Стратегик ва минтакалараро
КУТУБХОНАСИ
Таджикатлар институти

2-стр. Сколько потребил, столько и заплатил
3-стр. Детский спорт: путь к совершенству
4-5-стр. Работа
6-стр. Живительный родник фольклора
8-стр. Полезные советы

ПОНЕДЕЛЬНИК

Вечерний Ташкент

Газета выходит с 1 июля 1966 года

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА / № 35 (10.340) / 21 ФЕВРАЛЯ 2005 ГОДА

ЗАСЕДАНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ

Как уже сообщалось,18 февраля состоялось заседание Кабинета Министров Республики Узбекистан. На заседании были обсуждены итоги социально-экономического развития страны в 2004 году и приоритетные задачи правительства по дальнейшему реформированию и либерализации экономики, вытекающие из доклада Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса.

Заседание вел Премьер-министр Республики Узбекистан Шавкат Мирзиеев.

Руководитель государства в своем докладе «Наша главная цель — демократизация и обновление общества, реформирование и модернизация страны» на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса, говоря об основных итогах развития экономики страны в 2004 году, особо отметил, что минувший год был для нас непростым, но, несмотря на это, достигнутые успехи радуют всех нас. Прежде всего обеспечен устойчивый экономический рост, укрепилась макроэкономическая и финансовая стабильность, усилилась сбалансированность экономики и ее отдельных сфер.

В прошлом году благодаря увеличению доли частного сектора в экономике, углублению реформ в аграрном секторе, либерализации товарного и валютного рынков, проведению административной реформы произошли определенные позитивные изменения в социально-экономической сфере.

Обеспечены высокие темпы экономического роста, которые по итогам прошлого года увеличились на 7,7 процента. Прирост объемов промышленного производства составил — 9,4, выпуск потребительских товаров — 13,4, платных услуг населению — 13,8, розничного товарооборота — 4,7, инвестиций в основной капитал — 5,2 процента. Достигнута устойчивая макроэкономическая стабильность. Инфляция потребительских цен составила 3,7 процента, дефицит государственного бюджета — 0,4 процента.

Коренным образом изменилась система организации сельскохозяйственного производства. В нем ведущая роль стала принадлежать фермерским хозяйствам, что позволило обеспечить прирост объемов производства сельхозпродукции на 10,1 процента.

Резко, в 1,3 раза возрос объем экспорта, что позволило обеспечить положительное торговое сальдо в размере 1037 млн. долларов США. При этом экспорт готовой продукции возрос на 52 процента.

Проделана весомая работа по упразднению излишних и дублирующих функций государственных учреждений. В определенной мере достигнуто уменьшение роли государства в экономике путем ликвидации и реорганизации около 20 органов госуправления, сокращения 40 тысяч управленческих штатов. Между тем совершенствуются рыночные механизмы реализации стратегических видов сырья и материалов через биржевые и аукционные торги.

В течение 2004 года ускорились темпы инвестиционной активности. Объем инвестиций увеличился на 5,2 процента, в том числе прямых иностранных инвестиций — более чем в два раза. За счет собственных и привлеченных средств было построено и введено в эксплуатацию около 130 крупных промышленных, коммуникационных и инфраструктурных объектов.

Экономический рост, увеличение занятости снижение уровня инфляции потребительских цен обеспечили рост реальных денежных доходов населения на 15 процентов. Выполнение намеченных параметров важнейших социальных программ, в том числе программы «Год доброты и милосердия», Национальной программы по продготовке кадров, по развитию детского спорта, реформированию здравоохранения, социальной поддержке малоимущих слоев населения и других целевых мер позволили значительно улучшить условия жизни населения.

Вместе с тем на заседании был дан критический анализ того, что в прошлом году в сфере социально-экономического развития страны был допущен ряд недостатков и ошибок. Не было обеспечено полное выполнение комплекса мер по дальнейшему реформированию и либерализации экономики, ликвидации имеющихся препон и барьеров, особенно в сфере малого бизнеса и частного предпринимательства, фермерства.

В процессе приватизации не создана эффективная система гибкого взаимодействия с иностранными инвесторами с целью активного привлечения инвестиций, передовых технологий и методов современного управления. Медленно реализуются экономические реформы в банковской сфере. Назрела необходимость кардинального совершенствования системы налогообложения, в частности, организация работы с кадрами не отвечает современным требованиям.

На местах все еще встречается практика непрозрачных процедур по выделению земель и отбору фермеров. Реформы в жилищно-коммунальном хозяйстве осуществляются неудовлетворительно. Органы демонополизации не нашли своего места в процессах либерализации и создании конкурентной предпринимательской среды. Не создана система содействия продвижению экспорта продукции предприятиям малого бизнеса и частного предпринимательства.

На заседании особо отмечалось, что основными причинами имеющихся упущений и недостатков являются сохраняющийся бюрократический стиль работы аппаратов министерств и ведомств, хозяйственных объединений, отсутствие должной ответственности и компетентности руководящих кадров, недостаток современных знаний для решения стоящих целей и задач.

Как отметил Президент в своем выступлении «Со старыми взглядами и подходами невозможно построить новую жизнь» в ходе заседания в резиденции Оксарой с участием нового состава правительства, все мы должны глубоко осознать, что судьбу реформ решают прежде всего люди, занимающие ответственные посты в государственных и правительственных структурах, и они непосредственно отвечают за их реализацию. В этом смысле на заседании еще раз было подчеркнуто, что руководящие работники лично ответственны за полную реализацию реформ в возглавляемых ими отраслях или регионах.

Была подчеркнута необходимость своевременной подготовки к весенне-полевым работам, заключения в установленные сроки кредитных соглашений с сельхозпредприятиями, обеспечения сельхозпроизводителей горюче-смазочными материалами на основе договоров, подготовки сельхозтехники, применяемой в весенних агротехнических мероприятиях.

Министерствам, ведомствам, Совету Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятам областей и города Ташкента поставлена задача в декадный срок критически рассмотреть итоги экономических реформ в отраслях и секторах экономики, во всех регионах республики, разработать комплекс необходимых мер, обеспечивающих реализацию приоритетов социально-экономического развития в соответствии с требованиями, определенными Президентом Республики Узбекистан Исламом Каримовым на совместном заседании верхней и нижней палат парламента и на заседании в резиденции Оксарой с участием новых членов Кабинета Министров.

На заседании выступил первый заместитель Премьер-министра Республики Узбекистан Р.Азимов. По рассмотренным вопросам были заслушаны информации председателя Госкомимущества М.Аскарова, председателя Государственного налогового комитета Б.Парпиева, председателя правления Центрального банка Ф.Муллажанова, председателя Государственного комитета по демонополизации и развитию конкуренции Ж.Сайфиддинова, министра сельского и водного хозяйства С.Исмаилова, хокимов Бухарской, Джизакской, Наманганской, Ташкентской областей С.Хусенова, У.Яманкулова, И.Нажмиддинова, К.Туляганова и других.

По рассмотренным вопросам были приняты соответствующие решения.

УзА.

ИНФОРМБЮРО

Вчера, сегодня, завтра

В стране

● На имя Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова президент Украины Виктор Ющенко направил телеграмму. В ней, в частности, говорится о дальнейшем укреплении дружественных связей.

● Посол Республики Узбекистан в Королевстве Бельгия Владимир Норов вручил верительные грамоты королю Бельгии Альберту II.

● В этом году в республике будет осуществлен проект по созданию Национальной сети дактилоскопической информации общей стоимостью 10,2 миллиона долларов.

● В ближайшей перспективе в санатории «Чимен» завершится строительство 85-местного лечебно-оздоровительного корпуса. Планируется оснащение медицинским оборудованием санаториев «Бустон», «Акташ». В этом году в санаториях Узсовпрофа смогут восстановить здоровье более 52 тысяч человек.

В мире

● Основываясь на увеличении роста ВВП, Еврокомиссия опубликовала прогноз, по которому экономика еврозоны в первом квартале с. г. будет развиваться медленнее, чем ожидалось. На показателях всей еврозоны сказалось замедление темпов экономики Германии, объем ВВП которой сократился.

● Находящаяся в оппозиции консервативная партия Британии в случае прихода к власти намерена провести через парламент закон, по которому прибывающие в страну иммигранты должны будут проходить тест на наличие инфекционных заболеваний.

● МКС отдалится от Земли на 3,5 км. Коррекцию орбиты проведет российский Центр управления полетами. Двигателю станции придадут импульс, который и выведет ее на нужную орбиту. Эта операция поможет подготовить станцию к стыковке с грузовым кораблем «Прогресс», старт которого запланирован на 28 февраля.

● Американская поп-звезда Майкл Джексон доставлен в госпиталь из-за осложнений, вызванных гриппом. Ему внезапно стало плохо по пути в суд, где должно было рассматриваться его уголовное дело.

СТОЛИЦА: день за днем

ОДНИМ абзацем

❒ **СЕГОДНЯ** в хокимияте Мирабадского района прошел семинар, на котором были обсуждены задачи, поставленные Президентом республики на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса. Семинар организован районными комитетом женщин и отделением фонда «Махалля».

❒ **ВЧЕРА** в ЦДО Министерства обороны Республики Узбекистан состоялась встреча военнослужащих с творческой интеллигенцией страны. Встреча была посвящена жизни и деятельности великого государственного деятеля, поэта, мыслителя Захириддина Мухаммада Бабура. Активное участие во встрече приняли и представители Индийского культурного центра и посольства Индии в Узбекистане.

❒ В Центральной библиотеке Бектемирского района прошел духовно-просветительский диалог с участием активистов махалли «Бектемир» на тему «О правильном воспитании ребенка».

❒ В махалле имени Собира Рахимова с участием ее активистов состоялся «круглый стол», организованный сергелийским отделением центра «Духовность и просветительство».

❒ В Университете мировой экономики и дипломатии прошел литературный вечер и праздничный концерт с участием студентов, преподавателей и писателей, посвященный 100-летию Ойбека.

❒ В Хамзинском районе отделение фонда «Махалля» совместно с комитетом женщин и хокимиятом провели просветительскую беседу о повышении правовой культуры женщин.

❒ **СЕГОДНЯ** в магазине «DI SPORT» состоялась встреча представителей СМИ с организаторами горнолыжных соревнований «SALOMON CUP». Эти соревнования, курируемые Главным управлением по делам культуры и спорта хокимията Ташкента, стартуют 26 февраля.

По сообщениям пресс-службы городского хокимията и наших корреспондентов.

О ЗАДЕРЖАНИИ ТАК НАЗЫВАЕМЫХ «МИРНЫХ» ЧЛЕНОВ ОРГАНИЗАЦИИ «ХИЗБУТ-ТАХРИР»

По сообщению агентства «Интерфакс», 17 февраля 2005 года в городе Караганде задержан сторонник экстремистской организации «Хизбут-тахрир», у которого изъято взрывное устройство и листовки экстремистского содержания.

Как сообщили в пресс-службе областной полиции, работники Управления по борьбе с организованной преступностью областного ГУВД утром в минувшую среду задержали сторонника «Хизбут-тахрир». При обыске в снимаемой им квартире под матрацем были обнаружены 140 листовок экстремистского содержания на арабском и русском языках. У задержанного также обнаружено и изъято взрывное устройство.

По сообщениям кыргызского информационного агентства «АКИ-пресс», на днях сотрудники Ошского областного и городского УВД провели спецоперацию, в ходе которой в городе Карасу задержан молодой человек, 1976 года рождения, подозреваемый в связях с религиозными экстремистскими группами. Дома у этого ранее судимого гражданина обнаружено и изъято около 1 килограмма взрывчатки, 2 детонатора и 28 сантиметров бикфордова шнура. Кроме того, у него дома обнаружено множество листовок, книг и видеокассет религиозно-экстремистского содержания.

По имеющейся информации задержанный является одним из активных членов организации «Хизбут-тахрир».

НБУ АКТИВИЗИРУЕТ РОЗНИЧНЫЕ УСЛУГИ

Объем средств населения, привлеченных во вклады отделениями и филиалами Национального банка внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан (НБУ) в 2004 году, достиг 108 млрд. сумов, сообщили в пресс-службе НБУ.

Представитель банка уточнил, что данный показатель составляет более трети от общего объема депозитов физических лиц в банках республики. В настоящее время НБУ оказывает более 70 видов розничных услуг, включая операции по депозитам физических лиц. Количество вкладчиков, имеющих счета в банке, за весь период работы с розничной клиентурой увеличилось почти в 18 раз, в том числе за 2004 год более чем на 30% и на 1 января 2005 года достигло порядка 550 тысяч.

В последнее время учреждения банка активизировали работу по приему коммунальных платежей от населения. За 2004 год объем коммунальных платежей, осуществленных через учреждения НБУ, составил 5 млрд. сумов.

НБУ в настоящий момент осуществляет операции в качестве универсально-коммерческого банка и является агентом правительства на международных финансовых рынках. Банк остается самым крупным банком в странах Центральной Азии и Кавказа.

В структуре банка 99 филиалов и отделений, дочерний банк «Азия ИнвестБанк» (Москва). Корреспондентские отношения установлены с более чем 600 зарубежными банками из 67 стран мира.

НИА «Туркистон-пресс».

Дела коммунальные

Приборы учета. Ставить или не ставить?

На днях жителям домов №№49 «а», 50 «а», 51 квартала 11 Акмал-Икрамовского района установили приборы учета горячей и холодной воды. Около 100 владельцев квартир теперь на своем собственном опыте оценят преимущества таких счетчиков. Опыт показывает, что использование этих приборов позволяет упорядочить не только потребление воды, но и экономить до 50 процентов денежных средств.

Согласно постановлению Кабинета Министров республики «По оснащению жилого фонда приборами учета энергоносителей» работа по установке различных счетчиков ведется уже несколько лет.

В числе основных производителей приборов учета — совместное узбекско-германское предприятие «Ташкент-Zenner». За смену здесь их выпускают около 500 штук. Основные заказчики — трест «Сувсоз», производственное объединение «Таштеплоэнерго» и Ташкентское городское территориальное коммунально-эксплуатационное объединение.

— Сегодня работа по установке приборов учета горячей и холодной воды ведется по всему городу, — рассказывает начальник монтажного участка Ильяс Асадов. — В Ташкенте работают 27 бригад, оснащенные всем необходимым — приборами, инструментом, мобильной связью. Так, по Ташкенту наши специалисты устанавливают более 3 тысяч приборов в месяц, а за год — до 3 тысяч. За последнее время множество счетчиков наши работники установили в Хамзинском районе, Чиланзарском, Акмал-Икрамовском, Юнусабадском. Многие владельцы квартир говорят, что счетчики слишком дороги и они им не по карману, — продолжает Ильяс Асадов. — Конечно, для некоторых 33 тысячи сумов — а именно столько стоит один прибор — дорогое удовольствие. Но в стоимость входит сам счетчик, кран, фильтр для очистки воды — к сожалению, в наших водопроводах нередко присутствует песок, окалина. В стоимость включены собственно пломбировка и четырехгодичное сервисное обслуживание. К тому же для жильцов с невысокими доходами за счетчик предусмотрено расплачиваться в течение некоторого времени. Но выгоды все же очевидны. Кроме бережного отношения к воде, владелец квартиры будет грамотнее относиться к своей сантехнике — перекрывать воду, если течет тонкая струйка, вовремя менять прокладки на кранах.

— Давно присматривалась к своим соседям и друзьям, у кого уже установлены приборы учета горячей и холодной воды, — рассказывает жительница дома № 49 «а» Лариса Кузовлева. — Вижу, как изменилось их отношение к потреблению воды — жители стали пользоваться ею более грамотно, экономично. Вроде, все необходимое делают — и готовят, и стирают, а платить стали меньше. До сих пор оплата была для всех одинакова, тем более что стоимость этой услуги постоянно дорожает, а ведь иной поливал огород водопроводной водой, мыл машину, при этом одинокая пенсионерка платила столько же, сколько бессовестный растратчик...

Вода — драгоценный дар, который нужно использовать очень бережно. Открывая в квартире кран, мы вряд ли задумываемся о том, сколько служб, людей работают, чтобы этот необходимый элемент, без которого жизнь невозможна, всегда был у нас в доме. И, конечно, доставка воды потребителю имеет свою цену. Чтобы все было по справедливости, наверное, разумно и так — на какую сумму попользовался водой, столько и плати.

Максим ЧЕРНОГАЕВ.

Малый бизнес в большой экономике

Дом с черепичной крышей

Ташкент продолжает менять архитектурный облик. Возводятся десятки красивых зданий, офисов, супермаркетов, жилых домов. В обустройство столицы свою посильную лепту вносит и общество с ограниченной ответственностью «SVGOLD». Здесь выпускают цветную черепицу. Если говорить о надежности в эксплуатации, то такому покрытию, что называется, нет сноса. К примеру, шиферная кровля служит обычно 12-15 лет, жестяная — 15-20 лет, а вот из бетонной черепицы — до 100 лет. Седьмой год ООО «SVGOLD» успешно занимается производством черепицы по швейцарской технологии.

Сейчас этот нетрадиционный кровельный материал пользуется популярностью. По нарастающей пошли заказы. Встал вопрос об увеличении объемов производства. Благодаря расширению производственных площадей, закупу дополнительного оборудования увеличился объем выпуска черепицы. Заметно вырос и спрос. После прохождения проверки продукции в испытательном центре стройматериалов и изделий потянулись заказчики и из стройорганизаций.

В 2000 году работники ООО «SVGOLD» проявили интерес к фирме «ROMSERVIS», выпускающей пигмент — окись железа, который в качестве добавки был применен как краситель черепицы. Это позволило не только улучшить качество, но и товарный вид продукции.

Следует отметить, что преимущества частной фирмы перед заводами, выпускающими черепицу, очевидны: мобильная передислокация установки, гибкий расход исходных материалов на конкретный заказ и четкая взаимозаменяемость работников.

Наряду с выпуском черепицы здесь собственными силами освоили производство и самого оборудования. Первым же заказчикам оно пришлось по душе.

Последовательный поиск новых рынков сбыта в регионах Узбекистана продолжается и сегодня. Установки по выпуску цветной черепицы уже действуют в Андижане и Намангане. Сравнительно недавно прибавилось и несколько столичных заказчиков — АО «Жилстрой», АООТ «Трест № 4», СУ-19, ЧП «Мамасаидов» и другие.

В фирме который год подряд предусмотрительно действует служба по оказанию сервисных услуг. По желанию клиента они монтируют кровлю и красят черепицу в любой выбранный им цвет. А это — дополнительная статья доходов предприятия.

В перспективе до конца года фирма намерена удовлетворить потребности заказчиков в цветной черепице на сумму свыше 30 млн. сумов и реализовать около 15 комплектов оборудования. За этими цифрами — серьезные маркетинговые исследования и хорошо продуманный рекламный механизм.

— В настоящее время в столице немало красивых зданий и жилых домов, — говорит генеральный директор ООО Шахоб Набиев. — И каждый раз при виде «своих» объектов, которые радуют глаз, испытываю гордость, что труд родного коллектива приносит моим соотечественникам радость и удовлетворение.

Олег АСАДУЛЛА-ЗАДЕ.

Все мы любим одеваться красиво и стильно. Только вот незадача, не всегда удается приобрести нужную модную вещь в магазинах или на рынках. Не та ткань, фасон, расцветка... Однако всегда существует альтернативный вариант — обратиться в какое-нибудь ателье, где опытные мастера способны выполнить ваш заказ, даже экстравагантный. Например, в ателье частной фирмы «Азиза Сайфи кизи».

МАСТЕРИЦЫ

Здесь всегда рады посетителям. Мастерицы швейного цеха внимательно выслушают каждого заказчика, и нужная вам вещь обязательно будет готова в срок. Собственный ассортимент швейного цеха также достаточно разнообразен. Опытные швеи сегодня выпускают различные пальто как мужские, так и женские, плащи, костюмы, платья, брюки, кожаные изделия, а также шьют портьеры любых форм и размеров. При необходимости делают и реставрацию одежды. Годовые объемы производства здесь достигают 40 миллионов сумов.



Высокое качество продукции стало стимулом для заказов от различных ведомств, организаций, фирм, желающих пошить форму для своих сотрудников. Швеи из «Азизы, Сайфи кизи» наладили выпуск медицинских халатов, рабочей одежды, различной униформы и т. д. В списке клиентов — больницы, лаборатории, интернаты. Сотрудникам одного из столичных банков пошили классные деловые костюмы, спрос на элитную одежду и сегодня продолжает расти.

В ателье «Азиза Сайфи кизи» работают 70 человек, в основном женщины — настоящие виртуозы современных швейных машин. В цехе созданы все условия для плодотворного труда. А когда работа по душе, то и дело спорится. Продукция этого швейного цеха — участник многих выставок, конкурсов. Так, национальные узбекские костюмы, сшитые нашими мастерицами, демонстрировались на одной из выставок в Париже.

В планах руководства фирмы «Азиза Сайфи кизи» — увеличить количество выпускаемой швейной продукции, установить новое оборудование. Чтобы и дальше радовать нас модной, практичной и современной одеждой.

В. МАРИНИН.

НА СНИМКЕ: швея Гулнора Толибжанова и начальник цеха Дильдора Хужаева демонстрируют готовое изделие.

Фото Х. САЛИХОВА.

Детский спорт: путь к совершенству

Спортивная профессия на любой вкус

Интересная деталь: каждая из восьми школ, расположенных в микрорайоне Куйлюк, имеет свою спортивную «профессию». В Год здоровья здоровый образ жизни должен стать не только прерогативой государственной программы, на реализацию которой выделяются большие средства, но и делом каждого. Тем более, когда речь заходит о будущем нации, подрастающем поколении. Ведь XXI век — это век скоростей, высокого жизненного темпа и выдержать значительно возросшие физические и нравственные нагрузки, сохранить высокую работоспособность и быть открытым всем радостям окружающего нас чудесного мира смогут только юноши и девушки, мальчики и девочки, прошедшие хорошую спортивную закалку, для кого спорт стал настоящим и преданным другом.

Школы №№ 31, 263, 125, 154, 214... Каждая из них специализируется на каком-нибудь одном виде спорта. Больше всего в чести игровые виды: гандбол, футбол, баскетбол, волейбол. Но не обделены вниманием гимнастика и легкая атлетика. Недаром легкую атлетику окрестили королевой спорта, а соревнования по художественной гимнастике у нас собирают нередко столько же поклонников, как в других странах соревнования по фигурному катанию. Но добиться высоких результатов в спорте или даже просто хорошей степени физкультурной подготовки невозможно без самого главного — надежной спортивной базы. Поэтому большое внимание в Мирабадском районе уделяется техническому состоянию спортивных залов и открытых игровых площадок, оборудованию их самым современным спортивным инвентарем. Многие промышленные предприятия района участвуют в изготовлении приспособлений для спортивных игр, в создании тренажеров, в шитье спортивной формы.

Девиз «В здоровом теле — здоровый дух» стал не просто красивой фразой, он наполнился конкретными делами педагогов, тренеров, инженеров, конструкторов. И в каждом новом ребячьем, пусть даже на школьном уровне, рекорде, в том, что все меньше и меньше учеников этой спортивной куйлюкской восьмерки школ становятся подвержены коварным атакам вирусов, вызывающих острые респираторные заболевания, есть и частица их труда.

И. ИЛЬЮШИН.



Хочу быть чемпионом

С большим желанием приходит молодежь в секцию рукопашного боя в ФСО «Динамо». Тренирует здесь ребят Асад Уриков, опытный наставник, который становится и старшим другом мальчишек. Они знают, что здесь отличная школа мастерства и Асад-ака сделает из них настоящих спортсменов: смелых, волевых, выносливых, умеющих постоять за себя и за других. Есть с кого брать пример — это их товарищи по залу чемпионы СНГ Халиджон Пулатов, чемпион мира Шерзод Кобилов, мастер спорта Рустам Магдиев. Да и команда постоянно в призерах, а это большое дело. Так что поклонников Халиджона Пулатова становится больше.

П. АЛЕКСЕЕВ.

О футболе с точки зрения психологии

У края небольшого футбольного поля около пятнадцати 7-12-летних мальчишек с нетерпением ждали начала игры.

Выслушав последние наставления заслуженного тренера страны Шавката Максудходжаева, они разбежались по площадке. Прозвучал свисток. «Красные» перебили мяч на половину «синих» и устремились к их воротам. Глядя на этих маленьких футболистов, подумал, пройдет время, кто-то из них станет нападающим, умеющим обыграть нескольких соперников и забить гол, кто-то непробиваемым защитником, кто-то будет вратарем.

Как говорят многие, часто вратарями дети становятся не потому, что они склонны к этому и хотят, а потому, что оказались самыми слабыми в игре в поле и не смогли противостоять нажиму партнеров по команде. Случается, что по этим же причинам и тренер предлагает мальчику встать в ворота.

Шавкат Максудходжаев считает, что такой подход к выбору амплуа — не самый удачный. Он может оставить след в душе ребенка на долгое время. Решение о выборе вратаря не должно быть принято однажды и окончательно. Он полагает, что попробовать себя в воротах хорошо бы всем ученикам. Но мальчику, обладающему предпосылками стать вратарем, важно объяснить, что именно в этом амплуа его способности раскроются лучше. Тренер должен побеседовать с будущим вратарем о значимости его роли в команде. В этом помогают примеры выдающихся вратарей. Может, как раз это и стало причиной того, что сын легендарного Пеле стал вратарем и защищает ворота знаменитого футбольного клуба «Сантос», хотя и у бразильских мальчишек нет особого энтузиазма быть вратарями.

Для воспитания уверенного в себе вратаря, обладающего авторитетом среди партнеров, тренер использует следующий методический прием: привлекает его к играм за команды более старшего и младшего возрастов. После игр за старших вратарь, как правило, более уверенно чувствует себя в команде сверстников. В играх за команды младшего возраста, где он может играть с большей степенью риска, у него развиваются и точность самооценки, и умение руководить действиями полевых игроков, а также воспитываются решительность и чувство уверенности в своих силах.

— Пока дети не научились хорошо владеть мячом ногами, — говорит Шавкат Максудходжаев, — у них есть желание «выполнять роль вратаря». Руками им легче контролировать мяч, и собственная значимость в игре кажется более высокой. По мере того как юные футболисты все увереннее и увереннее обращаются с мячом, такое желание у них пропадает, и все хотят быть нападающими.

Хотя и неправильно говорить о том, что в этот период окончательно определяются интересы игроков и их амплуа. Но главным образом возраст 7-12 лет необходимо рассматривать как время общего развития будущих футболистов.

Но, тем не менее, все решает игра. В играх ребенок более доступен для наблюдения и можно получить представление о его задатках, заметить стремление к точной самооценке. Для этого используются подвижные игры, в которых выражены такие движения, как бег, прыжки, броски и ловля мяча.

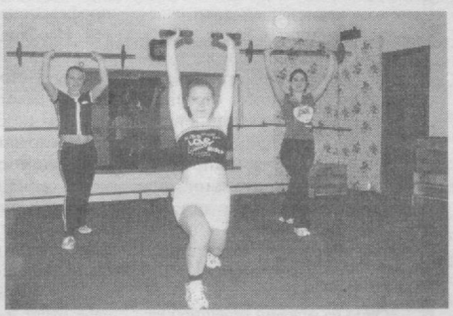
Поэтому главное средство подготовки в младшем возрасте — сам футбол, а именно мини-футбол в различных его вариантах. Благодаря своей простоте он незаменим и для освоения юными игроками футбольных навыков, и для повышения их двигательной подготовленности. Ребята пробуют себя на всех местах, выполняют то, что им больше всего нравится. И чем больше футбольных движений они освоят, играя и в поле, и в воротах, тем лучше. В мини-футболе, где дети часто соприкасаются с мячом и наносят много ударов, создается больше возможностей проявить себя в воротах. А так как в этом возрасте каждый хотя бы немного стремится побыть вратарем, тренер может оценить всех ребят и заметить задатки у того или иного мальчика для игры в воротах. Таким образом, ребята могут ознакомиться с вратарскими навыками, а тренер — просмотреть всех занимающихся и оценить будущие таланты.

Михаил ЯКУБОВ.

2005 год — Год здоровья

Все — в спортзал...

В Ташкентском государственном институте физической культуры и спорта Сергей и Александра Ненашевы организовали спортивную школу «Фитнес и бодибилдинг». Здесь каждый желающий может получить консультацию спортивного врача, который проверит вас на велоэргометре, определит вашу выносливость, посоветует, с чего начать, направит к опытным инструкторам.



В каждой группе по 7-8 человек, причем они разделены на три части: младшую, подростковую и взрослую.



Занятия начинаются в фитнес-зале, а один раз в неделю упражнения проводятся в бассейне. Каждому дается индивидуальная программа. Если у человека проблемы с позвоночником, то для него определяется комплекс специальных упражнений: сначала на ковре легкая разминка, дыхательная гимнастика, а затем разминание суставов рук и ног, движение на напряжение и расслабление стоя, сидя, лежа и потом один день все это выполняется в бассейне, что, кстати, очень помогает снятию скованности мышц и устранению блоков, образующихся в дисках позвоночника при длительном сидении, неподвижности, при работе с тяжестями.

Если же надо скорректировать фигуру, накачать мышцы, то инструктор начинает специальную группу упражнений с постепенным развитием сердечно-сосудистой системы и уж затем подбор тренажеров и веса и под визуальным контролем, чтобы новичок не травмировался. Впрочем, специально между специалистом и посетителем спортивной школы перед первыми занятиями составляется своего рода анкета. Так что все здесь поставлено на научную основу.

А. АЛЕКСЕЕВ.

НА СНИМКАХ: во время занятий.

Фото автора.

Их наградила Родина

Мы строим для наших детей

Джалалиддин Рахматиллаевич Адхамов, бригадир мраморщиков АО «12 трест» — представитель одной из самых мирных и перспективных профессий. За свой созидательный труд он в канун 13-й годовщины независимости Республики Узбекистан был награжден орденом «Фидокорона хизматлари учун».

Трудовой стаж Джалалиддина Адхамова составляет 28 лет. Работать он начинал в бригаде В. Орлова, который научил будущего бригадира мраморщиков важному профессиональному принципу — «Делай все, как для самого себя».

Бригада Адхамова осуществляет облицовку зданий мрамором, гранитом, искусственным материалом, применяя новый способ трудоемкого сухого монтажа вместо ранее практиковавшегося.



— Главное в профессии облицовщика камнем, — считает Д. Р. Адхамов, — качество, поскольку облицовка — это создание внешнего облика здания, по которому можно судить о городе, стране в целом.

Бригада мраморщиков участвовала в строительстве и реставрации многих объектов — консерватории, Кабинета Министров, Министерства внутренних дел, театра имени Хамзы и других. Качественно выполненная работа — результат четких действий всех подразделений треста. Его специалисты имеют все условия для продуктивной работы: обеспечены техникой, материалом высшего качества, спецодеждой.

Но к этому необходимо прибавить, как считает Д. Адхамов, трудолюбие, дисциплинированность, знание геометрии, математики, но самое главное — желание работать, а мастерство и чувство стиля придут со временем, ведь правильный подбор, удачная установка камня, чтобы он ожил и заиграл, — это целое искусство. А из человеческих качеств в себе и в других он ценит в первую очередь порядочность и чувство справедливости.

В бригаде Д. Адхамова работают 8 человек, средний возраст которых 21-25 лет, но, несмотря на молодость, их отличает ответственность и серьезность, особенно таких работников, как Л. Матвеев, П. Бочилов, Д. Фимушин. Минимальный опыт работников бригады — 4 года, а в основном — 7-8 лет. Это немаловажная деталь, ведь, повторимся, мастерство приходит с опытом.

Бригаде мраморщиков Д. Адхамова работа предлагается по всей стране, а также в Казахстане, Афганистане и ряде других стран. Его ученики также успешно работают как в Узбекистане, так и за рубежом.

— Наши строители, — с гордостью говорит Джалалиддин, — ничуть не хуже иностранных, а иногда и лучше, ведь мы строим для себя, для наших детей. Хочется, чтобы им было, чем гордиться и чему научиться у нас.

Оксана ГИБРАЛТАРСКАЯ.

НА СНИМКЕ: Джалалиддин Адхамов за любимой работой.

Фото Н. СЕМЕНОВОЙ.

Финансовый рынок

В КОНКУРСЕ БАНКИРОВ ПОБЕЖДАЮТ ЛУЧШИЕ

«Банк для клиента, а не клиент для банка» — такой принцип все шире входит в практику финансовых учреждений страны. Подтверждением этого стало и подведение итогов работы банков республики по программе «Лучшие команды страны — Top Country Teams 2004», предложенной международной компанией «Western Union Financial Services, GmbH».

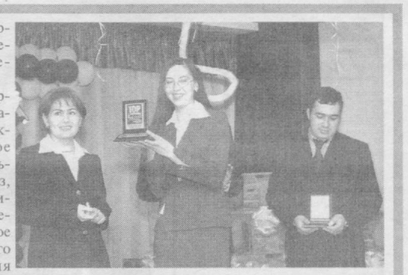
Известная во всем мире компания «Western Union», начавшая оказывать услуги по переводу денег на расстоянии еще в 1871 году, вместе с филиалом «Орланди Валюта» формирует одну из самых больших сетей, насчитывающую более 200 тысяч агентских пунктов в более чем 190 странах.

За 4 года работы на финансовом рынке Узбекистана партнерами этой компании стали 18 из 32 коммерческих банков. В их числе такие солидные структуры, как Национальный банк внешней экономической деятельности Республики Узбекистан, «Узжилсбербанк», банки «Асака», «Тадбиркор», «Народный банк», «Хамкорбанк».

Названная программа направлена прежде всего на повышение уровня услуг, предоставляемых в пунктах обслуживания денежных переводов «Вестерн Юнион». В ней принимают участие финансовые институты из разных стран мира. Теперь к программе подключились и представители банковской сферы Узбекистана. Как отмечают сами банкиры, услуга быстрых денежных переводов становится все более популярной, растет количество осуществляемых транзакций, увеличивается и число пунктов обслуживания. А участие в программе «Лучшие команды страны — Top Country Teams 2004» стимулирует в упорной конкурентной борьбе за клиента улучшать сервис и другие показатели работы. Кстати, для всех участников программы компанией «Western Union» были организованы тренинги и семинары, которые пошли сотрудникам отечественных банков на пользу в профессиональном плане.



По итогам прошедшего года компания «Western Union Financial Services, GmbH» наградила дипломами и ценными подарками за «Абсолютно лучший результат» в конкурсе акционерно-коммерческий «Капиталбанк» (мини-банк «Юнусабад») и Национальный банк ВЭД РУз (Наманганское отделение). В номинации «Наибольшее количество денежных переводов» победил АКБ «Бизнес Банк» (розничный центр «Художественный»), «За лучшее качество обслуживания» награжден АКБ «Хамкорбанк» (городское операционное управление).



Также получили сертификаты и подарки такие ташкентские структуры, как городское отделение Национального банка ВЭД РУз, центральный операционный филиал, Сергелийское и Хамзинское отделения «Народного банка», отделения «Бизнес Банка» и «Капиталбанка».

Как подчеркнул региональный операционный специалист представительства «Western Union Financial Services, GmbH» в Узбекистане Мурад Эрметов, программа компании включает несколько уровней. На самом верхнем образуется «Клуб 500». За право попасть в него борются лучшие представители Европы, Ближнего Востока, Африки. Отрадно, что два финансовых института нашей страны значительно приблизились к вершине пирамиды. Это Национальный банк ВЭД РУз (Самаркандское областное отделение) и ЧО-АКБ «Бизнес Банк» (розничный центр «Исторический»).

О. ИВАНОВА.

НА СНИМКАХ: во время подведения итогов конкурса и награждения.

РАБОТА

Советы специалиста

Ошибки, которые нельзя допускать

Что нужно человеку, чтобы сделать карьеру? Образование, опыт, везение, в конце концов. Если все это у вас в наличии, тем более глупо пострадать из-за ошибок в поведении...

Прежде всего не давайте понять, что вы постоянно заняты. Вы обязательно наживете себе врагов, если будете твердить коллегам, что постоянно чем-то загружены и у вас нет времени помочь им выполнить дополнительную работу. В наше время все работают больше и больше, чем положено. И не думайте, что окружающие не замечают вашей доли участия в различных делах. Но, с другой стороны, если вы будете постоянно помогать окружающим, это может отразиться на качестве собственной работы. Поэтому принимайте разумные решения, например: «Сегодня я занята, но могу предложить вам свою помощь во вторник». Или же вместе с начальником рассмотрите приоритетные направления в работе на текущий момент.

Одно из условий успешной карьеры — не путать бизнес и удовольствие. Понятно, что общение на работе необходимо, но слишком тесное общение с коллективом или отдельными сотрудниками может помешать и работе, и карьере. Конечно, вы чувствуете к кому-то большую симпатию, а кого-то по-человечески можете недолюбливать. Но это никоим образом не должно отражаться на рабочем процессе.

Не стремитесь во всех делах быть совершенством — постоянное стремление быть лучшим может сослужить вам плохую службу. Психологи уверяют, что время от времени терпеть неудачу — значит пытаться идти вперед! Если же вы чаще всего боитесь сделать ошибку, то не рискнете брать новые рубежи, расширять круг профессиональных обязанностей. Необходимо различать желание отлично выполнять свою работу и стремление стать недостижимым идеалом для всех. Так что не бойтесь браться за более сложные дела и в случае необходимости принимать помощь своих коллег.

Ни в коем случае не принимайте все происходящее на свой счет. Многим людям, особенно женщинам, считают психологи, необходимо отдавать себе отчет в том, что решения, принимаемые начальником, не зависят от того, нравится ли ему данный подчиненный (или выполняемая им работа). Другими словами, то, что ваш начальник остался безучастен к вашей идее, не означает, что он испытывает к вам неприязнь или имеет на вас зуб.

Конечно, такое тоже иногда случается, но чаще вы можете получить отказ в силу того, что ваша идея не вписывается в генеральную политику компании. Однако подсознательно вы, оскорбленные в лучших чувствах, начинаете копить обиду. И рискуете перевести рабочие отношения в русло необоснованных личных обид. Поэтому, когда дела идут не так, как вам хотелось бы, помните: хотя вы и заслуживаете уважения, но мир вращается не только вокруг вас.

И еще: не забывайте смотреть на себя в зеркало (в полный рост). Впечатление от самого талантливого сотрудника может испортить всего лишь пара нечищеной обуви. Нередко произведенное вами внешнее впечатление может сыграть решающую роль. Внешность человека, считают психологи, является отражением его внимательности и скрупулезности. Если внешний вид человека продуман от макушки до пят, первая мысль, которая приходит в голову: этот человек уделяет внимание мельчайшим деталям, а значит, на него можно положиться. Так что начищайте свою обувь до блеска, ухаживайте за ногтями, забудьте о жвачке. Как говорится, в человеке все должно быть прекрасно...

Подготовила М. МАМИНА.

Орбиты сотрудничества





Недавно в Ташкенте при финансовой поддержке Германского общества по техническому сотрудничеству и активном участии ННО «Молодежь и общество» и Немецкого культурного центра была открыта новая прачечная «Инге». Это было сделано с целью создать новые рабочие места.

И новые рабочие места, и благотворительная деятельность

В настоящее время в прачечной работают 3 человека.

— Здесь установлены 3 стиральные машины фирмы «Миле», — рассказывает заведующий производством Юрий Викторович Айрих. — Каждая из них выполняет 50 функций. Есть одна сушильная машина и одна гладильная. А стиральные порошки фирмы «Хенкель» нам помогли приобрести наши спонсоры.

Кроме Юрия Айриха, в прачечной работает молодая семейная пара — Алена и Сергей Романовы. Доходы работников зависят от выполнения плана.

Прачечная заключает договоры с различными организациями, а также обслуживает население.

Помимо своих прямых обязанностей, коллектив прачечной занимается еще и благотворительной деятельностью. Заключен договор с городским эндокринологическим диспансером о выделении денежных средств на бесплатное питание больных, находящихся на лечении в дневном стационаре. Также оказывается материальная поддержка студентам немецкого происхождения. Это может быть предоставление жилья для областных, помощь в приобретении учебной литературы и т. п. Помнят в прачечной и о малоимущих и многодетных семьях своей махалли.

В будущем рядом с прачечной планируется открыть фитнес-зал, что позволит создать еще несколько новых рабочих мест.

А. ПОПОВ.

НА СНИМКАХ: Алена Романова за гладильным аппаратом; Сергей Романов вынимает сухое белье из сушильной машины.

Фото автора.

Это интересно

«Ура-а-а!»

Если за рабочую неделю накопилось напряжение и в выходные дни его хочется снять, воспользуйтесь одним эффективным способом, который поможет снять стресс. Надо... покричать (только, конечно, не на своих домашних!)

Покричать от души — это способ расслабиться. Покричите изо всех сил, но, чтобы не напугать соседей, желательно под музыку (безопаснее было бы — в парке или подальше от жилых домов), а еще лучше при получении подарка, под бой курантов или залпы салюта. Привычное «Ура-а-а! лучше прокричать в компании, но и соло иногда тоже звучит отлично! Главное, кричите громко и радостно. Если вы не в состоянии кричать — пойте! Со слухом проблемы? Не беда! Включите музыку, караоке или позовите подружек (или все свое семейство) в дружный хор. Пойте во время уборки, под душем, ремонтируя квартиру или пропалывая дачные грядки. Возможно, соседи и посчитают вас чудачкой, зато хорошее настроение вам обеспечено.

Подготовила Л. ХАЗИЕВА.

Тест

Не пора ли увольняться?

Этот мини-тест поможет понять, стоит ли менять работу прямо сейчас. Проверьте, согласны ли вы со следующими утверждениями (отвечая «да» или «нет»).

1. Моя работа действительно важна.
2. Я знаю, чего от меня ожидают.
3. У меня достаточно знаний, чтобы выполнять работу качественно.
4. Я использую свои навыки и знания каждый день.
5. За хорошую работу меня ценят.
6. Мои коллеги — профессионалы.
7. Начальник уважает во мне личность.
8. С моим мнением считаются.
9. У меня есть возможности для роста.

Если более чем в четырех случаях вы сказали «нет», пора искать место получше (если, конечно, вас не устраивает «синица в руках»).

Сетевой маркетинг: за и против

Сетевой маркетинг прочно вошел в нашу жизнь, ознаменованную переходом к рыночной экономике. Газетные рубрики, посвященные работе, пестрят объявлениями, в которых предлагается заработать «реальные деньги», став дистрибьютером, или, проще говоря, розничным распространителем самых разных товаров: спортивных тренажеров, продуктов питания, лекарственных препаратов, косметики и т. д. и т. п. Многие разочарованно пробегают эти объявления в поисках чего-нибудь более серьезного и солидного. Но наверняка среди ваших знакомых есть и такие, которые не только сами занимаются сетевым маркетингом, но и вас всячески пытаются «завербовать» в свою команду.

Что же все-таки такое сетевой маркетинг? Действительно шанс заработать приличные деньги или ловушка для простачков? Рассказать об этом мы попросили самих сетевиков. Один из них недавно успешно начал заниматься этим бизнесом, создал свою команду, другой также не менее успешно работал в этой сфере, но все же предпочел выйти из игры. Оба они распространяли косметику.

Ирина, психолог (частная практика), 40 лет:

— Я решила стать дистрибьютером в надежде на перспективы. Сетевой маркетинг — это действительно реальный шанс получать неограниченные заработки, если, конечно, бизнес пойдет. Я отдаю себе отчет в том, что здесь больше проигравших, чем выигравших, но «победитель» не будет разочарован. Это путь к богатству. Но сетевой маркетинг требует постоянной неуспокоенности. Сегодняшний успех не гарантирует беззаботного завтра. Каждый день все приходится начинать сначала. Упав, нужно найти силы встать и продолжить борьбу. Не случайно многие мои коллеги по бизнесу — бывшие спортсменки, носительницы психологии победителей. Есть и еще одна причина, заставившая меня заняться сетевым маркетингом. Мне невыносима мысль, что изо дня в день я до конца своей жизни каждый день как заводная марионетка буду делать одно и то же — приходить на ту же работу, получать ту же, относительно нормированную зарплату, и отсутствие возможности прыгнуть выше своего социального потолка. А этот бизнес дарит такую надежду. Я всегда была уверена, что не умею торговать, но когда поняла, что этому можно научиться, то оставила ради этого бизнеса свою старую работу. Кроме того, торгуя косметикой, я сама могу всегда выглядеть хорошо. Я словно становлюсь частью своего товара.

Евгений, студент Ташкентского государственного авиационного института, 24 года:

— Поработать в сетевом маркетинге можно, пока ты студент. В свободное от учебы время. Ведь студенту не приходится рассчитывать на стабильную работу, если он, конечно, хоть как-то заинтересован в учебе. После окончания института я хотел бы найти достойную работу с нормальной зарплатой и перспективами карьерного роста. Я мужчина, и в будущем мне предстоит содержать семью, поэтому хочется хоть какой-то уверенности в завтрашнем дне. Кроме того, я считаю, что сетевой маркетинг не для честных людей. Смысл работы сетевика — любой ценой продать товар, иначе он сам пропадет, а для этого приходится обманывать людей, приукрашивать свой товар, чтобы уговорить купить его. Часто сетевой бизнес представляет собой пирамиду, основанную на спекуляции, и работают в ней только первичные звенья, а остальные делят заработанные ими деньги.

Безусловно, есть доля правды в обоих рассказах. Не все так плохо, как в рассказе Евгения, и не все так радужно, как говорит Ирина (хотя лично мне ближе позиция Евгения). Для кого-то сетевой маркетинг может быть вынужденной попыткой заработать во время рабочего простоя — отсутствия подходящей работы или при ее потере. Одним словом, отчаянной попыткой выжить (которая, кстати сказать, неизвестно еще, увенчается успехом или нет). А другие чувствуют себя в этом бизнесе как рыба в воде. Это их стихия. Таким людям нравится представлять и продавать товар, заводить разговоры с незнакомыми людьми прямо на улице. Ведь все они — потенциальные покупатели. Третьим даже в голову не приходит заняться таким несерьезным, несолидным бизнесом. У них есть постоянная, успевшая стать родной работа, пусть даже и не высокооплачиваемая.

Просто, как показывают исследования по психологии бизнеса, существуют разные категории людей. Среди них в качестве крайних полюсов можно выделить авантюристов (в хорошем смысле этого слова) и консерваторов. Именно первые и являются не только потенциальными сетевиками, но и представителями других видов бизнеса, так как им свойственна природная предприимчивость. Один преуспевающий японский бизнесмен как-то признался, что 90 процентов его начинаний оканчивались неудачами. Но даже в самых отчаянных ситуациях, когда он оказывался вместе с семьей на улице, ему не приходило в голову стать наемным рабочим.

Поэтому, если у вас есть возможность выбирать и вы не загнаны жизненными обстоятельствами в угол, то, прежде чем решить заняться сетевым маркетингом, взвесьте хорошенько все за и против, убедитесь в своей предрасположенности к этому бизнесу.

Е. ХВОСТОВА.

2005 год — Год здоровья

«Берегите природу!»

Осуществление мер, направленных на защиту окружающей среды и воспитание экологической культуры молодежи, входит в число задач, определенных Государственной программой «Год здоровья». В рамках программы Министерством народного образования была организована выставка-конкурс на тему «Берегите природу!». На ней были широко представлены работы учеников Республиканского центра детского художественного творчества.

Рисунки изображают искренние и непосредственные представления детей о человеке и окружающем мире, призывая людей беречь природу и относиться к ней с любовью.

На конкурсе работы Ирины Бучок удостоены первого места, а рисунки Фахриддина Яхшиева и Наргизы Бакировой получили второе и третье места.

Молодежь против терроризма

В Ташкентском институте архитектуры и строительства открылась выставка работ молодых художников на тему «Мы против терроризма!». На ней выставлены творческие работы более семидесяти студентов.

Как отмечалось на открытии выставки, такие пороки, как терроризм, наркомания и алкоголизм, во всем мире приносят много бед.

В работах, представленных на выставке, отражены нетерпимость к невежеству и жестокости, любовь к жизни и всему прекрасному. В образе детей — жертв терроризма, несчастий, происходящих в результате наркомании и алкоголизма, они призывают молодое поколение не поддаваться негативному влиянию этих пороков, быть всегда бдительными и осторожными.

Премьера нового фильма

Во Дворце кино имени Алишера Навои состоялась премьера художественного фильма «Девона», созданного на киностудии «Узбекфильм» Национального агентства «Узбеккино». По сценарию Асада Дилмурода фильм снял режиссер Сабир Назармухамедов.

Эта картина повествует о большой любви двух молодых людей. Вместе с главными героями зритель знакомится также с любителем лошадей Эргаш-ака. По сюжету, он случайно теряет своего любимого коня, и эти сложные перипетии позволяют раскрыть разные грани характера героя.

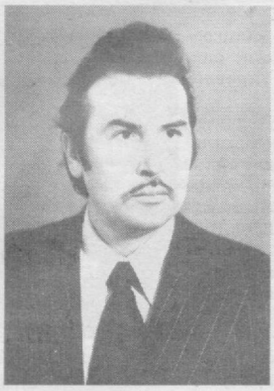
Исполнители главных ролей - Дилбар Икрамова, Эркин Камилов, Мурад Раджабов. В фильме снялись также и молодые актеры Улугбек Кадыров, Шухрат Нурматов, Шахло Ходжиева. Оператор — Хамидулла Хасанов.

УзА.

С УДОЧКОЙ И ПЕРОМ ПО ВОЛНАМ БЫСТРОТЕЧНОЙ ЖИЗНИ...

В его судьбе любовь к природе и служение музе — поэзии, искусству и волшебному перу слились воедино, во многом определив жизненный путь, характер, увлечение и род деятельности.

Являясь активным пропагандистом узбекской литературы и богатого фольклорного наследия народа, он давно «припал» к живительному роднику фольклора. И своей целью поставил познакомить с этим миром читателей.



Свое кредо Максуд Абдурахимов определил в стихотворении, которым открывается его сборник восточных миниатюр «Книга изречений»:

Спит истина в словах.
В заветный час
Она сверкнет для мира,
как алмаз.
Слова-алмазы дарят
нам века,
Гранит их грани
времени рука.
Искатель я, искатель
жемчугов,
Нас жемчуг истин
ждет на дне веков.

Максуд Абдурахимов действительно большой и страстный поклонник устного поэтического творчества. Его перу принадлежат произведения «Дутар мудрого бахши», «Узбекские загадки», «Книга узбекского юмора», «Бирюзовый перстень Темура», «Навои в преданиях Востока», «Жемчуг древних истин», «Янтарные четки» и др.

Гармонизации межнациональных связей, расширению узбекско-русских контактов посвящены многие его труды, среди которых выделяются дважды изданный «Узбекско-русский словарь афоризмов», «Краткий узбекско-русский фразеологический словарь». «Главой из жизни целой» для него стал научно-литературный перевод академического тома «Алпомиш. Узбекский героический эпос», вышедший к 1000-летнему юбилею этого монументального и бесценного памятника.

Однако, по признанию самого М. Абдурахимова, для него «из всех искусств наиглавнейшим является рыбалка»... На волне любви к рыбалке он даже написал милый сердцу небольшой лирический опус — сборник рыбацких историй «Золотая удочка». Как сказано у Конфуция, при общении с природой человек становится сильнее. Вот и Максуд Абдурахимов, уже достаточно пошагавший по выпавшей ему жизненной дороге, порядком подуставший от житейских тревог, вдруг возвратил себе сохранившейся памятью теплую радость светлого на улыбку и дорогого для сердца увлечения. И отдал дань своей любви!

И можно с уверенностью сказать, что многие произведения задуманы были им на рыбной ловле. Ведь недаром сказано: от людей, не испытывающих влечения к рыбной ловле, рыболов отличается уже тем, что он на одну мечту богаче других.

Чудо выйти спозаранку
к темной, дремлющей воде...
Вся природа здесь застыла
в первозданной красоте.

... Полощет в воде свои желтые листья низко склонившийся тростник. Покачивается на волнах легкий гусиный поплавок. Словно синяя чашакяса бездонный купол неба над головой. «Прекрасна родная земля, — говорит он, — щедро питающая своими волшебными силами людские сердца и души».

В эти дни кандидат филологических наук, старший научный сотрудник Института языка и литературы, член Союза писателей АН РУз Максуд Абдурахимов отмечает свое семидесятилетие. За минувшие годы в его жизни было много обжигающих сердце бурь, радостных открытий. Так пусть же присущие ему оптимизм, доброта, трудолюбие, постоянная тяга к творчеству в новую пору жизни, в которую он вступает, обернутся неожиданными гранями дарования, данного судьбой, счастьем встречи с интересными людьми.

Н. НИЗАМОВА.

ВДАЛИ ОТ РОДИНЫ СЛУШАЯ ШОПЕНА

Совместное мероприятие Русского и Польского культурных центров прошло на днях в музее Анны Ахматовой «Мангалочий дворик». Оно посвящено 195-й годовщине со дня рождения Фредерика Шопена — одного из самых любимых композиторов Ахматовой. Об этом рассказала собравшимся директор музея Альбина Маркевич. А содержательная информация художественного руководителя Республиканского польского культурного центра «Светлица Польска» М. Коссовой познакомила любителей классической музыки с основными этапами жизни, творчества гениального композитора и пианиста.

«Полонез» и «Этюд» Шопена были виртуозно исполнены доцентом Государственной консерватории Инной Абдуллаевой. Солистка ГАБТа имени А. Навои Вероника Тонконогова преподнесла слушателям романс и песню на русском и польском языках соответственно теме литературно-музыкального вечера. Произведения Шопена в исполнении молодых пианисток из консерватории и музыкального колледжа имени Хамзы были встречены в зале горячими аплодисментами. Им преподнесен памятный подарок — иллюстрированная книга «Здравствуй, Россия».

Стихотворение Игоря Северянина прочитал общественник В. Васильев.

На вечере присутствовали представители посольства Польши в Узбекистане. С их стороны была отмечена незабываемость этой встречи. Вдали от Родины на узбекской земле в музее русской поэтессы слушать музыку Шопена — воистину прекрасное не имеет границ!

Татьяна ЕГИЯН.

Страницы истории

БОРЕЦ ЗА РАЗУМ И СВОБОДОМЫСЛИЕ

Среди имен выдающихся мыслителей на особом месте стоит имя Ибн Сины — крупнейшего представителя передовых общественно-политических идей народов Средней Азии. Поэт и литературовед, естествоиспытатель и математик, философ и медик, он был подлинным энциклопедистом своего времени. В этом году мировая общественность отмечает 1015-летие со дня рождения великого ученого.

Абу Али Ибн Сино родился в 980 году в селении Афшана, близ Бухары. Мальчика назвали Хусейном. В пятилетнем возрасте его вместе с братом отец Абдуллах перевез в Бухару с целью получения хорошего образования.

Хусейн успешно обучался многим наукам. Стал изучать и медицину. Он овладел наукой врачевания так глубоко и основательно, что известные врачи обращались к нему за советами. Ибн Сино хорошо знал труды своих предшественников — Платона, Аристотеля и других ученых.

В исторических книгах и автобиографии приводятся примеры из врачебной практики Ибн Сины. Придворные медики не могли вылечить правителя Бухары Нух Ибн Мансура и обратились за помощью к молодому Хусейну, который определил диагноз болезни и помог придворным врачам восстановить здоровье эмира. Видимо, этот случай помог открыть доступ Хусейну в библиотеку Саманидов, одну из богатейших на Ближнем и Среднем Востоке.

Сведения из автобиографии дают нам возможность установить, что философская книга «Исследования о душевных силах» была написана Хусейном, когда ему было 17 лет, а книга «Ал-Маджмуль» («Собрание»), где излагаются мысли о риторике, поэтике и других науках, создана, когда ученому шел 21 год.

В 1005 году, переехав в Хорезм, Ибн Сино знакомится с великим математиком и астрономом Беруни и другими учеными. Через семь лет, выехав в Джурджан, он приступает ко всем известным «Канонам врачебной науки».

В Хамадане Ибн Сино был визирем, где попадал в немилость. В наказание он был даже заточен в зиндан, где также написал несколько книг.

С 1024 года, находясь в Исфагане, правитель Алауддавла создал ему все условия для научной деятельности.

Ибн Сино оставил огромное наследие будущему поколению. Кроме многотомного «Канона врачебной науки», он написал книги по логике, физике, математике и другим наукам. По данным ученых, Ибн Сино создал более 450 трудов, из них до нас дошли около 240. На арабском и таджико-персидском языках сохранился ряд поэтических и литературоведческих произведений Ибн Сины.

24 июня 1037 года великого ученого не стало.

Творческое наследие Ибн Сины характеризует его как неутомимого борца за разум и свободомыслие. Его жизнь, настроение и горести, протест против невежества, фанатизма и несправедливости нашли яркое отражение в его бессмертных поэтических произведениях.

Николай ДИНЬКО.

НА ФОТОСНИМКАХ — ПЕЙЗАЖИ РОДИНЫ

В Национальном университете Узбекистана открылась выставка работ известного фотомастера Владислава Орлова.

В своих работах автор показывает богатую историю своей Родины - Узбекистана, ее неповторимую природу, прекрасные сады, древние памятники, традиции и ценности народа.

Образцы его творчества были представлены также в Выставочном зале Академии художеств Узбекистана, в музее прикладного искусства.

Б.ХИДИРОВА,
корр. УзА.

ПРОСПЕКТ ЭМИССИИ АКЦИЙ ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ESKI JUVA DEHQON BOZORI»

III. УСЛОВИЯ ПРЕДСТОЯЩЕГО ВЫПУСКА АКЦИЙ В ОБРАЩЕНИЕ

36. Условия предстоящего выпуска акций в обращение:

а) вид и форма акций выпуска: простые именные акции в безналичной форме;

б) количество акций выпуска: 350511 штук;

в) номинальная стоимость акции выпуска: 1000 сум;

г) общий объем выпуска (по номинальной стоимости): 350511000 сум;

д) права, предоставляемые каждой акцией выпуска, – включение в реестр акционеров ОАО «ESKI JUVA DEHQON BOZORI», получение выписки в отношение себя из реестра акционеров ОАО «ESKI JUVA DEHQON BOZORI», право на часть прибыли в виде дивидендов, на часть имущества в случае ликвидации акционерного общества в соответствии с принадлежащей ему долей, участие в управление акционерным обществом, получение полной и достоверной информации о результатах финансово-хозяйственной деятельности эмитента, свободное распоряжение полученным дивидендом, защиту своих прав в уполномоченном государственном органе, а также в суде, возмещение убытков от некомпетентных и недобросовестных действий инвестиционных институтов и эмитентов, объединение в ассоциации и другие общественные организации с целью представления и защиты своих интересов, страхование рисков, связанных с возможными убытками и (или) потерями части прибыли при приобретении акций.

е) способ размещения акций: доля свободной продажи реализуется путем открытой подписки на акции;

ж) срок и порядок размещения акций: в течение 1 года начиная с момента регистрации настоящего проспекта в Центре по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг;

з) предполагаемая цена размещения акций: 1000 сум;

и) условия и порядок оплаты акций, в том числе форма расчетов, банковские счета, на которые должны перечисляться средства в оплату акций: оплата акций будет осуществляться в денежной форме, так как эмиссия осуществляется за счет активов хокимията г.Ташкента, средства от реализаций акций будут перечислены в его счета.

к) орган эмитента, принявший решение о выпуске акций и дата принятия: общее собрание акционеров, протокол №2 от 15.10.2004г.;

л) любые ограничения на эмиссию акций, установленные в уставе эмитента, ограничения в отношении возможных приобретателей размещаемых акций: в штуках

	Всего	Доля хокимията	Доля свободной продажи
Доп. выпуск	350511	178761	171750
Всего УФ	415700	212007	203693
Из них: размещенные акции		212007	31943

м) налогообложение получаемого инвестором дохода по приобретенным акциям: согласно установленному порядку по налогообложению дивидендов в РУз – 15% от начисленной суммы.

37. В случае оплаты акций не денежными средствами указать перечень имущества, которыми могут оплачиваться акции: не предусмотрено;

Доля акций выпуска, при неразмещении которой выпуск считается несостоявшимся, – выпуск считается 100%-размещенным, так как осуществляется за счет активов хокимията.

Порядок возврата средств, полученных эмитентом в качестве оплаты за акции, на случай признания выпуска акций несостоявшимся: не предусмотрено;

38. Порядок хранения и учета прав на акции, в том числе полное фирменное наименование, включая организационно-правовую форму, место нахождения, почтовый адрес, телефон реестродержателя, осуществляющего ведение реестра владельцев именных акций эмитента, и в случае выпуска безналичных акций также и депозитария, осуществляющего учет прав на них, а также данные о лицензии (номер, дата выдачи, орган, выдавший лицензию, срок действия) на осуществление соответствующей деятельности –

Реестродержателем является ДРП «TREPANG», расположенный по адресу - г. Ташкент - 7000897, Чиланзарский р-н, пр-т Дружбы народов, 44. Тел. 173-97-76. № лицензии на реестродержательскую деятельность – 271 от 13.06.2001г. Срок окончания действия лицензии – 28.4.2006г.

Хранение акций будет осуществляться в Государственном центральном депозитарии. Учет прав собственности по акциям по доле Хокимията г. Ташкента будет осуществляться в Государственном центральном депозитарии. Учет прав на акции по доле свободной продажи после реализации будет осуществляться депозитарно-реестродержательским предприятием (ДРП) «TREPANG», Тел. 173-97-76. № лицензии на депозитарную деятельность – 300 от 27.06.2001г. Срок окончания действия лицензии – 27.07.2006г.

49. Приводятся основные данные, касающиеся порядка учета и перехода прав собственности на акции: Учет акций ОАО «ESKI JUVA DEHQON BOZORI» будет осуществляться после государственной регистрации Центром по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг:

а) По доле хокимията г. Ташкента – в Государственном центральном депозитарии.

б) По доле юридических и физических лиц - в депозитарии второго уровня «TREPANG».

Переход прав собственности на акции будет осуществляться на биржевых или внебиржевых торгах. Переход прав собственности на акции на внебиржевом рынке осуществляется после регистрации сделки.

40. Данные об организациях, принимающих участие в размещении акций (андеррайтерах): не имеется

полные фирменные наименования, включая организационно-правовые формы, места нахождения и почтовые адреса организаций, принимающих участие в размещении акций, их функции, методы размещения и существенные условия договора (договоров) между эмитентом и этими организациями, условия вознаграждения, а также номера, даты выдачи, сроки действия лицензий на осуществление профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг и орган, их выдавший.

41. Информация о порядке и месте ознакомления с копиями и оригинальным экземпляром проспекта эмиссии акций: Республика Узбекистан, г. Ташкент - 700002, Шайхантаурский район, Базарная площадь, 28.

Адреса и реквизиты информационно-справочных систем, периодические печатные издания, где будет размещаться полный текст зарегистрированного проспекта эмиссии акций.

42. Основные места (место) продажи акций:

основные места (место) продажи размещаемых акций в случае их размещения путем подписки, места (место) выдачи сертификатов наличных акций в случае размещения наличных акций.

РФБ «Ташкент», г.Ташкент, ул.Бухара,10

43. Использование средств от размещения акций:

Выпуск акций осуществляется за счет активов Хокимията, в связи с чем средства от продажи акций перечисляются в счета Хокимията.

44. Краткий анализ факторов риска по группам:

Факторы риска	Детальное описание
1	2
Экономические (подверженность сферы деятельности эмитента инфляции, влияние ставки рефинансирования на формирование оборотных средств предприятия и т.д.)	Незначительная
Конкуренции (наличие в отрасли предприятий, выпускающих аналогичную продукцию по более низким ценам и т.д.)	Незначительная
Социальные (отсутствие в данном регионе необходимых специалистов, влияние возможного сокращения численности работающих на обстановку в регионе, влияние на бюджет предприятия содержания объектов социально-культурного назначения и т.д.)	По данному фактору риски отсутствуют.
Технические (износ части оборудования и т.п.)	По данному фактору риски отсутствуют.
Экологические (возможное закрытие предприятия из-за нарушения экологических нормативов и т.д.)	По данному фактору риски отсутствуют.

Полезные советы

НЕ оставляйте в банке с медом ложку. Мед содержит кислоты, разрушающиеся от металла.

ЕСЛИ повидло для пирожков жидковато, добавьте в него 2-3 ст. ложки измельченных сухарей или кукурузных хлопьев. Это только улучшит вкус начинки.

ЧУДЕСНАЯ глазурь для торта: растопите мармелад и полейте торт. Таким образом можно украсить торт разноцветными кубиками, полосками, кружочками.

КИСЕЛЬ не следует долго варить — он станет жидким. Если в горячий кисель добавить ванилин, цедру лимона или апельсина, гвоздику, корицу, он будет еще ароматнее.

ДЛЯ жирной рыбы лучше применять соусы, обладающие кисловатым привкусом, — с лимоном, сухим вином. Они смягчают вкус жира.

ПАНИРОВАТЬ изделия следует непосредственно перед обжариванием, иначе панировка отмокает и готовое изделие не будет иметь ни нужного цвета, ни вкуса.

ЗАПЕКАТЬ в духовке можно не только яблоки, но и груши, сливы. Налейте в противень немного воды, положите фрукты, присыпьте сахаром, ванилью и молотой гвоздикой. Поливайте сиропом во время запекания. Получится десерт, достойный королевского стола!

О красоте праздничного стола

Красота праздничного стола — не только ароматное разнообразие блюд и закусок, но и нарядная скатерть на столе. Конечно, идеальный вариант — белоснежная льняная ткань. Но слишком уж много с ней хлопот: пролитая нечаянно капля вина превратит ее в запятнанное полотно. Синтетические скатерти намного практичнее, к тому же на них не так заметны следы былых пиршеств, да и отстирываются они гораздо легче.

Можно выбрать клеенчатую скатерть, поверхность которой легко обрабатывается губкой. Может быть, она не слишком приятна на ощупь, зато незаменима, когда за стол садятся дети.

Очень стильно выглядит сочетание двух скатертей: нижняя — большая и светлая, верхняя — маленькая и яркая. Например, основа — нежно-розовая, а поверх нее, ровно по размеру крышки стола — красная. Подобные сочетания придадут столу торжественность и веселость одновременно. При желании скатерть можно заменить демократичными пластиковыми салфетками под горячее. Они удобны, не занимают много места и не требуют стирки. А самый модный и стильный нынче аксессуар — шелковая однотонная скатерть.

Подобрала Л. МАМИНА.

УТЕРЯННЫЙ

аттестат о среднем образовании О'RA № 1146456, выданный школой № 121 им. Бобура Мирзо-Улугбекского района г. Ташкента 23 июня 2001 г. на имя Ортикова Нодира Хакимовича,

СЧИТАТЬ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ.

Коллектив редакции газет «Тошкент оқшоми» и «Вечерний Ташкент» глубоко скорбит по поводу кончины бывшего сотрудника редакции

ТЕПЛОВА

Дмитрия Никитовича

и выражает искреннее соболезнование родным и близким покойного.

Отовсюду обо всем

Австралии угрожают «черные вдовы»

Жителям Австралии предстоит пережить нашествие ядовитых пауков. Как полагают ученые, жаркое и дождливое лето заставило населяющую австралийские лесостепи популяцию «черных вдов» покинуть привычные места обитания. Способные плести паутину самки, укус которых смертелен для человека, будут искать прибежища в домах австралийцев, считает арахнолог из Квинслендского музея Роберт Рэвен. Встреча с пауком грозит в первую очередь жителям Квинсленда и Нового Южного Уэльса — двух крупнейших штатов Австралии, расположенных в тропической зоне.

«Черная вдова» — вид, известный исключительной токсичностью и ярко выраженным «половым неравенством»: самки крупнее самцов и склонны съедать последних после оплодотворения. Небольшие размеры и неяркая окраска делают паука опасным вдвойне.

Щупальца осьминога — прототип для конечностей робота

Последние исследования специалистов по биоинженерии показывают, что осьминоги используют свои щупальца примерно так же, как используют свои конечности животные с твердым скелетом, в том числе и люди. Это навело ученых на мысль применить аналогичные технологии при создании роботов. Осьминог при охоте максимально использует гибкость своих конечностей. Однако для того чтобы подобраться к добыче, осьминогу нужно преодолеть расстояние, которое в несколько раз превышает длину его щупальца. Для этого ему нужно подтянуть щупальце к себе, а затем, оттолкнувшись от дна, совершить прыжок. Чтобы не потерять равновесие при приземлении, осьминог должен точно рассчитать, куда ему нужно направить щупальце, чтобы не промахнуться мимо цели. Для этого ему нужно знать, где в данный момент находится его щупальце. Ученые выяснили, что осьминог решает эту задачу, используя информацию, поступающую от нервных окончаний, расположенных на его конечностях. Для того чтобы подтянуть щупальце к себе, осьминог сокращает мышцы, расположенные вдоль щупальца. Однако, чтобы не потерять щупальце, ему нужно знать, насколько сократились мышцы. Для этого на щупальце осьминога расположены специальные нервные окончания, которые передают информацию о степени сокращения мышц. Ученые выяснили, что осьминог решает эту задачу, используя информацию, поступающую от нервных окончаний, расположенных на его конечностях. Для того чтобы подтянуть щупальце к себе, осьминог сокращает мышцы, расположенные вдоль щупальца. Однако, чтобы не потерять щупальце, ему нужно знать, насколько сократились мышцы. Для этого на щупальце осьминога расположены специальные нервные окончания, которые передают информацию о степени сокращения мышц.

Рекомендации будущим космическим туристам

Федеральное управление гражданской авиации США разработало проект рекомендаций для будущих космических туристов и для пилотов частных космических кораблей. Согласно документу космическим туристам рекомендовано пройти предполетное медицинское обследование, а также подписать документ, в котором они признают все сопутствующие полету риски. В свою очередь, космические туроператоры должны будут сообщить пассажирам обо всех таких рисках и по требованию предоставить необходимые статистические отчеты. Кроме того, их обяжут провести с будущими туристами занятие по технике безопасности.

Управлять частными космическими кораблями смогут лишь те лица, у которых есть выданный Федеральным управлением гражданской авиации сертификат пилота. Экипаж корабля должен будет соответствовать необходимым медицинским стандартам. Кроме того, от пилотов потребуют прохождения специальной тренировки на предмет управления кораблем в нештатных ситуациях, включая экстренное катапультирование экипажа и пассажиров в случае возникновения таковых или в случае падения корабля пилотирование его в сторону от густонаселенных районов. Между тем разработкой и реализацией необходимых стандартов безопасности в сфере космического туризма займется Personal Spaceflight Federation — объединение американских компаний, которые ведут разработки в области частных космических полетов.

Это интересно

Ваши волосы устали? Срочно нужны витамины!

Как выяснилось, далеко не у всех женщин волосы после использования модных шампуней становятся такими же, как у моделей из рекламных клипов. На их состояние влияет множество факторов: питание и настроение, физические нагрузки и наследственность. Вы думаете, локоны любят шампуни? Как бы не так! Если бы они могли говорить, то поведали бы о том, что на самом деле предпочитают свежие фрукты и ягоды (в особенности чернику и малину), а также ананасы, мандарины, абрикосы и виноград. А лучшее «блюдо» для волос — сладкие тропические фрукты, потому что в них содержится множество минералов и витаминов, способствующих нормальному росту и развитию волосяного покрова.

Для хорошего роста волос организму требуется двуокись кремния, которой богаты свежие огурцы, а также цинк и йод, их можно найти в морепродуктах и орехах. Не помешают вашей шевелюре витамин B_6 и соли магния, содержащиеся в пшенице и бобовых культурах. Исследователями установлено: для развития и укрепления волос полезны такие овощи, как брокколи, спаржа и кабачки. Не забывайте и о том, что недостаток витамина А (имеющегося, к примеру, в моркови и печени трески) делает волосы ломкими и сухими, однако и избыточное потребление полезного витамина приводит к аналогичным результатам. Все хорошо в меру! И еще: на состояние волос благотворно влияет не только правильно подобранное меню, но и режим питания — следите за этим...

Подготовила Л. ХАЗИЕВА.

Улыбнемся!

Немного лирики

Так всегда бывает в жизни — он и она расходятся не сразу. Пусть разрыв всегда кажется неожиданным. Пусть чудится, будто близость нарушена внезапно... На самом деле он и она уже давно отошли друг от друга...

Но иногда встает просто мертвая холодная пустота. И встает она, и врывается только потому, что где-то внутри порвались невидимые нити, какими были некогда скреплены он и она. Если эти нити надорвались, тогда уж ничто не в силах помешать неприклонно надвигающемуся разрыву.

Кто она? Подметка.

Кто он? Ну ясно же кто. Сапог.

Н. ДЕМИДКИНА.

Реклама и объявления

Государственно-акционерный ипотечный банк «ЗАМИН»

Объявляет на конкурсной основе набор сотрудников в обменные пункты города Ташкента на следующие должности:

— контролер
— кассир

Основные требования к кандидатам:
— высшее или среднее специальное экономическое образование для контролера и не ниже среднего для кассира;
— навыки работы на компьютере;
— ташкентская прописка.

Справки по телефонам: 54-87-11, 55-82-59.

Учредитель — хокимият г. Ташкента

Главный редактор Акмаль АКРАМОВ

Адрес редакции: 700000, г. Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32.

Газета зарегистрирована в Управлении печати и информации г. Ташкента. Регистрационный № 02-2

Газета выходит пять раз в неделю, кроме субботы и воскресенья.

ТЕЛЕФОНЫ: отдел писем — 133-29-70; отдел рекламы и объявлений — 133-28-95; 132-11-38. Факс: 133-21-56.

По вопросам доставки обращаться в почтовые отделения по месту жительства или в отдел эксплуатации ГСП "Тошкент почтамти", по телефону 133-74-05.

Ответственность за достоверность сведений в рекламе и объявлениях несет рекламодатель.

Типография акционерной компании «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41.

Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Вечерний Ташкент».

Заказ Г-109. Индекс — 116. Способ печати — офсетный. Формат — А-3. Объем — 2 п.л. Тираж 4.796. Подписано в 12.00 1 2 3 4 6