

ПРАВДА ВОСТОКА

9

августа

2001 года

четверг

№ 153 (24589)

Цена свободная

ВЕДУТСЯ ПРАКТИЧЕСКИЕ РАБОТЫ

Нукусский филиал Агентства международного фонда спасения Арала провел ряд мероприятий в рамках программы социальной поддержки населения, живущего в сложной экологической обстановке Приаралья, и оказания им материальной помощи в процессе перехода к рыночным отношениям.

Согласно данной программе 227 различных проектов были профинансированы на более чем 180 миллионов сумов, что позволило создать 300 новых рабочих мест. Работниками фонда за счет поступивших от платного обслуживания населения средств направлено жителям 5 населенных пунктов Муйнакского, Бузатовского, Кораузаковского, Тахтакули-

ского и Элликалинского районов 29,5 тонны муки.

Начекаются практические меры по решению проблемы маловодья. В частности, завершена разработка программы «Восстановление бассейна Амударьи». Завершились рабочие проекты первого этапа по строительству малых водоемов. В скором времени будут проведены торги открытого тендера на строительство этих сооружений.

Для реализации данной программы до завершения года намечается осуществление строительного-монтажных работ на сумму 600 миллионов сумов.

А. Артыкбаев.
Корр. УзА.

ДЕНЬ СТРАНЫ

новости • события • факты • комментарии

1991 ГОД



2001 ГОД

ТАШКЕНТСКАЯ ОБЛАСТЬ

10 ЛЕТ НЕЗАВИСИМОСТИ УЗБЕКИСТАНА

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

Ташкентская область является крупным промышленным регионом Республики Узбекистан. Ее промышленный потенциал занимает одно из ведущих мест в стране. Здесь производится 20 процентов всей промышленной продукции, выпускаемой в республике, 45 процентов электроэнергии, 93 процента угля, 43 процента цемента, основная часть цветных металлов.

К флагманам индустрии страны относятся Амалянский горно-металлургический комбинат, акционерное производственное объединение «Узметкомбинат», Новоангренская и ТашГРЭС, Узбекский комбинат тугоплавких и жаропрочных металлов.

Производственные объединения «Электромашин» г. Чирчик и «Амфос» г. Амаляны являются крупнейшими предприятиями химической промышленности, где вырабатываются азотные и фосфорные удобрения, капролактам для нужд сельского хозяйства и других отраслей.

Ведущее место занимает машиностроительное предприятие «Узбекмаш» и «Чирчикмаш», на которых производятся оборудование и комплектующие изделия для газопетехмашинского, текстильного, сельскохозяйственного производства.

В области широко развивается индустрия строительных материалов. Предприятия «Аханарцемент», «Аханарцемент», «Аханарцемент», «Аханарцемент», «Аханарцемент» выпускают цемент, кирпич, керамику, стекло, кирпич, линолеум, железобетонные конструкции.

С первых дней поэтапного перехода к рыночной экономике стимулирование создания и эффективной деятельности предприятий с иностранными инвестициями, производящих экспортноориентированную и импортзамещающую продукцию, является важнейшим приоритетом внешнеэкономической и инвестиционной политики Республики Узбекистан.

Для этого достаточно ознакомиться с вышеуказанными за эти годы нормативными и законодательными актами, где изложен спектр благоприятных условий для привлечения инвестиционного капитала.

Как ими воспользовались в Ташкентской области? Каковы результаты интеграции в рыночную экономику?

Вопросы далекие не праздные. Ведь потенциал Ташкентской области и впрямь огромен. Здесь сосредоточены уникальные предприятия страны. На их долю приходится пятая часть промышленной продукции, а в целом в регионе сосредоточено 10 процентов трудовых ресурсов Узбекистана.

Иными словами, область обладает всеми потенциальными возможностями для быстрой реализации любых выгодных экономических реформ. В первую очередь, естественно, должны быть благоприятными объективные предпосылки. Кто, к примеру, решится инвестировать, если та или иная отрасль хромает на обе ноги? Ответ, думаю, однозначен.

Если взять работу промышленности, то предприятия всех форм собственности за январь-июнь 2001 года произвели продукции на сумму 109,9 млрд. сумов. Это на 10,9 процента больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

Наиболее эффективно сработал комплекс индустриального развития, темп роста которого составил 105,3 процента. Производство стали составило 227,4 тысячи тонн, что на 5,8 тысячи тонн больше, чем в прошлом году. В этом огромная заслуга коллектива АПО «Узметкомбинат», увеличившего выпуск пометных шаров на 7 тысяч тонн, проката готового - на 7,7 тысячи тонн.

Хороших показателей достигли комплексы промышленности и строительства строительных материалов и топливно-энергетический. Производство цемента увеличилось на 107,9 тысячи тонн, а угля - на 2 тысячи тонн.

Эти результаты на фоне политической стабильности в стране, умения в Узбекистане видеть перспективы развития, хорошего инвестиционного климата и гарантированной законодательной базы не могли не привлечь внимания зарубежных предпринимателей и к республике в целом, и к столичному региону, в частности.

На 1 июля 2001 года в области зафиксировано 138 действующих предприятий с иностранными инвестициями, из которых 102 заняты в сфере производства, 15 - в сфере торговли и 4 - в сфере строительства.

Объем экспорта предприятий с иностранными инвестициями составил 52 миллиона долларов США, что в 2,3 раза больше аналогичного периода прошлого года.

Конечно, любая инвестиция так или иначе сопряжена с риском. В реальности, как говорится, не всегда желания совпадают с возможностями.

Осознают ли этот немаловажный фактор зарубежные партнеры? Вполне! И поэтому сознательно идут на такой шаг. Почему? Да потому, что до принятия решения они внимательно взвешивают все за и против. Скрупулезно знакомятся со всеми законодательными и нормативными актами по этому вопросу.

И в конце концов убеждаются, что угрозы для вложения их капитала никаких нет. Есть только преимущества. И одной из главных гарантий является то, что государство взяло на себя следующее обязательство: в случае ухудшения условий к инвесторам будет применено законодательство, действующее на момент капиталовложения.

Далеко не каждая страна, согласится, способна звать на себя такой груз ответственности. И мировая общественность логично оценила такой шаг республики. Это еще раз доказывает правильность избранного нами поэтапного вхождения в рыночную экономику, основные принципы которой четко были определены с первых дней независимости Президентом Исламом Каримовым.

В столичном регионе, как и в целом по республике, разработана и реализуется специальная программа по увеличению производства экспортноориентированной продукции. В ней представлены различные предприятия государственного и негосударственного сектора экономики. Цель одна - последовательно наращивать масштабы внешнеэкономической деятельности, расширять объемы экспортной продукции, осваивать новые виды, позволяющие заменить ввоз аналогичных товаров из-за пределов страны.

В первом полугодии нынешнего года внешнеторговый оборот столичной области по сравнению с соответствующим периодом прошлого года возрос на 38,2 процента и составил 500,3 миллиона долларов США. При этом удельный вес экспорта увеличился с 46,3 до 46,6 процента во внешнеторговом обороте. Сальдо по итогам полугодия составило 33,7 миллиона долларов. Естественно в этой связи и интерес иностранных инвесторов. Так что перспективы интеграции столичного региона в рыночную экономику весьма радужны.

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

За годы реформ в области резко увеличилось производство колосовых. В 2000 году они вырастали на площади, превышающей показатель 1990 года на 75,8 тысячи гектаров, а заготовки зерна увеличились в целом на 273 тысячи тонн.

В нынешнем году по сравнению с 1991 годом произведено больше: картофеля - на 47,7 тысячи тонн, фруктов - на 51,3 тысячи тонн, винограда - на 30 тысяч тонн.

Быстрыми темпами развивается животноводство. Так, производство говядины и птицы во всех формах собственности увеличилось на 3,9 тысячи тонн больше, чем получено в 1991 году. При этом в объеме животноводческой продукции удельный вес дежиданских и фермерских хозяйств составил в производстве мяса - 90,8 процента, молока - 88,2 процента и яиц - 57,5 процента.

За 1991-2000 годы за счет всех финансовых источников в области построены и сданы в эксплуатацию 3 миллиона 749,2 тысячи квадратных метров жилья, общеобразовательные школы на 45956 ученических мест, дошкольные учреждения на 4656 мест, больницы на 1023 места и поликлиники на 4656 посещений за смену.

Выполняя программу по обеспечению населения природным газом и питьевой водой, за эти годы были построены газораспределительные сети протяженностью 5473,7 километра и водопроводные сети протяженностью 1193 километра.

За годы независимости в области образовано 212 с лишним тысяч новых рабочих мест. Они созданы в основном за счет малых и средних предприятий, специализирующихся на производстве конкурентоспособной продукции.

К 10-ЛЕТИЮ НЕЗАВИСИМОСТИ УЗБЕКИСТАНА



«ЦВЕТУТ» ФИСТАШКИ НА СТАНЦИИ «БОДОМЗОР»

В этот раз я решил изменить своему правилу и не стал сразу спускаться в строящуюся станцию метро «Бодомзор», знакомая с «волшебниками», превращающими ее в красивейший подземный дворец, а сначала встретился в институте «Ташметролрайон» с главным архитектором проекта станции Яшаром Мансуровым. С каким вдохновением рассказывал он о своем детище. Еще бы, ведь уже претворены в жизнь его замыслы, то, что было в эскизах и схемах, таблицах и расчетах, обрело вполне осязаемый вид. Пожалуй, каждый творческий человек радуется тому моменту, когда творение его воплощается в жизнь и начинает служить людям.

Названием станции «Бодомзор» говорит за себя: «Фисташковая роща». Расположена она в особом районе - между Торгово-выставочным комплексом, что радует жителей и гостей столицы своими современными многоэтажными зданиями, и аквапар-

ком, рядом вход в Экспоцентр. Место многолюдное, привлекательное. А раз так, то станцию Яшар Мансурович с коллегами задумал особенную. Естественно, с двумя вестибюлями, как и на всех станциях, пешеходными переходами и ступенями к платформе. В вестибюлях бросаются в глаза четыре крупные колонны, отделанные фисташкового цвета керамикой. Под ними гранитный кортик розово-серого цвета. Пол здесь в виде дорожки из гранитных серо-черных полос.

Пролетая между тем - в лестничных переходах стены золотистого-бежевого цвета с элементами рельефных керамических рисунков и бра. Сама станция - огромный сводчатый дворец округлой формы. По стенам и потолку - национальный орнамент крупными геометрическими линиями с вкраплением на бежевом фоне окружений, в которых изображены керамические розовые цветы фисташек и их ранних побегов.

В Кabinете Министров Республики Узбекистан состоялось заседание Республиканской комиссии по решению вопросов подготовки отраслей экономики к работе в предстоящий осенне-зимний период.

На заседании, которое вел заместитель Премьер-министра республики Б.Атаев, был рассмотрен ход выполнения постановления правительства Узбекистана от 27 июня 2001 года № 275 «О подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период 2001/2002 года».

Как было отмечено, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента, министерствами, ведомствами, организациями и предприятиями своевременно приняты решения, изданы приказы, утверждены территориальные комиссии. Разработаны также необходимые организационно-технические мероприятия по подготовке предприятий и организаций к устойчивой работе в осенне-зимний период.

Совместно с противопожарными ведомствами осуществляются обследования состояния жилых домов, зданий и сооружений на соответствие их нормам технических требований использования. Ведется капитальный ремонт котельных и подготовка их к работе в осенне-зимний период. Осуществляется капитальный ремонт основного и технологического оборудования электростанций, теплостанций, электростанций объектов, участвующих в прохождении осенне-зимнего максимума нагрузок. Ведутся ремонтные работы и подготовка школ, дошкольных учреждений, высших и средних специальных учебных заведений, больниц, поликлиник, организаций и предприятий к работе в зимних условиях.

Наряду с выполненными работами из-за недостаточного внимания со стороны руководителей некоторых министерств, ведомств и хокимиятов областей имеет место отставание в выполнении запланированных работ от утвержденных сроков.

Не выдерживаются сроки ремонтов энергокотлов, теплостанций, школ, детсадов в Республике Каракалпакстан, Самаркандской, Сурхандарьинской, Кашкарларинской, Хорезмской и Сырдарьинской областях.

На заседании комиссии были проанализированы причины этих недостатков. Министерством, ведомствами, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента поручено усилить работу по подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период, определены конкретные меры и сроки выполнения намеченных работ.

Борис Палацкий.
Корр. «Правды Востока».

ЗАСЕДАНИЕ РЕСПУБЛИКАНСКОЙ КОМИССИИ

В Кabinете Министров Республики Узбекистан состоялось заседание Республиканской комиссии по решению вопросов подготовки отраслей экономики к работе в предстоящий осенне-зимний период.

На заседании, которое вел заместитель Премьер-министра республики Б.Атаев, был рассмотрен ход выполнения постановления правительства Узбекистана от 27 июня 2001 года № 275 «О подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период 2001/2002 года».

Как было отмечено, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента, министерствами, ведомствами, организациями и предприятиями своевременно приняты решения, изданы приказы, утверждены территориальные комиссии. Разработаны также необходимые организационно-технические мероприятия по подготовке предприятий и организаций к устойчивой работе в осенне-зимний период.

Совместно с противопожарными ведомствами осуществляются обследования состояния жилых домов, зданий и сооружений на соответствие их нормам технических требований использования. Ведется капитальный ремонт котельных и подготовка их к работе в осенне-зимний период. Осуществляется капитальный ремонт основного и технологического оборудования электростанций, теплостанций, электростанций объектов, участвующих в прохождении осенне-зимнего максимума нагрузок. Ведутся ремонтные работы и подготовка школ, дошкольных учреждений, высших и средних специальных учебных заведений, больниц, поликлиник, организаций и предприятий к работе в зимних условиях.

Наряду с выполненными работами из-за недостаточного внимания со стороны руководителей некоторых министерств, ведомств и хокимиятов областей имеет место отставание в выполнении запланированных работ от утвержденных сроков.

Не выдерживаются сроки ремонтов энергокотлов, теплостанций, школ, детсадов в Республике Каракалпакстан, Самаркандской, Сурхандарьинской, Кашкарларинской, Хорезмской и Сырдарьинской областях.

На заседании комиссии были проанализированы причины этих недостатков. Министерством, ведомствами, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента поручено усилить работу по подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период, определены конкретные меры и сроки выполнения намеченных работ.

Наряду с выполненными работами из-за недостаточного внимания со стороны руководителей некоторых министерств, ведомств и хокимиятов областей имеет место отставание в выполнении запланированных работ от утвержденных сроков.

Не выдерживаются сроки ремонтов энергокотлов, теплостанций, школ, детсадов в Республике Каракалпакстан, Самаркандской, Сурхандарьинской, Кашкарларинской, Хорезмской и Сырдарьинской областях.

На заседании комиссии были проанализированы причины этих недостатков. Министерством, ведомствами, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента поручено усилить работу по подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период, определены конкретные меры и сроки выполнения намеченных работ.

Наряду с выполненными работами из-за недостаточного внимания со стороны руководителей некоторых министерств, ведомств и хокимиятов областей имеет место отставание в выполнении запланированных работ от утвержденных сроков.

Не выдерживаются сроки ремонтов энергокотлов, теплостанций, школ, детсадов в Республике Каракалпакстан, Самаркандской, Сурхандарьинской, Кашкарларинской, Хорезмской и Сырдарьинской областях.

На заседании комиссии были проанализированы причины этих недостатков. Министерством, ведомствами, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента поручено усилить работу по подготовке отраслей экономики республики к работе в осенне-зимний период, определены конкретные меры и сроки выполнения намеченных работ.

РАСТУТ ДИВИДЕНДЫ

В свое время многих пришлось уговаривать купить пакет акций из 150 штук. Каждая тогда стоила 100 сумов. Хотя всю стоимость мы постепенно вычитывали с зарплат, и потащились заполнять, в общем-то было безболезненно, некоторые стали эти акции продавать внутри коллектива. Шаг явно опрометчивый на старте начатых реформ.

Что делать? Как отреагировать? Пришлось созвать общее собрание с участием наших пенсионеров, которые получили на руки принятые акции, заплатив за них 10 процентов от номинала. Разговор, надо отметить, получился остротенным. Главной его целью было довести до сознания собравшихся, что избяблись от акций сегодня по крайней мере, нецелесообразно. Я сказал, что мы можем и должны выпускать продукцию, не уступающую, а по некоторым параметрам превосходящую по качеству импортную. Возможности для этого будут созданы. Что потребуется? Работать с пол-

ной отдачей. Тогда и зарплата станет высокой, и дивиденды по акциям внушительными.

Так, собственно, оно и получилось. Закупив новейшее оборудование в Австрии и Германии, мы за три месяца построили своими силами тушеночную фабрику. Затем приобрели еще один современный автоклав в Германии, построили новые складские помещения. И в результате добились цели: качество нашей продукции было признано лучшим из лучших.

Здесь важно подчеркнуть два момента. Во-первых, мы открыли 150 новых рабочих мест. Во-вторых, вся наша продукция пеликом и полностью стала предназначаться для организаций, заключивших с нами долгосрочные договоры. А это, согласитесь, немаловажно.

Что же касается кондитерских изделий, то и здесь, оснасти современным оборудованием, мы довели производство различных видов печенья, шоколадных тортов, крекеров и многого другого до 50 наименований.

В итоге, если в 1999 году на выплату дивидендов по акциям нам удалось выделить 139 миллионов сумов, то в прошлом году - уже более 227 миллионов сумов. Можно привести конкретные адресные примеры. Так, если наша пенсионерка Лидия Николаевна Чернышова получила в прошлом году дивиденды в размере 112 тысяч 888 сумов, то в прошлом году - свыше 250 тысяч сумов. У главного инженера Владимира Андрюхина эти показатели составили, соответственно, 368 тысяч и 600 тысяч, у слесари КИПна Эльдара Ахмедова - 363 тысячи и около двух миллионов сумов и т.д.

Морально-психологический климат в коллективе - категория тоже немаловажная. От того, насколько человек доволен своей работой, как дорожит ей, зависит конечный результат предприятия в целом. У нас, например, ежегодно все работники СП с 1 июля уходят в отпуск. При этом каждый получает зарплату за июль, отпускные плюс зарплату за июль. За счет

совместного предприятия мы отправляем детей рабочих в летние оздоровительные лагеря «Семур» и «Акташ». В выходные дни желающие выезжают на автобусах СП в зону отдыха Чарвакского водохранилища. Если ветеран выходит на пенсию, ему выделяется пять дополнительных окладов. У нас есть прекрасно оборудованный медицинский пункт, на содержание которого в год затрачивается несколько миллионов сумов. Все процедуры, лечение, лекарства для больных - бесплатные. Когда часть коллектива выезжает осенью на помощь хлопкоборам, мы также заранее закупаем для них все необходимые медикаменты.

В этом, очевидно, а ни в чем другом и состоит истинная забота о людях, которые трудятся и ради своего блага, и ради блага общества в целом.



Сергей Муминов.
Генеральный директор СП «Комити».

Остальные материалы и подборки, посвященные Ташкентской области, читайте на 2-й стр.

СОРЕВНУЮТСЯ ТКАЧИХИ

В андижанском акционерном обществе имени Бабура по производству хлопчатобумажной ткани прошел профессиональный конкурс ткачих. Он организован администрацией и профсоюзным комитетом АО и посвящен 10-й годовщине независимости республики.

В ходе предварительных отборочных из 2,5 тысяч ткачих, работающих на производстве, были отобраны шесть самых лучших. В день соревнования в течение рабочей смены они должны были показать свое мастерство.

Первое место и звание «Лучшая ткачиха» жюри присудило работнице цеха № 7 М.Сабировой. За смену она изготовила 202 погонных метра суровой бязи, 130 процентов к норме. Второе и третье места заняли М.Топилова и Н.Сайфитдинова. Все участницы награждены ценными подарками.

Саид Шукуров.
Корр. УзА.

НОВОСТИ ИЗ ИНТЕРНЕТА

УСЛЫШИМ РОКОТ «РОКОТА»

На Государственном испытательном космодроме России Плесецк приступили к подготовке пуска ракеты-носителя (РН) «Рокот» с германо-американским космическим аппаратом (КА) «Грейс» по международной программе «ЕВРОКОТ». Как сообщили в пресс-службе Космических войск России, старт планируется в конце 3-го квартала 2001 года. Это будет первый запуск реального КА на коммерческой основе. На космодроме Плесецк этим типом ракеты успешно выведен на орбиту эквивалент полезной нагрузки. На космодром прибыли около 30 менеджеров и технического персонала по запуску КА от Германии и США, представляющих СП «ЕВРОКОТ». Зарубежные специалисты осмотрели техническую позицию,

стартовый комплекс «Рокот» и другие объекты инфраструктуры космодрома Плесецк. Вместе с представителями Космических войск РФ и ГКНПЦ имени М.В.Хруничева эксперты Германии и США проанализируют ход подготовки к запуску КА.

МАНЕВРЫ ВО ИМЯ МИРА

Иран начал трехдневные военные маневры в порту Бушере в южной провинции Бушар. Цель учений - проверка координации действий военно-морских сил и полуправительственных корпусов с армией исламской революции. По сообщению телеграфного агентства «Аджан», в военных маневрах под кодовым названием «Доблесть-80» участвуют ракетно-пушечные катера, командос, водолазы, парашютно-десантные части и полуправительственные силы. Как сообщил официальный представитель маневров «Доблесть-80», учения проводятся для повышения боеготовности вооруженных сил по защите нации и укрепление мира и дружбы с соседними странами Персидского залива.

1991 ГОД



2001 ГОД

ТАШКЕНТСКАЯ ОБЛАСТЬ

10 ЛЕТ НЕЗАВИСИМОСТИ УЗБЕКИСТАНА

СДЕЛАТЬ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР

За годы независимости Республики Узбекистан на Алмалыкском горно-металлургическом комбинате многое сделано по совершенствованию производственной и управленческой структур, повышению их эффективности.

Общественно, что с переходом к рыночным отношениям многие специализированные ремонтные организации были преобразованы в акционерные общества. По-прежнему привлекала их в качестве подрядчиков, комбинат расходовал значительные средства, которые уже не выделялись «сверху», как раньше, а расходовались из собственного кармана, что, естественно, сказывалось на себестоимости выпускаемой продукции. Для уменьшения затрат было принято решение отказаться от услуг подрядных организаций и создавать свои ремонтные подразделения. Так, постепенно было создано на комбинате строительно-монтажное управление, которое взяло на себя возведение всех объектов производственной и социальной сферы.

Как-то предложили войти в состав АГМК на правах цеха и акционерному обществу «Цветметремонт», специализирующемуся на капитальном ремонте сложного оборудования комбината. Однако руководители последнего наотрез отказались. Тогда на комбинате взяли и не возобновили с ними договор подряда, а заодно пригласили к себе на работу всех

высококвалифицированных специалистов «Цветметремонта». Рынок есть рынок. В результате было создано централизованное ремонтно-монтажное управление. В сентябре-октябре 1998 года впервые произвели капитальный ремонт печи кислородно-факельной плавки на мелеплавильном заводе без привлечения подрядчиков. Сложные работы были завершены на неделю раньше запланированного срока, что позволило комбинату получить дополнительно продукции на 292 миллиона сумов.

Особое внимание уделялось совершенствованию аппарата управления. Так, еще несколько лет назад численный состав управления составлял около 500 человек, а количество отделов и служб — более 30. Многие из них были лишними. Существовали, например, как самостоятельные два отдела: кадров и технического обучения кадров. Их объединение позволило сразу же сократить общую численность на 20 человек, а часть персонала направить в подразделения для организации обучения непосредственно на производстве.

Реструктуризация подразделений и такие отделы, как производственный и научно-технический, горный и геологический, охраны труда и техники безопасности и многие другие. В результате численность управления АГМК уменьшилась до 196 человек, а количество отделов и служб — до 18.

Когда в начале девяностых годов муссономный и молочный завод города, ранее обеспечивавшие потребности населения в

своей продукции, стали практически бездействовать, на АГМК всерьез задумались: как кормить многотысячный коллектив комбината с его развернутой социальной инфраструктурой? Для выхода из этой ситуации заключили договор с болгарской фирмой «Вено» на поставку модульного цеха по переработке мяса и производству колбасных изделий. В феврале 1993 года оборудование было получено, и вскоре на столах алмалыкчан появились сосиски, колбаса, ветчина и другие колбасные.

Одновременно началась реорганизация подсобного хозяйства, в котором имелось 2200 гектаров посевной площади и 500 голов крупного рогатого скота. При низком, мягком говоре, продуктивности последних подход был крайне убыточным.

Переговоры с израильской фирмой «Эйнаб», занимавшейся животноводством молочного направления и интенсификацией растениеводства на базе систем капельного орошения, позволили сделать вывод о том, что в АГМК есть необходимый потенциал и стартовые условия для строительства молочнопродуктивной фермы с фирмой «Эйнаб» и к серьезным дефицитам суперсовременная ферма в предгорьях Кураминского хребта была сдана в эксплуатацию. Сегодня она имеет статус «племенного завода». Среднегодный набой от одной коровы здесь составляет 28-30 литров, а общий по ферме достигает за сутки до 5 тысяч литров молока. Фер-

ма оснащена самым современным оборудованием — автоматизированной системой управления процессом доения на базе микропроцессорной и компьютерной техники, подготовки кормосмесей и т.д.

Со временем здесь был введен в эксплуатацию цех по изготовлению гранулированной травяной муки и концентрированных комбикормов, завод по глубокой переработке молока производительностью 10 тонн в сутки. С тех пор работники комбината, их дети, население города бесперебойно получают высококачественное пакезированное молоко, каймак, сметану, сливочное масло, творог.

Сегодня поголовье племенного завода «Юлдуз» комбината насчитывает 700 голов крупного рогатого скота. Кропотливая селекционная работа с ними позволяет АГМК обеспечивать хозяйства республики племенными быками с отличными родословными.

На комбинате созданы завидные условия для занятия физкультурой и спортом. Есть плавательный бассейн с подогревом воды, стадион с суперсовременной газонной дорожкой, теннисные корты. И они, как правило, всегда загружены.

Кроме того, есть на комбинате санаторий-профилакторий на 200 мест, Дворец металлурга, детский парк «Олеся» со сказочными персонажами и многое другое. Для поддержания их на должном уровне был создан специальный цех «Здоровье», в ведение которого перешли все объекты социально-культурного назначения.

Словом, поучиться у этого промышленного гиганта есть чему. Особенно в том плане, что при рыночных условиях он шаг за шагом идет по верному пути.

РЕФОРМЫ РАДИ ЛЮДЕЙ

На встрече с кашкарарийцами Президент страны И. А. Каримов очень точно подчеркнул: «Если люди работают и получают заработную плату по своему труду, то отпадает необходимость стоять у них над душой и давать указания».

Реформы, идущие на селе, лишний раз подтверждают эту простую истину. Что является главным в рыночных отношениях? Правильно, материальные стимулы. А они четко закреплены в наших договорах. В нынешнем году, например, по арендному подряду мое семейное звено выращивало колосовые в ширкатном хозяйстве «Карасу» Уртачирчикского района. С каждого из 26 гектаров мы получили по 61,9 центнера зерна. Исходя только из этих показателей я и без бухгалтерии знал, сколько семья заработала за сезон. Расчеты простые: за каждый выращенный гектар мне выплатили по 7,5 тысячи сумов и выдали в виде натуроплаты по 1,1 тонны пшеницы. Возмещение базисную цену за килограмм зерна более 100 сумов, и общая цифра дохода составляет свыше 3 миллионов сумов.

Такая вот арифметика. Ее хорошо освоили и мои коллеги-арендаторы Олим Рузиев, Гайрат Ниязымбетов, Ислам Душаев и другие, которые также успешно завершили сезон и получили щедрое пополнение семейных бюджетов.

Так что мы обеими руками голосуем за рыночные реформы, за будущее нашего независимого солнечного Узбекистана.

Акбар Баймирзаев,
Руководитель семейного звена ширкатного хозяйства «Карасу» Уртачирчикского района.

РОДИТЕЛИ, СЛОВО ЗА ВАМИ

Министерство народного образования проводит эксперимент в системе обеспечения учебниками

По мере осуществления Национальной программы подготовки кадров на поверхность выходят одна за другой проблемы, без решения которых двигать ее дальше будет трудно.

Одна из таких проблем — учебники. Мы уже рассказывали в газете о том, как решается эта проблема в преддверии нового учебного года. Сделано уже очень и очень много. Созданы новые учебники в соответствии с государственными стандартами. В создании многих участвовали иностранные консультанты. К их изданию привлечены ведущие издатели.

Но пришли новые учебники в школы, а с ними — и новые проблемы. Учителя порой имеют существенные замечания к качеству, ученикам трудно с ними работать, потому что их создатели постарались «вбить» в учебники и методическую информацию для учителей, перегрузив книгу. И еще, как выяснилось, для них нужны особые нитки, бумага, картон, клей... Хотя и выбирались, что поделешее — ведь объемы огромны, учебники получились дорогие.

В ближайшие годы работать придется с теми, что готовы. Но как? Министерство народного образования, изучив зарубежный опыт и учитывая предложения специалистов кредитора — Азиатского банка развития, проводит в ближайшие четыре года начиная с 2001/2002 учебного года эксперимент. Родителям предлагается брать необходимые учебники... в аренду на один год.

Для начала пилотный проект будет реализовываться во всех школах четырнадцати районов — по одному в Республике Каракалпакстан, всех областях и городе Ташкенте. Всего это 550 школ.

В чем выгода для школ? Деньги, внесенные за аренду учебников, будут аккумулироваться на специальных счетах в банках и расходоваться только на приобретение учебников. Так что есть надежда, что через четыре года школьные библиотеки смогут накопить их необходимый фонд.

В чем выгода для родителей? На приобретение учебников для учащихся от второго до восьмого класса сейчас необходимо потратить семь-восемь тысяч сумов. А за их аренду придется внести всего полторы-две тысячи сумов. О чем родители учащихся школ, включенных в пилотный проект, были проинформированы в конце прошлого учебного года. А полная ин-

формация о ходе внедрения аренды им будет еще предоставлена на родительских совещаниях, которые будут проведены во всех школах, участвующих в пилотном проекте, до 31 августа.

Предполагается, что учащиеся научатся бережному отношению к учебникам, что, безусловно, пригодится в жизни каждому.

Будет ли этот проект успешным, зависит и от администрации школ, у которой, конечно, появятся дополнительные заботы. Но уже сейчас есть уверенность в его пользе. Недаром Министерство народного образования Республики Каракалпакстан предложило для проведения пилотного проекта все районы, а не один Берунийский, как пока планировалось сегодня.

Эксперимент проводится только в школах, где обучение ведется на государственном языке, потому что создание и издание учебников для них пеликом организовано в республике. И в эксперимент включены только те учебники, которые отвечают всем предъявляемым требованиям, а организаторы проекта позаботились о повышении качества полиграфического исполнения, чтобы учебник действительно мог прослужить четыре года. Да, и список учебников для включения в эксперимент составлялся с учетом мнения педагогов и родителей, после соответствующего опроса, проведенного в конце прошлого учебного года.

Министерство народного образования и Британский совет как победители тендера по созданию новых учебников разработали арендную систему обеспечения ими в целях оказания социальной поддержки родителям, особенно из малообеспеченных семей.

И теперь — слово за ними. Право подписи для расходования средств за аренду учебников, накопленных на банковских счетах, будет и у родительского комитета. Возможно, сотрудничество с банком подтолкнет родительские комитеты и ассоциации на новые инициативы.

Словом, сделан еще один шаг в направлении умения жить и работать в новых условиях. Хочется, чтобы он был успешным. И тогда арендная система обеспечения учебниками будет введена и во всех остальных школах Узбекистана.

Кира Яковлева.

ОСТАНОВИТЬСЯ, ОГЛЯНУТЬСЯ

Я благодарен судьбе за то, что являюсь гражданином Республики Узбекистан. Родившись на этой священной земле в одной из столичных махалей, с первых дней детства я всегда ощущал безграничное тепло, доброту и гостеприимство узбекского народа. Здесь мне помогли вырасти, воспитать в себя мудрость, щедрость, душевную простоту, справедливость — все те качества, которыми всегда выделялись люди этого древнего края.

Конечно, послевоенные годы были нелегкими. Но единство, взаимопонимание и поддержка семьи, махалей позволили обрести любимую профессию, крепко встать, как говорится, на ноги.

С многими родственниками и друзьями, которые в силу различных обстоятельств проживают в России и других странах СНГ, я поддерживаю постоянную связь. Как-то один из них позвонил из Москвы и с грустью признался, что очень скучает по Узбекистану, его прекрасным традициям, гостеприимству, шепоту дашархану, ароматному узбекскому плову.

Одной из проблем, затронутых в нашем разговоре, была нестабильность в ряде регионов СНГ. Мой друг, прочитав тогда в «Комсомольской правде» статью «Портрет явления: русские бегут», поинтересовался моим мнением. Я с глубоким возмущением назвал публикацию ложью и клеветой. Если бы действительно в Узбекистане притеснялось русскоязычное население, то

вряд ли мне, русскому по национальности, доверили бы ответственный пост главного государственного санитарного врача одной из самых крупных областей республики. Кроме того, не считая, сколько лиц русскоязычного населения, уехавших в свое время, вернулось обратно в Узбекистан и сейчас спокойно работают и растят своих детей.

Таких фактов и аргументов можно привести множество. Они лишний раз подтверждают простую истину: нужно помнить историю, историю своей жизни, своих родителей.

Я, например, перед женитьбой сына для жителей махалей, друзей и близких по узбекскому обычаю приготовил и угостил всех свадебным пловом. После смерти матери провел, как это принято на Востоке, день поминания, пригласив уважаемых аскалов и представителя духовенства. И это вовсе не значит, что я не чту русские обычаи. Просто, отштавав полвека своей жизни руку об руку с узбекским народом, я всегда отдавал и отдаю дань уважения прекрасным традициям этой великой нации.

Сегодня у нас есть все для созидательной жизни: мир и спокойствие, взаимопонимание и взаимоуважение между всеми, кто проживает на этой благодатной земле. Надежным гарантом всему этому является, без преувеличения, Президент страны Ислам Каримов. Человек, который с первых дней независимости всю полноту ответственности за наши судьбы взял на себя.

Владимир Андриянов,
Главарч Ташкентской областной санитарной станции.



«КАБУЛ-ТОЙТЕПА ТЕКСТАЙЛ»

Совместное узбекско-южнокорейское предприятие под таким названием впервые распахнуло свои двери в июне 1995 года в Уртачирчикском районе столицы. С вводом в эксплуатацию еще одной мощности СП в густонаселенном столичном массиве Кучка родилось новое имя — «Кабул-Узбек».

«Кабул» — это ведущая южнокорейская фирма, специализирующаяся на развитии текстильной отрасли. Ее общие инвестиции

совместно с узбекской стороной составили: в Тойтепе — 107 миллионов и в Ташкенте — 114,9 миллиона долларов США. Благодаря таким солидным вложениям удалось построить и запустить в короткие сроки две суперсовременные, оснащенные самым современным оборудованием. Здесь производят из хлопкового волокна пряжу и суровые ткани со спандексом, которые еще ни в одной из стран СНГ не выпускаются.

Всего в СП трудятся около 5

тысяч человек. Средний возраст — 25 лет. Продукция отгружается в Корею, Бельгию, Швейцарию, Германию, Испанию, Италию, Великобританию, Польшу и другие страны.

НА СНИМКАХ: так выглядит производственный цех; лаборантка Гузаль Азимова; начальник ленточного цеха Истам Тайназаров и старшая смены Камилла Хакимова. Фото Леонида Гусенинова.

КОНТРАКТ ОБЕСПЕЧИВАЕТ РИТМ

Когда в одночасье не стало посланского механизма, наступил период прямых связей. А отношения в таких случаях во всем мире строятся только на одной основе — контракте. Чтобы заключить их, проблем у АПО «Узметкомбинат» не было. Ведь бекабаша десятилетиями знал всех своих партнеров. Разумеется, без межгосударственных и межправительственных соглашений, подписанных руководителями Республики Узбекистан и других стран, таких возможностей не существовало бы.

На «Узметкомбинате» объем этих связей весьма и весьма масштабный.

— На 2001 год у нас заключено 30 экспортных контрактов на отгрузку за пределы республики

100 тысяч тонн металлопроката на 15 миллионов 500 тысяч долларов США, — сказал заместитель генерального директора АПО по внешнеэкономическим связям П. Бадалов. — Если говорить о географии наших партнеров, то они расположены в Иране, Афганистане, Туркменистане, Казахстане, Таджикистане и Кыргызстане.

Весьма многообразен диапазон сотрудничества и внутри Республики Узбекистан. Так, только на нынешний год здесь заключено договоров на поставку 330 тысяч тонн металлопроката ответственным потребителям на десятки миллиардов сумов.

В практике заключения контрактов у бекабашей нет твердо сложившихся схем. По идее, конечно, им нужно — они и должны

ехать к потребителям. И уже на месте заключать договоры. Но в реальности чаще случается иначе. Ведь таких мощных производителей, как АПО «Узметкомбинат», в Центральноазиатском регионе раз-два и обещал. Потому потребители не сидят сложа руки, а сами едут в Бекабад, чтобы заранее побеспокоиться о своих нуждах.

Возвращаясь к теме контракта, хочется подчеркнуть несколько моментов. В любом договоре бекабаша детально расписывает по пунктам следующие разделы: предмет контракта, на какую сумму он заключается, порядок взаиморасчетов, сроки и условия поставок, гарантии качества продукции, какие меры предусмотрены в случае рекламации, кто решает вопросы экспортной

лицензии, отгрузочные инструкции и извещения, имущественная ответственность, арбитраж, форс-мажорные обстоятельства и, наконец, сроки действия договора и юридические адреса сторон.

Только при такой тщательной расшивке всех этих пунктов контракт будет иметь такую правовую основу, которая поднимет до должного уровня ответственности обеих сторон.

Кроме того, все подписанные контракты непременно должны поступить в Министерство внешнеэкономических связей для специальной экспертизы. И только после удовлетворительного ее ре-

шения они утверждаются. Ежемесячно на АПО «Узметкомбинат» готовят расширенную информацию, по которой ориентируются о ходе выполнения заключенных контрактов.

Словом, контрактация — сфера хлопотная и очень ответственная. Но зато работать на ее основе, говорить бекабаша, гораздо интереснее.

Хороший трудовой подарок подготовил коллектив АПО «Узметкомбинат» к 10-летию независимости Республики Узбекистан. За 7 месяцев текущего года произведено 257,9 тысячи тонн стали, 238,1 тысячи тонн проката, что, соответственно, на 12,8 тысячи и 13,1 тысячи тонн больше аналогичного периода прошлого года.

Материалы подготовил соб. корр. «Правды Востока» по Ташкентской области
Виталий Магай.

ШВЕЙЦАРСКОЕ КАЧЕСТВО ПО ДОСТУПНЫМ ЦЕНАМ

ЛОПЕРАМИД

капсулы
2 мг,
№ 20

высокоэффективный симптоматический антидиарейный препарат. Регистр. № 05096 от 13.12.2000 г.

Швейцарская фармацевтическая фирма «РИВОФАРМ» предлагает медицинские препараты, зарегистрированные в Минздраве РУз.

Препараты производства «РИВОФАРМ» можно приобрести в аптеках:

- №1, ул. Рашидова, 40а, тел.: (998712) 56-13-43, 56-12-42, 56-12-40
- «Шох-фарм», тел.: 132-06-83, 68-79-12,
- «Хадид», тел. 74-97-06,
- «Аль-Маруфий», тел. 77-45-28,
- «Ношир», тел.: 78-28-36, 50-93-22, 144-41-51, 55-75-31, 55-59-48, 53-03-53, 46-15-78, 53-62-33,
- ГАА «Дори-Дармон», ул.Мавлянова, 1А, тел.: 48-23-13.

Официальные дистрибьюторы оптовой торговли: телефоны в Ташкенте: (99871) 152-68-91, 152-68-92, 152-68-93. Телефоны в Самарканде: (3562) 31-14-01, 22-77-79.

Лицензия № П-2207

НУЖНОЕ ПОСОБИЕ

Ученые научно-производственного центра ботаники Академии наук Узбекистана продолжают научное сотрудничество с немецкими и английскими специалистами по созданию естественной системы распространения по всему миру растений семейства луковичных. Результатом пятилетних изысканий в этом направлении явилось издание в Великобритании монографии «Семейство Аллиум».

Было установлено, что на земле встречается свыше 600 видов растений из семейства луковичных, из них более 250 растут в регионах Средней Азии. В данной книге, изданной на английском языке, подробно проанализированы и полностью классифицированы древние предшественники и современные виды этих растений.

Эта книга станет нужным пособием для ботаников, занимающихся изучением растений семейства луковичных.

Бахор Хидирова,
Корр. УИА.

НОВЫЙ АМФИТЕАТР

В Нукусе строится амфитеатр, рассчитанный на 5000 мест. Такое строения в республике еще не возводили. На его территории расположатся кафе-бары, Интернет-кафе, залы компьютерных игр, сеть магазинов. Кроме того, комплекс станет местом проведения массовых культурно-развлекательных мероприятий, концертов, шоу-представлений. Строительство ведет АО «Каракалпактрестрой». Объект намечается сдать к праздничной дате — десятилетию независимости Узбекистана.

НИА «Туркистон-пресс».

К 10 - ЛЕТИЮ НЕЗАВИСИМОСТИ УЗБЕКИСТАНА

«Еще раз хочу напомнить всем, что суверенитет государства это не только политическая, но и в первую очередь экономическая категория. И без развитой, хорошо сбалансированной, самодостаточной экономики политическая независимость превращается лишь в красивую фразу, популистскую декларацию, и не более того»

(Из выступления Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на заседании Кабинета Министров по итогам I полугодия 2001 года)

Чтобы выдержать конкуренцию

Мы уже сообщали о том, что в нашей стране побывали представители известного немецкого банка «КФВ», давно и успешно работающего на рынке Узбекистана. Члены делегации во главе с членом правления банка Вольфгангом Кро встретились с министром внешних экономических связей Республики Узбекистан Э. Ганиевым, министром здравоохранения Ф. Назировым.

Основная цель визита представительной группы крупнейшего инвестиционного института Германии — эффективное и ускоренное воплощение в жизнь соглашений, подписанных в ходе официального визита в апреле этого года в Германию Президента Узбекистана И.А. Каримова. Тогда были достигнуты важные договоренности о реализации проектов в системе здравоохранения, профессионального образования, малого и среднего бизнеса, транспортного, финансового секторов. В настоящее время в рамках этого сотрудничества осуществляется льготное финансирование.

Делегация банка «КФВ» Германии побывала и в Самаркандском районе Самаркандской области. Там в поселке Гулобод представители финансовых кругов в деталях знакомы с деятельностью завода по переработке и выпуску молочной продукции известной в Узбекистане финансово-торгово-производственной компании «Парвина» (головной офис — в Самарканде). Внимательно изучив производственные и финансовые показатели, с удовольствием продегустировав вкусную продукцию, гости дали высокую оценку работе предприятия и остались весьма довольны качеством и сливочного масла, и творога, и сыра, и сметаны, не говоря уже о вкусном мороженом. Скрупулезно, в деталях была проанализирована деятельность по использованию выделенных банком «КФВ» в октябре 2000 года кредитов — 2 миллионов 200 тысяч евро заводу через НБУ и Пахтабанк республики. Гости смогли наглядно убедиться, что все денежные средства рачительные хозяева использовали строго по назначению.

От проекта до объекта

Как удается достичь хороших результатов в своей работе? Большую роль здесь играет забота о мелочах, особое внимание к модернизации производства, технологическому обновлению выпускаемой продукции, работе над ее внешним оформлением, дизайном, товарным видом. На предприятии хорошо понимают, что необходимо уметь подать товар. Его эффективная, изысканная упаковка должна свидетельствовать о хорошем вкусе хозяев.

Года два назад по служебным делам мне пришлось побывать в Самаркандском районе. Подъезжая к районному хохимияту, любовался проплывающими за окном машины ухоженными полями, аккуратными, красивыми домами сельчан, зданиями школ, колледжей, офисами. Обратил внимание на многочисленные вывески местных предприятий и тех, что созданы совместно с зарубежными партнерами. Здесь было наглядно видно, что малый и средний бизнес в почете. С особым старанием заботится об этом руководитель района, вот уже тринадцать лет беспрерывно стоящий у руля, депутат Олий Мажлиса Рахима Хакимова. Она не просто выносит актуальные вопросы на обсуждение, но и заботится о том, чтобы права частных собственников не ущемлялись, чтобы для их успешных действий были простор и инициатива, чтобы каждое принятое решение в их пользу доводилось до логического конца. Невольно обратил внимание на показавшиеся справа от главной трассы чистые, белые, строгих линий, словно из журнала, цилиндрической формы здания. Сперва подумал, что это ангара для самолетов местного аэродрома, но мой спутник, водитель легковушки, улыбаясь, пояснил:

«Это складские помещения — модули компании «Парвина». Видите, как красиво выстроены, залюбуешься».

Сколько времени прошло с той поры, а дизайн все также выдерживают. Проекты этой известной компании отличаются добротностью, а товары народного потребления, выпускаемые местными трудовыми коллективами, выдерживают конкуренцию со многими другими. И уж никак не могут упустить банковские и другие виды услуг, которые оказывают на высоком уровне. Здесь главный критерий — оценка потребителя. А он, почувствовав, что имеет дело с заботливыми рачительными хозяевами, предпочитает иметь с ними дело на длительную перспективу. В этом мы еще раз убедились, когда вместе с одним из менеджеров компании Бахтиром Зариповым вплотную познакомимся с деятельностью завода по переработке и выпуску молочной продукции компании «Парвина».

Немного истории

Рабочие площади молочного завода раскинулись на территории в полтора гектара. Многоэтажные цеха по переработке и выпуску молочной продукции оснащены современным, добротным оборудованием, технологическими линиями. Здесь удобные складские помещения, которые запросто можно спутать с ангарами, подсобные помещения, ухоженный уголок природы — фруктовый сад. На предприятии хорошо отлажена система работы с клиентами. Их здесь без лишних проволочек примут, если надо проведут в демонстрационный зал, где в полном объеме представлены образцы высококачественной продукции.

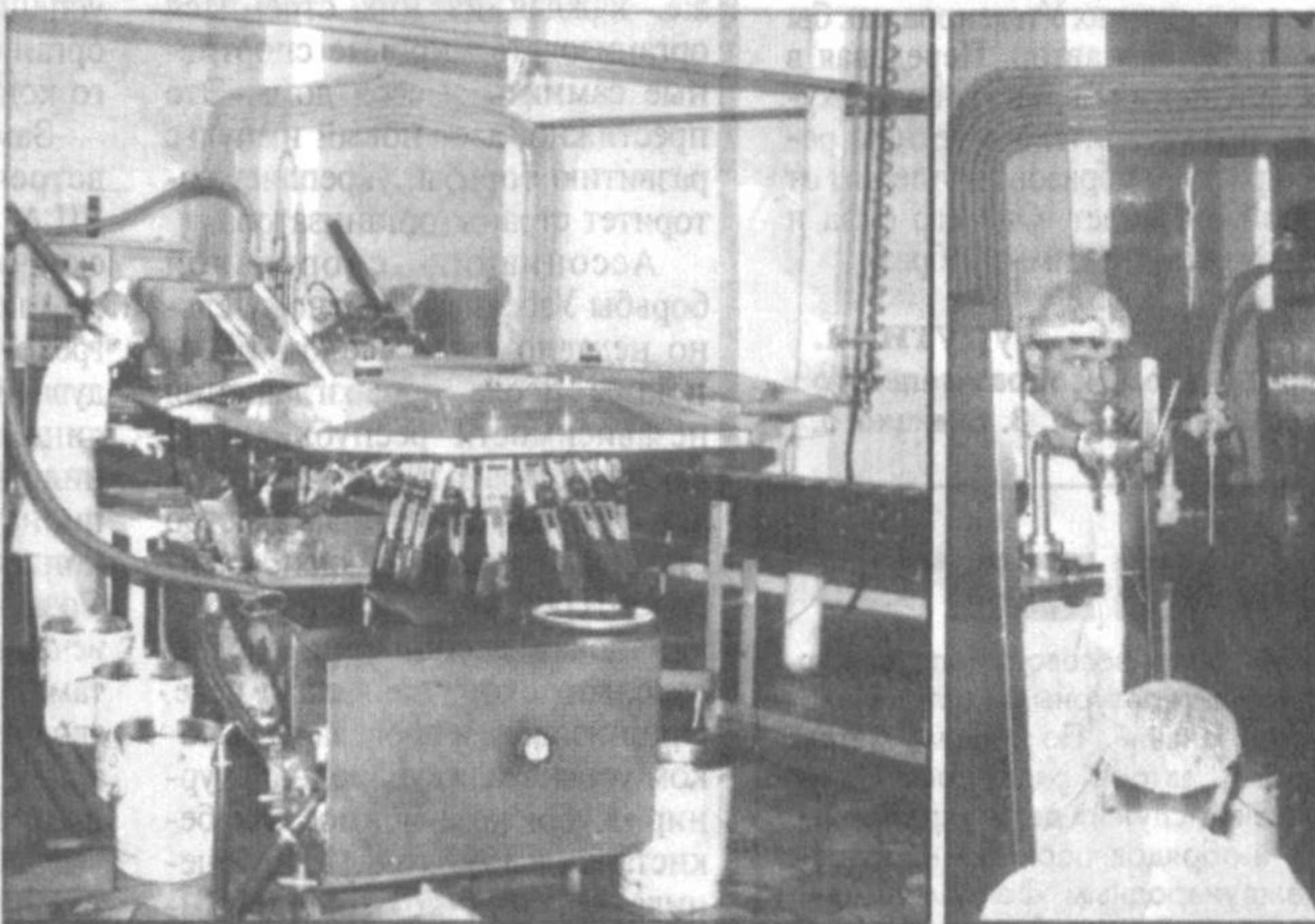
Быстро летит время. В 1991 году на месте завода был небольшой магазин, пустовавший длительное время. Теперь здесь современное предприятие, продукция которого, как говорится, «идет с колес», потребители в разных регионах страны.

С чего же начиналось предприятие? С самодельной «маслобойки», выдававшей по три тонны масла в сутки. Сейчас ассортимент выпускаемой продукции заметно расширился. Это и масло, и различные сыры, и брынза, и творог. Но особенно славится завод своим фирменным мороженым «Парвина» аж пятнадцати наименований! Мороженым, которому самые привередливые лакомки и сладкоежки дают высокую оценку. Только за минувшие полгода потребителю отправлено продукции более чем на 600 миллионов сумов.

Особое внимание на предприятии уделяют техническому перевооружению, внедрению современных технологий. Наш гид — директор завода Абдуллах Абдуллонович Абдусаламов очень к стати процити-



НА СНИМКАХ: делегация германского банка «КФВ» внимательно знакомится со всеми аспектами работы; в цехах предприятия сразу видна высокая культура производства.



ровал слова главы государства, суть которых в том, что если кто-то думает, что спрос на его продукцию будет постоянным на долгие годы вперед, тот совершает роковую ошибку. Конъюнктура динамична, она гибко реагирует на изменения спроса, и можно привести множество примеров, когда из-за неприспособленности товарного вида, из-за отсутствия надлежащей привлекательной, а главное, удобной, отвечающей запросу покупателя, расфасовочной посуды, упаковки, продукция хорошая по своим потребительским свойствам не находит сбыта. Обидно, когда мы за бесенок вывозим сырье и полуфабрикаты, и нам же их возвращают втридорога, но в расфасованном виде. Обиднее всего, что руководители и ответственные специалисты, отвечающие за эти отрасли и структуры, с удовольствием покупают и хвалят эти продукты с яркими этикетками, забывая о том, что эти кетчупы и подобные изделия сделаны из нашего же экспортного сырья. Разумеется, на предприятии стараются переломить эту негативную тенденцию, чтобы самим научиться делать продукцию не хуже, а даже лучше зарубежных образцов.

С каждым днем растет мощност предприятия. Сейчас оно выдает по 10-13 тонн продукции в сутки. Но не далекий день, когда этот показатель будет превоен двоек.

Такие положительные перемены на предприятии происходят не только благодаря техническому перевооружению, но и тем, кто его осуществляет. Специалисты здесь готовят, не жалея средств, и помня, что подобные расходы у рачительных хозяев всегда окупаются сторицей. Чем выше профессиональный уровень подготовки мастера своего дела, тем выше его отдача в работу. По сути это заветный ключик к нынешним и будущим успехам предприятия.

Без инвестиций не обойтись...

Эта прописная истина на заводе и во всей компании лежит в основе стратегических планов. Здесь каждый рядовой рабочий знает: чтобы получить хорошую отдачу, эффект от дела, надо прежде в него вложить достаточно средств. Поэтому ежегодные солидные инвестиции в производство здесь воспринимаются, как должное. Скажем, в минувшем году компанией был осуществлен проект по приобретению, установке, наладке и запуску итальянской линии, выпускающей сейчас по 6 тысяч в час расфасованных в яркие «одежды» разных видов мороженого, а так же по созданию торговой экспедиторской сети стоимостью 2 миллиона 200 тысяч евро. Проект полностью освоен, линии — в эксплуатации.

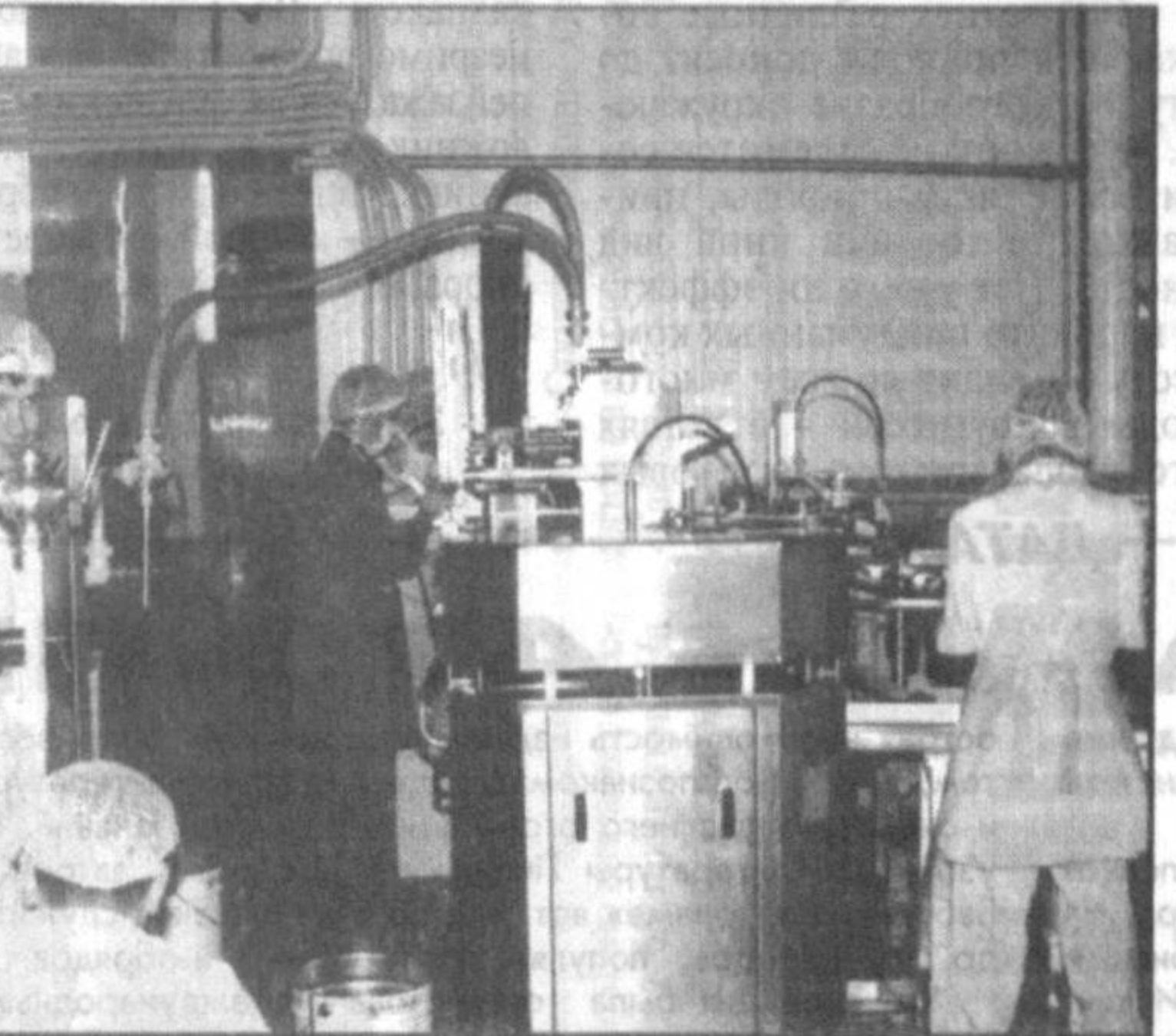
Здесь и летом мороз

Известно, что продукция предприятия вкуснейшая, добротная, сравнительно недорогая, но скоропортящаяся, особенно в условиях нашего жаркого климата. В решении этого вопроса здесь тоже не скупятся на капитальные вложения. По региону установлены 10

морозильных камер по 4 тонны вместимостью каждая.

В некоторых из них мы побывали, предварительно облачившись в теплую одежду. Признаюсь, большие трех минут в таких экстремальных условиях (температура на столбике термометра 20-30 градусов холода) не выдерживали. Зато масло, сыры, творог, мороженое были в отличном состоянии. «Климат» камер для них именно такой, как нужно...

В недалекой перспективе еще 20 таких современных морозильных камер в разных уголках республики будут установлены специалистами компании.



С заботой о фермере

На заседании Кабинета Министров по итогам первого полугодия 2001 года отмечалось, что в деле переработки сельхозсырья и плодовоовощной продукции в стране существует много неиспользованных резервов. Лишь пять процентов выработанного молока в республике пока перерабатываются в конечный продукт. Причин этому много. Одна из них — слишком хлопотно и накладно фермеру везти молоко в город, реализовывать его там. В компании «Парвина» решили сами предложить фермеру свои услуги. Чтобы он далеко не ездил, принимают у него молоко не только на заводской территории, но и в хозяйствах. Фермерам это очень удобно. Компания «Парвина» начала создавать в районах области свои приемные пункты, дислоцирующиеся почти рядом с фермами. Их планируется открыть в ближайшее время более десяти. Это удобно обоим партнерам (скажем, так же, как если бы был поставлен завод по переработке сельхозпродукции прямо у крошки поля). Молоко почти парное, только что из-под коровы, без промежуточного хранения из хозяйства на предприятие. Наверное, и по этой причине его производство у фермеров за два последних года увеличилось в пять раз! Партнеры, заготовители молока, производят его на своих фермерских хозяйствах ежедневно по 20 тонн. С созданием приемных пунктов молока этот показатель планируют увеличить вдвое.

Хороший тандем

Чем же еще объясняются такие солидные темпы роста производства молока в фермерских хозяйствах, поставивших его на завод «Парвина»? Секрет прост: с фермерами за молоко рассчитываются сразу на месте, во время сдачи ими молока на приемном пункте. В свое время на это было нацелено соответствующее постановление правительства страны и принято решение Центробанка Узбекистана. В «Парвине» их приняли к неукоснительному исполнению. А как же иначе? Ведь коровы хотят есть каждый день. Фермер, получая ежедневный расчет за сданное молоко, может ежедневно (при необходимости) купить для животных корм в округе, на рынке. Ведь не зря же говорят на селе: «Молоко у коровы на языке». То есть, сколько поест, столько и даст молока.

Такой вроде бы простой тандем «Фермер — компания» позволяет и «Парвине» при необходимости перерабатывать до 70 тонн молока в сутки. Дает возможность в самом скором будущем отказаться от импорта сухого молока. Из своего-то сырья здесь умеют его производить не хуже зарубежных мастеров. Да и по цене оно будет значительно дешевле импортного.

Стратегическая задача

Сейчас здесь начали выпуск шоколадной глазури в широком ассортименте (об этом компания сообщила в нашей газете. И заметим, что реклама заинтересовала многих читателей). Так вот, производство этой самой глазури здесь доведут до 10 тонн в сутки. Это позволяет не только покрыть производственные нужды предприятий по выпуску мороженого, но и частично отправлять глазури на экспорт. Учитывая это обстоятельство, на предприятии проводят большую работу. А продукция на экспорт, как нам хорошо известно, — стратегическая задача в стране. В дальнейшем это означает приток иностранной валюты, приобретения за счет ее современных технологий, расширение производства, выпуск конкурентоспособной продукции на мировой рынок, рост достатка компании и, разумеется, работающих здесь людей.

Ручей молочной реки

Пару лет назад мы рассказывали в нашей газете о небольшом фермерском хозяйстве компании «Парвина», расположенном в Тайлакском районе. Года, напомним, специалисты с высшим образованием устраиваются работать по конкурсу. На 60 гектарах с помощью добротной сельскохозяйственной техники выращивают неплохой урожай кормовых культур. В результате коровам обеспечивается райская жизнь. И не надо прикупать вовсе завозного со стороны корма. Получают неплохие удои — до двух тонн ежедневно!

Эти две тонны — тоже весомая прибавка к той молочной реке, которая на заводе компании «Парвина» превращается в недорогие, вкусные, калорийные продукты, привлекающие в том числе и своей упаковкой.

Затраты окупятся

Правда, вся эта красивая, дорогостоящая упаковка пока завозная — из-за границы. Но и этот вопрос уже основательно проработан председателем компании А. Абдусаламовым и подан на рассмотрение в Национальный банк Узбекистана, банк «Асака». Речь идет о проекте по приобретению современного технологического оборудования по выпуску ярких упаковочных материалов для мороженого, различных видов продуктов, других товаров, производимых в Узбекистане из местного сырья. Стоимость проекта — 2,5 миллиона долларов США. Учитывая большой спрос на такие красивые упаковочные материалы, большие возможности в производстве сырья (особенно сельскохозяйственного), полуфабрикатов из него, а потом и красиво оформленных конечных товаров, экономисты «Парвины» подсчитывали, что только на использование своего упаковочного материала в республике будут ежегодно экономить десятки миллионов долларов.

С Абдуллахом Абдуллоновичем мы находимся в сердце цеха по производству молочной продукции — отделении по переработке молока. Здесь нас встретила оператор Зебо Шадыевкова. Под мерный, ритмичный рокот оборудования она пояснила, что молоковозы «Парвины» завозят сырье — молоко из хозяйств Самаркандского, Тайлакского районов, индивидуальных фермерских хозяйств Акдаринского, Челекского, Иштыханского районов. Именно здесь молочные ручки превращаются в реку, вливающуюся в огромную ванну, где следит и взвешивает, сколько молока поступило, приемщик Баходир Рахимов. Затем оно направляется на пастеризатор, где под воздействием высокой температуры уничтожаются микробы. Потом — путь на сепаратор. Мы долго наблюдали за этим процессом, видели, как здесь заботятся о стерильности, качестве продукции. Приятно было наблюдать процесс рождения аппетитных сливок. Вначале мы пробовали посчитать баки со сливками. Но где там! Уследить за динамикой производственного процесса под силу лишь опытным специалистам. Показали нам и обрат, получаемый в процессе переработки, сливаемый в ванну. Он тоже используется на пользу делу.

С интересом наблюдали за работой виртуоза своего дела оператора маслобойки Шухрата Касимова. Он до тонкости освоил процесс выпуска брынзы, сметаны, колбасных сыров, творога. А следом по цепочке непрерывный процесс расфасовки творога, плавленого сыра и масла (по 100 граммов) в упаковки «Парвина». Вся эта продукция пользуется большим спросом в Самаркандской области, Ташкенте.

Учитывая, что сейчас жаркое время года и у потребителя повышенный спрос на фрукты и овощи, часть молочной продукции до осени размещают в холодильных камерах — складах. Месяца через два кривая спроса на эти продукты поползет вверх... Тогда склады «Парвины» начнут быстро пустеть.

Лакомство на любой вкус

Следующий объект нашей экскурсии по заводу — цех по производству мороженого и его расфасовки в брикеты. Мороженое сливочное, шоколадное, клубничное, сливочно-клубничное, лимонное вкусно пахло и напоминало наше далекое детство, когда не только такой деликатес считался лакомством почти недостижимым, сладким кусочком зимы из сказки. Здесь у двух линий российского производства уверенно работали рядом с оператором укладчиков Фазилат Джалолова и Мухаббат Турдиева. За сутки они расфасовывают более пяти тонн сладкой холодной продукции. Это более 80 тысяч пачек лакомства!

На второй линии четкий производственный ритм обеспечивал оператор Джасур Самалов, расфасовщик Гульбахор Рустамова, Гульбахор Муралова, и у них, разумеется, тоже свой «почерк» в работе, обеспечивающий высокую эффективность производства.

Не могли, разумеется, пройти мимо толстенных холодильных камер. Температура в них, как на Крайнем Севере. Облечившись в тулуп, валенки, шагнули внутрь. Сразу захватило дух от перепада температур с внешней средой. 50 тонн (!) расфасованного в яркие пачки, брикеты мороженого ждали своих покупателей. При этом надолго сохранялась гарантия отменного качества.

В новом цехе все по-новому

Новый цех по выпуску мороженого порастил необычной тишиной — современная итальянская линия работала почти без шума. Мастера Джасур Джуракулов и Вали Уринбаев терпеливо, как первоклассникам, объясняли нам, как идут технологические процессы в варочном отделении, где готовится 6-7 тонн будущего мороженого: «Эскимо с орехом» и без него, «Жемчужина», «Сендвич», «Кичкинот», «Завбав», «Фантазия», «Ностальгия», «Магнум». Линия введена в строй нынче в апреле. Но и за это короткое время новые виды мороженого успели попробовать сотни тысяч жителей нашей страны. Всего же за двухлетний период потребителю отправлено было 750 тонн отличной продукции. Этот показатель растет ежемесячно. Скажем, на 10 августа сего года уже реализовано более 750 тонн продукции. В день по 8-9 тонн. При необходимости эта цифра может возрасти до 15-20 тонн в сутки.

В интересах потребителя

Нам показали готовый к запуску еще один новый цех, но уже по выпуску мороженого в вафельных стаканчиках. Эта «тар» значительно дешевле «тар» оберточной, закупаемой за рубежом. А это значит, что расфасованное мороженое будет быстрее раскупаться клиентами, найдет хороший спрос на рынках других областей.

Признаемся, что после дегустации мы еще раз убедились: вафельные стаканчики на вкус несма приятны и питательны. С удовольствием мы угостили мастеров цеха Вали Уринбаев, расфасовщицу Шохиста Хасанова, Ноира Бабаева. Они из местных жителей, живущих в округе. Для них завод помог решить проблему трудовой занятости.

Пробыв почти день на предприятии, наблюдая за работой коллектива, мы вочью убедились, что дело идет на лад, когда специалисты всегда в творческом поиске, хорошо понимают, что жесткие условия рынка никогда не прошают шаблонов, привыкания к успеху. Рынок таков, что сегодня «ты на коне», а завтра, если остановишься в движении вперед, можешь угодить на задворки технического прогресса.

В проходной завода нас ждал сюрприз. Для гостей в широком ассортименте представили «Десертное блюдо», то есть все виды мороженого. Невольно вспомнились слова из песни далеких лет: «Мне снова детство подари».

Витаий Шулъга.
Корр. «Правды Востока».

