

БАНК АХБОРОТНОМАСИ

БАНКОВСКИЕ ВЕСТИ

БАНК ХОДИМЛАРИ ВА ТАДБИРКОРЛАРНИНГ
ҲАФТАЛИК, ТАҲЛИЛИЙ НАШРИ

ISSN 2010-6602 ГАЗЕТА 1995 ЙИЛ ЯНВАРДАН БОШЛАБ НАШР ЭТИЛМОҚДА 2021 ЙИЛ 27 ЯНВАРЬ ЧОРШАНБА № 03 (1286)

ТАЙНЛОВ

МАРКАЗИЙ БАНК РАИСИГА ЯНГИ ЎРИНБОСАР ТАЙИНЛАНДИ

Ўзбекистон Республикаси Президентининг фармони билан Абдорхўжа Акбарович Турдалиев Ўзбекистон Республикаси Марказий банки Раисининг ўринбосари этиб тайинланди.



Унинг зиммасига кредит ташкилотлари пруденциал назорати, кредит ташкилотларида молиявий мониторингни мувофиқлаштириш ва валюта назорати, кредит ташкилотларини инспекция қилиш йўналишларини мувофиқлаштириб бориш вазифаси юклатилди.

А.Турдалиев 1979 йил Тошкент вилоятида туғилган. 2000 йили Тошкент молия институтини, 2013 йили Банк-молия академиясини тамомлаган.

Меҳнат фаолиятини 2000 йилда Ўзбекистон Республикаси Марказий банкида етакчи иқтисодчиликдан бошлаб, бош иқтисодчи, бўлим бошлиғи, бошқарма бошлиғи, департамент директори ўринбосари каби лавозимларда фаолият юритган. Лавозимга тайинлангунга қадар эса, у Марказий банкнинг Кредит ташкилотлари пруденциал назорати департаменти директори бўлиб ишлаб келаётганди.

Ўзбекистон Республикаси
Марказий банк матбуот хизмати

АСОСИЙ СТАВКА ҚАЧОН ПАСАЯДИ?



Бугунги кунда аҳолимизнинг аксарияти тижорат банкларидаги кредитлар фоизи баландлигини гапиришади. Айниқса, ипотека кредитларнинг бошқа мамлакатларга нисбатан анча юқори эканлигини кўп бор такрорланади. Ҳатто, Марказий банк раҳбарияти иштирокида бўлиб ўтадиган тадбирларда ушбу масала доимо кўтарилди. Албатта, бу кредитларни тушириш учун эса аввало, асосий ставкани пасайтириш лозим. Хўш, асосий ставка қачон туширилади?

Жорий йилнинг 21 январь кунини Марказий банк Бошқаруви асосий ставкани йиллик 14 фоиз даражасида ўзгартириш қолдириш тўғрисида қарор қабул қилди.

(Давоми 4-саҳифада)



ТРАНСФОРМАЦИЯ ТОМОН ТАШЛАНАЁТГАН ИШОНЧЛИ ҚАДАМ!



Ҳеч кимга сир эмас, мамлакатимизга кириб келаётган хорижлик инвесторлар оқими сўнгги вақтларда сезиларли даражада ошмоқда. Уларнинг

талабига жавоб бериш баробарида, кучли рақобат муҳити шаклланган айни пайтда банклар ҳам ўз иш услубини ўзгартиришга, мижозлар

хоҳиш - истакларини тўлиқ қондиришга, янги инновацион хизматларни жорий этишга ҳаракат қилипти.

(Давоми 3-саҳифада)

БУ МАҲАЛЛАДА "ТРАСТБАНК"НИ
ЯХШИ БИЛИШАДИ



4>

ҚОЗОҒИСТОН ИСЛОМ МОЛИЯСИ
БЎЙИЧА ЕТАКЧИ ЎРИННИ
ЭГАЛЛАШИ МУМКИН



7>

АКТИВИЗИРУЕТСЯ
ИНВЕСТИЦИОННОЕ
СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ



12>



Юртимизда “Ҳар бир оила – тадбиркор” дастури доирасида ёшлар ва хотин-қизлар тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашга катта эътибор қаратилмоқда.



“АГРОБАНК” ЁШЛАР ВА АЁЛЛАР ТАДБИРКОРЛИГИНИ ҚАЙ ДАРАЖАДА ҚЎЛЛАБ-ҚУВВАТЛАЯПТИ?

Албатта, бу ишларни тижорат банклари молиявий кўмагисиз амалга ошири бўлмади. “Агробанк” АТБ томонидан ҳам шу йўналишдаги истиқболли лойиҳаларга имтиёзли кредитлар ажратилиб, интилувчан ёшлар ва ташаббускор аёлларнинг муваффақиятли бизнес бошлаб олишларида амалий ёрдам кўрсатиб келинмоқда.

Хусусан, банкнинг Тошкент шаҳар филиали томонидан айни шу йўналиш бўйича жорий йил давомида 642 та тадбиркорлик субъектларига 37,3 млрд. сўмлик кредитлар ажратилган. Бунинг натижасида тикувчилик, хунармандчилик, ишлаб чиқариш, хизмат кўрсатиш ва сервис йўналишларидаги юзлаб лойиҳалар муваффақиятли ишга туширилди, янги иш ўринлари яратилишига эришилган.

Бундан ташқари, “Ёшлар келажак

гимиз” дастури доирасидаги лойиҳаларга жорий йилда банкнинг Тошкент шаҳар филиали томонидан 5 миллиард сўмга яқин маблағ йўналтирилган.

Наргиза Одилова ана шундай имкониятдан фойдаланиб, тадбиркорлик фаолиятида ўз ўрнини топишга интилаётган ёшлардан бири. Унинг гўзаллик салони ташкил этиб, янги иш ўринлари яратиш лойиҳаси ҳам банк томонидан 33 миллион сўм имтиёзли кредит маблағлари билан қўллаб-қувватланди.

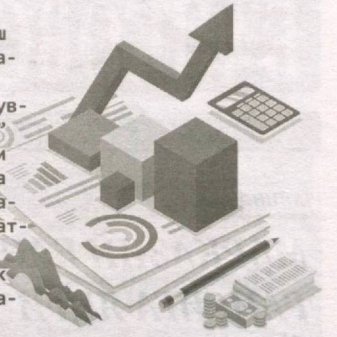
Ёшлар ва аёллар тадбиркорлиги йўналишидаги ушбу лойиҳалар муваффақияти албатта юртимиз равнақида ўз аксини топиши тайин. “Агробанк” акциядорлик тижорат банки эса истиқболли ташаббусларни қўллаб-қувватлашда давом этади.

“ЧИРЧИҚ” БАНК ХИЗМАТЛАРИ МАРКАЗИ ИШГА ТУШДИ

Айни пайтда “Микрокредитбанк” томонидан банк фаолиятини молиявий соғломлаштириш, операцияларни оптималлаштириш ҳисобига хизмат кўрсатиш географиясини кенгайтириш мақсадида ихчам ва кам харажат талаб қилувчи “Банк хизматлари марказлари” фаолияти йўлга қўйилмоқда. Бунинг биргина Тошкент вилоят мисолида қарайдиган бўлса, ўтган йил давомида вилоятда 4 та банк хизматлари марказлари очилган бўлса, 2021 йил давомида яна 6 та банк хизматлари марказлари очиб режалаштирилган.

Банк ўтган йил давомида кичик бизнес субъектларига жами 905 та миқозга 398,4 млрд. сўм йўналтирган бўлса, шундан хизмат кўрсатиш соҳасини ривожлантириш учун 157,1 млрд. сўм, қишлоқ хўжалигини ривожлантиришга 56,8 млрд. сўм, саноатни ривожлантириш учун 64,1 млрд. сўм кредит маблағлари ажратилган бўлса, 4500 дан ортиқ жисмоний шахслар учун жами 84,8 млрд. сўм молиявий кўмак берилди.

Бундан ташқари ижтимоий дастурлар учун жами 1514 та миқозга 69,4 млрд. сўм имтиёзли кредит маблағлари ажратилган. Шундан, аҳолининг бандлигини



таъминлаш ва оилавий тадбиркорликни ривожлантиришга “Ҳар бир оила – тадбиркор” дастури доирасида 1047 та миқозга 48,2 млрд. сўм, хунармандчиликни ривожлантириш учун 220 та миқозга 6,9 млрд. сўм имтиёзли кредит маблағлари ажратилган.

Қисқасини айтганда, энди шу каби кўплаб лойиҳалар барча шарт-шароитлар яратилган янги бинодаги банк хизматлари марказида амалга ошириладиган бўлди. Қолаверса, замонавий бинода ўз фаолиятини давом эттиришни бошлаган “Чирчиқ” банк хизматлари маркази худуд аҳолиси учун янги йилда янгилик қулайлик яратади.

БАНКНИНГ УМУМИЙ КАПИТАЛИ 6,7 ТРЛН. СЎМГА ЕТДИ

Яқинда “Ўзсаноатқурилишбанк” АТБ Бошқарувининг 2020 йил якунлари ва 2021 йилга мўлжалланган устувор вазифалари муҳокамасига бағишланган йиғилиши бўлиб ўтди. Унда дастлаб Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 29 декабрдаги Олий Мажлисга Мурожаатномасида келтирилган вазифаларга тўхталганиб, банк тизимига доир масалалар чуқур ўрганилди.

Айниқса, “Маҳаллабай” трлн. сўми, жами депозитлар 11,4 трлн. сўми ҳамда умумий капитали 6,7 трлн. сўми ташкил этди.

Йиғилишда Банк томонидан коронавирус пандемияси оқибатларини юмшатиш борасида кўрилган чора-тадбирларнинг ҳам хисоботи тингиланди.

Унга мувофиқ, пандемия сабабли қийин аҳволга тушиб қолган 1235 нафар тадбиркорни қўллаб-қувватлаш учун 4 трлн. сўм, 91 та экспортёрга 2,6 трлн. сўм кредит ажратилгани, 3 809 та миқознинг 2,9 трлн. сўмлик кредитлари муддати 6 ойга узайтирилгани айтиб ўтилди. 132 та экспортёрларга айланма маблағларни тўлдириш учун 3,6 трлн. сўм молиялаштирилди.

Шу билан бирга, Халқаро молия корпорацияси кўмагида Ўзбекистонда биринчи бўлиб яшил лойиҳаларни

молиялаштириш механизми йўлга қўйилди, 31,9 млн. долларлик 17 та ана шундай лойиҳа молиялаштирилди.

Бундан ташқари, Халқаро молия корпорацияси ҳамда Европа тикланиш ва тараққиёт банки экспертлари кўмагидаги Банкни трансформация қилишнинг 2-босқич ишлари якунига кўра, Халқаро стандартлар асосида корпоратив бошқарув ва риск менежмент тизими такомиллаштирилди, Кенгаш таркибига банк-молия соҳасида халқаро тажрибага эга 4 нафар мустақил аъзо киритилди, Корпоратив бошқарув хизмати жорий қилиниб, Кенгаш таркибида 5 та янги қўмита ташкил этилди.

Қолаверса, миқозларга йўналтирилган Банкнинг янги ташкилий тузилмаси жорий қилиниб, халқаро тажрибалар асосида ташкилий тузилма 5 та блокка ажратилди.

Тадбиркорлар ва аҳолини кредитлаш жараёнини осонлаштириш мақсадида инсон омилли иштирок этмайдиган янги скоринг тизимига асосланган Андеррайтинг



йўлга қўйилди. Аввалги 5 поғонали кредитлаш тизими 2 поғоналига туширилди.

Рақамли банк хизматларини кўрсатиш йўлида аҳоли учун мутлақо янги 58 та хизмат турини ўз ичига олган “JOYDA” мобил иловаси ишга туширилди. Илова билан биргаллик хизмат ва товарларни истеъмол кредити ҳисобига масофадан сотиб олиш имконини берувчи электрон савдо майдончаси (маркетплейс) ташкил этилди. Бу банк миқозлари учун бир қатор қулайликлар яратганили боис, иловадан фойдаланувчилар сони ҳам тобора ортмоқда.

Ўтган йил давомида банк хизматларини миқозлар-

га яқинлаштириш мақсадида республикамиз бўйлаб 42 та банк хизматлари офиси ва 89 та ўз-ўзига хизмат кўрсатиш маркази (24/7) ташкил этилди. Бу эса банк миқозларини сонининг орттишига хизмат қилди.

Йиғилишда Бошқарув аъзолари келгусида Банк умумий активлари ҳажмини 52,2 трлн. сўмга, кредит портфелини 44,4 трлн. сўмга ҳамда юридик ва жисмоний шахсларнинг жами депозитлари қолдигини 11 трлн. сўмга етказиш режалаштирилганини ҳам қайд этди.

Йиғилиш якунида кун тартибидagi масалалар бўйича тегишли қарорлар қабул қилинди.



ТРАНСФОРМАЦИЯ ТОМОН ТАШЛАНАЁТГАН ИШОНЧЛИ ҚАДАМ!



Реклама ўрнида

(Бошланиши 1-саҳифада)

Бир сўз билан айтганда, молия муассасаларида замонавий трансформация жараёнлари бошлаб юборилган. Бунда асосий эътибор, корпоратив маданият ва мижоз билан бўлган муносабатларни хорж тажрибаси асосида янада яхшилаш, ходимларнинг билим ва кўникмаларини доимий тарзда тақомиллаштириб бориш, ўз устида ишлашлари учун шароит яратиш сингари қатор муҳим жиҳатларга қаратилади. Ўз фаолиятига шу каби ўзгаришларни жорий этаётган “Туронбанк” АТБ учун ҳам умумий персоналнинг профессионал тайёргарлиги, трансформация жараёнидаги энг дастлабки масаладир. Айни шу мақсадда банк раҳбарияти тажрибали экспертлар иштирокида бир ҳафталик махсус ўқув – тренингни ташкил этди.

Интеллектуал инвестиция киритишни ўзининг кечиктириб бўлмас вазифасига айланган банк бошқаруви йил 12 ой давомида ходимларнинг касбий тажрибаларини ошириб, халқаро амалиётдаги янгиликлар билан уларни батафсил таништириб боришади. Ҳар сафар маълум бир мавзу атрофида оддий мутахассисдан тортиб раҳбарларгача жамланади, фикр – мулоҳазалар алмашилини, мавжуд муаммолар масалалар очиб ва конструктив руҳда ўрганилади.

2021 йилнинг 18-23 январь кунларига белгиланган навбатдаги ўқув – тренинг ҳам шаклланган мазкур фойдали анъананинг узвий давоми бўлди десак адашмаган бўламиз. Унда “Туронбанк” АТБ тизимида фаолият олиб бораётган 20 та филиал бошқарувчилари

ва банк департаментлари раҳбарлари иштирок этишди. Мавзу эса “Мижозларга хизмат кўрсатишда муваффақиятни қандай кафолатлаш”.

Creative Financial Solutions консалтинг компанияси билан ҳамкорликда ташкил этилган тренингни тажрибали халқаро менторлар Михаил Вишняков ва Марат Раҳисовлар икки гуруҳга бўлган ҳолда қуйидаги йўналишлар бўйича олиб боришди. “Фаол менежерлик маҳорати”, “Мижозлар билан ишлаш стратегияси”, “Муомала маданияти”, “Қалтис вазиятларда тўғри қарор қабул қилиш қобилияти”, “Стресс менежмент”, “Фойдали хизмат кўрсатиш қоидалари”, “Лидерлик кўникмалари”, “Time менежмент” шулар жумласидандир. Аҳамиятли жиҳати шундаки, машғулотлар интерактив усулда турли хил дидактик материаллар ёрдамида ўтказилиб, иштирокчиларнинг фаоллигини ошириш мақсадида тест синовлари, амалий топшириқларга бой бўлди.

“Доим ҳам Республика миқёсида фаолият олиб бораётган ҳамкасбларимиз билан бир даврада ўтириш, ўзаро фикр алмашиб, дўстона алоқаларимизни янада яқин йўлга қўйиш учун имконият бўлавермас эди. Тренинг машғулотлари бошлангани, айнан шу томонлама бизга фойдали бўляпти. Биз ўз тажрибамиз ва назарий билимларимизни ошириш баробарида жамоавий руҳиятни ҳам тикламоқдамиз. Банкимиз ривожини йўлида амалга ошириш учун ўзимизга йўл хариталари ва аниқ режаларни тузаямиз. Бундан ташқари, бизнес мурабийлар бизга вақтни тўғри сарфлаш, самарадорлик-

ка эришишда психологик машғулотлардан фойдаланиш, ҳар бир мижоз билан унинг феъл-атвори ва қадриятдан келиб чиққан ҳолда иш олиб бориш каби кўплаб мавзуларда тўшунчаларни беришмоқда. Шахсан менга “Time менежмент” йўналиши ва афзалликлари жуда ҳам маъқул келди. Келгусида ўз иш фаолиятимда ушбу методларни қўллаб кўришга ҳаракат қиламан” – деди “Туронбанк” АТБ Ўнусобод филиали бошқарувчиси Дилмурод Рўзиев.

“Одатда чекка ҳудудларда истиқомат қилувчи фуқаролар билан ишлаш, уларга янги банк маҳсулотларини етказиш, шаҳарниқидан бироз мушкулроқдир. Шу сабабли кўп ҳолларда қалтис вазиятлар ва стресс жараёнларини бошдан ўтказишга тўғри келади. Бугунги бошланган тренингда менга айнан бундай вазиятларда қандай йўл тутиш бўйича берилган тушунча жуда ҳам ёқди. Яъни “Стресс менежмент” йўналиши менга маъқул тушди. Унда мураббийлар асабий вақтларда ўзини бошқариш, унинг салбий ва ижобий оқибатлари, психологик машқлар орқали бу вазиятдан чиқиш, позитив фикрлаш каби жиҳатлар ҳақида маълумот бериб, релаксацион ва нафас машқларини ўргатишди. Ўйлайманки, бундай тренинглар бизнинг келгуси фаолиятимизда жуда ҳам кўл келади. Ҳамкасблар билан бўлган муносабатларимизни яхшилайти” – деди “Туронбанк” АТБ Урганч филиали бошқарувчиси Сарвар Жуманиязов.

Агарда айни вақтда “Туронбанк” АТБ 19 мингга яқин юридик ва 780 мингдан зиёд жисмоний шахсларга ўзининг 20 та филиали, 72 та банк хизматлари офислари орқали тезкор ва сифатли хизмат кўрсатиб келаётганини инобатга олсак, бу каби ўқув – тренингларининг ўтказилиши жуда ҳам муҳимдир. Сабаби, ҳар бир мижознинг мурожаати бу энг аввало унинг фаровонлиги ва эҳтиёжларининг тўлиқ қондирилиши далолатидир. Зеро, Президентимиз таъбири билан айтганда, “Мижозлар банк учун эмас, банклар мижоз учун ишлаши керак”.

Жорий йилнинг 22 январь куни АТБ “Қишлоқ қурилиш банк” томонидан Ўзбекистон Республикаси Президентининг Олий Мажлисга Мурожаатномасининг мазмун-моҳиятига бағишланган тарғибот тадбири ташкил этилди.

БАНК ХОДИМЛАРИ ПРЕЗИДЕНТ МУРОЖААТНОМАСИ МАЗМУНИ БИЛАН ТАНИШДИ



Унда банк марказий идораси ходимлари ва видеоконференцалоқа орқали барча филиаллар ходимлари иштирок этди.

Мавзу юзасидан АТБ “Қишлоқ қурилиш банк” Бошқаруви раиси ўринбосари Б. Бобохонов, Тошкент Молия институти кафедра мудири Ж. Нуруллаев маъруза қилди. Тадбирда Мурожаатноманинг мамлакат иқтисодий-ижтимоий, сиёсий ва бошқа жабҳаларда яқин истиқболда амалга оширилаётган ўзгариш ва янгиланишлар учун муҳим асос экани таъкидланди ва банк тизими ривожига оид белгиланган вазифалар ижроси бўйича атрофлича фикр алмашилди.



Худди шу куни “Ўзсаноатқурилишбанк” АТБ Бош офисида ҳам Ўзбекистон Республикаси Президентининг Олий Мажлисга йўллаган Мурожаатномаси мазмун-моҳиятини ўрганишга бағишланган тарғибот тадбири бўлиб ўтди. Унда Ўзбекистон давлат жаҳон тиллари университети доценти Даврон Муитов иштирок этди.

Тадбирда Ўзбекистон давлат жаҳон тиллари университети доценти Д.Муитов Президентимиз Мурожаатномаларидаги мақсад ва вазифалар мамлакатда амалга оширилаётган таркибий ислохотларда дастуриламал бўлиб хизмат қилаётганини қайд этди. Таъкидланганидек, Мурожаатномаларда қайси йўналиш бўлмасин, хоҳ у ички ёки ташқи сиёсат, хоҳ ижтимоий-иқтисодий масала, хоҳ ҳуқуқ ва маънавият – буларнинг барчасида юртимизда тинчлик ва осойишталикни, халқ фаровонлигини оширишдек мақсадлар акс этади.

Жорий Мурожаатномада ҳам иқтисодий вазифалар юртимизда камбағалликни қисқартириш ва аҳоли фаровонлигини оширишга қаратилган фикримизга далил бўла олади. Ҳужжатда ушбу стратегик мақсадларга ҳамма учун тенг имконият яратадиган юқори иқтисодий ўсиш ҳисобига эришилиши қайд этилди.

Мулоҳаза ва савол-жавобларга бой бўлган тадбирда иштирокчилар ўзларининг мамлакат ижтимоий-иқтисодий ҳаётига оид амалий билимларини янада мустаҳкамлашга эришди.

АСОСИЙ СТАВКА ҚАЧОН ПАСАЯДИ?

(Бошланиши 1-саҳифада)

Мазкур қарорга бағишланган матубот анжуманида Марказий банк раиси ўринбосари Бехзод Ҳамроев нима учун бу қарорга келингани ҳақида батафсил маълумот берди.

Қайд этилишича, ушбу қарор инфляция динамикасини янада пасайтириш, иқтисодийётда реал фоиз ставкаларини ижобий даражада сақлаб қолиш, шунингдек, иқтисодий фаолликнинг тикланиши учун қулай шарт-шароитлар яратиб бориш мақсадида қабул қилинган.



Унда асосий ставка қачон тушади?

Марказий банк ҳисоб-китобларига кўра, 2021 йилда иқтисодийётга кредит қўйилмалари ҳажми номинал ЯИМ ўсишига мутаносиб бўлади ва 16-20 фоиз атрофида бўлиши кутилмоқда.

Тартибга солинадиган нархларнинг ўзгаришсиз қолиши ва инфляция омилларининг мувозанатлашиши ҳисобига 2021 йил якуни бўйича инфляция даражасининг 9,0-10,0 фоизга қадар янада пасайиши кутилмоқда.

Таъкидлаш жоизки, асосий ставка пасайтириш бўйича илгари қабул қилинган қарорларнинг тўлиқ трансмиссияси, шунингдек, пул-кредит шароитларининг нисбатан юмшатилишига иқтисодийётнинг мослашуви маълум вақтни талаб қилади.

Марказий банк баҳолашларига кўра, пул-кредит сиёсатининг жорий "нисбатан қатъий" шароитлари 2021 йилнинг биринчи ярмида иқтисодий ўсишнинг базавий прогнозларини қўллаб-қувватлаш ва пул бозорига ижобий реал фоиз ставкаларини (3-4 фоиз даражасида) таъминлаш учун етарли ҳисобланади.

Лекин ставка пасайиш учун маълум бир эҳтимолий хатарлар борки, бу хатарлар инфляцияга ўз таъсирини кўрсатади. Хусусан, яқин ойлarda иқтисодийётда инфляцияни оширувчи хатарларнинг кучайиш эҳтимоли пастлигича қолмоқда. Шу билан бирга, инфляциянинг бир марталик омилларининг вужудга келиш эҳтимоли ва инфляцион кутилмаларнинг юқори даражада сақланиб қолиши билан боғлиқ хатарлар мавжуд.



Яқин истиқболда озиқ-овқат маҳсулотлари нархларининг ўсиши хатарлардан бири сифатида қолмоқда. Протекционистик сиёсат, экспортёрлар томонидан асосий озиқ-овқат товарлари экспорти бўйича чеклов чораларининг (квота ва тарифлар) киритилиши асосий озиқ-овқат товарлари импортининг қимматлашишига олиб келиши мумкин.

Шу сабабли, озиқ-овқат бозорлари барқарорлигини ошириш кўп жиҳатдан республикада озиқ-овқат хавфсизлигини таъминлаш комплекс стратегиясини ишлаб чиқиш ва амалга оширишга боғлиқ бўлади. Ички бозорни зарурий товарлар ҳажми билан таъминлаш бўйича таъсирчан чораларни кўриш, шу жумладан, базавий озиқ-овқат товарлари импорти географиясини диверсификация қилиш ва концентрациялашувини қисқартириш муҳим аҳамиятга эга.

Бунда Марказий банк ташқи ва ички шароитларни ҳисобга олган ҳолда инфляция хатарлари ва омиллари характерини чуқур ўрганишда давом этади ҳамда инфляциянинг прогноз динамикасида келиб чиққан ҳолда асосий ставка бўйича тегишли қарорларни қабул қилади.

Ўз мухбиримиз

Президентимизнинг Олий Мажлисга Мурожаатномасида банк тизими зиммасига юклатилган вазифалар ижросини таъминлаш ва жойларда "маҳаллабай" ишлаш тизимини йўлга қўйиш кўзда тутилган. Шу мақсадда мамлакатимизда тижорат банклари томонидан жойларда, туман ва шаҳарларда аҳоли ҳамда тадбиркорлик субъектлари билан учрашувлар ўтказилиб, ўз бизнесини бошлаш ва уни ривожлантириш истагида бўлган аҳолига кредитлар ажратиш ҳамда бошқа банк хизматларини таклиф қилиш устувор вазифага айланмоқда.

БУ МАҲАЛЛАДА "ТРАСТБАНК"НИ ЯХШИ БИЛИШАДИ

Жумладан, "Трастбанк" хусусий акциядорлик банки ходимлари томонидан "маҳаллабай" тизими асосида турли хонадонларга бориб, хунармандлар, тадбиркорлик фаолияти билан шуғулланмоқчи бўлган кишилар билан учрашувлар ташкил этилиб, уларга йўл-йўриқлар кўрсатилмоқда. Хусусан, "Трастбанк" хусусий акциядорлик банкнинг Амалиёт бошқармаси ходимлари пойтахтимизнинг Шайхонтохур тумани Сузукта маҳалласида аҳоли билан учрашувлар ўтказди. Учрашув давомида маҳалладаги хонадонларнинг ер участкаларидан фойдаланиш даражаси, оилаларнинг даромад манбалари, даромадли меҳнат билан шуғулланишга бўлган қизиқишларини хонадонбай ўрганиб, кредитга бўлган эҳтиёжлари йўналишлар бўйича шакллантирилди ҳамда маҳаллада тадбиркорлик билан шуғулланиш истагини билдирган фуқароларга кредит ажратилиб, уларнинг тадбиркорлик фаолиятларини йўлга қўйишларига имконият яратилди.

Мен тадбиркорлик фаолиятини йўлга қўйиш учун банкдан 1 млрд. 300 млн. сўм имтиёзли кредит олдим, - дейди тадбиркор Санжар Одилов. - Ушбу кредит эвазига заргарлик фаолиятини кенгайтириш мақсадида бино ва ускуналар сотиб олдик. Эндиликда ушбу мажмуада заргарлик буюмларини ишлаб чиқаришдан то сотишгача бўлган жараёнлар қамраб олинади. Бундан ташқари, ота-боболаримиздан мерос қолган уста-шоғирд аънасанини

давом эттириш мақсадида шу ернинг ўзида ўқув маркази ташкил қилдим. Ўқув марказимиз маҳалла ёшларини фойдали ишлар билан машғул қилишга ўз ҳиссасини қўшиб билан бирга, уларга заргарлик хунарининг сир-асрорларини маблағ сарфламай, текинга ўрганишлари учун имконият бўлди.

Корхонамизда "Трастбанк"нинг Амалиёт бошқармаси кўмагида дурадгорлик ишларини йўлга қўйганмиз, - дейди шу маҳалла тадбиркорларидан бири Собит Мелиев. - Бу ерда ишимиз асосан ёғочга ишлов бериш, наққошлик ва ўймакорлик санъати билан боғлиқ. Банкдан эса 3 ой аввал 100 млн. сўм кредит олдик ва бу маблағ эвазига хунармандлик ишларини ривожлантириб, ёғочдан тайёрланган халқ хунармандчилик маҳсулотлари ишлаб чиқаришни йўлга қўйдик.

Бу ерда ёғочларга ишлов берар эканмиз, мойли ва мойсиз дарахтларни танлаймиз, - дейди яна бир тадбиркор Тўлқин Ғофуров. - Ҳаммом ва уйнинг бошқа жойлари учун турли ёғочлар танланади. Биз асосан ёғоч



маҳсулотларини Россиядан келтиришимизга тўғри келади. Бунга эса "Трастбанк" томонидан ажратилаётган кредитлар асқотмоқда.

Ўртимиз аҳолисининг кундалик ҳаётидаги ажралмас қисми бўлган хунармандчилик санъати, хусусан, ёғоч ўймакорлиги, ганчкорлик, кул-лоқчилик, тўқимачилик, зардўзлик, созгарлик, кандакорлик, заргарлик неча-неча минг йиллик тарихга, ўзига хос ижодий мактаб ва аъналарига, атоқли намоёндаларига эга. Моҳир усталар томонидан тайёрланган кўпчилик бадий хунармандчилик ва амалий санъат маҳсулотлари бугунги кунгача дунёнинг машхур музейларида сақланиши уларнинг жаҳон халқлари тарихида муҳим ўрин тутиши ҳеч кимга сир эмас. Банклар томонидан бу соҳаларнинг қўллаб-қувватланиши эса албатта қувонарли ҳолатдир.

Бир сўз билан айтганда, "Трастбанк" хусусий акциядорлик банки томонидан олиб борилаётган саъй-ҳаракатлар натижасида Шайхонтохур туманида жойлашган Сузук ота маҳалласи аҳолиси ва ёш авлод ўзи қизиққан хунар эгаси бўлади. Катта ҳаёт остонасига қадам қўйиши билан ўзи эгаллаган хунарини давом эттириб тадбиркорлик фаолиятини йўлга қўйиш имконияти пайдо бўлади. Бу орқали эса маҳаллада ишсизлик кўпайиши, пул топиш учун четга чиқиб кетиш каби ҳолатларнинг олди олинади.

Сабохат ҲАЙИТҚОРИЕВА



ҚОБИЛ КОМИЛОВ: “АҲОЛИ МОЛИЯВИЙ САВОДХОНЛИГИ – ЭНГ ОҒРИҚЛИ МАСАЛА”

Газетамизда трансформация ишлари олиб бориш жараёнида сиз азиз ўқувчилар учун бир қатор янги рукнларни ташкил этдик. Шулардан бири “Очиқ суҳбат” рукнидир. Унда сиз молия-банк соҳасига оид бир-биридан қизиқ суҳбатларни қузатиб бориш имкониятига эга бўласиз.

Бугунги суҳбатдошимиз “Микрокредитбанк” АТБ Чакана бизнесни ривожлантириш департаменти директори Қобил КОМИЛОВдир.

– Кейинги бир йил ичида юртимиз тижорат банклари томонидан Банк хизматлари кўрсатиш марказларини очишга жиддий эътибор қаратилмоқда. Бу борада “Микрокредитбанк” томонидан ҳам амалий ишлар қилинаётгани ҳеч кимга сир эмас. Онлайн хизматлар тобора ривожланиб бораётган бир пайтда бу амалиёт ўзини қанчалик оқлайди?

– Албатта, онлайн хизматлар кўлами йилдан-йилга ривожланиб бормоқда ва анъанавий банк хизматларини босқичма-босқич бозордан сиқиб чиқараётгани ҳам ҳеч кимга сир эмас. Бироқ ҳудудларда банк хизматлари марказларига ҳамон талаб юқориликча қолмоқда. Боиси, бугунги кундаги замонавий банк фақат банк хизматларини кўрсатишгина қолмай балки мижозга ўз тадбиркорлигини юртида ва аҳоли тадбиркорлигини ривожлантиришда, молиявий саводхонликни оширишда ҳам кўмакчи вази фасини бажармоқда. Шу сабабли банкчимиз томонидан 2021 йилда ҳам 65 та янги банк хизматлари марказлари очиш режалаштирилган бўлиб, республикамизнинг барча ҳудудлари банк инфратузилмаси билан қамраб олинади.

– Ўтган 2020 йил давомида барча соҳа вакиллари учун синовли бўлди. Айниқса, банк тизими учун. Чунки банк ходимлари карантин кучайтирилган вақтда ҳам ишлашига тўғри келди. Шу билан бирга онлайн хизматларга талаб ортди. Шундан келиб чиқиб, банк учун 2020 йил қандай ўтди? Ўтуқлар ва камчиликлар нималарда кўринди?

– 2020 йил нафақат маҳаллий банк тизими, балки бутун дунё иқтисодиёти учун ҳам оғир йил бўлди. Қатъий карантин шаро-

ида ҳам банк тизими доимий фаолият юртиб келди ва мижозларга хизмат кўрсатишда ҳеч қандай танаффус юзага келгани йўқ. Бироқ банкка ташриф буюрувчи мижозлар оқими пасайганини ҳам айтиб ўтиш лозим. Боиси, бугунги кундаги банк чакана амалиётларининг деярли барчасининг онлайн аналоглари мажбур ва карантин ушбу хизматлар оммабоплигини ошириб юборди. Банк хизматларининг келажиги ҳам айнан онлайн банкнинг эканлигини ҳамма билиб олди. Шу мақсадда “Микрокредитбанк” томонидан ҳам бугунги кунда янги мобил илова ишлаб чиқилаётган бўлиб, унда мижозларимиз учун энг сўнгги инновацион ечимлардан фойдаланилмоқда. Қисқасини айтганда, пандемия банкларимизнинг тезроқ рақамлаштишига хизмат қилди.

– Бугунги кунда тижорат банклари бир-биридан қулай бўлган янги хизмат турларини таклиф этишмоқда. Бу борада “Микрокредитбанк” ҳам фаол сазй-ҳаракатлар олиб бораётганидан хабардоримиз. Айтинг-чи, банк томонидан сўнгги вақтларда бошқа банкларимизда учрамайдиган қандай янги хизматлар жорий этилди? Уларнинг бошқа банк хизматларидан устун жиҳати нимада?

– Айна дамда банкчимизда кўп-лаб янги хизматлар яратилган ва бу ишлар доимий давом этиб келмоқда. Мисол тариқасида “Онлайн истеъмол” кредитини келтириб ўтишим мумкин. Бунда доимий даромадга эга банк мижозлари мобил илова орқали ҳамкор ташкилотлар дўконларига ташриф буюриб ўзлари хоҳлаган техника ёки жиҳозларни бемалол олиб кетишлари мумкин. Бунда банкка ташриф буюриш шарт эмас кредитни 10 дақиқа ичида онлайн расмийлаштириш мумкин.

– Бугунги кунда аҳолимизнинг молиявий саводхонлиги у қадар юқори даражада деб айта олмаимиз. Ҳатто, банкоматдан

пул ечишни билмайдиган кишилар ҳам учраб туради. Шундан келиб чиқиб, банк ўз мижозларини молиявий саводхонлиги ошириш учун бирор бир чора-тадбирлар амалга оширяптими? Айниқса, онлайн хизматларни кенг тарғиб қилиш борасида.

– Албатта, аҳоли молиявий саводхонлиги бу банк тизимидаги энг оғриқли масалалардан бири ҳисобланади. Бироқ бир нарсани тўғри тушуниш керак, ҳеч кимга мажбуран бирор нарсани ўргатишнинг имкони йўқ. Биринчи навбатда, аҳолининг ўзида қизиқиш бўлиши лозим. Биз айнан шу йўналишда иш олиб бораёلمиз, яъни маълум бир хизматнинг онлайн аналогларига бонуслар ёки чегирмалар бериш, тарқатма материалларни қизиқарли интерактив усулда етказиш, онлайн хизматларни максимал даражада соддалаштириш каби ишлар амалга оширилмоқда. Бундан ташқари 2021 йилда банк томонидан маҳаллабай ишлашнинг янги тизими ишлаб чиқилган бўлиб, бунда ҳам аҳоли молиявий саводхонлигига катта эътибор қаратилган.

– Айна дамда банкларни энг қийнаётган масала бу – кредитларни ундиришдир. “Микрокредитбанк” томонидан муаммоли кредитларни ортиб кетмаслиги учун қандай чоралар кўрилмоқда? Кредитларни ундириш масаласида қандай усуллардан фойдаланиляпти?

– Муаммоли кредитлар ҳажмини камайтиришнинг энг самарали усули бу муаммоли кредитлар ажратмасликдир. Яъни кредит ажратилган олдин мижозни чуқур ўрганиб, кейин қарор қабул қилиш. Шу мақсадда банкда мижозларни баҳолаш имконини берувчи Скоринг тизими ишга туширилган ва босқичма-босқич такомиллаштириб борилмоқда. Бундан ташқари кредитларни ундириш тизимини автоматлаштириш имконини берувчи Soft-collection тизимини ўрнатиш бўйича ҳам ишлар олиб борилмоқда.

– Маълумки, ҳар бир соҳанинг ривожини унинг кадрларига бориб тақалади. Бугунги кунда банкда кадрларни малакасини ошириш, айниқса, тўғридан тўғри мижозлар билан ишлайдиган ходимларни ўқитиш борасида қандай ишлар қилинапти?

– Банкда янги HR тизими жорий қилинаётган бўлиб, унда ходимлар малакасини ошириш ва уларни қайта тайёрлаш масалалари ҳам алоҳида белгилаб ўтилган. Барча юқори ва куйи тизим ходимларининг йиллик ўқув ва малака ошириш режалари тасдиқланган. Ходимлар билан тўғридан-тўғри мулоқот олиб борувчи чакана хизматлар ходимлари учун ҳам хизмат кўрсатиш стандартлари тасдиқланган ва шу бўйича алоҳида ўқув соатлари ўтказиш режалаштирилган.

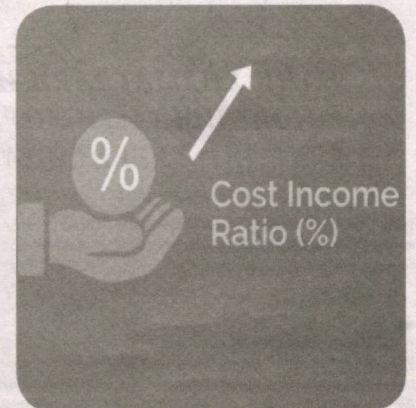
Мазмунли суҳбатингиз учун ташаккур!

Бобур МУҲАММАДИЕВ
суҳбатлашди.

БИЛАСИЗМИ?

CIR КўРСАТКИЧИ НИМАНИ АНГЛАТАДИ?

CIR – бизнес самарадорлигини акс эттирувчи кўрсаткич. Унинг даражаси ва динамикаси турли хил бўлиши мумкин ҳамда чет эллик инвесторлар бирор банк билан ҳамкорлик қилишдан аввал айна шу кўрсаткичларга алоҳида эътибор қаратадилар.



Ҳўш, CIR (cost to income ratio) қандай ҳисобланади? Бунинг учун ҳисобот давридаги банк операция харажатларининг банк операция даромадларига нисбати инобатга олинади.

Операцион харажатлар деганда, албатта, банкнинг иш ҳақи, ижара ва таъминот, хизмат сафари ва транспорт, маъмурий, репрезентация ва хайрия, эскириш, суғурта, солиқ ва шу кабиларга йўналтирилган сарфини тушунаимиз.

Операцион даромад – банкнинг соф фоизли даромадлари ва соф фоизсиз даромадлари йиғиндисидан иборат.

Ўз навбатида, соф фоизли даромад фоизли даромаддан фоизли харажатлар айирмасини ҳамда соф фоизсиз даромад эса фоизсиз даромаддан фоизсиз харажатлар айирмасини ташкил этади.

Маъмур ҳисоблаш методологиясидан айна пайтда Европа Марказий банки, Халқаро валюта жамғармаси, Жаҳон банки ва бошқа ташкилотлар фойдаланади.

Худди шундай, бизда ҳам тижорат банклари томонидан ҳар ой якунига кўра баланс маълумотлари бўйича ҳисобот тайёрланиб, Марказий банкка тақдим этиб борилади. Унга кўра, 2021 йилнинг 1 январь ҳолатига Халқ банки операция самарадорлик кўрсаткичи (CIR) 49,3 фоизни ташкил этди.

Бу кўпми ё кам? Савол жавобини қуйидаги маълумотдан топасиз: банк амалиёти учун мақбул бўлган CIR кўрсаткичининг тавсиявий меъёри 50 фоизгача!

Халқ банки Ахборот хизмати

ҚОЗОҒИСТОН ИСЛОМ МОЛИЯСИ БЎЙИЧА ЕТАКЧИ ЎРИННИ ЭГАЛЛАШИ МУМКИН

COVID-19 пандемияси оқибатида юзага келган глобал инқироз ҳамда нефть нархининг пасайиши оқибатида молиявий институтлар жиддий зарар кўра бошлади. Умумий султувнинг таъсирида молиялаштиришнинг исломий шаклига бўлган эътибор кучайиб борди. Сабаби бу бозор нафақат молиявий барқарорликни сақлаб қолди, балки барқарор ўсишни ҳам қайд этди. Йилига ўртача 15-20 фоизга даромади ортди.



Бугунги кунда исломий молиялаштириш бозориди тахминан 700 та институт дунёнинг 90 дан ортиқ мамлакатларида ишлаб турибди. Йўналишлари ҳажми тахминан 2,4 триллион АҚШ долларига тенг бўлиб, 2023 йилга бориб ушбу кўрсаткич 3,8 триллион АҚШ долларига етиши башорат қилинмоқда. Исламий молиялаштиришнинг энг йирик тармоғи — ислом банкингиди бўлиб, бозорнинг 72,4 фоизи уларга тегишли.

Бугунги кунда ислом банклари кредитлаштириш йўналишлари бўйича бир неча хил маҳсулотларни таклиф этади. Хусусан, ипотека, бизнесни кредитлаш, маҳсулотларга кредитлар ва анъанавий лизингнинг муқобил шакллари тақдим этмоқда. Деярли уларнинг барчаси банк ва қарздор ўртасидаги ўзига хос битимга асосланади. Банк ўз миқноси учун зарур маҳсулотни харид қилади ва устама нархда унга сотади. Бу ўринда у қарз берувчи сифатида эмас, балки сотувчи-даллол сифатида намоён бўлади.

Кредитлардан ташқари ислом банклари миқозларга ўзига хос жиҳатларга эга депозитларни ҳам таклиф этади. Биринчи навбатда, бу муайян ҳажми фоизларнинг белгиланмагани ва судхўрликнинг мавжуд бўлмаганида кўринади. Миқоз нафақат омонатчи, балки тўлақонли ҳамкорга айланади. Исламий депозитларнинг икки асосий тури мавжуд — “вақала” ва “мудораба”. Биринчи турида миқоз ўз маблағини банкка топширади ва банк миқознинг розилиғи билан шариат қоидаларига мос келадиган бизнес лойиҳани ушбу пуллар ёрдамида молиялаштиради. Мудораба эса омонатчи пулини банк ўз хоҳишига кўра

молиялаштиришни назарда тутати.

Қозоғистонда ҳозирча икки ислом банки ишлаб турибди — Al Hilal ва Замон-Банк. 2020 йил ноябрь ойи охирига келиб уларнинг умумий активлари 81,9 миллиард тенгага тенг эди. Бу эса ўтган йилнинг мос даврига нисбатан 45,5 фоиз кўп демакдир. Айни пайтда активларнинг ўртача йиллик ўсиш ҳажми сўнгги уч йилда 30,3 фоизни ташкил этган. Шунга қарамай, банк тармоғида исломий банкининг улуши паст даражада, 026 фоизга тўғри келади.

Борган сари маҳаллий ислом банкларининг маҳсулотлари оммалашиб бормоқда. Хусусан, кредитлаштириш борасида ўсиш кузатишмоқда: 2020 йил декабрь ҳолатига кўра ислом банкларининг ссуда портфели ундан аввалги йилдаги мос даврга нисбатан 47,4 фоиз ортган ва 39,7 миллиард тенгага етган. Масалан, Al Hilal банкининг ссудали портфели 82 фоизга ўсди ва 25,1 миллиард тангани ташкил этди. Замон банкидаги ўсиш улуши 11,1 фоиз, 14,6 миллиард тангани ташкил этди.

Исламий молияларнинг Қозоғистондаги бозори ривожланишига “Остона” Халқаро молия маркази катта ҳисса қўшмоқда. 2020 йил 16 декабрдан бошлаб хорижий банклар ўз филиалларини Қозоғистонда очиши мумкинлиги ҳисобга олинса, марказ мамлакатдаги ислом банклари бозорига янги иштирокчиларни жалб этишга эришади. Бунинг учун молиявий марказда барча зарур инфратузилма ва халқаро тажриба ва меъёрларга мувофиқ келувчи меъерий-ҳуқуқий база яратилган.

Россияда 2020 йил декабрь ойида ажратилган истеъмол кредитлари ҳажми 516 миллиард рубдан ошган бўлиб, сўнгги вақтларда кузатишган энг катта маблағдир. Кўрсаткич йилдан йилга 4 фоизга ортган. Бу ҳақида «Коммерсантъ» нашри Бирлашган кредит бюроси маълумотига асосланиб, ёзди.

РОССИЯЛИКЛАР РЕКОРД ДАРАЖАДА КЎП КРЕДИТ ОЛГАН

Кредитнинг ўртача ҳажми ҳам рекорд даражада бўлиб, 355 минг рублга етди. Ўтган йилнинг декабрь ойига нисбатан ўртача чек 12 фоиз ўсди. Унинг ортишига четга сурилган талаб, байрамолди чегирмалар ва туширилган фоиз ставкалари бўлиши мумкин, деб ёзади мутахассислар.

Бироқ берилган қарзлар сони ўтган йилга нисбатан 9 фоизга камайдди. 2021 йилда бозор иштирокчилари иқтисодий вазият ва аҳоли даромадининг яхши томонга ўзгариши билан истеъмол кредитлари ҳам ижобий томонга ўзгаришига умид боғламоқда.



Аваллоқ НАФИ хабар берганидек, ҳар учинчи россиялик банкка кредитни қайтаришга тайёрмаслигини маълум қилган, бироқ қариндоши ёки танишидан олган қарзни қайтармаслиқни танқид қилишган. Мамлакатда кредитларни қайтармаганлар сони 2,1 миллион нафарга ортган ва жами бўлиб 11,7 миллион нафарга етган. Россияликлар пандемия даврида қарзларни қайтара олмаган. 2020 йилда 119 минг нафар фуқаролар ва яқка турдаги тадбиркорлар банкрот бўлганини эълон қилган.

ЕВРОПА ИҚТИСОДИЁТИНИ ҚУТҚАРИШНИ ТЎХТАТИШМОҚЧИ

Европа Марказий банки (ЕМБ) пул-кредит сиёсатини ўзгартириш ниятида ва катта эҳтимол билан келажакда юшатилиш сиёсати тўхтатиб турилиши мумкин, деб ёзади CNBC молиявий таҳлилчилар ўртасида ўтказилган сўровномага асосланиб. Шундай қилиб, тартибга солувчи коронавирус пандемияси оқибатида инқирозга дучор бўлаётган еврохууд иқтисодиётини қутқаришдан воз кечади.

Мутахассислар фикрига кўра, ЕМБ раҳбари Кристин Лагардининг сўнгги фикрларига қараганда, яқин келажакда мамлакатларда коронавируснинг янги тўлқини туфайли чекловлар кучайтирилиши билан боғлиқ хабарлар кўпайган бўлса-да, ЕМБ яқин орада асосий фоиз ставкаларини янада кучайтириш ниятида эмас.

Шунингдек, ЕМБ еврохууддаги ўртача инфляция даражасига йилига икки

фоизга тенг бўлишини назарда тутувчи мақсад сари қилаётган ҳаракатини ҳам тўхтатиб туриши мумкин. Молиячилар фикрича, мақсад сақланиб қолади, бироқ унга етишиш учун кўпроқ вақт талаб этиши мумкин.

Мувофиқлаштирувчи учун асосий мақсад — мақбул молиявий шароит яратиш билан боғлиқ бўлмоқда. Бу эса ўз ичига кўплаб омилларни киритувчи мақсад бўлиб, мамлакатнинг моли-



явий тизими миллий иқтисодиётнинг ривожига қанчалик таъсир кўрсатишини ўзида намоён этади.

Молиявий шароитлар ичида бозордаги фоиз ставкаларининг даражаси муҳим аҳамиятга эга бўлиб, у ёрдамида компания ёки фуқароларнинг молиялаштиришга эга бўлиши нақадар енгил ёки йўқлигини кўрсатиб туради. Шундай қилиб, ЕМБ Европа иқтисодиёти учун мақбул даражада ҳисобланаётган

амалдаги фоиз ставкаларини сақлаб қолишга интилоқда. Мувофиқлаштирувчи реал сектор томонидан кредитга бўлган талаб унчалик аҳамиятга эга бўлмай туради, деб ҳисобламоқда мутахассислар.

Бундан ташқари, молиявий шароитларга эътибор қаратар экан, ЕМБ бу талабни янада оғирқилроқ масала билан аралаштиришга мажбур бўлади — давлат қарзи ставкаларининг

даражаси, яъни ҳозирда кўплаб мамлакатларда уни қайтариш билан боғлиқ қийинчиликлар ортгани ЕМБни ўйга толдиarmoқда.

Айни пайтда ЕМБнинг янги мақсади деярли эскиси билан қарама-қарши эмас, сабаби кредитлар бўйича паст фоиз ставкалари одатда инфляцияни ошириб юборади, яъни иқтисодиётда пул маблағлари кўпаяди ва омонат йиғишга бўлган рағбат пасайиб боради.

Коронавирус пандемияси туфайли инқироз бошланганидан буён ЕМБ кенг миқёсдаги сони жиҳатидан юшатиш дастурини жорий этди. Ушбу дастурга умумий ҳажми 1,85 триллион евролик маблағ йўналтирилади. У Еврокомиссия томонидан молиялаштирилиб, асосан кўпроқ жабр кўрган мамлакатларга берилади.

Я Н Г И Й Ё Л К И Ч И К

ИШОНЧНИ ОҚЛАЙМИЗ



Шухрат ДЕҲҚОНБОВ,
Янгийул шаҳар кичик саноат
зонаси раҳбари

Мамлакатимизда тадбиркорликни ривожлантиришга алоҳида эътибор берилиб, етарлича ғамхўрлик кўрсатиляпти. Бу бесамар кетаётгани йўқ. Буни тадбиркорларимиз сафи йилдан йилга кенгайиб, эришилаётган натижалар кўламини юксалиб бораётганидан билиш мумкин. Юртимиз тобора ривожланиб, ҳаётимиз фаровонлигини ортаётганлиги ҳам ана шундан. Бир оғиз сўз билан айтсак, Президентимизнинг "Тадбиркор бой бўлса – халқ бой бўлади" деган сўзлари ўз исботини топяпти.

Дарҳақиқат, тадбиркорлар етакчи ишлаб чиқарувчи кучга айланди. Уларнинг ютуқлари мамлакатимиз қудратига қудрат қўшмоқда. Ана шундай эътирофларга сазовор бўлаётганлар орасида астойдил изланиб, интилиб, меҳнат қилаётган, йилдан йилга катта муваффақиятларга эришаётган янгийуллик юзлаб тадбиркорлар ҳам бор, албатта.

Тошкент вилоятининг бой табиий, иқтисодий, минерал хомашё, илмий-техникавий ва меҳнат салоҳиятидан янада тўлиқ фойдаланиш, янги рақобатбардош саноат ишлаб чиқарувчилар ва кичик хусусий корхоналарни ривожлантиришни янада рағбатлантириш ва қўллаб-қувватлаш, саноат кооперациясини чуқурлаштириш ва шу асосда янги иш ўринларини яратиш ҳамда аҳоли даромадларини ошириш мақсадида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 10 августда чиқарган "Тошкент вилоятида кичик саноат зоналарини ташкил этиш тўғрисида"ги қарорига асосан фаровон маҳалла фуқаролар йиғини ҳудудидаги собиқ 2503-автокотлоннасининг 2,61 га ер майдонида Янгийул кичик саноат зонаси ташкил этилиб, ушбу саноат зонасига 12 та ташаббускор, 10 та лотга 14 та лойиҳа асосида ташкиллаштирилди.

Кичик саноат зонасининг 2,2 гектарни ташкил этган фойдали ер майдонида 19 млрд. 335 млн. сўмлик 14 та инвестиция лойиҳаларини жойлаштириш кўзда тутилган эди. Амалда 20 млрд. 100 млн. сўмлик инвестиция киритилган мазкур лойиҳалар доирасида 248 та янги иш ўринлари яратилган.

Албатта, бу каби кичик саноат зоналарини ташкил этилиши ҳукуматимизнинг тадбиркорларга кўрсатилаётган эътибори ва ва ёрдамидир. Чунки, улар ўзлари ташкил этмоқчи бўлган корхона учун жой излаш, бино қуриш муаммоларига ортиқча вақт, маблағ сарфламай ўз технологияларини ўрнатиб, фаолиятларини бошлаш имконига эга бўлди. Шу ўринда таъкидлаб ўтиш лозимки, кичик саноат зонасидаги лотлар барча тадбиркорларга 5 йилга ижарага берилган. Агар корхона фаолиятини тўғри ташкил этиб, яхши натижаларга эришса мулк ҳуқуқини тақдим этган ҳолда узоқ мудатли ижарага 10 йил мудатга берилади.

Янгийул кичик саноат зонасида ўз корхонасини ташкил этган аксарият тадбиркорлар қулай имкониятдан самарали фойдаланиб, яхши натижаларга эришиш учун астойдил ҳаракат қиляпти. Улар томонидан 2019 йил жами ишлаб чиқарилган маҳсулот ҳажми 29 489 млн. сўм экспорт ҳажми 1235 минг АҚШ доллари, яратилган янги иш ўрни 89 тани ташкил этди. 2020 йилда эса жами ишлаб чиқаришга маҳсулот ҳажми 43 млрд. 570 млн. сўм, экспорт ҳажми 737 минг АҚШ доллари, янги иш ўринларини 145 тага етказишга эришди.

Янгийул кичик саноат зонасида ўтган йилги пандемия шароитида ҳам иш тўхтамаганлигини рақамлардан билиш қийин эмас. Дарҳақиқат, кичик саноат зонасидаги барча корхоналар жамоаси пандемиядан ўзларини ҳимоя қилиш учун барча тавсия этилган қоидаларга амал қилган ҳолда ишни тўхтатмасликка интилди. Аксинча, олинаётган фойда ҳисобидан ўзгалар ёрдамига муҳтож бўлиб қолган оилаларга, ҳамюртларга мурувват ёрдамларини кўрсатди.

Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномасида, янги 2021 йилда тадбиркорлик ва кичик бизнесни ривожлантириш бўйича янада қулай шароитлар яратилиши алоҳида таъкидланди.

Мазкур Мурожаатномада Президентимизнинг: "Бир нарсани алоҳида таъкидлаш керак, пандемия даврида иқтисодиётнинг барқарор ишлаши учун тадбиркорлик давлат билан тенгма-тенг ҳисса қўшдилар. Шунинг учун барчамиз тадбиркорларга елкадош бўлиб, уларни доимо қўллаб-қувватлашимиз шарт. Бу борада ишбилармонларнинг ҳақ-ҳуқуқларини, айниқса, хусусий мулк дахлсизлигини таъминлаш – барча даражадаги давлат органларининг асосий вазифаси бўлиши лозим", – деб айтган сўзлари тадбиркорларимизни руҳлантириб, кучига куч, ғайратига ғайрат қўшди, десак хато бўлмайди.

Бу – эътироф, бу – ишонч! Биз бу эътироф ва ишонччи оқлашга астойдил ҳаракат қиламиз.

ИЗЛАНИШЛАРИМИЗ БЕСАМАР КЕТМАЯПТИ



Зиёдудлла ТУРСУНОВ
"ALUKABEL PAYRAV" хорижий
корхонаси раҳбари

Биз ҳам Янгийул кичик саноат зонасида фаолият юритаётган корхоналардан биримиз. Бугунги кунда Ўзбекистоннинг барча ҳудудларида бунёдкорлик кўламини йилдан йилга кенгайиб бораётганлиги ва кабель маҳсулотига эҳтиёж ортаётганлигини ҳисобга олиб шу маҳсулотни ишлаб чиқаришни йўлга қўйдик.

Корхонамизга ижарага берилган лотни Хитойда ишлаб чиқарилган замонавий технологиялар билан жиҳозлаб, 2018 йил октябрда дастлабки маҳсулотни ишлаб чиқардик. Аслида тайёргарлик жараёни 2017 йилда бошланган. Тайёрланиш ишида фақат жиҳозлар, янги технология олиб келиш, ишчи мутахассисларни танлаб олиш, тайёрлаш ва синовдан ўтказишга ҳам алоҳида эътибор қаратдик. Чунки барча соҳада бўлганидек, биз танлаган йўналишда ҳам ўз ишини чин дилдан севиб, унинг сир-асрорларини ўрганиш учун астойдил интиладиган ишчи ва мутахассислар керак. Шундагина ишлаб чиқарилаётган маҳсулотларнинг нафақат ҳажми, сифатини ошириш мумкин. Чунки рақобатбардош маҳсулот ишлаб чиқармасак, харидорларимизни йўқотиб қўйишимиз аниқ. Бозорни, бозор иқтисодини қонун-қоида си шундай. Бу қонун қоидаларга амал қилмаган тадбиркор катта муаммоларга дуч келиши аниқ. Шунинг учун биз бозор талабларига тўлиқ амал қилишга ҳаракат қиляпмиз. Тўғри бу

осон кечаётгани йўқ. Лекин жамоамиз барча қийинчиликларни енгиб ўтишга, муаммоларни ўз вақтида ҳал қилишга астойдил ҳаракат қиляпмиз. Эътиборлиси, бозор шароитига мослашаяпмиз. Ишлаб чиқарган маҳсулотларимиздан эътироз эшитмадик. Ишлаб чиқариш ҳажми кенгайиб борапти.

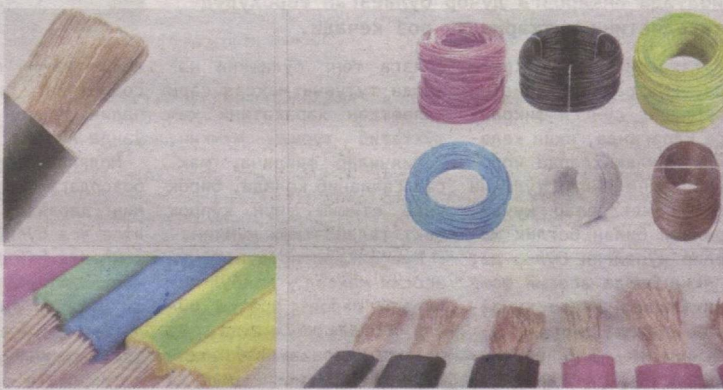
Дастлабки йилда 5 хил кабель маҳсулот ишлаб чиқарган бўлсак, ҳозирги кунда 40 турдаги кабель маҳсулотларини ишлаб чиқаришни йўлга қўйдик. 2019 йилда 15 млрд. сўмлик маҳсулот сотган бўлсак, 2020 йилда бу кўрсаткич 30 млрд.га етказилди. Жорий йилда ишлаб чиқариш ва сотиш ҳажми-ни 40 млрд. сўмга яқинлаштиришни ният қилганмиз.

Яқин кунлардан бошлаб кабелларни ўраш учун ёғоч барабанлар ишлаб чиқармоқчимиз. Бу, албатта қўшимча ишчи кучи талаб қилади. Шунинг учун яна 20 нафар ишчи ва мутахассисларни ишга қабул қилмоқчимиз. Шунда жамоамиздаги ишчилар сони 60 нафардан ошади.

Ҳозирги кунда жамоамиз аъзолари ўз ишларидан мамнун. Ишларига яраша ҳақ олишяпти. Корхонамизда барча шароитларни яратишга ҳаракат қилганмиз.

Ютуқларимиз ҳақида гапирганда бироз хижолат бўладиган жойларимиз ҳам бор. Чунки янги корхонамизда ҳали қиладиган ишларимиз, муаммоларимиз ҳам бор. Қиладиган ишларимиздан бири шуки, корхонамизга яна янги ускуналар ўрнатишимиз лозим. Янги харидорлар топши, жамоамиз сафини кенгайтириш олдимизда турган вазифаларимиз жумласидандир.

Энди муаммоларга келсак, улар ҳам талайгина. Шундай муаммолар борки, ўзимиз – жамоамиз билан ҳал қилишимиз керак. Буни ўзимиз ҳал қиламиз албатта. Лекин бизга боғлиқ бўлмаган муаммолар ҳам бор. Ана шундай муаммолардан бири электр токининг тез-тез ўчиб туришидир. Бу маҳсулотларимизнинг сифатини бузилишига, таннархини қимматлашишига олиб келяпти. Бу қийинчиликни ижобий ҳал қилишда мутасадди ташкилотлар бизга қўмақдош бўлса, натижаларимиз янада яхши бўлади.



САНОАТ ЗОНАСИДА

ҒАМХЎРЛИККА МУНОСИБ ЖАВОБ БЕРИШГА ИНТИЛЯПМИЗ



Алишер Таджибаев
“WELTEX” МЧЖ
таъсисчиси

Мен ҳам Президентимизнинг эътибор ва ғамхўрлигидан баҳраманд бўлган тadbиркорлардан бириман. Текстиль маҳсулотлари ишлаб чиқарадиган корхона очсаммикан деган орзу хаёлда юрган кунларимда Президентимизнинг “Тошкент вилоятида кичик саноат зоналари ташкил этиш тўғрисида”ги қарорига асосан 2503-автоклоннасига қарашли майдонда Янгийўл кичик саноат зонаси ташкил этилаётганлигини эшитиб қолдим. Шаҳар ҳокимлигига ўз лойиҳамни тақдим этиб, ташкил қилмоқчи бўлган корхона учун ана шу кичик зонадан лот ажратиб беришларини сўрадим. Ҳокимлик лойиҳамни тасдиқлаб муаммони тезда ҳал қилди. Менга барча қулайликка эга бўлган бино беш йилга ижарага берилди.

Корхонани янги жамоа билан Хитой давлатидан олиб келинган махсус тикув машиналари билан жиҳозладик. Албатта иш бошлаш ҳамирдан қил суғургандек осон бўлгани йўқ. Лекин қийинчиликлардан чўчимаё астойдил изландик, ҳаракат қилдик. Бу сайё-ҳаракатлар кутганимиздек самара берди. Тайёргарлик босқичидан муваффақиятли ўтдик. Ишни ўз касбининг моҳир усталари бўлган малакали тикувчиларни корхонамизга жалб қилишдан бошладик. Кейин малакасиз бўлса ҳам ишсиз, кам таъминланган оилаларда истиқомат қилаётган хотин-қизларни ишга қабул қилиб, уларни касб маҳоратини оширишга алоҳида эътибор бердик. Ана шундай савоб йўлида қилган ишларимиз Худога хуш келди шекилли ишларимиз юришиб кетди. Рос-

сия, Германия давлатларидаги савдо корхоналари билан шартнома тузиб, 2018 йилнинг охирида жиддий ишга киришилди. Ҳозирги кунда корхонамизда ишлаб чиқарилаётган трикотаж маҳсулотлари тўлиқ экспортга йўналтирилган.

Қувонarli томони шундаки, корхонамизнинг экспорт салоҳияти йилдан йилга ўсиб борапти. Дастлабки йили 200.000 долларлик маҳсулотни экспорт қилган бўлсак, 2020 йил бу экспорт ҳажмини 1.000.000 долларга етказдик.

Харидорларимиз билан ўзаро келишув асосида иш юритяпмиз. Улар бизга ўзлари истасан харидоргир маҳсулотнинг намунасини жўнатишади. Биз ана шу намуна асосида маҳсулот ишлаб чиқариб, уларга жўнатамиз. Шунинг учун маҳсулотларимиз сифатли, бозор-бол.

Асосан болалар кийим-кечаклари ишлаб чиқарилаётган корхонамизда ҳали имкониятлар катта. Биз ана шулардан тўлиқ фойдаланишга ҳаракат қиляпмиз. Масалан, корхонамиз 50 нафар тикувчи билан иш бошланган эди. Бугунги кунга келиб “WELTEX”да 120 нафар хизматчилар меҳнат қиляпти. Яқин ойлар ичида яна 40 нафар тикувчини ишга қабул қилмоқчимиз. Чунки, корхонамизни зарур техникалар билан жиҳозлаб, унинг ўзида калава ишлаб чиқаришни йўлга қўймоқчимиз. Бу маҳсулотларимизни таннархини пасайиши, ишчи хизматчиларимизнинг ойлик маошларини таъминлайди.

Аслида, ҳозир ҳам жамоамизнинг ҳеч бир аъзосидан олаётган маоши ёки яратилган шароитдан нолиганларини эшитганимиз йўқ. Чунки бу ишлар маъмуриятнинг доимий назоратида. Жамоамиз аъзоларининг корхонада яратилган шарт-шароитдан, берилаётган эътибор ва ғамхўрликдан кўнгли тўқ. Шунинг учун бўлса керак, ўтган йилги пандемия шароитида ҳам белгиланган қоидаларга тўлиқ амал қилиб, бетўхтов ишладик. Харидорларимиз талаб қилган маҳсулотларни кечиктирмай етказиб беришга эришдик. Бу йилги режаларимиз янада катта. Бу режалар ҳам Худо хоҳласа албатта амалга ошади.

КУТИЛГАН НАТИЖАЛАРГА ЭРИШЯПМИЗ



Зубайда АБДУНАЗАРОВА,
“WELTEX” МЧЖ бригада бошлиғи

Мен мактабда ўқиб юрган кезларимданок тикувчилик касбига қизиқардим. Дастлаб тикувчилик сирларини онамдан ўрганганман. Ўрта мактабни тугатгач, тикувчилик касбини мукамал эгаллаш ниятида шу соҳада ўқидим. Тажрибали устозларимиздан замонавий дастгоҳларда ишлашни ўргандим.

Коллежда ўқиб юрган пайтларимизда дарсларда олган назарий билимларимизни амалий машғулотларда мустақамлаб борардик. Бу танлаган касбини мукамал эгал-

лашимга катта ёрдам берди. Коллежни битиргач, Янгийўл кичик саноат зонасида тикувчилик фабрикаси ишга тушаётганлигини эшитиб, 2018 йилда шу ерга ишга келдим. Мутахассислар синовидан яхши ўтдим. Мени тикувчилар бригадаси бошлиғи вазифасига тайинладилар.

Ҳозирги кунда бригадамизда 80 та тикувчи бор. Уларнинг барчаси ўз касбига қизиқади. Ёш тикувчи қизларга билмаганларини ўргатяпмиз. Ҳали бу ерга бекор ишга келибман деб нолиган ишчини кўрмадим. Чунки корхонамизда тикувчиларимиз учун етарлича шарт-шароит яратилган.

Фабрикамиз Хитой давлатининг замонавий тикув дастгоҳлари билан жиҳозланган. Корхонамизга ишга келаётган тикувчилар ана шу дастгоҳларда ишлашни пухта ўрганиб олса бўлгани, ишлари тезда юришиб кетади.

Энг муҳими, жамоамиз аҳил, иноқ. Бир-биримиздан ўрганиб, бир-биримизга ўргатиб ишляпмиз. Шунинг учун ҳам меҳнатимиз кутилган натижаларни берапти.

ИШИМИЗДАН БАРЧАМИЗ МАМНУНМИЗ



Гулчехра АНОРҚУЛОВА,
тикувчи

Тўғриси айтсам, мен бу ерга қанақа иш бўлса ишлайман, ойлик олиб, уйдагиларга ёрдам бераман деб келганман. Лекин корхонага келганимдан кейин моҳир тикувчиларни кўриб, уларни ишларини кузатиб, тикувчилик касбига чинакам меҳр уйғонди. Мен ҳам мана шу опа-сингилларимдек моҳир тикувчи бўлишни ният қилиб, кўнглимга тугиб қўйдим.

Лекин бу касбини сир-асрорларини пухта эгаллаш осон эмас экан. Менга тажрибали жамоадошларим ёрдамини аямади. Улар билмаганларимни ўргатди, адашганимда тўғрилади. Дайниқса, бригадамиз сарқори Зубайда опадан жуда хурсандман. Улар қийналганимда кўнглимни кўтариб, руҳлантирди, тикувчилик сир-асрорларини кунт билан ўргатди. Алоҳида тикув ма-

шинасида ишлашимга ишонч билдирди. Икки йил ичида росмана тикувчига айландим.

Хуллас, шу ерга иш сўраб келганимдан, ишлаётганимдан, устозларимнинг ишончини оқлаётганимдан хурсандман. Чунки бу ерга келиб фақат ишни эмас, касб эгаси ҳам бўлдим.

Жамоамизнинг барча аъзоси ўз ишидан мамнун десам хато бўлмайди. Чунки корхонамизда ишчилар учун барча зарур шарт-шароитлар яратилган. Иссиқ овқат, ишга бориб келишимиз учун автобус ташкил қилинган. Ойлик маошимиздан кўнглимиз тўқ.

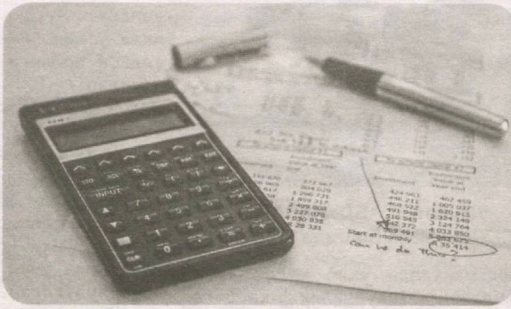
Келгусида ишларимиз бундан ҳам яхши бўлади. Буни ишонч билан айтиётганимни боиси шуки, раҳбарларимиз ғамхўр, меҳрибон, изланувчан, жамоамиз эса аҳил. Аҳил-иноқ жамоага изланувчан, ғамхўр раҳбарлар ташкилотчилик қилса ишлар юришаверади.

БАНКОВСКИЕ ВЕСТИ

БИЗНЕС
ФИНАНСЫ
АНАЛИТИКА
ИНВЕСТИЦИИ
ЭКОНОМИКА
СТАТИСТИКА

УЗБЕКИСТАН В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ СОХРАНЯЕТСЯ

По итогам 2020 года экономика Узбекистана демонстрирует устойчивость к шокам. В 2020 году, невзирая на пандемию, экономика страны избежала рецессии, сохранив положительную динамику.



По данным Госкомстата валовой внутренний продукт за январь-декабрь увеличился на 1,6% и составил 580,2 трлн. сумов.

В разрезе секторов экономики эксперт Центра экономических исследований и реформ Руслан Абатуров анализирует ситуацию в рамках итогов за 2020 год.

Возврат большинства секторов экономики к нормальному функционированию в четвертом квартале позволил нарастить производственную активность, тогда как по итогам трех кварталов в экономике сохранялся слабый рост на уровне 0,4%.

В соседних странах и основных торговых партнерах Узбекистана пандемия также оказала значительное влияние на экономическое развитие. ВВП Казахстана по итогам года сократился на 2,6% против роста на 4,5% в 2019 году. В России в конце года падение годового ВВП оценивалось на уровне 3,8%. ВВП Кыргызстана в январе-декабре 2020 года сократилось на 8,6%.

Экономика Китая за 2020 год, между тем, выросла на 2,3%. Однако это минимальный показатель роста за последние 45 лет.

Инфляция продолжает снижаться в Узбекистане - годовой уровень индекса потребительских цен к декабрю 2019 года составил 11,1%, в сравнении с 15,2% за 2019 год. Замедление роста, цен по сравнению с предыдущим годом, отмечается по продовольственным, непродовольственным товарам и услугам. При этом основным драйвером инфляции, по-прежнему, остается рост цен на продовольственные товары на 15,3% (за 2019 г. на 18,6%), отмечает эксперт в статье.

Одним из ощутимых последствий пандемии стало снижение инвестиционной активности. Объем

инвестиций в основной капитал снизился на 8,2%. При этом, нужно заметить, что спад отмечается в централизованных инвестициях почти на 35%, главным образом, за счет сокращения инвестиций из бюджета на 33,6% и иностранных инвестиций и кредитов под гарантию правительства на 28%. Объем инвестиций из нецентрализованных источников, напротив, по итогам года подрос на 2%, в основном из-за увеличения инвестиций за счет средств предприятий на 11,2%.

Во всех секторах экономики удалось сохранить рост производства. Объем выпуска сельского лесного и рыбного хозяйства увеличился на 3%. При этом необходимо отметить двузначную динамику роста в рыбном хозяйстве на уровне 19,8%, развитие которого в последние годы пользуется повышенным вниманием со стороны государства.

В промышленности удалось преодолеть наблюдаемую в течение апреля-октября 2020 года рецессию и выйти на скромный рост - на уровне 0,7%. Основным драйвером стала обрабатывающая промышленность, нарастившая

объемы производства на 7,1%, что даже выше роста в 2019 году на 6,6%. Среди отраслей обрабатывающей промышленности в 2020 году наибольшее увеличение производства наблюдается в производстве электронной, оптической и компьютерной продукции на 70,6% (но его доля в общем объеме промышленного производства остается относительно низкой - 0,9%), производстве текстиля на 15,4%, готовых металлических изделий на 14,8%, фармацевтической продукции на 13,4%, продуктов питания на 8,7% и других отраслях. В добывающей промышленности, напротив, отмечается достаточно серьезный спад - почти на 22%, в том числе за счет спада добычи природного газа, гравия, щебня. Также аналитик отмечает рост на 12,5% в сфере электроснабжения, подачи газа, пара и кондиционирования воздуха.

В секторе строительства темпы роста хотя и замедлились с 22,9% в 2019 году до 9,1% по итогам 2020 года, но все-таки имеют высокий уровень динамики.

Сектор услуг, несмотря на серьезное негативное влияние пандемии на сферы проживания и питания, пассажирских перевозок, розничной и оптовой торговли, также смог по итогам года сохранить положительную динамику на уровне 2,3%, тогда как в 2019 году рост составлял 13,2%. Объем розничного товарооборота в 2020 году увеличился на 3,2%, отмечает эксперт.

В сфере транспорта отмечается спад по основным показате-

лям. Так грузооборот снизился на 4,8%, пассажирооборот на 16,7%, что неудивительно, учитывая два периода жестких ограничительных мер на перевозки в стране, а также спад спроса на экспортируемую продукцию на внешних рынках.

Отрицательно пандемия сказались на внешней торговле республики. По итогам года, внешне-торговый оборот сократился на 13,1% до 36,3 млрд. долл. Объем экспорта составил 15,1 млрд. долл., снизившись на 13,4% в сравнении с аналогичным периодом предыдущего года. Сократился и объем импорта на 12,8% до 21,2 млрд. долл. Внешнеторговое сальдо сложилось отрицательным - \$6 млрд.

В структуре экспорта основной спад пришелся на услуги - на 41,7%, и экспорт энергоносителей и нефтепродуктов - на 73,9%. Также снизились и стоимостные объемы экспорта плодово-овощной продукции - на 16,5%. В то же время увеличился экспорт текстиля и одежды на 18,1% - до \$1,9 млрд., золота - на 18%, машин и оборудования - на 9,4%, черных металлов и изделий из них - на 4%.

В структуре импорта снижение, в основном, отмечалось по услугам - почти на 50%, черным металлам и изделиям из них - на 20%, машин и оборудования - на 16,2%.

Аналитик отмечает, что Узбекистан, в условиях пандемии и вызванной ею рецессии в экономиках других стран, смог сохранить положительную динамику экономического роста. Использование точечных ограничительных мер, исходя из эпидемиологической обстановки, позволило избежать полного прекращения работы большинства предприятий и перейти к восстановлению деловой активности. Четвертый квартал прошел для экономики относительно спокойно, что создало необходимые условия для возврата к привычному ритму жизнедеятельности предприятий и наращиванию производства. Таким образом, несмотря на все трудности, экономика нашей республики продемонстрировала устойчивость к шокам.

ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ УЗБЕКИСТАНА ЗА ЯНВАРЬ-ДЕКАБРЬ 2020 Г.

CERR
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
ОБОЗРЕНИЕ



КОНКУРЕНЦИЯ, ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ, ИНФРАСТРУКТУРА - ОСНОВНЫЕ ДРАЙВЕРЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Кризис, спровоцированный Covid-19, повлиял на экономику Узбекистана. Были предприняты, и предпринимаются сегодня, ряд антикризисных мер, направленных на смягчение последствий пандемии для населения и экономики республики.



Так, с учетом показателей конца 2020 года и первой половины января 2021 года, ситуация в нашей стране соответствует базовому прогнозу, говорится в аналитическом обзоре Центрального банка. Перспективы роста ВВП выглядят оптимистично, поскольку продолжается реализация реформ в различных секторах экономики, способствуют повышению эффективности и применяемые ресурсы со стороны государства.

Основными драйверами экономики в 2021 году аналитиками названы структурные изменения и экономические реформы в реальном секторе экономики, направленные на развитие конкурентности, улучшение инвестиционного климата и инфраструктуры.

В части прогнозов на 2021 год отмечается, что, с учетом показателей IV квартала 2020 года и первой половины января, макроэкономические условия формируются согласно базовому прогнозу регулятора. «Фискальное стимулирование и эффекты относительного послабления денежно-кредитных условий в 2020 году, будут способствовать поддержанию экономической активности в первой половине 2021 года со стороны спроса. При этом, рост реального ВВП в 2021 году прогнозируется на уровне 4,5-5,5%», сообщает в аналитическом обзоре.

Согласно оценкам, объем кредитных вложений в экономику в 2021 году будет пропорционален росту номинального ВВП - в пределах 16-20%. С учетом неизменности регулируемых цен и баланса факторов инфляции ожидается дальнейшее снижение инфляции - до 9,0-10,0% к концу 2021 года.

По оценкам специалистов ведомства, требуется определенное время для полной транс-

миссии ранее принятых решений по снижению основной ставки, а также адаптации экономики к относительному смягчению денежно-кредитных условий. И текущие «относительно жесткие» условия денежно-кредитной политики являются достаточными для поддержания базового прогнозного роста экономики в первой половине 2021 года и обеспечения положительных реальных ставок - на уровне 3-4% - на денежном рынке.

Что касается рисков, то «в ближайшие месяцы сохраняется низкая вероятность преобладания повышающих факторов инфляции в экономике. В то же время имеются риски, связанные с вероятностью возникновения разовых факторов инфляции и сохранения инфляционных ожиданий на высоком уровне», говорится в отчете. Одним из таких рисков в ближайшей перспективе, по оценкам аналитиков центробанка, остается рост цен на продовольственные товары. «Политика протекционизма, введение ограничительных мер (квот и тарифов) на экспорт основных продовольственных товаров со стороны экспортеров также может привести к удорожанию импорта основных продовольственных товаров», отмечается в отчете.

В этой связи, повышение стабильности и устойчивости продовольственных рынков будет во многом зависеть от разработки и реализации комплексной стратегии обеспечения продовольственной безопасности в республике, поясняют аналитики. Важное значение будут иметь меры реагирования по стабильному обеспечению внутреннего рынка необходимым объемом товаров, в том числе за счет диверсификации географии и снижения концентрации импорта базовых продовольственных товаров.

ФАКТОРЫ, ПОВЛИЯВШИЕ В 2020 ГОДУ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ

Чтобы сохранить в экономике Узбекистана положительный уровень реальных процентных ставок, укрепить необходимые условия для продолжения восстановления экономической активности, регулятор сохранил основную ставку - на уровне 14% годовых.

По данным Центрального банка, со второй половины 2020 года, на фоне пандемии, относительная стабильность регулируемых цен, сдержанность потребительского спроса и изменившиеся макроэкономические условия способствовали замедлению годовых темпов прироста цен. По итогам года уровень инфляции составил 11,1%, опустившись с 15,2% в 2019 году.

Наибольший фактор, повлиявший на инфляцию (6,5 п.п.), стал рост цен на продовольствие, отмечается в сообщении регулятора. Инфляция группы продтоваров оставалась существенно выше общей, и по итогам года составила 15,3%. Повышательное давление на продовольственную инфляцию оказывали сезонные факторы - устойчивый потребительский спрос на них, динамика роста цен на мировых рынках продовольствия и в странах - основных торговых партнеров Узбекистана. При этом, наиболее значительный эффект оказало повышение цен на базовые продукты питания. В частности, цены на картофель выросли на - 42%, яйца - 38%, масло и жиры - 27,0%, сахар -

21%, мясопродукты - 18,1% и хлебопродукты - 15,2%, приводится в сообщении регулятора.

В тоже время темпы роста цен на непродовольственные товары и услуги в 2020 году были значительно ниже общего уровня и составили 8,8% и 7,1%, соответственно.

Годовой уровень базовой инфляции в декабре продолжил формироваться выше общего роста цен, незначительно ускорившись до 11,7%, отражая тенденции роста цен на продовольственные товары и относительной стабильности регулируемых цен, отмечают аналитики ведомства.

В течение 2020 года под влиянием возросшей неуверенности и неопределенности наблюдался относительный рост инфляционных ожиданий населения и субъектов предпринимательства. Пики всплесков пришлось на апрель и июль, тогда, как в августе ожидания снизились и зафиксировались на уровне 17-18% для населения и 18-19% - для субъектов предпринимательства, что указывает на незаякоренность инфляционных ожиданий, отмечается в сообщении.

В странах - основных торговых партнеров республики также был отмечен рост и незаякоренность ожиданий, что отражает глобальные процессы возросшей волатильности цен на продовольственные товары и неуверенности экономических агентов в отношении будущих тенденций.

В 2021 году Узбекистан планирует увеличить экспорт товаров и услуг на 20%. Об этом сообщается в проекте Государственной программы 2021 года.



ЭКСПОРТ ТОВАРОВ И УСЛУГ В 2021 ГОДУ ДОСТИГНЕТ \$12 МЛРД

Согласно ей, экспорт товаров и услуг к концу года должен достигнуть \$12 млрд. Как отмечает review.uz, ответственным за исполнение определено Министерство инвестиций и внешней торговли, хокимияты и заинтересованные ведомства.

Чтобы достичь этой цели, к реализации предусмотрен ряд практических мер:

- Правительственной комиссии принять меры для оперативно-го решения проблемных вопросов в ходе своей деятельности, при активном продолжении системы сотрудничества с предпринимателями-экспортерами;
- по увеличению мощности новых производственных мощностей для экспорта в рамках инвестиционных программ;
- по увеличению объемов экспорта промышленной продукции с высокой добавленной стоимостью при резком сокращении вывоза сырья и глубокой переработки внутри страны.

В последние годы значительно расширилось инвестиционное сотрудничество Узбекистана с рядом государств мира, и в том числе, со странами ЕАЭС.



АКТИВИЗИРУЕТСЯ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ

В соответствии с приоритетами, определенными в Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан в 2017-2021 годах, реализуются «дорожные карты» по развитию сотрудничества с Турцией, Индией, Китаем, Японией, Германией, Францией, Афганистаном, Казахстаном, Туркменистаном и другими странами. Укрепляются взаимовыгодные и всесторонние отношения с государствами Ближнего Востока. Узбекистан ввел безвизовый режим для граждан 86 и упрощенный визовый режим для граждан 57 государств.

В результате проводимой работы по развитию международного экономического сотрудничества в 2019 году значительно вырос приток прямых иностранных инвестиций в страну. Их объем составил 4,2 млрд. долларов, что в 3,7 раза больше, чем в 2018 году. По итогам первого полугодия 2020 года, несмотря на все сложности, связанные с Covid-19, объем иностранных инвестиций в экономику Узбекистана составил 4,8 млрд. долларов, в том числе прямых – 3,2 млрд. долларов, пишут эксперты ЦЭИР.

Возможность углубления взаимодействия Узбекистана с ЕАЭС стала рассматриваться после того, как ситуация в узбекской экономике под влиянием реформ существенно изменилась. Была введена конвертация, либерализован режим внешнеэкономической деятельности, снято множество заградительных барьеров. И это способствовало расширению торгово-экономических связей и инвестиционного партнерства со странами ЕАЭС.

Выросло инвестиционное сотрудничество Узбекистана со странами ЦА. Так, с конца 2017 года к ноябрю 2020 года число зарегистрированных предприятий с капиталом Казахстана выросло с 281 до 896 единиц, Кыргызстана – с 57 до 175 единиц, Таджикистана и Туркменистана – 178 и 140 единиц, соответственно, приводят данные аналитики.

Узбекский капитал также стал активно присутствовать в странах ЦА, в частности, в Казахстане были открыты текстильная фабрика и совместное предприятие по сборке автомобилей, а в Таджикистане и Кыргызстане – по выпуску бытовой техники.

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ

По предварительным оценкам, по итогам 2020 года объем прямых иностранных инвестиций в основной капитал составил 6,6 млрд. долларов с темпом роста в 101,5% по отношению к 2019 году.

По сообщению пресс-службы Министерства инвестиций и внешней торговли, в рамках Инвестиционной программы реализовано 197 проектов, за счет чего было создано 38 тысяч рабочих мест.

В плане региональных инвестиционных программ состоялись 10 586 проектов на 59,1 трлн. сумов, это позволило создать 131,5 тысячи новых рабочих мест.

Как ожидается по прогнозам МИВТ в 2021 году, объем иностранных инвестиций должен составить 10,5 млрд. долларов, из которых 7,6 млрд. долларов – прямые иностранные инвестиции. Планирует-

ся ввести в эксплуатацию 226 крупных и промышленных проектов, имеющих высокую экономическую значимость, что позволит создать 34 тысячи рабочих мест.

В рамках региональных инвестиционных программ намечено освоение 94,8 трлн. сумов и ввод 7106 инвестиционных проектов, в результате которых будет создано около 162 тысяч новых рабочих мест.

В этом году, как отметили в ведомстве, намечено изучить структуры импорта республики, стран СНГ, Центральной и Южной Азии, Турции, Южной Кореи и Китая, а также провести детальный анализ инвестиционного и промышленного потенциалов отраслей и регионов. Сопоставление данных показателей позволит по-новому подойти к разработке инвестиционных предложений и обеспечить высокий экономический эффект от реализации проектов.



ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ОБЪЕМ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ УЗБЕКИСТАНА С ЕАЭС

По предварительным итогам данным за 2020 год Госкомстата, внешнеторговый оборот Узбекистана достиг \$36,3 млрд. Несмотря на принимаемые меры по укреплению сотрудничества со странами содружества, доля внешнеторгового оборота стран СНГ, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года, снизилась на 2%. Доля стран СНГ во внешнеторговом обороте по итогам января-декабря 2020 года составила 32,6%.



Внешнеторговый оборот Узбекистана со странами СНГ составил \$11 830 млн., из них объем экспорта составил \$4 098,3 млн. импорта – \$7 731,7 млн.

Однако при этом, аналитики ведомства зафиксировали значительный объем внешнеторгового оборота со странами Евразийского экономического союза (ЕАЭС) – Россией, Казахстаном, Кыргызстаном, Республикой Беларусь и Арменией. Напомним, что Узбекистан в декабре 2020 года получил статус наблюдателя в ЕАЭС. Внешнеторговый оборот Узбекистана с ЕАЭС составил \$9 829,5 млн., из них экспорт составил \$3 175,5 млн., импорт – \$6 654 млн. Из стран Евразийского экономического союза на Россию приходится 47,7% внешнеторгового обо-

рота, Казахстан – 25,5%, Кыргызстан – 7,6%.

По данным официальной статистики, по итогам января-декабря 2020 года внешнеторговый оборот республики достиг \$36 299,3 млн. и по сравнению с аналогичным периодом 2019 года снизился на \$ 5 451,7 млн., снижение произошло на 13,1%.

Из общего объема внешней торговли экспорт составил \$15 127,7 млн. (к январю-декабрю 2019 года отмечено снижение на 13,4%), а импорт – \$21 171,5 млн. (снижение на 12,8%). В результате сальдо внешнеторгового оборота составило пассивный баланс на сумму \$6 043,8 млн.

Материалы подготовила
Нигора АЛИЕВА.

РФБ «ТОШКЕНТ»: ВОСТРЕБОВАНЫ ЦЕННЫЕ БУМАГИ БАНКОВ И СФЕРЫ СТРОИТЕЛЬСТВА

Наиболее востребованными на прошедшей неделе на торгах РФБ «Тошкент» оказались ценные бумаги банков и предприятий строительной отрасли. За период с 18 по 22 января 2021 года на торгах Республиканской фондовой биржи «Тошкент» аналитики зафиксировали 599 сделок с ценными бумагами 36 эмитентов на общую сумму 2,37 млрд. сумов.



Наиболее востребованными оказались ценные бумаги банков и строительных предприятий. Так, с ценными бумагами 8 банков зафиксировано 206 сделок на сумму 146,5 млн. сумов.

В тройку лидеров по ликвидности среди представителей банковской сферы вошли:

1. Простые акции АКБ «Хамкорбанк» - диапазон цен: 29 - 33,99 сум за единицу
2. Простые акции АКБ «Sanoatqirilishbank» - диапазон цен: 13,07 - 16,49 сум за единицу
3. Простые акции АКИБ «Ипотека - банк» - диапазон цен: 0,8 - 0,94 сум за единицу

С ценными бумагами 4 эмитентов строительной отрасли зафиксировано 185 сделок на сумму 353,4 млн. сумов.

По данным аналитиков биржи, наиболее ликвидными среди представителей строительной отрасли стали акции двух предприятий:

1. Простые акции АО «Кварц» - диапазон цен: 2941 - 3150 сум за единицу
2. Простые акции АО «Qizilqumsement» - диапазон цен: 3800 - 3940 сум за единицу

По объему сделок лидирует агропромышленный комплекс - 7 сделок на 1,1 млрд. сумов, благодаря одной сделке с ценными бумагами АО «Viokimyo» на сумму 1,05 млрд. сумов, отмечают аналитики.

На фондовой бирже отметили, что одним из лидеров по объему сделок стали простые акции АО «УзРТСБ», /URTS/ - с более чем 61 тыс. акций биржи зафиксировано 56 сделок на 503,47 млн. сумов.

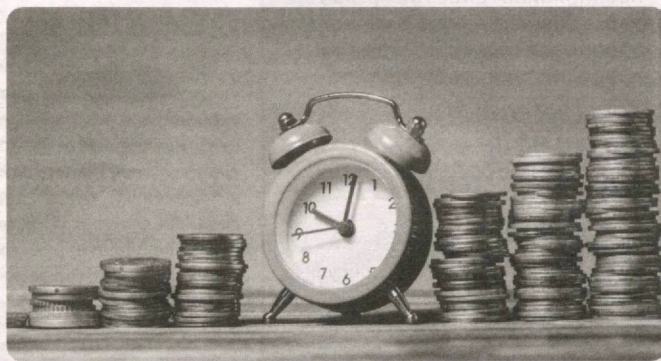
В целом с начала года с ценными бумагами эмитента зафиксировано 417 сделок объемом 4,5 млрд. сумов.

На прошедшей неделе с простыми акциями АО «Узметкомбинат» /UZMK/ зафиксированы 53 сделки на 232,3 млн. сумов. Акции завода торговались в диапазоне 33 000 - 34 497 сум за единицу. С начала года же с простыми акциями АО «Узметкомбинат» было зафиксировано 147 сделок на сумму 459,3 млн сумов.

Как отмечают биржевые эксперты, с начала 2020 года на Республиканской фондовой бирже «Тошкент» было зафиксировано 2 204 сделки на общую сумму 8,8 млрд. сумов.

ЭКСПЕРТЫ - «ОХОТА ЗА ДОХОДНОСТЬЮ ПРОДОЛЖАЕТСЯ...»

В начале 2021 года инвесторы вложили миллиарды долларов в активы развивающихся рынков, окунувшись в погоню за доходностью на фоне непрекращающегося потока стимулов со стороны центральных банков мира.



Как сообщает в обзоре по материалам The Financial Times портал profinance.ru, по данным Института международных финансов (IIF), только за первые три недели января 2021 года 30 крупнейших развивающихся стран привлекли инвестиции на сумму \$17 млрд. Аналитики отмечают, что с начала 2021 года приток капитала в основном направлен на акции. Согласно данным IIF, который отслеживает 63 развивающиеся экономики, после рекордного оттока почти в \$90 млрд. в марте прошлого года, инвесторы вернулись на рынки акций и облигаций EM-стран. При этом приток почти в \$180 млрд. в четвертом квартале привел к тому, что общий объем за последние девять месяцев 2020 года составил более \$360 млрд. «Охота за доходностью, безусловно, продолжается, и это надолго», — заявил Робин Брукс, главный экономист IIF.

Как показывают индексы MSCI EM и World, EM-акции выросли за 3 недели января 2021 года примерно на 9% в долларовом выражении, опередив развитые рынки, которые прибавили 2,7%. Однако цены на облигации снизились, отражая слабое начало 2021 года на глобальных рынках с фиксированным доходом.

Опрос Bank of America, проведенный среди инвесторов, под управлением которых находятся активы на сумму в полтриллиона долларов, показывает, что многие инвестиционные фонды оптимистично настроены в отношении данного класса активов в этом году.

Однако аналитики предупредили, что, несмотря на благоприятные экономические и деловые условия для многих развивающихся стран мира, недавний приток иностранного капитала в основном обусловлен огромными программами стимулирования со стороны Федеральной резервной системы США и других центральных банков во время пандемии. В результате огромные пулы инвестиционного капитала были направлены в более доходные сегменты, чем обычно доступны на развитых рынках.

Влияние ликвидности на триллионы долларов со стороны ФРС и других центральных банков в сочетании со своп-линиями между ФРС и несколькими крупными центральными банками стран еврозоны, а также срочными мерами в виде экстренного кредитования от МВФ и Всемирного банка, пока помогают избежать системных долговых проблем.

Многие инвесторы надеются, что развивающиеся страны, зависящие от экспорта сырья и других товаров, выиграют за счет растущего спроса со стороны Китая, где в прошлом году экономика выросла на 2,3% на фоне сокращения других крупных экономик, а также со стороны США, где администрация Джо Байдена, как ожидается,

потратит значительные средства на инфраструктуру и другие производственные инвестиции.

Аналитики Goldman Sachs заявили, что развивающиеся страны «будут по-прежнему пользоваться популярностью в ближайшие месяцы», благодаря их воздействию на Китай и более широкому подъему мировой экономики, а также ожиданиям роста цен на сырьевые товары. Банк также повысил ожидания в отношении валют, облигаций и акций стран еврозоны в январе 2021 года после того, как они достигли целевых показателей в начале года.

Между тем, Дэвид Хаунер, стратег по развивающимся рынкам и экономист BofA Securities, отметил, что для EM-облигаций начало 2021 года было более трудным, чем ожидалось, на фоне возможного роста ставок в США и более сильного, чем ожидалось, доллара. Кроме того, рост доходности в США снижает интерес инвесторов к покупке более рискованных активов в других странах, а более сильный доллар создает проблемы для правительств и компаний развивающихся стран, которые берут кредиты за рубежом, выпуская облигации в долларах.

НАША СПРАВКА:

Институт международных финансов (IIF) — структура для глобальной индустрии финансовых услуг. Институт создан 38 банками промышленно развитых стран в 1983 году в ответ на международный долговой кризис начала 1980-х годов. Сейчас он представляет свыше 450 компаний из более чем 70 стран. Членами IIF являются коммерческие и инвестиционные банки, управляющие активами, страховые компании, суверенные инвестиционные фонды, хедж-фонды, центральные банки и банки развития. IIF предоставляет своим членам анализ и исследования по развивающимся рынкам и другим вопросам глобальных финансов. Штаб-квартира Института находится в Вашингтоне, офисы - в Пекине, Сингапуре, Дубае и Брюсселе.

EM-облигации — суверенные и корпоративные облигации, выпущенные эмитентами из развивающихся стран известны как *emerging market bonds* (или облигации EM). С 1990-х годов этот класс активов развился до глобальных масштабов, включая широкий спектр правительственных и корпоративных облигаций, выпущенных не только в локальной валюте эмитента, но и в основных твердых валютах — доллар США и евро. Инвестиции в такие активы позволяют диверсифицировать инвестиционный портфель и обеспечить потенциально привлекательную доходность, скорректированную с учетом риска.

Проект Закона РУ «О государственном контроле деятельности субъектов предпринимательства», разработанный Бизнес-омбудсманом, размещен для обсуждения на портале СОВАЗ.

ГОСКОНТРОЛЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. КАК ПЛАНИРУЮТ ЭТО ДЕЛАТЬ

Цель законопроекта – регулирование отношений при осуществлении государственного контроля деятельности субъектов предпринимательства, сообщает правовой портал pogta.uz.

В проекте закона:

- 1) определяются механизмы государственного контроля и проверок деятельности субъектов предпринимательства, проведения мониторинга, осуществления анализа статистической и иной информации;
 - 2) устанавливается порядок осуществления профилактических мероприятий путем проведения правовой пропаганды на основании утвержденных контролирующими органами ежеквартальных адресных программ;
 - 3) внедряется современный механизм координации госконтроля.
- Перечень проверок, проводимых в порядке уведомления уполномоченного органа, утвержден Указом Президента от 27 июля 2018 года № УП-5490.



Проектом закона определяются сроки проведения проверок:

- проверки финансово-хозяйственной деятельности – не более 30 дней;
 - другие проверки, проводимые по согласованию, – не более 10 дней;
 - проверки, проводимые в порядке уведомления – сроки устанавливаются решением Президента.
- В приложении к законопроекту приводится исчерпывающий Перечень контролирующих органов и их контрольных функций.
- Проект может быть изменен, дополнен или отклонен.

КАКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ПЛАНИРУЮТСЯ В 2021 ГОДУ В СФЕРЕ БИЗНЕСА. ГЛАВНОЕ

Проектом Госпрограммы, рассмотрены меры для развития экономики и сокращения бедности, изменения в банковской, транспортной, энергетической и таможенной сферах. До конца года предложено продлить ряд льгот по уплате налогов, отсрочку по некоторым налогам и приостановить начисление пени.

Проектом Госпрограммы, опубликованном для обсуждения Центром «Стратегия развития» и движением «Юксалиш» предлагается ряд мер для развития экономики и предпринимательства. Главное из программы проанализировали эксперты pogta.uz и review.uz.

Льготы по уплате налогов

Для продолжения мер по поддержке бизнеса в условиях пандемии коронавируса предложено продлить срок действия до 31 декабря 2021 года:

- отсрочки по уплате 20 тыс. предпринимателям сферы туризма, транспорта и общественного питания земельного налога и налога на имущество на сумму 400 млрд сумов;
- приостановления начисления пени по налогу на имущество, земельному налогу, а также ограничения на принятие мер принудительного взыскания налоговой задолженности, предусмотренных в указе президента от 19 марта 2020 года (в отношении налоговой задолженности по состоянию на 31 декабря 2020 года);
- предоставления беспроцентной отсрочки по налогу на имущество и земельному налогу для микрофирм, малых предприятий и индивидуальных предпринимателей с уведомлением налоговых органов без обращения в органы местного самоуправления;

- моратория на налоговые проверки субъектов малого предпринимательства, своевременно уплачивающих налоги и другие обязательные платежи, с постепенным внедрением системы «риск-анализа» в налоговых проверках для сокращения доли теневой экономики.

Развитие экономики и сокращение бедности

Для развития экономики, включая сокращение бедности, и создания основы для долгосрочного устойчивого экономического роста предлагается:

- с 1 июля 2021 года расширить возможности семей с безработными членами, в том числе семей, включенных в «Железную книгу», «Женскую тетрадь» и «Молодежную тетрадь», заниматься сельским хозяйством путем:

- выделения от 10 соток до 1 га вновь освободившихся, засушливых, неиспользуемых земель для ведения сельского хозяйства;
- выделения земель под ирригационную систему (артезианские скважины, капельное орошение и др.) и электричество;
- выделение субсидии на освоение данных земель (вспашка, закупка семян и т. д.).

- выделения субсидии в размере до 7 млн. сумов на приобретение оборудования и инвентаря для безработных, в том числе включенных в реестр «Железная тетрадь», «Женская тетрадь» и «Молодежная тетрадь», желающих открыть свое дело и заниматься самозанятостью.

Министерству занятости и трудовых отношений совместно с Министерством экономического развития и сокращения бедности, Министерством финансов и Министерством по делам соседства и поддержки семьи поручено в течение двух месяцев внести предложения по новым механизмам привлечения безработных к предпринимательству и самозанятости.

- с марта 2021 года в целях создания широкого спектра возможностей в ювелирной отрасли ввести процедуру свободной продажи серебра производителями через биржу производителям изделий.

Минфину в месячный срок нужно будет разработать предложения по продаже серебра производителям на биржевых торгах, формированию объемов торгуемого серебра и разумному формированию стартовой цены продукта.

Банковская сфера

В целях дальнейшей либерализации регулирования межбанковского валютного рынка и приведения его в соответствие с международными стандартами ЦБ в течение месяца будет утверждена программа, предусматривающая реализацию следующих мер:

- перевода межбанковского валютного рынка на онлайн-платформу;
- создание возможности для предпринимателей покупать валюту напрямую в банке;
- повышение роли банков в определении обменного курса;
- ежедневное объявление официального обменного курса.

Транспортная сфера

В целях обеспечения межрегионального транспортного сообщения и развития регионов с 1 марта 2021 года:

- наладить регулярные рейсы в и из крупных городов и туристических центров за счет введения системы субсидий из госбюджета;
- ввести систему кэшбэка на проезд по стране для граждан республики на проезд в размере 30% от стоимости авиабилетов.

Энергетическая сфера

В целях отмены монополии на поставку электроэнергии и природного газа и формирования рыночных отношений:

- с 1 марта 2021 года отменить таможенную пошлину, установленную на ввоз сжиженного газа, и документы разрешительного характера;
- разработать «дорожную карту» по формированию оттового рынка для производителей и импортеров за счет внедрения рыночных механизмов в сфере поставок электроэнергии и природного газа.
- Минэнерго обеспечить разработку «дорожной карты» и на первом этапе с 1 августа 2021 года предусмотреть право крупных предприятий импортировать электроэнергию и природный газ.

Налоговый сектор

В целях организации деятельности Государственной налоговой службы до 1 июня 2021 года планируется внедрить электронную систему для малых предприятий и фермерских хозяйств, которая будет автоматически формировать финансовые отчеты и отправлять их в налоговые органы для мониторинга.

Следует отметить, что налоговые органы не проводят налоговые проверки субъектов малого бизнеса и фермерских хозяйств с использованием данной электронной системы.

Таможенный сектор

В целях расширения использования цифровых технологий при совершенствовании процедуры таможенного контроля, повышения эффективности государственной таможенной службы с 1 июля 2021 г. планируется установить следующий порядок проведения таможенного контроля:

- поэтапно и в тестовом режиме организовать «Таможенные посты дистанционного электронного декларирования»;
- организовать удаленный контроль таможенного оформления, значительно сократив человеческий фактор;
- цифровизировать проверку документов перевозчиков ветеринарными и фитосанитарными органами на границах, сбор платежей и ввести общий онлайн-контроль.

ОФИЦИАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА - ПОТРЕБНОСТЬ В УСЛУГАХ ОКАЗАЛАСЬ ВЫСОКОЙ В СЕКТОРЕ ФИНАНСОВ, СВЯЗИ, ТОРГОВЛЕ

По предварительным данным Госкомстата, объем оказанных рыночных услуг в республике за январь-декабрь 2020 года достиг 218 853,5 млрд. сумов, а номинальный объем возрос на 25 155,7 млрд. сумов. В сопоставимом эквиваленте, по сравнению 2019 годом, темпы роста составили 102,3 %

Официальная статистика зафиксировала высокий рост по финансовым услугам (25,6 %), услугам связи и информатизации

(15,3 %), а также по услугам в сфере образования (7,4 %) и торговли (1,7 %).

По всем остальным видам деятельности в этой сфере, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года, наблюдается снижение динамики. С минусовой отметкой по отношению к предыдущему году вышли услуги по проживанию и питанию (-13,5%), услуги в сфере здравоохранения (-10,1), недвижимости (-8,9), транспортные услуги (-8,4), услуги

в области архитектуры (-6,3) и другие сферы.

В структуре оказанных рыночных услуг по видам экономической деятельности наибольший удельный вес занимают услуги торговли. За январь-декабрь 2020 года их доля составила 25,8 %.

Несмотря на значительное сокращение объема оказанных рыночных услуг в сфере транспорта, их доля в общем объеме услуг составила - 24,6 %.

Удельный вес финансовых услуг в 2020 году в общем объеме составил 20,9 %. Аналитики Госкомстата отмечают, что объем финансовых услуг учитывается по объему процентных доходов, полученных от финансового посредничества (в размере оплаты за них), а также в виде платы за услуги финансового учреждения по предоставлению ссуды или сохранения депозита.

Если анализировать сектор услуг в региональном разрезе, то в



целом за январь-декабрь 2020 года в общем объеме рыночных услуг доля города Ташкент самая значительная - 36,3 % (за 2019 год - 34 %).

По сравнению с другими регионами, наибольший удельный вес услуг розничной торговли наблюдается в Кашкадарьинской (86,4 %), Андижанской (86,4 %), Джизакской (84,1 %), Сурхандарьинской (83,1 %) и Навоийской (81,9 %) областях.

Развитие сферы услуг в республике зависит от возрастающих платежеспособных возможностей и

предпочтений населения, а также развития малого бизнеса, способного удовлетворить спрос потребителей, особенно на современные виды услуг с использованием ИКТ. Иными словами, на объем производства услуг, с одной стороны, влияют такие факторы, как доходы и предпочтения домохозяйств, тарифы на услуги, с другой - инвестиционная, налоговая, денежно-кредитная и научно-техническая политика, а также развитие малого бизнеса на основе новых технологий.



КРУПНЫХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ В РЕСПУБЛИКЕ УВЕЛИЧИЛОСЬ

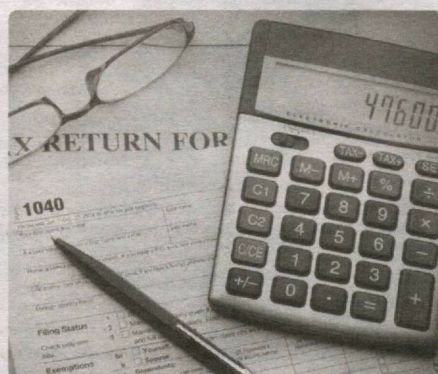
В настоящий момент количество крупных налогоплательщиков увеличилось до 1120.

По данным пресс-службы Государственного налогового комитета, перечень юридических лиц, входящих в категорию крупных налогоплательщиков, изменен - к ним добавлены производители акцизной продукции и ряд других крупных предприятий. Согласно приказу руководителя ГНК, в перечень юридических лиц, входящих в категорию крупных налогоплательщиков, были внесены изменения, за счет чего он увеличился до 1120. Ранее число предприятий данной категории составляло - 836.

В этом году в состав крупных налогоплательщиков, обслуживанием которых занимается Межрегиональная государственная налоговая инспекция по крупным налогоплательщикам при Государственном налоговом комитете, добавлены - 2 производителя акцизной продукции, 2 структурных предприятия АО «Узбекнефтегаз», 280 других крупных предприятий. Тем самым, количество крупных налогоплательщиков увеличилось до 1120. Это предприятия, производящие товары, облагаемые акцизным налогом - 113, коммерческие банки, товарно-сырьевые, фондовые и валютные биржи - 34,

ГП «Навийский ГМК», АО «Алмалыкский ГМК» и организации, входящие в их состав - 12, организации, участвующие в реализации соглашения

о разделе продукции (СРП) - 5, юридические лица, чистый доход которых от реализации товаров (работ, услуг) по итогам прошлого календарного года превышает 100,0 млрд. сумов или юридические лица, доход которых превысил данную сумму по итогам двенадцатимесячного последовательного периода - 742, юридические лица, занимающиеся добычей, переработкой, поставкой и продажей углеводородного сырья и минеральных ресурсов, а также производящие и поставляющие электроэнергию (исключения - автозаправочные станции) - 190. В эту категорию также вошли юридические лица, использующие воздушное пространство Республики Узбекистан для перевозки пассажиров, осуществляющие международное воздушное сообщение и входящие в их состав организации - 24.



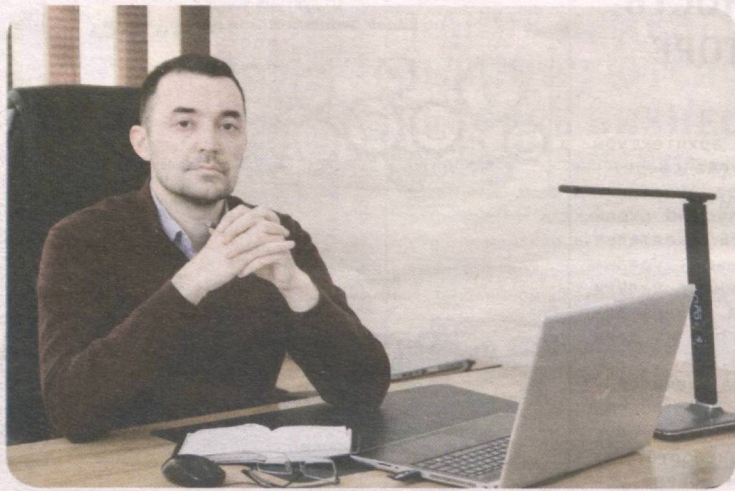
Объем валютных золотовалютных резервов Узбекистана на 1 января 2021 года составил \$34,9 млрд., увеличившись на \$2 млрд.

ЗОЛОВОАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ УЗБЕКИСТАНА ВЫРОСЛИ НА \$2 МЛРД.

Официальные резервные активы Узбекистана, по данным Центрального банка, на 1 января 2021 года составили \$34,9 млрд. (на 1 декабря 2020 г. \$32,8 млрд. (на 1 декабря 2020 г. \$31,9 млрд.))

В декабре 2020 года объем резервов в валюте был меньше почти на \$2 млрд. (по состоянию на 1 декабря 2020 г. - \$32,8 млрд.).

Золотовалютные резервы показывают рост с начала 2021 года, отмечается в сообщении пресс-службы ведомства. Основная часть золотовалютных запасов страны - \$20,21 млрд., - хранится в виде монетарного золота. \$14,03 млрд. хранятся в виде иностранной валюты и депозитов (в прошлом месяце было \$14,04 млрд.). Согласно данным Центробанка на 21 января, стоимость одной унции золота составляет \$1842,81 (на 15 ноября, стоимость одной унции золота составляла \$1842,50).



БОТИРЖОН ШАМСУТДИНОВ:

“ТАЖРИБА, ФАҚАТ ТАЖРИБА ОМАД ОЛИБ КЕЛАДИ!”

Таржимаи ҳол

Шамсутдинов Ботиржон Баходирович 1986 йил Фарғона вилояти Бувайда туманида таваллуд топган. Жаҳон иқтисодиёти ва дипломатия университетини таломлаган. Ўзбек, рус, инглиз, немис (қисман) тилларида бемалол гаплаша олади. Бугунги кунда ўзи мустақил бизнес юристади.

БИЗНЕСДАГИ ОМАД ВА

ИШБИЛАРМОНЛИК ҲАҚИДА ФИКРИ

“Ҳар ким ўрмонга ўлжа излаб ҳар хил қурол билан киради. Кимдасир милтиқ, кимдасир энг зўр ўқ отар қурол бор. Бизнесни янги бошлаётганлар кичкина болалар палахмони билан ўрмонга киради. Бироқ палахмонини тўғри ишлата билса яхшироқ, кўпроқ ўлжа олиши ҳам мумкин.”

ФАОЛИЯТИ ТУРИ

“Бизнес учга бўлинади: ишлаб чиқариш, олди-сотди, хизмат кўрсатиш.

Менинг фаолиятим эса ана шулардан олди-сотди қисмига мансуб”.

КИМГА ҲАВАС ҚИЛАДИ?

“Мен кўпроқ ёшларга ҳавас қиламан. Улар замонга мослашишда биздан ўзиб кетди. Масалан, замонавий ахборот коммуникация воситаларидан унумли фойдаланган ҳолда иш коэффицентини ошириш ҳисобига

бизга қараганда кўпроқ даромад топишади”.

ИШДАН БЎШ ВАҚТЛАРИДА ҲИЖИДАН КИТОБЛАРИ

“Мен Мавлоно Жалолiddин Румийнинг “Маснавийи маънавий”, “Ичиндаги ичиндадир” (“Фийхи мо фийхи”), Умар Ҳайёмнинг рубойларини кўп ўқиб тураман. Бу асарлар дунё фақат пул топиш ва моддиятдан иборат эмаслигини эслатиб туради”.

БИЗНЕСДАГИ

БИРЛАМЧИ АСОС

“Бизнесда энг бирламчи асос бу – ишонч. Ишонч энг олий неъмат. Шунингдек тажрибали устоз ва бизнес шериклар кўп бўлгани ҳам яхши”



Шукур ЖАББОР тайёрлади.

БЛИЦ-ИНТЕРВЬЮ

– Бизнесда муваффақиятга эришишнинг сири нимада деб ўйлайсиз?

– Қатъият, масъулият ва энг тўғри қўйилган мақсад. Энг асосийси, ота-она дуоси ва розилигини олиш ҳамда ўз устида ишлаб, доимий излашишда бўлиш бизнесдаги муваффақият сирidir.

– Бизнесда рағбат берувчи қайси китобларни ўқийсиз?

– Мирзакарим Норбоевнинг “Тентакнинг тажрибаси” ва бошқа асарлари, Майкл Роуч “Алмазний оғраник” ва бошқа асарларини.

– Омадли бизнесменларнинг дўсти кўп бўлади. Улар ростдан дўст бўлишадими? Сиз бунга қандай қарайсиз?

– Дўст ва бизнес шерик бошқа-бошқа тунунчалар. Уларнинг орасини манфаат ажратиб туради. Бизнес шерикни кўпроқ моддий манфаат сабабли топасиз. Дўстни эса ҳаётнинг ўзи сизга топиб беради.

– Ҳар бир киши бизнесни бошлашда пул топиш, моддий фаровонликка эришишни мақсад қилади. Сизнинг ҳам мақсадингиз шундай эдими? Ҳали ҳам ўша мақсад сари интиляпсизми?

– Бизнесдан асосий мақсад ҳар томонлама мустақил бўлиш ва юқори марраларга эришишдир. Пул эса бу йўлдаги бир восита холос.

– Сиз муаммони ҳал қилишда қандай йўл тутасиз?

– Таҳлил, келиб чиқиш сабабини ўрганиш, ходимларни эшитиб кўриш ва бошқа чораларга амал қилман.

– Қайси давлатда дам олиб келишни ёқтирасиз?

– Малайзия, Европа, Туркияни ёқтираман. Улардан Малайлар маданияти ва менталитети биз ўзбекларга жуда яқинлиги учун уларга меҳрим бўлачқ.

БАНК АХБОРОТНОМАСИ

ҲАМКОРЛАРИМИЗ:

Ўзбекистон Республикаси
Марказий банки

Ўзбекистон банклари Ассоциацияси

Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси

Ўзбекистон
Лизингберувчилар Уюшмаси

БОШ МУҲАРРИР
Бобур МУҲАММАДИЕВ

НАШР УЧУН МАСЪУЛ
Шукур ЖАББОР

ОБУНА ВА РЕКЛАМА
БЎЛИМИ РАҲБАРИ
Ўктам АБДУЛЛАЕВ

РЕКЛАМА БЎЛИМИ

+998 90 026 4090
+998 90 357 8131
71 234 43 18
Факс: 71 234 43 18

МУАССИС:

“Moliya yangiliklari agentligi” МЧЖ

Ахборот кўмаги

ЎЗА, “Norma Hamkor” МЧЖ
www.finance.uz

Тахририят манзили:

100060. Тошкент ш., Юнусобод т.
Чингиз Айтматов кўчаси 1а

e-mail: bankaxborotnomasi@mail.ru.

Чоп этишга тайёрловчи:

“Moliya yangiliklari agentligi” МЧЖ

Газета тахририятнинг техник
ускуналарида саҳифаланди.

Тахририятнинг фақат
ёзма розилиги билан
“Банк ахборотномаси-
Банковские вести” да эълон
қилинган материалларни кўчириб
босишга ижозат берилди.
Қўлёмалар тақриз қилинмайди
ва қайтарилмайди.
Газета Ўзбекистон Матбуот ва
ахборот агентлиги томонидан
2021 йил 11 январда 0065-тартиб
рақами билан рўйхатга олинган.

Газета ҳафтада
бир марта – чоршанба
куни чиқади.

Буюртма № г 154
А – 1340
Нашр индекси-102.

Нархи шартнома асосида.
Газета АЗ ҳажмда, 4 шартли
босма табақда чоп этилди.
Босишга рухсат этилди:
26.01.2021 й.

“Шарк” нашриёт-матбаа
акциядорлик компанияси
босмаҳонасида чоп этилди.
Корхона манзили: Тошкент ш.
Буюк Турон кўчаси, 41-уй.