

Актуальное интервью

ПРИВАТИЗАЦИЯ ЖИЛЬЯ: ПУТЬ ИЗБРАН ПРАВИЛЬНЫЙ

Широкомасштабный эксперимент по приватизации государственного жилого фонда в Ташкенте подтвердил правильность избранного пути. Жители столицы, и это не является преувеличением, активно включились в эту важнейшую кампанию. Понятно, тут не обходится и без напавших. Но на то он и эксперимент, в ходе которого исключаются мелкие, мешающие нормальному ходу процесса.

Как известно, постановление Кабинета министров республики приватизация жилья должна была быть проведена в Ташкенте в качестве эксперимента. Прежде чем приступить к нему, предстояло провести огромную подготовительную работу. А именно: разработать и утвердить нормативные акты, выработать сам механизм приватизации, создать специальные службы при коммунальных, жилищно-эксплуатационных конторах. Словом, в сентябре подготовительный этап в основном был завершен. И уже в октябре в столице республики развернулась широкомасштабная работа по передаче государственного жилищного фонда в собственность граждан.

Остановлюсь на нескольких цифрах, которые красноречиво говорят о том, как восприняли ташкентцы этот эксперимент. В столице республики имеется 248,5 тысячи квартир, подлежащих разгосударствлению. Так вот, к концу декабря заявления с просьбой приватизировать квартиры подали 243 тысячи человек. А это — 98 процентов.

По ходу работы нам при-

редачи жилья в собственность граждан. Какими первыми итогами эксперимента, что он показал, что нас ожидает в наступающем году? Об этом беседуют корреспондент УАЗ Л. ЛЕВИН и заведующий отделом приватизации в отделе социальной сферы Комитета по управлению государственным имуществом и приватизации Узбекистана Д. РАДЖАБОВ.

Закономерный вопрос: а почему так мало? Вот здесь-то и произошел сбой в том механизме, о котором говорили раньше. В первую очередь, коммунальщики и жилищники не готовы к проведению этой важнейшей кампании. Сказывается нехватка кадров, не всегда четко работают новые службы.

Затягивает проведение кампании и генеральный отдел жилищного фонда — институт «Ташжилпроект». Понятно, на него выпал основной объем работ. Но ведь все можно было бы значительно ускорить. Известно, сколько ташкентских проектных институтов из-за отсутствия заказов либо провели сокращения штатов, либо перешли на укороченный рабочий день. Так почему же не привлечь к этой работе квалифицированных специалистов?

А такой подход вызывает нежелательную реакцию среди ташкентцев. Люди беспокоятся: а не получат ли с продолжением инфляцией увеличение стоимости их квартир? Здесь я могу заявить категорично: закон обратной силы не имеет. Все жилье оценивается и будет оцениваться по остаточной стоимости! Все тревоги здесь излишни.

— Но возникают и другие проблемы. К примеру, далеко не всегда объективная оценка квартир...
Согласен. Порой возникают парадоксальные ситуации, что только ос-

тается развести руками. Сошлюсь на один типичный пример, происшедший в конце декабря. К нам обратились жильцы дома, расположенного на массе Сергея. Дело в том, что их дом проэктовали в 6 миллионов рублей. А точно такую же типовую «высотку», расположенную напротив, но спланированную раньше, — в 1,5 миллиона. Начали разбираться. Оказалось, что «дорогой» дом стал таковым по вине строителей. Он сдавался последним на квартале. И на него «накрутили» все грехи — прокладку коммуникаций, строительство дорог, благоустройство. И возмущение людей в этом случае закономерно. Почему одни должны платить за квартиру 6,5 тысяч рублей, а их соседи за такую же квартиру — 230 тысяч?

Но мы стараемся совместно с городскими службами оперативно решать возникающие проблемы. Хочу еще раз подчеркнуть: ташкентцы поверили в приватизацию.

— Сколько уже получила казна от разгосударствления жилья, куда пошли эти деньги?

— Секрета тут нет — 700 миллионов рублей. Но будет гораздо больше. Часть этих средств пойдет на социальную защиту малообеспеченных семей, но основная масса этих денег будет направлена на жилищное строительство в Ташкенте. Ведь его темпы за последние время сократились в двадцать раз. А в городе, по самым скромным подсчетам, проживают свыше 60 тысяч человек, остро нуждающихся в жилье.

— Но ведь им-то придется не сладко. Цены на квартиры будут фантастические...

— Рынок есть рынок. У него свои законы. Действи-

тельно, те, кто получал квартиры в минувшем году, оказались в сложном положении. Но принят целый ряд важных решений, снижающих остроту вопроса. Обращусь к конкретному примеру. Квартира, сдавшаяся в минувшем году, оценена в 450 тысяч рублей. Естественно, выплатить такую сумму по силе единички. Поэтому мы приняли решение о внесении первого паяного взноса в сумму десяти процентов. Причем не сразу, а в течение года. А затем владетель квартиры будет выплачивать ее стоимость в течение десяти лет. Разработана и начала действовать система кредитов.

— Джурга Ядгарович, приватизация набирает темпы. Уже ясно: обратного хода не будет. Над чем работает сейчас ваш отдел?

— Готовим проект закона о приватизации жилья. Без него не обойтись. Думаю, что народные депутаты его одобрит. Могу сказать: одно из самых демократичных. Приватизация жилья началась и в других регионах республики: Кашкардинской, Ташкентской, Навоийской областях. Поэтому местным властям необходимо оказывать всестороннюю методическую помощь.

Активно готовимся к открытию в Ташкенте биржи по продаже квартир. На аукционах люди смогут законным путем, без посредничества всевозможных сомнительных «жучков» купить или продать жилье за его истинную стоимость. Государство в данном случае дает все гарантии. Словом, мы активно входим в нормальный и цивилизованный рынок.

Активно готовимся к открытию в Ташкенте биржи по продаже квартир. На аукционах люди смогут законным путем, без посредничества всевозможных сомнительных «жучков» купить или продать жилье за его истинную стоимость. Государство в данном случае дает все гарантии. Словом, мы активно входим в нормальный и цивилизованный рынок.

Письма в «ВТ»

Живем в ожидании новых сюрпризов

По натуре я человек терпеливый, но 24 декабря, честно говоря, не выдержал. Поэтому хочу поделиться с вами той «радостью», которую испытал, как и все пассажиры автобусного маршрута № 16 (номер автобуса 08-62 ТНГ), утром по пути на работу.

До работы мне ехать всего минут 20–25, но я уже привык к тому, что на остановку надо выжидать (ост. «Ул. Национальная») как минимум 15 минут. И в этот день работницы автопредприятия решили предложить сюрприз своим пассажирам: продержав их больше часа на свежем воздухе, пока попали мы в салон (впрочем, «попали» мы только потому, что пришлось брать автобус штурмом). Пока дождались остановки, получив отличный взбодоряющий массаж благодаря обилию пассажиров и «виртуальной работе» водителя. Вышла из автобуса, почувствовал себя счастливым человеком, полным сил и энергии, которому не страшны уже низкие температуры предстоящего дня. Спасибо транспортникам за «заботу» о нас, пассажирах, столько мы помели удовольствия.

Просту вас, уважаемая редакция, передать нашу «благодарность» администрации автопарка. Одно вот только жаль — на работу опоздал минут на 30–35. Ну да это мелочи. Ведь для этого как раз и существуют автобусы городского маршрута, чтобы доставлять им многоминутной радости. С огромной благодарностью и в ожидании новых сюрпризов И. ТУХВАТУЛЛИН

и все пассажиры рейса. Напомню, что в государственной ассоциации «Ташгортранс» создано хозрасчетное информационное бюро, одной из задач которого является работа с жалобами пассажиров. В случае, если жалоба находит свое подтверждение, на данный автопарк налагается денежный штраф. Взимается он в пользу этого информационного бюро (потому оно и хозрасчетное), а администрация парка обязана устранить выявленные недостатки. Напомню также и номер телефона бюро: 34-82-87.

Спрос на конкретный товар может быть охарактеризован шкалой или кривой спроса. Основная цель производителей — получение прибыли. Следовательно, их решение — производить или нет определенные товары — будет зависеть от того, будут ли они получать прибыль при той цене и при том количестве товара, которая устроит покупателя. Если покупательский спрос будет расти, значит, будет производиться больше этого товара, и он будет стоить дороже, и наоборот.

Конечно, производитель может проигнорировать изменения в потребительском поведении и производить столько, сколько ему самому захочется. Но тот, кто будет продавать товар по цене, которую не захочет платить потребитель, имеет все шансы разориться.

То же самое можно сказать о производителе, который будет выпускать товаров меньше, чем он может продать по рыночной цене.

Как это будет сделано? Рыночная система отвечает на этот вопрос тем, что она поощряет снижение себестоимости и наказывает тех, кто не делает этого.

Кому достанутся производственные блага и услуги? Рыночные цены дают способ ограничить потребление дефицитных ресурсов и тем самым они определяют, кому достанутся товары и услуги, а кому нет.

В некоторых странах цены устанавливаются правительством. Это может привести либо к заговариванию, либо к дефициту продукции. («Садон. Радио «Свобода».)

В высших эшелонах американского бизнеса такая же степень демократии, как в армии

Американская ассоциация менеджмента — это крупнейшая в мире организация, объединяющая руководителей компаний в Америке и на других континентах. Ассоциация представляет менеджерам уникальную возможность повысить профессиональный уровень и быть в курсе событий во всех сферах бизнеса. С президентом ассоциации Дэвидом Фоккино беседует Наталья Дарьялова.

Семинары ассоциации по финансам, банковскому делу, маркетингу, трудовым ресурсам, деловому общению, ее видеопленки, аудиокассеты, пользуются неизменным спросом на всех уровнях деловой иерархии. Экономика Соединенных Штатов уже давно переживает период упадка, лишь последние цифры показали некоторый подъем деловой активности. Не случайно, что президент ассоциации мистер Дэвид Фоккино именно с этой новостью и начал этот разговор.

— Ну, конечно, лучшая новость в бизнесе сейчас — то, что положение дел в американской экономике начинает понемногу улучшаться, хотя, и, конечно, в Европе — и в Восточной, и Западной — дела по-прежнему плохи.

— Мистер Фоккино, в чем основная цель американской ассоциации менеджмента?

— Мы призваны представлять бизнес-образование всем желающим. Стараемся помочь бизнесменам лучше действовать в условиях конкуренции. Мы верим, что в условиях свободного рынка нельзя воспринимать конкуренцию, и все государственные программы, которые пытаются это сделать, все равно не могут достичь весомых результатов.

Главное в бизнесе — умение управлять.

— Какие курсы вы предлагаете в рамках программы ассоциации?

— У нас есть специальный курс менеджмента для президентов компаний. Представляет себе человека с техническим образованием, которому президент его компании решает предоставить руководящую позицию. Будущий менеджер за четыре недели ознакомится с основами менеджмента, с тем, как работать с трудовыми ресурсами, финансами, с организацией маркетинга. У нас есть специальные компьютерные программы, которые имитируют каждодневную деятельность компании и создают полную картину реального бизнеса. К концу периода обучения наши студенты имеют необходимые навыки для управления компанией.

Кроме того, мы предлагаем

целый набор лекций и курсов во всех областях бизнеса. Что нас отличает от университетов?

Практический подход к бизнесу. Читают лекции у нас в основном не представители академического мира, а бизнесмены-практики. В нашей ассоциации президентов примерно 4 тысячи человек. Все они — президенты компаний, чья стоимость оценивается в 20 млн. долларов и больше. Они стараются повысить свои личные показатели и улучшить работу своих компаний.

Мы приглашаем ведущих специалистов страны, таких, как Том Питерс — автор знаменитого бестселлера о менеджменте. Президенты американских компаний, по американскому выражению, носят несколько шляп, т. е. должны быть специалистами во всех областях. Но у каждого есть плюсы и минусы. Например, моя сильная сторона — это маркетинг, но, кроме этого, мне приходится заниматься и юридическими вопросами, финансами и т. д. Я не могу одинаково хорошо разбираться во всех этих вопросах, и наша ассоциация помогает мне совершенствоваться.

— Когда приезжали в другую страну, всегда есть какие-то теоретические представления о ее жизни, а потом действительность показывает, насколько правы были твои первоначальные представления. Когда я впервые приехал в Америку, мне казалось, что в бизнесе тут царит такая же демократия, как и в политической жизни. К моему удивлению, я обнаружила, что в высших эшелонах американского бизнеса примерно такая же степень демократии, как в армии. Я помню, присутствуя на обеде с несколькими почетными вице-президентами крупнейшей в Америке Сити-банка, мы вели оживленную беседу до той минуты, пока в комнату не вошел старший вице-президент. Просто вице-президенты сразу же замолчали и покорно предстали перед ним.

— Мистер Фоккино, как же действует демократия в американском бизнесе?

— Ну прежде всего бизнес — это не демократическая структура и не может действовать как таковая. В последние 10 лет в Америке возникло, правда, новое понятие — совместное участие в управлении. Сторонники этого модного направления утверждают, что задачи президента — не управлять и не командовать, а находить консенсус, и выборы если достигли общего согласия, то каждый будет рабо-

даться лучше. Потому что решение ему не навязано, а это как бы его собственная идея. Ну на бумаге это выглядит великолепно, а на практике, пожалуй, эта теория работает в 80 случаях из 100. Однако неизбежно возникает ситуация, при которой не удастся достичь общего решения. Тут руководитель и должен стукнуть кулаком по столу и сказать: «Ну мы тут до смерти уже наобсуждались, мы не можем прийти к согласию. Поэтому сделаем по-моему. Если вы с этим не согласны, можете подписаться себе другое место работы». То есть идея совместного участия в управлении неплохая, но ее нельзя доводить до крайности.

— Каковы основные недостатки демократии в управлении?

— Совместное управление может привести к параллелизму, который возникает в результате чрезмерного анализа. Собирается такое количество информации и мнений, что уже ничего не делается. Иногда нужно мужество, умение рисковать, чтобы принять решение в бизнесе. И совместное управление эти качества не развивает. За эту смелость тебе и платят больше, чем другим. На то ты и руководитель, чтобы принимать решения и за них отвечать. Один из механизмов тут — сделать сотрудников со-владельцами.

Сейчас, например, одна из самых больших компаний, которая публикует информацию о компьютеризации, находится в процессе такой приватизации. Ее нынешний владелец передает каждый год очередную часть компании в руки сотрудников с тем, чтобы, когда он уйдет на пенсию, бизнес был принадлежал целиком.

Мне эта идея нравится, потому что вместе с совладением приходит чувство ответственности.

— В России постоянно идет дискуссия о том, как правильно проводить приватизацию и что делать с акциями предприятий: продавать их или отдавать рабочим бесплатно.

— Мне нравится ситуация, в которой, чтобы что-то получить, нужно что-то рисковать. Возьмите недавний пример: в России, когда авели авелеры, они немедленно стали предателями купил-продажи. По-моему, просто раздавать акции нельзя. Человек их должен заработать.

Вот, например, сотрудники этой компьютерной компании, о которой я говорил, зарабатывают свои акции усердным и успешным трудом, длительным стажем работы в этой компании. Одно из главных правил в системе свободного рынка — что посеешь, то и пожнешь. Поэтому я бы не спешил раздавать налево и направо денежную массу. Человек должен ценить все то, что он получает.

— Какими качествами должен обладать руководитель, чтобы вести компанию к успеху?

— Это во многом зависит от уровня менеджера и от конкретной ситуации.

— («Садон. По материалам радио «Свобода».)

ОБЩИЙ СТАЖ РАБОТЫ—350 ЛЕТ

Более 300 рабочих династий трудятся на Ташкентском авиационном производственном объединении имени В. П. Чкалова. Истоки их начинались еще в Подмосковье, в Химках. Начали строить предприятие бабушки и дедушки, продолжали сыновья и дочери, а ныне за станками и сборочными конвейерами, за конструкторскими кульманами и ЭВМ стоят внуки и внучки ветеранов.

Трудовой стаж работы на заводе династии Фердманов почти 350 лет! Михаил, Илья, Иза Фердманы начали работать на заводе с 1942 года. Иосиф пришел на завод в 1943-м. Мика — в 1948-м. Затем влились в коллектив членицы их сыновья и дочери — Маргарита, Юрий, Элла, Владимир, Нина, Яков. Трудились на предприятии жены, свахи, братья... В семье Фердманов освоили многие профессии — слесари, фрезеровщики, резчики, газосварщики, комлектующие, инженеры, мастера, операторы ЧПУ, медсестры... Изготавливали детали для самолетов Ли-2, Ан-22, Ил-76, Ил-114, Ан-70, а также выполняли работы по товарам народного потребления.

До войны старшие Фердманы жили в Молдове, в городе Тирасполе. Отец работал сапожником. Был у них свой дом, хозяйство, во дворе бегали куры... Началась война, и все пришлось оставить. Отец собрал шестеро детей — себе, жене и четверым сыновьям — Михаилу, Илье, Иосифу, Мике, и они пешком пошли к родственникам в Таганрог. Начале надеялись, что война быстро кончится и они вернутся назад, даже кошке побольше молока налили. Янвель Шмулевич каждому сыну в мешок положил еды, сахара. По дороге пристали к конному обозу, узелки положили, поскольку очень уж устали дети за эти дни. Но попали под бомбежку, и обоз пропал вместе с вещами и провизией... И

еще узнали, что фашисты выжили десант в тылу, недалеко от моста через реку, и там идет ожесточенная стрельба.

Фердманы успели перейти мост, добраться до железнодорожной станции, там забрались на открытую площадку вагона и уехали...

Наверное, не стоит рассказывать про все их мытарства в пути. Братья с благодарностью вспоминают, как украинцы давали им хлеб и молоко. Труднее всех приходилось Михаилу, кото-

рабатывал производственным мастером во 2-м цехе, а затем, когда началось освоение нового изделия, перешел в 75-й отдел.

Эти годы были плодотворными: освоили производство по точной оснастке, прессформами, режущими инструментами. К работе подошли творчески, профессионально, ответственно. У Михаила Янелевича немало предложений, интересных идей, внедренных в производство, множество поощрений за честный, эффективный труд.

С 13 лет начал работать на заводе и Иосиф Фердман. Его, конечно, не приняли бы, но он скитался, показав документы старшего брата. И вот уже в нынешнем году отметит Иосиф Янелевич 50-летний стаж работы в объединении! Успешно освоил на профессии резчика, газосварщика, слесаря-сборщика летательных аппаратов. Рабочий высокой квалификации, он и сейчас изготавливает трубопроводы на все виды изделий, выпускаемых заводом.

В его бригаду после окончания ремесленного училища пришел и Мика Янелевич. С тех пор постоянно они вместе (сейчас и сын Мики Владимир работает в 91-м цехе). Многие ответственные и сложные детали про-

работал производственным мастером во 2-м цехе, а затем, когда началось освоение нового изделия, перешел в 75-й отдел.

Эти годы были плодотворными: освоили производство по точной оснастке, прессформами, режущими инструментами. К работе подошли творчески, профессионально, ответственно. У Михаила Янелевича немало предложений, интересных идей, внедренных в производство, множество поощрений за честный, эффективный труд.

С 13 лет начал работать на заводе и Иосиф Фердман. Его, конечно, не приняли бы, но он скитался, показав документы старшего брата. И вот уже в нынешнем году отметит Иосиф Янелевич 50-летний стаж работы в объединении! Успешно освоил на профессии резчика, газосварщика, слесаря-сборщика летательных аппаратов. Рабочий высокой квалификации, он и сейчас изготавливает трубопроводы на все виды изделий, выпускаемых заводом.

В его бригаду после окончания ремесленного училища пришел и Мика Янелевич. С тех пор постоянно они вместе (сейчас и сын Мики Владимир работает в 91-м цехе). Многие ответственные и сложные детали про-

работал производственным мастером во 2-м цехе, а затем, когда началось освоение нового изделия, перешел в 75-й отдел.

Эти годы были плодотворными: освоили производство по точной оснастке, прессформами, режущими инструментами. К работе подошли творчески, профессионально, ответственно. У Михаила Янелевича немало предложений, интересных идей, внедренных в производство, множество поощрений за честный, эффективный труд.

С 13 лет начал работать на заводе и Иосиф Фердман. Его, конечно, не приняли бы, но он скитался, показав документы старшего брата. И вот уже в нынешнем году отметит Иосиф Янелевич 50-летний стаж работы в объединении! Успешно освоил на профессии резчика, газосварщика, слесаря-сборщика летательных аппаратов. Рабочий высокой квалификации, он и сейчас изготавливает трубопроводы на все виды изделий, выпускаемых заводом.

В его бригаду после окончания ремесленного училища пришел и Мика Янелевич. С тех пор постоянно они вместе (сейчас и сын Мики Владимир работает в 91-м цехе). Многие ответственные и сложные детали про-

работал производственным мастером во 2-м цехе, а затем, когда началось освоение нового изделия, перешел в 75-й отдел.

Эти годы были плодотворными: освоили производство по точной оснастке, прессформами, режущими инструментами. К работе подошли творчески, профессионально, ответственно. У Михаила Янелевича немало предложений, интересных идей, внедренных в производство, множество поощрений за честный, эффективный труд.

С 13 лет начал работать на заводе и Иосиф Фердман. Его, конечно, не приняли бы, но он скитался, показав документы старшего брата. И вот уже в нынешнем году отметит Иосиф Янелевич 50-летний стаж работы в объединении! Успешно освоил на профессии резчика, газосварщика, слесаря-сборщика летательных аппаратов. Рабочий высокой квалификации, он и сейчас изготавливает трубопроводы на все виды изделий, выпускаемых заводом.

В его бригаду после окончания ремесленного училища пришел и Мика Янелевич. С тех пор постоянно они вместе (сейчас и сын Мики Владимир работает в 91-м цехе). Многие ответственные и сложные детали про-

работал производственным мастером во 2-м цехе, а затем, когда началось освоение нового изделия, перешел в 75-й отдел.

Эти годы были плодотворными: освоили производство по точной оснастке, прессформами, режущими инструментами. К работе подошли творчески, профессионально, ответственно. У Михаила Янелевича немало предложений, интересных идей, внедренных в производство, множество поощрений за честный, эффективный труд.

С 13 лет начал работать на заводе и Иосиф Фердман. Его, конечно, не приняли бы, но он скитался, показав документы старшего брата. И вот уже в нынешнем году отметит Иосиф Янелевич 50-летний стаж работы в объединении! Успешно освоил на профессии резчика, газосварщика, слесаря-сборщика летательных аппаратов. Рабочий высокой квалификации, он и сейчас изготавливает трубопроводы на все виды изделий, выпускаемых заводом.

Ценоуправляемый рынок

Рынок — это место свободных встреч потребителей и производителей, в результате которых возникает рыночная цена на товар. Поэтому и рынок, и цены называются свободными. Ни цены, ни ассортимент товаров, ни объем их производства и продажи никак не устанавливаются сверху. Тем не менее считать современное рыночное хозяйство абсолютно свободным нельзя. На нем действуют свои законы, и законы очень жесткие, но это экономические законы, а не административные.

Действие этих законов может оказаться неприят-

Деловым людям

ным. Если производитель не может уложиться в цену, которую готовы платить потребители, он разоряется, выбрасывается с рынка.

Тот или иной потребитель может убедиться, что он не в состоянии платить за желаемый товар существующую на рынке цену. И тогда он вынужден отказаться от этого товара. Но все это происходит в определенных границах.

У продавцов и покупателей есть возможность влиять на цену, но эти возмоз-

ности ограничены. В противном случае продавцы останутся без прибыли, а покупатели без товаров, что невозможно в рыночной экономике. Она тогда перестает существовать. Участникам рынка тогда приходится приспосабливаться к его условиям.

Многим известно, что американская экономическая система является ценоуправляемой рыночной системой. Она характеризуется тем, что свободно изменяется спрос и предложения, определяются равновесные цены, которые и дают ответы на вопросы: что, как, кому и кем будет произведено...

Спрос на конкретный товар может быть охарактеризован шкалой или кривой спроса. Основная цель производителей — получение прибыли. Следовательно, их решение — производить или нет определенные товары — будет зависеть от того, будут ли они получать прибыль при той цене и при том количестве товара, которая устроит покупателя. Если покупательский спрос будет расти, значит, будет производиться больше этого товара, и он будет стоить дороже, и наоборот.

Конечно, производитель может проигнорировать изменения в потребительском поведении и производить столько, сколько ему самому захочется. Но тот, кто будет продавать товар по цене, которую не захочет платить потребитель, имеет все шансы разориться.

То же самое можно сказать о производителе, который будет выпускать товаров меньше, чем он может продать по рыночной цене.

Как это будет сделано? Рыночная система отвечает на этот вопрос тем, что она поощряет снижение себестоимости и наказывает тех, кто не делает этого.

Кому достанутся производственные блага и услуги? Рыночные цены дают способ ограничить потребление дефицитных ресурсов и тем самым они определяют, кому достанутся товары и услуги, а кому нет.

В некоторых странах цены устанавливаются правительством. Это может привести либо к заговариванию, либо к дефициту продукции. («Садон. Радио «Свобода».)

Китай и Россия глазами американского корреспондента

Наш московский корреспондент Марк Хопкинс в течение четырех лет до того, как он был аккредитован в Москве, был корреспондентом «Голоса Америки» в Пекине. Марк Хопкинс сопровождал президента Ельцина в его недавней поездке в Китай. В своих заметках он сопоставляет ситуацию в России и в Китае.

Приезжая в Пекине в первую очередь советуют посетить новый роскошный пятиэтажный торговый центр, полный одежды, телевизоров, бытовых товаров и продуктов питания. Это главное, но не единственное в Пекине свидетельство процветания китайской экономики в это время, как российской экономика находится в кризисе. Множество русских приезжают сейчас в Пекин для закупки товаров на местных рынках. Из Китая они везут крупные партии качественных китайских пуховиков, свитеров, обуви и других товаров. Даже приезжие из Москвы поражаются обилием товаров, доступных

многим китайцам. По количеству, а также качеству этих товаров Китай далеко обогнал богатую Россию. Русских поражают яркие неоновые рекламные вывески центральной части Пекина, десятки открывающихся каждую неделю новых ресторанов, новые гостиницы и правительственные здания, множество автомобилей на пекинских мостовых и явное процветание населения, по крайней мере столицы. Ничего подобного нет в Москве, не говоря уже о провинции.

Правда, большинству населения Китая товары недоступны по цене, но и российские товары куда более низкого качества недоступны большинству русских. В последние годы что-то в России было сделано не так, а в Китае как надо, если речь идет о решении правительств, влияющих на повседневную жизнь.

Возможно, что китайцы в последние предпринимали. Если бы авторитарное правительство Китая разрешило рыночную экономику, то население с

энтузиазмом в нее включилось. Возможно, что русские, обладающие не только равными возможностями в отношении рынка, но также и более широкими гражданскими правами, не могут почему-то сравниться с китайцами в деловой энергии и энтузиазме.

В обеих странах широко распространена коррупция. На практике это означает, например, что полицейские и мелкие бюрократы регулярно требуют от китайцев небольших взятков. То же самое происходит и в России. Разница в том, что русские могут открыто протестовать против этого в печати, на демонстрациях и в индивидуальном порядке, не боясь оказаться в черном списке тайной полиции. В посткоммунистической России рабочие, служащие, студенты и интеллигенты могут безбоязненно подвергать самым разным нападениям политических деятелей и правительств.

Для китайцев такие действия сопряжены с большой опасностью после того, как китайская полиция открыла огонь по сотням людей на площади Тяньаньмэнь в Пекине в 1989 году.



НА СНИМКЕ: гора документов, выросшая в министерстве юстиции США, лишь часть архивов, обработанных ФБР по делу почти тридцатилетней давности, касающихся убийства президента Дж. Кеннеди.

Китай и Россия глазами американского корреспондента

Наш московский корреспондент Марк Хопкинс в течение четырех лет до того, как он был аккредитован в Москве, был корреспондентом «Голоса Америки» в Пекине. Марк Хопкинс сопровождал президента Ельцина в его недавней поездке в Китай. В своих заметках он сопоставляет ситуацию в России и в Китае.

Приезжая в Пекине в первую очередь советуют посетить новый роскошный пятиэтажный торговый центр, полный одежды, телевизоров, бытовых товаров и продуктов питания. Это главное, но не единственное в Пекине свидетельство процветания китайской экономики в это время, как российской экономика находится в кризисе. Множество русских приезжают сейчас в Пекин для закупки товаров на местных рынках. Из Китая они везут крупные партии качественных китайских пуховиков, свитеров, обуви и других товаров. Даже приезжие из Москвы поражаются обилием товаров, доступных

многим китайцам. По количеству, а также качеству этих товаров Китай далеко обогнал богатую Россию. Русских поражают яркие неоновые рекламные вывески центральной части Пекина, десятки открывающихся каждую неделю новых ресторанов, новые гостиницы и правительственные здания, множество автомобилей на пекинских мостовых и явное процветание населения, по крайней мере столицы. Ничего подобного нет в Москве, не говоря уже о провинции.

Правда, большинству населения Китая товары недоступны по цене, но и российские товары куда более низкого качества недоступны большинству русских. В последние годы что-то в России было сделано не так, а в Китае как надо, если речь идет о решении правительств, влияющих на повседневную жизнь.

Возможно, что китайцы в последние предпринимали. Если бы авторитарное правительство Китая разрешило рыночную экономику, то население с

энтузиазмом в нее включилось. Возможно, что русские, обладающие не только равными возможностями в отношении рынка, но также и более широкими гражданскими правами, не могут почему-то сравниться с китайцами в деловой энергии и энтузиазме.

В обеих странах широко распространена коррупция. На практике это означает, например, что полицейские и мелкие бюрократы регулярно требуют от китайцев небольших взятков. То же самое происходит и в России. Разница в том, что русские могут открыто протестовать против этого в печати, на демонстрациях и в индивидуальном порядке, не боясь оказаться в черном списке тайной полиции. В посткоммунистической России рабочие, служащие, студенты и интеллигенты могут безбоязненно подвергать самым разным нападениям политических деятелей и правительств.

Для китайцев такие действия сопряжены с большой опасностью после того, как китайская полиция открыла огонь по сотням людей на площади Тяньаньмэнь в Пекине в 1989 году.



И как бы лейтмотивом этой встречи звучат слова: «Не смейте забывать учителей! Они о вас тревожатся и помнят. И в тишине задумавшихся комнат ждут ваших возвращений и вестей».

А. РУСИНА.
НА СНИМКАХ: моменты торжества.

Фото Э. Соколова.

Учитывая все это, не усугубляйте страхи ребенка. Берегите неокрепшие души!

Н. ЕВСЮК.

— Если я приду позже, то и отец будет дома.
Собрал В. АНТОШКИН.

Однако остерегайтесь действовать поспешно, подходите к окружающим людям и проблемам с большим, чем до сих пор, терпением, пониманием, и доброжелательностью. Тогда будет легче найти друзей, а также обрести внутреннее

у: Теперь мы связаны на
жизнь.

поступки, потому что только полная откровенность, искренность и безоговорочная преданность друг другу могут обеспечить тесный контакт.

Голубой цвет символизирует стремление к психическому равновесию. Каждый человек в состоянии расслабления и внутренней гармонии чув-

Опеченный картофель эффективнее, чем жареный. Для приготовления картофеля жарить его не надо. Достаточно разложить его в 2 части растопленного жира плюс 5—8 частей муки и 3—4 части уголистого бария.

МАКАРОНЫ хранятся при комнатной температуре около года. Но не забывайте, что они гигроскопичны, при повышенной влажности начинают плесневеть.

Настоятельный совет: если качество засыпанного продукта вызывает сомнения, лучше его выбросить.

у: Теперь мы связаны на
жизнь.

людей, вы не склонны афиши-

(Продолжение, следует).

«ПРОФИ» ИЗ ДВОРЦА

Весьма эффективный способ пополнения своего бюджета открыли работники Дворца творчества юных Воркуты. Обыграв в товарищеском матче по баскетболу команду одного из крупных городских банков, они, помимо морального удовлетворения, получили шесть тысяч рублей наличными. В ближайшее время воркутинские педагоги намерены провести серию товарищеских матчей (не только по баскетболу) с другими коммерческими структурами города и республики. А вырученные деньги пустить на укрепление материальной базы дворца.

НОСИТЕ ЦИРКОНИЙ В УШАХ

Не так давно цветной металл цинкороний благодаря своей тугоплавкости, легкости и прочности был незаменим в атомной промышленности, электронике, приборостроении и хирургии. Используя удивительную цветную массу металла, в городе Глазове из него стали делать бижутирию.

Получив глазовскую новинку, в московском оздоровительном центре «Хелп», практикующем нетрадиционные методы лечения, под руководством доктора В. Дубинина провели комплекс испытаний цинкорония. Вывод был однозначен: металл благотворно действует на самочувствие человека, чем золото, серебро, медь и магнит. Он помогает при головных болях, переутомлении, артрите, лечит некоторые формы остеохондроза, аллергии, повышает у пациентов жизненный тонус.

ФОКУС НЕ УДАЛСЯ

Оригинальный способ проследить за чужим придумал египетский актер Шериф Салахаддин.

Ведомство, занятое приемом пожертвований в пользу жертв недавнего землетрясения, сочло «несерьезным» и отклонило предложение артиста внести две тысячи египетских фунтов (около 600 долларов). Дело в том, что эти деньги Ш. Салахаддин просил изыскать со своего друга, задолжавшего ему такую сумму.

СОН ДЛИЛСЯ ТРИДЦАТЬ ЛЕТ

Иногда происходят такие случаи, которые показывают, что в общении мы еще далеко не полностью понимаем, как работает человеческий мозг. Такого рода история произошла с канадкой Анной Шапиро.

Анна Шапиро было 50 лет, когда с ней случился удар. Когда она проснулась, ей было 79 лет. Она пропустила женитьбу сына, рождение внуков и правнуков, она пропустила смерть своей сестры, родственников и друзей. Она пропустила вьетнамскую войну, полет на Луну, падение «Берлинской стены», крах Советского Союза.

Но самый большой шок был, когда она посмотрела на себя в зеркало. Вместо энергичной, ладной 50-летней женщины на нее смотрела морщинистая и седая старуха. Теперь Анна избегает зеркала.

Путешествие Анны Шапиро в мир забвения началось в 1963 году, когда она смотрела по телевизору документальный фильм об убийстве президента Кеннеди. Вдруг она страшно екнула и замерла упала на пол, рассказывает ее муж. Первые дни Анна была в глубокой коме, но впоследствии несколько пробудилась и стала выполнять простые инструкции: встать, сесть, лечь. Муж отводил ее к самым лучшим специалистам Канады и Америки, но ничего не помогло.

Каждый день муж ухаживал за ней, одевал, кормил, укладывал в постель. С годами ее зрение ухудшилось, ей удалили катаракты, у нее начались сердечные боли. В сентябре ее положили в больницу и лечили от стенокардии.

Доктор, лечивший Анну Шапиро в дни перед ее пробуждением, сказал, что он дал ей некоего лекарства для понижения давления.

То, что произошло с Анной Шапиро, иначе, как чудом, и не назовешь.



ВЫХОД

Поручик Ржевский приходит в ресторан: — Мне, пожалуйста, бутылку водки! — говорит он подошедшему официанту. — А кушать что будете? — спрашивает официант. — А вот ее, родимую, и буду кушать! — отвечает Ржевский. — Сколько у вас детей? — Не знаю, я уже месяц не был дома.

ВЕЧЕРНИЙ КУРЬЕР

МЕКВЕРТЕР, ИЛИ ГЛАЗА И УШИ ГИННЕССА

В XIX веке одна русская крестьянка родила за свою жизнь 69 детей. В Техасе некий эксцентричный американец вот уже год, как ходит задом вперед. Есть англичанин, который татуировал все свое тело, включая веки, язык и десны. Мы никогда бы не узнали о них, если бы не Норрис Меквертер. Этот человек вот уже свыше 30 лет издает книгу рекордов Гиннеса. Книга, в которой собраны всевозможные и самые невероятные рекорды мира, выдержала свыше 200 изданий на 30 языках мира, тиражом свыше 50 миллионов экземпляров. Из нее можно узнать, например, о человеке, который в 1952 году не стрижет ногтей (их длина сейчас достигла почти трех с половиной метра), или о другом мужчине, сила храпа которого достигла 69 децибел, что соответствует с пневматическим насосом.

Недавно Меквертер открыл в Лондоне музей необычных рекордов. Ежедневно музей посещают свыше трех тысяч любителей. Идея собирать рекорды родилась еще в 1950 году, когда тогдашний глава фирмы «Гиннесс» (компания занималась производством пива) и опытный охотник Хью Бивер прямо из-под носа упустил жирную утку, улетевшую с необычной скоростью. Самая быстрая в мире утка! Идею с этого все и началось.

Когда готовилось первое издание книги Гиннеса, Меквертер разослал множество писем

во все концы света. Он ежедневно получает их свыше пятидесяти тысяч. Немало среди них недостоверных. В одном, например, рассказывается об американском скин-паче, игравшем в теннис на дне бассейна, в другом — о человеке, прошедшем путь от Вены до Парижа (1400 км) на кистях рук.

Научное подтверждение рекорда порой просто необходимо. Не будь при этом врач — профессионалов, кто бы поверил, что кысье всеядный Мишель Лотти за 18 лет мог съесть ни много ни мало — 7 мотоциклов, металлическую корзину из магазина самообслуживания, 7 телевизоров и 1 маленький самолет. Подтверждение необходимо, чтобы избежать обмана. Говорят, много пытались фальсифицировать рекорд американца Билла Уайта, пробежавшего в гиндуне, зарытом на глубине двух метров, 4 месяца и 20 дней. Кроме рекордсменов по желанию, есть еще и невольные чемпионы. Югославская стюардесса Весна Вулович после аварии самолета упала с высоты 10.600 м и осталась жива и здорова.

Рекорды живут порой совсем рядом. Меквертер дружит с человеком, который не перестает кашлять с 1922 года. Икающий, между прочим, был два раза женат и имеет восьмерых детей. Сам же Меквертер тоже чемпион. Только за одну свою поездку по Союзу он успел посетить 115 радиостанций и телевизионных программ.

ПОЖАР ТУШИЛ ШАМАНСКИМ

По восточному календарю год Черного Петуха наступил лишь в конце января. А вот в «красном петухом» кое-кто успел познаться. В самый разгар новогоднего веселья в квартире казанцев Гиматуллинных вспыхнула елка. За столом возникла паника — кто-то побежал на кухню за водой, дети попрята-

лись под стол. Не растерялся лишь хозяин дома. Быстро отключив газ, он вынул из-под елки бутылку шампанского и пенистой струей, как из огнетушителя, залил пламя. При нынешних ценах на игристый напиток, дорогая расплата за короткое замкание в старинной электрогирлянде, сообщает «Вечерняя Казань».

ВЫРВАЛСЯ ИЗ ПАСТИ КРОКОДИЛА

Закон о защите крокодилов в Кении чуть не обернулся трагедией для 16-летней Ндуге Ндамбуки из деревни Екарака, в 100 км к северо-востоку от столицы. Не успевая войти в реку, как по-чувствовала, что кто-то ее толкнул. Девушка сначала отмахнулась, подумав, что это в который раз приставает ухажер. Но когда нестерпимая боль пронзила ей голень, она смекнула, что так зло «шутит» крокодил. Каким-то чудом бедняжке удалось освободить ногу из пасти рептилии. На кривую Ндуге прибегала из деревни двоюродная сестра.

Ндуге чувствует себя сейчас нормально, но пока наступать на ногу не может. А вот ее отец никак не успокоится. В его голове не укладывается: почему, согласно закону, за убийство крокодила, даже найденного на человека, даже найденного на человека, тюрьма полагается не налетчику, а его жертве. Можно понять заботу об уникальной кенийской фауне, однако местные жители считают, что они тоже должны иметь право на самооборону.

УСЛЫШАННЫЙ АНЕКДОТ

На прием к врачу с жалобами на недомогание явился мужчина в роскошных ювелирных украшениях.

— Фрукты, фрукты и фрукты, — были рекомендации доктора.

Следом с таким же жалобами зашла скромно одетая женщина.

— Овощи, овощи, овощи, — посоветовал врач.

Затем явилась старушка в латинском-перелатинном платье.

— Воздух, воздух, воздух...

— Не могу уснуть вторую неделю, — жалуетесь некто своему близкому другу. — Все думаю, где достать 100 тысяч долларов.

— Я тебя выручу...

— III

— Дам тебе прекрасное снотворное.

В новогоднюю ночь в «скорую» звонит шутник:

— Доктор, выручайте. Тут один проглотил шопор. Что делать?

— Открывайте бутылки вилок.

Поручик Ржевский приходит в ресторан:

— Мне, пожалуйста, бутылку водки! — говорит он подошедшему официанту.

— А кушать что будете? — спрашивает официант.

— А вот ее, родимую, и буду кушать! — отвечает Ржевский.

— Сколько у вас детей? — Не знаю, я уже месяц не был дома.

БЛИЗНЕЦЫ РАЗНИЦЫ В ГОД

Необычная ситуация сложилась в семье южноафриканцев Ани и Эдди Пауэров. У их новорожденных близнецов разные дни и даже годы рождения. Объясняется секрет просто. Мальчики родились в новогоднюю ночь, причем старший, чуть опередивший брата, появился на свет 31 декабря 1992 года, а младший — годом позже, 1 января 1993 года.

САМАЯ ЮНАЯ МАМА

В мексиканском городе Гвадалахаре зафиксирован новый, хотя и не совсем радостный мировой рекорд. Жительница этого города Сульма Гуадалупе Моралес родила мальчишку весом 3,2 кг. Роженица, которой только что исполнилось восемь лет, стала самой юной мамой в мире.

МЧАЛ НАД ПЯНИЦЕЙ СОСТАВ

Не успев вовремя остановить поезд на перегоне Пермь — Кунгур машинист электропоезда, несмотря на экстренное торможение. Он внезапно увидел лежащего на шпалах человека, но состав встал лишь после того, как половина вагонов пронеслась над несчастным.

Какое же было удивление машиниста и пассажиров, когда из-под колес вылез живой и невредимый «экспедит». Он был сильно пьян и, как выяснилось, прикорнул на рельсах. Разбудил его лязг буферов и скрежет металла.

ЛЮБОВЬ И ИЗУМРУДЫ — В НАСЛЕДСТВО

Есть еще кавалеры, которые, даже уходя из этого мира, хранят любовь к прекрасному полу. Не только память о себе, но и состояние оставили женщины города Кенгештаи недавно скончавшийся миллионер Шлиппер. Он завещал раздать все принадлежавшее ему ценности в потерю, в которой разрабатывался участившийся кражам женского пола от 17 до 27 лет. Раздавались кольца и браслеты, колечки, золотые монеты. Из 268 участниц 73 участницы ушли домой с посмертными подарками богатого землевладельца.

У УЗБЕКИСТАНЦЕВ ЕСТЬ ВСЕ ДЛЯ ВЕРЫ В ЗАВТРАШНИЙ ДЕНЬ

— так считает управляющий пакистанской фирмой «Табани корпорейшен» господин Аббас Хан.

Акмал-кирамовские футболисты, жившие в ожидании районного турнира, растерялись, узнав о том, что соревнования некому финансировать — организация, обещавшая помощь, в последний момент призналась в своей неосостоятельности. Как быть? Отказаться от своей затеи или рискнуть и попытаться найти другого спонсора?

— Так непредвиденные обстоятельства привели ко мне спортсменов Акмал-Икрамовского района, — рассказывает господин Аббас Хан, управляющий пакистанской фирмой «Табани корпорейшен», — которым я был рад помочь. Отчасти потому, что всегда испытываю глубокое уважение к людям, одержимым страстью к футболу. Но главное — это спонсорство открывало передо мной и моими коллегами возможность дружеского общения со спортсменами, что и заставляло меня ни минуты не колебаться.

К слову, мне хочется отметить, что в этом турнире принимали участие команды предприятий, удивившие меня хорошим уровнем своего спортивного мастерства.

— Я знаю, что вы оказали ощутимую материальную помощь не только футболистам Акмал-Икрамовского района, но и финансировали поездки в Пакистан узбекских и молдавских журналистов, делегацию СДТ Узбекистана, киноделегацию, помогали детским домам.

— Я всегда с большим уважением отношусь к людям, которые, даже уходя из этого мира, хранят любовь к прекрасному полу. Не только память о себе, но и состояние оставили женщины города Кенгештаи недавно скончавшийся миллионер Шлиппер. Он завещал раздать все принадлежавшее ему ценности в потерю, в которой разрабатывался участившийся кражам женского пола от 17 до 27 лет. Раздавались кольца и браслеты, колечки, золотые монеты. Из 268 участниц 73 участницы ушли домой с посмертными подарками богатого землевладельца.

Улубек, Бабур, Алишер Навои. К узбекскому народу, близкому нам по традициям и обычаям, мы испытывали не просто интерес доброго соседа, но и душевную тягу, обусловленную потребностью в искренней дружбе. И вот в наших отношениях наступил долгожданный и благоприятный период, дающий нам возможность реализовать все свои самые лучшие побуждения — дружить, понять, помочь. А

Орбиты содружества

Путь к этому — в общении, знакомстве с культурой и искусством, совместном решении проблем.

— Не считайте ли вы, что у Узбекистана их сегодня очень много?

— Нет, хотя я согласен с тем, что народ вашей республики переживает непростые времена, обусловленные самой историей. И тем не менее в Узбекистане высок уровень обеспеченности жителей жильем, в сравнении с такими странами, как Индия, Пакистан, Южная Корея, где, по официальной статистике, 30 процентов населения не имеют крова. На период перехода к рыночной экономике на экономические трудности, Президент И. А. Каримов изыскивает резервы для социальной защиты наиболее уязвимых слоев населения. Просто в непростых условиях приходится учиться трудиться по-новому — рационально, с инициативой, максимально мобилизуя себя на реализацию всех своих способностей, добиваясь высокого качества и отличных результатов. И тогда придет благополучие, ведь Узбекистан богат природными ресурсами.

сами: золото, хлопок, нефть. А какое обилие овощей и фруктов дает ваша благодатная земля! Хорошо развита у вас тяжелая промышленность. В развитии легкой мы готовы внести свой весомый вклад. Так что, на мой взгляд, сегодня необходимо сделать акцент на оперативном и грамотном внедрении банковской системы, более совершенной системы распределения товаров и активизации их движения — беспрепятственного их ввоза из-за рубежа, для чего, мне кажется, будет благоразумным Ташкент и Термез ввести в разряд свободных зон.

Гарантией светлых и добрых горизонтов в республике служат и дальновидная внешняя политика Президента И. Каримова, сумевшего за короткий срок заинтересовать своей республикой десятки стран мира и наладить с ними добрососедские отношения.

Истоки светлого будущего и в сегодняшней стабильности в Узбекистане, где все люди независимо от национальности проявляют друг к другу уважение, терпение, сострадание, что всячески подкрепляется внутренней политикой Президента и правительства.

— Господин Аббас Хан, наконец, бизнес не оставляет вам времени на журналистскую и литературную работу, которой вы посвящали большую часть жизни, имея диплом инженера-механика?

— Действительно, рабочий день расписан почти по минутам, что связано с деятельностью наших подразделений в Ташкенте. Готов разрабатывать решения организационные вопросы по открытию диагностического центра, гостиницы «Сават-Райл» на базе гостиницы «Сават». Скоро начнет выпуск мужских сорочек и постельного белья швейная фабрика, создается

совместное предприятие по выпуску медикаментов и медицинского оборудования.

И все-таки я стараюсь выкроить ночные часы для того, чтобы рассказать читателям пакистанских газет о сегодняшнем Узбекистане, его народе, проявляющем завидную мудрость в переломный момент своей жизни и добивающемся, несмотря на трудности, успехов. Недавно увидел свет мой материал о Президенте И. А. Каримове в газете «Финанстал таймс». Сейчас я работаю над статьями для газет «Джанг» о таджикской встрече, состоявшейся 4 января. В ней я делюсь с читателями своим мнением о том, что вступление стран Средней Азии и Казахстана в ИКО, в которое раньше входили Иран, Пакистан и Турция, и образование регионального Содружества «Центральная Азия» должны сыграть благотворную роль в развитии мировой политики, способствовать гуманизму и прогрессу человечества.

В моих перспективных планах — серия очерков. И я рад, что мои работы, являющиеся плодом наблюдений и размышлений очевидца, могут пакистанцам иметь более полное, объективное представление об Узбекистане, помогать нашим народам лучше понимать друг друга. А это, по моему, для человека всегда важнее бизнеса, любых экономических выгод, ведь без взаимопонимания за недолгий свой век мы успеваем надеяться многого ошибкой.

И вновь мне хочется повториться, что сегодня нам выпала благородная миссия — дружить друг с другом, помогать друг другу, что станет залогом светлого будущего наших потомков.

Пользуясь случаем, мне хочется поздравить всех узбекистанцев с наступившим новым годом, пожелать им крепкого здоровья, бодрости духа и сказать им, что у них есть все, чтобы верить в завтрашний день.

С. ТЕН.

Редактор Э. М. ЭРНАЗАРОВ.

Фирма «ЛИК ЛТД» ПРИНИМАЕТ ЗАЯВКИ
на поставку швейных машин «ЗИНГЕР».
Наши телефоны: 77-03-41, 77-92-88, 93-45-43.

ЭТО ВАС СОГРЕЕТ!
Организация реализует усовершенствованные электроотопительные батареи закрытого типа для офисов и жилых помещений.
Преимущества данного типа электронагревательных приборов: соответствие международным стандартам, современный дизайн, регулируемая (0,5—1 кВт) мощность, электропожаробезопасность, автоматическая регулировка температуры в помещении, сохранение микроклимата (не сушит воздух, не поглощает озон), легкое перемещение, контактная сушка белья, долговечность.
ЦЕНА — 8.750 руб.
Оплата — по безналичному и наличному расчету.
Телефон 32-56-38 с 10 до 18.00.

Служба срочных объявлений

РАЗНОЕ
● Куплю имп. мягкую мебель, жилую комнату и др. пальто женское — лама, импортную детскую коляску, манеж, кроватку. Ищу репетитора по английскому, арабскому языкам с узб. языком обучения. Организация купит «Волгу» — «ГАЗ-2410» или «ГАЗ-31». Тел: 48-16-24, 48-15-62, 47-43-51.
● Дано в долг 100 марок под залог. Тел. 32-57-60.
● ИП «Техника» ремонтирует микрокалькуляторы и переводит п/м-ки на узбекский шрифт. Тел. 41-09-73.
● 7 января по маршруту 34 авт. была утеряна записная книжка синего цвета с визитками. Просьба вернуть за вознаграждение. Тел. 76-35-59, 46-95-07.
● Нашедшего документы: тех. паспорт, вод. права, воен. билет, паспорт на имя Амирова Рената Рашидовича, паспорт на имя Амировой Натальи Георгиевны, просим вернуть за вознаграждение. Тел. 42-54-06.
ПРОДАЕТСЯ
● Аккордеон «Вальмейстер». Тел. 98-74-07.
● Шенки породы дог марморного и черного окраса. Тел. 24-81-49.
● Яп. двухсекционный «Сэно-933». Тел. 32-28-36.
● Новая а/м «ВАЗ-21063». Тел. 74-49-17.
● Эл. свар. аппарат. Тел. 50-10-71 после 16.00.
КУПЛЮ
● Рояль, кондиционер, диван-кровать. Тел. 55-78-82.
МЕНЯЮ
● 3-комн. кв. приватиз., карнасо-щитовой дом, 32 кв. м, участок 4,5 сотки, гараж, стройматериал (лес, шлакоблоки) на 3-комн. кв. приватиз. по линии метро. Тел. 32-62-94 с 8 до 9.00, 8-297-52769 с 18 до 20.00.
● Имп. сапоги 43 р. на 42 р. Тел. 90-47-78.
● «Запорожец-968 М» 87 г. на телевизор и видеомагнитофон. Тел. 50-71-28.
СНИМУ
● 3-комн. кв. Тел. 62-67-72.
● Квартиру. Тел. 74-90-88.
УТЕРЯННЫЕ
● Круглую печать брокерской фирмы «Рачно».
● Шестигранную печать продуктового магазина № 66 Куйбышевского райшестера «Хлеб» от 19.01.93 г. считать недействительными.

РУКОВОДИТЕЛЯМ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ И УЧРЕЖДЕНИЙ! ТАШКЕНТСКИЙ ТРЕСТ «ВОДОКАНАЛ» ОПОВЕЩАЕТ:
в связи с резким ростом стоимости ГСМ, насосного оборудования, трубопроводов, транспортных средств, компонентов по очистке питьевой воды и канализационных стоков, а также увеличением амортизационных отчислений (в 40 раз) с 1 ЯНВАРЯ 1993 г. УСТАНОВЛЕННЫ тарифы на водопроводную воду и услуги канализации

Наименование потребителей	Стоимость в рублях за 1 куб м	
	Вода	Канализация
Бюджетные организации	3-50	2-00
Коммунально-бытовые, хозяйственные предприятия	5,00	3,50
промышленности, транспорт, строительство и другие, относящиеся к III группе	10-00	6,00

ОРГАНИЗАЦИЯ
меняет автомобиль «ЗИЛ-131» новый 1991 года выпуска, пробег 8000 км, на легковой автомобиль («Москвич», УАЗ) или на автокран грузоподъемностью 5—10 тонн.
Контактные телефоны: 68-86-96, 68-94-69.

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ И УЧРЕЖДЕНИЙ
В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 29.12.92 г. «О повышении с 1.01.93 г. размеров оплаты труда, пенсий и стипендий» в 1,25 РАЗА ПОВЫШАЮТСЯ ВСЕ ВИДЫ ПЕНСИИ.
В связи с этим просьба к предприятиям, учреждениям и организациям не направлять в органы социального обеспечения работающих пенсионеров с поручениями (форма № 25) для внесения изменений на новые размеры пенсий. Если в поручениях имеются отметки об изменении размеров пенсий с 1.09.92 г. и с 1.10.92 г. по предыдущим указам Президента Республики Узбекистан, профсоюзным комитетам предприятий, учреждений, организаций следует внести изменения с 01.01.93 г. на новые суммы пенсий, умножив размер пенсий на коэффициент 1,25.
Пенсионный фонд г. Ташкента. Управление социального обеспечения Хокимията г. Ташкента.

ХАЧИКЯНЦА
Сосина Павловна
и выражает соболезнование родным и близким покойного.
ЧУРИКОВА
Ксения Ивановна.