



ТАШКЕНТСКАЯ ПРАВДА

Общественно-политическая газета. Издается с февраля 1954 г.

№ 40 (10104)

Суббота, 20 мая 1995 года

В розницу — свободная цена.

НАША ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ДОЛЖНА ОТВЕЧАТЬ ТРЕБОВАНИЯМ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Как ранее сообщалось, 16 мая в Ташкенте состоялось заседание Кабинета Министров республики под председательством Президента Ислама Каримова. В работе заседания принимали участие хокимы областей и города Ташкента, руководители министерств, ведомств, государственных комитетов, ассоциаций, объединений, банков и крупных предприятий.

На заседании обсуждались итоги выполнения программы реализации экономических реформ за первый квартал 1995 года, задачи по успешному завершению первого полугодия.

Отмечалось, что в первом квартале текущего года мероприятия по дальнейшему углублению экономических реформ, достижению экономической и финансовой стабильности выполнялись целенаправленно. В результате уровень инфляции последовательно понижался. Денежная эмиссия по сравнению с тем же периодом 1994 года сократилась на 27 пунктов.

Дефицит государственного бюджета удерживается ниже определенного уровня. В экономике республики осуществляются положительные структурные сдвиги, опутимо возрастает вклад негосударственных отраслей в валовой внутренний продукт.

За первые три месяца года проделана определенная работа по насыщению потребительского рынка, обеспечению населения питьевой водой и газом, были приняты меры по увеличению среднемесячной зарплаты, пенсий, стипендий и пособий, укреплен механизм социальной защиты малообеспеченной части населения.

Вместе с тем имеются серьезные недостатки и упущения в реализации экономических реформ по некоторым направлениям, в формировании негосударственных отраслей экономики.

На предприятиях и в организациях роста прибылей добиваются в основном за счет повышения цен на продаваемую продукцию. Не сокращается число убыточных предприятий. В течение первого квартала нынешнего года 695 предприятий и организаций допустили убытки на сумму 457,5 миллиона сумов.

В Джизакской, Самаркандской и Сурхандарьинской областях продолжается формальный подход к процессам приватизации. Не разработан механизм поддержки предпринимателей, осуществивших приватизацию,

не создаются условия владения собственностью для акционеров приватизированных предприятий и ферм.

На заседании с речью выступил Ислам Каримов.

Давая оценку итогам первого квартала года, мы видим и тенденцию к развитию, и недостатки, сказал Президент. Вместе с тем имеются и вновь возникшие проблемы. Все это, конечно, естественно. Решение этих проблем, тормозящих наше продвижение вперед, достижение экономической, финансовой, межотраслевой стабильности и равновесия является актуальнейшей задачей сегодняшнего дня, когда начался второй этап экономических реформ.

В этом смысле суть сегодняшнего обсуждения заключается в обосновании стратегической цели и приоритетных направлений развития, в правильном определении важнейших задач на первое полугодие, в выявлении принципов и путей их решения.

Через какие показатели, какими методами и путями мы должны оценивать и анализировать развитие экономики, ее направления?

Поскольку мы идем к рыночной экономике, то и критерии этой оценки — показатели должны соответствовать рыночным условиям, то есть, старыми мерками и методами совершенно нельзя оценивать степень сегодняшнего развития. Давайте вспомним старые методы в этом отношении, которые вошли в нашу плоть и кровь. Они всем вам хорошо известны. Основным показателем были темпы роста, а каким путем они достигались, какая продукция производилась, какого качества, нужна ли была она потребителю — неважно. Независимо от этого, раз вы обеспечили темпы роста в производстве, то, значит, был полный порядок. И такой подход был привычным во всех отраслях — в промышленности, строительстве, торговле, сфере обслуживания.

Сегодня такое отношение и такие методы не подходят. Здесь можно привести такой пример. Государственно-акционерная корпорация "Уздоммахсулот" снизила объем производства по сравнению с прошлым годом на 52,5 процента. Как расценивать этот результат — как позитивный или негативный?

Если бы мы придерживались старого пути, то должны были бы привлечь руководителей корпорации к ответственности.

Если же смотреть на это с точки зрения сегодняшнего дня, то такое положение диктуется необходимостью совершенствования потребительского рынка, бережливым отношением к хлебу, чтобы он не использовался по другому назначению. К примеру, если в 1991 году у нас на душу населения потреблялось 170 килограммов хлеба, то сегодня этот показатель опустился до 118 килограммов. Это результат того, что на столе у нашего населения, кроме хлеба, увеличился объем таких продуктов питания, как мясо, молоко, яйца и другие.

Определенные виды продукции уже сейчас из-за высокой цены и низкого качества неконкурентоспособны. Необходимо глубоко продумать вопрос о том, чтобы прекратить выпуск продукции, не пользующейся спросом.

Возьмем для примера краны. Их производство за четыре месяца составило 20 процентов по отношению к прошлому году. А производство облицовочной керамической плитки — 46,8 процента, линолеума — 34,5, обуви — 26,1, электрических утюгов — 21,6 и так с многими другими товарами народного потребления. Так хорошо это или плохо? Если за счет снижения выпуска была выработана продукция, отвечающая требованиям потребителей, то это можно считать положительным фактом.

Сейчас в торговле появились высококачественные и подчас несколько более дешевые, чем отечественные, товары народного потребления, завезенные из-за границы. И не случайно, что наши производители продукции даже на внутреннем рынке стали неконкурентоспособными.

В объединении "Узлепром" на 1 апреля скопился сверхнормативный запас продукции на 683 миллиона сумов, что составляет 14 процентов той продукции, которая произведена здесь в первом квартале, в корпорации "Махаллий саноат" этот показатель составлял 327 миллионов сумов, и только за три месяца он увеличился еще на 105 миллионов сумов.

Большинство предприятий этой отрасли уже приватизированы, и потому деятельность этих предприятий необходимо оценивать не по показателю валового объема, а по результатам финансового состояния.

Необходимо использовать совершенно другие критерии при оценке хода экономических реформ, в особенности привати-

зации имущества, развития негосударственных отраслей экономики. Мы давно отрешились от такого понятия, как "план". Ныне правительство никому не определяет плановые задания или подобные количественные нормативы.

Вместе с тем на деле мы сталкиваемся с удивительной ситуацией — запланирована приватизация какого-то количества объектов или же запланировано создание малых частных предприятий, и эти планы якобы выполняются с лихвой.

Становление негосударственной отрасли, многоотраслевой экономики определяются не тем, сколько функционирует предприятий и объектов негосударственной формы собственности, а тем, насколько успешно они работают, каков их вклад в развитие экономики, какова степень их эффективности по сравнению с государственными предприятиями, тем, что дают эти предприятия их владельцам и работникам, которые работают на этих предприятиях.

Сегодня нам приходится производить продукцию за счет больших затрат. Но выпускать продукцию, не изучив необходимость в ней, не определив, нужна ли она людям, каково должно быть ее качество, будут ли у нее покупатели — равносильно тому, чтобы работать вслепую.

И если мы будем давать оценку своей сегодняшней деятельности именно с этой точки зрения, то мы увидим обстоятельства, которые не могут отвечать этим требованиям. А ведь перспективное развитие предприятий, концернов, ассоциаций, отраслей целых регионов зависит от тщательного изучения потребностей — то есть зависит от маркетинга. Однако следует сказать откровенно: в республике не на достаточном уровне проводится работа в этом направлении.

Естественно, возникает вопрос: так какая же ассоциация, концерн, объединение республики работают сегодня, заранее изучив перспективу, кто производит продукцию, заранее изучив возможности ее реализации? К сожалению, на него нет положительного ответа.

Когда речь идет о стратегии экономического развития Узбекистана, она должна исходить из укрепления независимости нашего государства, из улучшения условий жизни нашего народа, подчеркнул Ислам Каримов. В связи с этим основа эко-

(Окончание на 7-й стр.)



К официальному визиту в
Узбекистан.

**Премьер-министр
Исламской
Республики
Пакистан
Беназир Бхутто**

Родилась 21 июня 1953 г. в г. Карачи. После завершения начального образования в Пакистане поступила в Редклиффский колледж, а затем колледж леди Маргарет Холл г. Оксфорда (Великобритания).

В 1977 г. окончила факультет международного права и дипломатии Оксфордского университета.

В 1978—1988 гг. являлась лидером Пакистанской народной партии (ПНП).

На состоявшихся в ноябре 1988 г. парламентских выборах ПНП одержала победу, в результате которой было сформировано правительство во главе с Б. Бхутто.

6 августа 1990 г. решением Президента Пакистана Гулям Исхак Хана правительство Б. Бхутто было распущено.

В 1990—1993 гг. Б. Бхутто являлась лидером оппозиции Пакистана.

После отставки правительства Наваза Шарифа Б. Бхутто 19 октября 1993 г. второй раз принесла присягу в качестве Премьер-министра Пакистана.

Б. Бхутто является обладательницей высших наград ряда стран мира и почетных международных премий, в том числе по правам человека им. Бруно Кристи (1988 г.), почетной премии Фи Бета Капа, присужденной Редклиффским колледжем (1989 г.), имеет высшие награды Марокко, Франции.

В 1994 г. удостоена степени почетного доктора права Синдского университета (Пакистан), является почетным доктором Гарвардского университета (США).

Б. Бхутто — автор двух книг: "Внешняя политика в перспективе" (1978 г.) и "Дочь судьбы" (1988 г.).

Б. Бхутто замужем и имеет троих детей.

Пресс-служба МИД Республики Узбекистан.

УЗБЕКИСТАН — КАЗАХСТАН:

Событие большой важности

Дни Республики Узбекистан в Казахстане, начинающиеся сегодня, для обоих государств — важное событие в культурной жизни. В то же время оно будет способствовать укреплению экономических связей, научно-техническому обмену. Очень важно, что взаимные контакты будут происходить на уровне районов, аулов, отдельных предприятий и хозяйств.

У Ташкентской области сложились давние прочные связи с Южно-Казахстанской областью. Интересно проследить и почувствовать, как обстоят дела у наших соседей сегодня. Об этом вы можете судить по корреспонденциям, информациям и снимкам, любезно предоставленным редакцией газеты «Южный Казахстан». У нее

примерно тот же тираж, что и у «Ташкентской правды». Выходит также два раза в неделю. В эти дни «Южный Казахстан» будет также выходить с подборками материалов «ТП».

Предваряя информацию из соседней области, сообщаем некоторые экономические данные. За прошлый год в различных отраслях производственной и сельскохозяйственной сферы области было получено 3.600 млн. тенге прибыли, 51 процент которой приходится на промышленность. Несмотря на падение объемов производства, за 1994 год произведено промышленной продукции на 24,8 млрд. тенге. Увеличилось производство свинцового порошка, строительного гипса, хозяйственно-

го мыла, мужской обуви, промышленных полуфабрикатов, телевизоров, видеомагнитофонов, часов. Наиболее быстрыми темпами наращивается производство товаров народного потребления.

Наши соседи понимают, что выходить из кризисных ситуаций, наращивать производство продукции можно только, объединив усилия. Изданы очень большую роль играют интеграционные процессы, договоры, подписанные главами государств. Именно благодаря им снимаются таможенные барьеры на пути следования важных народнохозяйственных грузов. Создаются благоприятные возможности для углубления эконо-

мических связей. Нет сомнения, что приезд в Южно-Казахстанскую область официальной делегации во главе с хокимом столичной области Э. Рузиевым создаст хорошую основу для подписания новых хозяйственных договоров, упрочения связей между предприятиями, сельскохозяйственными объединениями. Будет дан новый импульс научно-техническому обмену, расширятся культурные связи.

Заметим, что на территории Южно-Казахстанской области проживает немало узбеков. Для них есть школы с узбекским языком обучения, проводятся Дни узбекского языка, создаются коллективы художественной самодеятельности, профессиональные музыкальные группы и ансамбли, пропагандирующие культуру узбекского народа.

И в Ташкентской области есть

Казахский культурный центр, практикуются различные формы учебы на казахском языке, культура казахского народа становится неотъемлемой частью нашей многонациональной культуры.

Есть много того, что нас объединяет. И главное — это понимание необходимости объединения усилий двух государств. Ведь по сути мы решаем много общих задач. В той же Южно-Казахстанской области много проблем связано с выращиванием, реализацией хлопка, вхождением в мировой рынок. И здесь, скорее всего, мы будем выступать как партнеры, а не конкуренты. Это же касается и наращивания выпуска товаров ширпотреба. Тут нам есть чему поучиться друг у друга.

Думается, Дни Узбекистана в Казахстане высветят новые грани сотрудничества, и оно станет еще более плодотворным.

ТРАДИЦИЯМ ДРУЖБЫ ЖИТЬ И РАЗВИВАТЬСЯ

20—25 мая в Казахстане пройдут Дни Республики Узбекистан. В этом мероприятии участвует и делегация Ташкентской области. Накануне визита мы побеседовали с руководителем областной подготовительной рабочей группы по проведению Дней Ташкентской области в Южно-Казахстанской области заместителем хокима области Д. Н. ДЖАХАНГИРОВОЙ.

— Дилбар Набиевна, сегодня в Казахстане начинаются Дни Республики Узбекистан. Рабочая группа по проведению этого мероприятия, которую вы возглавляете, провела большую подготовку к этому визиту. Расскажите, пожалуйста об этом.

— Дни Республики Узбекистан, начинающиеся сегодня в Казахстане, имеют огромное значение в деле укрепления связей между двумя государствами, развития сотрудничества. В частности, не случайно в составе крупной делегации в соседнюю Южно-Казахстанскую область поедут и представители Ташкентской области. Ведь уже несколько лет области тесно связаны по многим вопросам. В те же майские дни 1994 года, когда проходили Дни Республики Казахстан в Узбекистане, представители Южно-Казахстанской области были в нашей Ташкентской области. Посетив ряд городов и районов области, они ознакомились с нашими делами, ходом реформ, жизнью и бытом нашего народа. В то же время они рассказали о том, чем живет Южно-Казахстанская область. Большое впечатление произвели выступления их творческих работников и мастеров искусств. И вот через год делегация столичной области и творческий коллектив из 45 человек в составе делегации Республики Узбекистан отправляются с ответным визитом.

Поездку делегации нашей области можно считать еще одним важным мероприятием, осуществляемым в плане выполнения заключенных договоров между двумя областями. Ведь договор, подписанный в январе 1994 года руководством двух областей о взаимном сотрудничестве, служит важным фактором в расширении взаиморасчетов, экономических, об-

щественных и культурных связей. Это можно назвать частью межреспубликанских связей.

Представители нашей области хорошо подготовились к этому визиту. Цель его — шире ознакомить тружеников Южно-Казахстанской области с жизнью тружеников Ташкентской области. В то же время глубже изучить жизнь соседей, наладить новые дружеские связи.

— Вы сказали о договоре о культурно-экономическом сотрудничестве между Ташкентской и Южно-Казахстанской областями. Но каждый договор эффективен своим исполнением.

— Безусловно, договор о межгосударственном сотрудничестве стал важным шагом в духовной, экономической и общественно-политической жизни двух республик. Это четко можно видеть на примере Ташкентской и Южно-Казахстанской областей. Эти связи расширяются во всех отраслях без исключения — промышленности, строительстве, сельском хозяйстве, культуре, народном образовании, физкультуре и спорте, здравоохранении, торговле. Самое важное то, что это сотрудничество приносит обоюдную выгоду.

Например, в таких мероприятиях, как общенародный праздник Навруз, праздник искусств, праздник дружбы, языка, народные творческие фестивали, активно участвовали творческие коллективы обеих областей. В местах проживания казахов в нашей области проводились традиционные казахские праздники Айтис, Аул и другие, которые еще больше укрепили узы дружбы, братства между представителями двух наций.

Наши мастера искусств побывали с гастролями в горо-

дах и районах Южно-Казахстанской области. Были организованы совместные соревнования по футболу, боксу и другим видам спорта.

Думаю, надо особо остановиться на связях в области народного образования. Вот уже два года в высших и средних учебных заведениях Ташкентской области обучаются свыше ста студентов узбекской национальности из Южно-Казахстанской области. В то же время юноши и девушки казахской национальности из столичной области обучаются в учебных заведениях Южно-Казахстанской области. Обмениваются опытом педагоги. Закрепляют свои знания в институтах повышения квалификации. Ежегодно библиотечные фонды Ташкентской и Южно-Казахстанской областей производят обмен художественной и учебной литературой.

Расширяются также торговые, экономические связи. Через торговый дом «Ташкент», действующий в Шымкенте, ежегодно реализуются на территории соседней области наши товары на сумму свыше миллиона сумов. В то же время из Южно-Казахстанской области к нам привозят товары на 800—900 тысяч сумов. Намечены планы дальнейшего расширения таких взаимовыгодных торговых и экономических связей.

Подобных примеров немало и в сфере сельского хозяйства, транспорта, других отраслей. Районы, города, предприятия, хозяйства, организации нашей области наряду с установившимися с южно-казахстанскими партнерами.

Сотрудничество на взаимовыгодной основе служит укреплению не только экономических, но и духовных, дружественных и братских связей.

— Интересно было бы узнать о мероприятиях, планах в программе нынешнего визита.

— Программа широка и раз-

нообразна. При ее составлении мы позаботились о том, чтобы наши представители посетили как можно больше мест. Чем мы ближе узнаем друг друга, тем крепче будут наши связи.

Разработаны крупные мероприятия по этой программе, составленной совместно с администрацией Южно-Казахстанской области. 20 мая в 17 часов в Шымкенте состоится официальное открытие Дней Республики Узбекистан в Южно-Казахстанской области. Будет дан большой концерт с участием творческих коллективов двух областей.

Затем представители Ташкентской области поедут в Туркестанский район. Там они посетят усыпальницу нашего великого предка Ходжи Ахмада Яссави. Запланированная встреча с профессорско-преподавательским составом, студентами Международного университета имени Яссави, думаю, тоже будет иметь большое значение. Кроме того, представители Ташкентской области побывают в Ордабаском, Сайрамском, Тулабинском, Касгуртском, Сариагачском районах и городе Ленгере. Встретятся со многими трудовыми коллективами, посетят хозяйства, организации, предприятия. Наши мастера искусств покажут свое искусство.

Кроме этого, обменяются опытом представители производственной сферы. В общем, программа мероприятий весьма обширна и насыщена.

Завершая разговор, хочу подчеркнуть важный момент. Думаю, Дни Узбекистана, проводимые в Казахстане, послужат дальнейшему укреплению уз братства между двумя народами, дальнейшему расширению связей между государствами. Дух великих предков туркестанского народа Амира Темура, Алишера Навои, Фараби, Ходжи Ахмада Яссави призывает нас сегодня стремиться к сотрудничеству, родству, единению.

Верю, что Дни Республики Узбекистан, проводимые в Казахстане, займут достойное место в нашей истории.

Беседу вел
Ф. МУХИДИНОВ.

ВЫХОД

Рынок требует инициативы. Это хорошо понимают в акционерном обществе «Эластик». Два месяца простоя, фабрика вновь заработала. Причина остановки характерна для нашего времени: некуда девать готовую продукцию. За 1994 год здесь произведено 14.912 пар носочных изделий, из них 5.915 составил детский ассортимент. Часть продукции была отправлена в Германию, какое-то количество разошлось по Казахстану. Но вдруг выяснилось, что чулочно-носочные изделия шымкентской фабрики не пользуются нынче спросом. И не оттого, что нет качества, причина в другом — цены оказались очень высокими по сравнению с ценами чулочно-носочных изделий Узбекистана, Киргизии, Китая.

И сегодня ситуация складывается так, что покупатель, не

Браво, музыканты!

Не впервые воспитанники известного шымкентского преподавателя-баяниста Александра Латышева выступают на конкурсах самых различных рангов. Десять из них имеют почетные звания лауреатов.

И снова шымкентские музыканты оставили о себе самые лучшие впечатления, на этот раз на третьем Международном конкурсе юных исполнителей на баяне и аккордеоне имени Н. Белобородова. Конкурс проходил в Туле. На него съехалось около 100 конкурсантов со всех регионов СНГ. Жюри возглавлял известный музыкальный деятель профессор Российской академии музыки им. Гнесиных Б. Егоров.

Шымкент представляли Ерман Кенжекулов и Петр Дончев, учащиеся детской школы искусств, а также Данияр Закираев и Максат Ибрагимов из кружка баянистов шымкентской школы-лицея № 65 — воспитанники Александра Латышева. Данияр Закираев играет на баяне всего четыре с половиной месяца, но на конкурсе он завоевал седьмое место. Хорошую профессиональную подготовку показал Петр Дончев. У него шестой результат.

Т. КОРЕЦКАЯ.

СОТРУДНИЧЕСТВУ КРЕПНУТЬ



Языку можно научиться играючи!

«Обучать детей — хорошо, но, чтобы они служили своему народу, надо учить их родному языку». Эти слова принадлежат великому Абаю, которого мы сегодня перечитываем заново. То, что языку надо учить, — это однозначно. А вот как?

В шымкентском детском саду «Балапан» № 20, коллектив которого вот уже третий год работает по программе «Народная педагогика в дошкольном воспитании», обучают языку, а через него дают знания о быте и обычаях казахов — с помощью игр и занятий в интегрированной, нетрадиционной форме.

Мы знаем, что все дети очень любят играть в «дом». Но юрта — это ведь тоже дом. И вот под руководством воспитателей малыши с удовольствием и интересом сооружают в группе макет юрты, украшают ее самодельными текеметами, расписными сундуками и посудой, затем принимают в юрте гостей, подавая им в кесе шурпу, в пиалах — зеленый чай, ведут за дастарханом беседу и поют песни под домбру.

А ведь это не просто игра. Это форма обучения. Посмотрите, сколько казахских слов запоминают малыши в ходе подготовки и во время самой игры!

В каждой группе этого детского сада есть своя юрта. И ни одна не похожа на другую. Такой простор творчества, фантазии, вкуса и знаний проявили воспитатели и их юные помощники.

Н. КАЗОРИНА.

На снимке: момент игры — занятия в юрте.
Фото Ш. ФАЙЗИЕВА.

ВСЕГДА НАЙДЕТСЯ

имея на руках достаточного количества денег, отдает предпочтение более дешевому товару. Его ведь не интересует, что шымкентская фабрика за эту же электроэнергию и газ платит значительно больше, чем такое же предприятие в Узбекистане. Поэтому и продукция соответственно получается дороже. Узбекские коллеги стали серьезными конкурентами. Они все более завоевывают казахстанский рынок сбыта.

Между тем правление АО во главе с президентом Н. Зайцевым разработало программу выхода предприятия из кризиса и настойчиво ее выполняет. Уже в конце прошлого и начале нынешнего года представители АО «Эластик» в поисках новых рынков сбыта объездили различные регионы Казахстана и России. К примеру, побывали в Павлодарской, Жезказганской, Томской, Но-

восибирской, Кемеровской областях, в Алтайском крае.

И как результат работы были созданы филиалы магазинов в Актюбинске, Казалинске. Подготовлен пакет документов по открытию представительства в Новосибирске. Рассматривается вопрос об открытии совместного предприятия и его филиалов на территории Российской Федерации.

Одним словом, усилия не пропали даром. Фабрика начала работать. Ожили цеха, повеселели люди, появилась уверенность в завтрашнем дне. Ко всему и правительство очень кстати приняло постановление, которое дает право в течение трех месяцев пользоваться по сниженным тарифам услугами железной дороги, электроэнергии и т.д. Все это обнадеживает.

А. ВИКТОРОВА.

Единодушно была поддержана инициатива первой сессии Ассамблеи народов Казахстана о продлении срока полномочий Президента участниками встречи в Узбекском культурном центре. А приглашены на нее были ветераны войны и труда, представители интеллигенции.

На снимке: момент встречи в Доме дружбы народов. В центре — член Президиума Ассамблеи народов Казахстана М. Исаков.

Фото Ш. ФАЙЗИЕВА.

«У казахов журчит, как арык, свой живой и свободный язык». Эти поэтические строки Джамбула вспомнились на областном конкурсе мастеров ораторского искусства — шешендер сайысын. Он проходил в преддверии «Дня казахского языка, традиций и культуры» в Шымкентском педагогическом институте физической культуры.

15 победителей районных состязаний приняли в нем участие. Ораторское искусство

Не перевелись мастера-ораторы

во испокон почиталось у казахов. Самые уважаемые люди непременно должны были обладать красноречием, виртуозной, образной речью. С их помощью улаживались споры, решались конфликтные ситуации. Но и нынешнее поколение демонстрирует свои эрудицию, убежденность и темперамент в словесных баталиях.

Один на один перед заполненным зрительным залом они пробуют себя в искусстве, берущем истоки в седой древности.

Организовало конкурс управление по языкам областного центра. А спонсорами стали пединститут физической культуры, Шымкентское музыкальное училище, облсуд, биржа «Жибек жолы» и областное управление общества «Казак тили».

Т. КОРЕЦКАЯ.

«УЗБЕКИСТОН» ОТПРАВИЛСЯ В КАЗАХСТАН

Специальный поезд «Узбекистон» отправился 18 мая с центрального вокзала столицы по маршруту Ташкент — Алматы. На нем для участия в Днях Узбекистана в Казахстане отправилась делегация, в составе которой более 500 деятелей науки и культуры, передовиков производства, предпринимателей, артистов.

В прошлом году, когда в нашей стране проводились Дни Казахстана, узбекистанцы познакомились с богатой культурой и искусством народа соседнего государства, его достижениями. Теперь наши соотечественники в течение недели продемонстрируют на казахской земле достижения различных отраслей народного хозяйства нашей независимой республики. Казахстанцы ознакомятся с выставкой народно-прикладного искусства, увидят неповторимые произведения мастеров кисти. Перед ними с большими концертными программами выступят артисты из Узбекистана. Наша делегация, разделившись на группы, посетит Талдыкурганскую, Карагандинскую, Тургайскую, Южно-Казахстанскую, Кызылординскую и Джамбулскую области.

— Мы поедем в Талдыкурганскую область, — говорит хоким Андижанской об-

ласти Кобилжон Обидов. — Хотим еще ближе познакомиться с казахским народом, еще больше укрепить дружбу, сотрудничество и экономические связи. В период проведения Дней Казахстана в нашей стране представители Талдыкургана побывали в ряде коллективных хозяйств и промышленных предприятий Андижанской области. Тогда и была создана совместная группа по восстановлению прежних экономических связей между двумя областями. Есть и результат нашего сотрудничества. Андижанцы уже возделывают 55 тысяч гектаров пашни в Талдыкурганской области. Эта площадь равна одной четвертой части всей нашей области. На этих землях, взятых в аренду, наши дехкане производят большое количество зерна и овощей. Это имеет для нас очень важное значение. Ведь в Узбекистане Андижанская область является самой густонаселенной, и семьдесят процентов ее населения занимается сельским хозяйством. Мы надеемся, что и эта встреча даст хорошие результаты.

(Уз.)



Весомый вклад в экономику Южно-Казахстанской области вносит свинцовый завод. Костяк коллектива предприятия составляют кадровые рабочие.

На снимке: плавильщики Бейдибеков и Абельфазилов (слева направо). На предприятии они трудятся более шестнадцати лет.

Фото Ш. ФАЙЗИЕВА.

ЗОЛОТОЙ ТЕЛЕФОН

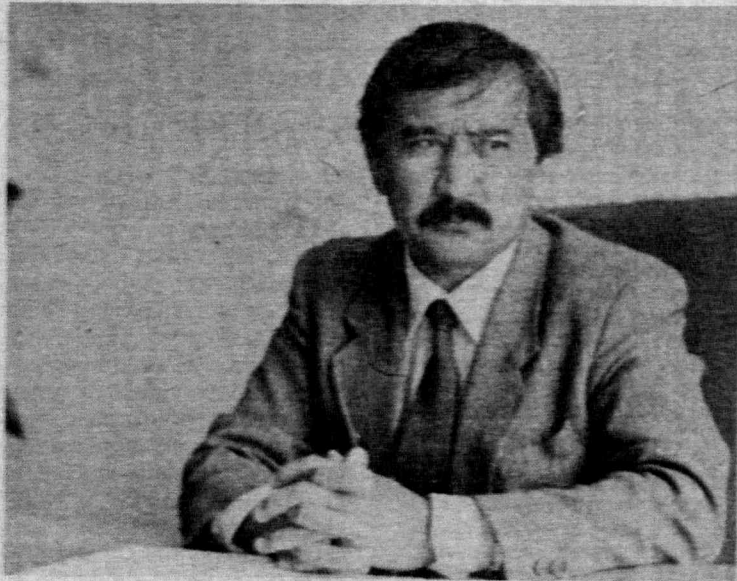
Именно так переводится название новой телефонной связи системы «АЛ-ТЕЛ», которая создается в Шымкенте специалистами акционерного общества «Бесет интернешнл», совместно с американскими коллегами. В областной центр уже поставлено оборудование, ведется его монтаж. Недалек тот день, когда предприниматели и бизнесмены области смогут подключиться к деловому миру всей планеты.

В столице Казахстана такая связь действует уже более года. Тысячи алматинских абонентов — различных предпринимательских структур, совместных предприятий, фирм — сегодня пользуются уникальной возможностью вести радиотелефонные переговоры с партнерами по бизнесу городов и промышленных центров всего мира.

А. АНДРЕЕВА.

По материалам газеты «Южный Казахстан» и наших корреспондентов





В середине шестидесятых в горном карьере, недалеко от Алмалыка, были разведаны запасы известняка-ракушечника. По-простому, белого камня — прекрасного строительного материала. Ну а поскольку строили тогда много, то и решение о начале разработки карьера не заставило себя долго ждать. В 1966-м и появилась на экономической карте области Алмалыкский камнеобрабатывающий комбинат — ныне АО «Ок тош». Предприятие, о котором в скором времени узнали и в республике, и во многих местах бывшего Союза, куда алмалыкчане исправно начали поставлять свою продукцию.

Кстати говоря, не только из белого камня. Хотя его добыча, обработка составляли тогда и составляют сейчас основную статью дохода. Нет, кроме известняка-ракушечника, из Алмалыка потребителям отправлялся и великолепный отделочный материал — облицовочные гранитные плиты. Впрочем, об их красоте может судить, наверное, каждый, кто хоть раз побывал в Ташкентском метро — там немало мест отделано гранитными плитами.

Из Чиркисарского карьера, входившего в свое время также в состав Алмалыкского камнеобрабатывающего завода, потребителям отпускали красные гранитные блоки, гранитную крошку. Она используется для облицовки ступеней, бордюров и т.д.

К сожалению, немало из своего бывшего ассортимента нынешнее акционерное общество «Ок тош» потеряло. Жизнь, как говорится, берет свое. Посчитали целесообразным вывести из состава предприятия Ахангаранский завод по производству облицовочных плит (гранитных), Чиркисарский карьер, находящийся далеко от Алмалыка.

— Однако и то, что осталось в составе нашего завода — бывшего камнеобрабатывающего, а ныне акционерного общества открытого типа, — говорит директор предприятия Гафур Аб-

ли, что он примерно в двенадцать раз дешевле жженого кирпича. Вот и посчитайте, сколько можно сэкономить на строительстве дома, дачи, гаража, пристройки. Даже если включить в себестоимость затраты по доставке известкового кирпича, разгрузке и т.д., выгода все равно видна, что называется, невооруженным глазом. И это уже давно заметили многие клиенты предприятия, ставшие для «Ок тоша» постоянными партнерами. В последнее время, кстати, все больше у предприятия и новых клиентов. Это в основном появившиеся в республике частники. Белый кирпич, мраморная крошка приобретаются под строительство новых магазинов,

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ОК ТОШ" реализует:

- Песок декоративный фракции 0—5 мм, добавляется при изготовлении асфальта, шлакоблоков.
- Мраморную крошку фракции 3 — 5 мм, 5 — 10 мм, 10 — 20 мм, применяется для наружной и внутренней отделки зданий.
- Известняк молотый из ракушечника для подкормки животных и птиц.

сии. Там материалы, привезенные из Узбекистана, шли на отсыпку дорог, возведение зданий и т.д. Сегодня, конечно, уровень отношений не тот. Но главное — он не прерван вовсе. И «Ок тош», его российские потребители, партнеры в других стра-

квартале этого года мраморного щебня, три тысячи квадратных метров облицовочных изделий, три миллиона штук кирпича. А всего товарной продукции выпущено на сумму 5,4 миллиона сумов. Эти цифры несколько ниже тех, что были в году прошлом. Однако и они дают представление о солидных объемах производства на предприятии. Прежде всего это говорит о том, что выпуск продукции здесь ведется достаточно ритмично, без серьезных перебоев. Как, за счет чего удается это в наше, прямо скажем, непростое для производителей время?

— Мы постоянно стараемся изучать спрос потенциальных партнеров на наши изделия. Исходя из этого, предлагаем им свои услуги, — говорит директор «Ок тоша» Г. А. Сайдалиев. — Нам нужно камнерезущее оборудование — нашли возможность отправить свою продукцию в Россию. Усложнились связи со странами СНГ — стали делать большую ставку на потребителей внутри нашей республики.

Освоили и новые виды продукции. Те, которые в первую очередь нужны сегодня потребителям. Так, совсем недавно налажен на предприятии выпуск декоративного песка. На него высокий и устойчивый спрос в республике. Все, кто пожелает, могут приобрести его в Алмалыке.

У предприятия немало было отходов при производстве мраморных плит, крошки и т.д. Теперь и они идут в дело. В основном их приобретают владельцы частных магазинов, которые хотели бы красиво отделать свои здания. Ну и, конечно, по-прежнему алмалыкское акционерное общество «Ок тош» готово реализовать вам по самым выгодным для вас ценам камень, пиленый из известняка-ракушечника. А попросту говоря — красивый белый камень, из которого специалисты предприятия настоятельно рекомендуют вам построить дом.

О. МАРТЫНОВ.

На снимках: директор акционерного общества «Ок тош» Г. А. Сайдалиев; идет отгрузка готовой продукции; производственный процесс в «Ок тоше» не замирает ни на минуту.

Фото Г. КАЗЕННОВА.

ДОМ ИЗ БЕЛОГО КАМНЯ

НАСТОЯТЕЛЬНО РЕКОМЕНДУЮТ ПОСТРОИТЬ ВАМ
СПЕЦИАЛИСТЫ АО «ОК ТОШ».
В НЕМ ВАМ БУДЕТ УЮТНО И ЗИМОЙ, И ЛЕТОМ.

ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАСТРОЙЩИКОВ

- Камень пиленый размером 188 x 190 x 390 мм. Один блокочек камня заменяет 7,2 жженого кирпича.
- Плиты облицовочные из мрамора, ракушечника и травертина для внутренней отделки зданий.
- Блоки стеновые размером 1000 x 220 x 400 мм, блоки ракушечника для изготовления плит на внутреннюю отделку зданий.

дурахманович Сайдалиев, — позволяет нам выпускать самую разнообразную строительную продукцию. И любая строительная организация, обратившаяся к нам, не пожалеет об этом. Потому что мы и сегодня можем предложить широкий ассортимент строительных материалов. В первую очередь, конечно, это камень пиленый. Специалистам не надо объяснять преимущество этого природного строительного материала. В прежние годы он пользовался огромным спросом. Сколько домов, коттеджей возведено в шестидесятые, семидесятые, восьмидесятые годы. Особенно его ценят в сельской местности, где преимущественно возводятся одноэтажные строения, для которых и предназначен белый камень.

Добавим к сказанному директором, что белый камень не только хорош, так сказать, своими природными качествами — взданию, возведенном из известняка-ракушечника, летом прохладно, а зимой тепло. Дом из белого камня хорошо смотрится.

Не может тех, кто заинтересован в строительстве домов, коттеджей, магазинов, ферм и т.д., не волновать и цена этого камня. Специалисты подсчита-

чайхан, кафе и ресторанов. Здания из кирпича, производимого акционерным обществом «Ок тош», получают привлекательными. При хорошей, красивой кладке их нет надобности штукатурить — опять же, заметим, экономия. К тому же немаловажным, наверное, является и то обстоятельство, что здания из известняка-ракушечника получают сейсмостойкими. Для нашего региона этот факт нельзя недооценивать.

Качество строительных материалов этого алмалыкского предприятия высоко ценят не только в нашей республике. У «Ок тоша» давние и традиционные крепкие связи с российскими партнерами. Мраморную крошку, плиты алмалыкчане отправляют и сегодня в Кабардино-Балкарию, Татарстан, Самарскую область. Говорим и сегодня не случайно. Новые экономические реалии, таможенные сложности с прохождением платежей, конечно, наложили свой негативный отпечаток на связи алмалыкского «Ок тоша» с потребителями в других государствах СНГ. Очень много в прежние годы отправляли своей продукции алмалыкчане в Новгородскую, другие области Рос-

нах СНГ стремятся находить точки для соприкосновения. Мраморные плиты и сегодня отправляются в Россию, известняковая мука — в Казахстан. Об этой продукции Алмалыкского предприятия надо, наверное, сказать особо. Поначалу известняковую муку не планировали выпускать на камнеобрабатывающем комбинате. Между тем хорошо известны положительные свойства такой муки. Ее добавляют в корм животным, птицам. В начале семидесятых Алмалыкское камнеобрабатывающее предприятие приобрело специальные дробилки и начало выпускать известняковую муку. Спрос на нее постоянен. Почему не воспользоваться этим?

— Вот и получается, — рассказывает директор «Ок тоша» Г. А. Сайдалиев, — что при производстве белого камня у нас практически безотходное производство. Все, как говорится, идет в дело.

Только в первом квартале нынешнего года известняковой муки произвели на предприятии более шести с половиной тысяч тонн. Так что представители животноводческих комплексов, ферм и птицефабрик, приезжайте в Алмалык! Здесь вы обязательно найдете продукцию для своих хозяйств. Продукцию не только нужную, но и дешевую. Еще раз подчеркнем, что «Ок тош» не стремится к безудержному росту цен. Здесь прекрасно осведомлены о возможностях своих потенциальных партнеров. И поэтому внимательно выслушают все ваши коммерческие предложения, постараются согласовать их со своими возможностями.

Более шести тысяч тонн произвели в «Ок тоше» в первом



Для тех, кто заинтересовался продукцией АО, телефоны в Алмалыке: 3-18-51, 3-04-37, 3-12-16. Телетайп 116718 «Мрамор»



НАША ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ДОЛЖНА ОТВЕЧАТЬ ТРЕБОВАНИЯМ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

номической стратегии прежде всего должна быть связана с развитием основных производств областей и регионов.

Я бы хотел особо отметить, что итоги первого квартала года имеют очень большое значение. Как отмечалось на первой сессии Олий Мажлиса, закончилась первая ступень демократических преобразований и экономических реформ, и мы сделали уверенный шаг на качественно новую ступень наших действий на пути прогресса, обновления, развития. Иначе говоря, мы, в сущности, наметили новые высоты.

Мы наметили для республики, для народа Узбекистана еще более высокие и решающие для нашего будущего цели и задачи. Успешное решение этих задач направлено на достижение Узбекистаном подлинной политической и экономической независимости, на вывод республики в начале XXI века в ряд развитых экономических держав.

Для этого у нас есть все условия. В прошедшие годы была заложена хорошая основа. Теперь же мы должны уверенно шагать вперед. Мы должны основательно заняться решением безотлагательных проблем по изменению отношения к собственности, установлению новых рыночных отношений, укреплению экономических возможностей, устойчивой и последовательно развивающейся экономики.

Необходимо больше проявлять инициативу и предприимчивость. Не надо бояться ответственности. Нужно самостоятельно, оперативно принимать необходимые решения на различных уровнях управления. Больше экономической свободы, больше самостоятельности, больше предприимчивости — вот что должно быть основой нашей работы.

Но первый и главный недостаток в этой области — недостаточная действенность экономических реформ. Становится очевидным, что допускаются медлительность, безразличие в представлении широкой дороги разгосударствлению, частной собственности, предпринимательству.

На это должны обратить серьезное внимание все руководители отраслей, и особенно руководители предприятий. Проблемы в этой сфере порой создаются в хокимиятах, коммерческих банках и некоторых министерствах, в их средних звеньях.

Еще раз хочу обратить ваше внимание на основную сторону процесса разгосударствления и приватизации, о которой говорилось на первой сессии Олий Мажлиса. Приватизация, увеличение по мере возможности числа собственников — это важный фактор, связанный с укреплением экономической стабильности страны, государства, повышением материального, жизненного уровня каждого гражданина. Наконец, когда собственность будет в руках настоящих хозяев, будет положен конец различного рода хищениям, отрицательным явлениям типа не-

платель.

На недостаточном уровне находится также и формирование рынка ценных бумаг. Министерство финансов, Госкомимущество, все должностные лица, ответственные за эту работу, должны относиться к ней с подобающим вниманием.

Подумайте сами, если из созданных в республике более 3 тысяч акционерных обществ только 15 процентов выпустили акции, если в Республике Каракалпакстан в первом квартале года не продана ни одна акция акционерного общества, если в Хорезмской, Джизакской, Навоийской, Сырдарьинской и Ферганской областях проданы акции только одного-двух акционерных обществ, как можно говорить о рынке ценных бумаг?

Несмотря на извечную любовь человека к земле, хокимияты не уделяют должного внимания развитию земельного рынка. Это касается и земельных участков, проданных в пожизненное пользование, и проданных вместе с земельными площадями объектов торговли и сферы услуг.

Например, в первом квартале текущего года по стране в общей сложности продано 684 земельных участка, из них 152 с расположенными на них объектами торговли и сферы услуг. В Хорезмской, Самаркандской, Ташкентской областях и городе Ташкенте таких площадей в общей сложности одна или две, а в Джизакской и Сырдарьинской областях лишь одна.

У нас есть такая организация "Узулгуржисавдо". Она не уделяет должного внимания своей основной обязанности — организации и проведению ярмарок по продаже продукции и закупке необходимых предпринимателям материалов.

В первом квартале этого года не проведено ни одной ярмарки такого рода в Бухарской, Джизакской, Кашкадарьинской, Навоийской, Сырдарьинской и Хорезмской областях. Как можно оценить?

Можно видеть, что на местах формально открыты магазины оптовой торговли, но расположены они вдали от производителей товаров, урожая, не обеспечены техникой, необходимым оборудованием. Кто ответит за такое положение вещей?

Еще одна проблема, которая является сегодня серьезной преградой на пути развития экономики, производства. Она состоит в несвоевременных взаиморасчетах между предприятиями-производителями и потребителями, сказал Президент. Есть такие руководители, которые, не осведомившись о финансовом состоянии своих потребителей, продолжают поставлять им выпускаемую продукцию. А между тем в "кармане" некоторых клиентов нет ни копейки денег. В результате руководители таких предприятий, не сумев получить с потребителей необходимые деньги, обращаются к правительству с просьбой выделить средства для выплаты зарплат своим работникам.

Поэтому и вышел Указ Президента "О мерах по повышению ответственности руководителей

предприятий и организаций за своевременность проведения расчетов в народном хозяйстве". В нем предусмотрены строгие меры ответственности по отношению к руководителям предприятий, продолжающих поставлять продукцию своим потребителям без учета их финансового положения, без четких взаиморасчетов. В этом отношении руководители республиканской Прокуратуры, Государственного налогового комитета, Центрального банка, коммерческих банков и предприятий должны сделать соответствующие для себя выводы.

Вместе с тем нечистые на руку люди в некоторых коммерческих банках, думая о своих карманах, используют средства предприятий на другие цели. В результате эти предприятия становятся "без вины виноватыми". Мы должны беспристрастно бороться с такими явлениями. Центральный банк относится к этому вопросу поверхностно. Необходимо усилить контроль в этом отношении. Если надо, такие коммерческие банки и их отделения следует закрыть, их руководителей привлечь к ответственности.

Еще одна важная задача заключается в том, что нужно резко ограничить дополнительную эмиссию наличных денег и кредитов. Сейчас Центральный банк держит твердый курс в этом вопросе. Мы это одобряем и поддерживаем.

Руководители каждой области, города и района должны так организовать свою работу, чтобы зарплата, выдаваемая наличными деньгами, пособия и другие доходы населения повышали его покупательскую способность, чтобы деньги возвращались в банки через увеличение организаций по оказанию различных услуг. А для этого в областях, городах и районах нужно продавать большую работу. Прежде всего следует обеспечить равновесие доходов населения с товарными ресурсами внутреннего рынка, открыть широкую дорогу для поступления дополнительных товаров. Одним словом, необходимо отказаться от иждивенческих настроений, ожиданий сверху дополнительных денег или товаров.

Мы всегда должны помнить одно правило для того, чтобы деньги не обесценивались. То есть перед каждым повышением заработной платы и пособий необходимо, чтобы наши рынки в такой или большей степени наполнились товарами. Этому правилу мы должны все следовать. Это общеэкономический закон. По подсчетам специалистов, если увеличить количество наличных денег на один процент без выпуска на рынок дополнительной продукции, то цены возрастут на 1,2 — 1,4 процента.

Если пойдем по этому пути, он может привести не только к инфляции, то есть к росту цен, но и к гиперинфляции, иначе говоря, к ситуации, когда нельзя будет контролировать рост цен. А это словно водоворот — если попал в него, выйти очень сложно. Гиперинфляцию можно сравнить со стихийным бедствием.

Наполнение внутреннего

рынка товарами и расширение экспортных возможностей — одно из приоритетных направлений нашей экономики. Однако тот, кто, внедряя достижения науки и техники, не снижая себестоимости продукции, хочет добиться высоких результатов только за счет повышения цен — делает большую ошибку.

Уже сейчас цены на отдельные промышленные товары превысили мировые. И поэтому эта продукция не находит сбыта ни на внутреннем, ни на внешнем рынке. А это значит, что законы рыночных отношений начали оказывать свое воздействие. Сказанное в первую очередь относится к руководителям легкой и местной промышленности. Вполне вероятно, что нынешнее положение, нынешняя ситуация коснется и других предприятий и отраслей.

Мы говорим, что расходы на производство продукции увеличились, в том числе на сырье, горючее. Правильно. Но хочу привести один пример. Если сравнить расходы электроэнергии и топлива на производство какой-то продукции в США, то в России этот показатель в три раза выше, а в Узбекистане в 3,5 раза. Это не требует комментариев.

В связи с этим хочу предупредить всех руководителей предприятий и ведомств. Всем известно, что мы уже три года сдерживаем рост цен на топливно-энергетические ресурсы.

На это расходуется много средств из бюджета. Но пусть знают руководители предприятий — этому есть предел. Какие причины вы будете приводить в свое оправдание, если освободятся цены на топливно-энергетические ресурсы?

Отдельные руководители вместо того, чтобы принимать меры по сокращению расходов и снижать за счет этого себестоимость продукции, постоянно обивают пороги с просьбой освободить их от налогов. Хочу сразу сказать — это бесполезное занятие.

Конечно, чтобы значительно снизить расходы предприятий, повысить качество и увеличить количество готовой продукции, сберегая энергосырьевые ресурсы, необходимо оснастить предприятия новой техникой и технологией. На это необходимо найти средства. Но самое важное заключается в том, что руководители заводов и фабрик сами должны ломать головы над этой проблемой не завтра, а уже сегодня.

Всем известно, что политику Узбекистана в области реформ широко поддерживают авторитетные финансовые организации в частности Международный валютный фонд. Не воспользоваться по-разумному такими возможностями будет крупной ошибкой.

Здесь речь идет не только о производстве, а обо всех областях жизни. К примеру, у нас есть безграничные возможности для развития иностранного туризма. Международные организации проявляют к этой сфере очень большую заинтересованность. Только мы должны полностью задействовать эти возмож-

ности, а они у нас остаются невостребованными.

Поэтому перед руководителями всех звеньев стоят большие задачи. Учитывая интересы нашей Родины и народа, мы должны разумно и на равноправной основе вести работу с зарубежными партнерами. В этих вопросах мы еще должны научиться многому. Еще раз подчеркиваю, нет будущего у того предприятия, организации, которая не сумеет установить связи с зарубежными партнерами, не наладит эффективную работу.

Развитие сельского хозяйства и эффективность сельскохозяйственного производства составляют основной фактор и источник развития экономики Узбекистана, сказал Ислам Каримов. К счастью, 1995 год складывается хорошо.

Самая важная и актуальная задача сегодняшнего дня — без потерь убрать урожай колосовых культур и тем самым добиться зерновой независимости Узбекистана. Если мы будем организовано трудиться, то я могу с полной уверенностью сказать, что если Бог даст, то с 1996 года наша страна полностью будет обеспечивать себя зерном. Что это значит? Это значит, что средства, получаемые за счет продажи хлопка, золота, можно использовать на приобретение новых технологий, оборудования, направить их на достижение других приоритетных целей. Сейчас тонна завозимого из-за границы зерна с учетом транспортных расходов обходится в 190 долларов. В этом году нам необходимо произвести свыше одного миллиона 400 тысяч тонн зерна колосовых. Если мы добьемся этого, то наш хлеб будет дешевым. В стране появятся хорошие возможности для развития животноводства, а это, в свою очередь, приведет к увеличению производства мяса и молока. В этом плане успешное завершение первой половины 1995 года имеет важное значение, так как положительные результаты полугодия послужат прочной основой для ближайших двух-трех лет.

Если мы осуществим все свои планы, если нам будет сопутствовать удача, то в 1996 году мы прекратим также завозить нефтепродукты. Стоит гордиться тем, что производство нефти и нефтепродуктов возросло в 3,5 раза.

В 1996 году отпадет необходимость в завозе государством мясо-молочной продукции. Это тоже является еще одним признаком экономической независимости. Я надеюсь, что такие достижения будут расти, и мы обязательно добьемся своей цели — создания для нашего народа достойной жизни, сказал в заключение Президент. Главное, что требуется от нас на этом пути, — это трудиться честно, добросовестно.

На заседании по обсужденным вопросам была заслушана информация первого заместителя премьер-министра республики И. Джурабекова, заместителя премьер-министра Ю. Пайгина, В. Чжена, председателя правления Центробанка Ф. Муллажонов, председателя Совета Министров Каракалпакстана Б. Жуманиезова.

По обсужденным вопросам Кабинет Министров принял соответствующие решения.

В работе заседания участвовал Председатель Олий Мажлиса республики Э. Халилов, премьер-министр А. Муталов.

Ахмад ХОДЖА.
(УзА).

Включите телевизор!

Здравствуйте, маэстро Феллини!

На этот раз мы начнем свой обзор прямо с воскресенья. Дело в том, что в большинстве случаев у телевизионщиков конкретное содержание программ определяется буквально за считанные часы. На завтра у нас такие данные есть.

Хотим обратить ваше внимание на информационный блок "Курьер" (УзТВ III, 20.30).

С помощью ведущего Павла Еськова вы узнаете о проходящей в Ташкенте Международной выставке офисного и банковского оборудования, о постоянно действующей оптово-розничной ярмарке легкой промышленности Узлеппрома. И не пропустите сюжет о проходящих исследованиях пассажиропотока в столице — тогда вы поймете смысл "приставаний" к вам в городском транспорте неизвестных с какими-то талончиками.

Теперь о новой теленеделе. В понедельник начало телесериала "Рэкет". Можно было бы ограничиться только названием — оно говорит само за себя. Но поскольку фильм новый и длится он будет всю неделю, добавим, что рассказывает он о противостоянии тележурналиста и мафиозной структуры. По старинке среди "крутых" — бывшие партократчики, торговые работники. Но поскольку авторы посчитали, что при таком раскладе силы слишком неравные, правдоискатель у них выступит в союзе с начальником отдела милиции.

Среди телезрителей сейчас немало обладателей видео, советуем не пропускать выпуски "Видеогида". В передаче во вторник (УзТВ III, 20.40) вы узнаете о фильмах "Быстрый и мертвый" (с участием актрисы Ш. Стоун), "Главные тайны", "Поединок в горах", "Неглубокая могила". Звонким гостем "Видеогида" станет обожаемый слабым полом Том Круз.

Четверг совершенно особый на этой теленеделе. В 19.00 на ОРТ передача "Чтобы помнили..." Знаем, в это время многие из вас только-только возвращаются с работы. Но все же поспешите. Леонид Филатов посвятил ее Олегу Далю. Сколько лет его нет с нами. А ведь сейчас ему исполнилось бы только 54. "Земля Санникова", "Плохой хороший человек", "Женя, Женечка и "Катюша", "Принц Флоризель"... Эти фильмы, несмотря на участие в них и других именитых актеров, ассоциируются в первую очередь с неподражаемым Олегом Далем.

А в 21.05 событие всей теленедели! В программе "Век кино" фильм Федерико Феллини "Торрер женщины". Каждый фильм этого патриарха мирового кино — достижение "золотого фонда". И этот не исключение. Тем более что в главной роли Марчело Мастоини. Фильм снимался очень долго, трудно — почти три года. Не стало одного из исполнителей главной роли и композитора Н. Рота. Что же касается названия, то, как говорил сам Феллини, "...мне кажется, я все фильмы снимал о женщинах..."

В субботний вечер вас порадует "Приз" Монте-Карло-95". В нем примут участие звезды мировой эстрады, чьи пластинки, компакт-диски, магнитоальбомы достигли наибольших тиражей. Среди наших исполнителей такой чести удостоен Дмитрий Маликов со своей песенкой "Иди ко мне".

Телегид А. КУЗЬМИН.



Фестиваль

"ЁШ ЮЛДУЗЛАР" ВЗЯЛ СТАРТ

Взял старт областной фестиваль детского творчества "Ёш юлдузлар" ("Юные звезды"). Организатор фестиваля директор Межсоюзного центра культуры профсоюзов **Кокиб Мириевна АЛИЕВА** рассказывает.

— Фестиваль начался в день полувекового юбилея Победы, а заключительный концерт лауреатов состоится в сентябре, в дни празднования четвертой годовщины независимости Республики Узбекистан. В фестивале участвуют все культурно-просветительные учреждения области,

одаренные воспитанники школ-интернатов и детских домов. Участие в фестивале воспитанников детских домов стало традицией, а вот детские творческие коллективы клубных учреждений выступают в нем впервые. Фестиваль открытый, и мы приглашаем для участия в нем всех желающих. Лауреатом станет тот, кто пройдет через три тура конкурсных испытаний.

А вот что говорит председатель жюри фестиваля народный артист Узбекистана **Фаррух Каримович ЗАКИРОВ**:

— Наш ансамбль "Ялла" выступает в качестве спонсора фестиваля. В распоряжение детей мы предоставляем чудесный дворец "Туркистон", все великолепие его звукотехники и светового оформления.

Четыре фестивальных месяца — это время интереснейшей работы. Жюри предстоит увидеть более 150 коллективов во Дворце культуры и техники "Электрохимпрома" Чирчика, во Дворце культуры металлургов Алмалыка в клубных учреждениях Янгйюля, Ахангарана, Буки, Ангрена, Бекабада, Газалкента, Чарвака.

Фестиваль открыт и для детских творческих коллективов национальных культурных центров Республики Узбекистан.

Организаторы фестиваля приглашают стать спонсорами детского праздника совместные предприятия, коммерческие фирмы и корпорации, банки и промышленные предприятия. Их участие в благотворительной акции поможет приобрести подарки и ценные призы для детей, осуществить поездку лауреатов на фестиваль "Утренняя звезда" в "Останкино".

Средства спонсоры могут перечислять в Межсоюзный центр культуры профсоюзов Ташкентской области (расчетный счет 100700652 в Мирзо-Улугбекском ПСБ г. Ташкента, МФО 172612313).

М. ГОРСКИЙ.

На снимке: участник фестиваля — детский хореографический ансамбль Межсоюзного центра культуры области.

Фото автора.

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ С 20 ПО 26 МАЯ

В течение большей части периода ожидается преобладание относительно прохладной сухой погоды. Лишь в отдельных горных районах пройдут кратковременные дожди. Температура воздуха в начале и конце периода будет в пределах ночью 9 — 14, днем 24 — 29 градусов. В середине недели ночью 8 — 13, днем 20 — 25 градусов тепла.

АСТРОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОГНОЗ

(22 — 28 МАЯ)

ОВЕН (21.3 — 20.4). Дело идет к безлунным ночам, и это будет сказываться на нашем благополучии. Вы полны сил, но не все удастся. Поэтому не принимайте неудачи близко к сердцу: не вы в этом виноваты, а исчезнувший с небосвода диск Луны.

ТЕЛЕЦ (21.4 — 21.5). Дальние поездки и путешествия пока лучше отложить. Будьте осторожны 27 мая в транспорте. Зато воскресный день обещает нечто приятное.

БЛИЗНЕЦЫ (22.5 — 21.6). Вам предстоит частое общение с малознакомыми людьми, но ваши эмоции не всегда будут адекватными. В среду вас ждет сюрприз.

РАК (22.6 — 23.7). Двадцать первая неделя года будет знаменательной для тех Раков, которым уже исполнился 21 год. Однако им нужно быть вниматель-

ными 22 мая — возможны резкие изменения в окружающих вас людях.

ЛЕВ (24.7 — 23.8). На этой неделе постарайтесь не перенапрягаться: остерегайтесь травм. Отложите на время работы, связанные с электроприборами.

ДЕВА (24.8 — 23.9). Весенние настроения могут вскружить вам голову. Но не переоценивайте свои возможности. Особую осмотрительность проявите во вторник.

ВЕСЫ (24.9 — 23.10). Наиболее благоприятный день — вторник. Именно в этот день постарайтесь выполнить отложенную недавно работу.

СКОРПИОН (24.10 — 22.11). Ваш характер сослужит вам не слишком хорошую службу при общении с партнерами. Однако у вас велик запас жизненных сил, и любая задача вам по плечу. Благоприятный для вас день — четверг.

СТРЕЛЕЦ (23.11 — 21.12). Эта неделя может вам принести удачу, новые знакомства, осу-

ществление замыслов. Это благоприятное время для новых начинаний. Однако осторожнее в субботу: в этот день черная Луна снизит защитные силы вашего организма.

КОЗЕРОГ (22.12 — 20.1). Используйте неделю для упорядочения рабочего ритма. На этой неделе для вас благоприятно 24 число, а напряженный день — 26 мая.

ВОДОЛЕЙ (21.1 — 19.2). Проявите добрую волю и приложите хотя бы минимум усилий для налаживания отношений со своими близкими: старые конфликты разрешатся сами собой. Благоприятный день — среда.

РЫБЫ (20.2 — 20.3). Ваши романтические настроения не останутся незамеченными и безответными. Неделя благоприятна также для ремонта. Однако есть и опасения, что в четверг могут возникнуть финансовые трудности.

Наш астролог — специально для "Ташкентской правды".

15-летний опыт обучения

VTI SPECTR

Научно-учебный центр

ПРОВОДИТ ОБУЧЕНИЕ НА КОМПЬЮТЕРЕ

Стоимость курсов от 200 до 400 сум. По окончании выдается сертификат. Ждем Вас по адресу: г. Ташкент, ул. Дружбы Народов, 42 (ст.м. "Улугбек"). Телефон: 77-98-06, 78-85-44

АНЕКДОТЫ

Франсуа, бледный, как смерть, рассказывает своим друзьям:

— Я сел в такси и сразу понял, что за рулем ас. Как он лавировал между машинами, уваливал от грузовиков, проскакивал буквально под носом пешеходов! Но по-настоящему я испугался уже потом. Когда мы приехали, он достал очки с огромными линзами, чтобы посмотреть на счетчик.

Осужденного ведут на расстрел. Погода жуткая: пронизывающий холод, моросящий дождь. Сопровождающий смертника священник сокрушено вздыхает:

— Тебе-то что, а вот мне еще назад возвращаться...

Любопытный турист спрашивает корсиканского крестьянина, хорош ли урожай яблок на острове.

— Когда как, все зависит от ветра...

— От ветра? Как интересно!

— Да ничего интересного. Растилаем под деревьями простыни и ждем, когда ветер собьет яблоки с веток.

— Здорово! А как быть, когда нет ветра?

— Тогда считаем год неурожайным...

В ресторане посетитель спрашивает официанта:

— Скажите, у вас есть в меню дикая утка?

— Нет, но специально для вас мы можем разозлить и домашнюю.

— В прошлом году, помнится, вы с мужем начали копить деньги на машину. Удалось вам уже ее купить?

— Нет, мы подсчитали то, что было скоплено, и решили лучше сходить в кино.

Письмо, найденное в бутылке в океане:

"Нахожусь на необитаемом острове. Ни автомобилей, ни магазинов, ни смога, ни шума. Чтоб вы там все лопнули от зависти!"

Турист бредет по пустыне. Встречает бедуйца:

— Извините, пожалуйста, вы не подскажете, где здесь туалет?

— А какой сегодня день недели?

— Понедельник.

— Тогда так пойдете сначала прямо, прямо, а в четверг свернете налево.

Редактор
А. Т. ПУКЕЛОВ.

ТАШКЕНТСКАЯ ПРАВДА

Адрес редакции:
700000, Ташкент ГСП,
ул. Матбуотчилар, 32

Приемная — 32-57-45
Секретариат — 33-05-22

ОТДЕЛЫ:
писем — 33-12-83
информации — 33-54-10

Учредитель:
Хокимият
Ташкентской
области.

Индекс: 64673.

Типография
Издательско-полиграфического
концерна "Шарк"

Адрес предприятия:
ул. Булок Турон, дом 41.

Заказ Г-0196.
Выходит в среду, субботу.
Время подписания в печать по
графику 20.30, номер подписан в
20.00.

Регистрационный № 9.
Объем — 2 печ. л. Формат —
А. 3.

1 2 3 4 5 6