

К экономической независимости

Больше инициативы и настойчивости

В. А. ЖЕН, заместитель премьер-министра Республики Узбекистан, председатель Госкомимущества.

Чтобы представить, чего достигла республика в формировании рыночной экономики, достаточно обратиться к трем цифрам. Во-первых, количество предприятий негосударственного сектора по республике составляет 63 процента от общей цифры. Во-вторых, предприятиями негосударственного сектора сегодня производится более половины всего валового продукта и, в-третьих, в негосударственном секторе занято более 2,5 миллиона человек трудоспособного населения. Эти цифры говорят о том, что процесс реформ в республике необратим, альтернативы рынку нет. И если в течение трех последних лет мы говорили о формировании рыночного пространства, то сегодня можно сказать, что оно создано. Теперь важно определить, какова эффективность этой работы.

Главная цель реформ — за счет изменения форм собственности добиться значительного повышения эффективности производства. К сожалению, в настоящее время это еще не достигнуто.

В конце прошлого года состоялось крупнейшее совещание Межведомственного совета с участием многих предпринимателей, где были высказаны замечания, предложения, пожелания. Встреча хокима города Ташкента с предпринимателями тоже показала многое, выявила плюсы и минусы происходящих перемен. Какие именно? К примеру, то, что далеко не каждый предприниматель хорошо знаком с нашим законодательством, его положениями. А ведь специальной международной федерацией, которая дает оценку законодательству той или иной страны, наши основополагающие документы оценены положительно и как превосходящие по своему качеству законодательства других стран СНГ. У нас принят Закон об иностранных инвестициях, который позволяет широко их привлекать. Свою лепту в создание благоприятных условий для развития частного бизнеса вносит и Указ Президента республики «Об инициировании и стимулировании частного предпринимательства».

Кроме того, оказана и материальная поддержка. А это ни много ни мало 400 миллионов сумов. Все это позволяет рассчитывать на определенную отдачу, проявление инициативы, настойчивости в достижении поставленной цели.

В городе необходимо более целенаправленно заниматься развитием тех структур, которые бы повсюду представляли и защищали интересы городских предпринимателей, вплоть до Олий Мажлиса, проводя те поправки или ратая за те законы, которые необходимы для расширения частного бизнеса. Активизироваться в этом плане надо и районным хокимиятам.

Теперь о банках. Многие предприниматели жалуются на то, что они мешают работать. А почему бы в таком случае не обратиться в судебные органы? Мы со своей стороны

добились, чтобы Центральный банк выпустил типовой договор, который должен заключать каждый коммерческий банк со своими клиентами, где точно обозначен срок прохождения платежа (3 дня — по городу, 5 дней — по области, 7 дней — по республике). Когда выборочно проверили, то оказалось, что многие коммерческие банки не заключили договоры. Почему? Не хотят, ведь, если срок нарушен, банк в безакцептном порядке должен перечислить штраф — 3 процента за каждый день просрочки. Поэтому предприниматели сами должны добиваться ведения работы в этом плане до победного конца. Далее. Предприниматели жалуются, что очень громоздкая процедура отчетности для налоговых органов. Нужно ли ежеквартально писать отчеты, нужно ли небольшим предприятиям платить по 7—8 видов налогов? Может, удобнее вести для них какой-нибудь обобщенный налог? Почему бы не подумать и над этими вопросами? Или не поднять ту же проблему о выдаче на какой-то срок наличности? Пусть, взяв одну ее единицу, через месяц—два предприниматель вернет полторы. Видимо, необходимо проявлять инициативу и снизу.

Определенная работа, конечно, в Ташкенте ведется. Но рыночные инфраструктуры развиты еще слабо. К примеру, создано огромное количество акционерных обществ, но это остается формальностью, ведь большинство из них не прошли регистрацию в соответствующих органах, не зарегистрировали в Минфин проспекты эмиссий, не выпустили на биржу акции. Между тем именно акции могут служить прекрасным финансовым резервом, которым надо уметь пользоваться. Хотя бы при получении тех же кредитов и возврате этих средств банку. Разработайте механизм использования акций как гарантии для банка — и вам не потребуются другие гарантии, не будет проблем для получения кредитов.

Анализ, который мы провели, показал, что отдача у многих предприятий еще низкая. Поэтому необходимо больше внимания уделять производству, привлечению инвестиций, подготовке кадров. Все условия для этого у нас есть, недостает только настойчивости в решении этих вопросов.

В заключение хочу сказать о создании различных экономических зон. В их числе могут быть научно-технологические (технополисы), научно-технологические парки и инкубаторы, свободные таможенные и беспорочные зоны и так далее. Основой для них могут послужить те предприятия, которые способны дать существенный рынок вперед, такие, как, к примеру, НПО «Фонон», «Узэлектроаппарат», СП «Совилстатал», другие. Важен вопрос создания и крупных предпринимательских промышленных центров. Словом, работы еще много, и надо объединять усилия законодательной, исполнительной власти, самих предпринимателей.

В развитии рыночной инфраструктуры пройден определенный этап. Во многом поступательное движение вперед обеспечивает законодательная база. Так, последний Указ Президента Республики Узбекистан «Об инициировании и стимулировании частного предпринимательства» направлен на более широкое вовлечение населения в сферу предпринимательства, повышение роли частного бизнеса в производственной сфере и оказании услуг.

Каковы же на сегодняшний день результаты проводимой работы? Что еще мешает развитию предпринимательства? На чем надо сосредоточить усилия? Все это и посвящена наша полоса, в которой предоставлено слово участникам состоявшегося на днях совещания у хокима г. Ташкента К. Н. Туляганова по вопросу развития частного бизнеса.



Застрахуйте от риска

С. АБДУРАХИМОВ, генеральный директор НСК «Узбекинвест».

Национальная страховая компания «Узбекинвест», созданная согласно Указу Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему углублению экономических реформ, защите частной собственности и развитию предпринимательства», стала официальным страховым агентом правительства республики.

В числе стоящих перед ней задач — привлечение инвестиций в республику, расширение экспортного потенциала, обеспечение надежной защиты инвесторов у нас и наших экспортеров в зарубежных странах, налаживание сотрудничества с международными страховыми агентствами.

В настоящее время «Узбекинвест» предлагает отечественным и иностранным инвесторам всех форм собственности широкий спектр страховых услуг. Компания предоставляет страховую защиту

от всех видов рисков. К примеру, защищает иностранных инвесторов, кредиторов и поставщиков оборудования, товаров и материальных ресурсов от риска непредвиденных событий политического характера.

Страхование от коммерческого риска способно защитить отечественных и иностранных предпринимателей от потерь, возникающих в случае банкротства и неплатежеспособности партнеров, непрофессионально принятых управленческих решений.

Мы намерены активно сотрудничать с отечественными предпринимателями и предпринимателями, создавая и развивая в Узбекистане современный рынок страховых услуг. Так, компанией уже заключен ряд контрактов по страхованию инвестиционных проектов создания и расширения производства.

В наших контактах с зарубежными партнерами мы считаем главной задачей ак-

тивное сотрудничество со страховыми компаниями стран — экспортеров инвестиций в Узбекистан. Это позволит повысить доверие потенциальных инвесторов к стабильности политической и экономической ситуации в республике.

Следует отметить, что особенно важное значение «Узбекинвест» уделяет вопросам предоставления страховой защиты частному бизнесу, особенно в реализации инвестиционных проектов в экспортно-ориентированном производстве, в страховании кредитных рисков, экспортно-импортных грузов и т. д.

Таким образом, направления деятельности компании «Узбекинвест» достаточно разнообразны. В ней мы пытаемся достичь главной цели: создать и отработать комплексный механизм страховой защиты интересов отечественных и иностранных предпринимателей всех форм собственности и содействовать продвижению в республике экономических реформ.

Банкам кредита не жалко, но...

Т. ПАВЛОВА, первый заместитель управляющего городским отделением Узпромстройбанка.

Учреждения Узпромстройбанка осуществляют расчетно-кредитное обслуживание 6445 предприятий сферы малого бизнеса.

К примеру, ООО «Каратош» выдан кредит в 100 тысяч сумов на приобретение и установку линии по производству базальтового супертонкого волокна, применяемого в различных областях народного хозяйства: самолетостроении, химической промышленности и др. Оно будет выпускать до 100 тысяч штук в год прошивочных матов, ожидаемая годовая прибыль составит 54,5 тысячи сумов, а срок окупаемости до 1,5 лет. За счет кредита в 500 тысяч сумов фирма «Фонд» закупит сырье солодкового корня для собственной переработки. Эта продукция пользуется большим спросом в горно-металлургической, пищевой, медицинской промышленности, является 100-процентным валютным товаром.

Коллективному предприятию «Каноп» (кефальная фабрика) выдан кредит в сумме 500 тысяч сумов для приобретения дополнительного сырья и расширения производства по выпуску брезентовой ткани и другой продукции технического назначения. Развернуть строительство детского механического парка за счет кредита сможет ООО «Елена», ООО «Алишер ЛТД» закупит сырье и материалы для пошива обуви и спецодежды.

Когда есть надежные гарантии, банку кредита не жалко. Но, к сожалению, коммерческие структуры не всегда принимают меры к своевременному возврату денег. Настораживает и то, что примерно 10 процентов обслуживаемой клиентуры заканчивают год с убытками. В числе причин — снижение реализации товаров, тогда как затраты на производство резко возрастают. Убытки у организаций, занимающихся строительством, монтажными и ремонтными работами, образуются за счет нес-

воевременного поступления на их расчетные счета денежных средств от государственных и бюджетных организаций. В итоге коммерсанты вынуждены переключаться на осуществление торгово-посреднической и торгово-закупочной деятельности, в ущерб производству.

Многие предприятия малого бизнеса выражают недовольство проверками банка, тогда как только в прошлом году установлены 44 факта нарушений, включающих в себя: непоступление товара в течение длительного периода; возврат денежных средств с просрочкой; перечисление средств при отсутствии договорных обязательств по графику поставки товаров. Такие факты приводят к отвлечению средств, к ухудшению финансового состояния хозяйств и увеличению дебиторской задолженности по клиентуре города. Совместно с Центром по регистрации торговых точек горхокимията, представителями налоговой инспекции, учреждениями УзПСБ проведена большая работа по определению реальной суммы выручки, сдаваемой в кассы банка. Выяснилось, что ряд коммерческих магазинов скрывает и нерегулярно сдает ее, допускает расход средств из выручки. Есть и отдельные магазины, вообще не функционирующие длительное время. Принимаемые по результатам проверок меры позволили достичь определенных результатов, в частности возросло поступление выручки в кассы банка в 2,5 раза.

Банк организовал расчеты через сеть корреспондентских отношений на взаимовыгодных условиях с Россией (11 банков), Украиной (1), Беларусью (1), Казахстаном (2). В целях содействия реформированию экономики готовы оказывать кредитную поддержку высокоэффективным проектам, осуществлять кредитование запасов и затрат предприятий, изменивших форму собственности, предоставлять кредиты на выкуп имущества на условиях гарантии своевременного их возврата.

Цифры и факты

- Государственная программа разгосударствления и приватизации за 1994 год выполнена полностью, а по выкупленным платежам — на 255 процентов.

- Основными направлениями в развитии предпринимательства были: преобразование госпредприятий в другие формы собственности; привлечение иностранных инвестиций; оказание помощи новым собственникам; вовлечение граждан в предпринимательскую деятельность путем создания частных и коллективных предприятий; организация союзов, ассоциаций, центров и фондов, занимающихся вопросами развития и координации деятельности предпринимательства.

- Успешно проведен эксперимент по разукрупнению в отраслях торговли и сферы обслуживания Яккасарайского и Шайхантаурского районов, целью которого стало создание новых предпринимательских структур — частных и коллективных предприятий. Сейчас этот опыт распространен на все районы города.

- Итогом проведения аукционов по продаже земельных участков стало определение реальной рыночной цены на зем-

лю в Ташкенте и разработка механизма ее реализации.

- В Ташкенте функционируют 1137 МП в промышленности, 920 — в строительстве, 35 — на транспорте и связи, 150 — в агропромышленном комплексе, 60 — в бытовом обслуживании, 775 — в торговле и общественном питании.

- Предприятия негосударственного сектора экономики производят 50 процентов совокупного общественного продукта.

- В Ташкенте для развития предпринимательства созданы Международный бизнес-центр при хокимияте города; Фонд содействия малому и среднему бизнесу; Ассоциация малых предприятий; Центр инвестиций и поддержки предпринимательства при управлении Госкомимущества по г. Ташкенту; союз предпринимателей города.

- Для поддержки малого и среднего бизнеса за прошлый год выделено 159 миллионов сумов льготных кредитов, основная часть которых направлена на расширение и реконструкцию производства.

Главное направление — поддержка

Д. КАМАЛОВ, председатель Фонда содействия развитию малого и среднего бизнеса.

Сегодня наш фонд имеет областные управления по всей республике. Занимаясь созданием благоприятных условий для развития предпринимательства, стимулированием частного бизнеса, мы принимаем участие и в выработке законодательства.

Указом Президента республики «Об инициировании и стимулировании частного предпринимательства» фонду планируется направить до 50 процентов средств, полученных от приватизации государственной собственности, которые, адекватно сказанному в этом документе, должны быть использованы на долговое участие в осуществлении конкретных проектов, на

выделение кредитов, гарантии для получения кредитов в коммерческих банках. Кое-что в этом направлении уже делается. Второй год мы организуем конкурсы по выявлению реальных проектов развития малого и среднего бизнеса. По итогам конкурса «Ташаббус-94» разгран призовой фонд в 70 миллионов сумов льготного кредита. Такой конкурс пройдет и в нынешнем году. Причем будет выявлен и лучший бизнесмен года. Призовой фонд этого конкурса составляет 150 тысяч сумов. Теперь остановлюсь на направлениях, которые необходимо развивать. Вот, к примеру, многие, чтобы начать свое дело, пытаются получить кредит, но далеко не каждый предприниматель может грамотно, в соответствии с требованиями, из-

ложить свои идеи на бумаге. А почему бы для помощи в этом плане не создавать инженерные фирмы, которые бы по заказам предпринимателей занимались составлением технико-экономических обоснований или бизнес-планов? Необходимо также создавать консалтинговые, аудиторские фирмы. Кстати, о последних. В частном предпринимательстве, где, в общем-то, сам предприниматель рискует собственным капиталом, должен быть только один контролер — налоговый инспекция. А основанием для ее проверки должны служить заключение аудиторской фирмы.

Предстоит развивать и систему страхования предпринимательства. При нашем фонде, в частности, создается страховая компания.

Не могу не затронуть вопрос об информационной обеспеченности.

Как всем известно, самый дорогой товар во всем мире — информация. Ее незнание часто приводит к дополнительным затратам. Избежать этого, думаю, мы сможем помочь. Наш фонд совместно с компанией «Бизнес-каталог» приступил к разработке и скоро начнет издавать сборник «Как делать бизнес в Узбекистане».

В нем будут собраны документы, регламентирующие деятельность предпринимателей, образцы различных договоров и так далее.

На днях вышел указ президента республики «Об инициировании и стимулировании частного предпринимательства». Надеемся, что в соответствии с ним будет упрощена регистрация частных предприятий. Ведь сегодня совершенно очевидно, что регистрация коммерческих структур должна носить заявительный харак-

тер. То есть человек приходит в соответствующую организацию, подает заявление, получает видимость, а остальное — дело регистрационных органов. Пока же у нас, чтобы зарегистрироваться, надо пройти 27 инстанций...

У нас тесные контакты сложились с международными финансовыми организациями, которые открывают кредитные линии. Буквально на днях состоялось встречи с американским фондом поддержки предпринимательства в Центральной Азии, представителем немецкой экономики, комиссией Европейского экономического сообщества «Тасис». Они могут кредитовать конкретные частные предприятия. И в этом мы берем помощь всем желающим, имеющим конкретные «валютные» проекты.

Что мешает предпринимателям?

Устранить искусственные барьеры

Ассоциация деловых женщин проводит большую работу, в частности в плане подготовки кадров. Здесь есть учебный центр, организационный совместно с немцами, ставший как бы институтом повышения квалификации предпринимателей. В нем уже прошли подготовку 30 человек. Ассоциация помогает предпринимателям выезжать на стажировку в Германию. Кроме того, здесь создана юридическая фирма «Химос», которая консультирует по всем вопросам бизнеса. Функционирует и внешнеэкономическая фирма, являющаяся членом Европейского сообщества, помогающая в поиске инвесторов.

— Что же мешает сегодня работать предпринимателям? — задает вопрос, далеко не праздный, Д. Алимбаева, председатель Ассоциации деловых женщин Узбекистана. — Да, банки, да, налоги, а еще — недостаточная стабильность в регламентировании нашей деятельности. В результате мы испытываем трудности с составлением бизнес-планов. Все это ведет к торможению именно производственного бизнеса.

С различными искусственными сложностями приходится сталкиваться не только нам, поэтому предприниматели возлагают большие надежды на Указ Президента «Об инициировании и стимулировании частного предпринимательства», который может упростить многие процедуры.

Быть собственниками на деле

Частное предприятие «Жамол», в составе которого 4 магазина, образовалось сравнительно недавно. Но небольшой коллектив из 28 человек сумел наладить работу и, как говорится, заработать. И не только на собственную зарплату, но и на развитие производства (500 тысяч сумов), на ремонт (20 тысяч), перечислить в госбюджет 180 тысяч, в фонд сбережений — 300 тысяч, в фонд страхования — 450 тысяч сумов.

— Без инициативы не прожить, — справедливо считает владелец ЧП «Жамол» Д. Камалов. — Поэтому заключили договоры на поставку товаров до 1998 года со ста малыми предприятиями и 50 крупными объединениями. Кроме ташкентцев, нашими партнерами стали чирчикцы, анренцы, ахангаранцы. Но, к сожалению, не все хотят иметь дело с частниками. Так и не смогли мы заключить договоры с Алмалыкским заводом бытовой химии, Ташкентским лакокрасочным. Не жалуют частников и в городском торгово-регистрационном центре. Во время перерегистрации нам предложили за каждые сто квадратных метров платить по 130 сумов. Не позволяйте спросить: на каком основании, ведь магазины и землю мы выкупили? Подобное равно, еще имеющий место бюрократизм остаются барьерами, которые предстоит устранять сообща.

Где найти производственные площади?

— Наша фирма выпускает высокотехнологичную продукцию, которую готовы покупать в соседних странах. Но, думаю, не для нас одних проблемой остается оплата услуг железной дороги, — говорит А. Матвеев, директор производственной фирмы «Новатор», — для которой вроде и законы не писаны.

Второй большой вопрос — производственные площади. 15 процентов охлоуборочных комбайнов поставляют из-за отсутствия поршиней к ним. У нас есть необходимое оборудование для их производства. Но вот опять беда: в течение трех лет не можем добиться, чтобы нам дали производственные площади. В одних инстанциях — обещания, в других предлагают помешения вместе со своими людьми, которых мы непонятно почему должны кормить. В итоге республика опять тратит валюту на приобретение запчастей.

Отрадно, что по Указу Президента от 5 января отменяются ограничения по численности работников, занятых по найму на частных предприятиях. Может, нам это поможет решить кадровый вопрос. Предложено через аукционы, конкурсы предоставлять частникам производственные объекты незавершенного строительства и неиспользуемое оборудование, давать в аренду производственные помещения. Надеемся, пункты указа найдут свое воплощение на практике.

Арендодатель по-прежнему командует

В отличие от торговли развитие предпринимательства в сфере услуг идет более медленными темпами. Сказываются неуверенность в собственных силах и различные объективные причины.

Парикмахерская № 189 Шайхантаурского района в конце прошлого года преобразовалась в частную фирму «Эльза». Множество интересных задумок планирует воплотить в дело коллектив.

— Но пока нас отякают различные проблемы, — говорит директор Э. Степанова. — Мы приватизировали только имущество, а помещение арендуем. И хотя нормативные документы предусматривают для приватизированных предприятий торговлю и быта долгосрочную аренду — до 50 лет, арендодатель продолжает заключать договоры лишь на год. Далее. Как известно, хорошую парфюмерию сегодня можно приобрести на рынке или в коммерческом магазине. Но как в этом случае запастись документами для налоговой инспекции? Думаю, с подобной ситуацией сталкиваются многие предприниматели сферы услуг. Значит, нужно искать какой-то выход. Может быть, есть смысл оставить от выручки хотя бы 20 процентов на закупку оборудования, парфюмерии?

За прошедшие два месяца «Эльза» поступило много предложений от различных зарубежных фирм: французской «Лорель», немецкой «Велла», японской. Они хотят заключить контракты на поставку оборудования, инструментов, прекрасной парфюмерии. Есть у коллектива и задумки провести совместно с КП «Диалог» фестиваль парикмахеров и косметологов, который станет в определенном смысле школой подготовки кадров. На это тоже предстоит зарабатывать средства.

Как привлечь поставщиков?

После приватизации коллективное предприятие «Ипак Дули», что в Мирзо-Улутбекском районе, начало набирать обороты. Причем здесь сделали ставку не только на работу по прямым договорам, но и на развитие собственного производства. Основной его продукцией стал горячий хлеб, который выпекается здесь же, в специально построенном тащдрном цехе.

За прошлый год товарооборот предприятия составил 8 миллионов 600 тысяч сумов, а общая прибыль — 1 миллион 357 тысяч сумов.

— И все же немало времени и сил уходит на поиск поставщиков, — говорит директор предприятия Т. Юсупов. — В то же время у нас развиваются побочные хозяйства, владельцы которых порой не знают, куда сдать выращенную продукцию. Мы могли бы ее покупать, увеличивая товарооборот. Но для этого надо располагать наличностью. А у нас она вся в банке. По этой же причине сложно найти транспорт для перевозки продукции из других регионов. Да и о социальной защите членов коллектива надо думать.

Сегодня для развития предпринимательства у нас делается немало. Принят ряд важных законов, продолжается развитие различных форм собственности, упрощен будет процесс регистрации частных предприятий. И предприниматели со своей стороны стараются приложить максимум усилий, инициативы для насыщения рынка товарами.

К 50-летию Победы

ТАШКЕНТ В ГОДЫ ВОЙНЫ

Год 1941-й, июль



Призыв женщин Ташкента

Пятую июля в Октябрьском районе (ныне Шайхантаурский) состоялся митинг женщин. Пятнадцать тысяч его участников обратились ко всем женщинам Узбекистана с призывом всеми силами помогать своему мужьям, сыновьям и братьям, ушедшим на фронт.

«Женщины столичного Узбекистана! — писали они в своем обращении. — Все как один встанем на защиту любимой Родины, заменим наших мужей, братьев, сыновей у станков, на транспорте, тракторах и комбайнах, на колхозных полях. В дни войны никто не имеет права сидеть сложа руки. В этой великой борьбе каждая из нас должна занять свое место. Мы должны в тылу ковать победу над врагом».

На призыв ташкентских женщин горячо откликнулись жительницы других городов республики. Сотни и тысячи патриотов просили отправить их на фронт, выражали желание изучить военное дело. Они заявляли о своей готовности заменить мужчин на любом участке производства, выполнять любую работу. И их слова не расходились с делом. Они становились к станкам, к машинам, шли на строительные площадки и, не щадя своих сил, показывали образцы трудового героизма. В первые месяцы войны на промышленные предприятия и стройки республики пришли около двадцати тысяч женщин Ташкента.

День за днем

1 июля. В городе состоялись первые учения по светомаскировке.

7 июля. Состоялись первые занятия по всеобщей обязательной подготовке населения к противовоздушной обороне. На предприятиях, в домоуправлениях, школах и вузах города организованы десятки тысяч кружков ПВХО и групп самозащиты.

В издательстве «Уздавнашр» подписан к печати сборник стихов «Улим елга!» («Смерть врагам!»), в котором опубликованы стихи Гафура Гуляма, Айбека, Хамиды Гуляма, Мирембра.

11 июля. Состоялось общегородское собрание бывших красногвардейцев, которые обратились к участникам гражданской войны с призывом заменить своих сыновей, ушедших на фронт, а также возглавить оборонные кружки на предприятиях и в домоуправлениях.

27 июля. В Ташкенте открылась первая выставка антифашистского плаката художников Узбекистана.

31 июля. Состоялся митинг работников русского драматического театра имени Горького, которые решили два раза в ме-

сяц по выходным дням проводить в театре вечера-концерты, а сбор передавать в фонд обороны.

Кроме того, в июле Ташкентская студия кинохроники выпустила киножурнал «Орлеонский Узбекистан» — о жизни и труде узбекского народа, все подчинившего одному святому долгу: «Все для фронта, все для Победы!»

Газеты «Кзыл Узбекистан» и «Правда Востока» в июле рассказывали:

В махалле

Во дворе дома №12 махалли Кзыл Куяш собралась группа женщин-домохозяек. Многие пришли с ребятишками. Сегодня первое занятие по противовоздушной обороне. Инструктор ПВХО Карима Касимова проверяет присутствующих. Все в сборе. Четыре новые слушательницы прост ввели их имена в стикеры занимающихся. Карима Касимова подробно рассказывает о средствах противовоздушной обороны. На следующих занятиях кружковцы ознакомятся на практике с мерами противовоздушной обороны, научатся пользоваться противогазом.

Кружки ПВХО работают во всех махаллах Октябрьского района. Кроме обязательного обучения ПВХО, женщины готовятся к сдаче норм ГСО.

13 июля.

Санитарные дружины

В районных комитетах Красного Полумесяца Ташкента в эти дни особенно многолюдно. Сюда приходят работницы, домохозяйки, учащиеся. Они хотят овладеть специальными медицинскими сестер, чтобы уехать на фронт, в полевые госпитали.

Открылись кружки по подготовке знаменит ГСО на обувной фабрике, Ташпромкомбинате, в артели «Искра» и на других предприятиях.

На днях начались занятия в санитарных дружинах Общества Красного Полумесяца на Ташкентском текстильном комбинате. К обучению медицинских сестер привлечены квалифицированные врачи и студенты последних курсов Ташкентского медицинского института.

9 июля.

Новые кинотеатры

На днях в Ташкенте открылись два новых кинотеатра. Один из них построен в парке. Это лучший в городе летний кинотеатр. Он оборудован новейшей звуковой аппаратурой. Переоборудован в кинотеатр бывший лет-

ний цирк в Октябрьском районе. Все строительство здесь было закончено в короткие сроки — за два месяца.

Каждый из двух кинотеатров вмещает 800 зрителей. Сейчас в обоих регулярно демонстрируются фильмы.

10 июля.

Новые оборонные песни

Композиторы и поэты Ташкента активно включились в работу по созданию новых оборонных и антифашистских песен. В управлении по делам искусств создана специальная комиссия по отбору музыкального и литературного материала. К 10 июля в комиссию уже поступило 40 музыкальных произведений, написанных на тексты местных поэтов. Большая часть этих произведений была рекомендована к исполнению, а некоторые уже исполняются артистами русского и узбекского театров оперы, филармонии. Композитор В. Успенский сочинил три произведения для хора на тексты поэтов Чусты, Т. Фаттах и А. Ромма. Композитор Мухель написал две оборонные песни. Две песни на стихи поэта Бабаджанова написал композитор М. Алиев. Народный артист Узбекистана М. Акрафид написал две оборонные песни — «За Родину», «Клятва» на тексты поэтов Тамкина и Бабаджанова.

10 июля.

Джигитам

Расцветает на поле брани яркий цветок отваги. Когда за вражеской стайей летишь во весь опор. Дерзость — удел джигиты. В гневно мгу атаки.

Подлинной красотой сверкает его взор. В битву джигит врется, опередив бураны, Олетают фашистов головы от стального его клинка.

Даль осыпает светом, ветер вращает раны Восточного против смерти быстрого седока. Вспомним отцов и дедов. Они на конях вырвались, Кривыми молниями сабель тремели на весь мир.

За горы и за пустыни они врагов прогоняли. Героев и полководцев потомок ты, богатырь. Львиная мощь народа в нашей крови бьется —

Поэтому храбро сердце и горяча рука. За счастье Страны Советов, за наше вольное солнце

И умереть не страшно и радостно бить врага... Перевела с узбекского С. СОМОВА. 30 июля 1941 года. Подборку подготовил В. ТЮРИКОВ.

Природа и человек

Загадочный мир пещер

Природа Узбекистана богата и разнообразна и таит в себе еще много неизвестного, загадочного...

Сказанное в полной мере относится к пещерам, расположенным на территории республики.

Почти все пещерные карстовые образования связаны с эрозийными врезками постоянных и временных водотоков. Так, на склонах постоянных водотоков редко встречаются крупные пещеры, но зато очень много мелких карстовых форм.

А в пещерах, образованных в карбонатных породах, обычно встречаются сталактиты (натечные минеральные образования, поднимающиеся в виде сосулек, столбов и прочих форм со дна пещер) и сталактиты (натечные минеральные образования), свешивающиеся в виде своеобразных «гирлянд» — сосулек, бахромы с потолка и стен пещеры. Кроме того, в некоторых встречаются на скальных образованиях первобытных людей, отдельные предметы обихода, им служившие.

Со многими пещерами связаны исторические события, таинственные легенды, сказочные поверья. Например, из поколения в поколение передается легенда о том, что в пещере «Амир Темура кургони», расположенной на южном склоне хребта Каратепе, жил и собирал свои дружины Темура, похавший в немилость к правителю Шахрисабза. Именно отсюда, выведя свои войска, Темура завоевал Шахрисабз, Самарканд.

Пещера «Амир Темура кургони» находится на высоте около трех тысяч метров над уровнем моря. Перед ее входом расположена ровная площадка, созданная людьми. Пещера вмещает несколько гротов, в одном из которых сложено застыла глыба подземного озера. Его берега, соприкасаясь со стенами грота, образуют горизонтальные щели, богатые сталактитами и сталактитами. А там, в холодной и сумрачной глубине, со свода мощными струями извергается вода, наполняя грот шумом и эхом.

А пещерный комплекс «Кара-Камар», расположенный в отрогах Калифо-Шерабадской гряды, в конце главного коридора делится на несколько залов. Их стены от мха и лишайника приобрели черный оттенок, сквозь который пробиваются нанесенные рукой древнего художника изображения животных, а также арабские надписи, относящиеся к 12, 15 и 16 векам.

Грот «Тешик-Таш», который находится в верховьях сая Тешик-Таш, привлекает своей необыкновенной формой — как бы в виде эстрадной сцены. Образован грот в известняке светлого-серого цвета. По его стенам «разлиты» причудливые «рисунки» из растворов солей темно-серого оттенка. В слое, который специалисты называют культурным, содержится множество кусочков древесного угля. У дальней стены грота во время археологических раскопок были обнаружены следы стоянки неандертальского человека. Поэтому грот «Тешик-Таш» нередко называют и гротом «неандертальца».

Примечательно, что пещеры имеют определенное значение и в хозяйственной деятельности

человека: они снабжают водой горные территории, способствуют образованию отдельных полезных ископаемых — известняков, гипсов и т.д. Так, запасы этих пород имеются в горах Западного Тянь-Шаня, Алай-Туркестанской и Зарафшанской горных систем. Интересен тот факт, что их можно использовать не только как строительный, но и как декоративный материал.

В живописные места, где располагаются эти удивительные пещеры, можно было бы организовать туристические походы, ведь это не только интересно, но и познавательно. Однако вызывает тревогу назревшая сегодня проблема охраны карстовых объектов, пещер. Думается, под особой специальной контроль должны быть взяты неорганизованные посещения пещер, во время которых варварски, непоправимо уничтожаются неповторимые природные образования. Видимо, стоит эту проблему включить в программу охраны природы естественных богатств нашего государства.

Э. ЧЕМБАРISOV, доктор географических наук, Б. БАХРИТДИНОВ, кандидат географических наук.

Вслед за исследованиями — рекомендации

Анализ экологического состояния столицы провела кафедра общей экологии и охраны окружающей среды геолого-географического факультета Ташкентского государственного университета. Исследования, проведенные преподавателем Х. Турсуновым под руководством профессора доктора географических наук А. С. Салиева, показали, что главными причинами складывающегося неблагоприятного положения являются перенасыщенность города вредными производствами, возвышение транспорта, высокая плотность населения, слабое развитие экологической инфраструктуры. Если судить по среднегодовым данным, то сегодня в атмосферном воздухе на-

блюдается содержание отдельных химических элементов выше их предельно допустимой концентрации (ПДК): к примеру, пыли — в 1,3 раза, двуокиси азота — в 2, сероуглерода — в 1,2 раза.

Следует отметить, что именно самые ведущие промышленные отрасли влияют на ухудшение экологической ситуации в Ташкенте. Установлено: более пятидесяти городских предприятий в ходе своей хозяйственной деятельности оказывают отрицательное влияние на окружающую среду. Наиболее сильными загрязнителями атмосферного воздуха являются литейные производства машиностроительных предприятий.

Согласно мнению ученых — экологов ТашГУ, расположение промышленных зон в городе можно оценить как неудачное. Вредные в экологическом отношении производства локализованы в направлении центральных частей различных жилых районов господствующих ветров. Кроме того, подсчитано, что более 80 процентов от общего выброса загрязняющих веществ в атмосферу приходится на долю автотранспорта, что за последние годы составило более ста тысяч тонн в год. Транспорт является также главным источником шумового и вибрационного загрязнения, особенно в районе аэропорта и вблизи железнодорожных путей. Ташкент остается одним из немногих крупных городов мира, где проблема

удаления транспорта от жилой границы города пока не решена. Ученые университета предложили ряд рекомендаций по улучшению экологии столицы, которые должны выразиться в правильной технологической и территориальной организации промышленного производства с учетом применения прогрессивных безотходных и малоотходных технологий в целях снижения токсического воздействия автомобильного транспорта, кроме того, в перспективе необходимо создать пригородную зону, которая бы стала своеобразным «зеленым поясом», исполняя важную средообразующую роль.

Э. ЭЛЬДАРОВ.

Служба здоровья

ПРОФЕССИЯ — МИЛОСЕРДИЕ

Дать инвалидам почувствовать себя полноценными членами общества, помочь им справиться с дефектами строения тела, опорно-двигательного аппарата — вот задача работников научно-медицинского комплекса «Ортопедия». Этому предприятию более семидесяти лет. Здесь обслуживают инвалидов и больных, нуждающихся в протезно-ортопедических и бандажных изделиях. На сегодняшний день на учете в НМТК «Ортопедия» состоят 87 тысяч 100 человек.

Обслуживает комплекс всю республику, его филиалы, выполняющие менее сложные работы, есть практически в каждой области. В первую очередь здесь стараются оказать помощь инвалидам войны (их более 23 тысяч человек) и больным детям.

МНТК — это амбулаторно-выездное отделение, стационар и производственные помещения, где, собственно, и изготавливаются протезы разных видов, бандажи, корсеты, специальная обувь.

Попалающий сюда первый раз больной обследуется, с него снимают мерки и уже затем изготавливают протез, примеряют его, подгоняют на каждого индивидуально, обучают, как им пользоваться. На всех пациентах заведены карточки, в которые заносится медицинское показание, уже затем по ним инвалид или больной человек получает все, что ему необходимо и, заметим, совершенно бесплатно.

Ежегодно через головное предприятие НМТК «Ортопедия» прошло почти сорок тысяч человек. Сейчас их количество несколько уменьшилось, и дело здесь, к сожалению, не в том, что стало меньше нуждающихся в помощи, а в том, что комплекс сегодня испытывает острую нужду в материалах, комплектующих.

Нам приходится принимать старые, отработанные шины, — говорит заведующий амбулаторно-выездным отделением НМТК Иван Васильевич Попандуло. — Из-за нехватки материалов и комплектующих количество «условных» заказов достигло 1,5 тысячи.

Мы, правда, уже заключили ряд договоров с малыми предприятиями на разработку, проектирование узлов и комп-

лекующих для протезов, — говорит начальник конструкторско-технологического отдела Вера Андреевна Опришко. — С МП тракторного завода, НПО «Технолог»... Но пока идет только разработка узлов протезов. А ведь инвалиды, больные люди нуждаются в помощи уже сейчас. Особенно это касается детей, некоторые из болезней которых можно лечить при помощи наших изделий. Потеря времени — это осложнение в лечении заболевания. К тому же ребенок растет, и практически каждые два месяца у него меняются размеры.

Но осложнение есть не только с комплектующими, поступающими ранее из соседних республик, НМТК «Ортопедия» использует и продукцию местного производства — твердую и мягкую кожу, нитки, материал, то, что выпускают предприятия легкой промышленности республики. Но и этого мы не видим.

Кстати, все проблемы НМТК «Ортопедия» были рассмотрены в правительстве, в результате чего принято в середине ноября прошлого года постановление о неотложных мерах по развитию производства протезов в Узбекистане. В этом постановлении целый ряд министерств, ведомств, банков обязали оказать НМТК необходимую помощь. Однако не все отнеслись к данному постановлению ответственно.

Перечень услуг, оказываемых НМТК «Ортопедия», большой, но он мог быть еще шире, если бы к проблемному комплексу отнеслись с большим вниманием.

О. СТАРОДУБЦЕВ.

ЕСЛИ ВАМ НЕ СПИТСЯ

Большинство специалистов считают, что нарушение сна — это один из симптомов невроза или его предвестник. Причиной нарушения сна могут быть и сексуальные расстройства, перенапряжение на работе, личные переживания или насыщенная отрицательными эмоциями ситуация. В любом случае человеку необходимо обратиться к психотерапевту.

Однако наряду с медикаментозным лечением нарушений сна существуют общие рекомендации, которые нередко позволяют восстановить уже нарушенный сон и укрепить нервную систему. Предлагаем вашему вниманию наиболее важные из них:

- комната, в которой вы спите, должна быть хорошо проветрена. Лучше спать с открытой форточкой или окном, но занавешенными плотными шторами. Постель должна быть умеренно мягкой, но не жесткой, располагать ее лучше изголовьем к северу, некоторые рекомендуют темное-серое или черное белье. Если вас знобит, наденьте шерстяное или фланелевое белье. Если мерзнут ноги — теплые носки. В комнате не должно быть сухо, влажным воздухом дышать легче; — хорошо погулять перед сном — 0,5 — 1 час или постоять на балконе 15—20 минут; — принять теплую ванну или теплый душ;

- ужин заканчивайте за 3—4 часа до сна, но если вы привыкли перед сном есть, то лучше выпейте стакан теплого молока с тонким ломтиком черного хлеба; — не следует смотреть перед сном телевизор, насыщенные отрицательной информацией и возбуждающие нервную систему, а также читать подобную литературу; — старайтесь закончить обсуждение и обдумывание проблем прошедшего дня за 2 часа до сна. Обдумывание проблем перед сном в постели в подавляющем большинстве случаев заканчивается не их решением, а «умственной жвачкой», которая только мешает засыпанию. Думайте о приятном.

М. МАХМУТОВ, почетный член «Узбекотрыболовсоюза».



БЕРЛИН. В оранжереях Ботанического сада западного городского района Далема настоящее изобилие зеленых и цветущих растений. Созданный на рубеже столетий и расположенный на территории свыше 43 гектаров, сад является одним из крупнейших учреждений такого рода в мире. НА СНИМКЕ: в этом стеклянном доме живет знаменитая Виктория Регия с ее уникальными листьями, достигающими в поперечнике двух метров и выдерживающими вес до 70 килограммов. Фото Центральбильт — ИТАР — ТАСС.

Календарь рыболова

ГЛУХАЯ ПОРА

Для удильщика январь — самый трудный месяц. Из-за частой смены погоды трудно приходится и рыбам. Мелкие водоемы и заводи одеваются в ледяной панцирь, а подо льдом кислорода в воде не хватает. Поэтому рыбы ослабевают, становятся вялыми, а то и вовсепадают в анабиоз. Кроме холода, на них сильно влияют изменения атмосферного давления. Поклевки в эту пору редки. Недаром рыболовы называют январь глухой порой.

Однако у разных видов рыб различная выносливость. «Привычка к холоду» зависит от разных факторов. Возраст, например. Рыбная молодь меньше стойка, чем взрослая рыба. В одних случаях более стойки самцы, в других — самки. Давно известно о том, что есть рыбы, которые даже более активны зимой, чем летом. У других видов рыб активность зимой почти не снижается, у третьих она довольно заметна. По наблюдениям ученых-ихтиологов жерех, например, зимой все время кормится, держится на тех же местах, что и летом. У судака, напротив, активность зимой снижается, кормится он нерегулярно, иногда залегает в ямы. Еще больше изменений происходит в поведении леща, зимой его жизненные процессы угнетены. Сазан зимой малоподвижен, плотными слоями лежит на дне и находится почти в полном

оцепенении. А сом, видимо, бывает близок к анабиозу. Его можно глядеть, даже взять в руки, и он не сделает попыток удрать. Удильщики замечали, что зимой средний размер многих видов рыб в улове уменьшается. Видимо, у взрослых экземпляров интенсивность обмена веществ снижается, они перестают кормиться, а неполовозрелые особи продолжают вести активный образ жизни. Эти рыбы «подрастают» и попадают зимой на удочку.

Как и в другие зимние месяцы, в январе рыболовы пользуются небольшим набором снастей. Это удочка для ловли на мормышку, поплавок и живцовые удочки, отвесное блеснение. Поскольку рыба в январе ослабевает и клюет капризно, лучше применять леску с меньшим диаметром, чем та, которой пользуются летом.

Важно знать о том, что зимой температура воды почти не изменяется, например, около нижней плоскости льда — ноль градусов. Верхний слой воды всегда имеет положительную температуру. Чем ближе ко дну, тем температура воды выше, однако она никогда не превышает +4 градуса. Изменения температуры воздуха зимой не влияют на температуру воды, а значит, и на поведение рыбы.

Цветы в доме

ЗЕЛЕНЬ ПОДОКОННИК

Обычай украшать свое жилище живыми растениями существует очень давно. Комнатные цветы — это кусочек живой природы у нас дома. При умелом подборе они дополняют убранство комнаты, а своей оригинальностью, причудливым обликом придают ей нарядность и своеобразие. Растения оздоравливают воздух, повышают его влажность, снижают содержание пыли. Почти все они обладают фитонцидными свойствами, т.е. способностью выделять в воздух летучие вещества, убивающие вредные микроорганизмы. Комнатные растения, уход за ними способствуют нервной системе, доставляют эстетическое наслаждение, повышают настроение человека, создают уют в доме.

Среди комнатных растений существуют и лекарственные, полезные вьющие. Выращивать цветы в доме — не такое уж простое дело, как кажется. И в нашей новой рубрике «Цветы в доме», которую будет вести О. Юмангулова, вы найдете полезные рекомендации, советы по размножению и пересадке комнатных растений, уходу за ними. Сегодня мы расскажем о том, что необходимо знать начинающему цветоводу.

Для нормального роста и развития растения требуется комплекс условий: свет, тепло, влага, правильно подобранная почва, подкормка. Недостаток или отсутствие одного из них ведет к слабому утенному росту и развитию растения, к его гибели. Успешное выращивание комнатных растений во многом зависит от почвы. Ее готовят из дерновой, листовой, перегнойной, торфяной, компостной земли. В любой состав добавляют песок в количестве 10—20 процентов от общего объема для рыхлости земляных смесей. Песок должен быть крупным и чистым.

Большое значение для успешного выращивания растений имеет посуда, ведь в ней находится важнейший орган растения — корень; он дышит, растет, питается, и надо заботиться о том, чтобы корню были созданы оптимальные условия.

Наилучшими считают горшки из обожженной глины, т.к. стенки их пористы, что способствует хорошему газообмену. Форма их обязательно должна быть конической, верхний диаметр в 2 раза больше нижнего и равен высоте посуды. Такая форма лучше других обеспечивает хороший газообмен и сток воды при поливе, исключает заболачивание нижних слоев почвы. Для этой же цели делают дренажные отверстия в дне размером 0,5—2 см.

Для некоторых растений (кактусы, глоксиния, луковичные и др.) необходима посуда широкая и низкая. Для пальм же лучше высокая. Горшки ставят на поддоны, в которые стекает вода при поливе. Красивую фарфоровую,

фаянсовую, пластмассовую, металлическую посуду можно использовать как футляр для обычных горшков, но сажать в нее растения не следует. Стенки их совершенно не пропускают воздух, что угнетающе действует на растения.

Очень важно своевременно и в достаточном количестве обеспечить растения водой. Потребности в ней колеблются. Особенно требовательны к влаге растения в период роста. В период покоя, зимой, лишняя влага сильно вредит им и даже губит.

Лучше всего поливать растения дождевой или снеговой водой. Водопроводная пригодна для полива после удаления из нее хлора. Для этого ее следует отстаивать сутки. Кипяченая вода этой цели не годится. Температура поливной воды должна быть одинаковой с температурой помещения, где находится растение.

Поливать нужно осторожно, не размазывая земляную комку. Это удобно делать из лейки. Многие растения очень полезно регулярно опрыскивать, особенно в жаркие летние дни.

Частые поливы приводят к уплотнению почвы, ухудшению водного и воздушного режимов, корневой системы и к угнетению всего растения. Во избежание этого почву в горшках необходимо постоянно подерживать в рыхлом и чистом от сорняков состоянии. Нельзя ее рыхлить острыми предметами, лучше это делать деревянной палочкой на глубину 3—5 см около стенок горшка.

Частые поливы приводят к уплотнению почвы, ухудшению водного и воздушного режимов, корневой системы и к угнетению всего растения. Во избежание этого почву в горшках необходимо постоянно подерживать в рыхлом и чистом от сорняков состоянии. Нельзя ее рыхлить острыми предметами, лучше это делать деревянной палочкой на глубину 3—5 см около стенок горшка.



ЗИМОЙ В ЧИМГАНЕ

Нет такого времени года, чтобы горы Чимгана «отдыхали» от людей. Зимой в Чимгане самая благодать для тех, кто сокучился по хорошему снегу, морозу, по лыжным и санным гонкам с захватывающей дух крутизны.

День, два на горном морозном воздухе дают заряд бодрости на долгое время.

Мир ваших увлечений

Не стареет песня моя

У Мансура Урмеева два страстных увлечения: авиация и эстрада.

После школы закончил Вольское военное авиационно-техническое училище, стал специалистом по самолетным двигателям, приборному и кислородному оборудованию.

Вначале обслуживал и провозил в небо самолеты ЛИ-2, АН-8, АН-12, а затем знаменитые «МИГи». Словом, вся жизнь протекала на аэродромах, на летном поле, среди авиационной техники и... на солдатской сцене. Впервые в составе художественной самодеятельности выступил в восьмом классе. У него был хороший голос — лирический тенор. След он песню «французских докеров», входившую тогда в моду. Увлеченно разучивал новые песни и, где бы ни служил, всюду с энтузиазмом организовывал выступления армейской художественной самодеятельности.

Служить приходилось там, куда направляли: в разных городах Украины, Ташкенте, на Кубе, в Польше, Афганистане... Порою было нелегко, даже опасно, но все преодолел, выдержал. Помогала песня. С ней жизнь становилась интереснее и полноценнее. И счастливее, когда видел, что людям нужна его песня. Помнится ему, как в Афганистане, в одну из редких передышек между боями, исполнил песню на татарском языке. Вдруг передала из зала записку: «Спасибо большое, Мансур-абы. Спойте, пожалуйста, еще...» Пел и вглядывался в молодые солдатские лица, уставшие, но оживленные песней. Да разве можно им отказать? Но вот раздается команда: «Польем! Стройся!» Лица суровеют. Ребята на ходу надевают каски, поправляют ремни, спешат к выходу...

В Польше был такой случай: по плану дружественных мероприятий гостили у поляков. Майор Урмеев великолепно исполнил народную песню. Восхищенные зрители подхватили солиста на руки, с вдохновением крича: «Браво, браво! Молодец, Мансур!»

...На Кубуплыли более пятнадцати суток. Но этого хватило Мансуру Урмееву, чтобы собрать армейские таланты, найти гитару и аккордеон, составить программу концерта. Репетировали, закрывшись в каюте, а затем выступили. Вот было радости! Потом концерты стали показывать каждый вечер.

Так и повелось: куда бы ни закидывала судьба, непременно находил энтузиастов, талантливых людей, и свободное время отдавал музыке, песне, пляскам. Урмееву, проявившему себя умелым организатором, поручали не раз руководить гарнизонными солдатскими клубами, а впоследствии — и офицерскими. Самодельные артисты под его руководством занимали призовые места на различных фестивалях народного творчества и всероссийских конкурсах художественной самодеятельности.

Служба есть служба, с ней связана частая смена дислокации, срочные сборы и переезды. В новых коллективах надо было начинать все сначала, но он не отчаивался.

— Не забыть, — вспоминает он, — как, возвратившись с Острова свободы, увидели на берегу обыкновенный дуб, подбежали, обняли его и заплакали... До того стосковались по родным местам, хотя на Кубе красота неописуемая, чудная природа, море. Земной рай! Но Отчизна дороже.

В Ташкенте Мансур Юсупович Урмеев работал начальником гарнизонного офицерского клуба (ГОК), а затем служил в Афганистане. Вышел на военную пенсию, но продолжает работать. Не забывает он и о своих друзьях, авиаторах, нет-нет да и поедет к ним повидаться, подышать знакомым «специфическим воздухом» работающих двигателей, походить по травке летного поля, поговорить с коллегами.

И сцену не бросил. Вот уже восемь лет Мансур Урмеев выступает в составе татарского творческого объединения, которым руководит талантливый режиссер Раиса Баймурадина. Ходит также на репетиции русского хора и вокала при Дворце культуры авиастроителей.

Зрители тепло и с цветами встречают его выступления. У него приятный, задушевный, мягкий голос, разнообразный песенный репертуар. На сцене он держится уверенно, энергичен, подвижен. Неоднократно Мансур Урмеев выступал по международному каналу Узбекского телевидения, песни в его исполнении звучали по радиоканалу «Дуслык». Во время выступления на концерте, посвященном 3-й годовщине независимости Республики Узбекистан, во дворце «Туркистон» и на сцене Дворца дружбы народов Урмеев произвел большое впечатление на зрителей.

Недавно ко мне после концерта подошла ветеран войны и труда Т. Сейфулина: «Напишите обязательно о Мансуре Урмееве и художественном руководителе «Дуслык» Раисе Баймурадиной. Они делают большое дело, возрождая и развивая национальное искусство, даря зрителям волнующие сердце мелодии, песни и танцы. Спасибо им!»

Сегодня Мансур Урмеев готовится выступать в сольном концерте «Песни сердца», где прозвучат старинные и современные татарские лирические и фольклорные песни. Концерт состоится 21 января во Дворце культуры авиастроителей.

А. КАШАПОВ.

В шутку и всерьез

Для любимых читателей

Опечатка в газете — вещь досадная. Публиковать опровержение или извинение любому изданию не очень приятно. Но, оказывается, к этому, увы, неизбежному в газетном деле явлению можно подойти и с другой меркой.

Одна издающаяся в Лапландии финская газета периодически, но самым мелким шрифтом публикует среди прочих обыкновенного свойства объявлений и следующее, весьма своеобразное: «В данном номере нами сознательно допущена неточность. Мы исходим из того, что среди наших читателей есть и такие, кто злопамятно ругается любой опечатке или опечатке. Поскольку мы стараемся удовлетворить всем вкусам, то предлагаем любителям всевозможных ляпов потрудиться над поисками заложенной нами «минны»».

Зам. главного редактора
Л.Л. ПАК.

International MZ Pacific Co. Al Farosat Technology International MZ Pacific Co. Al Farosat Technology International MZ Pacific Co. Al Farosat Technology International MZ Pacific Co. Al Farosat Technology

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ любых моделей!

ОРГТЕХНИКА ведущих фирм мира!

КОМПЬЮТЕРЫ американского производства!

**ВСЕ ЭТО
Вы всегда сможете приобрести у нас
по безналичному расчету и
прямо со склада в Ташкенте!**

СТАТЬИ НАШИМ КЛИЕНТОМ!

Наш адрес:
г. Ташкент
ул. Буюк Турон, 41
ИПК «ШАРК»

Телефоны:
(3712) 33-91-92
33-65-07
32-55-18

Добро пожаловать в эру культурной и законной торговли!

Узбекско-Американское СП «АЛ-ФАРОСАТ ТЕК. ИНТ.» открывает
УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР

по обучению работе на современных кассовых аппаратах
мы приглашаем: налоговых инспекторов,
продавцов,
кассиров,
желающих заниматься сервисным обслуживанием

Обучение проводится на самой современной технике,
учащиеся обеспечиваются всей необходимой литературой,
в конце обучения проводится компьютерное тестирование и выдается сертификат

Обращаться по адресу:
г. Ташкент, ул. Буюк Турон, 41
ИПК «ШАРК»

Наши телефоны:
(3712) 33-65-07
32-55-18

СДЕЛАЙТЕ ШАГ В БУДУЩЕЕ!

**ЗАВОД «УЗГИДРОМАШ»
ПРЕДЛАГАЕТ
К РЕАЛИЗАЦИИ СЛЕДУЮЩУЮ ПРОДУКЦИЮ:**

задвижки чугунные 31 Ч 6 БР; ДУ-50, ДУ-80, ДУ-100;
задвижки стальные: ДУ-100, ДУ-150, ДУ-200, ДУ-250;
заворы: ДПРЛ 100, 150, 200, 300;
краны мостовые электрические общего назначения Q=10 тн = 7,5*22,5;
регуляторы давления газа ГИМ-50, ГДК-50;
кислород газоборазный.

Принимаем заказы на изготовления продукции из собственного сырья, а также из сырья заказчика:

краны мостовые электрические общего назначения Q=10 тн; металлоконструкции, нестандартное оборудование и теплологическая система, оборудование гидросооружений;
соединительные элементы, фланцы d=25*100 мм.

Принимаем заказы на изготовление отливок из чугуна, бронзы, алюминия.

Оплата по бартеру или безналичному расчету.

Приглашаем на работу специалистов высокой квалификации следующих профессий:

инженер-конструктор и технологи I категории по металлоконструкциям, нестандартному оборудованию, водозапорной аппаратуре и литейному производству;
наладчики литейного оборудования, станков ЧПУ;
плавильщики и слесари-электрики по эксплуатации ИЧТ-10;
формовщики ручной и машинной формовки, земледельцы, обрубщики, стержневщики;
крановщики и слесари-электрики по ремонту мостовых кранов и литейного оборудования;
фрезеровщики, токари, карусельщики, газосварщики 3-6 разрядов;
слесари-сборщики металлоконструкций и нестандартного оборудования;
операторы станков ЧПУ и обрабатывающих центров;
квалифицированные бухгалтеры;
начальники цехов;

делопроизводитель переводчик узбекского языка.

Оплата труда сделана, контрактная.

Нуждающиеся обеспечиваются оценочными и детскими садами. Готовы рассмотреть на взаимовыгодных условиях ваши предложения по совместной производственной деятельности, в том числе по литейному производству, имеются свободные площади.

При учебно-консультативном пункте объединения обучаем работников газодомов хозяйства, связанных с природным и сжиженным газом, и других объектов газотранзита с выдачей удостоверений соответствующей формы.

Наш адрес: 700213, г. Ташкент, Бектатирский район, ул. Хусейн Байноро, 41.
Телефоны: 90-69-22, 90-42-54, 90-65-87, 90-91-63.
Факс 90-65-77.

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ:

марки MM-1 в мешках со склада в Ташкенте. Заключаем договоры на вагонные поставки на 1995 г.
Цена 10.000 сумов за тонну.
Немедленная отгрузка со склада.
Телефоны в Ташкенте: (5712) 67-66-05, 67-65-46.

**ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ
ГОРОДСКОЙ ТЕЛЕФОННОЙ СЕТИ!**

В связи с реконструкцией телефонной сети Мирзо-Улугбекского телефонного узла связи
с 25 по 30 ЯНВАРЯ
будут отсутствовать вход и выход в сеть города с АТС поселка Улугбек.

С 31 января в наборе цифр для входящей связи к этой АТС будут изменения. Номера телефонов с 69-50-00 по 69-59-99 будут соответствовать номерам телефонов с 61-50-00 по 61-59-99. Номер телефонов с 69-40-00 по 69-49-99 будут соответствовать номерам телефонов с 61-60-00 по 61-69-99.

Например. Если был номер 69-52-55, то он станет 61-52-55, а номер 69-42-55 станет 61-62-55.

ТашгорПО телефонной связи и радиофикации.

**ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ
ГОРОДСКОЙ ТЕЛЕФОННОЙ СЕТИ!**

Администрация Хамзинского телефонного узла связи извещает своих абонентов, проживающих на квартале П-5 (дома №№ 1, 2, 51, 52, 53, 54, 55, 60, 65, 66, 67, 69, 70, 78, 145, 147, 150, 151, 157, 159, 163, 165),

о перерыве связи с АТС 34/35
до 26 ЯНВАРЯ,
в связи с реконструкцией линейно-кабельных сооружений.
ТашгорПО телефонной связи и радиофикации.

**ДВОРЕЦ ДРУЖБЫ НАРОДОВ
20-21-22 января 1995 г.
Народный артист России
ЕВГЕНИЙ ЯКОВЛЕВИЧ
Начало 20 января в 18.00, 21-22 января в
14.00 и 18.00.**

**Билеты продаются.
ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС
ПРОДАЮТСЯ**

→ Спец. одежда, уст-ка для изготовления шерстяной пряжи № 2-10. Т. 42-13-14.

КУПЛЮ

→ Ч/б и цв. ТВ, можно нераб. Т. 67-53-18.

РАЗНОЕ

→ Поможем сдать, снять к-ры. Т. 96-98-18.
→ Уст-ка спутниковых антенн. Т. 66-46-27, 65-36-42.
→ Срочный ремонт шв. машин всех марок. Т. 48-76-32.
→ Пеку, обучаю выпечке и оформлению тортов. Т. 42-05-15.
→ Связь к-ры на Крайнемыше 1/1. Т. 48-78-38.
→ Ремонт холодильников и стир. машин. Т. 54-43-27 с 19.00.
→ Уст-ка декоратор ПДЛ/СЕКАМ, НЧ — вход, выход, ремонт ТВ. Т. 60-06-77.

СЛУЖБА СРОЧНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ

ПРОДАЮТСЯ

→ Апп. ИВЛ «Фаза». Т. 55-30-63.
→ Вяз. маш., пряжа, акрил, стулья, ковер 2,8X3,6 — Бельгия, магн. «Маяк-233» б/у. Т. 77-83-33.
→ 2-комн. кооп. — улущ. план. на Алгоритме. Т. 60-06-77.
→ 5-комн. кооп. выплщ. в Сергели-5, д. 18, кв. 32.
→ Холод. «Орск-8» (большой), магн. «Комета-212» (4 дорож.), шв. маш. «Зингер». Т. 48-78-38.
→ 1-комн. кв. в Чирчике. Т. 65-19-62.
→ Стенка — Югосл., кухня — Герм. Т. 24-47-72, 24-82-46.
→ 2-комн. кв. — 1 эт. 4-эт. д. лавстек, лоджия, теп. в Куйлюке-2; стенка — Россия, мягкая, ковры, шв. маш. «Чайка», эл. пиш. маш. «Роботрон» б/у. Т. 90-10-64.
→ 3-комн/кв. — 2 эт. 5-эт. к. Т. 55-09-58.

д. тел., гараж, жел. дверь, санузел разд., лоджия + 2 балкона на ст. м. «Беруни». Т. 50-10-87.
→ Дом на ст. м. «Калова». Т. 60-36-75 с 18.00.

РАЗНОЕ

→ Треб-ся круглосуточная няня для 3-лет. мальчика в р-не п. Кирова. Т. 55-09-58, 55-60-64.

ОБМЕН КВАРТИР
МЕСТНЫЙ

→ 3-комн. кв. в отп. сост. на 4 по догов. Т. 72-90-52.

УТЕРЯННЫЕ

→ Аттестат № 542013, выд. шк. № 41 на имя Отаевой Икбол.
→ Аттестат № 019558, выд. шк. № 37 на имя Хопматова Дилшода Боходировича.

СЧИТАТЬ
НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ.
КУПЛЮ

1-комн. кв. в р-не п. Кирова. Т. 55-09-58.

Бюджетной организации требуется бухгалтер.
Обращаться по тел. 33-02-15.

Малое предприятие «Контакт» Мирзо-Улугбекского района **ЛИКВИДИРУЕТСЯ.** Претензии принимаются в течение месяца со дня опубликования объявления по адресу: ул. Д. Абидовой, 7 а.

Ассоциация «Узмонтажспецстрой» выражает глубокое соболезнование главному финансисту ассоциации Л. А. Горбуновой по поводу смерти ее мужа
ГОРБУНОВА
Валерия Константиновича.

Учредитель — **ХОКИМИЯТ г. Ташкента**

Газета зарегистрирована в Госкомпечати Республики Узбекистан. Регистрационный № 10

Адрес редакции: 700000, г. Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32.

Телефоны: отдел писем — 33-29-70; отдел рекламы и объявлений — 56-54-68, 32-56-66.

Ответственность за достоверность сведений в рекламе и объявлениях несет рекламодатель.

По вопросам доставки обращайтесь в почтовые отделения по месту жительства или в отдел эксплуатации ГСП «Ташкент почтасы» по телефону 33-74-05

Способ печати — офсетный. Формат — А-2. Объем — 2 п. л. Индекс — 64691.

Шрифотрафи издательско-полиграфического концерна «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41.