

Вечерний ТАШКЕНТ

Пролетарии всех стран,
соединяйтесь!

Орган Ташкентского горкома Компартии Узбекистана и городского Совета народных депутатов

ГАЗЕТА ВЫХОДИТ
С 1 ИЮЛЯ 1988 ГОДА

№ 271 (7.360)

Вторник, 27 ноября 1990 года

Цена 3 коп.

В Кабинете министров при Президенте Узбекской ССР

Кабинет министров при Президенте Узбекской ССР 26 ноября текущего года принял постановление, определяющее порядок реализации на территории республики потребительских товаров по договорным (свободным) ценам согласно постановлению Совета Министров СССР от 12 ноября 1990 года № 1134 «О переходе к применению договорных розничных цен на отдельные виды товаров народного потребления».

В целях стабилизации потребительского рынка, усиления борьбы с теневой экономикой и спекуляцией со стороны производителей, а также договорных (свободных) цен на предметы роскоши, высококачественные, особо модные и престижные товары отечественного и импортного производства. В их круг отнесены ювелирные изделия, изделия из натурального меха для взрослых, радиоаппаратура первой и высшей категории качества, цветные телевизоры четвертого и последующих поколений, высококачественные изделия из хрусталя и фарфора, наборы мебели, ковры и ковровые изделия, запасные части к легковым автомобилям, деликатесные продукты питания отечественного и импортного производства и другие.

Установленный порядок формирования в 1990—1991 годах

договорных (свободных) цен позволяет на качественно новой основе строить взаимоотношения между предприятиями-производителями и торговыми организациями и усиливает их заинтересованность в наращивании производства товаров народного потребления.

Вместе с тем Кабинет министров при Президенте Узбекской ССР считает, что указанное постановление не учитывает экономические и демографические особенности республики, национальные традиции и характер спроса населения, в целом социальную обстановку в республике, а также противоречит ряду положений постановления Верховного Совета Узбекской ССР «Об основных направлениях стабилизации народного хозяйства Узбекистана и принципах хождения в рыночную экономику». Это определило необходимость выработки собственных подходов к его реализации в Узбекской ССР.

Признано целесообразным установить льготный порядок реализации товаров молодежи, впервые вступающим в брак. Один набор мебели, ковер или ковровое изделие отечественного производства будут реализованы им со скидкой до 800 рублей, что потребует компенсации на эти цели в целом по республике

около 120 млн. рублей в расчете на год.

Для покрытия этих расходов, а также получения финансовых ресурсов на другие социальные программы, принимаемые в республике, предусматривается создание сети коммерческих магазинов, реализующих по соответствующим ценам престижные и особо модные импортные товары. Все доходы от коммерческой торговли будут направлены на вышеуказанные цели.

Министерству торговли Узбекской ССР, Узбекляшу поручено принять конкретные меры по обеспечению молодежи коврами, ковровыми изделиями, мебелью отечественного производства. Для этого им предоставлено право перераспределять указанные товары по территории республики. Рыночные фонды ковров и ковровых изделий, мебели отечественного производства, шитья, плюша, атласа, других товаров, необходимых для проведения свадебных торжеств и обустройства семьи, будут выделяться в первую очередь специализированным отделам и магазинам для новобрачных.

Министерствам легкой и местной промышленности, ТПО «Узбекмех» дано поручение расширить производство недорогих ковров и ковровых изделий, специальных наборов мебели для молодежи, по заявкам торгующих органи-

заций, а Ташкентскому ювелирному заводу — увеличить выпуск обручальных колец с различным содержанием драгоценного металла.

Министерствам, ведомствам, государственным концернам Узбекской ССР, предприятиям и организациям, расположенным в республике, дополнительно прибыль, полученную от введения договорных цен, рекомендовано преимущественно направлять на расширение выпуска товаров народного потребления.

В целях обеспечения единства интересов и ответственности всех звеньев торгующих организаций за обеспечение насыщения рынка потребительскими товарами предусмотрено создать оптово-розничные объединения на базе действующих розничных и оптовых предприятий. Начиная с 1991 года выделяемые республике рыночные фонды товаров будут распределяться между торгующими организациями в централизованном порядке. Принято решение в ближайшее время завершить передачу предприятий розничной торговой сети, общественного питания в аренду, активизировать процесс приватизации и разгосударствления в отрасли. Это позволит повысить материальную заинтересованность торговых работников, усилит их ответственность за конечные результаты коммерческой деятельности.

Ответственность за реализацию настоящего постановления возложена на заместителя председателя Кабинета министров при Президенте Узбекской ССР У. К. Исмаилову — руководителя комплекса товаров народного потребления, торговли и услуг.

Обсуждаем проекты Устава и Программы действий Компартии Узбекистана

Обязаны думать о завтрашнем дне

Сейчас практически любая партийная организация, особенно такого крупного промышленного предприятия, как «Миконда», является своеобразным скопом КПСС в целом. О роли и месте коммунистов в нынешней непростой ситуации наш корреспондент Л. ПАК беседует с секретарем парткома завода «Миконда» А. С. ХОДЖАЕВЫМ.

— Алишер Сураатович, сейчас широко обсуждается проект Устава Компартии Узбекистана. Ваше мнение об этом документе?

— Сразу выскажу сомнение — а есть ли необходимость в принятии такого Устава, во всяком случае, в этой его форме? На мой взгляд, Устав КПСС является всеобъемлющим документом в этом плане, где, кстати, сказано, что Компартия союзных республик самостоятельна и что они разрабатывают собственные программные и нормативные документы. Входит ли Устав в нормативные документы? На мой взгляд, на предстоящем этом этапе съезда Компартии республики следует больше внимания уделить единой, конкретизированной программе действий КП Узбекистана, направить все силы на целенаправленную работу. На только что состоявшейся пресс-конференции Президента Узбекистана, первого секретаря ЦК Компартии республики И. А. Каримова им было сказано, что партия должна найти свое место

в политической и общественной жизни республики с общепринятыми методами и формами работы. И это действительно так.

— А как вам лично видятся эти новые формы и методы?

— Следует, наверное, сразу отметить, что сейчас пока есть противоречия между старыми, привычными взглядами на функции партии и ее новой ролью. Это не значит, что партия должна уходить от участия в решении жизненно важных вопросов, но действовать надо другими методами. Например, при решении кадровых вопросов мы должны будем добиваться того, чтобы ключевые, важные посты занимали коммунисты. Но использовать для этого монополию на власть, диктат уже не удастся. Значит, надо осваивать новые, политические методы убеждения. Если коммунист руководит в условиях рыночных отношений, сумеет привести свое предприятие, коллектив к экономическому благополучию, то это, конечно, будет играть на авторитет партии.

Далее. По-моему, наиболее оптимальной формой партийного руководства на предприятии должны стать вместо парткомов советы секретарей партийных организаций. Причем а их работе могут принимать участие представители всех общественных организаций, администрации, профсоюз и т. д. Конечно, здесь формы работы могут быть различными, а зависимости от специфики трудового коллектива предприятия.

Следует уже сейчас, на мой взгляд, серьезно отработать вариант территориальных партийных организаций, поскольку потенциальные возможности их практически не используются. А мы обязаны думать о завтрашнем дне, партия должна действительно выйти на лидирующие позиции во всем — в процессе демократизации, политического обновления, оздоровления общественного сознания.

— Но, кажется, общепризнано, что в нашей республике, по сравнению с другими регионами страны, Компартия сохраняет довольно прочное положение!

— Верно — по сравнению с другими регионами. Можно даже сказать, что в какой-то мере у нас тут созданы «тапчанинские условия». Думаю, это связано с относительной стабильностью экономического,

политического положения в республике, и значит, в этом есть и заслуга коммунистов. Но обобщать этим нельзя, надо укреплять позиции и идти дальше. Определенный задел для движения вперед есть, единственное, чего, на мой взгляд, все-таки не хватает — четкой, конкретной программы единых действий сверху донизу.

Разумеется, процессы, идущие в целом в партии, не обошли и нас: люди из партии выходят. Но пора, считаю, взглянуть на это с другой точки зрения: а кто сейчас вступает в партию? Нужен тщательный анализ, то и по каким причинам сегодня становится коммунистом, а не просто цифрой. Партия сейчас переживает трудный момент, в ней идут неоднозначные процессы, но мы не имеем права терять контроль над ситуацией. Если мы сегодня что-то прогляди, завтра же придется в партию и почему, то будем ли мы боееспособны завтра? В этом же вопросе пока нет полной ясности, а она необходима, чтобы мы могли знать, как нам действовать и работать дальше. Без кардинального обновления, продиктованного самой жизнью преобразований рассчитывать на доверие людей нельзя.



Балет, балет, балет...

Сегодня в Ташкенте открывается Всесоюзный фестиваль балета, посвященный 150-летию П. И. Чайковского. Его организаторы — Союз театров деятелей СССР и Узбекской ССР, министерства культуры страны и республики. Накануне фестиваля в СДТ состоялась пресс-конференция для журналистов, работников радио и телевидения. Председатель правления СДТ, председатель оргкомитета по проведению фестиваля Б. Р. Кариева сказала, что праздник балета проводится в Ташкенте впервые.

Балет сегодня переживает не лучшие времена в своей биографии, но он все также привлекает своей молодостью и красотой. К нам приехали солисты театров оперы и балета Москвы, Ленинграда,

многие известные молодые солисты.

— Мы поставили для себя задачу, — сказал И. Юсупов, — заключить договора с теми солистами, которые понаравят с нашим зрителем, чтобы они могли в дальнейшем разнообразить афишу. Приедут к нам на фестиваль известные в ФРГ солисты Жаклин Ахмедова, в свое время стажировавшаяся в нашем театре, и ее партнер Дэвис Клер. Состоится и премьера — мы покажем одинактный балет «Пакитан».

К празднику балета столица и все, от кого зависит его проведение, подготовили хорошо. Проданы уже почти все билеты. Наш город любит настоящее искусство. Балет — это прекрасный мир танца.

Э. СЕРГЕЕВА.

Коммерсантами стали, филантропами нет?

Этот вопрос возник у меня после двух посещений в прекрасные дни Ташкентского ипподрома. Сев в переполненный трамвай первый раз, я удивился такому скоплению народа, думал, что все пассажиры — завзятые любители конных скачек.

Велико же было мое разочарование, когда увидел, что окружающие аллен и длинные ряды скамеек, построенных для массовых зрелищ, активно освоены продавцами и покупателями. А в главном корпусе, пустом и полутемном, сидели человек десять-пятнадцать, действительно пришедших на соревнования. С трудом нашел я программу соревнований, сказали, что надо было покупать еще на входе.

Разочарование мое возросло, когда посмотрел, как проходят сами скачки. Они, по идее, должны состоять из трех этапов: старт, прохождение дистанции и финиш. Если исключается какой-либо из этапов, у зрителя, соответственно, падает интерес.

Именно так и происходит на Ташкентском ипподроме. О начале скачек извещают только далекий звон колокола, да небольшое облачко пыли где-то там, на горизонте. Звезд сопровождает монотонный комментарий. А зрители увидели только финиш. И все.

Я вовсе не хочу ставить вопрос о закрытии барахолки. Пусть и она, если приносит какую-то прибавку в бюджет, существует. Кстати, почему бы эти средства не использовать для пропаганды конного спорта. В республике и сегодня немало хороших лошадей, которых можно привлекать для участия в каких-либо празднествах и соревнованиях. Например, по перевозке тяжестей.

Думаю, что наш ипподром может и должен стать настоящим центром по пропаганде лошади. Жаль вот только, что работники ипподрома ограничились одной коммерцией.

В. РЕССЛЕР.

ИНФОРМБЮРО
ПО ВСЕМ КАНАЛАМ

В РЕСПУБЛИКЕ

● Программа реорганизации системы внутренних дел республики и задачи органов МВД Узбекистана в связи с сегодняшней обстановкой обсуждены вчера на расширенном совещании работников системы МВД Узбекской ССР.

● Развитие творческой инициативы молодежи и оказание помощи нуждающимся — таковы цели фонда развития творчества и милосердия имени Аль-Бухари, созданного в древней Бухаре.

● Вечный огонь зажгется у памятника павшим воинам-интернационалистам в парке райцентра Куйганяр Андижанского района.

В СТРАНЕ

● В заявлении Президенту СССР Верховный Совет Грузии подтвердил свой отказ рассматривать концепцию нового Со-

юзного договора.

● Посты ГАИ Белоруссии выполняют роль таможни. Налог на вывоз из республики соли и многих видов промышленных и продовольственных товаров.

● Рабочие патрули по охране жилых домов от квартирных воров созданы на ряде предприятий Комсомольска-на-Амуре.

● В 10 тысяч рублей убытков обошлась забастовка машинистов Ереванского метро, которая прекращена после обещания городских властей выделить жилье.

ЗА РУБЕЖОМ

● На границе Израиля и Египта террорист в форме египетского военнослужащего открыл огонь по четырём автомобилям с израильскими военными и рабочими, 4 израильтянина убито, около 30 ранено.

● Иракские власти приступили к мобилизации подростков для службы по охране военных и промышленных объектов на территории Ирака. Иракские оккупационные власти ввели в Кувейте карточную систему на продовольствие.

Слагаемые успеха

Фоторепортаж

Как умело и быстро перестраивать производство на выпуск товаров малыми партиями, как максимально сортировать работу предприятий на нужды потребителя, причем удовлетворять их не лишь бы как — серенькими, простенькими фасона моделями, а такими, что любой моднице не стыдно одеть! Подобные вопросы сегодня, в преддверии рыночных отношений, волнуют многие коллективы, выпускающие товары народного потребления. А вот в республиканском Доме моделей трикотажных изделий на многие



из них ответы уже найдены. Лучшие модельеры мира, законодатели моды объявили предостережение — сезон трикотажки. Одежда из него не только эстетична, но и удобна, практична.

Продукция РДМ трикотажных изделий вряд ли нуждается в дополнительной рекламе. Все выпускаемое здесь — это платья и костюмы, кофты и детские комплекты, многое другое — пользуется устойчивым покупательским спросом. Итак, качество, ориентир на моду — первый залог успеха.

Сегодня Дом моделей — это как бы два производства — модельно-конструкторское и экспериментальное. И оба они прибыльные. Только в прошлом

году было произведено и реализовано товаров на 2,4 миллиона рублей. Для модельеров-конструкторов поле деятельности широкое. В их своеобразных лабораториях ежегодно рождаются до 420 новых моделей. Более 100 из них — перспективно-выставочная коллекция. Многие модели отмечены дипломами конкурсов. Надо сказать, что разрабатываются здесь не только сами новинки, но и технологические рекомендации, которые в дальнейшем предоставляются различным предприятиям Минлегпрома республики. По ним-то и ведется расширенное производство, правда, иной раз в технологическую вносятся нежелательные кор-

рективы: упрощаются фасоны, используется не та фурнитура, цвет и структура пряжи. Делается это, конечно, не от хорошей жизни, а из-за устаревшего оборудования, перебоев с сырьем.

Ну а в самом РДМ серийному выпуску предпочитают малые партии, постоянное обновление продукции. И это еще одно слагаемое успешной работы.

Дополнительные возможности в изучении покупательского спроса, сокращение пути от производителя до пот-

ребителя: упрощаются фасоны, используется не та фурнитура, цвет и структура пряжи. Делается это, конечно, не от хорошей жизни, а из-за устаревшего оборудования, перебоев с сырьем.

Из тонких нитей сплетается ажурное трикотажное полотно. За тем, чтобы не было в нем брака, строго следят аналитики (снимок 2). Трикотаж — материал довольно коварный и для кройки, и для пошива: заданность не тут никуда — и побегит, распускаясь, целая строчка. Чтобы избежать накладок, не упустят слу-



ребителя дала и фирменная торговля. У Дома моделей есть собственный магазин-салон, где ведется реализация одежды по образцам.

чая лишней раз посоветоваться с аналитиком О. Чеботарской и закройщицей Е. Лягой (снимок 4). Отлично знает свое дело, регулярно перешивает планы, задания швеи Е. Купченко. Дружба и взаимовыручка отличают и передовую бригаду, которую возглавляет А. Богданова (снимок 1).

— Вообще наш коллектив, — рассказывает начальник участка модельно-конструкторского цеха Р. М. Ханова (снимок 3), — интернациональный. В нем трудятся русские и узбеки, евреи и уйгуры, таджики и татары. И никогда у нас не случалось конфликтов, наоборот, каждый поддерживает друг друга, оказывает по необходимости помощь и порадует за товарища умеет.

Такие взаимоотношения в коллективе, наверное, тоже немало значат в достижении хорошего конечного результата.

К. ОЛЫГА.
Фото Х. Салихова.

Реплика

Оригинальный стиль работы

ВЫРАБОТАЛИ В КИРОВСКОМ РАЙСОБЕСЕ. Звонит туда одинокая участница войны, инвалид III группы Пасковская Дмитриевна, состоящая на учете в Обществе Красного Полумесяца. Звонит она по

поводу того, что с 1 октября ей положена надбавка к пенсии, но она ее еще не получила. Обслуживающий ее инспектор собес, по ее словам, не желает с ней разговаривать по телефону.

Попробовав позвонить в

сособ, я убедилась в том, что ветеран права. Номера 35-25-04 и 35-24-13 упорно молчали: трубку никто не брал. Неутешительным оказался и разговор по номеру 35-52-04: поднявшая трубку фамилию свою называть отка-

залась и ответила, что по телефону собес жалоб не принимает. Обращаться надо только в письменном виде. Наверное, так оно спокойнее для работников собесов. Но не для Пасковской Дмитриевны, которая никак не дожидается, когда же ей принесут пенсию с новым начислением.

С. РАБИЧ,
корреспондент общественной приемной.

Знакомство с Узбекистаном

С жизнью Узбекистана продолжает знакомиться правительственная делегация Синдзян-Уйгурского автономного района КНР. Гости совершили поездку в Анди-

жан и Самарканд. Они осмотрели достопримечательности этих городов, посетили промышленные предприятия, ознакомились с сельскохозяйственным производством.

В рамках официального визита председателя народного правительства СУАР КНР Т. Давамета в нашу республику также прибыла торгово-экономическая делегация этого автономного района.

25 ноября члены деле-

гации встретились в Госплане Узбекской ССР с представителями заинтересованных министерств и ведомств. В этот же день состоялись другие деловые встречи и переговоры.

(УзТАГ).

В партийных организациях



ВКУС НАСТОЯЩЕГО ДЕЛА

Говорят, все течет, все меняется. А если меняется, то очень важно — а на какую сторону. На смену изрядно подмокнувшей репутации кооперативов стали приходить малые предприятия. Впрочем, может быть, все дело в смене вывески! Однако не только желание установить сходство и различие привело меня на НПО «Среднеэлектронприбор», где уже несколько месяцев при парткоме объединения действует малое предприятие «Сателлит».

Не удавалось. Сейчас такая возможность есть. Вначале была, конечно, идея. Просматривая как-то журнал «Радно» и натолкнувшись на любопытную публикацию — некий Вольдемар Кетнер предлагал свою собственную разработку приемника спутникового телевидения. Еще больше заинтересовало то, что технические данные разработки отечественного специалиста мало в чем уступали лучшим зарубежным образцам. Вот и подсел тогда Сергей в партком: «Есть



идея! Ее поддержали и секретарь парткома, и генеральный директор объединения. Но до первого образца первого вида продукции — магистральных усилителей для кабельного телевидения — было еще далеко. Возникла необходимость приобрести документацию, пока, конечно, за деньги из своего кармана, а вообще, экономически обосновать судьбу будущего малого предприятия.

Вот только с кадрами проблем не было: классные наладчики А. Гелло, М. Околов, Б. Шушков, почти не раздумывая, согласились участвовать в интересном предприятии.

Больше всего понравилось, что беседа наша в ту пору, когда с уст производственников не сходят слова «прибыль», «дивиденды», волею самих хозяев шла в основном о перспективах предприятия, о том, что они могут дать потребителю. По их мнению, видеосалон, робко создаваемое кабельное телевидение — это вчерашний день, ведь надо идти дальше. В условиях дефицита дорогостоящего видеоборудования, монополии государственного телевидения, нужны новые, решительные шаги. Несколько десятков телепрограмм, передача с шести зарубежных спутников способна будет принимать кол-

Да, Сергея понять можно: за плечами ауз, а в душе серьезное увлечение радиотехникой. Но «развернуться»

К сожалению, у нас пока мало примеров, когда в первичных партийных организациях внедряют что-то новое, не дожидаясь указаний «сверху». Думаю, пока небольшой, но опыт парткома НПО «Среднеэлектронприбор» заслуживает внимания.

А. КУЗЬМИН.

НА СНИМКАХ: так выглядит антенна спутникового телевидения: сборка первой продукции: за работой.

Фото В. Харитонов.

Начну с того, что прежде всего меня интересовало: занимается ли партия «всюми» делом, открывая такие вот коммерческие предприятия? С этим вопросом я обратился к директору малого предприятия, секретарю партийной организации объединения С. Копылову.

— Большинству партийцев, честно говоря, надоело существование с протянутой рукой, — говорит он. — Наша партийная организация, например, уже во время дискуссии, развернувшейся вокруг проекта нового Устава партии, составила солидный пакет предложений, в том числе и по коммерческой стороне деятельности парткома. Оценили эти предложения однозначно: это не дань моде, а настоятельная необходимость. И приятно сегодня отметить, что многие пункты принятого на съезде Устава целиком совпадают с нашими взглядами. Сейчас уже недалеко тот час, когда «зарботают» новые положения Устава, а в частности тот пункт, где говорится, что в распоряжении партии будет оставаться до 50 процентов взносов. Но с другой стороны, возрастут ведь и расходы: придется платить за аренду помещений, за типографские услуги. Надо будет думать и о материальном стимулировании активных партийцев. Поэтому, не дожидаясь изменений «положительного опыта», мы сами сделали первый шаг — создали малое предприятие. Средства же пойдут на покрытие расходов, о которых я уже говорил. Также мы намерены дополнить своим несомненным секретарем первички. Думаю, что опасения по поводу того, что партия занимается не своим делом, беспочвенны. К тому же человек, обеспеченный материально, смелее, независимее в суждениях.

Но пока наше малое предприятие в стадии становления. О какой бы то ни было прибыли говорить еще рано.

Оно действительно малое: предприятие — не цех. С виду же обыкновенная комната, где несколько монтажных столов, да кустов оборудования. И, работая беспорядок — царство радиодеталей. Здесь налаживается выпуск комплексного оборудования для кабельного и спутникового телевидения. Дело это, сами понимаете, и серьезное, и перспективное.

— Вот это — вкус настоящего дела — и привлекло к самому началу, — рассказывает Сергей Филоненко, один из «адептов» предприятия.

— Честно говоря, порядком поднадоела довольно однообразная работа наладчика в нашем цехе № 6. Захотелось взяться за что-то более основательное, интересное, где выполняешь можно «на полную катушку». Словом, работать творчески.

За четыре года работы в Ташкенте я приобрел немало хороших знакомых в ташкентской полиции. От них зависит не только безопасность. Их возможности шире — от приема экзаменов на водительские права до решения вопроса о продлении твоей визы и возобновления каждого полугода права на работу. При этом, мне нравятся местные стражи порядка. Всегда подтянутые, обещанные крупными «пушками», на ручниках, они, несмотря на устрашающий вид, вежливы и всегда готовы прийти на помощь. Когда же надо, они без колебаний применяют оружие. А попробуй ослушаться приказаний полиции или, тем более, поднять на представителя власти руку!

Что больше всего заботит сегодня полицию Таиланда —

одного из углов опумного «золотого треугольника», где в добавление к полумиллиону наркоманов и такому же числу проституток процветают подпольный игорный бизнес, организованная преступность, синдикаты наемных убийц и торговцев «живыми товарами», не говоря уж об элементарном воровстве! Главная забота — нехватка людей, финансовых средств и технического оборудования. В департаменте полиции министерства внутренних дел 162.080 полицейских, и, конечно, далеко не все заняты борьбой с преступностью. Они и патрулируют государственные границы, и занимаются канцелярской работой, медицинским обслуживанием и так далее.

Мой знакомый офицер полиции, улыбающийся грендер с колодкой орденов, разрез-

жающий на великолепном мощном японском мотоцикле, как-то пожаловался мне: «Что я? Вы посмотрите на наши районные участки, особенно в

провинции. На весь участок одна машина и норма 300 литров бензина в месяц. Вот и попробуй бороться с преступниками, у которых «Мерседесы», «БМВ», и «Вольво», и оружие! И еще одна проблема, объясняющая, на мой взгляд, мно-

ВОКРУГ РЫНКА В ожидании порядка

- КТО БУДЕТ В ВЫИГРЫШЕ?
- КАК «КРИСТАЛЛ» СПОТКНУЛСЯ О КАБЕЛЬ
- В 91-й С ПОРТФЕЛЕМ ЗАКАЗОВ
- ИНТЕРЕС ПРОЯВИЛА НАУКА
- И ОПЯТЬ НАШЕ ВЕЧНОЕ «НО»

Поиск потребителя своей продукции станет решающим фактором в условиях рыночной экономики. От сбыта произведенного товара будет зависеть процветание или банкротство любого предприятия. В будущем море рыночных отношений не оставляет надежды на спасительный круг, который до сих пор времени еще находится в руках министерств и ведомств. В выигрыше будет тот, кто уже сейчас, на пороге рынка, устанавливает прочные связи с партнерами-потребителями.

Насколько важны такие связи, в полной мере испытала на себе производственная фирма «Кристалл» при ПО «Среднеэлектронприбор». Это подразделение специализируется на выпуске оптических кабелей. Они-то и стали камнем преткновения в судьбе «Кристалла». Эта самая современная продукция, которая в будущем должна вытеснить традиционные кабели, оказалась никому не нужной. Вот так неожиданно открылся уровень нашего технического прогресса на одном из самых перспективных направлений в развитии средств связи. Здесь уместно привести слова известного английского специалиста Дж. Гаура, сказанные им в книге «Оптические системы связи»: «...страна, которая сейчас не в состоянии или не хочет вкладывать средства в развитие оптических систем связи, окажется далеко позади других, и это в эпоху, когда создание электронных систем хранения, обработки и передачи информации будет одной из главных задач де-

ловой жизни». Был в недалеком прошлом момент, когда встал вопрос вообще о роспуске кооператива «Кристалл». Причина? Та же — нет потребителя продукции.

Тем более удивительно, что «Кристалл» успешно завершает нынешний год и с оптимизмом встречает год 1991. В этом году объем производства достиг 1,2 млн. рублей, а в следующем он составит около 2 млн. рублей. Об этом можно говорить с уверенностью, поскольку портфель заказов в основном уже сформирован.

Как же удалось достичь этого? Нам пришлось немало потрудиться с потенциальными потребителями нашей продукции, — говорит председатель правления Н. Михальчук. — Мы без паники, без лишней суеты взвесили, кого можем заинтересовать в потреблении оптических кабелей. При этом разработали четкую программу агитации за новый вид кабеля.

Многие специалисты «Кристалла» выехали на места. Наманган и Семипалатинск, Омск и Владивосток. Иркутск — вот далеко не полный перечень городов, где побывали производственники оптического кабеля. Всюду они разъясняли его преимущества, представляли технические характеристики. И практически каждый возвращался с подписанными договорами.

Дальше — больше. Теперь уже и научные учреждения заинтересовались продукцией «Кристалла». В стадии оформления находится сей-

час договор с Ленинградским филиалом центра Академии наук СССР ПНТО «Вектор». Согласно этому договору потребителем особо чистого кварцевого стекла КУВИ, со сбытом которого тоже было немало хлопот.

А в Ашхабад отправляется первая партия кабеля нового типа «Калибр» для использования на линиях междугородной связи. Этот кабель значительно улучшает слышимость и расширяет телефонную полосу пропускания звука. 375 километров такого кабеля предстоит изготовить для ашхабадцев.

Все эти примеры говорят о том, что в «Кристалле», как и в других производственных фирмах и кооперативах «Среднеэлектронприбора», очень серьезно подходят к переходу на рыночные отношения. Рынок кабельщиков не страшен.

К тому же кооперативы расширяют производство товаров народного потребления. В том же «Кристалле» запущен термопластмат для изготовления посуды, письменных приборов, мыльниц и других товаров. Осваиваются новые модели проводов бытового назначения. Как говорится, все идет в дело.

Но и безы «Кристалла» те же, что и в других подразделениях объединения. Главная из них — отсутствие достаточного количества сырья и материалов. Разбалансированность снабжения больно бьет по рабочему. Все складывается на одном: при том же оборудовании, без увеличения числа работающих можно значительно больше производить продукции. Сами рабочие заинтересованы в этом, потому что их заработок напрямую зависит от конечного результата. Но... Вот из-за этого «но» рабочие с нетерпением ждут настоящих рыночных отношений, которые, возможно, наведут порядок и в снабжении.

Л. СПИРИДОНОВ.

Сами с усами!

— ВОСКЛИКНУТ ПОСЕТИТЕЛИ ВЫСТАВКИ-ЯРМАРКИ, ОТКРЫВШЕЙСЯ НА ВДНХ УЗССР.

Экспозиция под названием «Эффективные строительные материалы, конструкции и технологии их изготовления» красноречиво свидетельствует: незначим нам разбазаривать валюту в поисках соответствующих технологий со всего света.

Уровень разработок научно-исследовательских и проектных институтов республики, занимающихся созданием современных строительных материалов, не уступает зарубежному. Это наглядно видно при сравнении упрощенной технологии

производства кирпича бельгийской фирмы «Серате», принявшей участие в выставке, и аналогов, созданных научными работниками Узбекистана.

Среди экспонатов, представленных проектными институтами, значительное место занимают работы, реализация которых может преобразить облик наших сел, помочь им в решении острых социальных проблем.

Л. БИГМЕНОВ. Фото автора.



Выполняю свое обещание

В основном же простаивают. В цехе есть — не знаю, как правильно назвать — автоматизированный склад — так, наверное. Говорят, единственный в стране, на который приезжают посмотреть. Вещь отменная, но бесполезная, потому что станки простаивают.

Вот я и думаю: откуда у нас взялось изобилие, если дорогостоящее оборудование не используется с максимальной нагрузкой? Если организации работы далека от совершенства, чтобы не сказать грубо.

Заднюю стал студентом ТашПИ. Сегодняшний студент-заочник, Санджамил изучает производство строительных изделий и конструкций.

Владимир Лобас в отличие от С. Беккулова работает на комбинате со дня его основания. Прежде он был буровым мастером-геологом. Но вот пришел в домостроение, да

Получается так, что все свалили на рабочего: ты — сделайши, вот и крутись. Крутишься, как можешь. Эксплуатация, инструменты находишь, мерительные приборы тоже имеешь. Работу найти — тоже наша работа. Словом, терпелим мы час, а то и больше рабочего времени только не бегом.

Кстати, сделанная оплата труда валится, на мой взгляд, огромным топором. И вот почему. Если асе делать по технологии, то больше 8 рублей не заработаешь, а при

С протянутой рукой

Ташкентский опытно-механический ремонтно-эксплуатационный завод Министерства меллиорации и водного хозяйства — предприятие, известное в республике. Здесь производится ремонт землеройной техники, изготавливается оборудование для капельного орошения, ведется сборка вагончиков-объектентов, осваивается выпуск трубоукладчиков.

Завод производит товарной продукции более чем на 11 миллионов рублей. На протяжении многих лет предприятие работало стабильно, ритмично, успешно справлялось с плановыми заданиями, четко выполняло договорные обязательства.

Всегда с удовольствием я бывал на заводе. Радовали успехи коллектива, было что рассказать о передовом опыте работы участков, цехов, лучших производственников. Каждый раз о чем-то новом, интересном, полезном можно было здесь узнать.

Но сейчас, в пору нестабильной экономической ситуации, когда на многих предприятиях царит неразбериха, не выполняются задания, договорные обязательства, расшатана дисциплина, с тревогой я ехал на ТОМРЭЗ. Какая здесь обстановка? Что ждет предприятие в переходном на рыночные отношения? Однозначных ответов на эти вопросы я не получил, но некоторые выводы все-таки наметились.

Цифрами начальники планового отдела Н. Я. Цинк порадовали. За десять месяцев при плане 9,100 выпущено товарной продукции на 9,390 тысяч рублей. Хорошие показатели у литейного цеха завода. Он выдал 876 тонн чугунных заготовок, 2,250 тонн стальных и 182 тонны цветных металлов. Все эти цифры превзошли плановые.

Цех по производству товаров народного потребления — целлофановых пакетов также перекрыл задание. Выпущено продукции на 166 тысяч рублей, на 22 тысячи больше запланированного.

Успешно справились со срочными заданиями рабочие деревообрабатывающего цеха. Для пострадавших от землетрясения жителей Восточной Казахстана области в октябре было изготовлено 52 жилых вагончика в северном исполнении.

Да, коллектив завода, где бывал на заводе, радовали успехи коллектива, было что рассказать о передовом опыте работы участков, цехов, лучших производственников. Каждый раз о чем-то новом, интересном, полезном можно было здесь узнать.

— Завершаю год на пределе сил и возможностей, — отметил директор завода Ж. М. Алдамжоров. — Обрываются связи с поставщиками, не выполняются договорные обязательства.

Сумгаитским комбинатом полимерных строительных материалов недопоставлена тысяча кубометров пенопласта, идущего на утепление жилых вагончиков.

Недопоставил 548 тонн металла Орско-Халитовский медный комбинат, недопоставил 74 тонны металлопродукта из Новосибирска и 232 тонны из Перми. Заводом получено лишь 30 процентов фондового леса и 60 процентов древесины-строительных плит.

С начала года, — подчеркнул Ж. М. Алдамжоров, — где можно, занимаемся, одалживаем, вымениваем металл, лес, другие материалы. Весь год с протянутой рукой, с полкомом. Но ведь всему есть предел, и доброта других тоже.

Да, можно понять директора завода. В «протянутую руку» на рынке никто не подает. Там взвешивают, считают. Заводу есть что предложить. Нужно только уметь распорядиться своими возможностями, потенциалом. Если на заводе это смогут сделать — тогда быть ему «на плаву».

Ю. КОВАЧ, корреспондент пресс-центра Минводхоза УзССР

Каждый свою выбрал дорогу

В семье Санджамилы Беккулова, формовщика экспериментального комбината объемного домостроения, почти все имеют уважающую профессию учителя. А самого Санджамилу с детства тянуло

к строительным специальностям. Поэтому после окончания школы он поступил и успешно закончил строительный техникум. Поработав некоторое время на домостроительном комбинате, перешел на ОБД. А

не только рабочие, но и моральные огрехи в рядах людей в форме цвета хаки. Это — низкая оплата труда, не оправдывающая риска для

репортер полицейской хроники Прасант Чарасамронг, как-то раскрыл некоторые особенности работы его друзей:

— Вы хотите иметь порядок

серьезное преступление? Не знаете! Не удивляйтесь — всего 500 бат, или 20 американских долларов. Это гроши. Да и эти затраты тебе возместят

Владимир Лобас в отличие от С. Беккулова работает на комбинате со дня его основания. Прежде он был буровым мастером-геологом. Но вот пришел в домостроение, да

только после длительной бюрократической волокиты. А в большинстве случаев полиция знает, кто преступник, где его найти. Но как арестовать его, когда, скажем, он улетел на юг, а с ним стилист авиабилета в один конец превышает 1.000 бат? А ведь надо

заставить его, совершившего

нашей бесхозяйственности — не больше 6 рублей в день. Ну а чтобы получить больше, ему, а оно этого не любит и не умеет делать. Нет, начальники тоже по-своему бегают. Но уж лучше бы сидели и организовывали работу — толку было бы больше, и каждый знал бы свое дело.

Очень хочется, чтобы быстрее пришел рынок. Тогда мы или обанкротимся окончательно, или наведем порядок. Нужен, очень нужен хозяин, настоящий хозяин.

А. БУШКИН.

так и остался. А заодно специальность — электрогазосварщик освоил и владеет теперь уже как истинный профессионал. Недавно опытный рабочий получил ордер на трехкомнатную квартиру.

Бригада формовщиков Р. Санджамилы изготавливает торцевые и наружные панели фасада. Дело это ответственное,

оплачивать гостиницу, питаться, а потом покупать не один, а два авиационных билета. Так что, если обокрали бедного или со средним доходом человека, полиция старается вообще не заниматься расследованием. Если жертва — обеспеченный человек, преступника отыскивают быстро: ведь пострадавший оплачивает расходы по его поимке.

Недавно мне довелось видеть специальный документ о так называемом вынужденном полицейском «самофинансировании». В распоряжении полиции, говорилось в нем, есть нелегальный источник дохода — обложение своеобразным налогом игорного бизнеса, индустрии проституции и синдикатов, специализирующихся на

поболее, чем на эту цифру. Но все сводится к какой-то уравниловке. Считаю, что нужна контрактная система.

Хотя она, вероятно, покажется неумолимой начальству — теперь крутиться придется ему, а оно этого не любит и не умеет делать. Нет, начальники тоже по-своему бегают. Но уж лучше бы сидели и организовывали работу — толку было бы больше, и каждый знал бы свое дело.

Очень хочется, чтобы быстрее пришел рынок. Тогда мы или обанкротимся окончательно, или наведем порядок. Нужен, очень нужен хозяин, настоящий хозяин.

А. БУШКИН.

ведь стоит на миллиметры нарушать технологию, и стикеры сойдутся. Но бригады уверяют, что на свой коллектив они могут полагаться — он не подведет. Тем более что есть на кого равняться. Это Ш. Улатов и В. Митрофанов, которые задают сегодня темп работы.

У. УСМАНОВ.

контрабанде. В крупных городах больше чины имеют с этого внушительные доходы — до миллиона бат в месяц.

Ваш корреспондент далек от того, чтобы обинять всю таиландскую полицию во злочинности и других противоправных действиях. Подавляющее число ее сотрудников — люди с незапятнанной репутацией. Но этот порок, оправдан он или нет, все же существует. Его признает и само руководство министерства внутренних дел. О случаях ареста работников полиции за противоправные поступки нередко пишет и таиландская пресса.

Б. ЧЕХОНИН, корр. ТАСС, Бангкок.

На международные темы Заботы криминальной полиции Таиланда

Полицейский репортаж

жизни, трудностей расследования запутанных дел, участники которых связаны круговой порукой. Следствие — снижение эффективности борьбы с преступностью, морально-служебная деградация в рядах стражей порядка.

Мой знакомый, известный

в стране? Не жалейте средства на полицию, — говорил он за кружкой пива в пресс-клубе. — Сколько, ты думаешь, сотрудник криминальной полиции может максимально истратить государственных денег на расследование дела, поимку и доставку лица, совершившего

только после длительной бюрократической волокиты. А в большинстве случаев полиция знает, кто преступник, где его найти. Но как арестовать его, когда, скажем, он улетел на юг, а с ним стилист авиабилета в один конец превышает 1.000 бат? А ведь надо



Без ложных эффектов

В ТАШКЕНТСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ ТЕАТРАЛЬНО-ХУДОЖЕСТВЕННОМ ИНСТИТУТЕ ОТКРЫЛАСЬ РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ВЫСТАВКА ПЛАКАТОВ, ПОСВЯЩЕННАЯ САМЫМ РАЗЛИЧНЫМ ТЕМАМ — ЭКОЛОГИИ, МИЛОСЕРДИЮ, АРАЛУ, БОРЬБЕ СО СПИДОМ.

В ней участвуют молодые художники, в том числе и из различных областей столицы республики. 50 их работ — это рассказ без ложных эффектов о том, как небрежно мы относимся к природе. Мысли, выраженные художниками, отразились в результате деятельности, в результате которой попадают в Красную книгу названия многих растений и животных. Плакаты, как документы, напоминают нам о необходимости принятия сроч-

ных мер об охране окружающей среды, мирного с ней существования человечества. Уже названы лучшие работы молодых авторов. Это «SOS» К. Матмуродова, «Орола» П. Юнусова, «Орола ердан» Р. Исмаилов, «Пощади» А. Миякова.

Организаторы конкурса — Общество Красного Полумесяца республики. НА СНИМКАХ: посетители знакомятся с работами выставки. Фото Р. Альбекова.



Поэтическая исповедь «афганца»

предстала перед войнами Ташкентского гарнизона на творческой встрече с писателем-интернационалистом полковником Ф. Бокаревым.

В окружном Доме офицеров была оформлена выставка литературы о боевых действиях воинов-«афганцев», сборников стихов Фридриха Михайловича. В центре сцены театральная зала — увеличенное изображение новой книги «Воль Афгана».

Полковник Ф. Бокарев читал стихи негромким, но внятным голосом: Не люблю равнодушных, Малодушных, послушных, Не имеющих мнения Осторожных тихонь, Чей хребет бесхребетный И язык безответный Порождают сомнения, Гасят в сердце огонь.

Так начиналось стихотворение «Разговор с равнодушным». «Отвергать равнодушие — характерная черта воинов-афганцев», — говорил офицер-поэт. — Я сам воевал в Афганистане и знаю это точно. Поэтому, формируя сборник «Воль Афгана», включил в него стихи о мужестве и героизме солдат

необъявленной войны, их боевом братстве и товариществе, открытости больших щедрых сердец. Название же новой книги вытекает из самой истории этой войны, нашедшей в нем участия, нашей общей трагедии и боли.

Поэзия «афганцев» — это поэзия высокого накала. Стихотворения, созданные на афганской земле, чаще всего читались перед боем, командиры и политработники рассматривали их как наступательную поэзию, которая особенно вдохновенно воспринималась в песенном исполнении.

Вслушиваясь в ритмичные строки стихов Ф. Бокарева, участники вечера чувствовали правомерность этой мысли — стихи хотелось петь. (Позже оно так и случилось — песни на слова Ф. Бокарева исполняли под гитару его боевые друзья-офицеры. А еще раньше приходилось слышать его песни в исполнении студента-выпускника Ташкентской консерватории Игоря Савоскина).

В стихах Фридриха Михайловича, ставших и пока не ставших песнями, преоб-

ладает личностное начало, четкая гражданская позиция автора. В них — сама правда об афганских событиях. Их создателем удалось преодолеть стереотип, долго господствовавший и в публицистике, и в прозе. Ведь известно, что до недавнего времени считалось нормой изображать не то, что есть на самом деле, а то, что, по нашему разумению, должно было быть. Именно поэтому отношение самих «афганцев» к отдельным книгам было, мягко говоря, сдержанным. Наиболее же объективными, волнующими, встречающимися горячий отклик в сердцах рассказов об Афганистане, о наших ребятах стали их собственные исповеди.

На высокой волне афганской поэзии вспыхнула и имя Ф. Бокарева, который уже выпустил стихотворные сборники «Преодоление», «Верность», «Дар Уллубека» и другие. Книга стихов «Воль Афгана» выйдет в скором времени в Издательстве литературы и искусства имени Гафура Гулямова.

А. ВАЛУЙСКИЙ, военный журналист.

СЛУЖБА ДОВЕРИЯ: 67-67-67

Сила духа человека в значительной степени определяется тем, насколько успешно он противостоит трудностям жизни. И если сила разума позволяет ему в какой-то мере предвосхищать и правильно оценивать, не давая воображению преувеличивать или преуменьшать, то о таких людях говорят, что они живут в согласии с самими собой и окружающими. Ну а если жизненная энергия ослаблена и, как говорится, «небо кажется с овчинку»? Если опасения с ничтожной мухой вырастают до размеров слона? Если он затрудняется реализовать важнейший жизненный девиз «Помоги себе сам»? Что тогда? Думается, было бы жестоко оставить его страдающим, не поделиться спокойствием, здравым смыслом, оптимизмом, не влить в него от своей энергии хотя бы небольшую толику бодрости и жизнеутверждающей силы. Именно для оказания такой психологической помощи в Ташкенте по образцу аналогичных служб Москвы, Ленинграда, Риги, Киева, Иванова и других крупных городов Советского Союза не так давно создана специальная служба — телефон доверия. Руководит ею главный врач II городского психоневрологического диспансера, кандидат медицинских наук Джура Гуламович Гуламов. Медицинское и психологическое обслуживание по телефону ведут 8 врачей и 2 психолога: днем врач и психолог, а ночью — только врач.

— В какие дни и в какое время суток чаще всего раздается телефонные звонки? — Чаще всего днем и ближе к вечеру. Связь так называемых «неблагоприятных» дней с частотой обращений нами пока, к сожалению, не изучена. И на это имеются причины. Так, в неблагоприятном в целом августе нынешнего года наш телефон чисто по технической причине практически бездействовал. Куда мы только ни обращались — и во Фрунзенский узел связи, и в ЦАБР — везде безуспешно. Сейчас, наконец, телефон заработал нормально. Об этом свидетельствуют и цифры: в октябре прозвучало 803 звонка. А средняя нор-

ма — от 500 до 650 звонков в месяц, т. е. 20—25 в день.

— Какие же жалобы вам приходится выслушивать?

— Звонят по самым различным поводам. На первом месте супружеские конфликты, жалобы юношей и девушек на неразделенное чувство, ревность. Довольно значительны стрессовые состояния, вызванные бытовыми конфликтами (соросы с соседями, жалобы на начальство). Школьники обвиняют в несправедливости учителей, родителей. Большое место занимают сессии по поводу тягостного ощущения одиночества, страхов, тревожного состояния, мрачных предчувствий, бессонницы. Немало неадекватных эмоций вызы-

вают у людей мнительных и трудностей, связанных с перестроенными процессами. Довольно часто нам приходится успокаивать по поводу онкологического диагноза, а также межличностных конфликтов. И мы стараемся убедить, что в столице нашей республики не случится того, что произошло в Фергане, Оше и других основных, где нет никаких оснований для беспочвенного, выезда за пределы республики. Что все эти опасения лишь плод воображения.

— И какие же советы вы даете? Как воздействуете на угнетенную или возбужденную психику?

— Поскольку такого рода явления, как я уже отметил, связаны с воображением, то главная задача — вернуть анонимного абонента к реальной действительности. Главное, в чем он нуждается, — это успокоение, утешение, отвлечение от травмирующих мыслей и ощущений. Нужно отметить, что сам факт обращения к нам обладает большим отвлекающим действием. Снимая трубку, набрав номер, вступаю далее в беседу, абонент можно сказать, на 50 процентов уже успокаивается. Осторожные вопросы, советы, утешения постепенно исчерпывают патологическое состояние. Обращаемся к житейской мудрости. Мягкий голос врача, его уверенность и спокойствие нейтрализуют неадекватный эмоциональный настрой. Мы советуем расслабиться, вспомнить что-нибудь приятное, послушать музыку, почитать, порисовать, заняться творчеством, шитьем или вязанием, включить телевизор. При неврогенном расстройстве дыхания (когда бывает «не хватает воздуха») — открыть форточку или окно, проветрить комнату, проделать специальные дыхательные упражнения, сплотно походить по комнате. Если это не помогает, врач советует принять то или иное уже испытанное ранее абонентом лекарственное средство.

Телефон доверия — одно из звеньев создаваемой в настоящее время психотерапевтической службы, в которую входят соответствующие кабинеты в психоневрологических диспансерах и поликлиниках, а также так называемые «крисисные стационары» в общесоветских клиниках. К сожалению, эта служба пока еще полностью не налажена. Наиболее эффективно действует пока только телефон доверия. Но не без проблем. Во-первых, мы нуждаемся в бесперебойной работе телефона. Кроме того, одной кабинкой явно недостаточно. В Москве, например, действуют 8 кабин.

С. РАБИЧ.

Дом народных традиций



Новости культуры

Произведения молодых — в печать

Более пятнадцати рукописей рекомендовано к изданию. Таков итог завершившегося в Ташкенте VI республиканского семинара молодых литераторов.

В нем приняло участие свыше ста начинающих авторов из различных регионов Узбекистана. Их произведения были вынесены на суд мастеров слова, которые и дали

добрые советы, и высказали немало строгих замечаний. В рамках этой встречи наряду с узбекскими прошли обсуждения в русской и крымскотатарской секциях. Внимание к творчеству молодых возрастает. Стало больше издаваться книг начинающих авторов, ширится их прием в ряды Союза писателей, плодотворнее работают творческие семинары.

НОВОСИБИРСК. На базе фольклорного ансамбля Государственного университета

молодые ученые, студенты и школьники академгородка создали Дом народных традиций. Он призван удовлетворить растущий интерес к истокам самобытной истории нашего народа.

Фольклорный ансамбль существует девять лет. За это время он побывал на гастролях в Москве, Ленинграде, Сочи, Тбилиси, Вильнюсе, показывая свое искусство и зарубежным зрителям.

Энтузиасты народного творчества записывали старинные песни, собирали старинную утварь, приобретали костюмы.

НА СНИМКЕ: члены фольклорного коллектива Юрия Исаенко и студенты супруги Алла и Сергей Смирновы.

Фото А. Полякова. Фотохроника ТАСС.

А ты бывал

НА «ПТИЧКЕ»?

На этом рынке нет ни яблок, ни огурцов, ни сочной курятины. Цены? Цены самые разные. Но народу здесь даже больше, чем на Центральном. Потому что здесь все — живое. Потому что здесь ты можешь обрести друга, помочь «меньшему брату». Потому что этот рынок — Птичий...

Совсем не обязательно покупать. Просто, пробравшись через людской водоворот, можно изумиться красоте рыбок, которых раньше никогда не видел, заговорить с поугаем, поглядеть в глаза лягушке или дотронуться до холодного щечного хохота...

Но если ты ушел с рынка не один, обязательно крестом запомни — у тебя теперь новый друг, которого нужно не только любить, но и беречь, заботиться о нем...

Фото П. Носова. Фотохроника ТАСС.

Интеркьюер

НЕ СОШЛИСЬ ХАРАКТЕРАМИ?

Многие европейские страны сталкиваются в настоящее время с проблемой увеличения числа разводов. Не является исключением и ФРГ. По данным статистики, если в конце прошлого века здесь из тысячи супружеских союзов судебным разбирательством заканчивалось лишь один, то в наше время этот показатель вплотную приблизился к девяти. Примерно так же обстоит дело и в СССР.

Причины же разводов, считают социологи, скорее следует искать в том, что молодые люди зачастую связывают с супружеством слишком большие надежды и склонны идеализировать будущего партнера. Усиленно напряженности в семейных отношениях и в конечном счете усложнению разрыва могут также способствовать различные внешние факторы, в частности безработица и даже такая, казалось бы, мелочь, как работа супругов в разные смены.

Календарь астронома

Противостояние

Главное астрономическое событие месяца — противостояние Марса. 27 ноября Земля промчится мимо своего космического соседа на расстоянии 78 миллионов километров. Это будет не великое противостояние, когда Землю и Марс разделяют менее 60 миллионов километров. Так было два года назад, в 1988 году. Но и на этот раз яркий розовый Марс без труда можно найти на ночном небе даже в условиях большого города. С наступлением темноты он виден на востоке, ближе к полуночи — почти над головой.

Марс будет вторым небесным телом, по которому пройдет человек. Марсианский экспедиция в США и СССР обещают, что не очень близкое, но вполне реальное событие. Но путь к Марсу не прост. До человека на нем еще побывать придется. Институт космических исследований Академии наук СССР наметил две программы. Как и в прошлые годы, они будут междунаучными.

В 1994 году на Марс совершит посадку автоматический аппарат, управляемый с Земли. По сути дела, это будет робот-исследователь, способный не только действовать в месте посадки, но и перемещаться по планете. В 1998 году планируется не только работа космического аппарата на Марсе, но и возвращение его на Землю с образцами марсианского грунта.

Обе программы опираются на опыт советской космонавтики.

Но и сама марсианская космонавтика имеет богатую историю. Автоматы продолжили дорогу к Марсу в начале 60-х годов. А в середине 70-х мы рассматривали фотографии, печатавшие во всех подробностях унылый марсианский пейзаж: нагромождения камней, песчаные дюны, глубокие трещины.

Итак, 90-е годы уйдут на глубокую разведку с помощью автоматических межпланетных станций и марсоходов. А потом к Марсу устремятся люди. В среде специалистов такой полет уже приобретает зримые очертания. Марсианский пилотируемый корабль будет иметь массу в несколько сотен тонн, и поэтому его не запустят в космос целиком. Мощные ракеты-носители выведут на орбиту отдельные его части, и там будет произведена их стыковка, сборка, сварка. Опыт таких работ уже есть в наши дни, в современной «Энергии» способны поднять на орбиту более 100 тонн груза. Остается добавить, что полет на Марс вряд ли будет совершаться в одиночку, и на орбите, наверное, одновременно произойдет сборка двух или трех кораблей.

Особые сложности накладывает на полет к Марсу его длительность. Советские и американские станции прошлых десятилетий «добирались» до Марса за 7 с половиной — 8 месяцев. Обычно выбирается

траектория полета с минимальным расходом топлива. Для возвращения на Землю на тех же выгодных условиях (при определенном взаимном расхождении Земли и Марса) нужно задержаться на Марсе почти на полтора года. В итоге экспедиция может затянется почти на три года.

Наверное, у многих, читающих эти строки, возникает резонный вопрос: а современными ли при нынешнем бедственном состоянии нашей экономики столь дорогие (в последнем не приходится сомневаться) и столь далекие от народнохозяйственных задач космические программы? Ответ на этот вопрос таков. Задумки, имеющие прямой выход в народное хозяйство, на удовлетворение человеческих потребностей, выполняются на оклокоземных орбитах. Это и эффективная разведка полезных ископаемых, и надежный почтовый посыл, позволяющий избежать материальных ценностей на сотни миллионов рублей в год. Это глобальное телевидение и спасение судов, потерпевших аварию в открытом океане. И многое, многое другое. Что же касается такого направления космической программы, как исследование тел Солнечной системы, то именно оно предъявляет наиболее высокие требования к теории и практике. Именно оно служит стимулом для повышения научного, технического, организационного и кадрового потенциала страны. При полете этого стимула проигрывает обществу в целом. А если перейти к цифрам, то оказывается, что все затраты на космические программы оборонного, научного и народнохозяйственного назначения в нашей стране в 1989 году, например, по опубликованным данным, составили 1,1 процента национального дохода — 6,9 миллиарда рублей. А программа, о которой здесь идет речь, получает весьма скромную часть этой суммы.

Трудно представить, что сокращение этих расходов могло бы существенно повлиять на нашу экономику. Гораздо важнее научиться быстро передавать достижения космонавтики в народнохозяйственную практику.

З. КОРОБОВА, старший научный сотрудник Астрономического института Академии наук УзССР, кандидат физико-математических наук.

Дом и растения

И у лимона есть враги

О том, как выращивать цитрусовые в домашних условиях, пишут много. Меньше — о мерах борьбы с вредителями, которые приносит много огорчений садоводам.

Паутинный клещ — мелкий, едва заметный простыми глазами, коричнево-красный паучок. Длина взрослого клеща 0,3—0,4 мм. Его можно увидеть только на свету, а легче определить по паутинкам, которые он спускает на растения. Клещ очень быстро размножается и за год дает до 10 поколений. Поселяется он в основном на листьях: больше — на нижней стороне. Клещ высасывает сок, и листья, сильно истощаясь, приобретают сначала бледный крапчатый вид, затем желтый и осыпаются.

Для профилактики растение надо купать под слабой струей воды раз в неделю; если клещ все же появился, лимон опрыскивают водно-масляной эмульсией. Приготовить ее несложно: на 1 л теплой воды взять одну чайную ложку машинного масла (при отсутствии такового можно

использовать любое растительное) и 1 столовую ложку любого стирального порошка. Все это хорошо взболтать. Затем взять растение, нижнюю часть стволика хорошо обмотать бинтом, а почву в горшке как следует накрыть полиэтиленовой пленкой, чтобы при обработке раствор не попал на нее. После этого раствор наливают в распылитель и опрыскивают ствол и листья с обеих сторон. Если нет распылителя, воспользуйтесь обычной зубной щеткой. В таком виде растение надо оставить на 1,5—2 часа, затем тщательно теплой водой обмыть ствол и листья. Следите, чтобы вода не попала на почву. Эту процедуру с интервалом в 7—10 дней повторите не менее трех раз.

Против клеща применяют также отвар тысячелистника: 80 г травы залить 1 литром воды и кипятить 30 минут. Остудить и тщательно обработать растение, через 2—3 часа промыть чистой водой. Часто на цитрусовых селятся тля. Для борьбы с ней надо 1—2 раза в неделю промывать водой ствол, листья и особенно молодые побеги. Цитовки — мелкие сосущие насекомые, подвоящие только в личинном, также один из самых зловредных врагов лимона. Они часто нападают на маленькую черепашку желтого, иногда красно-коричневого цвета. В основном прикрываются на молодых листьях и побегах, высасывая из них сок. Деревце при этом сильно истощается, листья опадают.

Прекрасным средством для борьбы с ними является инсектицидное средство «Скорпион». Как и в первом случае, хорошенько обмойте ствол снизу бинтом, а почву в горшке укройте пленкой. Возьмите зубную щетку, обмойте ее в воду, в затем в пасту и хорошенько обработайте ствол и листья с обеих сторон. В таком виде оставьте растение на 1 час. После этого тщательно промойте его, наклоня на бок, чтобы вода не попала в почву. Можно повторить эту процедуру через 10.

А. КРУПА.

бонсидой почве (рН 6,5—7,5).

Если в земляную смесь для комнатных растений добавить немного толченого древесного угля, то почва в горшке закиснет не будет, даже при избытке влаги.

Спрашивают—отвечаем

У нас дома растет алоэ. Как правильно за ним ухаживать, чтобы оно не утратило лекарственных свойств?

А. Чернова.

Все виды алоэ неприхотливы в культуре, но содержать их надо обязательно в светлых, солнечных местах, но не под прямыми лучами и строго соблюдать поливную режим: летом можно поливать ежедневно и обильно, зимой — раз в неделю, а то и реже, в зависимости от температуры и влажности воздуха. Алоэ так же, как и все суккулентные растения, размножать лучше не

семенами, а отростками, которые образуются у основания ствола. В комнатной культуре наиболее популярны алоэ древовидный из-за его лечебных качеств. Кроме него, лечебными свойствами обладают алоэ африканское, алоэ Паррера, алоэ вера и некоторые другие виды. Это растение обладает фитонцидными свойствами и очищает воздух в помещении от микробов.

Какие комнатные растения очищают в комнате воздух?

С. Островский.

Помимо алоэ, особенно алоэ древовидного, о котором рассказывалось выше, фитонцидными свойствами обладают перларгония душистая, береклет японский, вечнозеленое деревце с зеленовато-сизой окраской листьев филода Селлоу, агавы. Оздоровляют воздух огромные листья монстеры семейства ароидных.

Мне подарили бромелию. Слышала, что она обладает свойствами женьшеня. Так ли это?

Н. Хелова.

В оранжерейно-комнатной культуре распространено два вида этого растения: бромелия Дегремона и бромелия трубкаветочная. В народе бромелию за способность образовывать гофрированные листья называют «гофри» (прямо на кусте) называют живородящим. Еще его называют комнатным

женьшенем за лечебные свойства сока: в народной медицине сок применяется для лечения нервов, кожных заболеваний, сердца, желудка и т. д. При заболевании гриппом соком листа смазывают слизистую оболочку носа. Кроме того, спелые листья используют для быстрой остановки раневых кровотечений.

Исследования последнего времени показали, что значительными фитонцидными свойствами обладает эвгения. А крапиволист (толстянка), точнее, один из ее видов — крапиволист португальский, кроме очищающей, обладает антимикробной активностью, освобождая воздух от бактерий и микробов.

Мне подарили бромелию. Слышала, что она обладает свойствами женьшеня. Так ли это?

Н. Хелова.



ДРУЗЬЯ



Фото Н. Сурникова и В. Таматаева.

Изобретают наши земляки

То, что не удалось ученым,

удалось теплоэнергетикам-коммунальникам Узбекистана. В РПО «Узтеплокоммуэнерго» справились со сложной производственной проблемой — умягчением воды перед нагревом в котлах.

Самый, казалось, простой способ умягчить воду — то есть убрать из нее излишние соли — подвергнуть ее термической обработке и выделить накипь. В нашей стране этим вопросом еще с тридцатых годов занимались различные научно-исследовательские коллективы. Но ни одному из них не удалось создать оптимальной термоумягчительной установки, которая бы устроила коммунальщиков. В результате на котельных для обработки воды приходилось использовать довольно дорогой и весьма сомнительный с экологической точки зрения химический метод: умягчать воду при помощи поваренной соли и серной кислоты.

Особенно сомнительным и дорогим этот метод стал в последнее время в Узбекистане, где в связи с интенсивным поливным земледелием и внесением в почву огромного количества химических удобрений катастрофически увеличивается засоленность воды. Соответственно на котельных возрастают расходы на химические реагенты, а горячая вода, прошедшая традиционную обработку, остается загрязненной вредными щелочными соединениями. Убедившись в бесперспективности химического метода, специалисты РПО «Узтеплокоммуэнерго» остановились на творческих изысканиях на термическом методе.

Так появилась установка ТУС (термоумягчитель сетевой воды), которая удаляет из воды наиболее опасные для оборудования котельных и здоровья человека карбонат-

ные соли. Установка сразу приглянулась эксплуатационникам — очень простая, экономичная, легко монтируется на любой котельной. Сейчас в различных городах республики действуют уже около десяти ТУСов, каждый из которых только в летний период горячего водоснабжения дает экономический эффект от 500 до 150 тысяч рублей. И это не считая эффекта экологического — в природные водоемы теперь возвращается вода не только не загрязненная щелочью, но и очищенная от соли.

Автор изобретения — талантливый инженер Ю. Б. Савин — не собирается останавливаться на достигнутом. Сейчас он работает над дальнейшим усовершенствованием ТУСа. На подходе новый вариант установки, который сможет удалять из воды также и сульфатные соли, что позволит ее использовать во время отопительного сезона. Это в итоге повысит сумму экономического эффекта в несколько раз и даст в масштабах республики многомиллионную экономию.

Изобретение специалистов РПО «Узтеплокоммуэнерго» применимо не только в коммунальной теплоэнергетике, оно имеет межотраслевое значение. После определенной конструктивной доработки ТУС, в частности, можно использовать как высокопроизводительную и дешевую опреснительную установку для приготовления воды в сельской местности.

В. КРЫМЗАЛОВ.

Это интересно

САМЫЕ БОГАТЫЕ — ШОТЛАНДЦЫ

Не английские клубы, а шотландский «Глазго Рейнджерс», как сообщает агентство Франс Пресс, зарабатывает самые большие деньги в британском футболе. У этой команды, с тех пор как ее возглавил в 1986 году тренер и менеджер Грэм Сунесс, финансовые дела в большом порядке.

От спонсора — пивоваренного завода «Рейнджерс» получают за год один миллион фунтов. Еще миллион добавляет фирма, занимающаяся выпуском спортивной одежды. Не удивительно, что в составе команды сейчас насчитывается шесть футболистов, за которых было заплачено по миллиону и более фунтов.

Второе место в такой вот «спонсорской лиге» британского футбола занимает лондонский клуб «Тоттенхэм Хотспурс», которому одна немецкая пивоварня платит около 800 тысяч фунтов. Далее идут «Манчестер Юнайтед» (560 тысяч), «Ливерпуль», «Эвертон», «Арсенал» и «Астон Вилла» (по 400 тысяч).

ПРИЗЫ ФИРМЫ «ДИАДОРА»

Фирма «Диадора», производящая парфюмерию, вручила свои награды футболистам, отличившимся на чемпионате мира-90 в Италии. Среди ее лауреатов оказались: итальянский форвард Сальваторе Скилаччи, признанный в результате опроса, проведенного фирмой, лучшим игроком первенства, его товарищ по команде Роберто Бадио, лучший игрок «кварды Адзурры»,

английский тренер Бобби Робсон, удостоенный приза «Фэйр плей», камерунец Роже Милла...

Отсутствовали на церемонии награждения тренер чемпионов мира из сборной ФРГ Франц Бекенбауэр, признанный тренером года, и Пол Гаскойн — «открытие» мирового чемпионата.

Универсальный ветеран Джогиндер Сингх из Индии на азиатском чемпионате для ветеранов по легкой атлетике, проходившем в столице Малайзии Куала-Лумпуре, участвовал в соревнованиях в беге на 100 метров, метании копья и диска, а также в толкании ядра. Удивительная универсальность!

Тем более что Джогиндеру 98 лет и он оказался самым пожилым среди участников мгр. А самому «юному» было всего 16 лет.

«СПОРТСМЕНКА ВСЕХ ВРЕМЕН»

На Зеленом континенте среди спортивных болельщиков была проведена анкета с целью выявить лучшую спортсменку страны за все годы ее существования. Ею стала пловчиха Дон Фрэнсер.

В свое время она была лучшей крошечкой мира, хотя австралийским спортсменкам разрешалось работать с «девушкой с характером» было нелегко. На трех олимпиадах подряд (в 1956, 1960 и 1964 годах) она завоевывала золотые медали.

Редактор Э. М. ЭРНАЗАРОВ.

В ДОМЕ ЗНАНИЙ

(ул. Кирова, 24)

ОТКРЫВАЮТСЯ

17 декабря

ДВУХМЕСЯЧНЫЕ ЭКСПРЕСС-КУРСЫ

«ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛЫХ ПРИБЫЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»

Дни занятий — понедельник, среда с 15.00 до 17.00

18 декабря

ТРЕХМЕСЯЧНЫЕ ЭКСПРЕСС-КУРСЫ

«РЫНОК И РЫНОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ»

Дни занятий — вторник, пятница с 15 до 17.00.

Оплата — наличными и по перечислению. Справки по телефонам: 56-47-78 (12-й кабинет), 56-55-89 (7-й кабинет).

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ, КООПЕРАТИВОВ И ЧАСТНЫХ ЛИЦ

МЕНЯЕТ

250 кубометров леса, кругляк, сосна бм на новый «ВАЗ-2109». Обращаться до 15 декабря по адресу: г. Сыктывкар, по 24, а/л 492. Телефоны в Сыктывкаре: 20-195, 24-724.

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ, КООПЕРАТИВОВ И ЧАСТНЫХ ЛИЦ

Институт повышения квалификации руководящих работников республики при Совете Министров Узбекской ССР ЛИКВИДИРУЕТСЯ.

Претензии принимаются до 25 декабря 1990 г. по адресу: 700077, г. Ташкент, шоссе Луначарского, 75.

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ, КООПЕРАТИВОВ И ЧАСТНЫХ ЛИЦ

БИЗНЕС-ЦЕНТР

«АКПУЗ»

РЕАЛИЗУЕТ

пакет нормативных документов, рекомендаций создания и деятельности малых предприятий стоимостью 300 рублей, скидка частным лицам в 50%. Телефон для справок 56-77-57. Заявки принимаются до 15 декабря 1990 г.

Республиканский Дом экономической и научно-технической пропаганды общества «Знание» УзССР МЕДИТАЦИОННЫЙ ЦЕНТР г. ЛЕНИНГРАДА ПРОВОДИТ психологические программы с медитативным погружением.

28 ноября — первое занятие с демонстрацией видеопленки о жизни атрама в г. Пуна (Индия), в 17.00 — первый и в 20.00 — второй сеансы. Первая группа «Медитация — искусство внутреннего экстаза». Ведущие группы — Фролова С. Б., Самойлов О. (медитация и музыка, массаж и медитация, живопись, секс, любовь, ритмы Космоса).

Занятия — с 29 ноября по 3 декабря с 8 до 16.00. Вторая группа только для тех, кто прошел адаптацию в первой. ТИБЕТСКИЕ ПУЛЬСАЦИИ. Руководитель — прпплидер Пуны СВАМИ ДХИАН ДЭВИД. 7 декабря — встреча, первое знакомство. Занятия — с 8 по 11 декабря с 8 до 16.00 часов.

Наш адрес: г. Ташкент, ул. А. Кадыри, 13. Дом лектора. Справки по телефонам: 44-57-44, 44-55-34, 44-62-60.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР «УЗАРГОСТРОЙ»

РЕАЛИЗУЕТ

за безличный и наличный расчет

ФОТОАППАРАТУРУ

отечественного производства.

За справками обращаться по телефонам: 53-73-11, 53-76-81 и по адресу: г. Ташкент, ул. Фархадская, 51.

1 декабря в 11 часов

ТАШКЕНТСКИЙ

ПОЛИТЕХНИКУМ

СВЯЗИ

(ул. У. Юсупова, 70)

ПРОВОДИТ

встречу с выпускниками, посвященную 60-летию техникума. Приглашаются выпускники всех лет. Телефон 41-19-80, комитет комсомола.

КАФЕ «АРИАН»

Ташкентского филиала межреспубликанской газеты

«ЛЕНИН КИЧ»

ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРСНЫЙ ПРИЕМ

поваров (специалистов корейско-китайской кухни), официантов корейской национальности (желательно юные) до 25 лет. Обращаться по телефону 33-49-14.

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

«ТАШКЕНТУРИСТ»

ПРИГЛАШАЕТ

РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ,

КОЛХОЗОВ, СОВХОЗОВ, ВУЗОВ

по 31 января 1991 года

ДЛЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ

по реализации путевок на маршруты 1991 года. Договор гарантирует получение путевок на все месяцы года, дает право на приобретение путевок, имеющихся в ограниченном количестве и повышенного спроса, облегчает денежные расчеты.

Наш адрес: г. Ташкент-1, ул. Навои, 69-а (станция метро «Пахтакор»).

Телефоны: 44-11-97, 44-18-98.

Производственное объединение «Ташкентурист».

ПРЕДПРИЯТИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТОРГОВОЙ ФИРМЫ

«СОВМАРК»

ПО «Узтврцветмет»

ПРИНИМАЕТ

у населения, учебных заведений

ЛОМ АЛЮМИНИЕВЫЙ.

Справки по телефонам: 91-60-54, 78-39-63.

Оплата — по договоренности.

Маркетинговая производственная торговая фирма «Совмарк».

Кооперативное объединение «Прогресс» ПРОДОЛЖАЕТ ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРОВ

на капитальный ремонт, реконструкцию зданий и сооружений в 1991 год.

Объем работ не менее 100 тысяч рублей. Материал подрядчика и заказчика.

Работы крупных объектов выполняются полностью: изготовление ПСД, сантехнические, электро-монтажные, слабые токи, пожарно-охранная сигнализация, отделочные работы, огнезащита древесины и т. д.

Обращаться по адресу: 700007, г. Ташкент, ул. Генерала Петрова, 140. Телефоны: 68-65-75, 67-34-12.

Кооперативное объединение «Прогресс».

Узбекское рекламное производственное предприятие ВПО «Союзреклама».

30 ноября в 10.00

В ПОМЕЩЕНИИ САЛОНА «ПРИБОРЫ И ВТ»

СОСТОИТСЯ СЕМИНАР НА ТЕМУ

«Приборы для измерения температуры контактным и бесконтактным способом».

Докладчики — специалисты дуцкого ПО «Электротермометрия».

Приглашаем всех заинтересованных специалистов принять участие в работе семинара.

В настоящее время имеются в наличии магнитные диски фирмы ФРГ на 360 кбт по цене 18 рублей, различные типы электронизмерительной и радиоизмерительной аппаратуры.

ПРИНИМАЕМ ЗАЯВКИ на 1991 год

на персональные электронные вычислительные машины типа «ИСТРА-4816» стоимостью 15,0 тыс. руб. и «ИСКРА-1030. М» по цене 15,0 тыс. руб. на центрифуги типа «ЦПР-5», «Электроника МС-0585-03» по цене 19,0 тыс. руб.

Наш адрес: г. Ташкент, ул. Лутфий, 2 — бывшая ул. Г. Гуляма (трамвай: 4, 9; автобусы: 13, 70, 77 остановка «Ангел»).

Телефоны для справок: 78-02-38, 78-40-43.

ВНИМАНИЮ КНИГОЛЮБОВ И ЛИЦ, СДАЮЩИХ

МАКУЛАТУРУ

В КНИЖНЫХ МАГАЗИНАХ г. ТАШКЕНТА

ИМЕЮТСЯ В ПРОДАЖЕ

следующие книги по талонам в обмен на сдавную макулатуру: «ШПИОН». Срок действия талона истекает — 6 декабря. Г. Сенкевич «КАМО ГРЯДЕШЬ». Срок действия талона истекает через 3 месяца со дня опубликования объявления.

ПРОСИМ СВОЕВРЕМЕННО ВЫКУПИТЬ КНИГИ.

Горькийторг «Ташкинг».

РЕКЛАМА

30 НОЯБРЯ, 1, 2 ДЕКАБРЯ

В ЦЕНТРАЛЬНОМ ЗАЛЕ СПОРТА «ЮБИЛЕЙНЫЙ»

СТУДИЯ КОМПОЗИТОРА АНДРЕЯ ЛИТЯГИНА

ПРЕДСТАВЛЯЕТ

НОВУЮ ПРОГРАММУ

С УЧАСТИЕМ ПОПУЛЯРНЫХ ГРУПП

«МИРАЖ»

(солистка — Татьяна ОВСЕНКО),

«БАРХАТНЫЙ СЕЗОН»

(солист — Анатолий ИЛЬИН).

Начало — в 16.00 и 19.00. Билеты продаются в кассе ЦЗС «Юбилейный» и в объединении «Узспортконцерт».

За справками обращаться по телефону 39-47-22.

Принимаются коллективные заявки.

Центр непрерывного образования «Асл»

и САФ СП «Интермикро»

ОБЪЯВЛЯЮТ ПРИЕМ СЛУШАТЕЛЕЙ

НА 2-НЕДЕЛЬНЫЕ КУРСЫ

ШКОЛЫ МЕНЕДЖЕРОВ.

считающие теорию, практику на импортном компьютерном оборудовании и широкую культурную программу. Инструкторы гарантируют проживание в гостинице. Стоимость обучения — 1,272 рубля.

Оплата — по перечислению или наличными. Телефоны для справок: 56-16-48, 56-31-26. Заявки направлять по адресу: 700000, ГСП, г. Ташкент, проспект Узбекистанский, 9.

ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ

КОММЕРЧЕСКАЯ

ФИРМА

ПРЕДЛАГАЕТ

персональные компьютеры, совместимые с IBM PC (XT) AT, внешние устройства и комплектующие узлы к ним, видео- и аудиотехнику, телефаксы, копировально-множительную технику, товары народного потребления.

Оплата — в инвалютных рублях пятой категории всех кодов.

Телефоны для справок: 74-59-36, 75-90-81, 67-48-01.

ТАШКЕНТСКОЕ ВЫСШЕЕ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ КОМАНДНОЕ УЧИЛИЩЕ имени В. И. ЛЕНИНА

ОБЪЯВЛЯЕТ

КОНКУРС

НА ЗАМЕЩЕНИЕ

ДОЛЖНОСТИ

преподавателя математики кафедры математики и физики.

Срок конкурса — месяц со дня опубликования объявления.

Документы направлять по адресу: 700023, г. Ташкент.

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ,

УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

И КООПЕРАТИВОВ

Если вам необходимо подготовить и отпечатать бланки, брошюры, рекламные аннотации, этикетки и т. п. продукцию,

в рекламно-информационный центр «Дия Вас» (г. Ташкент, ул. Пролетарская, 4. Телефоны: 33-09-70, 53-40-28 с 18 до 22.00).

По этим телефонам вы можете заказать съемку рекламного кино- или видеосюжета; пригласить музыкальный ансамбль и артистов для проведения праздников.

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Если вы хотите доставить радость своим детям и себе, можете пригласить на дом Деда Мороза и Снегурочку, а при желании — сфотографироваться вместе с ними у елки.

Заказ можно оформить по телефону 22-69-30 с 11 до 18.00 или по адресу: г. Ташкент, массив Юнусбад, квартал 15, дом 40. Дом культуры «Дружба».

К сведению руководителей предприятий, учреждений, концертных организаций и творческих объединений!

ДВОРЕЦ КУЛЬТУРЫ

И ТЕХНИКИ

им. Ю. А. ГАГАРИНА

Ташкентского текстильного комбината

СДАЕТ В АРЕНДУ

для проведения торжественных собраний, конференций, концертов, творческих встреч и других мероприятий

большой зал дворца на 570 мест. Зал оснащен современным акустическим оборудованием, регулируемым освещением, имеет живописный интерьер с элементами национального колорита.

Оплата за аренду — по договоренности. Справки по телефонам: 53-36-43, 53-48-71.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АКАДЕМИЧЕСКИЙ

БОЛЬШОЙ ТЕАТР УЗБЕКСКОЙ ССР им. А. НАВОИ

РЕПЕРТУАРНЫЙ ПЛАН:

1 декабря — Заключительный гала-концерт Всесоюзного фестиваля балета.

2 декабря — в 12.00 Чиполлино, в 19.00 Заключительный гала-концерт Всесоюзного фестиваля балета.

4 декабря — премьера Алишер Навои.

5 декабря — премьера Алишер Навои.

6 декабря — Фауст.

7 декабря — Раймонда.

8 декабря — Чин-Чин-сан.

9 декабря — в 12.00 Копелля, в 19.00 Амулет любви.

12 декабря — Корсар.

13 декабря — Отелло.

14 декабря — Сотворение мира.

15 декабря — Риголетто.

16 декабря — в 12.00 Волшебная лампа Аладдина, в 19.00 Жизель.

18 декабря — премьера Алишер Навои.

19 декабря — Спящая красавица.

20 декабря — спектакль оперной студии Ташгосконсерватории Сказки Гофмана.

21 декабря — Лебединое озеро.

22 декабря — Флоретто.

23 декабря — в 12.00 Золушка, в 19.00 Паучи.

25 декабря — Зебунисо.

26 декабря — Лебединое озеро.

Начало дневных спектаклей — в 12 час., вечерних — в 19 час.

Билеты продаются.

Союз театральных деятелей Узбекской ССР

ТЕАТР-СТУДИЯ «ИЛЬХОМ»