

(Давоми. Боши 1-бетда).

Тўйларда кўша-кўша овоз кучайтиричларни кўйиб ярим кечагача атрофдаги хаста, касалманд кишиларни бозвота килиш, ўйинчилар, санъаткорлар устидан сўм, долларлар сочиш — бизнинг одат эмас-ку. Биз маҳалла оқсоқоллари, кексалар Президентимиз Фармонини қандай килиб ҳётта татбиқ этишини ўйлашимиз керак. Ҳатто ҳаром-харис йўллар билан бойнган шундай пулдорлар ҳам борки, улар кексаларни ҳам менсизни копишган. Маслаҳат берсанг, тўйини ресторонга ҳам кўчириши мумкин. Биз оқсоқоллари биринчи навбатда тўй комиссиялари таркибини қайтадан тузиб, босар-тусарини билмай қолган пулдорларни тартибиға чиқаришимиз, тўй-маърка ўтказувчиларга маросимларни қандай ташкил этишини тўрисида маслаҳат беришимиш керак. Тўғри, бойлар, пулдорлар кўпайтини яхши, бирок, улар бир нарсани тушнишин: бойлар ортиқча истрофарчилек, сарф-ҳаражатлар қилгандан кўра ўз шахри, маҳалласини ободонлаштиришига хисса кўша қандай яхши бўларди. Масалан, Нобель маблаги хисобига ташкил этилиган жамғарма ёхуд Третъяков суратлар тўпламидан бутун дунё фойдаланти, улар тараққиёт учун хизмат киляпти. Кадимда Тошкентда 12 та дарвоза бўлган, Президентимиз ҳам бу ѡада 1992 йилда тўхталини ўтган эдилар. Ўрини савол туғилиди: нега пулдорлар беҳуда «кутириш»дан кўра ўша дарвазаларни тикила, касалхона, бочга, йўлларни куришга, аҳолини соғломлаштириш ишларига ўз ҳиссасини қўймайдилар?

Мана шуларни ҳисобга олган ҳолда маҳалламизда Фармон асосида йиғилиши ўтказди. Тўй-маъркалар комиссиясини энг ҳурматли оқсоқоллар ва ишчан, серғайрат ёшларни жалб этган ҳолда қайтадан туздик. Баъзи ўзбошимча, ўзбилармонлар маслихатимизга кўнисас, уларни маҳаллада муҳокама қилишга келишиб олдик. Ўйлайманки, мана шундай йўллар орқали тўйларимизни тартибиға солишимиз, қадриятларимизни тиклашимиз мумкин.

• Абдуқодир ХАЙДАРОВ,
Тошкент шахар боши имом хатиби:

— Бисмиллахир роҳманиро роҳийм. Президентимизнинг Фармонлари Оллоҳонинг бир рахмат, муруввuti бўлса, мана шундай анжуманлар ҳам яратганинг марҳаматидир. Уни биз мусулмонлар ҳурсандчилек билан қабул килдик. Иншооллоҳ, ушбу Фармон маросимларни ўтказишига мавжуд, маҳалликларни тутгатиш ўйлида дастуриламал бўлади. Зоро, ети, йиғира, кирк, пайшанбалик ва якшанбалик маросимларининг шариатда йўқ эканлигини фатво берилган, маъркаларда ош дамлаб, тарқатиш бидъат, хурофот эканлиги тушунирилият. Бу бидъатларга кеч қўйлил, Фармондан руҳланиб юқоридаги динда йўқ, хурофотга етакловчи иллатларнинг илдизига болта урайлик.

Тўғри, эхсон қилиш керак, дейилган, бирок биринчи навбатда бола-чакаларга, қариндош-уруларга ихчам, чиройли, шарнатта мос, ҳалк, мавриғатини кучайтирадиган кичик хурсандчилек маросимларини ўтказиш мумкинлигини англашимиз керак. Чунки, шундай кишилар ҳам борки, юрга дабдабали ошлар берип, ноҷор қўшинаига бир товоқ ҳам ҷаҳармайди. Ахир қўшнинг оч бўлса, атрофидаги бочга, мактаблар начор бўлса, катта ошлар бериши инсофандими? Оллоҳ ҳам берилган неъматларни енг, ичинг, бирок уни истроф килманг дейди. Авваламбор инсоннинг ўзи, болачаси, аҳли аёли тўк бўлсин, ана шундай кейин маҳалла-кўйга қарасин. Ким ўз эхсони билан фахрланса, бундай бандаларга шафот бўлмайди. Ҳаммамиз биргаликда оқсоқоллар билан келишиб ишласак, Оллоҳнинг катта марҳамати, барракоти билан иншооллоҳ, ортиқча истрофарчиларга ҳам чек қўйган бўлардик.

• Саида ЖАЛИЛОВА,
Шайхонтохур туманинг ҳокимининг
ўринбосари, туман хотин-қизлар
қўмитаси раиси:

— Ҳозир куз фасли. Айни пишиклик. Тўйлар кўп ўтказиляпти. Туманинда 52 та маҳалла бўлуб, уларда истикомат қўлувчи оиласар орасида ўзига тўклилар ҳам, бокувчини йўқотган камхаржалар ҳам бор. Тўйлар мўмай пул топувчи шұҳратпастларга осон кенса, начорлар қарга боятияни. Фарзандлари жиноята кўл урятти. Чарларни олайлик. Тўйдан кейин кўёв

томон 80-100 та аёл билан чарларга боришияти. Унга янги русум ҳам кўшилди: кўёв чакирик ҳам шу куни бўлуб, у ҳам 20-30 та оғаниси билан чарларга бориши. Натижада чарлар ҳам тўкин дастурхону санъаткорлар иштироқида ростмана тўй тусини оляпти. Кейинги пайтларда никоҳни қайд этиш маросимига 10 та, 20 та лаб чет эл машиналарининг боришини кўйиб турдилек, ЗАГСдан сўнг яна катта маросимлар ҳам ташкил этиляпти. Ҳалқимизда, «Отанг — маҳалла, онанг — маҳалла» деган ибратли накл бор. Барча маҳаллаларда оқсоқоллар бошчилигидаги фаоллар тўй ва маъркаларни ўтказиш бўйича ички тартибини белгиласалар ва шунга асосан ҳар бир фуқаро ўз маросимини ўтказса нур устига аъло нур бўларди.

Фармон ва ижро
ТЎЙ ВА
МАРОСИМЛАРИМIZ
ҚАДРИЯТЛАРИМИZГА
ХОС ВА МОС БЎПСИН

Колаверса, ҳайитларимизда ҳам келинларни кўриш маросимлари ҳаддан ташкири кучайиб кетяпти. Уч кун ҳайитда кизнинг ота-онаси тогора-тогора овқатларни ташиишига тўғри келяпти. Фаоллар номидан шуни таклиф қиласан: никоҳдан кейинги чарлар маросимларини шаҳар бўйича кискартасар. Чарлар кудалар билан оиласави танишув тартибида ўтказилса.

• Сайфулла ОКМИРЗАЕВ,
Мирзо Улугбек туманидаги
«Гулистон» маҳалла фуқаролари
йигини раиси:

— Албатср, Президентимизнинг Фармон ўз вактида чикқанлигини таъкидлаб ўтиш керак. Шуни очиқ тан олишимиз жоизи, асрлар мобайнида кутилган мустакиллигини мусаттаби кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туфайли, масалани чукур ўрганиб чиқдим. Масалан, тадбиркор 1 миллион сўмлик маҳсулот чиқарса 50 минг сўм соф фойда олади. 42 миллионлик маҳсулотдан 500-800 минг сўм фойда олса салмоқли қисмини янги техника: муюкот пулларига сарфлайди. Бундай ҳалол пулларга иморат курган кишилар — ҳалқ олдида ўзининг муттаҳамлигини кўрсатиб кўйяпти. Мен ўзим иқтисодчи бўлганин туф

