

Народное слово



Выходит с 1 января 1991 года

Газета Верховного Совета Республики Узбекистан и Кабинета Министров Республики Узбекистан

26 ИЮЛЯ | ВТОРНИК | № 148 (803) | 1994 год

В рязицу — свободная цена.

Его Превосходительству господину Исламу Каримову, Президенту Республики Узбекистан

Уважаемый господин Президент, Ваши поздравления с избранием меня на пост Президента Федеративной Республики Германия меня очень порадовали. Свою искреннюю благодарность я связываю с убеждением в том, что наши страны и в будущем будут взаимодействовать на благо друг друга и в интересах мирного развития во всем мире. Шлю добрые пожелания лично Вам и вашему народу.

Роман ХЕРЦОГ,
Президент Федеративной Республики Германия.

УКАЗ ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН О ПОВЫШЕНИИ С 1 АВГУСТА 1994 ГОДА РАЗМЕРОВ ОПЛАТЫ ТРУДА, ПЕНСИЙ И СТИПЕНДИЙ

1. Установить с 1 августа 1994 года на территории Республики Узбекистан минимальный размер заработной платы 100 сумов в месяц, повысив в среднем заработную плату в 1,4 раза.

2. Увеличить с 1 августа 1994 года стипендии студентам вузов, учащимся техникумов и профтехучилищ в среднем в 1,4 раза.

3. Министерству и ведомствам, Совету Министров Республики Каракалпакстан, хокмам областей и городам Ташкента, организациям и учреждениям, финансируемым из бюджета, Министерству социального обеспечения Республики Узбекистан обеспечить своевременный пересчет размеров пенсий, стипендий и должностных окладов работников в соответствии с раскладами единой тарифной сетки по оплате труда.

4. Расходы, связанные с повышением заработной платы работников бюджетных учреждений и организаций, пенсий и стипендий, производятся за счет государственного бюджета республики и фонда социального страхования.

5. Рекомендовать хозяйственным предприятиям и организациям независимо от форм собственности повысить оплату труда в соответствии с настоящим Указом вводить за счет собственных источников дохода.

6. Контроль за выполнением настоящего Указа возложить на Кабинет Министров Республики Узбекистан.

Президент
Республики Узбекистан
И. КАРИМОВ.

г. Ташкент,
25 июля 1994 г.

ТРУДНО— НЕ ЗНАЧИТ НЕПРЕОДОЛИМО

«Истинная политическая независимость Узбекистана невозможна без прочной экономической основы», — сказал Президент на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов. Абсолютно прав Ислам Абдуганиевич. И создавать эту экономическую основу прежде всего нам, промышленникам и предпринимателям. Я не беру, конечно же, в расчет тех, кто тор-

МАХАЛЛЯ—ШКОЛА ДОБРЫХ ТРАДИЦИЙ

Я простой механик. Но мне не чужды сегодняшние заботы и радости моей Родины. Поэтому очень высокомерно выступление нашего Президента Ислама Каримова на заседании в Кабинете Министров, которое транслировалось по телевидению. В нем Президент высказался за улучшение торгового обслуживания, что затронет весь народ. Речь же главы нашего государства на сессии Ташкентского городского Совета стала логическим продолжением того выступления.

Слушая горькие, критические, но верные слова, я почувствовал душевный подъем и оптимизм: «Есть она, справедливость». Действительно, неудовлетворительное обеспечение лекарственными препаратами, сбой в работе городского транспорта, недостатки службы связи бесконечно нас всех. Суверенность скажу, что тех, кто живет честным трудом, особенно возмущало, увы, вопреки тому, что в этот день твердое обещание главы нашего государства о продолжении борьбы против преступности, вандализма, любителей легкой наживы.

Известно, что махалля — испытание в нашем народе орудие самоуправления, бесценная традиция. Получили воспитание махалля многие из видных образованных людей, добившихся высокого положения в обществе, верой

гует жвачками и сигаретами на улицах города. Чего скрывать, трудно сегодня приходится нашему брату, в особенности из-за несвоевременных поставок или недопоставок сырья и комплектующих из соседних стран. Но трудно — не значит непреодолимо. Наша страна богата природными ресурсами, надо только ориентироваться на местные сырьевые ресурсы. Разумеется, это тоже задача не из легких. Однако десятки предприятий доказали на деле, что при умении и желании ликвидировать производственные неурядицы, в том числе и с поставками сырья, можно.

А. ГОНГАДЗЕ,
директор малого предприятия «Инталит».

«Горячий телефон»

СКОЛЬКО ЖДАТЬ ОБЕЩАННОГО?

Первый шквал звонков обрушился с утра на редакционные телефоны жители столицы.

— Алло, здесь заявки принимаются?

— Вообще-то нет...

— Ну, в смысле жалоб? Запишите: у нас в доме № 12 на Сергеев-4 прорвало сегодня трубу, затопило подвал...

— А в жак обратились?

— Нет, все равно не помогут. Зимой такая же история была, несколько месяцев ничего не могли добиться...

Уважаемые ташкентцы решили, что редакция газеты в состоянии выполнить функции всех жилищно-коммунальных, транспортных и иных служб города. Жительница шестого квартала массива Юнусбад Г. Нишурова просит вывезти кучу мусора, сваленного у дома № 7. Т. Ахмадалиева с Чиланзара просит пристроить транспортников, чтобы автобусы 77-го маршрута оставались в магазине «Спорттовары», тем более что табличка соответствующая на остановке есть. Л. Гуева, живущая по улице Циолковского, дом 237, оплатила установку телефона номер 88-49-73 и полгода ждет, когда тот заработает. Недавно кто-то ей сообщил, что телефон подключен к заведомо поврежденному кабелю. Ф. Сорокин приглашен в магазин № 43 Хамзинского района, где с июня вполне легально продают по цене 3 тысячи сумов купоны за бутылку...

Вера читатель в газету, безусловно, лютит самолюбие нашего журналистского коллектива. Однако наводит и на некоторые грустные размышления. Многие горожане разуверились в том, что им помогут работники многочисленных городских, районных и прочих служб. Структуры эти весьма многочисленны, их содержание поглощает немалые бюджетные средства, однако ожидаемой отдачи ни обществу, ни взятым в отдельности гражданам от них не получают. Сложнейший социально-экономический организм, каким является государство, существовать порой независимо от людей, призванных по должности обеспечивать его четкое функционирование, воспринимать сигналы о сбое в работе, обеспечивать хотя бы элементарный порядок на вверенных участках.

Во всем мире авторитет специалиста по управлению, то есть бюрократа, высок. У нас же слово «бюрократ» носит до сих пор ругательный оттенок. Нисколько не желая обидеть управленцев и специалистов городских служб столицы, вынужден констатировать, что они дают повод для этого, зачастую не выполняя служебных обязанностей, напрямую связанных с каждодневными нуждами и проблемами тысяч людей.

Два звонка наиболее наглядно свидетельствуют о сбое в нижних звеньях системы социального управления. Два человека в начале разговора сообщили, что вынуждены были обратиться в аппарат Президента страны. Какие же государственные проблемы подвигли их на этот шаг?

В квартире инвалида второй группы М. Турабова (ул. Генерала Петрова, д. 12, кв. 48) строители не делают цементной стяжки. Шесть лет течет потолок,

хозяин пишет жалобы, приходят комиссии из жэка, районного треста и выше. Потопок по-прежнему в ненастье течет...

А. Климова, председатель домового комитета дома № 15 шестого квартала Чиланзара, и ее коллега с седьмого квартала Х. Асадуллаев в числе других двадцати домкомов подписали коллективное письмо в аппарат Президента. Содержание обращения: откровенно плохое обслуживание жилищно-эксплуатационными службами их домов, отсутствие жилищных плат за отсутствующие услуги и т. д.

Есть еще одна причина обращений граждан сразу в высшие инстанции или на самый «верх». Это уровень правовой культуры нашего общества.

Н. Хамдамова, проживающая в г. Андияна, совершенно справедливо указала на нечеткость пунктов в типовых договорах на техническое обслуживание приватизированных квартир, которые подписывают жильцы с жилищно-эксплуатационными управлениями. Отсюда — необоснованные претензии одних, недобросовестность и вымогательство со стороны других, жалобы в вышестоящие органы. А ведь во всем мире стороны, подписавшие контракт, в случае каких-либо недоразумений не скандалят, не вынают об общественному мнению — просто обращаются в суд.

Из г. Навои позвонила Н. Гаврилова:

— У нас в городе и области четко просматривается тенденция к сокращению числа детских дошкольных учреждений, многие руководители предприятий стараются избавиться от ведомств

а активизировались. И до конца июля мы рассчитываем обеспечить нормы июня и июля.

О. ПАТНОВСКИЙ,
корр. «Народного слова».

По следам выступлений

ДЕФИЦИТ—ЯВЛЕНИЕ ВРЕМЕННОЕ

Проблемы, с которыми обращаются и нам читатели по «Горячему телефону», не раз касались миноритарных вопросов обеспечения прилавков товарами первой необходимости.

В. Пенцов, заместитель председателя государственной ассоциации «Узбексад», отвечает на вопрос, как должно реализовываться население растительного масла:

— Продажа растительного

масла действительно должна производиться путем введения продукции, что и предусмотрено правилами торговли. В основном этот порядок соблюдается. Случай же продажи масла по меркам является нарушением. Покупатель вправе требовать взыщивания. В противном случае вполне обоснованно можно обращаться к администрации магазина либо в вышестоящую организацию.

Что касается неритничного снабжения населения сахаром, то случилось это в связи с задержкой поступления его в ироне по импорту из стран СНГ. В настоящее время поставки этого продук-

Позвонили из Чиланзарского хокимията...

В номере нашей газеты за 15 июля мы передали нелегальный разговор по телефону с зам. хокима Чиланзарского района В. К. Каримджановым. Поводом для разговора корреспондента газеты с зам. хокима послужили многочисленные звонки жителей Чиланзарского района в редакцию. Нет воды, в подвале прорвало трубы, не вывозится мусор, годами не ремонтируются канализационные и водопроводные коммуникации... Они ходили, писали и звонили много раз и во многие организации, учреждения и в свой районный хокимият тоже. Но, как говорится, воз и ныне там: никаких мер не принималось.

В. К. Каримджанов, позвонив в редакцию, сообщил

нам о том, что водопроводные трубы в доме № 45, что на 3-м квартале, отремонтированы. Наведен порядок и вокруг дома № 7, находящегося на квартале «Е».

МУСОРНАЯ ПЛОЩАДКА ОЧИЩЕНА

Получен ответ на обращение по «Горячему телефону» жительницы Юнусбада, опубликованные в газете 12 и 13 июля.

Зам. хокима района Х. С. Убайдуллаев ответил в редакции: «Исполнительный аппарат хокима Юнусбадского района сообщает, что

факты, опубликованные под рубрикой «Горячий телефон», подтвердились.

В настоящее время силами арендного предприятия № 3 мусорная площадка очищена и перенесена на 50 метров от жилых домов №№ 39 и 40».

Т. НОВОЖЕНИНА.

Актуальная тема

ПРОБУЖДЕНИЕ НАДЕЖДЫ

Самое трудное для человека — жить без надежды. Тебя обманывает продавец, грубит тебе, а ты ничего не можешь ни сказать, ни предпринять. Потому что завтра он может и вовсе не отпустить тебе товар. Или стоншь часами на автобусной остановке, а автобуса все нет и нет. Пойдешь с жалобой, а в ответ: мало, мол, товара в продаже, с бензином перебой, дефицит на заплатах...

Все это так: сегодня много чего не хватает. Но слушаешь дежурные доводы ответственных лиц, и горько становится: значит, в ближайшей перспективе не види улучшения жизни...

Но если взглянуть на проблему с другой стороны, то возникает совершенно иная картина. Скажем, мы можем спросить у тех же ответственных лиц: если не хватает того, другого, третьего, то вы-то зачем сидите в своем уютном кресле? Разве не для того вам доверено дело, чтобы своевременно решать возникающие проблемы, предпринимать соответствующие меры?

По правде говоря, мы за каждодневными заботами и неурядицами жизни, оказываемся, стали забывать о том, что мы можем предьявить свои права. Я уверен, что выступления нашего Президента на заседании в Кабинете Министров 25 июля, а затем на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов большинством людей слушало, затаяв дыхание, с вниманием читало в газете. Эти речи вселяют в наши души надежду, выводят их из оцепенения.

Если подумать, то решение многих проблем не требует от нас особого героизма. Как точно и емко сказал Президент, для этого достаточно, чтобы каждый честно отработывал свой

хлеб, добросовестно исполнял свои обязанности.

Если мы будем придерживаться этого простого жизненного требования, то проблем у нас станет меньше, а жизнь — легче. И заработанное нами пойдет нам впрок.

Одним словом, то, что наша страна идет по пути создания справедливой, обеспеченной жизни, то, что у наших людей еще больше укрепляется надежда и уверенность в завтрашнем дне, не может не радовать. Пусть нас не покидает надежда.

Д. ХАНДАРОВ,
учитель 67-й школы Чиланзарского района.
(УзА).

ПОСТАНОВЛЕНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

О МЕРАХ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ УПРАВЛЕНИЯ В ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ОБЪЕДИНЕНИИ «УЗБЕКАБЕЛЬ» И ПРЕОБРАЗОВАНИЮ ЕГО В ГОСУДАРСТВЕННО-АКЦИОНЕРНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «УЗКАБЕЛЬ»

Итоги комплексного изучения положения дел в ПО «Узбеккабель» показали, что здесь практически полностью разрушена система управления объединением как единым производственно-хозяйственным комплексом. Отсутствие контроля за деятельностью структурных подразделений привело к многочисленным фактам искажения статистической отчетности, разбазариванию материально-технических ресурсов, расходованию не по назначению финансовых средств и укрытию от налогов валютной выручки, злоупотреблениям служебным положением в целях получения незаконной прибыли и доходов.

В 1993 г. объединением при наличии выделенных ресурсов сорвано выполнение заданий по поставкам продукции для государственных нужд. Производственные мощности, начиная с 1992 года, используются лишь на 60 процентов. Широкое распространение получила практика заключения не объединением, а его подразделениями прямых договоров, когда взамен дефицитной кабельной и другой продукции на предпринятых поставках товары народного потребления на бесконтрольной бартерной основе.

Указанные и другие недостатки стали возможными из-за отсутствия действенного контроля за работой объединения со стороны ассоциации «Узэлектротехпром». Госкомимуществу, Государственному налоговому комитету Республики Узбекистан и Узпромстройбанку. Практически отсутствовал контроль за выполнением руководством завода законодательных актов по вопросам структурной реорганизации, глубоко не изучалось состояние соблюдения подразделениями объединения действующего порядка заключения договоров и расчетов, особенно в вопросах ценообразования, налоговых платежей и использования валютных ресурсов.

Кабинет Министров постановляет:

1. Принять к сведению, что материалы по итогам проведенной комплексной ревизии и фактам серьезных нарушений финансово-хозяйственной деятельности структурных подразделений объединения, а также учет за движением финансовых средств и товарно-материальных ресурсов.

2. Контроль за выполнением настоящего постановления возложить на заместителей премьер-министра Республики Узбекистан Ю. Ф. Пайгина, В. А. Чжена.

Президент
Кабинета Министров
И. КАРИМОВ.
г. Ташкент,
25 июля 1994 года.

ГАЛЛАБАНК: ПОРА СТАНОВЛЕНИЯ

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 20 июля 1994 года «О вопросах организации и деятельности государственной акционерной корпорации «Узхлебпродукт» в Узбекистане учреждено новое банковское учреждение — Галлабанк. Председателем правления нового банка назначен Ю. Эргашев, проработавший в банковской системе более 20 лет.

— Курс на обретение хлебной независимости потребовал дальнейшего реформирования экономики, — рассказывает Юлдашбай Эргашев. — Юридически республике предстоит вдвое увеличить сбор зерна не только за счет повышения урожайности, но и расширения площадей под зерновые культуры. Создана государственная акционерная корпорация «Узхлебпродукт», которая будет самостоятельно обеспечивать выполнение замкнутого цикла: закупку зерна, его хранение и переработку, производство конечной продукции.

Республиканский специализированный акционерно-коммерческий Галлабанк создан для упорядочения и ускорения кредитно-расчетно-обслуживания поставщиков зерна. Он обязан обеспечить финансовую поддержку предприятий и организаций отрасли, в которой занято около 36 тысяч человек.

Учредителями нашего банка являются Министерство финансов, Узпромбанк, Национальный банк внешнеэкономической деятельности и корпорация «Узхлебпродукт». Инициирован уставный фонд Галлабанка в размере 8 миллионов сумов. Эта сумма дает возможность привлечь в оборот 160 миллионов сумов для кредитования предприятий и организаций отрасли.

Надеюсь, что организационный период, связанный с созданием и функционированием нового банка, благополучно завершится и оперативно начнется работа. Предполагается со временем открыть подразделения Галлабанка в областях.

В. РУДАКОВА,
наш обл. корр.

На актуальную тему

ХОТЯ ПЕРЕМЕНИ И ЕСТЬ...

Жители Ахангарана с большим интересом восприняли речь Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов.

Заметно выросло число торговых овощами и фруктами, товарами народного потребления на популярном у ахангаранцев базарчике «Березка». Да и цены стали более приемлемыми. Все это результат решительной борьбы за руку людских, которые до недавнего времени тут доминировали.

В городском хозяйстве изыскивают все возможности для увеличения объемов продаваемых населению товаров повседневного спроса. Используются возможности промышленных предприятий, открыты пути для желающих заняться коммерческой деятельностью, но при одном условии: строгом выполнении законов республики. Жители города с большим интересом восприняли речь Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов.

В последние дни на рынке несколько упали цены, все же сделана еще недостаточная работа. Ведь вокруг много колхозов, в них выращен хороший урожай, но почему-то весьма и весьма редко организуются ярмарки по продаже сельскохозяйственной продукции.

С кем бы мы ни беседовали, все с одобрением отзывались о выступлении Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов. В речи затронуты проблемы, волнующие каждого жителя. И это вселяет уверенность в завтрашний день. Пожалуй, лучше других выразил свою мысль ветеран войны Д. Фазылов: «Ное-кому суровая правда, прозвучавшая из уст главы нашего государства, может не понравиться. Но лично мне импонирует такая прямота, откровенность и решимость. Иначе у нас не будет порядка». Справедливая оценка, ибо дал ее человек, прошедший суровую школу жизни.



Члены 2-й бригады 1-го отделения кооперативного союза «Дружба» Хавастского района намерены в этом году с 38 гектаров, отведенных под хлопчатник, сжать по 26 центнеров сырка.

Жители Ахангарана с большим интересом восприняли речь Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов.

Заметно выросло число торговых овощами и фруктами, товарами народного потребления на популярном у ахангаранцев базарчике «Березка». Да и цены стали более приемлемыми. Все это результат решительной борьбы за руку людских, которые до недавнего времени тут доминировали.

В городском хозяйстве изыскивают все возможности для увеличения объемов продаваемых населению товаров повседневного спроса. Используются возможности промышленных предприятий, открыты пути для желающих заняться коммерческой деятельностью, но при одном условии: строгом выполнении законов республики. Жители города с большим интересом восприняли речь Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов.

В последние дни на рынке несколько упали цены, все же сделана еще недостаточная работа. Ведь вокруг много колхозов, в них выращен хороший урожай, но почему-то весьма и весьма редко организуются ярмарки по продаже сельскохозяйственной продукции.

С кем бы мы ни беседовали, все с одобрением отзывались о выступлении Президента Узбекистана на сессии Ташкентского городского Совета народных депутатов. В речи затронуты проблемы, волнующие каждого жителя. И это вселяет уверенность в завтрашний день. Пожалуй, лучше других выразил свою мысль ветеран войны Д. Фазылов: «Ное-кому суровая правда, прозвучавшая из уст главы нашего государства, может не понравиться. Но лично мне импонирует такая прямота, откровенность и решимость. Иначе у нас не будет порядка». Справедливая оценка, ибо дал ее человек, прошедший суровую школу жизни.



НА СНИМКАХ: бригадир Назаркул Жаббаров (справа) вместе с Нарзуллою Хайдаровым на хлопковых полях.

Особое внимание сегодня коллектив корпорации «Узпромгражданстрой» уделяет пучковым объектам. В течение года будут задействованы швейная фабрика в Ургенче, нефтяная база в Самарканде, фабрика нетканых материалов в Папе, Новококанский комбинат стройматериалов, мазутовое хозяйство на Новоагресской ГРЭС. Близки к завершению и скоро войдут в строй действующих стеновый завод в Газалкенде, хлопкозавод в Каракалпакистане и ряд других объектов.

СТРОЯТ «ПОД КЛЮЧ»

Порации много внимания уделяет вводу в эксплуатацию жилья, школ, детских садов, больниц, поликлиник. Как и в других трудовых коллективах, здесь больше трудности испытывают с обеспечением материально-техническими ресурсами. Но выход найдут сами. Во многом выручает бартер. По взаимному согласию обмениваются металлом, стальными трубами, лесом и т. д.

Улучшить экономическое положение поможет подключение подразделений корпорации к строительству индивидуального жилья и объектов «под ключ». В настоящее время трест «Наманганстрой», например, осуществляет строительство 540 индивидуальных жилых домов, трест № 8 возводит 91 дом по заказам индивидуальных застройщиков. Такое же строительство ведет трест «Ахангаранстрой» и др.

Значительную помощь в приобретении дефицитных стройматериалов оказывают доходы, полученные от деятельности совместных предприятий.

Не забывают здесь и традицию строить жилье для своих работников. В прошлом году были обеспечены квартирами 1,545 семей строителей, за свой счет построили индивидуальные дома 122 семьи, более пятидесяти человек обеспечены земельными участками для строительства собственных домов.

Р. БОГДАЛОВА.

Опыт к опыту — богатство

АВТОШИРКАТ РАССЧИТЫВАЕТСЯ ЧЕКОВ

Сколько экономической свободы нужно автотранспортникам? Совсем не риторический вопрос, если внимательно взглянуть в те, порой противоречивые процессы, которые происходят в отрасли. Разгосударствление, приватизация, акционирование, аренда, подряд — голова кругом идет от всех этих понятий. И про все говорят, что они жизненно необходимы для каждого из нас.

Слов нет, все это важно. Да вот беда, любой из этих процессов начинается, как правило, по инициативе, что называется, сверху. Низам, то есть рядовым исполнителям, для блага которых все это и свершается, остается лишь пытаться разорваться с сутью очередного новшества да принимать его, так порой и не поняв до конца, хорошо оно или грозит неприятностями. Что ж, десятилетия «спокойной» жизни просто так не переключишь и в один миг не забудешь.

Тем более что далеко не к каждому новшеству мы сегодня готовы. Приведем в пример аренду автомобилей. Уж какая, казалось бы, прогрессивная форма: и водителем становится хозяином, и предприятие прибыль получает, и государству налоги идут. Но это в теории. А на практике оказалось все далеко не так просто. Многие водители, став арендаторами, в настоящих хозяев автомобилей так и не превратились: извлекли сверхприбыль, буквально гробили машины, не думая ни о ремонте, ни тем более о профилактике. Нашлись и водители, для которых доход от аренды — это не цель, а средство для неуплаты налогов. Словом, вместо хозяев арендаторы автопредприятия получили легализованных рвачей-леваков.

Так хорошая идея кое-где вдруг была превращена в абсурд. Психологию людей в

любом момент изменить невозможно, она должна созреть постепенно.

На фоне таких фактов успехи созданного в кашкарском автобусе имени Автономова автономного ширката просто впечатляют. Причем инициатива создания этого связанного с административной совхоза и другими подразделениями двусторонними договорами хозяйства родилась именно снизу, в среде водителей и ремонтников. По их предложению в коллективную аренду был взят весь автомобильный парк совхоза — а это свыше тридцати грузовых и легковых машин, гараж, ремонтные мастерские со всем оборудованием. Даже заботу о состоянии внутрисовхозных дорог автотранспортники также взяли на себя, справедливо рассудив, что лучше их самих об этом никто не позаботится.

В двусторонних договорах, которые коллектив автомобильного ширката заключил с клиентами, четко оговорены права и обязанности каждой из сторон, предусмотрены штрафные санкции за случаи нарушения каких-либо пунктов соглашения, определены форс-мажорные обстоятельства. Кроме администрации совхоза, такими партнерами у автотранспортников стали семь отделений хозяйства, две фермы, строительная бригада. Несколько договоров было заключено с клиентами из некоторых других организаций района.

Как юридическое лицо автомобильный ширкат в совхозе имени Автономова имеет собственный расчетный счет в банке, сам заботится о снабжении горюче-смазочными материалами, запасными частями, о закупке новой техники и оборудования. — Забот и хлопот, конечно, прибавилось, — говорит председатель ширката Хант

Рахимов. — Теперь ведь мы не идем «милостей» от совхозных снабженцев, а буквально все находим сами. И, вы знаете, неплохо получается. Завязали прямые связи с некоторыми российскими предприятиями, с нашими соседями в Туркменистане. Да и партнеры порой выручают: то сами доставят дефицитные запчасти, то предоставят сельхозпродукцию для бартерных операций.

Для расчетов между внутрисовхозными клиентами здесь ввели с общего соглашения собственную «валюту» — чеки. Как известно, с банковскими расчетами сегодня очень непросто, поэтому чеки оказались очень хорошим подспорьем для внутренних операций. А когда на счетах появляются деньги, то ими сразу же оплачиваются все накопленные чеки-векселя.

Для больших автотранспортников рекомендуется такую систему вряд ли можно: там слишком много клиентов, и далеко не всем можно доверить, — говорит Х. Рахимов. — Но для наших условий это прекрасная форма расчетов, потому что, когда приходит пора обменивать чеки на деньги, мы имеем возможность учесть инфляционные процессы и договориться о реальных, взаимоприемлемых ценах. Такое регулирование выгодно для всех, поскольку позволяет несколько замедлить рост цен.

Четко отработали в ширкате систему подачи заявок на необходимый транспорт — на сутки вперед, с точным указанием времени использования автомобиля, характера и количества грузов. И если раньше заказчик мог попросить машину на целый день, а пользоваться ею лишь два часа, то теперь и за это время не делают штрафные санкции. Будут таквы, что и обанкротится недолго. И у автомобильных

В. ДУСТЫМОВ. Кашкардинская обл.

ВЕСТИ ИЗ КОКАНДА

ЧТО ИМ СТОИТ ДОМ ПОСТРОИТЬ

В центре города на берегу Кокандсайа началось строительство нового современного здания загса. Местные архитекторы спроектировали его в традициях восточного зодчества, в отделке будут широко использоваться терракотовый кирпич, резьба по ганчу и дереву, в которой так изысканы кокандские узоры.

Надо отметить, что невзирая на экономические трудности, в Коканде не сворачивают строительную программу. Причем, что особенно радует, сооружают целый ряд объектов социального-бытового назначения. В их числе новые офтальмологическая больница, двухэтажный аптечный комплекс с лабораторией-цехом, несколько детских садов. Второе дыхание получило здесь строительство кооперативных жилых домов. В нынешнем году на средства пайщиков-кооператоров планируется сдать жилье общей площадью более двух тысяч квадратных метров.

ЖУРЧИТ ВОДА В АРЫКАХ

Сарбатыр оказался последним из шести городских арыков, которые очистили кокандцы за неполный год. Несколько дней тысячи горожан приводили в порядок его четырехкилометровое русло. Вок о бок трудятся рабочие и служащие заводов «Электромаш» и суперфосфатного, студенты политехнического и педагогического институтов, учащиеся нефтяного и автомобильного техникумов. Людям помогала мощная техника. Из русла Сарбатыра извлекли кубометров нечистот, мусора, грязи. Радугой чистой воды все арыки города. Но к радости примешивается горчинка. Находятся жители, которые по-прежнему выносят мусор на берег арыков, хуже того, смывают бытовые отходы прямо в воду.

ОБУВЬ С МАРКОЙ... МЯСОКОМБИНАТА

Два высококачественных цеха по оказанию услуг населению и выпуску товаров массового спроса действуют на Кокандском мясокомбинате. В первом по заказам индивидуальных владельцев забивают крупный рогатый скот. Животных осматривают ветеринарные врачи, туши обрабатывают, строго соблюдая санитарные правила.

Второй цех — обувной — открыт сравнительно недавно. Попиваемая здесь обувь — мужские босножки, женские туфли, домашние та-

БУДЕТ И ПИЩЕВОЙ СПИРТ

Треть из объектов строящегося завода пищевого спирта принята в рабочем порядке. В их числе спиртохранилище, автомобильные и железнодорожные весы, участки раздачи барды и приема железнодорожных цистерн. На остальных участках завершается подготовка к монтажу оборудования. Часть его поступает с предприятий Чирчика, остальное закупается в России.

По расчетам заказчика и строителей, завод даст первую продукцию уже в конце нынешнего года. Ежегодно здесь будут выпускать около двух миллионов декалитров пищевого спирта — четвертую часть от общей потребности народного хозяйства и населения республики.

ЛУЧШАЯ ДОРОГА — РОВНАЯ ДОРОГА

100 миллионов сум-купона из бюджета Коканда выделено на капитальный ремонт внутригородских дорог. Этого хватит, чтобы привести в порядок четыре километра улиц. Ремонтные работы, а они уже начались, ведет коллектив местного дорожно-мостостроительного управления.

Подготовка подготовил В. ПАНАМАРЕВ, наш общ. корр.

ИДЕТ КОЛЕЧКАМИ ДЫМ К НЕБУ...

Да, дым уносится в небо. Идет дым от курева — колечками, одно за другим, беспеременно... Но в небо уносится не только дым от табака... Человек по природе своей странен: нередко он поступает в ущерб своим интересам, и в частности здоровью. Курение также относится к этим человеческим странностям. А ведь знает курильщик — сейчас курение вредно не только для здоровья, но и бьет его по карману. И все равно продолжает курить.

Министерство здравоохранения раньше предупреждало надписями на пачках: «Курение опасно для вашего здоровья». Теперь же коммунисские структуры предупреждают нас об этом другим, ненавязчивым образом. Взгляните: цены на табачные изделия и есть такая «культурное» предупреждение.

Раньше вы выкладывали за пачку «Родина» столько денег, сколько хватило бы на обед в столовой. Теперь же на деньги, которые мы тратим на покупку «Родины», можно пообедать несколько раз. Разве это не «культурное» предупреждение? Разве вы не слышите при этом обращенных к вам слов: «Потрать лучше эти деньги не на табак, а на пищу, сохранишь и пень, и легкие, и желудок!» Или, к примеру, мясо. На деньги, которые вы отдавали в магазине за kilo мяса, можно было купить минимум четыре начинки сига-рет.

Таких примеров можно привести много. Разве не свидетельствуют они о высокой «культуре» наших «коммерсантов»? Не слышите ли вы грубую и не читают нотаций, они предупреждают: «Не курь, а то навредишь себе!» А теперь о необыкновенной находчивости наших «коммерсантов».

К примеру, сегодня повысилась зарплата. В тот же день и они резко повышают цены. А хитрость в том, что продают они товар, который купили по низким ценам месяц или даже полгода назад. И вам приходится сдаваться. А что делать? Выходные экономии в нормальное русло, широкая улица, открытая для коммерции, конечно, требует рыночной конкуренции. Но то ли у наших «коммерсантов» так сильно развито присущее старым советским временам чувство коллективизма, то ли еще что-то, только во всяком случае конкуренция среди них отсутствует — у всех цены одинаковые.

М. ХОДЖАЕВ, обозреватель, УзА.

Сотрудничество

НАЙТИ ПАРТНЕРОВ, РАССКАЗАТЬ О СТРАНЕ, НАУЧИТЬСЯ БИЗНЕСУ

Мы предлагаем второй материал, рассказывающий об учебном туре, который недавно совершили по странам Европы и Азии узбекистанские предприниматели.

В ГЕРМАНИИ (г. Кельн). 84. С финансовой стороны торгово-промышленные палаты независимы, они финансируются исключительно за счет взносов предприятий, для которых членство обязательно. В задачи палаты входит забота о благополучии всех предприятий данного региона, они разрабатывают различные мероприятия для поддержки регионального хозяйства. Так как большая часть предприятий — предприятия малого и среднего бизнеса, то соответственно одной из основных функций палаты является содействие их развитию и нормализации функционирования, именно здесь они оказывают все необходимые услуги: от регистрации (которая — хотите верить, хотите нет! — занимает 15 минут!) до консалтинговых и информационных

услуг, выдачу сертификатов на экспорт продукции.

Фархад АХМЕТЖАНОВ, генеральный директор Ассоциации предпринимателей г. Самарканда, которая объединяет более 60 предприятий и организаций различных форм собственности: — Результаты учебного тура превзошли все ожидания. Наша страна сейчас находится на переходном этапе к рыночной экономике, и опыт Германии, одной из самых развитых стран Европы, может быть для нас очень полезен. Еще один важный вывод, который я сделал для себя, — немецкие фирмы очень заинтересованы в рынке Узбекистана и соответственно в сотрудничестве с нами.

САМЫМ большим отделом ТПП является отдел профессионального обучения, функции которого — контроль за наличием в предприятиях и в организациях условий для профессионального обучения.

ТПП издаст свой журнал, который рассылается всем членам бесплатно, как, впрочем, и все услуги, которые она оказывает.

Во время нашей поездки многие наши понятия о бизнесе и торговле были не изменены, то существенно дополнены; шла ли речь о деятельности самой ТПП или других структур, которые существуют независимо от нее, но вместе с ней являются неотъемлемой частью экономики. Прежде всего это Федеральная информационная организация по внешней торговле и Кельнская ярмарка, где мы тоже побывали. Благодаря первой участии тура теперь знают, где и как искать себе партнера в Германии. Благодаря второй — о том, что место, где «можно просто показать и на других посмотреть», это двигатель экономики, это мощный инструмент для исследования рынка и работы с ним. К сожалению, газетные

статьи не позволяют рассказать обо всем, что входило в программу учебного тура, которая была чрезвычайно насыщена интересами и полезна. Представители немецких фирм, которые имеют опыт сотрудничества с бизнесом СССР значительно расширили наши знания о тех проблемах, с которыми сталкивается у нас западный бизнесмен, и одна из основных — отсутствие необходимой информации о нас. В Торговой палате Брюсселя у нас состоялась интересная встреча с г-ном Питером Смитом, руководителем программы по малому и среднему бизнесу Европейской комиссии. В Стамбуле, например, после того, как зам. председателя Торговой палаты этого города г-н Чешиз Ерсун рас-

сказал о структуре и деятельности ТПП, члены делегации смогли заняться поиском партнеров в Турции через компьютерный банк данных ТПП и встретиться с представителями некоторых фирм.

Мне же вспоминается беседа с г-ном Гюнтером Петерсом, директором консульского отдела фирмы «Глакс Интернешнл КГ». Фирма занимается организацией выставок по всему миру, сейчас ведет работу по организации выставок в Узбекистане. Что это за работа? — Мы начали ее в конце 1992 года. Инициатива шла от узбекской стороны, сначала мы получили предложение от одной частной фирмы, потом встретились в Ташкенте с представителями Министерства внешнеэкономических связей, которые заверили нас в своей заинтересованности в сотрудничестве. И со временем, пока дальше этого дело не пошло, но мы не терпим на-

ДЕНЬДА НА ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ.

— Какое, на ваш взгляд, наиболее перспективное направление для организации выставок в Узбекистане?

— Мы считаем, что одним из самых важных направлений является все, что связано с хлопком и текстильной промышленностью. Просто продажа хлопка, конечно, дает определенные деньги, но их надолго не хватит, нужно создать условия для переработки хлопка на месте в большом объеме. Второе направление — нефтяная и газовая промышленность, третье — вопросы медицинской техники, обеспечения здравоохранения всем необходимым. Четвертое — агропромышленный комплекс, переработка овощей и фруктов.

Словом, возможные зарубежные партнеры с интересом смотрят на Узбекистан, изучают нас, оценивают, что, впрочем, делали и мы во время своего недавнего делового и учебного путешествия по Европе и Турции.

Ф. ПЕРЕВЕРТЯНЦОВ, наш общ. корр.

В Германии ТПП в отличие от союзных промышленных (по-нашему — предприниматель), которые создаются по отраслевому признаку, организуются по регионам, всего же их

К 50-летию Победы

РАЗВЕДЧИК, СОЛДАТ ПРАВОПОРЯДКА

Давно майор А. Топчий заслуженно отдыхает, но каждое утро встречает под звуки военного оркестра — онко его квартиры смотрит в сторону плаца воинского подразделения, где он прослужил два десятка лет. Развод на службу, строевые смотря, иные ритуалы, заставляющие жизнь любой воинской части, вызывают в нем разные чувства: шепчущую грусть по ушедшим годам и гордость, что традиции живут и продолжают новым поколением.

Коренным узбекистанцем Александр Павлович стал благодаря отцу. Тогда, в тридцатые годы, возводилась железнодорожная сеть. Вот и приехал Павел Топчий, как и сотни других на эту большую стройку. Пришлось ему до душе люди и природа этого благодатного края, так и остался здесь навсегда.

Юность Александра прошла в Ташкенте. Его поколение, как и нынешнему, было свойствен энтузиазм, высокая духовный подъем. Всюду разворачивалось строительство народнохозяйственных объектов, где задавала тон молодежи, Александр принимал участие в строительстве парка культуры в столице, Чирчикской ГРЭС.

Грянула война. Семнадцатилетним добровольцем Александр Топчий уходит на фронт защищать Родину от фашистских захватчиков. Его, художавого, среднего

роста, но подвижного, сильного, определили в разведчиков, полагают, что они уже не придут, и пошли отдыхать во вторую траншею, оставив на первой линии лишь дежурных стрелков.

За умелое выполнение задания все члены группы были награждены медалями «За отвагу» и знаком «Отличный разведчик», которым фронтовики гордились до сих пор.

Долгожданная весть о Победе застала его в Кенигсберге. Но война для лейтенанта Топчего, комсорта батальона, не закончилась. Перебросили в далекую Манчжурию, где громили японских милитаристов. Вое с ними были скоротечными и стремительными. Преследуя врага, наши части преодолевали в день до семидесяти километров. Но как это были километры...

Сухая, безводная степь. В день боям выдавали всего одну фляжку воды на человека. Особенно трудно приходилось необстрелянным бойцам из молодого пополнения, которые с трудом переносили пятнадцатиградусную жару. Александру, выходя из Средней Азии, все же было сравнительно легче. Изнемогая, шли бойцы из последних сил. Активист Топчий, гармонист да балабалачник, заткнул «Катюшу», ставшую в то время интернациональной песней, близкой всем. Услышав знакомую мелодию, подтягива-

лись солдаты, светлели их лица. Велика была роль фронтовиков, прошедших огонь и воду в войне с немцами захватчиками, основную тяжесть в боевых действиях с японцами они брали на себя, оберегали молодых.

Китайский город Таоанв был конечной точкой для офицера Топчего в этой войне.

Наступил мир. Александр Павлович вернулся в Ташкент, где ему предложили службу во внутренних войсках. Он принял должность заместителя командира роты по политической части. Если работа в общевойсковых частях была в основном призывная, то служба в батальоне, то служба, выполняемая личным составом, была незнакома — конвоирование уголовных элементов автомобильным и железнодорожным транспортом. Пришлось познавать специфику службы. И здесь пригодились фронтовые навыки — бдительность и находчивость.

В Самарканде судили членов преступной банды, орудовавшей в окрестностях города. Охрану матеров бандитов осуществлял караул, возглавляемый капитаном Топчим.

Слушание дела закончилось и судьи ушли для постановки приговора. Подсудимых, а их было семеро, караул вывел в камеры. В это время привезли обед.

Личный состав караула принял пашу, а начальники караула с одним часовым остались охранять камеры.

— Вдруг вижу, — вспоминает Александр Павлович, — как в нашу сторону направляется мужчина. Подошел к двери караульного помещения и открывает ее. «Что вам нужно?» — интеллигентно. «Извините, я думал, что здесь туалет», — вежливо ответил он, ушел во двор и сел под лавочку. Чутье подсказало — местроста это. Я стал наблюдать за ним. Визу, подошел к нему красивая девушка. Незнакомец достал из голенища сапога нож и предложил спрятать девушке под платье. Тут я смеюлся, в чем дело и дал команду подчиненным задержать обоих. И не напрасно. Они оказались сообщниками подсудимых и вынашивали планы их освобождения.

Почти 20 лет проработал Топчий в части на различных должностях по воспитанию личного состава. За образцовое выполнение долга занесен в Книгу почта МВД Узбекистана.

Несмотря на невзгоды, выпавшие на долю Александра Павловича, он счастлив тем, что посвятил себя мужественной профессии защитника Родины и был на переднем крае как в жестокой войне с захватчиками, так и в мирные дни, будучи солдатом правопорядка. И ни разу не дрогнул в самых сложных ситуациях. Орден Отечественной войны, два ордена Красной Звезды и боевые медали красноречиво говорят об этом.

Ш. КАРИМБАЕВ, лейтенант.

Рынок: проблемы и суждения

КРЕПКИЙ УЗЕЛ

намерено завязать маленькое СП

Затейливый узор неторопясь вырисовывался с двух сторон на основе будущего ковра. Умелые руки мастерицы Р. Таджибаевой укладывали шерстяные нити ровно, в нужной тональности, крепко завязывали узелки. Иногда, как и в другом рабонтцах, к ней подходил мастер из Афганистана Халиф Турды дать совет, в случае необходимости — помочь.

Производство ковров ручной работы — одно из направлений деятельности торгового — предпринимательского совместного предприятия «Навоийкушчиор». Оно действует уже несколько лет и, несмотря на все трудности, связанные с переходом к рынку, не намерено ослабить «узел» своей деятельности.

— На первых порах мы столкнулись с немалыми сложностями и проблемами, — говорит генеральный директор СП А. К. Дадабаев. — Есть они и сейчас. Хотя бы по производству тех же ковров. И главная из них — кадры. Их не так уж много. Выход один — надо готовить. Ведь ковры ручной выработки высоко ценятся на миро-

вом рынке. Достаточно сказать, что один квадратный метр такого изделия стоит не менее трехсот долларов. Широкие возможности, которые появились для предпринимательства в Узбекистане, требуют новых подходов. Наряду с продукцией, рассчитанной на перспективу, надо выпускать и то, что можно реализовать быстро и выгодно.

От ковров СП скороую выработку не получит. Это здесь хорошо понимают. Поэтому наладили обработку овечьих кишок. Неблагозвучное словосочетание, что и говорить. Но если задуматься: умение «делать деньги» из всего, что у нас есть и на что раньше просто не обращали внимание, — разве это не настоящая предпринимчивость?

По крайней мере вторая аспект деятельности совместного предприятия приносит ему неплохие доходы — тысячи долларов. Зарубежные покупатели от этой, тщательно выработанной продукции также имеют прибыль. Поэтому шло своих представителей. Турецкая фирма «Адани Кейсинг» закупила крупную партию «неблагозвучных» изделий, ими интересуются в

Индии, других странах. За счет получаемой прибыли готовы расширять ковропроизводство. Проблему кадров намерены снять с помощью специализированных учебных заведений, готовящих мастеров народных промыслов, но и собственными силами. Привлекают молодежь. За обучение денег с них не берут, готовы платить.

Начатое с помощью афганских специалистов дело — только узелки в предпринимательской деятельности, считают в СП. Местного сырья в республике достаточно. Умело используя его, учитывая конъюнктуру, можно заработать немалые деньги.

Но чтобы идти вперед — надо искать и... находить. Маленькое СП намерено открыть швейное производство, создать свои филиалы в областях.

Как говорится: дорогу осилит идущий. Но на своем пути надо завязывать крепкие узлы, чтобы было за что держаться.

В. ДРАЧЕВ, корр. «Народного слова».

В трудовых коллективах

ПЛЮСЫ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ СЛУЖБЫ

В производственных цехах ТАПОиЧ нередко можно услышать: «Он на альтернативной службе, прислал на помощь. Хорошо трудится, старается. Нам бы таких побольше!» Бывают и неестественные отзывы: «Это же альтернативка! Служба идет, и душо. Не больно-то спешит освоить профессию. Свалился на нашу голову!» Но, к радости коллектива, положительных отзывов больше.

Служащие альтернативной службы в авиаобъединение стали приходиться с 1992 года по направлению органов управления альтернативной службы Министерства Обороны Республики Узбекистан. Здоровые, крепкие парни, в большинстве трудолюбивые, контактные, быстро осваивают специальность, находят общий язык и понимают в коллективе. Таких ребят и после окончания службы отпускать не хочется. Не только потому, что много сил отдали обучению престижной профессии. Просто за два года службы «альтернативники» стали своим парнем и хорошим самодеятельным, нужным заводу человеком. Не только по возрасту, возможностям, но и в характере появились хорошие черты: уверенность в себе, милость, гордость. Многие познали, многое ему под силу, основательно овладели нужной профессией.

Когда я позвонил в цех ремонта станков с программным управлением и спросил, как трудится Нань Наримов, оставшийся после альтернативной службы в цехе, мне радостно ответили: «Хорошо! Очень хорошо! Просто замечательный!» И с гордостью добавили: «Он и нас не один. Рааван Валтабаев, например, тоже в цехе остался после службы».

На предприятии напряжена с рабочими надрами. Обидно отпускать «на сторону» обученных, мастеровых ребят. Вот почему руководство ТАПОиЧ вышло с инициативой в Министерство обороны республики, чтобы призвания оставили в альтернативную службу в авиационном. Будут работать на своем рабочем месте, по выбранной профессии. Такую крупную предприятию пошли на встречу, разрешили оставить альтернативную службу до 200 призваниями.

Выгодность такого решения поняли многие руководители цехов: они оформляют ходатайство на призвания (с их согласия, разумеется) с просьбой после призыва на альтернативную службу направлять их в цех. И рабочие места не оголяются, не снижаются и ритм выпуска продукции.

Тщательный отбор проводят при направлении служащих альтернативной службы в заводские цехи и работники военно-учетного сто-

ла ТАПОиЧ. Они предварительно советуются с руководителями цехов, на какие участки производства нужны люди, какой специальности. Идут навстречу и служащим, внимательно выслушивают их просьбы.

Начальник военно-учетного стола Мухтар Каримов говорит:

— Знаете, за хороших ребят в цехах держатся крепко. Вот в цехе монорельсов работает на фрезерном станке с программным управлением Владимир Солюхин. Отлично работает. У него уже четвертый квалификационный разряд. С любым производственным заданием справляется. Ну как такого отпускать? Призвали его на альтернативную службу, а цех ходатайство подали, чтобы оставили в коллективе. Таких способных ребят немало на заводе. Малыр Рустам Сатывалдиев, южар Владимир Седов, радист Георгий Колесников, сборщик-монтажник Алексей Штихов. Все они после службы остались на заводе.

Кстати, Алексей Штихов, дослужив альтернативную службу, остался в агрегатном цехе и теперь уже работает контрольным мастером. Владимир Седов повысил свою рабочую квалификацию до 4-го разряда и сейчас обслуживает четыре вида станков в инструментальном цехе авиаобъединения. К слову, в этом же цехе работает и его отец — заводчик Виктор Владимирович, и дядя — оптико-шлифовальщик Юрий Владимирович Седов. Конечно же, не случайно Владимир стал станочником. Добрый пример радом.

По семейным обстоятельствам из действительной на альтернативную службу вернулся Павел Грубов и сейчас, дослужив, работает в физзаводском цехе. В этом же цехе трудится Игорь Щенкоцкий, тоже с «альтернативки», выполняет работы высокой сложности.

Отслеживали альтернативную службу и остались в своих цехах Умищон Муминов, Миржалил Азизов, Сабит Абидов, Александр Лозницкий, Кабил Самиев и другие.

Надо подчеркнуть, что срок альтернативной службы зачисляется в трудовой стаж. Служащим предоставляется ежегодный трудовой отпуск, выплачивается 80 процентов заработной платы, они пользуются всеми видами компенсаций, надбавок, пособий, медицинской помощи. В ряде случаев им предоставляется и заводское общежитие.

Служащих альтернативной службы, направляемых на работу в ТАПОиЧ, с каждым годом все больше. И это только на пользу.

А. КАШАПОВ, иент, корр. «Народного слова».

КАШКАДАРЬИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

Недавно в областном театре имени Миллатчи Топшухаевова состоялся праздник искусства учащихся школ и дошколят. В нем приняли участие около 1500 ребят со всех концов области. Они с огромным удовольствием продемонстрировали перед зрителями свое искусство. А посвящая праздник 70-летию со дня образования области, Победителями конкурса стали якабагские школьники.



НА СНИМКЕ: выступления участников художественной самодеятельности при областном центре для детей и подростков г. Карши. Фото Ш. ШАРАПОВА.

ИНТЕГРАЦИЯ: СТУПЕНЬ В XXI ВЕК

Одной из последних тенденций в современной экономической ситуации в мире является глобальная экономическая интеграция. Этот процесс приводит к обострению конкуренции в рамках национальных экономик. Сегодня узкие экономические интересы лежат в основе получения определенной выгоды из сложившейся международной системы.

Основанное в 1957 г. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) является важным инструментом регуляции торгово-экономических связей. Историческое развитие системы ГАТТ как правовой структуры произошло через серию формальных «раундов». Хотя правила ГАТТ не влекут за собой прямых юридических санкций за его несоблюдение, однако законодательный процесс в рамках ГАТТ имеет не последнее значение для его участников.

Исходя из недавнего опыта нефтяного кризиса, нефтяного эмбарго и последующего краха мирового акционерного рынка в 1987 г., мы можем прийти к выводу о восприимчивости национальных экономик к влиянию внешнеэкономической политики этих стран была в значительной степени подтверждена эффектами на международ-

ном рынке. Сегодня развитие систем коммуникаций, проникновение крупнейших транснациональных компаний (ТНК), таких, как Дюпон, Шеврон, Тойота и др., во внутренний рынок развивающихся стран, экономическая либерализация этих стран (Тайвань, Китай) — все эти факторы дали дальнейший толчок к глобальной интеграции.

Сегодняшнее развитие региональных блоков также является важным фактором в экономической взаимосвязи. Так, НАФТА (Североамериканское соглашение по свободной торговле), АСЕАН (Азиатско-Тихоокеанское соглашение) и др. базируются в значительной степени на политической и экономической основе. Современный механизм ГАТТ после серии политических и уругвайских переговоров обрел более совершенные способы регуляции, чем просто традиционные тарифы: торговля услугами и сервисом, торговые инвестиции, защита интеллектуальной собственности, ценовая поддержка и субсидии, «контрверальные» (балансовые) обязательства, демпинг, разрешение споров. Последние, нетарифные, методы свидетельствуют о новых экономических интересах стран — участниц ГАТТ. Например,

по данным центра стратегических и международных исследований (СИПА), за весну 1993 года мировой экспорт в результате деятельности ТНК достиг 5,5 триллиона долларов США, а прямые зарубежные инвестиции акций достигли в 1993 году около 2 триллионов долларов.

Дилеммой для Соединенных Штатов Америки было подписание заключительного соглашения в рамках НАФТА с Мексикой в конце 1993 г. Экономика Мексики располагала только 4 процентами возрастающего национального продукта, а торговый дефицит в 5,5 млрд. долларов США ставил под сомнение американских политиков в конгрессе резонансность этого торгового соглашения. По всей видимости, внешнеполитические амбиции правительства США, претендующего на роль лидера в мировом масштабе, сыграли здесь не последнее роль наряду с чисто экономическими интересами.

Давайте проследим за последними изменениями, которые произошли со времени подписания НАФТА руководителями США, Канады и Мексики в конце 1993 года. Так, совсем недавно был образован Национальный административный офис США по

сотрудничеству в сфере занятости, который, согласно НАФТА, «должен провзывать максимум усилий по разрешению вопросов, касающихся занятости, через консультации и кооперацию». Предуспривается разработка специальных процедур по принятию и развитию национальных законов о занятости. Секретарь департамента сельского хозяйства США Майс Элли заявил о проблемах между Соединенными Штатами и Канадой, возникших в торговле сельскохозяйственной продукцией. Он ясно представил позицию США, подтвердив приверженность статье 28 ГАТТ, где сказано, что стороны могут посредством переговоров и соглашения «модифицировать» или отозвать «копировать». В данном случае речь идет об изменении схемы тарифов по торговле пшеницей. Также он заявил, что США могут отозвать тарифные концессии посредством увеличения обязательств, образования «квот на импорт» или других действий по поддержанию взаимного баланса. Потому как Канада согласилась перевести тонущие квоты на импорт на тарифные эквиваленты, согласно Уругвайскому соглашению ГАТТ, Оттава не приняла многих обязательств по НАФТА.

Думаю, что особенно привнес всем по душе слова Президента о роли махалли в нашей жизни. Если открывнуто, то в последние времена мы стали равнодушно относиться к отрицательным явлениям, считая, что они представляют собой неотъемлемый элемент рыночной экономики. Иначе разве не могли бы собраться четыре аксакала и направить на путь истинный зарвавшегося продавца, а если нужно, и взять его за ушко? Ведь столько можно сделать хотя бы для того, чтобы беречь хлеб, не сорить им

является «жизненным элементом для развития Европейского Союза». В отношении бывшего советского блока он сказал о «неготовности республик вступить в ЕЭС по причине экономической и политической нестабильности», однако он призвал «поддерживать хорошие отношения с Россией».

По последним известиям, США, Мексика и Канада встретились в Брюсселе (Бельгия) и заявили о создании компенсационного механизма в поддержку рыночного обмена в рамках НАФТА. Последний механизм включает в себя 6 млрд. американских долларов в торговле между США и Мексикой. В то же время будет создана консультативная группа по ежегодным встречам на уровне министров финансов стран и руководителей центральных финансовых институтов для поддержания стабильности механизма.

В заключение, по заявлению комиссии по международной торговле США, страны Латинской Америки имеют возможность вступить в экономический союз по трехстороннему статусу, в зависимости от уровня модернизации и принадлежности другим торговым соглашениям.

Д. АГРАМОВ, аспирант центра права Хьюстонского университета. Хьюстон — Ташкент.



ДРУЖНАЯ МАХАЛЛЯ

Махалля «Улугбек», расположенная в городе Гузаре, отличается своей спокойной, размеренной жизнью, уважением отношением между собой проживающих здесь людей.

Из 225 семей 12 женщин присвоено почетное звание «Мать-героиня». Все семейные праздники в махалле решено проводить без особых изшествий и затрат.

Для того чтобы трудоустроить жителей махалли, организовано несколько малых предприятий.

Каждый вечер старейшие махалли собираются в чайхане «Рохат», где за ин-

тересами и проблемами друг друга. Вечером, когда все уже спит, слышны звуки гитары, доносящиеся из чайхане «Рохат», где за ин-

Кстати сказать, за последние годы в махалле стало намного меньше неблагополучных семей.

НА СНИМКЕ: участники организованного в махалле ансамбля художественной самодеятельности Эгамберды Хожиев выступают перед своими земляками.

Фото Ш. ШАРАПОВА.

ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ ГОРОДСКОЙ ТЕЛЕФОННОЙ СЕТИ!

Во избежание отключения или снятия телефона по причине несвоевременной оплаты счетов за междугородние и международные переговоры объединение городской телефонной сети и радиофикации просит всех абонентов до 1 августа 1994 года погасить имеющуюся задолженность, своевременно оплатить счета за пользование телефоном. Напоминаем, что оплата телефонных переговоров взимается в беспорядном порядке, за просрочку платежей начисляется пеня. С 1 июля 1994 г. введены новые тарифы — оплата принимается по новым тарифам.

Аккуратность в оплате телефонных счетов — это в Ваших интересах!

Ташкентское городское производственное объединение телефонной связи и радиофикации.

Человек и его дело

НЕ БОГИ ГОРШКИ ОБЖИГАЮТ

Свою кухню Муни Турсукулов переоборудовал собственными руками...

малахитовые узоры, а легкая и резная обожженная глина теплых желтовато-коричневых оттенков.

Теперь кухня Турсукулова преобразилась в небольшой кондитерский цех.

— Правда ли, что вы всю эту красоту раздаете бесплатно?

Пока мы разговаривали с Мунином, пару раз звонил телефон — клиенты просили придумать торт покрывшее для свадьбы и дня рождения.

— Перед Мунином Турсукуловым, мальчишкой послевоенного поколения, открывалась карьера потомственного гончара.

И людям хорошее дело, и себе заработок — жить-то надо, — говорит Муни. — Ведь моя коллекция дохода не дает.

С тех пор как себя помню, меня окружала глиняная посуда, — рассказывает он.

Его «коллекция» разместились на трех полках. Удивительные творения — птицы с павлиньими хвостами, веселые драконы, коня, вазы, волшебный кувшин, чья замысловатой ручкой стала странная зрелая лирическая, словно подбежавшая напиться, да так и застыла на боку кувшина.

— С тех пор как себя помню, меня окружала глиняная посуда, — рассказывает он.

Есть во всех этих изделиях что-то от сказок «Тысячи и одной ночи» и одновременно от уральских сказок, только здесь не зеленые

Моя двоюродный брат работал в буре ресторана, — говорит Турсукулов. — Он уговорил отца «выключить» меня из гонимой династии и отпустить учеником кондитера ресторана.

Отец-то согласился, а я быстро понял, что «сладкая» жизнь кондитера очень не легкая. Без привычки задыхался в «горячем цехе», чуть не «отстал от усталости», поворачивался невольно, и все руки были в ожогах.

Видя, как у меня слезы наворачиваются на глаза, устал, успокаивал кондитер Иван Иванович Шиков, пригласив меня в гости.

Игра, которую мы выбираем

ИГРА, КОТОРУЮ МЫ ВЫБИРАЕМ

ГАНДБОЛ ПРОСТ И ДОСТУПЕН И ПОТОМУ МОЖЕТ СТАТЬ МАССОВЫМ УВЛЕЧЕНИЕМ МОЛОДЕЖИ УЗБЕКИСТАНА

В сегодняшнем спорте очень многое зависит от умения и стремления спортсменов определяться, найти точку опоры и выработать самостоятельную тактику развития.

Как мы понимаем самостоятельность? Это ведь далеко не жизнь по принципу «кто пожелал, то и сделал».

Самая большая проблема для любой спортивной федерации сегодня — финансовая.

Рекомендации здесь готовы давать каждый: ищите спонсоров, учитесь зарабатывать сами. Но бизнесмены — народ серьезный, деньги под просто так, под красивые обещания или слезливые просьбы выкладывать не станут.

Гандбол Узбекистана может гордиться своей традицией, своими «звездами», которыми он открыл дорожку на самые высокие и мировые, и олимпийские.

Уже сегодня, получив наши гандболисты возможность выступать на Азиатских играх в Хиросиме,

Природа и мы

ЧЕЛОВЕК С ФОТОРУЖЬЕМ

Владимир Александрович Моисеев прибыл в Ташкент в памятный 1966 году — сразу после ташкентского землетрясения — помочь восстанавливать город в составе строительно-монтажного полка «Башинтезмонтаж».

Вот почему несколько лет спустя, уже став ташкентцем, он сменил профессию строителя на журналистскую, начал выступать как писатель-натуралист.

Только располагая такими убедительными аргументами «за», мы и смогли решить вопросы мощной экономической поддержки со стороны очень солидных фирм.

— Поздравляю вас с выходом новой книги. Сейчас это редкость, тем более такое издание — красочное, в твердой обложке. И тиража солидная — сто тысяч экземпляров. Трудно ли было ее издать?

— Не моя отсылка сами издатели. Книга напечатана в Казахстане, в Чимкенте, малым предприятием «Аурика».

— Не есть ли свет в конце этого тоннеля?

— Поводов для того, чтобы оставаться оптимистом, тоже немало. Так за последние 20 лет в Узбекистане вновь организовано 10 заповедников и 2 народных (национальных) парка — Заиминский и Угам-Чаткальский.

Разве не возмутительно, что Каракалпакская противосахарная станция до сих пор времени использует для уничтожения очагов выплода саранчи давно запрещенный яд ДДТ?

Трепещит то, что не принимаются меры по устранению фильтрации воды через стенки магистральных каналов.

Возможно, сегодня идея такого рода выглядит фантазиями. Действительно, в одиночку все это не придет. Но если уж браться за дело — так видеть, в нем не одна только проблема сегодняшнего дня, но обязательно — перспективу.

Природа и мы

ЧЕЛОВЕК С ФОТОРУЖЬЕМ

Владимир Александрович Моисеев прибыл в Ташкент в памятный 1966 году — сразу после ташкентского землетрясения — помочь восстанавливать город в составе строительно-монтажного полка «Башинтезмонтаж».

Вот почему несколько лет спустя, уже став ташкентцем, он сменил профессию строителя на журналистскую, начал выступать как писатель-натуралист.

Только располагая такими убедительными аргументами «за», мы и смогли решить вопросы мощной экономической поддержки со стороны очень солидных фирм.

— Поздравляю вас с выходом новой книги. Сейчас это редкость, тем более такое издание — красочное, в твердой обложке. И тиража солидная — сто тысяч экземпляров. Трудно ли было ее издать?

— Не моя отсылка сами издатели. Книга напечатана в Казахстане, в Чимкенте, малым предприятием «Аурика».

— Не есть ли свет в конце этого тоннеля?

— Поводов для того, чтобы оставаться оптимистом, тоже немало. Так за последние 20 лет в Узбекистане вновь организовано 10 заповедников и 2 народных (национальных) парка — Заиминский и Угам-Чаткальский.

Разве не возмутительно, что Каракалпакская противосахарная станция до сих пор времени использует для уничтожения очагов выплода саранчи давно запрещенный яд ДДТ?

Трепещит то, что не принимаются меры по устранению фильтрации воды через стенки магистральных каналов.

Возможно, сегодня идея такого рода выглядит фантазиями. Действительно, в одиночку все это не придет. Но если уж браться за дело — так видеть, в нем не одна только проблема сегодняшнего дня, но обязательно — перспективу.

ромный торг полуторамеровой длины. На нем жидкие бисквиты разноцветным кремом нарисован всемирно известный Регистан с тремя медресе.

Когда все наглядятся на это кондитерское чудо, Муни режет торт на кусочки и раздает всем желающим. И так несколько лет подряд.

Недавно Турсукулова пригласили руководить кондитерским цехом новой гостиницы «Кун сарай». Она с участием зарубежных специалистов достраивается и будет четырехэтажным отелем.

Таких мастеров в Самарканде пять-шесть, а всего кондитеров около ста. Как ни странно, дефицитной оказалась профессия. Впрочем, в любом деле подлинный Мастер нечасто встречается.

Во время празднования Науруза на древней площадке Регистан проходит выставка-ярмарка. Предлагают покупателям угощения пекаря, повара. А вот Муни свой товар не продает. На носилках он с товарищем притаскивает на площадь от-

долых ребит. На всю жизнь Турсукулов сохранил детское увлечение керамикой. Он не пропускает выставок, ходит по музеям. Заочно закончил исторический факультет университета и убежден, что эти знания помогают и в профессии, и в увлечении.

Муни показывает мне свой старый гончарный круг, нежно касаясь его сильными, чуткими пальцами. Руки, привыкшие к тесту, хорошо чувствуют податливость глины. Муни почти никогда не знает заранее, как и что сделает. Он приступает к работе, и начинается творчество.

А глину ему дают знакомые гончары, выбирая по-лучше качеством. Ему ведь нужно немного, но особой, чтобы лепить скульптурки, формировать вазы.

...На прощание Муни снял с плеча и подарил мне небольшого глиняного коня с развевающей гривой.

Вот такой человек Муни Турсукулов — с открытой душой, доброй улыбкой и золотыми руками Мастера.

Удачи вам, усто! А. ОРЛОВ, соб. корр. «Торговая газета» специально для «Народного слова» г. Самарканд.

ТРУДНЫЕ ДНИ МЕСЯЦА

Рекомендуем на этот счет советы доктора меднаук В. ХАСНУЛИНА

Метеочувствительность — свойство организма. Как же достичь равновесия своего ритма жизни с ритмами природы? Одно из важных звеньев такого равновесия — закалывание, т. е. постепенная тренировка наших защитных механизмов.

Хотя лучше всего закалывание начинать с детских лет, тем не менее подготавливать себя к неблагоприятным метеорологическим и геофизическим ситуациям можно в любом возрасте.

Начните с физической зарядки на открытом воздухе, ежедневной ходьбы не менее часа в день. При этом появление усталости, дискомфорта, одышки, сердцебиения говорит о необходимости сокращения на первых этапах времени ходьбы. Особенно это касается холодного периода года, когда дополнительная физическая нагрузка способствует более быстрому истощению функциональных резервов.

Купание доводит до 20 минут и более. Однако начало закалывания, а также интенсивные физические нагрузки не должны совпадать с критическими днями. В дни геофизических возмущений организм вынужден использовать свои резервы для адаптации к изменяющимся условиям среды.

И еще — помните о неблагоприятных днях и часах, в последнюю неделю июля: 27-го — 11-15 час., 29-го — 15-19 час.

должны совпадать с критическими днями. В дни геофизических возмущений организм вынужден использовать свои резервы для адаптации к изменяющимся условиям среды. Значительные физические или холодные нагрузки в такие периоды могут не тренировать, а истощать защитные силы организма.

Тренировать механизмы нашей метеорофизической устойчивости могут и солнечные лучи, улучшающие деятельность сердечно-сосудистой, нервной, дыхательной систем. Не говоря о пользе солнечной ванны, хочу еще раз предупредить, что пребывание на солнце не должно превышать одного или полутора часов в день. Установлено, что длительное пребывание под прямыми лучами с целью получения красивого загара приводит к возникновению иммунодефицитных состояний. Именно этот иммунодефицит в течение последующих нескольких месяцев становится причиной повышенной заболеваемости простудными и другими инфекционными болезнями.

Словом, если ваш уклад жизни не содержит время для физкультуры и закалывания, вы рискуете значительно сократить свою жизнь и быстро превратиться в беспомощного, больного человека.

И еще — помните о неблагоприятных днях и часах, в последнюю неделю июля: 27-го — 11-15 час., 29-го — 15-19 час.

НАРОДНОЕ СЛОВО ХАЛК СУЗИ. Главный редактор Анвар ДЖУРАБАЕВ. РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ: Абдунаб БОЯКУЗНЕВ, Эсирпал БОЛИЕВ [ответственный секретарь, «Халк сузи»], Эррин ВОХИДОВ, Сандрар ГУЛЯМОВ, Музалмаджон КАРАБАЕВ, Пиримкул КОДИРОВ, Миррама МИРАЛИМОВ, Саломхонд МУХИДДИНОВ [заместитель главного редактора, «Халк сузи»], Лев ПАК [заместитель главного редактора, «Народное слово»], Людмила ПОРФИРЬЕВА, Кулахан РИЗАЕВ, Александр ТЮРИКОВ [ответственный секретарь, «Народное слово»], Шанкат ЯХЯЕВ.