита». Сама карта «X-Press» представляет собой пластиковую карточку, похожую на банковскую кредитную карту. На карте «X-Press» имеется ее серийный номер и строка с закрытым специальным кодом — так называемый «PIN-код», скрытый специальным покрытием, которое можно удалить при помощи тряпочки. Такой тип карточек называется «scratch-card». Номинал карточек экспресс-оплаты «X-Press» составляет 10 тысяч сумов, так как это наиболее подходящая для абонентов сумма предоплаты.

Почему компания «Уздунробита» решила ввести такую услугу?

Прежде всего, для создания еще больших удобств абонентам компании «Уздунробита», упрощения и ускорения процесса оплаты

за услуги связи. За прошедший год число абонентов сети GSM компании «Уздунробита» значительно увеличилось, и на сегодня в двух сетях компании обслуживается более 180 тысяч абонентов. При такой численности абонентов неизбежно встает вопрос об удобстве оплаты за мобильную связь, без потерь времени и желательности в любом месте Узбекистана. Поэтому и была введена такая удобная и прогрессивная услуга, как возможность оплаты при помощи карточки «X-Press». Подобные карточки экспресс-оплаты за услуги мобильной связи необычайно популярны во всем мире, и большинство абонентов сотовой связи многих стран активно пользуются такой услугой.

Для какой категории абонентов предназначена данная услуга?

Данная услуга предназначена только для физических лиц, оплачивающих свои счета наличными. Где можно приобрести карточку экспресс-оплаты?

Карточки «X-Press» можно приобрести в любом офисе СП «Уздунробита» как в Ташкенте, так и в филиалах компании в областях нашей страны. Нужно отметить, что карточки можно использовать независимо от места приобретения и независимо от места регистрации сотового телефона. Например, ташкентский абонент «Уздунробита-GSM» едет в Самарканд, покупает там карточку и активирует ее. И наоборот. При покупке карточки нужно обратить внимание, чтобы строка «PIN-код» была закрыта, т.е. карточка должна быть неиспользованной.

Есть ли какие-либо ограничения в покупке карточек? Например, если абонент захочет купить сразу много карточек?

Никаких ограничений в количестве приобретаемых карточек не существует.

Как использовать карточку для оплаты услуг?

Необходимо активировать карточку, с тем чтобы оплаченная за карточку сумма пошла на счет абонента. Причем (это самое главное!) сумма переводится на счет

того абонента, с телефона которого произошла активация «X-Press»-карточки!

На обратной стороне карточки приведена краткая инструкция для активации карточки. Это нужно делать в следующем порядке:

1. Стрелкой защитный слой с «PIN-кодом» карточки (например, при помощи монеты). Нужно это делать достаточно аккуратно, чтобы не стереть при этом и цифры «PIN-кода».

2. Производится набор нового SMS-сообщения с серийным номером (10 цифр) и «PIN-кодом» (16 цифр) карточки подряд без пробелов. Вся комбинация цифр через SMS отправляется на номер 900.

3. В случае положительной активации на сотовый телефон абонента поступит два SMS-сообщения: первое будет подтверждать правильность набора цифр сообщения абонента, а второе подтвердит перевод аннотированной суммы с карточки на счет абонента. Сумма на счет зачисляется в долларах США по курсу ЦБ РУ на день активации карточки.

4. Затем можно проверить saldo на своем счете, отправив через SMS цифру 1 или 2 (ответ придет, соответственно, на русском или узбекском языке) на номер 6111.

Рекомендуем сохранять активированную карточку.

Что делать, если произошла ошибка набора?

В случае ошибочного набора серийного номера или «PIN-кода» придет сообщение либо о том, что карточки не существует, либо о том, что карточка не может быть использована. В этом случае наберите и отправьте сообщение снова. Повторно можно отправлять не более трех сообщений подряд. Если все три раза были ошибками, то ввод на время блокируется и еще раз отправить сообщение можно будет спустя некоторое время.

Где найти подробную информацию о пользовании новой услугой?

Подробная информация о пользовании карточкой «X-Press»

имеется на задней стороне самой карточки. Кроме того, подробную информацию можно получить в любом офисе СП «Уздунробита». Это один из источников информации — еще Интернет-сайт компании «Уздунробита» www.uzdunrobitta.uz.

Возможно ли отсылать SMS с уже отключенного телефона?

Можно активировать карточку с телефона, уже отключенного за дебиторскую задолженность. Исключение составляют телефоны, отключенные более двух месяцев назад, или договора по которым уже расторгнуты.

Можно пользоваться карточками «X-Press» за пределами Узбекистана?

Можно, если абонент находится в международном роуминге, и с оператором той страны, где находится абонент, у компании «Уздунробита» есть роуминговое соглашение. Исключением являются операторы, отключенные более двух месяцев назад, или договора по которым уже расторгнуты.

Есть ли предельный срок хранения карточки до ее активации?

Да, предельный срок до активации карточки указан на обратной стороне карточки.

Можно ли активировать сразу несколько карточек подряд?

Никаких ограничений по количеству активированных подряд карточек нет. Любое желаемое количество карточек может быть активировано, т.е. любая желаемая сумма может быть зачислена на счет абонента.

Какие ближайшие планы у компании «Уздунробита» по введению новых услуг?

Реализация карточек «Uzdunrobitta International» для совершения международных звонков. Используя карточки «Uzdunrobitta International», все желающие смогут звонить в любую страну мира по низким тарифам. При этом звонить можно будет и с сотовых, и с городских телефонов. Все только начинается... Ждите еще приятных новостей от компании «Уздунробита».

А. САЙДАЗИМОВ. [

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС

на разработку дизайна и печать представительского годового отчета за 2003 год

К конкурсу приглашаются фирмы, имеющие опыт изготовления высококачественной полиграфической продукции. Валюта оплаты — узбекский сум.

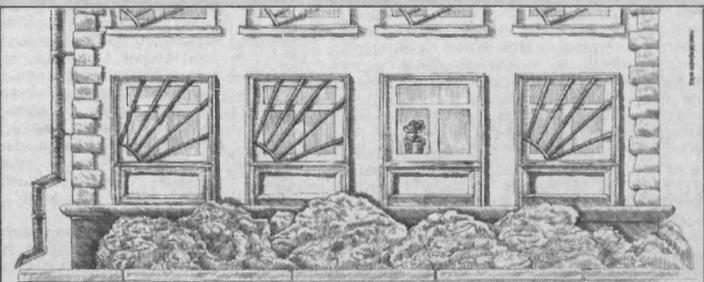
Заявки на участие принимаются в течение одной недели со дня опубликования данного объявления. 700084, г.Ташкент, ул.Амира Темура, 101, Национальный банк ВЭД РУ. Контактные телефоны: 137-59-46, 137-59-53, факс 137-59-58, www.nbu.com

Среди этой рекламы могла бы быть и **Ваша!**

Реклама

в «НАРОДНОМ СЛОВЕ» — реальная поддержка **Вашего бизнеса!**

Мы ждем Вас по адресу: г.Ташкент, ул.Матбуотчилар, 32, 2-й этаж, комната 242. Тел.: 138-09-25, 132-10-63.



Как хранить деньги дома, не охраняя их:

Чтобы спокойно хранить деньги дома, достаточно конвертировать их в чеки American Express. Подписанный вами чек можете использовать только вы. В случае потери или кражи ваши чеки могут быть восстановлены эмитентом (как правило, в течение 24 часов).

American Express — международная финансовая корпорация. Она существует более 150 лет и обеспечивает каждый из 300 миллионов чеков, ежегодно находящихся в обращении.

В течение долгого времени люди используют дорожные чеки American Express для хранения денег дома и во время путешествий. Хранить деньги в чеках American Express удобно. Они принимаются в миллионах финансовых и кредитных учреждений всего мира.

Вывоз дорожных чеков за пределы Узбекистана не ограничен!

Купить чеки American Express разного номинала можно в ближайшем отделении Национального банка ВЭД Республики Узбекистан.

Внимание! Новые чеки American Экспресс реализуются без комиссии.



Чеки American Express — ваши личные «наличные».

www.amex.ru

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

За дополнительной информацией обращайтесь в любое отделение/филиал НБ ВЭД Республики Узбекистан. Контактные телефоны: 135-40-60, 134-12-09. www.nbu.com Телефон службы возмещения (095) 956-08-29.

О преимуществах, механизмах и перспективах развития нового программного продукта рассказывает заместитель генерального директора ООО «ВМХ» Агамам МАМАТКУЛОВ:

Надо сказать, что до разработки технического задания наша компания провела опрос коммерческих банков, и 26 из 35 дали согласие на предоставление информации для функционирования системы. Ими были высказаны рекомендации и предложения, которые в свою

оскорочного денежного рынка. Ни для кого не секрет, что сейчас значительно возрос интерес зарубежных инвесторов к нашему рынку. UZIBOR может служить важным индикатором для сравнения уровня доходности с другими странами, т.е. если наш рынок будет предлагать более высокую премию при равных рисках, то инвестор будет вкладывать деньги именно на нашем рынке.

В настоящее время, когда в республике уделяется большое внимание разви-

тению инструментов рыночной инфраструктуры для дальнейшего совершенствования механизмов привлечения кредитных ресурсов для финансирования реального сектора экономики, стимулирования создания наиболее экономически эффективных производств, безусловно, имеется большая потребность в создании единого информационного центра «Межбанковский информационный Интернет-портал», обеспечивающего коммерческие банки и финансовые институты разнообразными и достоверными сведениями. Исходя из положительных откликов коммерческих банков мы пришли к выводу, что наш проект пользуется стабильным спросом и все крупные коммерческие банки заинтересованы в нем. Именно поэтому планируется его расширение и модернизация.

ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ БАНКИРОВ

очередь учитывались при разработке программного продукта. Мы также изучили международный опыт и аналогичные индикаторы LIBOR, PIBOR, TIBOR, MOSIBOR и др. Одной из сложностей, с которой мы столкнулись, был вопрос: через какую сеть внедрять новый продукт? После долгих обсуждений со специалистами по информационным технологиям мы нашли оптимальное решение. Система будет работать по прямой выделенной линии, и итоговый результат будет публиковаться в Интернете. Такой подход позволяет получать всем участникам рынка оперативную информацию об индексе на специальном сайте. При этом сама система будет автономно работать внутри сети для коммерческих банков. Доступ к этой сети будет контролироваться администратором программного продукта «Деро market». Сам продукт имеет три модуля: 1) Клиент, супервайзер и дилер. 2) Редактор новостей. 3) Администратор системы.

Уже сейчас можно говорить о большом потенциале расширения этой системы. В настоящее время все коммерческие банки Узбекистана заимствуют или получают свободные ликвидные средства, получая информацию о ставках по телефону или при личной встрече. Предлагаемый же инструмент позволит банкам более оперативно решать проблемы крат-

безопасности компьютер, подключенный к Интернету, не должен быть подключен к общей банковской сети (сетка ЦБУ). Каждый коммерческий банк будет заключать генеральное кредитное соглашение исходя из лимитов, одобренных советом каждого банка. Для составления образцовых кредитных соглашений будут привлекаться высококвалифицированные юристы. Совет банка будет определять лимит для каждого банка отдельно, учитывая финансовую устойчивость коммерческого банка. Управляющий банка или председатель коммерческого банка будет определять лимит для каждого дилера, исходя из опыта сотрудника. Цена и срок каждой сделки будут определяться отдельно во время переговоров между дилерами банка.

Маркет-мейкер/дилер — это ответственное лицо банка, имеющее доступ к системе и отвечающее за правильность введения данных по кредитной ставке и другую информацию, касающуюся деятельности банка. Маркет-мейкер/дилер назначается и освобождается приказом руководства банка. Маркет-мейкер/дилер вводит данные в систему по кредитной ставке, по датам и по суммам только согласно распоряжению, подписанному уполномоченным лицом банка. Банки, имеющие интерес к привлечению средств, будут показывать высокий BID и низкий

OFFER, и наоборот — банки, имеющие желание разместить свои свободные средства, будут котировать низкий BID и высокий OFFER. Крупные маркет-мейкеры, т.е. банки, заинтересованные в продаже свободных средств, будут обязаны ежедневно давать котировки для UZIBOR. Маркет-мейкеры могут привлекать средства на депозит, даже если их банк не нуждается в них, и аккумулярованные средства размещать по ставке OFFER в других банках и на этом зарабатывать на разли-

це (спрэд) между BID и OFFER. Маркет-оазеры (market users), заинтересованные в привлечении необходимых средств, имеют возможность в течение дня просматривать и привлекать сумовые ресурсы по самой оптимальной ставке. Многие банки активно внедряют в свою организационную структуру новый департамент — казначейство, который должен управлять эффективным размещением активов и привлечением дешевых средств. Прозрачный и постоянный рынок позволит банкам более эффективно управлять структурным соответствием баланса банка.

UZIBOR можно использовать как в качестве референтной ставки для кредитов с переменной ставкой, так и плавающей процентной ставки. При этом речь идет о кредитах, сроки возврата которых не всегда превышают год. Заключая кредитную сделку, банк и предприятие не договариваются о твердой процентной ставке: она периодически пересматривается с учетом текущей рыночной ситуации или процентной ставки. Предприятия, получающие кредит в то время, когда уровень процентов высок и ожидается его снижение в будущем, могут выгодно использовать возможность кредита с переменной ставкой, чтобы при благоприятной рыночной ситуации получить прибыль.

Механизм функционирования системы Система способна:

- предоставлять сотрудникам казначейств банков-участников доступ для ввода процентных ставок;
- рассчитывать индекс UZIBOR, при этом исключая 25 процентов самых высоких и 25 процентов самых низких процентных ставок во избежание резких колебаний на рынке;
- обеспечивать публикацию индекса UZIBOR и процентных ставок банков-участников, а также архива этих данных для сотрудников казначейств;
- обеспечивать сотрудников казначейств банков-участников средством коммуникации для ведения переговоров;
- предоставлять сотрудникам казначейств банков-участников доступ к веб-сайту для обновления клиентского приложения;
- обеспечивать свободную публикацию в Интернете индекса UZIBOR.

Система имеет:

- развитые средства администрирования и распределения доступа к данным и функционалу;
- возможность передачи данных через рабочие места ответственных за публикацию информации;
- возможность интерактивного взаимодействия между участниками системы;
- тесную интеграцию с сервером СУБД, что предполагает хранение в СУБД как основных данных, так и атрибутов.

В заключение будет интересно послушать мнение специалистов о новом программном продукте.

Аваз Таджиев — начальник казначейства НБУ:

Мы изначально поддерживали этот проект и дали согласие на своевременное предоставление котировок по депозитам. После разработки программного продукта мы тщательно изучили систему функционирования индекса UZIBOR и приложения к нему. Откровенно говоря, все, с чем мы познако-

мались, превзошло все наши ожидания. При разработке было учтено много дополнительных приложений к первоначальной версии. Для дальнейшего совершенствования мы предложили включить нестандартные сроки и суммы для котировок.

Солижон Хасанов — начальник казначейства Бизнес-банка:

Примечательно, что именно наш банк первым внедрил систему «Деро market». При разработке программного продукта возникло много трудностей, но совместными усилиями удалось все их решить. Мы рекомендовали включить больше инструментов для технического анализа графиков и исторических трендов.

Дмитрий Сурмило — директор EBRO BAS:

В рамках этого проекта ООО «ВМХ» разработало руководство по эффективному управлению активами и пассивами банков, а также программный продукт «Деро market». На данный момент уже получено еще две заявки на аналогичный продукт от коммерческих банков.

Даврон Ибрагимов — начальник казначейства Асака-банка:

Мы считаем, что внедрение индекса UZIBOR и приложения «Деро market» значительно упростит работу казначейств по привлечению и размещению депозитов на внутреннем межбанковском рынке. Поскольку в настоящее время на денежном рынке не существует ценных ориентиров, таких как UZIBOR, межбанковский рынок сильно сегментирован, что в целом усложняет работу сотрудников казначейств по операциям на денежном рынке и понижает ликвидность межбанковского рынка. Существование же ценового ориентира UZIBOR и программного продукта «Деро market» послужит дальнейшему развитию денежного рынка Республики Узбекистан. Кроме того, возможность осуществления сделок в режиме реального времени посредством системы «Деро market» значительно упростит процесс оформления и заключения сделок. Надеемся, что система «Деро market» будет работать уже в ближайшем будущем и мы станем ее пользователями и клиентами.

Татьяна ОРЛОВА, наш корр.

ЧЕМПИОНАТ СТРАНЫ ПО ФУТБОЛУ

ПОД ЗНАКОМ КРУПНОГО СЧЕТА

На чемпионате Узбекистана по футболу второй тур подряд больше половины матчей заканчивается с перевесом одной из команд не менее чем в три мяча.

"Металлург" и "Сурхан" после поражения в первом туре на выезде в домашних условиях полностью компенсировали потери как в очках, так и в голах. Бекабадцы, к примеру, забили дружине "Бухара" три безответных мяча, автором двух из которых стал Улугбек Мирходдираев, одного — Санджар Аскаралиев. А термезцы и вовсе учинили "Трактору" форменный разгром. Алишер Базаров и Баходир Аннаматов (по два результативных удара), а также Ильхом Шамуратов и Фазлетдин Хасанов шесть раз заставляли вратаря столичной команды доставать мяч из сетки. У ташкентцев, что называется, подсластил пилюлю Ильхом Муминджанов, нанесяший два точных удара по воротам соперников.

От фаворитов же турнира "Нефчи" и "Пахтакора" приблизительно и ждали того, что они выйдут на поле. Каждый коллектив одержал победу — 4:0: нефтяники над зарафшанским

"Кызылкумом" (Илья Коваленко — 2, Акмаль Холматов, Умид Исаков), а пахтакоры над "Самаркандом-Динамо" (Марат Бикмаев — 2, Леонид Кошелев, Бахтиер Ашурматов).

Пятым клубом, не проявившим го-степриимство, оказался "Локомотив". Благодаря усилиям защитника Учкун Кобилова железнодорожники огорчили каршинский "Насаф" — 2:0.

И две дружины с одинаковым счетом 0:1 на своей территории потерпели поражение. "Андижан" был повержен наманганским "Навбахором" (Патрик Або Ун Омо), а мубарекский "Машъал" — джизакской "Согдианой" (Мурат Джалилов).

На сегодняшний день, набрав по шесть очков, лидируют четыре команды: "Пахтакор", "Нефчи", "Навбахор" и дебютант высшей лиги "Локомотив".

Поединки третьего тура состоятся 15 марта.

Юрий ЛИТВИНОВ.

Наше наследие

На днях в столичном музее Урала Тансыкбаева — знаменитого узбекского художника собрались художники, учащиеся и преподаватели творческих секций и кружков, поклонники таланта живописца. Гостей любезно встречала старший научный сотрудник музея Н. Глазкова, которая провела их в мастерскую художника, откуда началась увлекательная экскурсия.

Здесь все хранит память о художнике

— Творчество народного художника Урала Тансыкбаева — одна из ярких страниц многонационального изобразительного искусства Узбекистана XX столетия, — сказала Наталья Ивановна. — Творения выдающегося мастера пейзажной живописи сегодня экспонируются в Государственной Третьяковской галерее, Музее искусств народов Востока в Москве, художественных музеях и картинных галереях Ташкента, Кишинева, Душанбе, Нукуса, Самарканда, Риги и Махачкалы. И, конечно, множество произведений кисти Тансыкбаева хранится в комнатах дома-музея, в том числе и в его мастерской. Это широко известные полотна: "Горы", "Зима в Алма-Ате", "Родной край" и другие.

В мастерской привлекает к себе внимание самодельный рабочий стол, на котором расположились палитра, кисти, краски, а на нижней полке — инвентарь для столярных и слесарных работ. И все в обстановке комнаты говорит о трудолюбии хозяина, посвятившем жизнь любимому делу.

Гостиная сохранена в том виде, какой она была при жизни художника. Шкафы с книгами, на стенах — натюрморты и этюды. Здесь часто собирались гости — крупнейшие художники и искусствоведы, и за хлебосольным столом велись оживленные беседы.

Узкая деревянная лестница из прихожей ведет на второй этаж, и мы попадаем в спальню, рабочий кабинет художника и, на



В Иране не блеснули. А как будет в Малайзии?



В плане подготовки к чемпионату Азии по футболу среди молодежных команд, который состоится осенью в Малайзии, сборная Узбекистана побывала в Иране. Коротко расскажем о поездке мы попросили ее главного тренера Рауфа Инильева.

— В целом сборными мы довольны. Посмотрели новичков. Наигрывали уже созданные связки, пробовали искать новые.

— Следовательно, вы проводили там товарищеские матчи?

— Да, мы дважды встречались с молодежной сборной Ирана. Первый раз уступили со счетом 1:2. Гол в нашей команде забил Джасур Бабаев из мубарекского "Машъала". А затем сыграли вничью — 1:1. У нас отличился андижанец Исроил Турсунов.

— Рауф Талгатович, вы повезли

оптимальный состав?

— Тренерам порой на официальные матчи собрать всех игроков, каких хотелось бы, не всегда удается, тем более на учебно-тренировочные поездки. Иранский вариант, увы, не исключение. По разным причинам отсутствовали пять футболистов: Виталий Денисов из московского ЦСКА, Марат Бикмаев из "Пахтакора", Аббос Абдуллаев из бекабадского "Металлурга", Нодирбек Кузиев из ферганского "Нефчи" и Шавкат Саламов из команды "Бухара".

Ю. ВАСИЛЬЕВ.



террасу, всюду встречая неповторимые произведения Урала Тансыкбаева. Дом окружает пышный сад, любовно высаженный самим художником. С ранней весны до поздней осени здесь цветут фиалки, тюльпаны, розы, кусты жасмина и сирени. Тут же в 1976 году был установлен скульптурный портрет Урала Тансыкбаева, выполненный московским скульптором Р. Амбарцумяном.

Основной фонд дома-музея составляют документы, материалы, которые сохранила и передала верный друг и помощник Урала Тансыкбаева — его жена Елизавета Яковлевна. Большой вклад в работу музея внес С. Тахов, который и является сегодня его директором.

Николай ДИНЬКО, наш общ. корр.

ИЗБРАНЫ ПРЕЗИДЕНТЫ ДВУХ ФЕДЕРАЦИЙ

В зале заседаний Госкомспорта Узбекистана состоялось отчетно-перевыборное заседание федераций по гребле на байдарках и каноэ, а также стрельбе из лука.

На заседании президентом Федерации по гребле на байдарках и каноэ избран начальник агентства авто-

мобильного и речного транспорта Узбекистана А. Абдувалиев.

Председатель акционерного общества открытого типа «Узторцветмет» Ж. Бабаханов стал президентом Федерации по стрельбе из лука.

Кахрамон КАРШИЕВ, корр. УзА.



Серверы TS-Net Vigor® M на базе процессоров Intel® Xeon™ MP

Серверы TS-Net Vigor® M на базе процессоров Intel® Xeon™ MP внушают доверие своей надежностью, поддерживают работу множества пользователей и приложений, обладают высокой эффективностью.



Первые серверы, производимые в Узбекистане, отвечающие всем параметрам международных стандартов, по доступным ценам.

Корпоративные продажи: "Middle East Computers" - г. Ташкент, гостиница "Узбекистан", офис 1520. Тел.: (998 71) 120-77-76. E-mail: sales@tstech.uz.
"SK-Reel" - г. Ташкент, ул. Муссахонова, 45. Тел.: (998 71) 133-24-63. E-mail: sk-reel@tstech.uz.
Дистрибьюторы: ООО "Савити" - г. Ташкент (371) 127-68-47, 127-59-57. "Техосервис" - г. Термез (37622) 7-45-54.
Центр НТТМ "Тювик" - г. Фергана (3732) 24-13-13, 24-31-80.
http://www.tstech.uz

Товар сертифицирован. Intel, логотип Intel Inside® и Xeon™ являются зарегистрированными товарными знаками Intel Corporation в США и других странах.

ЖУРНАЛ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ



ПОЗВОЛЬ СЕБЕ! УЗНАТЬ БОЛЬШЕ!

- ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ УЗБЕКИСТАНА
- ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКАХ И ПРЕДПРИЯТИЯХ
- ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИИМАТЕЛСТВА
- ЧТО ПРОИСХОДИТ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

ЖУРНАЛ РЕАЛИЗУЕТСЯ В КИОСКАХ И СУПЕРМАРКЕТАХ ГОРОДА ТАШКЕНТА

ПОДПИСКА ВО ВСЕХ ПОЧТОВЫХ ОТДЕЛЕНИЯХ УЗБЕКИСТАНА

WWW.REVIEW.UZ ● ПОДПИСКНЫЕ ИНДЕКСЫ — 067, 058 ● SALES@CER.UZ

НАРОДНЫЙ БАНК — БАНК ВАШЕЙ СЕМЬИ!

ООО "OMAD-C" доводит до сведения о снижении уставного фонда до 37.550.952 сумов.
ООО "LIT-TEL" сообщает о снижении уставного фонда с 12.000.000 сумов до 8.000.000 сумов.

Народное слово
Халқ сўзи

УЧРЕДИТЕЛИ:
Кенгаш Олий Мажлиса Республики Узбекистан и Кабинет Министров Республики Узбекистан
Газета зарегистрирована в Узбекистане по печати и информации. Регистрационный № 002. Индекс 166. Заказ Г-435. Объем 2 печ. л. Тираж 9288. Способ печати офсетный. Формат А-2.

Главный редактор Аббасхон УСМАНОВ
Редакционная коллегия: Э. БОЛИЕВ (отв. секретарь, "Халқ сўзи"), П. ДЮГАЙ, Ш. ЖАББАРОВ (зам. главного редактора, "Халқ сўзи"), Л. КУЧЕРЕНКО (отв. секретарь, "Народное слово"), М. МИРАЛИМОВ, С. МУХИТДИНОВ, Ш. РИЗАЕВ, А. САИДОВ (зам. главного редактора, "Народное слово"), М. САФАРОВ, И. УТБАСАРОВ, А. ХАЙДАРОВ, У. ХАШИМОВ.
Газета сверстана оператором ЭВМ М. СУРИКОВОЙ.
Время подписания в печать по графику — 21.00.

Отделы редакции:
Общественно-политической жизни — 133-09-97
Экономики — 133-57-98
Международной жизни, новостей и спорта — 133-35-11; 136-67-21
Науки, образования и здравоохранения — 133-38-01
Культуры, духовности и просветительства — 133-67-55
Регионов и связи с читателями — 136-09-67
Секретариат — 133-28-49
Реклама — 133-09-25

Адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32.
Адрес в Интернете: http://nc.uzpak.uz
E-mail: slovo@uzpak.uz
Редакция принимает к рассмотрению для публикации материалы не более 7 машинописных страниц через 2 интервала.
Дежурный редактор О. КАЛИНИНА.
Дежурный О. ЛИСИЦКАЯ.
Старший корректор Л. ЛЕБЕДЕВА.