Общественно-политическая городская газета

ВЕЧЕРНИЙ ТАШКЕНТ

Газета выходит с 1 июля 1966 года

№ 92 (3. 034) Вторник, 12 мая 1992 года Цена 1 руб.

ДЕТЯМ И МАТЕРЯМ АРАЛА

Говорят, вода — это жизнь. Какой же можно назвать жизнь в зоне Арала, если вода там практически не пригодна для питья! Если материнское молоко становится отравой для младенца! Боль и беда Арала — это наши общие боль и беда, потому что для экологической катастрофы, от которой в первую очередь страдают женщины и дети, не существует временных или территориальных рамок.

«Арал — мать и дитя» — так называется благотворительная акция, которую 23 мая проведет Комитет женщин Узбекистана. Подробнее об этом мы попросили рассказать первого заместителя председателя Комитета женщин Узбекистана Дильбар Мухамедхановну Гулямову.

— Еще в январе мы решили провести эту благотворительную акцию «Арал — мать и дитя», приурочив ее к 1 июня — Международному дню защиты детей.

Думаю, нет нужды объяснять, какой необходимостью это вызвано. В результате высыхания Арала уже более 2 миллионов гектаров прилегающих земель превратилось в пустыню, вода становится непригодной для питья. Цифры просто ужасают: обеспеченность питьевой водой на селе составляет 18 процентов, в городе — 46 процентов! В зоне экологического бедствия остро не хватает амбулаторно-поликлинических, лечебно-оздоровительных учреждений, а более половины из имеющихся располагаются в приспособленных помещениях. Нет здесь так необходимого диагностического центра для профилактики заболеваний. Словом, положение в Приаралье сложилось катастрофическое.

Конечно, без заботы и внимания правительства республики жители этого региона не остаются. Для улучшения условий их жизни делается многое. В частности, была разработана комплексная программа «Арал», Министерством здравоохранения Республики Узбекистан предприняты определенные меры по улучшению снабжения Приаралья медикаментами, оборудованием, помещение и условия в одном из роддомов приближены к типовым.

Но, конечно, требуется сделать гораздо больше, на что, разумеется, нужны и большие средства. Понятно, что в нынешних сложных экономических условиях невозможно отнести все необходимые затраты на счет государственного бюджета. Значит, живущие в зоне экологического бедствия нуждаются в помощи и поддержке всех общественных организаций, коллективов и просто сострадательных людей, словом, всех нас с вами.

Именно поэтому наш Комитет женщин Узбекистана задумал проведение этой благотворительной акции, целью которой является сбор средств для Приаралья. Причем эти деньги планируется направить на конкретные дела: закупку технологических линий по производству детского питания, улучшение оздоровительной работы и условий в детских домах, больницах, роддомах, лечебно-оздоровительных учреждениях. Мы не хотим заниматься этой работой абстрактно, хочется довести до конца хотя бы одно конкретное дело или, во всяком случае, внести в него свою конкретную лепту.

Милосердие

Хочу сразу отметить, что по нашей инициативе к проведению этой акции подключились Комитет по спасению Арала, Республиканский детский фонд, Федерация профсоюзов Узбекистана, Союз молодежи Узбекистана, Общества Красного Креста и Красного Полумесяца, Республиканский фонд милосердия и здоровья, Госкомприроды и Ташгоркомприроды, министерства здравоохранения и народного образования, биржа «Карвон». Вместе с нами они являются организаторами этой благотворительной акции.

Кроме того, мы обратились с призывом поддержать нас ко всем крупным промышленным предприятиям республики, кооперативам, совместным, малым предприятиям, биржам и иным коммерческим структурам. Надеемся, они откликнутся на наше обращение и перечислят деньги на благородные и милосердные цели. Направили мы также письма и всем женским организациям стран СНГ и за рубежом, в частности в Пакистан и Турцию. Уверены, что женщины проявят солидарность с нами, ведь они как никто другой понимают значение и благородство любых шагов, направленных на благо и во имя матери и ребенка.

Итак, 23 мая начнется благотворительная акция «Арал — мать и дитя».

Основные мероприятия состоятся в театре имени А. Навои в Ташкенте. Утром будет проведен благотворительный базар-аукцион, на который будут выставлены многие дефицитные товары массового спроса, продукция государственных и коммерческих предприятий. А вечером здесь состоится большой благотворительный концерт мастеров искусств республики.

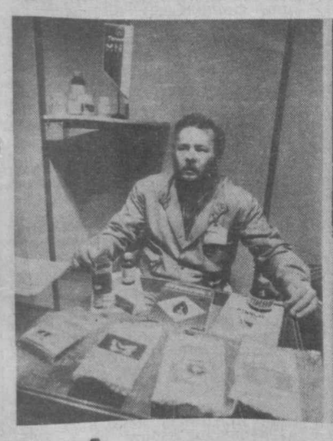
Пользуясь случаем, хочу выразить признательность министерствам торговли и культуры республики, которые проявили искреннюю заинтересованность в оказании необходимой помощи по организации и проведению благотворительных аукциона и концерта и в целом Кабинету министров, поддержавшему нашу инициативу.

Помимо акции в столице, планируется проведение и телемарафонов в Нукусе и Ургенче, которые также станут частью общей программы.

Покупка билетов в театр имени Навои на аукцион и концерт, стоимость которых определена в 25 рублей, уже сама по себе станет личным вкладом человека в это важное дело, проявлением милосердия и помощи. Распространяться эти билеты будут через комитеты женщин всех уровней — от городского до махаллинских и на предприятиях.

И мы надеемся, эта акция не оставит равнодушными тысячи наших сограждан, всех, кто способен понять и почувствовать чужую боль и кто готов внести свою, пусть небольшую, лепту в наше общее дело. Конечно, собранные средства воды в Арал не добавят, но они могут пойти и пойдут на оказание конкретной помощи самым нуждающимся в этом — детям и матерям, живущим в зоне экологического бедствия. Протянуть им руку помощи— наш общий человеческий долг.

Записала Е. ЛЕОНИДОВА.



«Фермер-92»

На ВДНХ Республики Узбекистан завершает свою работу международная выставка «Фермер-92». Ее организаторы—акционерное общество «Шелковый путь» и совместное предприятие «Хэком Экспо».

Участниками выставки стали специалисты из Германии, Китая, Польши, республик Среднеазиатского региона и Казахстана. Всего более 50 малых предприятий, акционерных обществ, производственных объединений.

На международном смотре представлены различные образцы сельскохозяйственной техники, машины и оборудование для обработки почвы, переработки сельхозпродукции. Есть машины и приборы для производства и приготовления кормов, оборудование для обработки шкур и кожи и так далее. Прибавьте сюда погрузочно-разгрузочное оборудование, упаковочные материалы, контрольно-измерительные приборы и приборы автоматики, по защите окружающей среды. Через некоторое время устроители выставки планируют провести большую ярмарку.

— Такие встречи специалистов сегодня необходимы, — говорит заместитель директора малого предприятия «Партнер» из города Степногорска Целиноградской области М. Г. Петров. — Многие связи между республиками лишь начинают по-настоящему устанавливаться, и мы практически не имеем иформации, что делается ими в той или иной отрасли промышленности, сельского хозяйства. Мы, например, производим микробиологические средства защиты растений, кормовые антибиотики, витамины и лекарственные препараты. Вся продукция расфасована малыми партиями. Свой рынок в Казахстане мы уже насытили и теперь выполняем заказы для Украины, России. Думаем, что и вашу республику такая продукция заинтересует.

НА СНИМКАХ: на выставке «Фермер-92».

Текст и фото **Р. Шарипова.**

ПУЛЬС СТОЛИЦЫ

ПРАВО НА БИЗНЕС

Во второй половине мая в здании ТашГЭУ состоится международный семинар на тему «Инвестиционная политика и право в странах Азиатско-Тихоокеанского региона», организаторами которого являются ТашГЭУ, ассоциация «Содружество юристов за сотрудничество в АТР», Институт философии и права АН Узбекистана.

В семинаре примут участие ученые, практики и эксперты из Индии, Пакистана, Таиланда, Кореи, Турции и других стран.

Более подробно о предстоящем мероприятии наш корреспондент попросил рассказать президента ассоциации «Содружество юристов за сотрудничество в АТР» профессора Р. А. ТУЗМУХАМЕДОВА.

— Раис Абдулхакович, как возникла идея провести такой семинар!

— Идея семинара возникла в связи с необходимостью привлечения зарубежных капиталов в республику и для обмена опытом между правоведами и экономистами Азиатско-Тихоокеанского региона.

Как учит мировой опыт, ни плановое, ни рыночное хозяйствование не в состоянии развиваться без такого регулятора, как право.

Известно, что наша республика, начиная с декларации о государственном суверенитете от 30 августа 1990 года, уже приняла целый ряд законов и подзаконных актов, направленных на регулирование народнохозяйственных рыночных отношений. И все большую роль по мере продвижения вперед играет проблема привлечения иностранных инвестиций. Однако столь нужная для развития республики сфера деятельности пока, прямо скажем, находится в неудовлетворительном состоянии.

Накануне события

— И каковы, на ваш взгляд, причины, или что тормозит это дело!

— Причиной стали не только привходящие явления нестабильности для иностранных инвесторов. Законодательный процесс не успевает создавать надлежащие юридические рамки, которые позволили бы иностранным вкладчикам капитала быть уверенными по крайней мере в двух важнейших для них моментах.

Во-первых, каждому вкладчику должно быть понятно, что вложение его капитала будет выгодным для него и довольно быстро обернется прибылью.

Во-вторых, каждый инвестор ожидает, что его вложенные средства будут застрахованы от любых случайностей.

Кроме того, глядя в перспективу, необходимо видеть, что в самое ближайшее время перед нами встанут такие вопросы, как защита интеллектуальной собственности, в частности, связанной с изобретениями в области технологии. В то же время у наших ближайших соседей в Азии, развивавшихся по пути рыночного хозяйства, накопился большой опыт не только экономического регулирования, но и использования права в целях максимализации такого развития. В общем, все эти вопросы и будут рассматриваться в ходе работы семинара.

— Раис Абдулхакович, для наших читателей загадкой может оказаться возглавляемая вами ассоциация. Поэтому хотя бы вкратце расскажите, что это за организация, когда была создана, где располагается и какие цели и задачи перед собой ставит!

— Ассоциация возникла в 1990 году и до недавнего времени носила несколько иное название — «Советские юристы за сотрудничество в АТР», сокращенно СЮСАТР.

Располагается она в Москве и имеет филиалы на Дальнем Востоке, в Сибири, Казахстане и ряде республик Средней Азии.

Ее главные цели: содействие обмену опытом между юристами СНГ с одной стороны и коллегами за рубежом—с другой. Ассоциация регулярно проводит и участвует в международных встречах. У нее накопился большой актив в странах зарубежья. Более десяти известных юристов Индии, Кореи, Новой Зеландии стали ее почетными членами.

Интервью взял С. ЛЕВЧЕНКО.

И снова премьера

Совсем недавно в ГАБТе имени А. Навои состоялась премьера балета по произведениям великого классика узбекской литературы Навои. И вот новая постановка, но уже по роману В. Гюго «Собор Парижской богоматери» — «Эсмеральда» Ставит балет народная артистка СССР, лауреат Государственной премии СССР Галия Измайлова. Творчество этой замечательной танцовщицы известно нам уже многие годы. Она танцевала партии Заремы и Китри, Сванильды и... Эсмеральды. Этот балет ставился Т. Литвиновой по либретто В. Тихомирова и В. Бурмейстера ровно сорок лет назад. Тогда партию Эсмеральды станцевала Г. Измайлова.

— Премьера нашего балета состоится 17 мая, — сказала прославленная балерина и танцовщица, постановщик «Эсмеральды» Г. Измайлова. — В разные годы его ставили известнейшие мастера. Первым в 1844 году им был в Лондоне Жюль Перо, в Петербурге балет ставили в 1848 году. В начале XX века в Москве, в 1902 году, над ним работал А. Горский, и балет назывался «Дочь Гудуллы». Первая «советская» «Эсмеральда» увидела свет в 1926 году в постановке Тихомирова. И вот снова через десятилетия «Эсмеральду» увидят поклонники балета, в котором будут заняты различные исполнители.

В балете композитора Ц. Пуни в качестве дирижера выступит Х. Шамсутдинов, художник-декоратор Т. Шарахимов; художник по костюмам З. Курыш, постановка балета моя. В балете заняты наши известные солисты и одаренная молодежь. Большую организационную помощь оказывает главный балетмейстер театра народный артист республики Ибрагим Юсупов.

Э. АДАЙКИНА.

С концертами к сверстникам

В школе-интернате № 4 состоялся концерт победителей конкурса эстрадного искусства «Коктейль-шоу».

Напомним, что в нем принимали участие юные дарования города, школьники с первого по одиннадцатый классы. И вот победители, в том числе и из школы-интерната, решили показать сверстникам свою программу. В нее вошли современные популярные танцы, а также бальные танцы, песни, попурри на песни известного ансамбля «Ялла». Следующее «турне» юных солистов состоится в музыкальную школу имени Глиэра.

Соб. инф.

Первая марка независимого Узбекистана

В Республиканском Доме кинематографистов состоялась презентация первой марки, выпущенной Министерством связи независимого Узбекистана.

Выпуск ее датирован 1992 годом, цена — 20 копеек. Она посвящена поэтессе Нодире (1792—1842), чье слово в поэзии посвящалось независимости человека, призыву к равноправию, мечте о том, чтобы ее родина всегда была свободной.

До конца года предполагается выпустить еще три марки, на которых будут изображены медресе в Хиве, сосуд для воды 19-го века, редкая бабочка-шашечница.

Э. СЕРГЕЕВА.

Инцидент в посольстве

11 мая около полудня в посольство США в Республике Узбекистан проник неизвестный гражданин и, угрожая оружием, которым он завладел у участкового милиционера, забаррикадировался в одной из комнат. Ворвавшийся потребовал встречи с муфтием.

В результате принятых органами МВД оперативных мер нападавший задержан и изолирован. По предварительным данным, им оказался Мирзакаримов Абдусаттар Каримович, 1956 года рождения, уволенный в 1986 году за дискредитацию звания офицера милиции и в настоящее время не работающий. Ведется следствие.

В ОДО звучит гитара

Первые аккорды конкурса молодых гитаристов Ташкента прозвучали в школе № 15.

Программа конкурсантов была неожиданно разнообразной — в нее вошли произведения как эпохи Ренессанса, так и наших дней. Популярное классическое «Воспоминание об Альгамбре» испанского композитора и гитариста Ф. Таррега, исполненное Сергеем Зайцевым, сменилось малоизвестной «Прелюдией» Фулич, сыгранной Игорем Бойко. Муслим Фазылов представил на суд строгого жюри «Вечер в Венеции» Минисетти, а Юлия Петухова — «Сладкую грезу» П. И. Чайковского.

Почти три часа музыканты пленяли слушателей виртуозной игрой и высоким исполнительским мастерством. В итоге, в финал конкурса, который состоится в конце мая в концертном зале ОДО, вышли Оксана Ломейко, Геронтий Чадунели, Андрей Ким, Вадим Нудлер, Светлана Катусова и другие.

С. ТЕН.

Футбол

Седьмая встреча

«Пахтакор»—«Трактор» (Ташкент) — 3:0. Судьи: Б. Савочкин, С. Могилевский и Д. Роман (все — Ташкент).

Нет, эта цифра не из истории. Просто в нынешнем сезоне соперники встретились в седьмой раз. Выходит, изучили друг друга досконально, с сюрпризами тут трудно. Однако неделю назад «Трактор» сумел-таки огорошить «Пахтакор» тремя мячами и кубковой победой.

Помня это, пахтакоровцы предельно внимательно, даже осторожно начали матч. Но почувствовав, что «уколы» заводчан сегодня не столь уж страшны, хозяева прочно завладели инициативой. На 20-й минуте Назаров отдает точный пас Кечинову, и тот бьет низом в угол ворот — Шейкин бессилен помочь. 1:0. Запомнился ответный выпад «Трактора», когда Ходиев сильно пробил, но Джаббаров в красивом броске парировал мяч на угловой.

Конец первого тайма был омрачен еще одной травмой Максудова. Что поделать — не везет самому острому и результативному игроку «Пахтакора». Заменивший его Галиев товарища не подвел, сделав в этом матче дубль. Вначале Рифат красиво головой послал мяч под планку, причем навесным ударом. А под занавес, когда футболисты «Трактора», совсем уж расстроившись, небрежно сыграли при подаче углового, Галиев спокойно распорядился подарком.

И все же не лишним будет напомнить пахтакоровцам, сколько возможностей они не использовали. Тот же Галиев, «укравший» мяч у защитника, Синелобов, Хасанов. У «Трактора» понравился неутомимый полузащитник Касымов, пытавшийся зажечь партнеров.

В. Жилкин, тренер «Трактора»:

— Отсутствие из-за травм трех ведущих игроков не могло не сказаться. Если «Пахтакор» прибавляет, то мы в игре теряем по сравнению с началом сезона. И все же ребята твердо намерены преодолеть полосу неудач. Возможности для этого есть.

А. Иноятов, главный тренер «Пахтакора»:

— Несмотря на победу с крупным счетом, должен сказать, что игра «Пахтакора» пока далека от сегодняшних требований. Есть претензии к Галиеву, Шарипову, Алиеву. Синелобов вышел, не оправившись от болезни. По существу, эта команда начала свою жизнь с марта, поэтому становление ее игры впереди.

Э. Набиев, учащийся 107-й школы:

— Количество ненужных перепасовок поперек поля и назад превзошло все нормы. Все-таки мы ждем от футболистов большей нацеленности на ворота соперника. И не так часто это надо делать в одиночку. Понравился Кечинов, запомнился первый гол Галиева. В преддверии трудных матчей в Намангане и Андижане пожелания защите: больше хладнокровия, нападающим — удачи.

М. ЗАЛЬЦБЕРГ.

ИНФОРМБЮРО

ПО ВСЕМ КАНАЛАМ

В РЕСПУБЛИКЕ

● Чрезвычайный и Полномочный Посол КНР в Республике Узбекистан Гуань Хэньгуан вручил Президенту Республики Узбекистан И. А. Каримову верительную грамоту.

● Президент Республики Узбекистан И. А. Каримов принял специального посланника премьер-министра Новой Зеландии господина Х. Темплтона.

● Установлены дипломатические отношения между Республикой Узбекистан и Королевством Дания.

● На встрече министров высшего образования Египта и Узбекистана подписан договор о взаимном сотрудничестве. Подписаны соглашения об обмене специалистами и студентами.

● Президиум Верховного Совета Узбекистана принял постановление о переименовании Ильичевского района Сырдарьинской области в Шараф-Рашидовский. Данное постановление будет внесено на утверждение очередной сессией Верховного Совета республики.

В СОДРУЖЕСТВЕ

● Кровопролитные перестрелки продолжались в Приднестровье.

● В Душанбе создано коалиционное правительство Таджикистана.

● И армянские, и азербайджанские источники отмечают крупные потери противоборствующих сторон и среди мирного населения во время боев за Шушу и Лачин.

● Всероссийская биржа недвижимости объявила конкурс на аренду номеров в комплексе «Форос». Стартовые условия для всех равны — 40 долларов в сутки или эквивалентная сумма в рублях.

● На завершившемся в Сочи III российском кинорынке призером кинорынка стал фильм «Одна на миллион». По разделу иностранных фильмов призы не присуждались из-за их низкого художественного уровня и отсутствия контроля за коммерческо-правовыми аспектами их приобретения.

● В финальном матче на Кубок СНГ по футболу московский «Спартак» выиграл у ЦСКА — 2:0.

● Чемпионт мира по хоккею выиграли хоккеисты Швеции.

В МИРЕ

● Поступило предложение об исключении Югославии из состава участников Хельсинкского совещания. Послы 12 стран отозваны из Югославии для консультаций.

● В Монголии введена карточная система распределения продуктов.

● Жизнь в столице Афганистана нормализуется. В Кабуле открыты школы, магазины, на рынках отмечено значительное снижение цен. Объявлено, что при рассмотрении уголовных дел будут применяться законы шариата.

● В Канаде готовятся 1,5 миллиарда банкнот украинских денег, на производство которых затрачено свыше 25 миллионов долларов.

Биржа ТОШКЕНТ Биржаси
Контактные телефоны: 45—84—64, 45—83—87,45—80—65, 45—23—42

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
ПРЕЗИДИУМА ВЕРХОВНОГО СОВЕТА
РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

О ПЕРЕИМЕНОВАНИИ НЕКОТОРЫХ РАЙОНОВ ГОРОДА ТАШКЕНТА

Президиум Верховного Совета Республики Узбекистан **постановляет:**

1. Удовлетворить ходатайство хокима города Ташкента — переименовать Кировский район в Юнусабадский, Куйбышевский район в Мирзо-Улугбекский, Ленинский район в Мирабадский, Октябрьский район в Шайхантаурский и Фрунзенский район в Яккасарайский.

2. Вопрос о переименовании Куйбышевского района внести на утверждение очередной сессии Верховного Совета Республики Узбекистан.

Председатель Верховного Совета Республики Узбекистан Ш. ЮЛДАШЕВ.

гор. Ташкент,
8 мая 1992 г.

В Кабинете министров Республики Узбекистан

Кабинетом министров при Президенте Республики Узбекистан принято постановление «О неотложных мерах по обеспечению населения республики лекарственными средствами и изделиями медицинского назначения». Необходимость принятия данного постановления обусловлена сложным положением в обеспечении республики некоторыми медикаментами.

Несмотря на меры, принимаемые Минздравом, областными органами здравоохранения по заключению прямых договоров с заводами и фирмами — изготовителями лекарственных препаратов, в последнее время возникли определенные трудности в лекарственном обеспечении. Это в основном сложилось из-за разрушения хозяйственных связей между республиками, сокращения объема производства фармпрепаратов. Кроме того, из-за увеличения себестоимости выпускаемой продукции заводы-изготовители, расположенные вне территории Узбекистана, увеличили оптовые цены в среднем в 13 — 15 раз, что привело к повышению розничных цен в среднем в 4 раза в ряде государств Содружества.

Учитывая вышеизложенное, а также в связи с либерализацией цен на товары народного потребления в условиях формирования рыночных отношений постановлением правительства предусмотрено повышение розничных цен на лекарственные препараты и изделия медицинского назначения.

При этом в принятом постановлении правительством республики установлены предельные розничные цены на жизненно важные медикаменты, такие, как сердечно-сосудистые, жаропонижающие, сульфаниламидные, некоторые гормональные, ферментные препараты и антибиотики, в целом более чем на 130 наименований. Разница в оптовых и розничных ценах этой группы медикаментов, составляющая 257 млн. рублей, будет возмещена из бюджета республики.

Указанным постановлением сохраняется действующий порядок бесплатного и льготного отпуска медикаментов отдельным категориям населения (одинокие пенсионеры, инвалиды и участники ВОВ, воины-интернационалисты, ликвидаторы чернобыльской катастрофы, инвалиды труда и детства, дети до 3 лет жизни, больные многими наследственными и хроническими заболеваниями). На эти цели из бюджета выделено более 50 млн. рублей.

С целью покрытия расходов, связанных с проведением бесплатного медикаментозного лечения в больничных учреждениях республики, из бюджета в 1992 году выделено 1,5 млрд. рублей.

Как и прежде, государством будет осуществляться профилактика инфекционных заболеваний. Если в 1991 году для приобретения бактерийных и вирусных препаратов было затрачено 3,5 млн. рублей, то в 1992 году на эти цели выделено 50 млн. рублей. Всего на лекарственное обеспечение населения республики, покрытие разницы между оптовыми и розничными ценами, а также убытков в этой связи аптечных учреждений из государственного бюджета будет выделено до конца года 2,6 млрд. рублей.

Для улучшения лекарственного обеспечения постановлением предусмотрено расширение объемов приобретения медикаментов и изделий медицинского назначения из зарубежных стран. При закупке лекарств из-за рубежа в 1991 году на 70 млн. долларов США в первом полугодии 1992 года на эти цели уже выделено 56,8 млн. долларов. Постановлением также поручено Комитету по прогнозированию перспектив развития Узбекистана предусмотреть дополнительное выделение Министерству здравоохранения валютных средств для приобретения медикаментов, сырья и материалов с целью увеличения объемов производства лекарственных средств и изделий медицинского назначения, а также закупка их за пределами республики.

Министерствам здравоохранения, финансов республики, производственному объединению «Фармация» даны конкретные поручения по осуществлению комплекса мер, обеспечивающих дальнейшее улучшение лекарственного снабжения населения.

Дать лекарство больному— главная задача

Так же, как повсюду, переход к рыночной экономике оказывает свое воздействие и на медицину. В этой связи корреспондент Национального информационного агентства Узбекистана обратился с рядом вопросов к генеральному директору производственного управления «Фармация» при Министерстве здравоохранения республики Х. Д. ДАВЛАТОВУ.

— В многочисленных письмах, поступающих в последнее время в нашу редакцию, особо отмечается, что в аптеках республики сократилось количество и ассортимент медикаментов. Что вы можете сказать по этому поводу?

— В результате разделения бывшего Союза на независимые государства распались централизованные связи в обеспечении населения медикаментами. Развалилась работа по сдаче заказов в централизованном порядке во всесоюзное объединение «Союзфармация», закупке медикаментов в зарубежных странах через объединение «Медэкспорт» и распределению их в соответствии с заказами.

Учитывая, что фармакологическая промышленность в республике слабо развита, мы совместно с объединением «Узконтрактторг» подписали договоры с государствами Содружества на 1992 год о закупке медикаментов на сумму 190 миллионов рублей.

Основное предприятие по выпуску лекарственных препаратов в Узбекистане — Ташкентский химико-фармацевтический завод. Ежегодно здесь изготовляется около 80 видов лекарств. А научно-исследовательское предприятие по выпуску сыворотки и бактериальных препаратов производит их лишь 34 видов.

Основные лекарственные препараты мы завозим из других стран. В частности, 43 химико-фармацевтических предприятия России поставляют нам медикаменты 1.268 видов, 17 предприятий на Украине — 429 видов. Особо следует отметить, что препараты, выпускаемые в выше названных республиках, не изготавливаются ни в одном из других государств. Такие лекарства, как гемодез, реополиглюкин, рифампицин и другие, производятся только на предприятиях России, а препараты лидаза, кокарбоксилаза, АТФ, бициллин — только на Украине.

Практически же поступление лекарств и иных медикаментов в Узбекистан из других государств Содружества в январе, феврале и марте нынешнего года было очень скудным. В качестве причины все снабженцы называют то обстоятельство, что не смогли составить договоры на поставку. В результате произошли перебои в обеспечении населения некоторыми лекарствами.

Чтобы преодолеть эти трудности, мы изыскиваем и стараемся использовать все возможности. Налаживаем закупку лекарственных препаратов в зарубежных странах. С этой целью при производственном объединении «Фармация» создана фирма «Узлекимпекс». Сейчас Министерство здравоохранения республики ведет переговоры о закупке медикаментов в Болгарии, Индии, Турции, Италии, Германии.

Следует также сообщить, что в эти дни стали поступать лекарства из стран Содружества. Отрадно, что за счет кредитов, выдаваемых в долларах для нашей республики Турцией, 48 миллионов выделено на покупку медикаментов. Кроме того, для получения в Венгрии лекарственных препаратов по бартеру нашим правительством выделено 2,5 миллиона долларов, а для доставки их из Индии — 2,1 миллиона

— Мы получаем письма о том, что в соседних республиках с этого года поднялись цены на медикаменты. Как обстоит дело в этом отношении в нашей республике?

— Верно, в связи с переходом к рыночной экономике цены поднимаются на все товары и услуги. И на медикаменты тоже. Начиная со второго января нынешнего года, розничные цены на лекарства в России, Казахстане, Туркменистане, Таджикистане и других республиках возросли в несколько раз. В Узбекистане же удалось сохранить прежние розничные цены на медикаменты. Но неоднократное повышение закупочных цен поставило аптеки в труднейшее финансовое положение.

К примеру, за одну упаковку простого анальгина аптеки платят заводу 7 рублей 60 копеек. А населению продают по 31 копейке. В соседних же республиках пачка анальгина стоит 1 рубль 24 копейки. Другой пример — 400-граммовый флакон гемодеза закупается по 30 рублей, а клиентам продается по 4 рубля. В соседних республиках это лекарство продается по 16 рублей. Учитывая такие сравнения, заметим: если на первый квартал из бюджета нам выделено 57,5 миллиона рублей, то расходы составили 91 миллион рублей. Средства, выделенные на покрытие разницы между закупочными и рыночными ценами, составляют 90,3 миллиона рублей.

Кроме того, аптечные учреждения республики задолжали местным банкам 266,8 миллиона рублей, а снабженцам — 126,2 миллиона рублей. Между тем бюджет ведь не резиновый. Поэтому нам также предстоит пересмотреть розничные цены. Необходимо, конечно же, при этом сохранить все льготы для больных, которые до сих пор их имели.

— Какие меры принимаются, чтобы все же улучшить обеспечение населения лекарствами?

— Некоторые сдвиги есть. Мы очень благодарны Президенту нашей республики И. А. Каримову за заботу, проявляемую о здоровье населения. С этой целью предусмотрено строительство фармацевтических фабрик в Самаркандской, Бухарской и Ташкентской областях. В целях расширения сырьевой базы при Узгоскомлесе решено создать производственное объединение «Шифобахш», а также создать совхозы, специализированные на выращивании целебных растений. Пока организовано пять таких совхозов — в Бухарской, Самаркандской, Кашкадарьинской, Сурхандарьинской и Ташкентской областях. В Фергане уже работает малое предприятие по производству горчичников. Фирма имени Ибн Сино при объединении «Фармация» фасует препараты новых видов из лекарственных растений.

Но есть и проблемы. В этом направлении нам необходимо еще многое сделать. Надо в полной мере использовать все возможности.

Чтобы закрепить и умножить имеющиеся достижения, проводим работу по созданию совместных предприятий с зарубежными фармацевтическими фирмами. Думаем, что вся эта работа принесет ожидаемый эффект.

Прогноз гороскопа на неделю

КОЗЕРОГУ на этой неделе звезды настоятельно советуют трудиться как можно эффективнее. Возможно, вы заняты делом, которое не сулит успеха. Дерзайте, смело принимайтесь за что-либо новое, но при этом не теряйте головы. Тот, с кем вы собираетесь начать новое дело, возможно, лелеет коварные замыслы. Есть опасность распада совместных предприятий, а вот для семейного бизнеса грядущая неделя благоприятна. Звезды рекомендуют быть осторожными с родными и близкими: вас могут преследовать выяснения отношений, у влюбленных дело может дойти и до разрыва.

ВОДОЛЕЯМ расположение планет сулит быстрый прогресс на работе. Доходы подсказывают необходимость расширения бизнеса. Особенно успешны будут эти дни для тех, кто занят в посреднической деятельности, торговле. Предстоят немалые расходы на транспорт — билеты ведь все время дорожают. Приятные сюрпризы ждут влюбленных. Возможно, из-за рубежа вернется ваш близкий друг, вероятны романтические встречи...

У РЫБ в предстоящие дни стремление к дополнительным доходам будет столь сильным, что они могут заняться тем, что раньше называлось спекуляцией. Если вы откликнитесь на это «влечение сердца», но при этом будете полагаться только на себя, можете заработать. Любые ваши личные усилия принесут материальную прибыль, что же касается души... Решайте сами. Запланированные на 13 мая поездки звезды рекомендуют отменить. Вас ждут встречи с новыми людьми и давними друзьями, возможен роман с человеком, только что вернувшимся из-за границы или другого города. Супружеские отношения укрепятся, забудутся старые обиды, верх возьмут взаимопонимание, не позволяйте кому-либо вмешиваться в ваши личные дела!

ОВЕНУ звезды со всей определенностью обещают рост постоянного дохода. Служащие получат его в виде премий или повышения оклада, ведь обещают же им индексацию. Смело вкладывайте деньги, любые инвестиции принесут большие дивиденды. Не исключено, что в вашу жизнь вернется старый и почти забытый друг. Именно он, возможно, сделает крайне интересное предложение, правда, в финансовой области. Не исключены новые интимные связи, особенно у одиноких женщин. Хозяек в эти дни ждут хлопоты по дому, они будут полностью заняты переустройством жилища.

ТЕЛЬЦАМ новый подход к работе поможет добиться лучшего понимания со стороны коллег, немалых доходов. Ждите в эти дни льгот или премий. Чувство ответственности за семью заставит вас много работать — кормить ведь детей надо. Вы добьетесь своей цели, однако не сразу. Учащимся неплохо бы спланировать на предстоящей неделе небольшой отдых. Личная жизнь сулит много удовольствия, ваша подруга наверняка подготовила для вас приятный уикэнд.

БЛИЗНЕЦЫ, положитесь на друзей, с их помощью вам будет сопутствовать успех в делах. На работе возможно повышение, хотя и не обязательно с увеличением оклада. Мужчины, ждите выгодные предложения (деловые, не путайте) от женщин. Не отмахивайтесь от них, звезды предсказывают некоторый доход от дела, которое не потребует от вас даже отлучаться из дома. Любые новые проекты, начатые с помощью родственников или друзей, будут успешны. Личная жизнь обещает много приятных минут, особенно для супругов или тех, кто давно знаком.

У РАКА неожиданные изменения на работе грозят привести все дела в полное расстройство. Но не паникуйте, нет ведь худа без добра, все в результате может обернуться в вашу же пользу. Не бойтесь вносить коррективы в ваши планы. Не передоверяйте решение финансовых вопросов кому-либо, планеты предсказывают беду. Они не исключают даже, что по чьей-то вине против вас начнут судебное разбирательство. И хотя вы будете оправданы, не стоит доводить до этого, потому во всех делах на этой неделе полагайтесь только на себя.

ЛЬВАМ можно подумать о карьере: звезды гарантируют большие перспективы. Грядущие дни благоприятны для новых проектов или смены рода деятельности. У бизнесменов видится расширение дела или даже начало нового. Хозяйкам предстоят немалые расходы в магазинах. Предсказывают звезды и возможную поездку за рубеж, естественно, тоже за покупками. В делах семейных ожидаются полное спокойствие и взаимопонимание. Собравшимся вступить в брак рекомендуется именно в эти дни познакомиться с родителями друг друга.

ДЕВЫ, звезды не благоволят вам. Предстоит дополнительная нагрузка на работе, но не ждите за это вознаграждения. Это, конечно, обидно, но ни в коем случае не поддавайтесь на уговоры друзей и не бросайте работу. Если у вас есть кандидат в спутники жизни, не представляйте его родным, они не одобрят ваш выбор. Вам придется либо порвать дружбу, либо уйти из дома.

ВЕСАМ на этой неделе уготованы приятные известия в финансовой области, не упустите шанс, вы сможете зарабатывать больше, ведь сейчас это так важно. Планеты обещают, что эти майские дни будут очень благоприятны для вложений средств и смены работы, даже если для этого придется сменить место жительства. Барометр семейной жизни будет показывать «облачно». Тех, кто в браке, но увлечен кем-то «на стороне», ожидают семейные конфликты на этой почве. Если вас волнуют мир и спокойствие в семье — решительно прекращайте тайные любовные связи.

СКОРПИОНЫ обнаружат новые факты, касающиеся работы. В случае, если вы поймете, что они ведут к большим потерям, немедленно выходите из этого предприятия. В целом же для работающих неделя будет прибыльной, они выгодно вложат деньги или получат комиссионные. Возможно, в эти дни придется продать старый дом или часть земельных владений. Однако не спешите сразу же вкладывать полученные деньги. Семейные дела проблем не предвещают, в любви вам будет сопутствовать удача.

СТРЕЛЬЦЫ преодолеют неожиданные препятствия на работе и добьются прогресса. Будут приняты и удовлетворены все ваши заявления и прошения. Бизнесменов, особенно подвизающихся в сфере обслуживания, ждет расширение дела. А вот тем, кто служит в армии, работает в здравоохранении или промышленности, грозит потеря хорошего места. Немного пострадают ваши домашние дела из-за того, что вы будете полностью заняты проблемами службы. Не исключено в эти дни и легкое недомогание близких в семье, постарайтесь избежать этого — врачи-то бастуют.

Бизнес есть бизнес

ВОКРУГ РЫНКА

«С чего начинать начинающему предпринимателю?» — спрашивает Джеймс Пилбич в своей статье «Путь к покупателю», опубликованной в 10-м номере научно-популярной серии «Экономика за 1991 год», и пишет:

«Возможно, прежде всего стоит разобраться в финансово-экономической стороне своего бизнеса. Сравнительные исследования американских или японских предпринимателей показали, что для американцев целью № 1 является прибыльность, для их японских коллег на первом месте стоят показатели доли рынка, прибыль у них на третьем месте с конца довольно длинного списка».

О важности умения вести финансовые дела пишет и Дэн Коркорен: «Не переживайте из-за отсутствия у вас экономических знаний. Пусть вас больше беспокоит неумение вести финансовый учет, — советует он начинающим бизнесменам. — Умение разбираться в финансовых проблемах, несомненно, поможет успеху дела».

Английский специалист по дизайну Дж. Пилбич пишет в связи с этим: «Некоторые до сих пор уверены, что залогом конкурентоспособности служат низкие цены. Будь это так, нам было бы не на что надеяться, ведь в мире всегда найдется кто-то, кто сумеет предложить товар дешевле. Но, к счастью, низкие цены не выход из положения. При этом мы вовсе не отрицаем: ценообразование является чувствительным инструментом бизнеса, и не критикуем тех значительных усилий, которые прилагаются для увеличения производительности.

Факт остается фактом, в настоящее время люди без разбора покупают все, что, по их мнению, удовлетворяет их нужды, и при этом не всегда задешево. Причем речь идет не только о потребительских товарах, одежде, например, дамских сумочках и предметах роскоши.

Британский национальный совет по развитию экономики обратился к потребителям станочного оборудования с вопросом: почему они предпочитают покупать станки за рубежом? Чаще всего аргументом служила идея превосходства заграничных товаров. Видимо, это обстоятельство и должны принимать во внимание те, кто намеревается заняться бизнесом.

Так, американский бизнесмен, президент компании «Интер оксидентал» Дэн Коркорен пишет: «Планируя заняться предпринимательством, начните с разработки коммерческого плана, т. е. документа, который бы в письменном виде излагал цели вашей деятельности и шаги к их реализации. План не должен быть объемным, скорее, своего рода книга рецептов. Определите теорию, лежащую в основе вашей коммерческой идеи. Всякий бизнес основан на теории, подразумевающей наличие спроса на определенные товары и услуги.

Начните с определения теоретической потребности. К примеру, я предполагаю, что в вашей стране существует спрос на джинсы. Моя теория основана на личных наблюдениях: советские люди хотели бы приобрести мои голубые джинсы. Фактически каждое новое дело начинается с личных наблюдений. Но предупреждаю: будьте осторожны, до того, как вы вложите силы и средства в новое дело, убедитесь, что ваша теория верна. Излагая аргументы в ее пользу, вы можете вдруг увидеть именно ее нецелесообразность. Не будьте самонадеянны. Признайте вовремя, что ваша теория неверна, и откажитесь от нее.

По страницам «Эхо»

Предположим, что совет, данный вам американским специалистом, оказался ценным, вы убедитесь, что джинсы целесообразно изготовлять и продавать. Что же надо делать дальше? Дэн Коркорен дает такой деловой совет: «До начала выпуска продукции благоразумно было бы изготовить несколько экземпляров товара и попытаться их продать. Это поможет вам усовершенствовать модель, более точно рассчитать, сколько времени и материала нужно на его изготовление, и, что самое главное, убедиться, что товар будет раскуплен.

Конечно, данный совет пригоден не для всякого бизнеса, например, как можно убедиться, станут ли посещать ночной клуб, не открыв его?

Что касается другого рода продукции, образец можно изготовить тоже в домашних условиях и попытаться его продать. Возвращаясь к джинсам, составьте список вопросов и опросите каждого, кто пожелает вам помочь. Вопросов должно быть не менее 10, типа: нравится ли вам качество? как бы вы оценили покрой? и т. д. Вы должны опросить не менее ста человек. Статистика утверждает, что лучше опросить 400 человек, но в вашем случае пусть будет сто.

Вы узнаете много о вашей продукции, о потенциальном покупателе и о себе, проделав все это. Проделав предварительные операции, описанные выше, следует приступить к разработке детального плана будущей коммерческой деятельности. Следует составить, как мы упоминали выше, коммерческий план. Американский бизнесмен далее пишет: «Мы далее буквально подробно описываем шаги, необходимые для строительства и открытия фабрики, найма и подготовки работников, производства и распределения, а также продажи товаров на рынке. План предусматривает число рабочих и служащих, время и средства, необходимые для производства. План должен давать четкое представление о том, что нужно сделать и в какой последовательности. Хороший план — не свод инструкций, а скорее, путеводитель, в который вы можете вносить изменения в ходе его реализации.

Чтобы быть эффективным, он должен вбирать в себя свежую информацию, поступающую в процессе развертывания производства. Всякое дело или крупный проект, за который я брался, пишет американский бизнесмен, менялись через три месяца. Как бы тщательно ни был план разработан, всегда появляются непредвиденные вопросы и проблемы в ходе его выполнения, которые требуют изменения изначального плана.

Внося в план новые коррективы, вы начинаете справляться с хаосом проблем в новом деле. Коммерческий план ценен не столько для выпускаемой продукции, сколько для умственного процесса, способствующего развитию производства. Чрезвычайно важно продумать каждую деталь воплощения вашей идеи. Теоретически вам может быть все ясно, но вы не сможете привлечь на свою сторону нужных партнеров и вкладчиков, объяснить сотрудникам, что от них потребуется, если вы не сможете им объяснить суть вашей теории.

Все ошибаются, как правило, в оценке того, во сколько им обойдется новое дело. Одно из правил — умножать первоначально подсчитанную сумму на три, но еще лучше хорошо просчитать бюджет на каждый производственный этап в плане и ежедневно сверять этот бюджет. Не давайте разрешения ни на какие расходы, если они не предусмотрены бюджетом и если у вас нет наличных денег оплатить их.

50 процентов новых предприятий на Западе терпят в первый год своего существования неудачу, и большинство по той причине, что их владельцы слишком поздно обнаруживают, что у них не хватает финансовых средств.

Настоятельно рекомендую достать вам учебник по бухгалтерскому учету и изучить его. Задавайте вопросы, попросите других помочь вам. Если вы что-то вынесете из моей статьи, пусть это будет следующее: вы должны в обязательном порядке освоить финансовый учет. Не важно, что вы собираетесь нанять на работу бухгалтера. Вы, владелец или менеджер, должны достаточно хорошо знать бухгалтерию, чтобы самому вести учет, без глубоких знаний в этой области вы никогда не сможете объяснить и оценить значение возникающих цифр. Особенно важно это в начале вашей деятельности.

Записывайте абсолютно все. Если вы нанимаете на работу своего брата, укажите в письменном виде, что вы от него ждете и каковы ваши обязательства. Помните, бизнес есть бизнес».

Советы, которые дает Дэн Коркорен, это прежде всего советы малым фирмам.

(По материалам радио «Свобода»).

О ценах и качестве сервиса

«Я обращаюсь к вам с просьбой помочь. У многих пенсионеров сегодня единственным связующим с жизнью звеном является телевизор. Просто ужасно, когда он выходит из строя. Так случилось и у меня. Когда я узнала о стоимости ремонта, удивилась: во сколько же раз он возрос! Мало того что запчасти подорожали, их еще и нет. Как же быть!».

Вот такое письмо прислала в редакцию пенсионерка С. Шадиева. Но надо сказать, что подобные вопросы интересуют не только ее. Из чего же складываются столь высокие цены в сфере обслуживания? Об этом наш разговор с директором ташкентского городского техноторгового центра «Кафолат» А. А. Абдумаджидовым.

— Да, сейчас цены отпущены не только в торговле, но и в сфере услуг, с той лишь разницей, что у нас есть определенный их потолок. Максимальная цена за ремонт, к примеру, цветного телевизора 130 рублей (без учета стоимости запчастей), из которых 30 рублей—это налог на добавленную стоимость. Таким образом, рост против прежней цены получается в 4 раза. В основу такой цены заложены наши расходы за электроэнергию, воду, вневедомственную охрану, доставку запчастей и так далее. А они выросли в среднем в 10—15 раз. К примеру, за перевозку только одного вагона с кинескопами с нас недавно потребовали авансом 1 миллион 150 тысяч рублей.

Что касается цен на запчасти, то их рост составляет от 10 до 100 раз. В поисках выхода из положения мы пытаемся создать свой оборотный фонд, восстанавливаем запчасти, бывшие в употреблении. Заключаем прямые договоры. В частности, с новосибирского завода должны поступить черно-белые кинескопы.

Сокращение объемов услуг, конечно, грозит коллективу крахом. Понимая это, здесь стараются идти навстречу клиентам. Во-первых, все что можно отремонтировать непосредственно на дому, делают дома. В мастерскую аппаратуру, телевизоры забирают лишь в крайних случаях. Во-вторых, сокращены сроки ремонта, с 1 до 2-х месяцев увеличена гарантия. В-третьих, стали шире использовать возможности автоматизированной системы управления. С ее помощью наладили равномерный прием заявок, складской учет. В скором времени машине будет поручен и расчет заработной платы работников.

— И все же проблема с запчастями по-прежнему давит, сдерживает работу мастерских, — говорит А. А. Абдумаджидов. — Поставлять их предлагают в обмен на какие-либо товары. Но нам менять нечего, правда, пока. Жизнь заставляет искать выход из положения, заглядывать в будущее. Поэтому мы решили обзавестись своим хозяйством: арендовали гектар земли, попробуем засеять его овощами. Хотим организовать закупку излишков в ближайших хозяйствах, часть реализовать, а часть консервировать и предлагать в качестве бартера. Но эта работа только начинается, а запчасти нужны сегодня. Усугубляется положение и тем, что многие предприятия сейчас получают телевизоры по бартеру. Мы не знаем их количества, а значит, не можем, своевременно поставив на гарантийное обслуживание, заказать нужное количество запчастей. Приходится работать вслепую, отказывать клиентам в ремонте.

Судя по письмам, читателей волнует и еще одна проблема—качество ремонта, а оно, как правило, зависит от квалификации мастеров.

— Вопрос резонный, — продолжает А. А. Абдумаджидов, — думаю, разрешаться он будет по ходу движения к рынку. Ведь квалифицированный специалист сможет больше получать, поддерживая свою марку хорошей работой. А таких у нас немало. Могу назвать в числе лучших механиков Х. Камалходжаева, В. Тарасенко, А. Хакимова. Уделять внимание подготовке молодой смены тоже необходимо, но качественно изменив саму ее систему. Кое-какие шаги нами уже предприняты — организованы платные курсы по подготовке радиомехаников. Удивительно, но факт, оплата изменила отношение к учебе. Оно стало более серьезным.

Требования к ремонтной службе продолжают расти, и если они не будут удовлетворяться, то немудрено коллективу растерять своих клиентов. Тем более что зарождающийся рынок все активнее создает конкурирующие фирмы. Чтобы сохранить коллектив, иметь доходы, в ТТЦ «Кафолат» уменьшают производственные расходы: сократили аппарат управления, взяли в аренду автотранспорт, усовершенствовали систему охраны. Чтобы сэкономить на теплопотреблении, в двух мастерских в качестве эксперимента установили газовые колонки, еще в нескольких поставили водомеры. Но самое главное сейчас — помочь нерентабельным точкам увеличить объем обслуживания, активнее вводить новые виды услуг. В частности, в мастерских ТТЦ начали ремонтировать микроволновые электропечи, музыкальные электроинструменты, сельхозоборудование. Вскоре коллектив «Кафолата» намерен стать акционерным обществом. Это позволит получить больше самостоятельности. Сложнее обстоят дела с широкой приватизацией. Основная причина в том, что поставщики запчастей не желают пока выходить на прямые связи с мелкими ремонтными мастерскими, им это невыгодно. Значит, необходимо создавать свою производственную базу.

— Этот вопрос прорабатывается, — говорит Абдупаттах Абдумаджидович, — на выпуск бытовой и радиотехники будет переориентирован завод нестандартного оборудования, что на массиве Тансыкбаева. А пока стараемся использовать свои резервы. Создали участок скупки телевизоров, радиоприемников, которые после отладки, реставрации реализуем по договорным ценам. А что невозможно отремонтировать, разбираем на запчасти.

Конечно, переход к рынку — дело непростое, требующее инициативы, предприимчивости. Не просто в этой связи перестраиваться государственным структурам, но делать это необходимо, и чем скорее, тем лучше.

О. ХАРЧЕНКО.

Биржа и биржевая деятельность: какой она должна быть?

Процесс вхождения в рыночную экономику в Узбекистане усиливается с каждым днем. Это проявляется в законотворческой деятельности Верховного Совета, организаторской деятельности правительства республики. За 1991 год Верховным Советом приняты законы о предприятиях, собственности, малых предприятиях, предпринимательстве и др., которые создают юридическое основание создания инфраструктуры рынка.

Возникает вопрос: зачем нужны биржи? Нельзя ли обойтись без них? Известно, что в период плановой экономики функции оптовой торговли энергией, топливом, материалами, сырьем, оборудованием и другими товарами осуществляли органы Госснаба. Они выполняли посреднические функции между производителями и потребителями. Так возникла жесткая административно-командная система распределения ресурсов, при которой у предприятий-потребителей права выбора поставщика не было. В этих условиях торговаться с поставщиками не было возможности. Цены на поставки устанавливались государством. Тут тоже нельзя было предъявить какие-либо претензии.

Одно из правил рыночной экономики — это свобода отношений между товаропроизводителями и потребителями и рыночное ценообразование. Местом реализации отношений между производителями и потребителями как раз и является биржа. Кроме того, биржи выполняют важнейшие функции в рыночной экономике. Для современной биржи за рубежом купля-продажа товаров не является первостепенной задачей. Для биржи сегодня главными стали: определение цен товаров на перспективу и обеспечение ценовой гласности, согласование спроса и предложения, страхование от колебания цен.

Какие функции выполняют наши биржи? Нужно сказать, что наши биржи работают только в режиме аукционной торговли, т. е. кто больше заплатит, тот и купит товар. Пока наши биржи не служат механизмом согласования спроса и предложения. В этом смысле они не оказывают какого-либо влияния на увеличение товарного производства. Биржи в настоящее время превратились в источник нетрудовых доходов. Мало того, что биржи, не участвуя в создании материальных ценностей, искусственно увеличивают стоимость товара. Бирж много, товаров мало. Меньшее количество товара, распределяясь между большим количеством бирж, раздробляясь, создает условия для взвинчивания цен. Потому что сейчас спрос во много раз превосходит предложение.

За рубежом на биржах осуществляется оптовая торговля зерном, скотиной, материалами, сырьем, автомобилями, нефтью и нефтепродуктами, удобрениями, металлами и прочим. Розничная торговля предметами потребления повседневного спроса в основном же осуществляется через магазины, базары. У нас же на биржах торгуют всем: продукцией сельского хозяйства, промышленности, строительными материалами. Сегодня торговать через биржу стало чрезвычайно выгодно, так как биржевые цены самые высокие.

За рубежом все биржи между собой связаны всеми видами связи: телефонной, телеграфной, телевизионной. Если на какой-то бирже возникает превышение спроса над предложением, моментально восстанавливается равновесие между спросом и предложением за счет тех бирж, где предложение превышает спрос. Вообще на всех биржах предложение превышает спрос. Во всех странах спрос и предложение находятся в сбалансированном состоянии. Это, в свою очередь, привело к стабилизации цен на биржах. Колебание цен на биржах незначительное. Цены могут резко снизиться, если поставки товара увеличиваются, повышаться, если поставки товара уменьшаются. Например, до выхода Узбекистана на мировой рынок хлопка-волокна цены на обычные волокна, выращиваемые в Узбекистане, были 1.800—2.200 долларов. Как только наши хлопковые хозяйства стали выходить на рынок хлопка-волокна, стоимость волокна в 1991—1992 годах упала до 1.100—1.200 долларов.

За рубежом биржа — место, где определяется уровень соответствия спроса и предложения. Производители внимательно следят за изменением спроса и предложения на биржах и регулируют спрос. Для достижения того, чтобы и у нас биржа превратилась в механизм регулирования производства в зависимости от спроса, необходимо добиваться преобладания биржевой торговли.

Биржа является местом, где определяется цена на товар. Обычно продавец товара объявляет самую высокую цену, за которую он может продать товар. Покупатель объявляет самую низкую. С этого и начинается торг. Он определяет цену, за которую покупается товар. На биржах устанавливается размер снижения и повышения цен. Биржа устанавливает в процессе торгов такой уровень цены, за которую продавец продает, а покупатель покупает, и обе стороны воспринимают этот уровень выгодным для себя. Это такой уровень, который не является для продавца дешевым, а для покупателя дорогим. Достигнутый уровень удовлетворяет обе стороны и точно отражает потребительскую стоимость товара на тот день, в том месте.

Цена, по которой на бирже заключаются контракты на поставку продукции в будущем, всегда определяется гласно. Благодаря гласному торгу выявленная цена сразу же поступает в компьютерную систему, и на следующий день ведущие газеты публикуют цены. Сам процесс биржевых торгов начинается не так просто, как нам кажется. Брокеры, прежде чем заключить контракт на куплю-продажу продукции, сначала ознакомятся с ценами на других биржах и биржевыми котировками через газеты или другие источники информации. Затем они вступают в биржевую торговлю, предварительно определив себе уровень цены, за которую они могли бы заключить сделку о покупке.

В настоящее время на наших биржах в основном идет торговля наличными товарами. На зарубежных биржах торговля идет как физическим товаром, заключение двусторонних контрактов на поставку товара в будущем (форвард контракт) и купля-продажа биржевых контрактов (фьючерсов). У нас пока торговля заключением двусторонних контрактов и самими контрактами не осуществляется.

На зарубежных биржах на очень высоком уровне поставлена работа по страхованию, которое называется хеджированием. Страхование ведется от колебания цен как в сторону снижения, так и в сторону повышения.

Для повышения эффективности бирж и влияния их на экономику необходимо установить торговую партию на различные товары, стандарты на сельхозпродукцию, котировку цены, шаг цены, лимиты изменения цены за один день, срок исполнения сделки на куплю и продажу, период торгового года, последний день торговли, последний день доставки.

Еще одно отличие зарубежных бирж от наших заключается в том, что наши биржи комиссионный сбор взыскивают от стоимости сделки, а зарубежные сборы берут от каждой сделки по твердому тарифу. Когда комиссионный сбор берется от стоимости сделки, то биржа оказывается заинтересованной в увеличении стоимости сделки. Это выгодно продавцу и не выгодно покупателю. А когда сбор берется от количества сделок, то заинтересованности в увеличении стоимости сделки не бывает.

С. САЛИМОВ,
доктор технических наук, профессор.

Бригада Мамедова

Сегодня каждый десятый житель Ташкента ходит в одежде, сшитой на фабрике надомного труда «Мехнат».

К такому выводу пришли специалисты службы изучения потребительского спроса фабрики. Но до полного удовлетворения потребностей населения, по их мнению, еще далеко. Средняя семья нуждается во многих изделиях, производимых в подразделениях предприятия. Поэтому в разных районах города открываются новые цехи и мастерские. Не на последнем месте и повышение качества изделий, ведь потребитель сегодня уже другой: ему есть что с чем сравнивать. В ответ мехнатовцы совершенствуют свой труд, по мере возможностей внедряют современную технологию.

Мастерская № 16, руководит которой Р. Мамедов, специализируется на пошиве одежды для детей. Сейчас, правда, ассортимент небольшой. Его расширение сдерживается из-за отсутствия нужных материалов, но есть что выбрать. Сарафанчики, юбки, сорочки, брюки-бананы — все это можно купить в торговых лотках, расположенных в самых оживленных местах города. Некоторые изделия особенно полюбились — спрос на них держится не один год.

Все швейницы, а их семеро, любят фантазировать, придумывать фасоны, какие-то новые детали. Все вместе — Светлана Аршаева, Нина Вагина, Любовь Ильина, Наталья Федорова, Раиса Ивановна Литвиненко, Марина Биксалиева, Лариса Ефанова — считают: повезло им с работой и с коллективом. И они постоянно учатся, совершенствуют мастерство. Интересуются новыми направлениями моды, приемами конструирования одежды, стилизованными деталями, которые предлагают мастера и художники-модельеры, «примеряют» новинки к своей работе.

Кто важнее — закройщик, портной или отделочник? Пожалуй, качество будущей вещи зависит от каждого. Хорошие выкройка и шитье обязательно должны быть дополнены качественной отделкой, тогда только изделие будет иметь спрос. Ловко выполняет свою работу и клепальщик Анвар Садыков.

Недавно коллектив мастерской решил повысить эффективность работы за счет перевода производства на внутрихозяйственную аренду. Многое в связи с этим меняется в коллективе. Швеи мастера Мамедова надеются увеличить объем оказываемых услуг.

Л. ГУРО.

В порядке обсуждения

СМОЖЕМ ЛИ МЫ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ СТЕРЕОТИПОВ?

У Марка Твена есть интересный, поучительный рассказ «Человек, который совратил Гедлиберг». Речь в нем идет о некоем городе, считавшемся «самым честным и безупречным городом во всей близлежащей округе. Он сохранял за собой беспорочное имя уже три поколения и гордился им как самым ценным своим достоянием. Гордость его была так велика, и ему так хотелось продлить свою славу в веках, что он начал внушать понятия о честности даже младенцам в колыбели и сделал эти понятия основой их воспитания и на дальнейшие годы. Мало того, с пути подрастающей молодежи были убраны все соблазны, чтобы честность молодых людей могла закалиться и войти в их плоть и кровь». Этому же служил и девиз города —«Не введи нас во искушение».

Но вот однажды Гедлибергу не посчастливилось: он обидел одного приезжего и в отместку тот совратил город — всех, считавшихся непогрешимыми. Не стоит пересказывать все содержание, но ситуация, описанная М. Твеном, довольно поучительна для сегодняшнего дня, ибо наше воспитание строилось на похожих принципах. Очень долго мы кичились тем, что воспитываем человека новой формации, стараясь внушить идеологические догмы с детского возраста. С дороги молодежи старательно пытались убрать все то, что могло воздействовать на нее с дурной стороны. Хотя правильнее будет сказать — закрывали глаза на существующие противоречия. Превозносили силу коллективизма, не замечая порой ее превращения в силу толпы. Прерогатива воспитания через учебные заведения была отдана идеологии. И когда внезапно она рухнула, увлекая за собой неоправдавшуюся веру в «светлое будущее», на которую было потрачено столько физических и душевных сил, то образовалась пустота, которая вызывает у части общества, причем больше у молодых, столько претензий к прошлому и происходящему.

Поэтому сегодня одним из больших теоретических и практических вопросов, стоящих перед системой образования, является вопрос внесения кардинальных корректив в формы и методы воспитательного процесса. Старая привычная система воздействия через классное руководство, кураторство, наставничество, обязательные мероприятия была эффективна только для жестко регламентированного государства, которое неусыпно бдит за своими подчиненными. Для демократического общества не подходит воспитание, построенное на прокрустовом ложе регламентированных пределов, ограничений, жестких рамок, добровольно-принудительных обязательных обязанностей. Демократия основана на инициативности, широте мышления, активности, а не на инфантильности и иждивенчестве.

Конечно, можно возразить, защищая прошлое, что раньше было невозможно то плохое, что допускается сегодня. Но ведь связано это отнюдь не с тем, что наша система воспитания была уж очень хороша. Скорее наоборот. Определяло нашу жизнь не воспитание, а продуманная деформация человеческой личности, моральных норм и жизненных ценностей через механизм подавления и страха. Именно из-за нехватки воспитания; понимания, терпения, неумения мыслить и смотреть вперед произошел развал нашего государства. Отсюда и все конфликты, неразбериха в экономике, потому-то так болезненно протекает переход к демократическим нормам жизни, где решающую роль играет свободная воля человека, обеспечивающая ему право выбора, но подлежащая не только юридической, но и морально-нравственной оценке.

Людям, не умеющим соотносить свои принципы и убеждения с поступками, свои внутренние возможности с их реализацией в жизни, свои действия с окружающей действительностью, нельзя указом даровать высшую свободу — свободу выбора между добром и злом. К такому выбору нужно готовить, и готовить тщательно. Демократическую культуру воспитывать очень сложно, ибо она многопланова в отличие от монокультуры, которая обычно всегда навязывается сверху и укрепляется довольно-таки просто — насилием. Отсюда наиглавнейшая задача — научить взаимопониманию, терпимому отношению к тому, что непонятно.

Особенно важно это для молодых. Молодого человека сегодня окружает огромное количество социальных ячеек, влияние которых трудно прогнозировать. Молодежь во многом острее воспринимает все то, что происходит вокруг. Но во многих отношениях она еще социально незрела, хотя и социально активна.

Свое место в обществе, как и правила поведения, многие представляют довольно смутно, а некоторые — и просто неправильно, переоценивая свое «я». В жизни им кажется все простым и доступным. Л. Толстой в рассказе «Дьявол» высказал замечательное суждение по этому поводу: «Обыкновенно думают, что самые обычные консерваторы — это старики, а новаторы — это молодые люди. Это не совсем справедливо. Самые обычные консерваторы — это молодые люди, которым хочется жить, но которые не думают и не имеют времени подумать о том, как надо жить, и которые поэтому избирают себе за образец ту жизнь, которая была». Такое неординарное суждение помогает понять многие поступки молодости, забывающей историю, в которой многое уже было. Надо только помнить и извлекать уроки. Твеновские герои урок извлекли. Город «снова стал честным городом, но держит ухо востро — теперь его так легко не проведешь!» Из девиза изъяли одно слово — «не», но изменилось многое. «Введи нас во искушение». Это уже совершенно иной подход к воспитанию. Извлечет ли урок наша педагогика? Сумеет ли отказаться от разжеванного воспитания типа «что такое хорошо и что такое плохо».

Жизнь многообразна, воспитательных трафаретов не наготовить на все случаи. Для примера возьмем такой простой психологический фактор — даже самые хорошие и правильные слова перестают восприниматься таковыми, если их повторяют часто и все время одни и те же люди. Истоки поведения правильного и неправильного, нравственного и безнравственного, допустимого и недопустимого кроются прежде всего в окружающей общественной среде. Сегодня с монополией на воспитание вроде бы покончено. Как это будет на самом деле — увидим. Любителям воспитательных мероприятий для отчета нужно помнить, что теперь активно подключаются к этому общественные организации, религия. А так как это ново, то уже интереснее. Кроме того, в современных, не совсем цивилизованных, но стремительно расширяющих жизненные горизонты рыночных отношениях воспитанность, как и разноплановость знаний, нередко становится обузой, препятствующей достижению материальных благ, а значит невостребованным придатком. В результате возникает внутренний отход — человек начинает отбывать занятия, как повинность. Естественно, это приводит к смещению личных ценностей, которое вызывает тягу к самоутверждению и поиску себя подчас в формах, далеких от законных. Назидательными беседами здесь не обойтись. Воспитывать нужно личность, могущую противостоять инстинкту толпы, мыслить свободно, широко.

Ставя задачу нового подхода к воспитательному процессу, надо подумать и о тех, кто будет ее выполнять, — педагогах. Все равно на них лежит основная тяжесть — так уж повелось. Нельзя разрывать обучение и воспитание. Никто и не рискнет это сделать. Но можно ли продолжать требовать от учителей и преподавателей быть в первую очередь общественными воспитателями? Ведь учебная и научная нагрузка — это не только занятие, но и подготовка к нему, саморазвитие, без которого немыслим профессиональный рост, а значит и дополнительное рабочее время, которое только на первый взгляд не связано с работой. Но у педагогов есть еще и свои семьи, свои личные дела. Они ведь тоже люди. Воспитание по ходу обучения — да, это останется. Вряд ли найдется такой предмет, где не было бы примера, достойного подражания, будь это художественное произведение, историческое событие, биография ученого, мыслителя или спортсмена. Но для других воспитательных дел не подумать ли об освобожденных от педагогической нагрузки воспитателях, как это уже было в прошлом? Понятно, что восстановить «классных дам» в том виде, как они были, к сожалению, не получится. Но освобожденный воспитатель стал бы большой силой, особенно если избавить его от комплекса поучительности и назидательности. Причем, имея такое количество педагогов, не было бы нужды готовить таких специалистов — они уже есть. Достаточно было бы специальной переподготовки. Были бы желание и средства. Верно говорят: на образовании грешно экономить. Перспективы демократического общества с такими атрибутами, как многопартийность, многоукладность экономики, так и будут перспективами, если не готовить людей, умеющих жить при демократических свободах.

Г. КУЗНЕЦОВ,
преподаватель РПИРЯЛ.

Страницы истории

«СОЛНЦЕ БУДУ ПИСАТЬ»

Валентин Александрович Фадеев, заслуженный деятель искусств Узбекистана, был тем художником, который все свое творчество посвятил родному краю и народу, с которым жил и повседневно общался. Творческое лицо этого мастера живописи раскрыто перед нами в его портретных работах, а также в тематических полотнах. С особой любовью он писал портреты своих современников, отдавая предпочтение людям старшего поколения. Вспомним его портреты-картины: «Сторожиха», «Старейший колхозник Зелин-бува», «Портрет плотника», в которых созданы образы простых тружеников, людей, близких по складу характера ему самому. Написаны эти портреты с любовью к человеку, с чувством доброго юмора, с подчеркнутыми характерными особенностями портретируемых. Эта черта подмечать в людях, в их повседневной жизни то, что вызывает улыбку, над чем можно посмеяться, была в характере самого художника.

Я знал Фадеева еще по Ташкентскому художественному училищу, где он выделялся не только своим исключительным трудолюбием, но и веселым нравом. Он с присущим ему юмором и иронией помещал в стенгазете шаржи и карикатуры на своих однокурсников, в том числе и на себя. Был оптимистом. Мне не приходилось видеть его унывающим или чем-то выведенным из себя. Он, как и большинство ребят нашего курса, когда началась Великая Отечественная война, оказался на фронте.

О его фронтовой жизни, полной суровых испытаний, о его чувствах и переживаниях, мыслях и мечтах той военной поры рассказывают письма, которые он присылал из действующей армии в адрес Государственного музея искусств УзССР на имя Шамсрой Хасановой, художницы, работавшей в музее, с которой Фадеев учился на одном курсе в училище. Эти письма хранятся в музее вместе с рисунками, которые Фадеев присылал с фронта. Датированы эти фронтовые реликвии 1943—1944 годами. С присущим ему чувством юмора Фадеев рассказывает о фронтовых буднях, о боях, о дождях, которые льют без конца. «Я разведчик. Приходится где-то по пояс в воде, где-то ползти на пузе по грязи и зарисовывать передний край немецкой обороны и их огневые точки. Там я слышу, как немцы разговаривают и кашляют. Дело очень забавное, если не напорешься на мину, а тогда от Валентина-ака останется только «пшик». А то и немецкий снайпер может сделать в моей башке дырку... Но я там, на нейтральной полосе, бываю недолго: час-два и обратно назад километра два в лес. А в моем лесу спокойно. Лишь иногда тревожит немецкая авиация да минометный обстрел. А в остальном «ничаво».

Фадеев был разведчиком в минометной батарее. По заданию командира ему не раз приходилось выдвигаться за передний край с карандашом и блокнотом, чтобы выявить огневые точки противника, зарисовать их местонахождение в системе немецкой обороны, а потом по этим местам минометная батарея открывала огонь.

В одном из писем он рассказывает об участии в танковом десанте. «Мы стоим в деревне (название зачеркнуто цензурой). Недавно только вышли из боя, немного отдыхаем. Особенно трудные бои были последние 10 дней. Закопались в снег и жили и спали в нем. От грохота боя земля и небо гудели день и ночь... Потом нас посадили на танки и двинули на немецкие укрепления. Дула метель. Танк нырял по ухабам и крутился, как черт, и от падавших рядом снарядов осыпало нас снегом и грязью. А мы все неслись вперед. В танк попал снаряд, и он загорелся. Нас разбросало в разные стороны. Я покатился огненным шаром. Еле потушился. Но шинель сгорела, остались только воротник и рукава. Сейчас ждем подкрепления, и снова в бой».

Чувством юмора и оптимизма пронизаны почти все письма. В одном из них он изливает свою тоску по родному городу, по солнцу, дыням и фруктам, которых не ест уже два года. В другом письме пишет: «Аллах даст, может быть, к весне кончится война, тогда пулей в Ташкент прилечу, залезу на крышу и буду сушиться и греться на солнышке. А как буду живописью заниматься! Ох-хо-хо! Солнце буду писать».

Эти строки из письма, датированного 27 апреля 1943 года. До конца войны оставалось еще два года. И Фадееву пришлось еще не раз побывать в бою. А в результате тяжелого ранения оказаться на несколько месяцев на госпитальной койке. Об этом мы тоже узнаем из письма, в котором он сообщает: «Живу я сейчас хорошо. Отсыпаюсь за все фронтовые дни. Хожу уже без костылей. Но сильно хромаю. 12 ноября была операция. А сейчас одна рана уже совсем зажила... В госпитале много читаю, делаю портреты раненых и «толстеньких сестричек...», делаю стенгазету и т. д. Часто бывает кино и концерт. Привет всем товарищам».

О Фадееве-художнике узнали в редакции армейской газеты. Он написал Хасановой: «По просьбе редакции я сделал серию портретов героев нашего полка. В этом письме я тебе высылаю первый портрет. С фронтовым приветом, Фадеев. 3.3.44».

7 апреля Фадеев выслал Хасановой несколько рисунков и еще раз сообщил, что сделанные для редакции портреты будут напечатаны.

Потом в одном из писем написал: «Зарисовки, которые начал делать, пришлось оставить, так как вступили снова в бой. Скоро будем освобождать Латвию и Эстонию».

После войны Валентин Фадеев с головой ушел в творческую работу. Больших успехов в 50-е годы добивается в жанре портрета. В 1952 году выполнил углем серию портретов шахтеров Ангрена, в 1954 — написал живописный портрет педагога консерватории А. М. Асеевой, картину-портрет «Кузнец Якшибай», «Портрет Матлюбы Назировой» и др. Поддерживая связь с Музеем искусств, Фадеев не мог не написать портрет своей однокашницы по училищу, товарища по творчеству Шамсрой Хасановой, работавшей в музее. В этом глубоко психологическом портрете художнику удалось передать душевное состояние модели, человека внешне и внутренне душевно красивого, каким была Шамсрой («Солнышко», как называли ее в училище и как в своих письмах с фронта обращался к ней Фадеев). Большой лоб, гладко причесанные волосы, ниспадающие за спину, открытые с грустинкой глаза, руки, скрещенные на коленях, с карандашом между пальцами, говорят о том, что она оторвалась от какой-то работы и вся ушла в свои мысли...

В этом году заслуженному деятелю искусств Узбекистана Валентину Александровичу Фадееву исполнилось бы 80 лет. И его письма с фронта художнице Шамсрой Хасановой дополняют его творческий портрет, раскрывают перед нами такие черты его характера, как оптимизм, любовь к человеку, чувство юмора.

Ф. ШЕВНИКОВ.

НА СНИМКАХ: «Портрет Ш. Хасановой»; фотография В. А. Фадеева (пятидесятые годы).

И сегодня они—друзья

Рафкат-ака сейчас на пенсии. Поэтому нередко его можно увидеть во дворе среди детей самого разного возраста (на снимке). Умеют они ладить друг с другом. А иначе и не может быть. Ведь Рафкат Джаббаров — по профессии учитель истории. В школу пришел уже после войны, а до этого довелось ему сражаться на фронтах Великой Отечественной войны. Боевое крещение получил под Москвой, был минометчиком, а закончил войну уже разведчиком. О том времени напоминают ордена и медали, а еще больше — многочисленные ранения.

Недавно ветеран войны и труда отметил свое семидесятилетие. Эта дата не осталась незамеченной. Джаббарова чествовали и от имени Бектемирского районного хокимята, и от имени совета ветеранов войны и труда. Поздравили фронтовика и дети.

Текст и фото У. Усманова.

ВСЕМ РУКОВОДИТЕЛЯМ УЧРЕЖДЕНИЙ, ЭКСПЛУАТИРУЮЩИХ АВТОКРАНОВУЮ ТЕХНИКУ!

Самое ценное, что есть у ваших подчиненных — их жизнь будет в безопасности, если вы установите на автокраны

СИГНАЛИЗАТОР УНИВЕРСАЛЬНЫЙ АВТОМАТИЧЕСКИЙ УАС-1 М-1

Сигнализатор предупреждает световым и звуковым сигналом о приближении стрелы к проводам линий электропередач.
Устанавливается на все типы самоходных кранов.

ВЫПУСКАЕТСЯ В ДВУХ ИСПОЛНЕНИЯХ:

— для кранов с неизменяющейся длиной стрелы;
— для кранов с двухсекционной телескопической стрелой с кабалесборником шторного типа.

Современная элементная база, высокая точность, повышенная надежность, уменьшенные габариты, возможность включения в бортовую сеть как 12, так и 248 — все это гарантирует успешную, безаварийную эксплуатацию вашей крановой техники и отсутствие риска для обслуживающего персонала.

Вы решили проявить заботу о безопасности труда ваших сотрудников!
Обращайтесь, и акционерное общество «Иж-Темп-холдинг» поможет вам!
Гарантируем кратчайшие сроки выполнения работ и их высокое качество.
ЖДЕМ ВАШИХ ЗАЯВОК!
Наш адрес: 426000, г. Ижевск, а/я 1706, АО «Иж-Темп-холдинг».
Телефоны для справок: 25-01-76, 25-45-33.

ТУРИСТИЧЕСКАЯ ФИРМА «ТУРКИСТОН» ПРЕДЛАГАЕТ СЛЕДУЮЩИЕ МАРШРУТЫ НА МАЙ, ИЮНЬ, ИЮЛЬ, АВГУСТ 1992 г.

1. Китай, г. Урумчи — самолетом на 7 дней, цена — 6.356 рублей и 196 долларов.
2. Польша, г. Плотцк через Брест поездом, цена — 3.679 рублей и 46 долларов.
3. Польша (Герлиц) через Брест, цена — 2.844 рубля и 32 доллара США (с проживанием 4 ночи, 5 дней).
4. Болгария, г. Варна — 3 дня, Турция, г. Стамбул — 3 дня — с 20 мая, цена — 5.094 рубля и 120 долларов США.
5. Болгария, г. Варна, 8 дней, с проживанием в 2—3-местных коттеджах со всеми удобствами, цена — 5.274 рубля и 110 долларов США.
6. Венгрия, г. Сендедрэм с проживанием в гостинице, 5 дней, цена — 4.811 рублей и 56 долларов США.
7. Болгария — София, Турция — Стамбул, цена — 7.646 рублей и 145 долларов США с проживанием в гостинице.
8. Финляндия через Санкт-Петербург, цена — 4.000 рублей и 50 долларов США.
9. Германия — Гамбург, 5 дней в Гамбурге, цена — 7.932 рубля и 48 долларов США.
10. Италия.
11. Голландия.
12. Франция — Париж.
13. Англия — Лондон.
14. США.

Оплата за наличный расчет или по перечислению.
Телефоны: 45-98-78, 45-98-60, ул. Дружба народов, медресе Абулкасим.

Фирма «Зенит» предлагает к реализации:

1. Ангары металлические размером 30х15х7,5 м.
2. Автоматизированные металлические склады со стеллажами на 25 т с кран-балкой на 3—5 т.
3. Емкость оцинкованную объемом 4 м³ из стали толщиной 4 мм.
4. Баки из нержавеющей стали объемом 25 л, 30 л, 40 л, 50 л.
5. Гаражи сборные металлические размером 3х6 м.
6. Фирма способна изготовить любые емкости, любых форм, конфигураций и размеров по чертежам заказчика, а также пружины для автомобилей.
7. Продаем импортные товары за рубли и СКВ, сигареты (ГРОВН-0,27 пач, «Марлборо»), сахар 786 т, кофе, чай, консервы, джинсы, обувь, белье, бытовую электронику, автомобили и автокраны, покрышки, холодильники.
8. Предприятие может доставить грузы своим транспортом.

Телефоны, телефаксы для справок: (8-83140) 595-86, 315-69.
Адрес: предприятие «Зенит», 606030, Нижегородская область, г. Дзержинск, 39, а/я 26.

Малое предприятие «Обсидиан»
ПРИСТУПАЕТ
к производству высокохудожественных изделий из стекла.
ПРИГЛАШАЮТСЯ
лица, имеющие квалификацию стеклодува, а также желающие овладеть профессиями, связанными с производством стекла.
Гарантируем высокую оплату труда в соответствии с квалификацией.
Справки по телефонам: 55-25-12, 44-86-84.

КТО ЖЕЛАЕТ ПОЛУЧИТЬ СОВРЕМЕННУЮ ПРОФЕССИЮ ЭЛЕКТРОНЩИКА,
ПРИГЛАШАЕМ
в профессионально-техническое училище № 39 на базе производственного объединения «ФОТОН», которое готовит специалистов по профессиям для девушек: сборщик полупроводниковых приборов и интегральных микросхем, испытатель приборов электронной техники, контролер ОТК;
Принимаются девушки с 9- и 11-классным образованием, проживающие в г. Ташкенте и Ташкентской области.
Для девушек с 11-классным образованием срок обучения 6 и 10 месяцев. Стипендия в размере 260—330 рублей и по 5 руб. в день за питание.
Для девушек с 9-классным образованием обучение ведется по новейшим интенсивным программам со сроком обучения 2 года.
Учащиеся обеспечиваются бесплатным 2-разовым питанием и обмундированием, во время производственной практики получают 50% заработной платы.
В училище имеются кабинет вычислительной техники, спортивная база, радиокружок и кружок технического творчества, кружок кройки и шитья и ВИА.
Наш адрес: 700005, Ленинский р-н, ул. Абу Сулаймана Банокатий, 17 (бывшая ул. Весны). Телефоны: 91-14-51, 93-09-73.

Служба срочных объявлений

ОБМЕН КВАРТИР МЕСТНЫЙ

● 4-комн. квар. в кирп. доме на 3- и 1-комн. или на 2-комн. Тел. 72-51-26, 74-32-42.
● 3-комн. квар. в кирп. доме, 3 эт., лоджия, застеклен. балкон на 2- и 1-комн. или две 2-комн. Тел. 07-97-91 после 18.00, в Чимкенте 65-72-87.
● 3-комн. к/т «Гунча» на 2- и 1-комн. Тел. 42-77-61.
● 4-комн. квар. в кирп. доме на 4-комн. в др. р-не. Тел. 63-49-03.
● 3-комн. на 2- и 1-комн. К-Камыш 1/3, д. 39, кв. 21. Комнаты раздельные, 1-й эт., подвал, на любой р-н. Тел. 44-12-45, 46-99-24, 62-44-25, 41-78-52.

ИНОГОРОДНИЙ

● 2-комн. квар., 2 эт., кирп дом, дача на 3-комн. в г. Уфе. Тел. 53-21-67.
● 3-комн. квар. в Душанбе на 2- или 3-комн. в Ташкенте. Тел. в Душанбе 33-71-57.
● 2-комн. квар. улучш. планир. в центре с тел., 31 кв. м в Душанбе на равноценную в Ташкенте. Тел. в Душанбе 27-45-88.
● Или продаю дом в Чимкентской обл. г. Ленгер-2. Тел. 96-77-28.
● 2-комн. квар. Юнусабад-14 на любую жилплощадь Узбекистана. Тел. 22-80-14, 53-01-52 веч.

ПРОДАЮТСЯ

● Пианино «Беларусь» вишневого цвета в хорошем состоянии. Тел. 63-29-78.
● Чистопородный щенок нем. овчарки. Тел. 35-37-19.
● Объектив «Гелиос-40», фотоаппарат «Любитель», супертелефон, пчелиный ядосборник, газовая колонка. Тел. 34-95-73.
● Солкосерил, 25 ампул по 2 мл. Тел. 33-78-11.
● Нов. дет. коляска «Цекива» (ФРГ), телевизор «Горизонт-206», холодильник «Саратов-11». Тел. 72-41-17 (раб.).
● Заднее стекло 06.07 с отопителем, компьютер, плащ муж., кожа 44—46 раз. Тел. 65-06-44.
● Пианино «Беларусь». Тел. 21-34-24.
● Алиментные щенки добермана. Тел. 29-98-37.
● Дом под офис 8 комнат. Тел. 55-81-88, 54-36-42.
● Б/у «Вятка», холодильник, ч/б телевизор. Тел. 62-67-72.
● Пианино «Рига». Тел. 55-59-43. Звонить после 16.00.
● Насос «Агидель» и пылесос. Тел. 75-79-13.
● Линолеум. имп. Тел. 39-23-75.
● Дарсонваль. Тел. 62-81-38.
● Мебель (стенка, мягкая, Румыния). Тел. 56-25-87.
● Раверон от простатита. Тел. 65-64-81.
● Книж. шкафы, кухня, церебролизин, холодильник. Тел. 35-25-67.
● Дом. Тел. 68-01-28.
● Дача 2 эт. 6 соток, фруктовые деревья, бассейн. Тел. 65-85-22, 62-08-69.
● Недельные цыплята бройлеров. Тел. 34-88-51, 64-03-47.
● Кожаные куртки имп. пр-ва. Тел. 77-70-21.
● Дом в Хам. р-не. Тел. 96-48-97.
● 3-комн. квар., гараж, дача. Тел. 94-26-22.
● А/м «МАЗ-504», тягач 85 г. выпуска. Тел. 56-67-71.
● Имп. вяз. машинка, игольница «Бразер». Тел. 58-30-97.
● 1- и 2-комн. кооп. квар. Тел. 50-97-74.
● Маленький домик. Тел. 54-79-46 веч.
● Мотоцикл «Урал» 90 г. Тел. 63-91-50.
● Моторчик к шв. машинке, тонометр. Тел. 75-28-68.

МЕНЯЮ

● А/м «ГАЗ-66» на 3-комн. квар. Тел. 76-62-18.
● 4-комн. квар. (тел., огород, гараж, подвал) на 1-комн. квар. и а/м «ГАЗ-2410» или «ВАЗ-2109», «Москвич-2141» нов. Тел. 21-31-24.
● Стир. машину «Мана» на шв. машину. Тел. 24-25-25.
● Светлое демисезонное пальто 48 раз. на плащ 50 раз., ч/б телевизор и стир. машину на кондиционер; 4-комн. квар. К-Камыш-2/4 на 2-комн. и а/м или эту же квар. на 2- и 1-комн. Тел. 29-37-52.

КУПЛЮ

● Мебель, ковер, кондиционер, диод Д-604, холодильник. Тел. 34-95-73.
● Тахту. Тел. 77-37-46.
● АЦПУ СМ 6315 по безналичному расчету. Тел. 34-85-24.

СДАЮ

● Охраняемый гараж-бокс. Тел. 21-21-00.

УТЕРЯННЫЕ:

● аттестат о среднем образовании серии А № 508010, выданный ср. школой № 30 на имя Кияшко О. В.,
● диплом серии ЗТ № 072331, выданный ШТ ВМФ г. Владивостока на имя Абдурахманова Р. Д.,
● свидетельство о неполном среднем образовании серии В № 215248, выданное средней школой № 77 г. Ташкента на имя Хакимовой Н. Т.,
● аттестат № 501626, выданный 22.06.91 г. средней школой № 5 Кировского района г. Ташкента на имя Короткова Дмитрия Вячеславовича,

считать недействительными.

УТЕРЯНЫ:

1. Чековая книжка с № 781437 по 781450;
2. лимитированная чековая книжка с № 346701 по 346725 с остаточной суммой 16.985 руб.,
3. печать и штамп малого предприятия «Мостовик» — «Куприкчи».

Прошу вышеизложенные документы **считать недействительными.**

СПОРТ

ВОЗРОЖДАЯ ДУХ ВОСТОЧНЫХ ЕДИНОБОРСТВ

В Ташкенте состоялась учредительная конференция Союза каратэ до Узбекистана (СКУ) — общественной организации, обладающей исключительными полномочиями по управлению развитием этого вида спорта в нашей республике. Наш корреспондент встретился с избранным на конференции председателем союза, президентом Федерации каратэ до шотокан Республики Узбекистан Е. КИМОМ и попросил прокомментировать причины создания этой новой спортивной структуры в недрах восточных единоборств.

— Союз каратэ до Узбекистана организован во исполнение постановления Кабинета министров при Президенте Республики Узбекистан «Об упорядочении деятельности различных клубов (секций) по занятиям боевыми искусствами и видами восточных единоборств». И это решение правительства, на наш взгляд, явилось очень нужным и своевременным. С коллегами из других видов восточных единоборств («Кекусинкай», «Панкратион», мусульманское боевое искусство, центр исследований Будо и др.) мы, собственно говоря, сами было уже думали выступить с подобной инициативой. Данное же постановление стало толчком к действиям. Дело в том, что в последние годы возникло и действовало большое количество различных, никем не контролируемых клубов и секций. Декларируемые в этих секциях различные стили и направления каратэ до сохранялись лишь в названиях, но не в содержании. Многие спортсмены, так и не познавшие истинного каратэ до, разочаровывались в нем, сталкиваясь с некачественными суррогатами. Дискредитировалась сама сущность этого вида единоборства.

В глубь веков уходящая философия каратэ до включает в себя многое — этику поведения, соблюдение традиций, моральные кодексы отношения к себе и окружающему миру — без чего немыслимо его правильное понимание. Каратэ до — это органично переплетенный комплекс физических, моральных и энергетических тренировок организма. Непонимание этого, снисходительное отношение к занятиям им, как обычным видом спорта, может привести даже к отрицательным воздействиям на здоровье занимающихся. Поясню сказанное на примере. Не так давно одна организация каратэ до составила и утвердила положение, где, помимо прочего, в программу для юношей включаются энергетические упражнения. Полностью еще не окрепшему физически и не созревшему духовно молодому организму выполнять их просто опасно. К сожалению, таких примеров можно привести немало.

— Евгений Енович, негативов в неорганизованном движении каратэ до из-за подмены его, как вы выразились, суррогатами, предостаточно. Что же намерен предпринять СКУ в первоочередном порядке?

— Уже составляем единое положение по каждому стилю и направлению каратэ до, единую методику обучения, исходя из международных программ и стандартов. С этой целью создан совет СКУ, куда вошли наши лучшие специалисты, имеющие за плечами по нескольку семинаров и аттестаций международного класса. Вскоре намерены определить и утвердить единый документ или квалификационное удостоверение.

Вообще СКУ будет являться координирующим центром всех видов и стилей каратэ до в республике. В нем будет скапливаться вся информация о деятельности различных клубов и секций.

Как общественная организация мы намерены тесно взаимодействовать с Госкомспортом и Олимпийским комитетом республики. В то же время в рамках СКУ будем проводить республиканские чемпионаты, а также международные турниры.

— Недавно прошел 2-й чемпионат Республики Узбекистан по каратэ до шотокан, на котором, кстати, очень успешно выступили ташкентцы. А какие еще стили и направления каратэ до существуют в настоящее время у нас в республике?

— Никаких. Водорю, годзорю, ситорю, денсимон, — этими названиями направлений и стилей каратэ до пытаются называть некоторые то, чем они занимаются. Называть, не зная даже их базовых упражнений. И помочь истинному становлению этих стилей и направлений в республике — также наша задача. С этой целью, а также с целью широкого развития и пропаганды каратэ до в республике вообще СКУ будет заниматься разработкой и изданием различных методических, справочных, информационных, рекламных и других печатных материалов, переводом и изданием книг зарубежных авторов, изготовлением видеопособий по каратэ до и, может быть, выпуском своего печатного органа. Необходимо возрождение истинного каратэ до с пропагандой его истории, философии, традиций, красоты, как искусства, наконец.

Беседовал

С. УТКИН.

Встречи для вас

«Крестики-нолики» Николая Михайлова

Почти три года назад в Японии в городе Киото состоялся первый чемпионат мира по рэндзю. Тогда победителями стали японцы. И не удивительно — это их национальная игра. Но вот неожиданно для всех пятое место завоевал ташкентец Николай Михайлов. Через два года он принял участие в открытом командном чемпионате в Швеции, выступая за сборную страны вместе с Васканяном из Еревана и Гуляевым из Керчи. Только что стал серебряным призером четвертого чемпионата бывшего СССР. Это дает ему право на выступление в международных турнирах в Риге и в Японии.

Сегодня мы представляем нашим читателям Николая Михайлова.

— Николай, где научился играть в рэндзю и расскажи, что это такое?

— Как-то мне позвонил школьный друг и сказал, что в журнале «Наука и жизнь» появилась интересная статья Виктора Сапронова — он долго работал в Японии, в которой интересно рассказывается о рэндзю и даны задачи. Валерий Подуров увлекался этой игрой в политехническом институте, где мы учились, и где создали клуб «Константа». Позже он перерос в городской. Мы — Подуров, Андрей Храмов, Андрей Бахметьев и я — стали выступать на всесоюзных турнирах. Нас заметили. При Госкомспорте была создана федерация. Но особого внимания нам не уделяли, спасибо, что еще помогали с командировочными на соревнования. Но теперь и с этим труднее. В Ригу как-нибудь съезжу, а уж в Японию не придется. Где возьмешь сто тысяч на поездку?

Рэндзю — древнейшая игра, ей почти четыре тысячи лет. Вспомните «крестики-нолики», когда на листке в клеточку мы выстраиваем непрерывную цепочку из своих знаков. Но обычно в этой игре побеждает тот, кто первый начинает ее. В Японии более 50 лет назад ввели новые правила игры, которые сделали шансы спортсменов равными. В нашей стране и республике это молодой вид спорта. Сейчас им увлекаются во всех европейских странах, да и во всем мире. Горжусь, что «сражался» с великим мастером Японии Тосно Нисумура, а в Швеции в прошлом году выиграл у известного шведского игрока Андерса Хенигссона.

— Поддерживать форму без тренеров трудно. Да и как можно повышать мастерство без какой-то определенной программы?

— Ну когда шашки рэндзю «на всю жизнь», то настраиваешь себя и стремишься повышать мастерство. Помогают этому и игры, проводящиеся в городах СНГ. С большим удовольствием принимаем приглашение на участие в них.

По итогам четвертого чемпионата остался в высшей лиге, приму участие в пятом, который станет отборочным турниром на третий чемпионат мира в Швецию, в город Арьеплоге.

Сами активно тренируемся, разыгрываем партии. Получаем различные журналы по рэндзю через московский клуб, японский «Мир рэндзю», различные сборники.

— Рэндзю — увлекательная игра, почему бы вам, ее поклонникам, не создать какие-то клубы, детские секции?

— Пытался, в том числе и заниматься с детьми, но это отнимает уйму времени. Хотя вы правы, обязательно надо что-то придумать. Когда учился в институте, то все заменял клуб, выступали в спортивных радиопередачах, тем самым пропагандируя шашки рэндзю. Вели активную переписку с любителями этой игры в республике, в стране. Рэндзю — замечательная игра. Тот, кто увлекается ею, уже не покидает ее. С целью привлечения молодежи надо чаще проводить турниры городские и районные, открывать клубы и секции. Что касается нас, то мы всегда окажем посильную помощь.

— Николай, в международном турнире в Санкт-Петербурге ты участвовал под фамилией Троицкий. Объясни, почему?

— Это моя вторая фамилия, псевдоним, если хотите. Объясню его происхождение. Мой отец — Гель Николаевич Михайлов. Думаю, его знают многие филологи, ведь он является автором узбекско-русских и русско-узбекских словарей. Троицкий — фамилия деда, у отца же — фамилия его матери. Вот так-то...

— И последний вопрос. По японской квалификации гроссмейстерский титул заменяет дан. Какой самый-самый?

— Был седьмой, а сейчас после четвертого чемпионата — восьмой.

— Рэндзю, как и шахматы, требует много времени, собранности, трудолюбия, крепкого здоровья. Мы желаем тебе обладать всеми этими качествами. И еще — быть пропагандистом этой интереснейшей игры.

Беседу вела

Э. АДАЙКИНА.

НА СНИМКЕ: за доской играют В. Подуров и Н. Михайлов.

Редактор

Э. М. ЭРНАЗАРОВ.

ПРЕДПРИЯТИЕ ПРИНИМАЕТ ЗАКАЗЫ от населения НА ДОСКИ НЕОБРЕЗАНЫЕ ХВОЙНЫХ ПОРОД с доставкой в пределах г. Ташкента за наличный расчет.

Обращаться: Софийский проспект, 4. Телефон 34-74-59.

„ЭЛЕКТРОНИКА"

ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ МАЛЫХ И СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ!

ТАШКЕНТСКИЙ ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН-САЛОН «ЭЛЕКТРОНИКА» ПРЕДЛАГАЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО на взаимовыгодных условиях по рекламе и реализации изделий, выпускаемых вашими предприятиями.

Мы ждем вас и готовы рассмотреть ваши предложения.

Наш адрес: ул. Гоголя, 38.

ВЫ ИМЕЕТЕ ДАЧНЫЙ УЧАСТОК? НО У ВАС ПРОБЛЕМЫ!

СПЕШИТЕ ОБРАТИТЬСЯ К НАМ СЕГОДНЯ, ЗАВТРА БУДЕТ ДОРОЖЕ.

ОКАЗЫВАЕМ СЛЕДУЮЩИЕ ВИДЫ УСЛУГ:

— посреднические услуги в приобретении ЖБИ и доставка их к месту требования,
— составление ПСД с укомплектовкой панелей и ЖБИ в дачные домики различных вариантов,
— монтаж ЖБИ.

Возможны варианты расчетов с «Заказчиком» — наличный, безналичный, бартер.
Имеются железнодорожные, подъездные пути.
Наш адрес: Ташкентская область, Уртачирчикский район, пос. Туя-Бугуз. ТашЗЖБИ, МП «Туя-Бугиз». Телефоны: 23-387, 21-446, код 8-276.

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД «ГЛАВТАШКЕНТСТРОЯ» ПРОДАЕТ

ЗА БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ ОРГАНИЗАЦИЯМ, ПРЕДПРИЯТИЯМ, КОЛХОЗАМ И СОВХОЗАМ

— двери разных марок (полированные и обыкновенные),
— половую доску и пиломатериалы сечением 25 мм,
— панели из ДСП, облицованные шпоном, полированные.

НАСЕЛЕНИЮ ЗА НАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ:

— двери полированные и простые разных марок,
— половую доску, круглый лес-тонкомер хвойных пород,
— пиломатериалы сечением 25 мм.

Наш адрес: г. Ташкент, п/о 25, ул. Абдуллы Каххара, 47.
Телефоны: 55-03-19, 55-02-09, 55-06-37, 55-05-17.

ПРИЕМНАЯ КОМИССИЯ Ташкентского ордена Трудового Красного Знамени Государственного университета им. В. И. Ленина ПРОВОДИТ

для старшеклассников г. Ташкента и Ташкентской области 19 МАЯ в 15.00

ДНИ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ

по факультетам: географический, геологический, математический, химический, физический, биологический, почвоведения, узбекской филологии, журналистики, прикладной математики и механики — г. Ташкент, вузгородок, 95, Дворец культуры (автобусы: 10, 28, 34, 47, 87, 88; троллейбусы: 4, 8, 20, остановка «ТашГУ»).

факультет зарубежной филологии — ул. Фараби, 100.

философский факультет — ул. Энгельса, 60 «а»;

экономический факультет — ул. Энгельса, 60 «а»;

исторический факультет — ул. К. Маркса, 32;

факультет русской филологии — ул. Навои, 35.

ТАШОБЛАВТОПАРК МЕЖДУГОРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК ПРИНИМАЕТ ЗАЯВКИ

на автобусы марок «ИКАРУС», «КАРОСА» для поездки по городам Республики Узбекистан, Казахстан, Киргизстан, а также на автобусы «ЛАЗ-696» и «ПАЗ-672» для перевозки рабочих и служащих по г. Ташкенту и Ташобласти.

Оплата производится по наличному и безналичному расчету.

Наш адрес: Ташкентская область, Кибрайский район, пос. Свободный, ул. Мира. Телефоны: 65-93-54, 65-35-55.

МАЛОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «ИНТЕРАСОС» ЛИКВИДИРУЕТСЯ.

Претензии принимаются в течение месяца со дня опубликования объявления.

Адрес: Ташкент, ул. Шпилькова, 15.

Малое предприятие «Интерасос».
Узбекское рекламное агентство «Сарбон»
А/О «Союзреклама».

ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧИЛИЩЕ № 23 объявляет прием УЧАЩИХСЯ

ПО СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ:

ВОДИТЕЛЬ ТРАМВАЙНЫХ ВАГОНОВ 3-го класса (срок обучения — 5 месяцев);

ВОДИТЕЛЬ ТРОЛЛЕЙБУСНЫХ МАШИН 3-го класса (срок обучения — 6 месяцев);

СЛЕСАРЬ-ЭЛЕКТРИК ПО РЕМОНТУ ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА ТРАМВАЙНЫХ ВАГОНОВ И ТРОЛЛЕЙБУСОВ (срок обучения — 6 месяцев).

На учебу принимаются лица, уволенные в запас из рядов Советской Армии, а также девушки 20 лет и старше.

Принятым на учебу выплачивается стипендия в размере 379 рублей в месяц, во время стажировки на пассажирских машинах и трамвайных вагонах учащимся выплачивается стипендия и 90% суммы тарифной ставки водителя 3-го класса, что составит 579—708 рублей в месяц.

Иногородним предоставляются общежитие и городская прописка, бесплатный проезд в трамваях и троллейбусах г. Ташкента.

Начало занятий — 5, 10, 15, 20, 25 числа каждого месяца.

При училище работают курсы по подготовке водителей автотранспортных средств категории «В». Срок обучения — 3,5 месяца. Начало занятий — по мере укомплектования учебных групп.

За справками обращаться по адресу: Куйбышевский район, ул. Темур Малик, 3 «а» (автобусы: 17 «з», 112, 83; трамваи: 6, 22, 13; троллейбусы: 18, 9, остановка «Депо «Краснووсточное»).

Телефон 63-38-93.

К СВЕДЕНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПРЕДСЕДАТЕЛЕЙ ПРОФКОМОВ!

ТЭПП НПО САНИИРИ РЕАЛИЗУЕТ ПУТЕВКИ

по безналичному расчету в ПИОНЕРСКИЙ ЛАГЕРЬ «КОНСТРУКТОР»,

расположенный в пос. Янги-Курган на берегу реки Чаткал.

Справки по телефону 48-17-71.

ИНСТИТУТ УЗНИПИ. РЕСТАВРАЦИИ ПРИГЛАШАЕТ НА РАБОТУ

ГЛАВНОГО БУХГАЛТЕРА, имеющего опыт работы в проектных организациях.

Оплата — по договоренности.

Обращаться по адресу: 700011, г. Ташкент, ул. А. Кадыри, 11.

Телефоны: 41-24-16, 41-12-45.

Приглашают на учебу:

на 1992-93 учебный год Министерство народного образования Республики Узбекистан ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧИЛИЩЕ № 30

выпускников 9-х классов со сроком обучения 3 года по профессиям:

— помощник машиниста тепловоза,
— помощник машиниста электровоза,
— слесарь-механик рефрижераторных поездов

СО СМЕЖНЫМИ ПРОФЕССИЯМИ:

— слесарь-механик по ремонту тепловоза III разряда, помощник машиниста тепловоза,
— слесарь-электрик по ремонту электровоза III разряда, помощник машиниста электровоза,
— газоэлектросварщик-сантехник II—III разрядов.

Ежемесячно выплачивается компенсация от 45 до 50 руб., питание и обмундирование — бесплатно, проезд на городском пассажирском транспорте — льготный;

Уволенных в запас из рядов Советской Армии и выпускников 11-х классов со сроком обучения 6 месяцев и 1 год:

механик рефрижераторных поездов (дополнительно к стипендии доплачиваются 80 руб.),
— помощник машиниста тепловоза,
— помощник машиниста электровоза,
— слесарь по ремонту электрооборудования трамваев и троллейбусов,
— станочник широкого профиля III—IV разрядов (по мере укомплектования группы),
— проводник пассажирских вагонов дальнего следования (для юношей и девушек). Практика — на Среднеазиатской железной дороге и поездах «Хабаровск—Москва», «Ташкент—Иркутск»,
— электромонтер контактных сетей (предоставляется общежитие и дополнительно к стипендии доплачивается 120 руб.)

СО СМЕЖНЫМИ ПРОФЕССИЯМИ:

— слесарь-электрик по ремонту электровоза III разряда, помощник машиниста тепловоза,
— слесарь-электрик по ремонту электровоза III разряда — помощник машиниста электровоза,
— газоэлектросварщик-сантехник II—III разрядов.

Стипендия — 175—220 руб.

Необходимые документы: заявление на имя директора, паспорт, военный билет, свидетельство о рождении, справки: с места жительства, с места работы; 10 фотокарточек (3х4 см).

Наш адрес: Ленинский район, ул. Червякова, 12 (трамваи: 1, 5, 26; автобус 22, остановка «Ул. Фоменко»). Телефоны: 91-14-07, 93-36-65.

Министерство народного образования Республики Узбекистан ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ УЧИЛИЩЕ № 34 г. ТАШКЕНТА

юношей и девушек с 9—11-классным образованием

ПО СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ:

ЛАБОРАНТ-АППАРАТЧИК МУКОМОЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА, ПЕКАРЬ-ТЕСТОВОД, КОНДИТЕР, СЛЕСАРЬ ПО РЕМОНТУ И ОБСЛУЖИВАНИЮ ХОЛОДИЛЬНЫХ И КОМПРЕССОРНЫХ УСТАНОВОК.

Срок обучения: с 11-классным образованием — 1 год; с 9-классным образованием — 2 года.

Принятые в училище с 9-классным образованием обеспечиваются 2-разовым питанием, стипендией 40—50 руб., форменным обмундированием;

с 11-классным образованием выплачивается стипендия в размере 175—220 руб., обеспечиваются льготным питанием.

В период прохождения производственной практики учащиеся получают денежное вознаграждение в размере 50 процентов от заработка.

При училище работает вечерняя средняя школа, действуют различные спортивные секции, кружки технического творчества, художественной самодеятельности.

Окончившие училище с отличием направляются для продолжения учебы в средние и высшие учебные заведения, остальные — на работу на булочно-кондитерские комбинаты, кондитерские фабрики и комбинаты хлебопродуктов.

Для поступления необходимы документы: заявление на имя директора ПТУ, паспорт или свидетельство о рождении, свидетельство об образовании или аттестат об образовании, медицинская справка (форма 086/У), справка с места жительства, 6 фотокарточек (3х4).

Адрес училища: г. Ташкент, Хамзинский район, 2-й Хамзинский проезд, дом 15 (метро — станция «Ташсельмаш»; трамвай 13; автобусы: 16, 21, 28, 48, 80, остановка «Ташсельмаш»).

СТД Узбекистана ТЕАТР «ИЛЬХОМ» РЕПЕРТУАР:

28 мая — Мещанская свадьба.
22 мая — Прошло 200 лет.
20, 29 мая — Черная дыра.
23, 31 мая — премьера Мой белый «мерседес».
15, 27 мая — Здесь живут люди.
13 мая — Кломадеус.
21 мая — Рэгтайм для клоунов.
16, 17, 24, 30 мая — премьера Счастливые нищие (комедия).

Художественный руководитель театра — Марк ВАЙЛЬ.
Начало спектаклей в 19.00.
Предварительная продажа билетов ежедневно с 13 до 19.00 в кассе театра.
Театру ТРЕБУЮТСЯ помощники администратора по работе со зрителем.
Телефоны для справок: 41-22-41, 41-22-52.

В выставочном зале театра — ВЫСТАВКА ЭКСТРАСЕНСА Елены Максимовны ЧЕБОТАРЕВОЙ «ЖИВОПИСЬ И ГРАФИКА».

СЮРПРИЗЫ ПОД ЗАНАВЕС СЕЗОНА ВЫСТАВКА «ЦВЕТЫ В ТЕАТРЕ ИЛЬХОМ» по 15 МАЯ

ПРЕМЬЕРА КОМЕДИИ «СЧАСТЛИВЫЕ НИЩИЕ».

29, 30 мая;
3, 7, 10, 14, 20, 27 июня.

В ПОМЕЩЕНИИ ТАШКЕНТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ТЕАТРА МУЗЫКАЛЬНОЙ КОМЕДИИ (оперетты) С 18 по 27 МАЯ ТОЛЬКО 10 ДНЕЙ после успешной работы за рубежом по многочисленным просьбам ташкентцев ВОЗОБНОВЛЯЕТ свои лечебно-оздоровительные и профилактические сеансы врач — биоэнергопсихотерапевт, невропатолог, гипнотизер международной категории Сергей ЧАРИКОВ.

Лечебные сеансы, способствующие устранению недугов.
Если вы желаете укрепить свое здоровье — наши сеансы для вас.

В ПРОГРАММЕ: лечение всех видов заболеваний, кроме онкологических. В работе используются нетрадиционные методы, сочетание которых с различными видами психотерапии и биоэнергетических воздействий, веролечения, мануальной терапии, фитотерапии дают высокие результаты.

Приносить с собой — блокнот, авторучку, сито, свечу, некипяченую воду и другие предметы для зарядки их биоэнергией.

В стоимость билетов полного курса лечения входит буклет с рецептами, выдаются травы по вашему заболеванию.

Начало сеансов в 17.00.
Телефоны: 77-85-92, 77-83-54.
Касса работает с 13.00 в помещении театра оперетты.

ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ОРГАНИЗАЦИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ РЕМОНТОМ И ЭКСПЛУАТАЦИЕЙ ПАССАЖИРСКИХ ЛИФТОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ В МНОГОЭТАЖНЫХ ДОМАХ!

ЗАВОД РЕЛЕ И АВТОМАТИКИ прекращает выпуск изделий «ШОК-5901», предназначенных для автоматизированного управления лифтами.

Выпущенные станции «ШОК-5901» в ограниченном количестве имеются на заводе.

Для заключения сделок по приобретению станций управления и запасных частей к ним обращаться по адресу: г. Ташкент, ул. Чиланзарская, 2.

Телефоны: 77-25-09, 77-77-49, 77-77-26, 77-19-18.

Завод реле и автоматики.
Узбекское рекламное агентство «Сарбон»
А/О «Союзреклама».

ТЕАТР

АКАДЕМИЧЕСКИЙ БОЛЬШОЙ ТЕАТР ОПЕРЫ И БАЛЕТА им. А. НАВОИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН — 12 мая **Алишер Навои**, 13 мая **Легенда о любви**, 14 мая **Флория Тоска**. Начало в 19.00.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АКАДЕМИЧЕСКИЙ РУССКИЙ ТЕАТР ДРАМЫ им. М. ГОРЬКОГО — 12 мая **Все в саду**, 13 мая **Мужской род, единственное число**, 14 мая **Психолог**. Начало в 18.00.

ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕАТР МУЗЫКАЛЬНОЙ КОМЕДИИ (оперетты) — 13 мая в 18.00 премьера **Дурочка**, бесплатный спектакль для участников ВОВ, инвалидов, пенсионеров.

ТЕАТР ЮНОГО ЗРИТЕЛЯ — 12 мая в 14.00 **Звезды на ладони** (на узбекском языке), 13 мая в 18.00 **Лекарь поневоле** (для взрослых).

КИНО

12, 13 МАЯ

Москва — «КОРОЛЬ ШУТОК» (11, 14, 17, 20.00).

Ташсовет — «РЫЦАРЬ-ОДИНОЧКА» (нечетн.).

Дустлик — «РЫЦАРЬ-ОДИНОЧКА» (днем и вечером).

Фуркат — «БЕЗУМНАЯ КОМПАНИЯ» (12.15, 14.00, 15.45, 19.15, 21.00), «ОБОРОТЕНЬ» (10.30, 17.30).

Москва — «ГЛАВАРЬ МАФИИ» (четн).

Коллектив издательства «Фан» АН РУз выражает искреннее соболезнование редактору I категории М. Л. Карась по поводу смерти ее отца

КРЕМЕРА Льва Бенционовича.

УЧРЕДИТЕЛИ: Ташкентский городской Совет народных депутатов и журналистский коллектив «Вечернего Ташкента».

Вечерний Ташкент

Адрес редакции — 700000, г. Ташкент, ГСП ул. Ленинградская, 32.

Газета выходит ежедневно, кроме субботы и воскресенья.

Справки по редакции 32-53-76. Справки по письмам, 33-29-70, 32-53-79.

Все объявления и рекламные материалы подготовлены отделом объявлений издательско-полиграфического концерна «Шарк» Республики Узбекистан. Справки и претензии по объявлениям по телефону 33-81-42.

Издательско - полиграфический концерн «Шарк» Республики Узбекистан. Адрес: 700000, г. Ташкент-ГСП, ул. «Газеты «Правда», 41.

Тираж 111.240. Индекс 64691.г Заказ № Г. 133. Время подписания в печать по графику в 11.30. номер подписан в 11.00. 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12.