

ПРАВДА ВОСТОКА

1
марта

2001 года

четверг

№ 43 (24479)

Цена свободная



ДЕНЬ СТРАНЫ

новости • события • факты • комментарии

РЫНОК И ОТРАСЛЬ



ПОКУПАТЕЛЬ ТРЕБУЕТ "КИБО"

Сама аббревиатура "Кибо" состоит из двух слов: немецкого "киндер" и узбекского "бодалар". Полностью же название этого совместного предприятия в Чирчике звучит так: "Кибо бодалар пойафзалли ЛТД". Зарегистрировано оно в октябре 1996 года с уставным фондом 1 миллион 50 тысяч германских марок, а уже через два месяца выдало первую продукцию. Сегодня ассортимент выпускаемой "Кибо" обуви широк и разнообразен. Это - ботинки для дошкольного и школьного возрастов, полуботинки для осенне-зимнего и весенне-летнего сезонов. Все они изготавливаются из натуральной кожи и пенополиуретана - современного материала для подошвы, устойчивой при ходьбе.

Всего на "Кибо" выпускается в год более 200 тысяч пар обуви. Иными словами, мощность имеющегося оборудования используется сполна. Для увеличения объема производства нужны новые линии.

- Пока такой возможности у нас нет, - говорит коммер-

ский директор предприятия Усман Джамалходжаев. - Вместе с немецкими партнерами нам предстоит еще до конца рассчитать за полученные кредиты. После этого можно подумать и о перспективах.

Что ж, логика суждения звучит вполне по-рыночному. Хотя не думаю, что она может удовлетворить широкую аудиторию наших покупателей.

Для размышления обратимся к следующему фактам. В развитых странах на каждого человека приходится 8 пар обуви в год. Сегодня по линии ассоциации "Узбекчарымпойафзалли" выпускается только 4 миллиона. Согласитесь, что на 25 миллионов жителей республики это ничтожно мало.

Чем восполним недостающее количество? Правильно, завозят так называемые "челноки" из Китая, Турции и других стран. Но можно ли сравнить качество этих товаров с продукцией того же "Кибо"? Разумеется, нет. Потому что "челноки" заботятся прежде всего не о качестве, а о своих барышах.

Чирчикские обувщики, к примеру, помнят такой случай. Принесли им однажды с отового

рынка детскую обувь с маркировкой "Кибо".

- Баша? - спрашиваю.

- Да нет, вроде бы, - отвечают.

- Мы используем натуральную кожу, а здесь какой-то дешевый заменитель, да и подошва из низкосортного каучука, а не пенополиуретана.

Какой вывод напрашивается? Конечно, прежде всего то, что продукция Чирчикского совместного предприятия пользуется, безусловно, покупательским спросом. Иначе вряд ли кто-то стал бы заказывать партию поддельной обуви с маркировкой "Кибо" какому-то иностранному умельцу.

- Но подобные подделки, как, впрочем, и большинство импортного ширпотреба, детям не подходят, - категоричен в оценке заместитель председателя ассоциации "Узбекчарымпойафзалли" Ш. Шералиев. - Они однозначно вредны для здоровья подростков.

Об этом мы не устаем говорить на каждом шагу. Спрашиваешь, почему вся наша продукция имеет сертификат происхождения, а товары "челноков" реализуются без него? Разве это допустимо?

Спору нет, обувь с маркировкой узбекско-германских СП "Узсала-

ман", "Кибо", узбекско-американского "Янгивита" в Янгиле, узбекско-итальянского "Дарилит" в Хорезме отвечает всем требованиям мирового стандарта. Но их доля на внутреннем рынке, к сожалению, пока еще незначительна. Да и цены на них, откровенно говоря, хоть и относительно приемлемые, но все же никак не могут конкурировать по этому показателю с тем же импортным ширпотребом.

Как выправить создавшееся положение? Что нужно сделать, чтобы отечественная обувная промышленность выпускала не 4 миллиона пар обуви в год, а, как минимум, в десять раз больше?

В поисках ответов на эти и многие другие вопросы бьются в ассоциации "Узбекчарымпойафзалли" и сами обувщики. На многих предприятиях, в том числе и на "Кибо" для снижения себестоимости перешли на производство из местного кожсырья. Однако есть проблемы, которые не в силах решить внутри отрасли. Взять те же химикаты для обработки кожи - 98 процентов являются на сегодня импортными. Следовательно, чтобы закупить их, нужна валюта. А где ее взять?

- В 1996 году мы взяли кредит

на сумму чуть менее 2,5 миллиона долларов, - говорит коммерческий директор совместного предприятия У. Джамалходжаев. - По тем временам это равнялось 120 миллионам сумов. Четыре года исправно гасили задолженность. И что же? Осталось 1,2 миллиона долларов, или около 400 миллионов сумов.

Многие совместные предприятия, в том числе и "Кибо", были созданы с одной целью - импортозамещения. Потому для них предостерегли широкие льготы. На том же "Кибо", к примеру, освобождены от уплаты налогов на прибыль сроком на 8 лет. Тем не менее минувшие годы показали, что принятые меры не до конца решили имеющиеся проблемы.

Однозначно, что кредиты иностранных банков с относительно коротким сроком погашения не могут кардинально изменить положение дел в обувной отрасли. Необходимы ипотечные кредиты прежде всего таких крупных отечественных банков, как Национальный банк внешнеэкономической деятельности республики, в размере 70-80 процентов стоимости дорогостоящего оборудования сроком погашения, скажем, на 15-20 лет под 5 процентов годовых. Только в этом случае можно размышлять над серьезным расширением производства высококачественной обуви для всего населения нашей республики.

Акцент на высокое качество в ассоциации "Узбекчарымпойафзалли" делают намеренно. Дешевый импортный ширпотреб действительно противопоставлен детям и дошкольному, и школьному возрасту, да и взрослым тоже. Не раз писалось и говорилось о том, что низкосортная несертифицированная обувь может вызвать у них плоскостопие, другие функциональные нарушения.

Иными словами, это не платице или бьютики, которые можно заказать в любом ателье или у частных мастеров. Потому и отношение к обувной промышленности должно быть адекватным. Очевидно, что в самой отрасли не в силах справиться с сегодняшними проблемами, которых завтра может быть еще больше. Что тогда?

Виталий Магай.
Соб. корр. "Правды Востока".

СП "Кибо". Лада Разматова; так выглядят агрегаты для заливки полов "Десма"; бойко идет торговля в фирменном магазине "Кибо".

Фото Леонида Гусейнова.

ХОРОШИЕ НОВОСТИ БУМАГА ИЗ НАМАНГАНА

В Намангане налажено производство высококачественной писчей бумаги. Ее выпускает расположенная здесь фабрика, получившая название "Намбум".

Первое время молодое предприятие испытывало различные трудности и никак не могло наладить производство. Поддержка пришла от английской компании "Квик стоп групп" во главе с ее президентом Дж. Патеком.

Сегодня финансово-экономическое положение бумажной фабрики вполне стабильно. Сейчас ведется проверка оборудования, пробный выпуск бумаги. Но уже вскоре предприятие станет работать на полную мощность и выпускать до 10 тысяч тонн бумаги в год.

Одно время фабрика производила бумагу из макулатуры, сейчас сырьем ей служит древесная целлюлоза. Первая партия бумаги, отправленная в Ташкент для маркетинговых исследований, оказалась высокого качества. По внешним параметрам она не уступает известной финской бумаге.

Проблем с поставкой древесной целлюлозы предприятие не испытывает. И все же здесь решили наладить производство собственной целлюлозы из хлопкового лinters. Строительство специализированного цеха уже начато.

С вводом нового предприятия работу на нем получили более 150 человек. По мере увеличения мощностей возрастает и число работающих здесь людей.

Назира Ходжаева.
Корр. УзА.

ЧИСТАЯ ВОДА ОТ "АКУОТЕХ"

Недавно организованное научно-производственное предприятие "Акуотех" на базе НПО "Восток" начало выпуск водоподготовительных станций. Первыми заказчиками стали совместные предприятия, фирмы.

Компактная станция собирается из модулей и может комплектоваться с модулями механической, химической очистки воды и другими. Каждый час потребитель получает десять тысяч литров абсолютно чистой воды, взятой из скважин, различных наземных источников.

Изготовленные по оригинальной технологии, аккомодации отвечают самым современным требованиям. Подобные установки пока завозятся из-за рубежа, что весьма накладно. Теперь наши специалисты разработали и производят собственное импортонезависимое водоподготовительное оборудование. Оно найдет применение в детских садах, школах, больницах, различных оздоровительных учреждениях. Особенно оно незаменимо в местах, где нет централизованной очистки воды. Мини-станции способны очищать воду в бассейнах, доводя ее до голубизны весеннего неба.

Вячеслав Драчев.
Корр. УзА.

СЛОВО С ПЕРВОЙ ПОЛОСЫ НОВАЯ ПОЭМА ЗА ВАМИ, ПЕДАГОГИ

Нередко приходится встречаться со специалистами по социально-му воспитанию, которые прекрасно усвоили несколько сот модных терминов и умеют бесконечно плести словесные кружева. Они убеждены, что изрекают истины прогрессивного педагогического воспитания. Но спроси у каждого в отдельности, что он конкретно сделал, кого лично воспитал или перевоспитал, направил по истинному пути - ответ повиснет в воздухе.

Не в пример им хочу вспомнить педагога, который на заре прошлого столетия из разношерстной армии беспризорников сделал сильное, деятельное ядро юных граждан. Его имя Антон Семенович Макаренко, рождение которого пришлось на первый день весны.

Хочу предупредить увещания скептиков и ярых противников прежних авторитетов: было бы неразумно безоговорочно все отрицать. Необходимо попытаться сделать анализ, отсеять ненужное, выбрать ценное в их опыте, учениях. Создать свою педагогическую поэму.

Моей учительницей по русскому языку и литературе была Нинель Петровна Махова, испытывавшая на себе непосредственное влияние учения Антона Макаренко. Нет, она не была сиротой, просто ее мать вела уроки истории у малолетних сирот и беспризорников в одной из коммун, которую возглавлял сначала ученик, а впоследствии соратник этого педагога. Таких людей, как моя учительница, я больше в жизни не встречала. Сейчас, по прошествии столетий лет понимаю, что этот человек был колосс. Она повинула, сделала для нас, ее учеников, больше, чем весь школьный педагогический коллектив.

Именно благодаря ей, ее методам обучения, воспитания "по-макаренински" все ее ученики стали личностями. Из разрозненной массы школьников мы превратились в единую силу, которой восхищалась вся школа. Мы все стали подтянутыми, живыми, в каждом горел огонь добра, участия, любви к людям. Появилось обостренное чувство справедливости, готовность сделать все для окружающих.

Утверждать, что в учении Макаренко это-де приемлемо, а это-нет, проще всего. Однако стоит разобраться, почему мы, подростки, готовы были выполнять самую ответственную или грязную работу (уборка мусора, арыков, территории и прочее) и при этом не считали это за доблесть, делали то, что не делали другие школьники. Каким вулканическим взрывом талантов вдруг обозначилось наше существование в стенах школы. Мы все запели, записались, выступили в спортивных соревнованиях, на различных конкурсах, концертах. Почувствовали вкус к классической музыке, театру. В долгих пеших прогулках, в походах преодолевали свою слабость, нежелание идти, выносить тяготы и лишения пути. В классе обрели чувство прекрасного в слове.

Видимо, благодаря тем часам, проведенным с нашим учителем, я занялась журналистикой. Недремлющая мысль, позиция гражданина-патриота должна всегда присутствовать в материалах работников СМИ. И даже если это и неправда громоздятся и разрушительны, то все же не надо этого бояться. Добро и созидательная сила имеют право сказать свое веское слово.

Такая позиция появилась и окрепла в годы моего становления во многом благодаря Нинель Петровне, а также пропагандируемому ею идеям Макаренко. Причем проектировала она его теорию на то время. До сих пор, я думаю, является актуальным высказывание педагога: "Я утверждал также, что нельзя основывать все воспитание на интересе, что воспитание чувства долга часто становится в противоречие с интересом ребенка, в особенности так, как он его понимает. Я требовал воспитания закаленного, крепкого человека, могущего преодолевать и неприятную работу, и скучную работу, если она вызывается интересами коллектива". Как найти ключик к молодежи, которая обособилась до такой степени, что выполнение коллективных мероприятий часто возводилось в ранг невыполнимых. Не все же усилие можно оплатить той же монетой...

Попытка вспомнить имена видных педагогов прошлого - это не ностальгия по недавнему прошлому, а влечение времени. Лишь объективная оценка разных воспитателей, а главное - опыт - могут стать союзниками сегодняшнего педагога.

Таков был мой личный урок - итог феномена использования педагогического подхода, основанного на учении Макаренко. Как говорится, судить надо по результатам. Время все рассудит и свое покажет. А пока педагогам стоит задуматься над написанием своей поэмы о воспитании.

Муяссар Махсудова.

ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР ПРИВАТИЗИРУЕТСЯ

Кабинет Министров страны принял постановление, в котором предусматриваются меры по реализации мероприятий по приватизации банков Республики Узбекистан в рамках проекта "Институционального развития финансового сектора" с участием международного банка реконструкции и развития.

Кабинет Министров, приняв к сведению, что в связи с условиями заемного соглашения, подписанного между Республикой Узбекистан и Международным банком реконструкции и развития, предусмотрено реализовать компонент по приватизации и реструктуризации ряда коммерческих банков, постановил создать Бюро по приватизации банков Узбекистана. Оно организуется при Министерстве финансов с правом юридического лица. Уставный фонд бюро составляет 35 млн. сумов. Основными его задачами являются разработка и реализация стратегии приватизации коммерческих банков с учетом приоритетов структурных реформ, осуществление приватизации банков на индивидуальной основе, мониторинг реализации решений правительства по вопросам приватизации банков с привлечением стратегических инвесторов и другие.

Этим же постановлением правительства создается Государственная тендерная комиссия по реализации потенциальным инвесторам пакетов акций банков, принадлежащих государству. В приватизации и реструктуризации банков участвуют "Аска-банк", Узпромстройбанк, "Пахта-банк", Национальный банк внешнеэкономической деятельности, а также другие коммерческие банки, имеющие государственную долю в своих уставных фондах. На реализацию проекта "Институционального развития финансового сектора Узбекистана" в мае 1999 года Международный банк реконструкции и развития предоставил республике заем в размере 25 млн. долларов. Средства были направлены на совершенствование системы корпоративного управления в коммерческих банках и усиление регулирующей и контролирующей функций Центробанка республики. Общая стоимость проекта составляет 29,97 млн. долларов, правительство Узбекистана выделило на его реализацию 4,97 млн. долларов.

НИА "Туркистон-пресс".

Правовая защита предпринимателей

Состоялось расширенное заседание коллегии Министерства юстиции республики, на котором обсуждались задачи, поставленные перед органами юстиции в докладе Президента Ислама Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2000 году и приоритетным направлениям либерализации экономики и углубления реформ в 2001 году. Его вел министр юстиции А. Подвойнова.

Отмечалось, что за минувший период органы Министерства юстиции проделали определенную работу в обеспечении правовой защиты предпринимателей. Органами надзора и правовой защиты принимаются конкретные меры для прекращения незаконных проверок деятельности предпринимателей. Материальный и моральный ущерб, нанесенный в результате незаконных проверок и вмешательства, изымается с виновных должностных лиц. В частности, в течение прошлого года на основании исковых заявлений, поданных органами юстиции в суды, в пользу предпринимателей за нанесенный материальный и моральный ущерб было взыскано 204 миллиона сумов.

В течение отчетного периода основное внимание органов юстиции было направлено на упорядочение договорных отношений, укрепление договорной дисциплины. Отмечалось, что введение книги регистрации проверок дало возможность прекратить незаконные действия некоторых должностных лиц, и что сейчас такой книгой обеспечено более 70 тысяч субъектов предпринимательства.

(УзА).

НАВСТРЕЧУ НАВРУЗУ

ДРУЖНО НАЧАЛИ ХАШАР

Во всех городах и районах, кишлаках и селах Ферганской области развернулась большая работа по благоустройству и озеленению улиц и парков, садов и скверов.

Коллектив Ферганского филиала производственного объединения по садоводству, виноградарству и виноделию заранее подготовился к весеннему сезону. Многие тысячи плодовых и декоративных саженцев, кустов граната и других насаждений в эти дни доставляются в города и хозяйства области. Обновляются и пополняются большие общественные сады и небольшие - на личных подворьях дехкан и горожан.

В последней декаде февраля в области начался месячник "Навруз саховаси" ("Шедрость Навруза"). Сотни кокашдех благоу-

ивают новый, но уже так полюбившийся всем горожанам парк, ставший любимым местом сбора поэтов и писателей, творческой молодежи и ветеранов.

А ферганцы начали с внешнего обновления своих улиц, окрасив стены и фасады зданий, предприятий, организаций, учебных заведений и жилых домов.

Студенты и преподаватели Ферганского политехнического института основательно подготовились к приближающемуся Наврузу. За каждым факультетом закреплены определенные участки двора и сада, где юности и девушки сейчас высаживают фруктовые и декоративные деревья.

и цветы и кустарники. Ремонтируют и окрашивают помещения общежития вуза. Особое внимание - благоустройству спортивных комплексов: ребята сами ремонтируют, обустроили и озеленили футбольное поле, волейбольную и баскетбольную площадки.

В дни подготовки к Наврузу ферганцы всегда уделяют особое внимание благотворительности и милосердию, оказывают помощь и поддержку многодетным семьям, детям, оставшимся без кормильца, одиночкам и престарелым людям, ветеранам. В каждой малой, трудовой коллективе, в хозяйствах аскалалы, маломужские семьи получают средства и продукты питания.

Юрий Гентшке.
Соб. корр. "Правды Востока".

ВОТ ТАК "КОМБИНАТОР"

Опытный образец универсального навесного чизела "Комбинатор" изготовлен акционерным обществом "Анжиянмаш". Оригинальная конструкция разработана специалистами предприятия и предназначена для комплексной обработки почвы при подготовке к сею хлопчатника - аскалалы, извращения почвы, выравнивание рядов.

"Комбинатор" - говорит начальник конструкторского

бюро предприятия А. Курицын, - способен рыхлить почву на глубину 150-250 миллиметров, извращать грунт на 75-80 процентов при ширине захвата 38 сантиметров. Производительность его до четырех гектаров в час. Если при обычных методах обработки почвы надо было использовать различную технику пять-шесть раз, то с новой машиной потребуется всего два захода. Тратится намного меньше вре-

мени и горюче-смазочных материалов.

Опытный образец "Комбинатора" прошел испытания на полях. Он демонстрировался на областном семинаре руководителей и специалистов сельского хозяйства, который прошел в Анжиянском сельскохозяйственном институте. Участники семинара дали высокую оценку новой технике. Шесть машин уже заказал завод Анжиянский районный машино-тракторный парк.

Аззам Кодиров.
Корр. УзА.

ПОДШИПНИКИ ДЛЯ АСАКИНСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ

В 4,5 раза возрос объем выпущенной в 2000 году продукции по сравнению с предыдущим годом на совместном узбекско-российском предприятии "Топаз". СП действует в Джалапкунском районе Анжиянской области и производит подшипники, необходимые для комплектации автомобилей "Нексия" и "Дамас".

В 2000 году мы изготовили продукции на 2,5 млн. сумов, - отметил исполнительный директор СП Сабиржан Мусаев. - А до конца нынешнего года намерены расширить производство и наладить выпуск еще семи видов подшипников.

НИА "Туркистон-пресс".

УКРЕПЛЕНИЕ ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ - ВЕЛЕНИЕ ВРЕМЕНИ

В обеспечении эффективности реформ, осуществляемых в сельскохозяйственной сфере нашей страны, важное значение имеет укрепление договорных отношений. Глава нашей страны Ислам Каримов еще раз обратил внимание на этот вопрос в своем докладе на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам прошлого года.

В Министерстве юстиции совместно с прокуратурой республики судом состоялся семинар, посвященный этому вопросу. В нем приняли участие руководители хозяйствующих субъектов в системе агропромышленного комплекса, работники юридической службы, представители соответствующих ведомств.

На семинаре были заслушаны доклады, посвященные состоянию обеспечения составления и выполнения договоров на сель-

скохозяйственных предприятиях, выявлению недостатков и мер по их устранению. Как отмечалось, в этом направлении определенную работу проводит специальное управление, организованное при Министерстве юстиции. В частности, в прошедшем году рассмотрены более 38 тысяч хозяйственных договоров, из них более 12 тысяч составили договоры-контракты по заготовке сельскохозяйственной продукции.

Проведенные анализы показывают, что на местах до сих пор допускаются недостатки при составлении договоров-контрактов. Во многих случаях в этих документах не указывается конкретно ответственность сторон, их обязательства, сроки выполнения условий договора, качество продукции, объем аванса. Эти же недостатки наблюдаются и при составлении внутренних хозяйственных договоров. Отношения

(УзА).

АО: ДИНАМИКА ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

ИНДИКАТОР КАЧЕСТВА

По предварительным расчетам, прибыль производственного швейного предприятия им. 8 Марта составила за минувший год около 11 млн. сумов. И другому порадовались члены коллектива: заказчики остались довольны качеством изделий. Ни одной рекламации не поступило в адрес АО.

Высокое качество всегда отличало продукцию "8 Марта". Теперь этим главным козырем предприятия выступают тендеры, обеспечивающие его заказами.

В прошлом году мы работали с Министерством народного образования, - рассказывает заместитель председателя правления по производству Людмила Шверева. - По его заказу было изготовлено 17 тысяч детских курток. Наши опытные конструкторы Ольга Титова и Лариса Зубкова предложили четыре новые модели для школьников младших и старших классов, использо-

вав ткани местного производства.

Большим объемом работ нас обеспечили министерства обороны и внутренних дел республики. Строгость и добротность отличает форменную одежду, и наши швеи постарались, чтобы войны были одеты красиво. Кроме верхней одежды, мы изготавливаем и постельное белье, и халаты. Все по заказу, лишь бы клиент был платежеспособным.

Можно, конечно, поспорить, насколько хороша такая "всеядность" при высоком мастерстве работников и богатом опыте пошива сложных моделей. Но рынок диктует свои жесткие условия, вот и

приходится подстраиваться под вкусы и интересы конкретных потребителей. Благо, этот процесс дается швейникам легко. И можно понять оптимизм Людмилы Васильевны, когда она говорит: «Мы живем!» А это значит, что у предприятия нет долгов, его работники вовремя выплачивают зарплату, и акционеры будут с дивидендами.

Непросто складывалась судьба крупного в свое время объединения с переходом на рыночные отношения. Пик неопределенности и нестабильности пришелся на 95-й год. Сменились три директора, простояли огромные чеши, оснащенные импортными машинами. Ни сырья, ни заказов. Одины убытки.

Кризис миновал с назначением на должность председателя ОАО Исмата Алланова, которого в коллективе все прекрасно знали. Исмаил Халилович возглавлял от-

дел труда и заработной платы. Первым делом изменили производственную тактику - стали работать строго на заказ, используя и маркетинг. А дальше уже все зависело от нового руководителя, его деловитости и расторопности.

В прошлом году, чтобы избежать простоя, воспользовались банковским кредитом в 35 млн. сумов. На эти средства закупили нужную ткань и приступили к пошиву "казакской" партии изделий. Пошли на это, не дожидаясь начала финансирования. И не прогадали. Рассчитались с кредитом и свое положение заработали. Ибо ничто не травмирует людей так глубоко, как отсутствие работы. Тем более, что в швейном деле очень важен каждодневный труд. Простояли недели две, и уже не так легла строчка по ткани.

К сожалению, не балует торговля яркими тканями различных расцветок самаркандских швейников. Хотя на последней ярмарке в Ташкенте самаркандская коллекция курток и плащей вызвала немалый интерес. Но подписанные протоколы-намерения

так и остались неосуществленными, ибо потребители больше устраивает импортный ширпотреб. Пусть качеством похуже, зато броско, красиво, расцветки радуют глаз, фурнитура что надо. У наших швейников такого выбора нет. Даже при буйной фантазии трудно создать из тканей с гаммой хмурого утра коллекцию всех цветов радуги. Придется искать ткани за рубежом. Так что о пошиве изделий для массового потребления приходится пока только мечтать. Хорошо, что есть тендеры - на сегодняшний день основные индикаторы качества швейной продукции. Кстати, для последнего конкурсного отбора самаркандские швейники предложили шесть новых моделей курток для школьников, с пошивом на выгодных для заказчика условиях. И если вновь улыбнется удача, то работы для коллектива ОАО "8 Марта" хватит надолго.

Наталья Шакирова.
Соб. корр. "Правды Востока".
Самаркандская область.

ПОДАРИЛИ... КОМПЬЮТЕРНЫЙ КЛАСС

Компьютерный класс открылся в самаркандской школе № 57, что в поселке Фархад. Этот прекрасный подарок преподнесла детям компания Бритиш Американ Табакко Узбекистан, закупившая для ребят необходимую электронную технику. Она поможет детям освоить основы рыночной экономики, современных информационных технологий.

Это не единственная благотворительная акция, развернутая компанией в канун весеннего праздника Науруз. Пять миллионов сумов поступило от коллектива в фонд развития и реконструкции Самарканда, который уже "применяет" праздничный наряд. В махаллах начались благоустроительные работы. Такую же сумму перечислила компания на финансовую поддержку футбола, самого популярного в республике вида спорта.

Соб. инф.

АКТУАЛЬНО

ПЛАТИМ НАЛОГИ ПО-НОВОМУ

С 1 января вступили в силу директивные документы, регулирующие на основании Налогового кодекса выплаты физических лиц по основным видам налогообложения. За разъяснениями по этому поводу корреспондент Национального информационного агентства Узбекистана обратился к начальнику отдела методологии и декларирования доходов граждан ГНКА А.Ганиеву. Вот что он рассказал:

- Наши граждане, как и прежде, являются плательщиками в основном трех видов налогов: налога на доходы, налога на имущество, земельного налога. Скажу сразу, что налоги и сборы сегодня от всех этих видов налогообложения, поступающая в бюджет, расходуются государством на социальные нужды граждан.

С 1 января 2001 года минимальная ставка налога на доходы физических лиц снижена с 15 до 12 процентов, а максимальная ставка - с 40 до 36 процентов. В каком же порядке теперь удерживается налог с заработной платы, скажем, работников предприятия? Налог на доходы физических лиц, получаемые в виде оплаты труда, удерживается ежемесячно с нарастающим итогом по следующим ставкам: до четырехкратного размера минимальной заработной платы налог удерживается в размере 12 процентов; от четырех- до восьмикратного размера минимальной заработной платы налог удерживается в размере 25 процентов; с превышающей части восьмикратной минимальной заработной платы налог удерживается в размере 36 процентов. При этом сохраняются все льготы, установленные законодательством в 2000 году.

Приведем пример. Работнику предприятия в январе начислили зарплату 12 тысяч сумов. С этого заработка удержан налог в размере 1726 сумов. В феврале ему начислено 13 тысяч сумов. С его совокупного дохода удерживается налог следующим образом:

1. Определяется сумма налога по шкале февраля. 2352 + (25000 - 19600) x 25 процентов = 3702

2. Определяется сумма налога, подлежащая удержанию в феврале: 3702 - 1726 (сумма налога, удержанного в январе) = 1976 (сумма налога за февраль) сумов.

Еще один пример. С доходов работника, имеющего право на льготы в соответствии с пунктом г) статьи 59 Налогового кодекса Республики Узбекистан, с месячным окладом 17800 сумов налог удерживается следующим образом: его совокупный доход за январь-февраль составил 35600 сумов. Согласно пункту г) ст. 59 Налогового кодекса РУз, участники мировой войны 1941-45 гг., приравненные к ним лица, участники боевых действий в Афгани-

стане, ликвидаторы последствий аварии на Чернобыльской АЭС, инвалиды 1-2 групп, инвалиды с детства и другие имеют льготу до четырехкратного размера минимальной заработной платы. Она составляет 19600 (9800 за январь и 9800 за февраль). С данного дохода за январь удержана сумма налога в размере 960 сумов. За февраль сумма налога исчисляется в таком порядке:

1. Определяется налогооблагаемый доход: 35600 сумов (совокупный доход) - 19600 сумов (размер суммы льготы за два месяца) = 16000 сумов (налогооблагаемый доход).

2. Определяется сумма налога за январь-февраль с дохода 16000 сумов: 16000 x 12 процентов = 1920 сумов.

3. Определяется сумма налога, подлежащая удержанию за февраль: 1920 (налог за январь-февраль) - 960 сумов (налог за январь) = 960 сумов (сумма налога, подлежащая удержанию в феврале).

В связи с изменением минимальной ставки налога на доходы физических лиц теперь изменилась и ставка налога с доходов, получаемых в виде надбавок за работу в районах с неблагоприятными климатическими условиями (надбавка в виде территориальных коэффициентов и надбавка за стаж работы в этих районах). С таких доходов налог удерживается в размере 12 процентов.

Нередко задают вопрос: платят ли налоги сами работники налоговых служб? В обязательном порядке. Это такая же, как и другие, категория трудящихся, исполняющих закон, который распространяется на всех. Никакие отдельные льготы на нас не распространяются.

Тем, кто желает более детально ознакомиться с изменениями в налогообложении в 2001 году, могу посоветовать чаще обращаться к газете "Налоговые и таможенные вести", "Журналу налогоплательщика", в наш консультативный центр или непосредственно к своему налоговому инспектору по месту жительства.

Записал
В.Поплавский.
Корр. УзА.

ТЕМА ДНЯ
УРОКИ ХОЛОДНОЙ ЗИМЫ

Узбекистан богат природными ресурсами. На этом базируется экономика страны, привлекаются иностранные инвестиции, решаются многие внутрихозяйственные проблемы. Газ - один из самых распространенных и доступных населению видов энергии. Речь сегодня о том, почему его не хватает, о рациональном его использовании и о том, что этой зимой в домах могло быть теплее.

В Амуларинский район природный газ был проведен в 1982 году через территорию Туркменистана, с которым нас связывали разные экономические соглашения, в том числе в сфере нефтегазовой промышленности. С распадом Союза возникло немало проблем с доставкой голубого топлива и строительством новых линий.

В канун нового тысячелетия слани линия, проведенная через Амуларию и подключенная к газопроводу Газли-Нукус. Казалось бы, все проблемы с теплом в северном районе страны решены. Но это не так. Дело в том, что если раньше по трубопроводу газ поступал под давлением семь-восемь атмосфер, то сегодня он подается в три-четыре атмосферы. А в отдаленные хозяйства он вообще не доходит. Правда, новая трасса существенно улучшила снабжение газом на севере района.

Парадокс: но даже и этого газа в три-четыре атмосферы вполне хватало бы, если его рационально использовать, беречь газ на самой линии и в котельных, устранив все утечки, изолировать все теплопроводы. Потери тепла этой холодной зимой могли быть гораздо меньшими.

Примеров равнодушного отношения к делу в районе предостаточно. Десятки и сотни отопительных котлов в индивидуальных домах с 1982 года так стояли на открытом воздухе без всякого утепления, так и стоят. Десятки котлов прикрыты кое-как. Многие котельные без крыши и без дверей, что называется, гуляй ветер - хозяева вместо того, чтобы греть дом, отапливали... зимний пейзаж.

Особенно грустно наблюдать подобную картину в различных учреждениях: в районной организации по социальной защите населения, в больнице, в управлении насосных станциях. А сколько еще в Амуларинском районе котлов, сделанных напек из обыкновенного газового баллона! Что и говорить, коэффициент полезного действия - минимальный, а опасность взрыва - максимальная. Вот и увеличивается расход газа из-за таких нерадивых хозяев, а яркими факелами мы греем улицы.

Удивительно есть чему, особенно когда читаешь инструкцию для абонентов. Там сказано, что тут плата взимается независимо от вида отопительного прибора. Хотя в той же инструкции четко сказано, что окна в отапливаемых помещениях должны быть с двойными стеклами. А сколько тысяч окон в районе не отвечает этим стандартам? Неужели хозяева все еще надеются на авось, а вдруг зима будет короткой и теплой? Но как показывает практика, вот уже несколько лет зима достаточно суровая и долгая.

В той же абонентской книжке читаем приказ: "Газ - ценное топливо и от того, как экономно он расходует, зависит нормальное газоснабжение всех жителей нашей республики". Патристический приказ, конечно, необходим. Но тех, кто следует в Мангит подобным пламенным призывам, днем с огнем не сыщешь!

Сегодня долг района газоснабжения составляет свыше 40 миллионов сумов. Если разбросать эти деньги на все взрослое население, получается по 286 сумов. Смешная сумма, которую может заплатить любая, даже самая бедная семья. Так почему же не платят, недосуг?

Но есть у этой медали и другая сторона. В числе абонентов - сотни семей, состоящих на учете и не получающих газ. Это семьи И.И.Б. Рагимова, Б.Абдигалиева, Ш.Ходжамуратова и многих других, которые живут на участке «Агроном» колхоза Тулкин. Хотя газопровод дошел и до этого отдаленного участка, газа здесь не бывает из-за потери на всем маршруте спелевания. Здесь есть над чем задуматься, и о чем поразмыслить. Наверное, пора извлекать уроки из холодных зим, чтобы не повторять собственных ошибок.

Салиджан Абдурахманов.
Общ. корр. "Правды Востока".
Амуларинский район.
Каракалпакстан.

ЗЕЛЕНый ОАЗИС "БУХОРОТЕКСА"

За последние годы заметно изменился облик территории АО "Бухоротека". Пустыри превратились в цветущие фруктовые сады, фасадную же часть комбината украсили прекрасные цветочные клумбы. А создают эту красоту и "зеленые легкие" предприятия всего 30 человек во главе с опытным садоводом Нусратилло Исмаиловым. Благодаря их кропотливому труду к каждому сезону подготавливается свыше 3000 саженцев деревьев и кустарников, которые выращиваются тут же в теплицах. Помогает зеленый цех не только своим труженикам, но и подшефным школам, лечебным учреждениям. Так, в минувшем году в школах № 12, 30 и 33 он высадил 300 саженцев ари, 50 кустов роз, а для медико-санитарной части выделил 100 саженцев ари и 50 зеленых тополей. Выращенные же 200 кг лимончиков частично были проданы в коллективе, а частично стали украшением праздничного стола текстильщиков.

На территории АО "Бухоротека" размещено более 30 тысяч различных фруктовых и декоративных деревьев, - говорит начальник отдела по благоустройству и озеленению Н. Исмаилов. - А совсем недавно к ним прибавилось еще более тысячи саженцев ари и карагача. Кстати, арча обладает многими полезными свойствами. Она замечательный озонатор, и медики рекомендуют строительство санаторных комплексов в арчевых лесах. Поэтому мы выращиваем саженцы различных видов ари - зарфафинской, полушаровидной, туркестанской и туркменской. И делается это руками таких садоводов, как Джуманазар-бобо Адизов, Акбар Ходиев, Нурилло Норов, Фархад Маллаев и другие.

Надо заметить, что в прошлом году доход от продажи посадочного материала составил более двух миллионов сумов, поступивших в копилку предприятия. В этом году коллектив благоустроителей решил высадить более 10 тысяч саженцев фруктовых и декоративных пород деревьев, а также множество кустов роз и зеленого лигуструма. Значит, здоровее станет зеленый оазис и микроклимат АО "Бухоротека".

Асатилло Кудратов.
Бухарская область.



Совсем немного времени прошло с тех пор, как начала свою деятельность в Учкуприкском районе совместная узбекско-корейская компания "УзХан КО ЛТД". Однако ее продукция уже хорошо знакома и пользуется большим спросом. В компании трудятся в основном молодежь - около 100 человек. Они умело управляют современным оборудованием, привезенным из Южной Кореи, Германии, Чехии и России.

Основную часть готовой продукции отправляют в Россию и Украину. Годовая продукция предприятия - 1000 тонн трикотажного полотна. Возглавляет предприятие молодая, инициативная предпринимательница Хасамжон Окумжанов. Коллектив компании планирует в будущем увеличить мощность предприятия, а также разнообразить продукцию.

НА СНИМКЕ: швея Мухасор Ташкузиева; рабочая Жасура Хакимова демонстрирует готовую продукцию; инженер из Южной Кореи Чо Эх Юн за работой.

Фото Шухрата Олимова (УзА).
Ферганская область.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПОДГОТОВКИ КАДРОВ
ПРОФЕССИОНАЛЫ ДЛЯ ЦЕЛИНЫ

Пятую годовщину отмечает сельская бизнес-школа в Бандыхане. Среди ее четырехсот выпускников - бухгалтер, маляк и среднего бизнеса, мастера кройки и шитья, работники системы торговли...

Сегодня более 190 детей целинников приобщаются к семи профессиям, так нужным в этом крае, куда специалисты из других обжитых районов, чего греха таить, съехать не спешат.

Расширили шейный цех, получив двойную выгоду: число учащихся резко увеличилось, да и денег от выполнения местных заказов стало больше, - говорит основатель учебного заведения Чоры Мирзаев. - Спасибо хожиму району, помог с арендой земли. Теперь дети учатся хозяйствовать на ней, выращивать хлопок и хлеб, овощи и бахчевые.

Есть у директора мечта - открыть несколько мастерских по оказанию различных услуг населению. Здесь мастера национальных ремесел станут перерабатывать свое умение и опыт молодым. Ведь многие из них, к великому сожалению, на грани исчезновения.

В районе полным ходом идет строительство профессионального колледжа на шестьсот с лишним ученических мест. Следующий учебный год бизнес-школа начнет уже в современном, технически хорошо оснащенном здании. А это позволит поднять подготовку профессиональных кадров для целины на более высокий уровень.

Назип Сулейманов.
Соб. корр. "Правды Востока".
Бандыханский район.
Сурхандарьинская область.

не сработает без участия личности, человеческого фактора. Потому и делают все, чтобы человек, будь он продавец или покупатель, чувствовал себя здесь комфортно. Внимание к человеку стало главным принципом не только в отношении тех, кто находится на территории рынка, но и за его пределами. Сотрудники рынка оказали немалую помощь махалле, воспитанникам дома милосердия в Хамзинском районе, больным, находящимся в лечебном центре, ветеранам войны и труда. Традицией стало совместное празднование Науруза, знаменательных дат в жизни нашей страны с жителями родной махаллы, аскалами.

Конечно, базар есть базар, и здесь можно встретить разных людей, в том числе аферистов, жуликов, мошенников разных мастей. И недостатков в этой своеобразной свободной экономической зоне тоже можно найти предостаточно. С ними здесь ведется непримиримая борьба.

Лутфулла Собиров.

"УРОКИ ИМАМА АЛЬ-БУХАРИ" - ДЛЯ МОЛОДЕЖИ

В Национальном пресс-центре состоялась презентация первого номера журнала "Имом аль-Бухари сабхаллахи за минувший год. Он посвящен 560-летию со дня рождения великого узбекского философа, просветителя и поэта Алишера Навои.

Нравственно-просветительский и научно-литературный журнал "Имом аль-Бухари сабхаллахи" является периодическим изданием международного фонда Имама

аль-Бухари. Его первый номер был издан в августе прошлого года в честь 9-й годовщины независимости Узбекистана, - сообщил главный редактор Захидилло Мунавваров.

Отмечалось, что журнал нашел своего читателя, хотя начал издаваться совсем недавно. Участники презентации дали ряд предложений по улучшению содержания и качества статей журнала. Например, председатель Центризбиркома Насриддин Камидов остановился

на вопросе языковой стилистики статей и предложил применять стиль, более доступный широкой читательской аудитории. С этим согласился и представитель молодежного движения "Камолот", которые вышли и инициативой издавать ежемесячное специальное приложение к журналу "Имом аль-Бухари сабхаллахи" для молодежи республики.

НИА "Туркистон-пресс".

ДОБРЫЕ ПЕРЕМЕМЫ НА ПАРКЕНТСКОМ

Базар на Востоке не просто место торговли, но и один из важнейших центров социально-экономической жизни поселка, района или города. Это хорошо понимают работники акционерного общества "Паркент бозори", которые стараются сделать все, чтобы он стал одним из лучших в Ташкенте. Посетители Паркентского рынка наверняка заметили четыре отделения модуля "Кисловодск" на 160 торговых мест, другие новые точки из металлоконструкций. А жители массовых Янгитабад и 40 лет Победы, конечно же, обратили внимание на филиалы торговых площадок, покрытых банерами, в каждой из которых по 20 мест.

На территории рынка есть отделение связи с телефонами, специальные комнаты для санитарной милиции, налоговой инспекции, примерки одежды,

пункт обмена валюты. Обновлены вывески и надписи на зданиях, плакаты, призывающие людей к культурному общению и соблюдению правил торговли.

Но одним призывами торговлю на рынке справедливой и честной не сделаешь. Поэтому администрация АО "Паркент бозори" регулярно проверяет весы и гири, находящиеся у продавцов. Нарушители правил торговли строго наказываются. Для удобства продавцов и покупателей закуплены десятки новых тележек. Причем всех грузчиков обеспечили спецодеждой. Униформу получили также инспекторы базара. На самом Паркентском рынке и его филиалах ведется также большая работа по поддержанию санитарного состояния на должном уровне.

Эти и другие добрые перемены произошли здесь с тех пор, когда к руководству АО "Паркент бозори"

пришла новая команда опытных хозяйственников. Времена прошлых лет, а хороших дел на счету коллектива набралось уже немало. Улучшилось экономическое положение акционерного общества - по итогам работы в прошлом году его общий доход превысил запланированную сумму.

Половина полученного дохода идет в местный бюджет, а другая - используется для укрепления материально-технической базы рынка, создания необходимых условий для цивилизованной торговли. Планы на будущее здесь серьезные - намечено создать еще больше удобств как для покупателей, так и для продавцов. Многие из задуманного уже осуществляются. В частности, значительно расширяется автостоянка, которая давно уже не вмещает все машины, останавливающиеся у рынка.

Рыночная экономика отдельно взятого рынка имеет свои особенности. Прибыль складывается из поступлений за услуги продавцам и покупателям, оплаты за создание оптимальных условий для торговли. Финансовое положение базара как торгового центра напрямую зависит от объема товарооборота - чем он больше, тем лучше. Как и для нас с вами, читатели. Ведь хороший базар - это прежде всего дешевый базар. А дешевым он может быть при одном непременном условии - если будет много товаров, хороших и разных. Так что, создавая новые торговые места и благоприятные условия для продавцов и покупателей, руководство АО "Паркент бозори" решает важную социальную задачу.

В администрации рынка хорошо понимают, что классическая формула "деньги - товар - деньги"

ЗАБОТА О СЕЛЬЧАНАХ

В общественно-кооперативном хозяйстве "Ойдин" Нишанского района слани в эксплуатации сельский врачевский пункт. Его реконструкция обошлась в 17,5 млн. сумов, а оснащение современным медицинским оборудованием и техникой - в 4,6 млн. сумов. На полтора миллиона сумов закуплена мебель.

Сельский врачевский пункт рассчитан на пятьдесят посещений в день. Здесь действуют клиническая лаборатория, стоматологический кабинет, можно снять электрокардиограмму, получить физиотерапевтические процедуры, а также необходимую помощь матерям и детям. Всего СВП будет

обслуживать более четырех тысяч человек, живущих на территории хозяйства.

Также же сельские врачебные пункты открыты в хозяйствах имени Чули Бегимкулова, "Ок олтин" Нишанского района, в кишлаке Майманак Кабисинского района, в хозяйстве имени Амира Темура Бахористанского района. Всего в 2001 году в Кашкадарьинском округе семнадцать новых сельских врачебных пунктов.

Найля Искандерова.
Соб. корр. "Правды Востока".
Кашкадарьинская область.

ТАШКЕНТСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ФИЛИАЛ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ БИРЖИ НЕДВИЖИМОСТИ ПРИГЛАШАЕТ НА ОЧЕРЕДНЫЕ АУКЦИОННЫЕ ТОРГИ, КОТОРЫЕ БУДУТ ПРОВОДИТЬСЯ 28 МАРТА В 11.00.

НА ТОРГИ ВЫСТАВЛЯЮТСЯ :

1. Два земельных участка площадью по 400 кв. м, расположенные в Бекабаде на улице Аббасова, территория лесхоза. Стартовая цена каждого земельного участка - 14.800 сумов.
2. Двенадцать земельных участков площадью по 400 кв.м, расположенные в Ангрене на 11-м квартале. Стартовая цена каждого участка - 46.400 сумов.
3. Два земельных участка площадью по 595 кв. м, расположенные в Ангрене на 11-м квартале. Стартовая цена каждого участка - 69.020 сумов.
4. Четыре земельных участка площадью по 600 кв. м, расположенные в Ангрене на 11-м квартале. Стартовая цена каждого участка - 69.600 сумов.
5. Одиннадцать земельных участков площадью по 595 кв. м, принадлежащие АО "Ташкент парранда", расположенные в Кибрайском районе. Стартовая цена каждого участка - 80.000 сумов.
6. Два земельных участка площадью по 600 кв.м, принадлежащие АО "Ташкент парранда", расположенные в Кибрайском районе. Стартовая цена каждого участка - 80.255 сумов.
7. Земельный участок площадью 633 кв. м, принадлежащий АО "Ташкент парранда", расположенный в Кибрайском районе. Стартовая цена - 84.394 сума.
8. Земельный участок площадью 637 кв. м, принадлежащий АО "Ташкент парранда", расположенный в Кибрайском районе. Стартовая цена - 84.895 сумов.
9. Три земельных участка площадью по 600 кв. м, принадлежащие ширкатному хозяйству "Турон", расположенные в Кибрайском районе. Стартовая цена каждого участка - 92.000 сумов.
10. Восемь земельных участков площадью по 600 кв. м, принадлежащие ширкатному хозяйству "Дурмен", расположенные в Кибрайском районе. Стартовая цена каждого участка - 125.000 сумов.
11. Земельный участок площадью 600 кв. м, принадлежащий ширкатному хозяйству "Маданият", расположенный в Кибрайском районе. Стартовая цена - 92.000 сумов.
12. Четыре земельных участка площадью по 600 кв. м, принадлежащие ширкатному хозяйству "Маданият", расположенные в Кибрайском районе. Стартовая цена каждого участка - 70.000 сумов.
13. Пятнадцать земельных участков площадью по 400 кв. м, принадлежащие "Уввак КФИ", расположенные в селе Облик Ахангаранского района. Стартовая цена каждого участка - 38.280 сумов.
14. Пятнадцать земельных участков площадью по 600 кв. м, принадлежащие "Уввак КФИ", расположенные в селе Облик Ахангаранского района. Стартовая цена каждого участка - 57.420 сумов.
15. Тридцать земельных участков площадью по 400 кв. м, принадлежащие хозяйству "Узбекистан", расположенные в Зангиатинском районе. Стартовая цена каждого участка - 403.680 сумов.

На аукцион могут выставляться земельные участки, объекты и автотранспортные средства, не проданные на предыдущих торгах.

**Наш адрес: г. Ташкент, ул. Хорезмская, 51, 3-й этаж, комната 9.
Тел. 133-28-52, факс 133-49-31.**

ЖЕНСОВЕТ И ЭКОЛОГИЯ

Экологический клуб организован при женсовете Асакинского района. Разработан проект из двух десятков пунктов. Для его осуществления предполагается привлечь отечественный и иностранный капитал, наладить совместную работу с природоохранными организациями.

По словам председателя районного комитета женщин Ширинхон Мадаминовой, клуб активно поддерживает сельские

сходы граждан. Идет строительство новых дорог, ремонт старых шоссе. Высажены более полмиллиона саженцев различных деревьев. На территории предприятий, клубов, школ, медресей разбиты скверы, выращиваются цветы.

Активисты проводят беседы об охране окружающей среды, озеленении родных кишлаков. Отметим, что по

итогах конкурса «Превратим Андижан в цветущий край» Асака в 2000 году признана самым благоустроенным городом в области и получила премию в два миллиона сумов.

Нурмухаммад Ватанияр.
Соб. корр. «Правды Востока».

Асакинский район,
Андижанская область.

ПРИКВАЛИФИКАЦИОННОЕ УВЕДОМЛЕНИЕ

АИК "Оби Хаёт" просит предоставить приквалификационные данные для программы питьевого водоснабжения Хорезмской области от иностранных компаний или совместных предприятий. Поставки и строительство (под ключ) будет производить генеральный подрядчик. Подрядчик несет ответственность за предоставление всех поставок, которые недоступны в Узбекистане (и) или не отвечают техническим спецификациям Германии (страна происхождения). Строительные работы будут проводиться в две стадии.

ОБЪЕМ РАБОТ ДЛЯ ПЕРВОЙ СТАДИИ ВКЛЮЧАЕТ:

- 52 км водопроводных линий (трубы диаметром от 63 до 200 мм)
- Резервуары (2 емкостью 250 куб.м), ремонт 2 резервуаров
- Водовод 12 км длиной (диаметрами от 125 до 180 мм)
- 2 скважины, оборудованные погружными скважинными насосами
- 1;600 вводов дом, включая водомеры в домохозяйствах
- 4 насосных станции, 3 дизельных генератора
- Вспомогательные сооружения
- Обучение местных операторов.

ОБЪЕМ РАБОТ ДЛЯ ВТОРОЙ СТАДИИ:

- 113 км водопроводных линий (трубы диаметром от 63 до 200 мм)
- Резервуары (2 x 100 куб.м, 2 x 250 куб.м, 2 x 500 куб.м), ремонт 3 резервуаров
- Водовод 18 км длиной (диаметрами от 140 до 315 мм)
- 3,500 вводов дом, включая водомеры в домах
- 6 насосных станций, 6 дизельных генераторов
- Вспомогательные сооружения
- Обучение местных операторов.

Все отобранные компании ("short-list") будут приглашены для участия в тендере в двух стадиях.

ТРЕБОВАНИЯ:

- ✓ аналогичный опыт работы свыше 5 лет, предпочтительно в странах бывшего Советского Союза
- ✓ Минимальная сумма годового оборота компании - 15 миллионов долларов США.

ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

- ✓ финансовая поддержка: 98% предоставляет банк КФВ, Франкфурт, 2% - АИК "Оби Хаёт"
- ✓ приквалификация по специальным вопросам, которые можно получить за возмещаемую плату, составляющую 150 немецких марок, приобретенным с 1 марта 2001 года, направляется по адресу:

Республика Узбекистан,
700000, г.Ташкент,
ул. Федорова, 1а.

АИК "Оби Хаёт"
председателю правления
г-ну Б.Носирову
(Тел: +998-712-34-07-78, факс +998-712-34-29-50).
(Тел. +998-712-34-07-79, факс +998-71-137-63-12).

Дополнительный экземпляр данной заявки
необходимо также направить по адресу:

GITEC Consult GmbH
Bongardstrasse, 3
D-40479
Dusseldorf
Federal Republic of Germany
(Тел: +49 211-4408-0, факс: +49-211-4408-204).

ЛЕТНЯЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ ЖЕНЩИН-РУКОВОДИТЕЛЕЙ Самарканд, Узбекистан 20 мая - 8 июня 2001 г.

Спонсоры — Оклахомский Государственный Университет
и

Бюро по вопросам образования и культуры Государственного Департамента США

- проведение трехнедельных сессий в Самарканде, Узбекистан;
- транспорт, питание и проживание оплачиваются;
- отбор 78 участниц из поданных по всей стране заявлений;
- отбор участниц из всех регионов Узбекистана;
- занятия проводятся американскими и узбекскими женщинами-специалистами в области бизнеса.

Будут предложены следующие темы для изучения:

- Как начать свой бизнес;
- Управление персоналом;
- Составление бизнес-плана;
- Рекламирование бизнеса;
- Юридические вопросы бизнеса;
- Деловая переписка;
- Вопросы, касающиеся здоровья и безопасности женщин;
- Обучение владению компьютером/Интернетом;
- и другие вопросы.

Для участниц семинара предусмотрены встречи с успешными узбекскими предпринимательницами, взаимодействие с другими руководителями из Узбекистана, а также посещение исторических памятников Самарканда.

Подача заявлений:

Получите официальный бланк заявления в Управлении Ассоциации деловых женщин Вашего региона по нижеуказанному адресу. Заполните бланк заявления и вернуть его, приложив копии диплома и трудовой книжки, в Управление Ассоциации деловых женщин до 15 марта 2001 года. Отобранные участницы будут извещены к 1 апреля 2001 года.

Отбираемые участницы должны отвечать следующим критериям:

- быть гражданками Узбекистана;
- иметь высшее образование;
- иметь минимум трехлетний опыт работы в бизнесе;
- иметь желание передать приобретенные на семинаре навыки другим женщинам своего региона
- знание английского языка необязательно.

Чтобы получить более подробную информацию или подать заявление по электронной почте, обращайтесь по электронному адресу: <http://advertising.okstate.edu/uzbekistan/>.
Наш координатор в Узбекистане - Шахбоз Эшпулатов. Его адрес: Узбекистан, 703001, Самарканд, ул. Галларальская 1/28.
Тел. (3662) 35-80-63, факс (3662) 31-22-72.

ЛЕТНЯЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ ЖЕНЩИН-РУКОВОДИТЕЛЕЙ Самарканд, Узбекистан 20 мая - 8 июня 2001 г.

ОФИЦИАЛЬНОЕ ЗАЯВЛЕНИЕ

Заполните нижеприведенный бланк заявления и верните его, приложив копии диплома и трудовой книжки, в *Управление Ассоциации деловых женщин Вашего региона, или по факсу. Заявление также можно подать по электронной почте на сайте: <http://advertising.okstate.edu/uzbekistan>

Фамилия _____
Домашний адрес _____
Город _____ Регион _____ Почтовый индекс _____
Дом. телефон _____ Раб. телефон _____
Рабочий адрес _____
Адрес электронной почты (по выбору) _____ Факс _____
Дата и место рождения _____
Предпочтительная дата посещения сессий (поставьте крестиком одну)
_____ 20 - 25 мая _____ 27 мая - 1 июня _____ 3 - 8 июня

Опыт работы:

Начиная с последнего места работы опишите должности, занимавшиеся Вами в течение последних трех лет. Укажите даты и свои должностные обязанности. Если Вам потребуется дополнительное место, пишите на обороте этой страницы.

Образование

Перечислите оконченные Вами учебные заведения. Укажите изученные предметы и полученные степени (квалификации). Начните с высшего образования. Если Вам потребуется дополнительное место, пишите на обороте этой страницы.

Особые навыки

Перечислите любые свои особые навыки, которые могут помочь Вам в улучшении руководства Вашим бизнесом. Укажите такие навыки, как владение компьютером, иностранными языками, окончание специальных курсов и др.

Причина подачи заявления

Напишите краткое пояснение с указанием причин, по которым Вы подали заявление. Объясните, какую подготовку к данной программе дают Вам Ваше образование и опыт работы. Опишите свои профессиональные цели и то, чем, по Вашему мнению, данная программа может помочь Вам в достижении этих целей.

*Адреса Управлений Ассоциаций деловых женщин в областях:

1. Андижан, ул. Шакирова, 3/57.
Председатель - Мухитдинова С.Ф. - тел. (3742) 24-23-77
24-53-22
2. Бухара, проспект Навои, 5-1.
Председатель - Ахмедова Д.Б. - тел. (3652) 26-07-45
3. Джизак, ул. Ш.Рашидова, 64-504.
Председатель - Хамдамова С.У. - тел. (37222) 4-44-72
4. Карши, ул. Узбекстанская, 219
Директор - Самадова Н. - тел. (37522) 3-44-80
5. Наманган, ул. Дуслук, 8.
Председатель - Абдухалимова М.А. - тел. (36922) 41647
6. Ургенч, Хорезмская обл., ул. Тинчлик, 29
Председатель - Джумамуратова К.Ш. - тел. (36222) 42764
7. Нукус, ул. А.Шамуратовой, дом № 86, 3-й этаж.
Председатель - Саекеева А. - тел. (3612) 22-50-46
22-66-47
8. Самарканд, ул. Гагарина, 149.
Председатель - Мухитдинова С.Ф. - тел. (3662) 228917
сот. 38-49-74
9. Таш.область, г.Ташкент, ул. Абая, 6 "а", 173
Председатель - Махмудова Г.М. - тел. 144-33-41,
144-84-11
10. Сырдарьинская обл., г.Гулистан, 3-й микрорайон,
Бизнес-центр 3-й этаж, 77-й каб.
Председатель - Мамаева Г.Н. - тел. (3672) 25-11-21
11. Ферганская обл., г.Фергана, ул. М.Касимова, 58-25
Председатель - Салманова М.Н. - тел. (3732) 24-53-11
12. Навои, ул. Галаба, 141-2-21.
Председатель - Юрикова Л.И. - тел. (43622) 4-50-66
13. Коканд, ул. М.Ходжаева, 73.
Председатель - Иргашева С.М. - тел. (37355) 3-25-82
14. Термез, ул. Ф.Ходжаева, д. 15, 5, м-н д. 8, кв. 13.
Председатель - Ядгарова М.И. - тел. (37622) 5-07-08

Время на интервью у «звезд» было мало: сначала артисты записывали арии из оперетт для узбекского радио, затем сводная репетиция, где прилетевшие из Москвы гости «осваивали» сцену Большого театра. Эта короткая беседа состоялась буквально в гримерке театра за тридцать минут до начала спектакля.

Почему именно «Летучая мышь» в постановке таджикского театра привлекала ваше внимание?

Светлана:
- Во-первых, это одна из лучших оперетт Иоганна Штрауса. У нас есть два варианта исполнения этой оперетты: полный в спектакле, который длится три с половиной часа, и концертный, составленный из мизансцен и самых популярных арий из оперетты. Когда мы ознакомились с мастерством артистов таджикской оперетты, то решили играть полный спектакль. Нам было приятно творческое общение с коллективом театра и его главным режиссером и художественным руководителем Микаэлом Хачатуровым.

Юрий:

- Надо сказать, эта большая работа с мастерами таджикской оперетты проходила легко. Таджикцы по праву могут гордиться своим театром - одним из лучших в СНГ. И еще хотелось бы отметить творческое сотрудничество Государственного академического Большого театра Узбекистана с коллективом театра оперетты, и не только в плане предоставления одной из самых значимых сценических площадок Узбекистана - это и творческая поддержка своих коллег по искусству: за счет творческих сил Большого театра был увеличен состав хореографического коллектива, занятого в массовых сценах, и состав оркестра. Мы благодарны народной артистке Узбекистана Бернаре Кариевой за эту поддержку.

«Ах, вольный, вольный, вольный! Музыка, песни, интриги и танцы. Пусть и смешным, и наивным он был...» А что думают об этом жанре искусствоведы, Юрий? Хорошо известно, что вы работаете одновременно и в Большом театре России, и в Большом театре Узбекистана, где поете ведущие партии в лучших

ВСЯ ЖИЗНЬ - В ОПЕРЕТТЕ!



Имена народных артистов России Юрия Веденева и Светланы Варгузовой хорошо известны любителям оперетты во многих странах СНГ. 23-25 февраля на сцене ГАБТа имени Алишера Навои по приглашению Министрства по делам культуры Республики Узбекистан прославленные «звезды» выступили в главных партиях Генриха и Розалинды в оперетте Иоганна Штрауса «Летучая мышь», в постановке Таджикского государственного театра музыкальной комедии

оперных спектаклей, и что думает prima-донна Светлана?

Светлана:
- Ну во-первых, что оперетта - несерьезный жанр, это заблуждение. Такие великолепные композиции, как Иоганн Штраус, Имре Кальман, Исаак Дунаевский писали музыку для оперетт. «Летучая мышь» идет три с половиной часа - это спектакль большого плана. Это жизнеутверждающее искусство, в котором спектакль требует высокого мастерства от каждого участника действия.

Юрий:
- Пою ли в «Евгении Онегине» или в «Летучей мыши», я испытываю одинаковые эмоции. Зритель должен видеть достоверный образ. Если в опере солисты в большей степени слушают, то в оперетте артист-вокалист еще и играет. Я, например, отрицательно отношусь к организации тех оперетт, где поют один, а играют другие. Ничто не заменит живой артист все делает сам: поет и играет, и этим вызывает зрительские эмоции. В любой оперетте есть интрига, а в жизни разве не так? Мало ли козней причиняют нам различные интриганы?

Что вас радует сегодня?

Светлана:
- Добрый, все понимающий зритель. Выступать в городах, где есть свой театр оперетты, всегда ответственнее. В театре оперетты столицы Узбекистана поставлена «Летучая мышь», где главные роли Генриха и Розалинды исполняют такие замечательные актеры, как М. Корниев и Ф. Газзаева, и они, наверное, наши спектакли будут смотреть особо пристально.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

тые годы, в военные сороковые. И сейчас, когда мы вступаем в новое измерение нашей жизни, когда экраны кинотеатров и телевидения заполнили западные фильмы с бесконечными элементами ужаса, насилия, да и люди мучаются повседневными проблемами, людям нужны и легкие музыкальные комедии, и даже «мыльные» оперы-мелодрамы. Ведь любая оперетта - это мелодрама, волнующая сердца зрителей.

Ваше впечатление о пребывании в Ташкенте.

Светлана:
- Нас здесь зрители буквально купают в цветах. Радует, что в зале были представители многих национальностей, проживающих в Узбекистане. Оперетта как жанр не знает границ. Знакомая с репертуаром вашего театра, мы заметили, что в нем много оперетт на национальном материале. Это существенно отличает таджикский театр музыкальной комедии от других театров. Многие оперетты композиторов Узбекистана могли бы украсить репертуар подобных театров СНГ. Значит, надо чаще, несмотря на трудности времени, выезжать на гастроли в другие города. В России проблема организации гастролей во многом решается за счет спонсорских денег и меценатства. Что же касается наших гастрольных выступлений, особая благодарность Министерству по делам культуры Республики Узбекистана за организацию этой поездки. Мы надеемся и на новые встречи!

Наша встреча проходит накануне международного женского дня 8 марта. Что бы вы хотели пожелать зрителям, женщинам Узбекистана?

Юрий:
- Все оперетты, как правило, о любви. И мы все женщины Узбекистана желаем быть любимыми. Чтоб им всегда, а не только 8 марта, дарил цветы. Мы знаем, что у нас в республике Президент Ислам Каримов объявил этот год Годом матери и ребенка. Всем матерям Узбекистана хочется пожелать растить детей под мирным небом, чтоб всегда, как в эти дни наших гастролей в Ташкенте, им светило ласковое солнце Узбекистана.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

Вед интервью Михаил Горнштейн.

СТАДИОН

ЛУЧШИЙ ШАХМАТИСТ ХОРЕЗМА

Им стал учитель информатики ургенчской средней школы № 19 Руслан Ниязметов. В соревновании на первенство области он набрал девять очков из одиннадцати возможных. Победителем вручен хининский ковер. Кстати, 23-летний Руслан Ниязметов второй раз подряд становится чемпионом области. Главным спонсором турнира выступило хорезмское предприятие электрических сетей.

Юсуп Ибрагимов.

Соб. корр. «Правды Востока».

НОВЫЕ СТИМУЛЫ

В спортклубе МХСК начались игры второго тура чемпионата Узбекистана по волейболу среди семи мужских команд высшей лиги.

В первый день соревнований неожиданностей не произошло. Как и предполагалось, без раскочки вписал в свой актив очередей очки «Самарканд-Телеком», пятикратный чемпион республики. Без особого труда переиграл аутсайдеров - «Кеш-Кристалл» из Шахрисабза и андижанский «Университет» - с одинаковым счетом 3:0.

Клуб «Самарканд-Телеком» по решению Республиканского федерации волейбола является базой для национальной сборной. Именно в Самарканде ныне собраны лучшие волейболисты страны. А сборной в нынешнем сезоне предстоит серьезные испытания.

Наша мужская волейбольная команда в последние годы не была изобавлена поездками за рубеж, - сказал в интервью генеральный секретарь Федерации волейбола Узбекистана Леонид Айрапетян. - Теперь им предоставляется возможность проявить себя. Госкомспорт республики включил в календарь соревнований ряд турниров, в которых примут участие узбекистанцы.

Как член организационно-спортивного комитета Азиатской федерации волейбола (АСВ) я принял участие в жеребьевке команд, которые будут оспаривать медали на чемпионате Азии в Южной Корее (сентябрь) и путевку на чемпионат мира в отборочном турнире в Алматы (август). Соперниками наших земляков после жеребьевки в Шанхае на чемпионате Азии будут сборные Японии, Ирана и Гонконга. Замечу, что первые две команды на предыдущем континентальном первенстве заняли соответственно третье и четвертое места. Да и сборная Гонконга, как говорится, не подарок, имеет высокий рейтинг в Азии.

Трудно придется и в Алматы, - продолжил Леонид Робертович. - За единственную путевку на чемпионате мира-2002 в Аргентине нашим ребятам придется бороться с волейболистами Кореи, Индонезии и Казахстана.