

ПРАВДА ВОСТОКА

16 февраля 1996 года пятница №34 (23216)

Цена свободная

РЫНОК НЕ ТЕРПИТ ИЗЖИВЛЕНЧЕСТВА

Развитие базовых отраслей народнохозяйственного комплекса, несомненно, играет огромную роль в развитии экономики. Однако еще многие до сих пор под понятием "базовый" подразумевают тяжелые отрасли промышленности - металлургию, станко- и самолетостроение. Подобная психология идет из недавних советских времен, когда приоритеты определялись не с точки зрения экономической целесообразности, а из великодержавной амбициозности.

К чему привела подобная практика, хорошо известно. Вкладывались колоссальные средства в развитие пресловутой группы "А", все остальные отрасли развивались по остаточному принципу. Хотя, как это наглядно продемонстрировали "новые тигры" - Республика Корея, Сингапур, Гонконг и другие, - именно развитие легкой промышленности, родственных с ней отраслей, служило основой в число развитых стран. Богаче стали не только сами государства, но и их граждане.

Собранием суверенитета в Узбекистане взят четкий курс на исключение существовавших перегибов, создание новых отраслей, развитие производства, десятилетиями находившихся "в тени". Эволюционный путь развития, который подразумевает поэтапное осуществление проводимых реформ, исключает различные "скачки" и "шоковую терапию". Такой подход гарантирует уверенное продвижение государства вперед, не допуская возникновения социальной напряженности, что особенно важно на переходном этапе развития общества.

Выступая на Генеральной ассамблее ООН, Президент Узбекистана Ислам Каримов выдвинул качественно новую концепцию: "К глобализму через регионализм". Этот неординарный политический тезис в полной мере относится и к экономике. Ведь реформы в республике проводятся не ради самих реформ, а для повышения благосостояния народа. А коли так, то изживающие себя пресловутые принципы изживленчества должны отмереть сами по себе. Государство в этих условиях выступает как координатор, вырабатывающий стратегию внешней и внутренней политики. Тем самым каждое предприятие в отдельности, отрасль, комплекс в целом призваны, стабильно работая, обеспечивать потребности не только внутреннего рынка, но и поставлять конкурентоспособную продукцию за рубеж. Это позволит обеспечить приток валюты, поднять престиж Узбекистана в мировом сообществе.

У каждой отрасли, независимо от ее специализации, есть только присущая ей одна специфика. Однако существуют и общие проблемы, тесно взаимосвязанные между собой. Каковы стратегия и тактика реформ, на что направлены основные усилия компетентных специалистов, как решаются существующие проблемы? На эти далеко не простые вопросы мы попросили ответить руководителей отраслей, от эффективной деятельности которых во многом зависит не только судьба самих реформ, но и будущее процветание Узбекистана.

Читайте на 2-й стр.

ОДИН ДЕНЬ РЕСПУБЛИКИ



ПЕРСПЕКТИВЫ "УЗОПБИРЖЕТОРГА"

В республиканской ассоциации "Узопбиржеторг" в Ташкенте 14 февраля прошло расширенное собрание акционеров. Были подведены итоги работы в 1995 году, рассмотрены перспективы дальнейшего развития. В целом деятельность ассоциации была признана удовлетворительной, отмечен рост объемов продажи и закупки товаров и сырья на биржевых и ярмарочных торгах.

В планах "Узопбиржеторга" - создание Центральноазиатской биржи, которая служила бы интересам всех соседних государств этого региона, использование прогрессивных форм экономических взаимоотношений партнеров.

В работе собрания принял участие заместитель премьер-министра республики В. Чжен.

(УзА).

ПОЧЕМУ НИЗКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ РЕФОРМ?

В Ташкентской области в прошлом году несколько улучшилась работа промышленных предприятий, стало больше выпуска товаров широкого спроса. Были также выполнены задания по заготовкам хлопка, зерна, коров, ошей, мяса. Однако уровень реализации экономических реформ в народном хозяйстве области все еще не отвечает требованиям времени.

Об этом шла речь на собрании актива, посвященном итогам прошедшего хозяйственного года и основным задачам текущего года.

Фото Равшана Нуритдинова (УзА).

С докладом выступил хоким области Э. Рузиев.

Докладчик и выступившие отметили, что во многих отраслях народного хозяйства допускается медлительность. Несмотря на принятые меры, положение в агропромышленном комплексе все еще остается сложным. В частности, резко сократилось поголовье скота, в ряде хозяйств от 400 граммов молока. Есть фермы, где не соблюдаются правила зооветеринарии, не ведется должным образом племенной отбор живот-

ных, пущена на самотек работа по заготовке кормов. Отмечалось, что необходимо проделать большую работу в капитальном строительстве, социальной сфере. Из-за низкого уровня культурного, бытового и торгового обслуживания населения не сокращается денежная эмиссия.

На собрании выступил заместитель премьер-министра республики, председатель Государственного комитета "Узистикболестат" У. Исмаилов.

(УзА).

АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ

В прошлом году в Джизакской области почти во всех отраслях, кроме хлопководства, удалось достичь положительных сдвигов. В частности, произведено более 310 тысяч тонн зерна. Однако в претворении в жизнь экономических реформ был допущен целый ряд недостатков. Не полностью используются возможности в промышленном производ-

стве, на предприятиях, преобразованных в акционерные общества, не уделялось должного внимания выпуску акций.

Об этом шла речь на собрании Джизакской областной администрации, посвященном итогам прошедшего года и задачам на дальнейшее углубление экономических реформ. Вел собрание хоким области

для социальной защиты населения? Как обстоит дело с формированием рынка труда? На встрече министра труда Узбекистана О. Обидова с журналистами-обозревателями в информационном центре аппарата Президента республики речь шла об этих, актуальных вопросах. Были

прокомментированы специфика, особенности, отличия недавно опубличкованного в печати Трудового кодекса Республики Узбекистан. Министр, специалисты министерства ответили на многие вопросы журналистов о трудовых отношениях, правовых гарантиях применительно к новому документу.

(УзА).

И ОБСУЖДЕНИЕ, И УЧЕБА

Как меняются трудовые отношения между работодателем и наемным в условиях рыночной экономики? Какие меры предпринимаются для предотвращения в республике безработицы, по трудоустройству временно оставшихся без работы, как ведется перереориентация людей, что делается

реформы, достижения и проблемах, о преобразованиях, происшедших в культурной сфере. Гостию было рассказано о широкомасштабной социальной работе, которая ведется в области, о развитии промышленности и сельского хозяйства.

Журналисты также встретились с творческим коллективом Самар-

кандского областного телевидения, побывали на нескольких частных предприятиях города. Выехав в Самаркандский и Ургутский районы, они познакомились с деятельностью фермерских хозяйств, малых предприятий и банков.

(УзА).

РОССИЙСКИЕ ЖУРНАЛИСТЫ В САМАРКАНДЕ

Реорганизация позволяет не только избавиться от "балласта", но и повысить "доверительность" оставшихся на посту чиновников, избавив их от необходимости искать дополнительные средства на пропитание в тощих кошелеках прочих граждан. Однако тут возникает еще одна проблема -

куда девать многочисленную армию людей, которая, как известно, "не пахнет, не сеет, не строит". В качестве предлагаемых мер - повышение пособий по безработице, а главное - создание новых центров по переподготовке оставшихся на дел клерков.

(УзА).

ЦЕРКОВЬ В ГАРНИЗОНЕ

Совместную программу по духовно-нравственному воспитанию военнослужащих начали осуществлять представители Русской православной церкви и командование ракетных соединений российской армии.

Практика взаимодействия командования ракетных войск стратегического назначения и священнослужителей во многих регионах России, где дислоцированы ракетные части, показала, что это сотрудничество положительно влияет на морально-психологическое состояние личного состава. Во Владимирском ракетном объединении начато строительство пер-

вой среди ракетных войск стратегического назначения полковой церкви. Там же решено создать музей православия. В Новосибирском соединении установили прямой телефон доверия с настоятелем храма Покрова Пресвятой Богородицы оком Виктором. В вечернее время теперь лобно военнослужащих может позвонить при желании из казармы священнослужителю. Академия имени Державина и Серпуховское высшее военное командование инженерное училище выступили с инициативой открыть на их базе факультет православной культуры.

ПРЯМОЙ ЭФИР

Радио Би-би-си: Если Ельцин и одержит победу на выборах, то только благодаря тому, что в глазах многих избирателей он выглядит единственным кандидатом, способным избавить страну еще от одной социальной конулы.

Радио Швеция: Завершились первые учения батальона миротворческих сил ООН Прибалтики. 400 солдат и офицеров из Эстонии, Латвии и Литвы в пригороде Риги

(По сообщениям газет и информантов).

ЛАМПОЧКА В ВАШЕМ ДОМЕ



Чирчикский завод тугоплавких и жаропрочных металлов - одно из самых мощных предприятий отрасли в странах СНГ. И единственный производитель уникального материала - вольфрамомолибденовой проволоки, необходимой при изготовлении светотехнической продукции.

От добычи руды, ее переработки, получения вольфрамового конденсата до выпуска готовой продукции - такова технологическая цепочка производства. Выпускают чирчикцы дефицитную на данном этапе продукцию: инструменты из твердых сплавов, использующиеся в металлообрабатывающей промышленности, различного ассортимента и мощности электрические лампы.

Изготовление электрических ламп заводчане наладили с 1994 года. Освоив производство спиралей из вольфрамовой проволоки, наладили поставки стеклянных колб с Майлуисинского завода Кыргызстана. Там же закупили технологическую сборочную линию.

ФОТО-ФАКТ

Сейчас без остановки производства осуществляют установку и наладку еще шести производственных линий. На первых порах выпуск электрических ламп будет доведен до 25 миллионов единиц в год. А с 1997 года чирчикцы намерены выйти на полную проектную мощность - изготавливать 40 миллионов ламп различного ассортимента. По подсчетам специалистов, это количество полностью удовлетворит потребность республики в дефицитной лампе.

Предпринимчивые чирчикцы не отстают от времени. Рынок диктует свои законы и, следуя им, при предприятии организовали свой рабочий дом. Его работники занимаются поставкой продукции в недавно созданные фирменные магазины. Торговые точки предприятия созданы в Чирчике, Ташкенте, Самарканде, Карши.

НА СНИМКАХ: на участке упаковки готовой продукции; сборщица Бахтияр Джумаева; качество готовой продукции проверяет контролер Кабира Колбаева (слева) и заместитель начальника сборочного цеха Татьяна Хлебникова.

Фото Равшана Нуритдинова (УзА).

"УМИДА" - НЕ РОБКОГО ДЕСЯТКА

Избежал банкротства термское акционерное общество "Умида". Созданное пять лет назад на базе швейной фабрики, оно шло на оптовый рынок. Рынок же на 4 миллиона сумов продукции не востребовал. Она - на складе, а перед работниками акционерное общество накопило долг по зарплате под сто тысяч сумов.

Выйти из кризисной ситуации помогли... детские сады и больницы. Им нужны простыни и полотенца, халаты и ряд других швейных изделий. Зачем покупать на стороне, когда есть рядом! Подписали договор на 2 миллиона сумов. А тем временем нашлась еще один солидный партнер. И шьют теперь в "Умиде" одежду, постельные белье и даже портянки - по заказу Министерства обороны.

Таким образом, будут перспективы у производства, дающего работу двумстам швеям. А чтобы не повторился пережитый кризис, здесь тщательно анализируют ситуацию. Почему застопорилось дело, ведь многие годы и фабрика, и АО процветали? Работали по договорам с оптовыми базами - "Кийм" и другими. Но однажды настала пора, когда оптовки брать продукцию "Умиды" перестали. Они не выдержали конкуренции с коммерческим рынком, тем самым рынком, где и торговые фирмы, и просто "челноки" предлагают покупателям зарубежный товар.

Как выйти из трудного положения оптовые фирмы? Это их проблема. "Умида" может только советовать, например, организовать торговые дома в странах СНГ, наладить обмен товарами с зарубежными фирмами. Сама же действует сегодня на свой страх и риск. Открыла в Термезе и районных центрах несколько розничных магазинов. Товар в розницу идет неплохо, да и нет торговых накруток посредников. Но розница есть розница. Полностью переварить объемы большого производства не может.

Стали искать иные варианты, пришли за советом в городской хокимият. И тут увидели те перспективы, которых не видно из цеха. Теперь есть новые партнеры, есть заказы, будет и стабильная работа.

Владимир Нейбург. Соб. корр. "Правды Востока". Сурхандарьинская обл.

Уроки предприимчивости

РАЗ - ВКЛЮЧАТЕЛЬ, ДВА - ВКЛЮЧАТЕЛЬ...

На Мархаматском электротехническом заводе наладили выпуск компактных, надежных и дешевых аппаратов.

Полгода назад на производственный конвейер поставили врубной включатель нового поколения. В короткий срок модернизированный аппарат завоевал потребительский рынок. Новинку отгружали в промышленные регионы России, Казахстана, Украины. Немало заказчиков в Узбекистане.

Но вот на предприятии освоили выпуск следующей модели врубных включателей, предназначенных для неавтономатической коммуникации силовых электрических цепей.

Он значительно меньше по весу и объему, - сказал руководитель штамповочного цеха Шодмон Фозилов. - Аппарат легко разбирается. Что касается его мощности,

она намного выше. Благодаря новшеству второе сократились расходы сырья, новый включатель изготавливать легче.

По итогам января, в шести основных цехах, где выпускают более пятидесяти видов электротехнических изделий, добились значительной экономии сырья, материалов, электроэнергии. Большинство продукции присвоено сертификат международного стандарта качества.

Ныне МЭЗ - ведущее электротехническое производство Ферганской долины. Ежедневно здесь отгружают до трех тысяч штук разных аппаратов, спрос на которые растет.

Нурмухаммад Ватанер. Соб. корр. "Правды Востока". Мархаматский район, Андижанская область.

Акжаман Адизов. Соб. корр. "Правды Востока".

БИЗНЕСМЕНЫ ДВУХ СТРАН, ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ!

Презентация международного клуба деловых кругов Узбекистана и Украины прошла в посольстве Узбекистана в Киеве.

Клуб создан по инициативе нашего посольства, которую поддержали представители обеих стран - предприниматели, промышленники, руководители министерств. Цель международного клуба, как указано в подписанном меморандуме, - объединение усилий сторон в укреплении дружбы, взаимопонимания, развитии двусторонних торгово-экономических, производственных и культурных связей между деловыми кругами двух стран.

Первое заседание клуба подтвердило необходимость регулярных неформальных встреч деловых людей. На нем члены клуба были

ознакомлены с системой государственной поддержки предпринимательства в Узбекистане и на Украине, обсудили перспективы развития малого и среднего бизнеса. Между Фондом поддержки частного предпринимательства и малым бизнесом Узбекистана и Союзом малых и средних предприятий Украины был подписан договор о сотрудничестве.

Предприниматели Узбекистана также приняли участие в международной деловой встрече "Европа-Азия-96", организованной Министерством экономики и Фондом госимущества Украины.

СОБРАНИЕ АКТИВА СТОЛИЦЫ

14 февраля состоялось собрание актива Ташкента, на котором были обобщены итоги социально-экономического развития столицы в 1995 году и задачи по дальнейшему углублению реформ.

На собрании актива основное внимание было уделено устранению имеющихся недостатков в экономике и социальном развитии города, дальнейшему углублению реформ, прежде всего, ускорению

темпов приватизации и разгосударствления, повышению эффективности производства, насыщению потребительского рынка товарами, развитию жилищного строительства, в частности, выполнению программы на 1996 год.

В собрании актива выступил хоким города Ташкента К. Тулятов.

(УзА).

ПО ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ДРУЖБЫ

В Ташкенте состоялось торжественное собрание, посвященное встрече Нового года по лунному календарю и национальному празднику Корейской Республики, который отмечается 16 февраля. Инициаторами проведения собрания были Национальная ассоциация международных культурно-просветительских связей Узбекистана и посольство КНДР в нашей стране. В нем приняли участие представители общности столицы и активисты Корейского культурного центра в Узбекистане.

Председатель Национальной ассоциации международных культурно-просветительских связей М. Миржасымов поздравил собравшихся с праздничными событиями. Он рассказал о расширяющихся экономических, культурных и других связях между нашими странами и народами.

Выступивший на собрании Чрезвычайный и Полномочный Посол Корейской Народно-Демократической Республики в Узбекистане Ким Ир Хек отметил, что подобные мероприятия способствуют дальнейшему укреплению дружбы между двумя странами, взаимобогащению культур.

Для участников собрания был дан концерт, на котором были исполнены песни, танцы узбекского и корейского народов.

(УзА).



БАСТУЮТ ДОЦЕНТЫ С КАНДИДАТАМИ

Сегодня в России многие сидят на голодном пайке. А про ученых и вовсе с декабря прошлого года оставили без пайка. Дюпек-таки Минфин доцентов с кандидатами. Началась всероссийская акция протеста работников научных учреждений. Первыми забастовали ученые Санкт-Петербурга. Вечером волна митингов и шествий охватила многие города России: Уфу, Новосибирск, Томск, Сыктывкар, Владивосток. Объявлена беспрерывная забастовка в Кольском научном центре.

Возмущенные ученые заставили Министерство финансов найти деньги для погашения долгов. Выделено уже 122,6 млрд. рублей. А всего в феврале Российской академии будет выплачено 266 млрд.

Пожарное погашение долгов, конечно же, не решает проблемы российских наук. Вручая государственные премии за достиже-

НУ, ЧИНОВНИК, ПОГОДИ

Начинающаяся управленческая реорганизация в Азербайджане предполагает почти двукратное сокращение чиновничьего аппарата в республике.

Уменьшение числа госслужащих - конечно, не самоцель. Речь идет об упорядочении самой

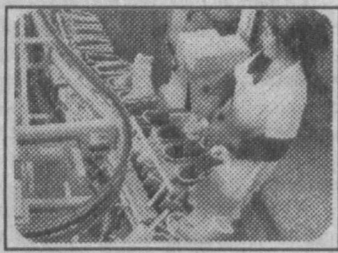
управленческой системы, ликвидации дублирующей, а то и вовсе излишней в условиях рыночной экономики, структур. Не принесло большой пользы, если не сказать наоборот, они откачивают немалые средства из и без того скудного бюджета.

В области науки и техники, Борис Ельцин подчеркнул, что всем - и государственным органам, и обществу - должно быть ясно, что без опоры на науку нам не решить задач обновления России, не преодолеть нынешних трудностей. Заверив ученых, что долги перед академической наукой будут погашены до конца февраля, глава государства пообещал, что "в ближайшие время ученые почувствуют некоторое облегчение".

С этими заявлениями плохо стыкуются данные, полученные нами в объединенном профсоюзном комитете Российской Академии наук. Средняя зарплата доценту составляет здесь 400 тысяч рублей в месяц. У младших научных сотрудников - 150 тысяч. Оклад директора института - 700 тысяч, президента Российской Академии наук - 1 миллион рублей. Не разгуляешься.

КОНКУРЕНЦИЯ НЕОБХОДИМА. НО НА РАВНЫХ УСЛОВИЯХ!

Б. ИРГАШЕВ, председатель правления ассоциации "Узбеклепром":



Сегодня легкая промышленность Узбекистана - это 118 крупных предприятий 19 отраслей, на которых работает свыше 270 тысяч человек. В целом, несмотря на спад производства в большинстве стран СНГ, легкая промышленность республики неуклонно осуществляет программу дальнейшего развития отрасли.

Понятно, что переход к рыночным методам хозяйствования происходит в отрасли в достаточно сложных условиях. Это связано прежде всего с разрывом десятилетиями складывавшихся связей с предприятиями стран Содружества. В минувшем году обеспеченность отрасли материально-техническими ресурсами, завозимыми из стран СНГ и из-за рубежа, составляла от 20 до 60 процентов от требуемого. Предприятия легкой промышленности республики находились некогда в зависимости от импорта многих видов химических нитей и волокон, химикатов, красителей, шерстяной и полушерстяной пряжи, обувных клеев и колодок, синтетической кожи... Ежегодная потребность отрасли в завозимом сырье в пределах 50 процентов. Все это является отголосками жесткой административно-распределительной системы, действовавшей на протяжении десятилетий на территории бывшего Союза.

Но, несмотря на существующие трудности, предприятиями отрасли изготовлено в минувшем году продукции на 21,6 миллиарда сумов. Конечно, это далеко не предел возможностей отрасли. Многие предприятия имеют высокий потенциал для наращивания производства, но не имеют материальных ресурсов для загрузки мощностей. Расчеты показывают: увеличение объемов производства только на один процент даст прибавку по отрасли почти в 220 миллионов сумов. Естественно, что богатые станут и государственная казна.

Все эти вопросы являются главными в деятельности ассоциации "Узбеклепром". Нынешний год должен стать для нашей отрасли во многом переломным. Намечена и осуществляется широкая программа привлечения иностранных инвестиций, организации совместных предприятий и новых производств для наиболее полного насыщения внутреннего рынка конкурентоспособной продукцией, увеличения экспорта и поэтапного перехода на самообеспечение по отдельным видам материалов.

Для этого во второй половине 1995 года были введены в действие четыре совместных предприятия с участием фирм Турции и Италии, на которых уже начал производиться высококачественная кожаная куртка, мужских сорочек, комплектов постельного белья, хлопчатобумажной ткани.

Произойдут заметные изменения в ассортименте и качестве выпускаемой обуви за счет ввода в строй в Фергане совместного с германской фирмой "Саламандер" предприятия, в Чирчике - по производству детской обуви - и в Ташкенте другого совместного предприятия с французской фирмой "Альфа". Производство обуви на этих СП будет доведено до 2,5 миллиона пар в год, что обеспечит потребности внутреннего рынка.

ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ - СФОРМИРОВАН!

А. КАЗАХАНОВ, председатель государственной корпорации "Махаллий саннат":



Хотим мы того или нет, но основа успеха любого начатого дела определяется избранной целью. Если она четко выверена, определены стратегия и тактика ее достижения, то многие проблемы отпадут сами по себе.

Еще недавно приходилось слышать: "Что может ваша корпорация? Глубина, она и есть глубина!"

Да, в основном наши предприятия расположены в сельской местности. Действительно, мы активно привлекаем к выпуску изделий надомников. Но глубоко заблуждается тот, кто считает нашу отрасль кустарной. За примерами далеко ходить не нужно. Мы экспортируем во многие страны столовые приборы, джинсы, мебель, бытовые термосы... Этот список можно продолжить еще. За минувший год предприятиями корпорации получено прибыли на сумму в 365 миллионов сумов. В отрасли полностью проведена приватизация, неуклонно растет численность работающих. Сейчас их насчитывается 80 тысяч человек. В нынешнем году прибавится еще не менее десяти тысяч.

Я не зря говорил о выборе цели. Мы достаточно уверенно смотрим в будущее. Почему? У нас полностью сформирован портфель заказов. Россия, Украина, Беларусь, другие страны СНГ охотно покупают нашу продукцию: постельные принадлежности, валянки, рукавицы. Мы не отказываемся ни от каких заказов при одном условии, что это поможет нам обеспечить

районе Наманганской области. Чем этот факт примечателен?

На мой взгляд, уверенностью столь авторитетной международной финансовой организации в успехе задуманного дела. Однако я далеко от мысли считать, что в "Махаллий саннат" нет проблем и нерешенных вопросов. Их, увы, еще много. Но я их отношу к проблемам роста, к проблемам становления. Нужны новые подходы в работе с надомниками, необходимо расширять и создавать новые рабочие места, особенно в областях Ферганской долины. Над этим мы работаем. И результаты, в конечном счете, не заставят себя ждать.

Есть проблемы и совершенно иного характера, которые, к сожалению, трудно поддается объяснению. Один пример. В Андижанской области мы создаем совместное с Германией прядильное производство. Для нас это жизненно необходимо. Партнеры готовы вложить сразу же 7 миллионов долларов. Причем вся готовая продукция будет покупаться ими за твер-

дую валюту и по мировым ценам. Нам не нужно будет искать рынки сбыта, завоевывать их. Но у себя мы не можем решить проблему с кредитованием. Готовы пойти даже на шестидесятипроцентную кредитную ставку. Но все это тянется, бумаги переходят из кабинета в кабинет, удлиняется бюрократическая цепочка. При такой ситуации мы теряем не только доверие партнеров, подрываем свой авторитет, но и лишаем гарантированной и высокооплачиваемой работы тысячи человек.

Получается замкнутый круг - все говорит да, это выгодно. И для того же банка особенно! Но все так и замерло на одной точке.

Без определенной подвижности, умения и смелости взять на себя принятие решений нам не обойтись. И тысячу раз прав Президент Каримов, когда он повторяет на различных встречах и совещаниях, что самое сложное на нынешнем этапе реформирования - это изменение психологии, менталитета людей.

основе договоров. В отрасли полностью проведена приватизация. Как бы это грубо ни звучало, но сама жизнь заставила нас избавиться от надбелки и бездельничать. Хотя проблемы, особенно в первой половине 1995-го, были, и достаточно серьезные.

В понятие "потребительская корзина" у нас входят восемь основных видов продовольственных товаров. Сбоев с их поставкой, за исключением отдельных случаев с хлопковым маслом, не было. Но почему же они возникали с этим продуктом питания, тем более что он выпускается у нас в республике? Ответ здесь один - неотработанный механизм взаиморасчетов.

По существующему порядку, мы должны предоставлять производителям не менее 15 процентов стоимости товара. Но от нас требовали стопроцентную предоплату. А это тоже невозможно. Чтобы как-то выйти из положения, чтобы не страдало население республики, мы привлекли свыше 500 миллионов сумов из личных

внимание. У нас не было проблем с конвертацией, с выделением средств на приобретение продуктов. "Узбексаво" самостоятельно заключает договоры на поставку товара как из республик Содружества, так и из-за рубежа. Работа строится на полном доверии. Но именно такое доверие накладывает повышенную ответственность на нашу ассоциацию. Проколов здесь быть не должно. Поэтому еще в середине прошлого года мы стали заключать контракты на поставку продовольствия на 1996-й.

Нами получено уже около 40 тысяч тонн сахара, четко по графикам поступают сливочное и растительное масло, сухое молоко.

Конечно, тут оказались такие важные факторы, как правильно проведенное маркетинговое исследование рынка, изучение возможностей потенциальных партнеров, давние связи с производителями России, Беларуси, Украины, стран Балтии. Что касается непродоволь-

ства всего 659 сумов. Практически все предприятия находились на грани банкротства. Поэтому потребовалось принятие экстренных мер по исправлению ситуации, переводу отрасли на новые рельсы. Проблему главным образом заключалась в том, что большинство наших предприятий полностью зависима от поставщиков сырья, которые находятся за пределами республики. И здесь нам громадную помощь оказало правительство республики, выделившее средства на покупку необходимых компонентов. Но рассчитывать постоянно на помощь государства - значит превратиться в иждивенцев. Это поняли все руководители предприятий отрасли. Мы разработали комплексную программу оздоровления экономического положения отрасли, скорейшего вывода ее из прорыва. В декабре мы навестили ушуненное, средняя зарплата составила 1697 сумов. На мой взгляд, это наиболее убедительный показатель прошедших перемен.

Мы провели широкомасштабное акционирование, в ходе которого наши производственные подразделения получили не только финансовую свободу, но и право самостоятельного экономического маневра.

Приведу один характерный пример. В Самарканде действовала небольшая кондитерская фабрика. Даже по масштабам нашей отрасли она считалась среднечком. После реорганизации, на ее базе было организовано акционерное общество "Нарзия". Продолжая выпускать традиционную продукцию, здесь создали чудно-чашечное производство, начали изготавливать строительные материалы, производить сушеное молоко... Численность коллектива возросла в несколько раз, соответственно выросла и заработная плата. Почему я остановился на деятельности этого акционерного общества? Во главе его стоят грамотные руководители, которые прекрасно освоили законы рынка. Они знают его запросы, четко реагируют на все происходящие изменения. Так что многие существующие проблемы можно и нужно решать своими силами.

Будущее нашей отрасли во многом зависит от количества привлеченных иностранных инвестиций. В прошлом году мы получили около 11 миллионов долларов, которые направлены на техническое перевооружение производства. На Самаркандской чрезвычайной фабрике установлены новые автоматы по расфасовке, решен вопрос

с упаковкой. Теперь жители Узбекистана смогут приобрести их любимый напиток в небольших упаковках, отвечающих мировым стандартам.

Другой пример. По своим вкусовым качествам наша минеральная вода не только не уступает, но и во многом превосходит зарубежные аналоги. Но товарный вид бутылки, этикетки, ржавые пробки делали ее неконкурентоспособной. Теперь решена и эта проблема. Наверное, многие жители республики уже обратили внимание на новое оформление бутылки. То же самое касается и пива. Мы договорились с кубасеянской стекольной фабрикой о выпуске тонированной тары, соответствующей европейскому стандарту. Это позволит предотвратить быструю порчу пенного напитка. Кроме этого, начнем пастеризовать его, что продлит срок годности пива до трех месяцев, обеспечит его высокое качество. Словом, появилась реальная возможность конкурировать с лучшими мировыми сортами этого напитка.

Этот год для нашей отрасли можно с полным основанием назвать переломным. Начнут действовать совместные с зарубежными фирмами предприятия по производству кондитерских изделий, безалкогольных напитков, кetchup. Полным ходом идет строительство сахарного завода в Хорезмской области. С вводом его в строй мы покроем на 80 процентов потребности отрасли в сахаре и полностью в патоке-мелассе, являющейся основным сырьем для производства дрожжей. Только это позволит нам ежегодно экономить свыше 4 миллионов долларов. Параллельно развиваем сеть фирменных магазинов, сейчас их около 450, что обеспечивает нам оборот средств.

Пользуясь случаем, не могу не сказать о нашем самом больном вопросе - взаимоотношениях с банками. Сегодня банки в большой степени выступают не в роли партнера предприятия, а контролирующего органа. На мой взгляд, обслуживающий банк должен оказывать предприятиям помощь в уменьшении дебиторской и кредиторской задолженности, выдвывая кредиты при их способности выплачивать. В конечном счете, это обеспечит банку гарантированную прибыль, которую он может постоянно увеличивать.

Именно на таких паритетных условиях строится работа предприятий и банков за рубежом. Настало время и нам осваивать их опыт.

РЫНОК НЕ ТЕРПИТ ИЖДИВЕНЧЕСТВА

ИЗ ПАРАДОКСАЛЬНЫХ СИТУАЦИЙ ТОЖЕ МОЖНО ПОЛУЧАТЬ ВЫГОДУ

С. МАКСУДОВ, председатель государственного акционерного объединения "Узбекмелб":



В отличие от других отраслей мебельной промышленности республики повело в чем-то больше. Главным образом из-за урлиозности бывшей советской системы планирования. Парадокс: в Узбекистане была сконцентрирована мощная производственная база, которая была призвана обеспечивать мебелью юг России и Сибирь. Но с распадом традиционных хозяйственных связей 42 наших предприятия оказались в достаточно сложном положении. Понятно, без леса нам не обойтись, как и без других важных компонентов - лака, фурнитуры, древесно-стружечных плит, шпона.

И здесь нам громадную помощь оказало правительство республики, с одной стороны обеспечившее конвертацию сумов, а с другой - выделившее нам карбамид, цинк, другие дефицитные материалы для проведения сделок. Но мы и сами не сидели сложа руки. Со всеми давними сибирскими партнерами договорились о восстановлении отношений на взаимовыгодной основе. В частности, лес мы получаем без предоплаты, что говорит о доверии к нам поставщиков. Но это не решение проблемы. Нам нужно было в корне менять всю систему работы, максимально используя собственные ресурсы.

Была разработана и внедрена комплексная программа развития отрасли, которая дает уже свои плоды. Уже действуют три производства по выработке дефицитного ДВП из стеблей хлопчатника. Мы нашли эффективное применение рисовой соломе, которая только и применялась для расстилки тандалов. Закупили несколько линий по производству из нее матрасов, которые среди прочего поставляются в Вооруженные Силы. По заключению медиков, она отвечает всем существующим требованиям санитариума. А такой соломы после каждой уборочной остается до 400 тысяч тонн. Поэтому мы создали производства по ее переработке, в Нукусе и Ургене. Сами начали изготавливать шпон из ореха на японском оборудовании фирмы "Мицубуши".

Как уже говорилось выше, наша отрасль располагает большими производственными площадями. Из этого и исходила наша стратегия. Было найдено несколько интересных решений. Так, на Андижанской мебельной фабрике

средств наших работников. Конечно, по итогам года они вернулись к ним с причитающимися дивидендами. Такой маневр помог стабилизировать положение с тем же хлопковым маслом.

А вообще-то взаимопонимание между "Узбексаво" и другими нашими республиканскими партнерами мы нашли в середине года. Сидели за стол переговоров и искали компромиссные, взаимовыгодные решения. Так и должно быть в конечном счете.

Обеспечение населения продуктами питания - эта та сфера, которой правительство республики уделяет первостепенное

ственных товаров, то у нас активно действуют 17 совместных предприятий с фирмами Италии, США, Германии, Пакистана. Зарубежные партнеры работают с нами на основе конгигации, то есть мы распределяем с ними лишь после того, как реализуем товар. Этот пример очень примечателен. Учитывая огромную политическую стабильность, четко выверенный путь экономических реформ в Узбекистане, зарубежные бизнесмены не боятся идти на риск и смело отправляют нам товар. А какое его разнообразие, сейчас можно судить по переполненным полкам магазинов.

КООПЕРАЦИЯ - ЭТО ЕСТЬ СОДРУЖЕСТВО!

Ф. БУРХАНОВ, председатель правления "Узбекбирлашу":



Даже при старой жесткой распределительной системе потребительская кооперация чуть не единственная сумела избежать государственного диктата, развивалась в объективно существующих условиях. Естественно, что, находясь, пусть и в извращенном, но все же рынке, мы сумели быстрее других приспособиться к работе в новых условиях. Хотя проблем порой оказывалось больше, чем у других. Ведь мы работаем с сельчанами. По сути дела, мы и существуем ради них. Поэтому проблема создания новых рабочих мест для системы "Узбекбирлашу" - первоочередная. Мы наметили только в этом году дополнительно открыть 3,5 тысячи новых рабочих мест. Введем в строй 24 мини-пекарни, освоен выпуск кetchup - экологически чистого и неповторимого по своим вкусовым качествам соуса. В семи областях республики налажен выпуск безалкогольных напитков, овощных и фруктовых консервов в небольшой расфасовке.

Каковы же приоритеты отрасли на нынешний год? Мы разработали и осуществляем комплекс программ до 2000 года. Из основной является финансовое оздоровление. Сюда же необходимо отнести упорядочение расчетно-платежной дисциплины, увеличение уровня рентабельности и доли собственных оборотных средств, внедрение новых видов страхования.

Кооперация подразумевает собой содружество. Именно это является определяющим в деятельности нашей системы. Мы являемся членами кооперативов стран СНГ, с 1994 года входим во Всемирный кооперативный альянс. Поэтому, работая в тесном контакте со своими традиционными партнерами в государствах Содружества

тва и в 16 странах мира, мы призваны выполнять следующие задачи: обеспечить полноту потребительской корзины, а это необходимо перечень наименований продовольственных товаров, развивать производство и выпуск товаров народного потребления, создавать максимум удобств для dealers в решении их проблем.

Приведу один пример. Мы организовали более 200 оптовых рынков, где по реальной цене приобретаем у производителей продукцию. Этот подход полностью оправдал себя. Теперь мы станем увеличивать их количество, предоставляя декам другие виды услуг, включая автоотправку. То же самое касается и мелкооптовых магазинов, и складов, сеть которых неуклонно расширяется.

Наиболее крупным проектом на нынешний год является коренная реконструкция Кувинской кондитерской фабрики. Там будет установлено немецкое оборудование, что позволит не только резко увеличить производственные мощности, но и улучшить качество карамели, ее товарный вид.

Планов много. Однако многие наши начинания буквально рубят на корню непомерно высокие банковские проценты. По сути, они съедают всю заработанную прибыль. Проведение жесткой кредитно-денежной политики на современном этапе развития - необходимость. Но она должна вестись с учетом специфики каждой отрасли, тем более такой, как потребительская кооперация.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА НЕ ОКАЖЕТСЯ ПУСТОЙ

З. ФАЙЗИЕВ, председатель государственной акционерной ассоциации "Узбексаво":



Оценивая итоги минувшего года в деятельности нашей ассоциации, можно сделать главный вывод: создан и отработан механизм обеспечения населения важнейшими продовольственными и промышленными товарами. Хотя нам и пришлось работать в еще не привычных условиях жесткой конкуренции. Но именно это и помог-

ло нам быстрее пройти период становления, работать по четкому намеченной программе.

Так как мы являемся ассоциацией, то работаем со своими областными подразделениями на

АКЦИОНИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧИВАЕТ "ЕВРОСТАНДАРТ"...

А. КОСИМХУДЖАЕВ, председатель ассоциации "Узлещепром":



Год с небольшим прошел с того времени, когда была организована ассоциация "Узлещепром", объединившая предприятия кондитерской, чайной и шиповально-газированной промышленности. Период становления всегда труден. Это мы в полной мере испытали на себе. Чтобы понять, в каких условиях мы оказались на начальном этапе, обратимся к цифрам.

В первом полугодии 1995-го мы практически лишь половиной выполнили установленные задания, средняя зарплата по отрасли составляла всего 1697 сумов. Практически все предприятия находились на грани банкротства. Поэтому потребовалось принятие экстренных мер по исправлению ситуации, переводу отрасли на новые рельсы. Проблему главным образом заключалась в том, что большинство наших предприятий полностью зависима от поставщиков сырья, которые находятся за пределами республики. И здесь нам громадную помощь оказало правительство республики, выделившее средства на покупку необходимых компонентов. Но рассчитывать постоянно на помощь государства - значит превратиться в иждивенцев. Это поняли все руководители предприятий отрасли. Мы разработали комплексную программу оздоровления экономического положения отрасли, скорейшего вывода ее из прорыва. В декабре мы навестили ушуненное, средняя зарплата составила 1697 сумов. На мой взгляд, это наиболее убедительный показатель прошедших перемен.

ОТ РАЗВАЛА - К ВОСХОЖДЕНИЮ

М. МИРДЖАЛИЛОВ, председатель президиума "Узбытсоюз":



Быт в развитых странах мира никогда не был в монополии государства. Когда в республике началась массовая приватизация, естественно, что именно предприятия нашей отрасли стали первыми разгосударствляться. Но некоторая успешность, с которой была проведена эта важная кампания, привела к фактическому развалу отрасли. Ведь чтобы получить в собственность парикмахерскую, фотоателье или сапожную мастерскую, требовалось решение районного хокимията. Причем на рассмотрение отводилось всего три дня. А далее - плата 200 сумов в месяц и далее, то, что душе захочется. В половине областей республики были расформированы бытсоюзы, из существовавших 12,5 тысяч объектов - 8,5 тысячи безвозвратно потеряны.

С конца прошлого года мы начали исправлять положение. Проблему отрасли несколько раз были рассмотрены на заседаниях Кабинета Министров Узбекистана, по ним были приняты соответствующие постановления. В области выслали наши комиссии для детального рассмотрения дел на местах. И что же получилось? Образовались три вида собственников. Первые - это те, кто начал расширять сферу услуг, привлечь к работе специалистов другого профиля. Таких немало в Ташкентской, Наманганской и Андижанской областях. Вторые приспособились быта под магазины или сдали их в аренду, получая за это дивиденды. Ну а третьи, их большинство, вообще повесили замок на дверь.

Соответственно, у простых граждан возникли проблемы с подстрижкой, ремонтом обуви, химической чисткой одежды.

Я встретился со всеми хокимами областей, объяснил ситуацию. Мы решили совместными усилиями исправлять положение. Восстановили областные и районные структуры бытсоюзов, при промышленных предприятиях, в колхозах, на рынках стали открывать точки сервисного обслуживания населения.

Понятно, при рыночной экономике мы не можем устанавливать тем же парикмахерам цены за выполненные работы. Но тот беспредел, который творился еще недавно, ничего не имеет общего с ры-

ночными подходами. Поэтому во все районы республики разослали 20 тысяч примерных положений преискуртантов. В них четко определены санитарные нормы, другие требования, которые необходимо выполнять каждому бытовому.

Самый сложный вопрос отрасли - материально-техническое обеспечение. При развале "Узбытсоюзов" были утрачены не только традиционные связи, но и наши базы, склады, перешедшие в частную собственность. Постепенно и в этом вопросе наводится порядок. Изучив ситуацию, мы пришли к выводу: многое мы в состоянии сделать сами, без помощи государства, его дотаций. К примеру, химические предприятия республики в состоянии изготавливать те препараты, которые используются химиками. А завод одного кишлокма его из России сейчас обходится в пределах 60 сумов.

Или оснащение парикмахерских стандартным оборудованием. В Германии оно стоит 17,5 тысячи марок. Где взять такие средства для обеспечения тысяч точек в городах и кишлаках? Сами разработали опытный образец, изготовили. И, знаете, получилось отлично. А по цене раз в десять дешевле. Теперь приступим к серийному производству таких наборов.

У отрасли колоссальное количество проблем. Но именно служба сервиса дает новые рабочие места. Ислам Каримов не раз указывал на необходимость развития отрасли, оказание ей действительной помощи. Положение начало меняться, но пока еще очень медленно.

Еще один серьезный вопрос - подготовка кадров. На наш взгляд, в республике необходимо открыть не только новые средние учебные заведения по подготовке профессиональных бытовок, но и специализированный факультет в одном из вузов. И тогда втрое увеличится выпуск специалистов.

Арслон Джахангиров. (Узб.)



БУЭНОС-АЙРЕС - ГОРОД СПОКОЙНЫЙ

Аргентинская столица остается одним из самых безопасных крупных городов мира, и ситуация в ней полностью находится под полным контролем полиции. Как утверждает руководитель Федеральной полиции Аргентины генерал Адриан Пелакки, в Буэнос-Айресе совершается намного меньше убийств, вооруженных ограблений и других преступлений по сравнению с другими мегаполисами с населением около 10 млн. обитателей.

На каждые 100.000 жителей в Буэнос-Айресе в 1995 году зарегистрировано 1,951 преступление, в то время как в Мадриде, например, 3,371, в Париже - 10,911, в Лондоне - 11,008.

В отличие от соседних Лимы, Боготы или Каракаса в аргентинской столице не гремят выстрелы и практически нет вооруженных нападений на банки, супермаркеты. Многочисленные иностранные туристы безбоязненно могут совершать прогулки и делать покупки на главных торговых улицах города.

Как заявил шеф федеральной полиции, в 1995 г. в Буэнос-Айресе совершено 3,38 убийства на каждые 100.000 жителей. Это - низкий показатель, учитывая

что в Лондоне, по его словам, зарегистрировано аналогичных преступлений 15,15, в Чикаго - 31,42 на каждые 100 тыс. жителей.

Однако по-прежнему аргентинскую полицию волнуют утоны автомобилей. Каждые 12 минут в Буэнос-Айресе угонается одна машина. Преступники пользуются испытанными методами: при остановках машины на дорогах они угрожают водителям оружием, крадут их на стоянках. В некоторых районах столицы угоныщики специализируются на похищении машин возле стадионов во время футбольных матчей, когда вся полиция сосредоточена на игре. Обычно в это время уменьшается бдительность охранников, которые увлечены слушать футбол по радио.

По мнению Адриана Пелакки, в целом преступность в Большом Буэнос-Айресе растет за счет нелегальных иммигрантов, прибывающих в город из соседних стран в поисках работы. В первом квартале 1995 года было арестовано за различные преступления почти 6 тыс. иностранцев, в основном перуанцев, боливийцев, чилийцев и парагвайцев. Всего ими совершается около трети всех регистрируемых преступлений.

СМЕНА ЛИДЕРА

Данные о благосостоянии государств планеты в 1994 году

В списке самых богатых стран мира произошла смена лидера. Потеснив Швейцарию, которая была последние годы на первом месте, его возглавил Люксембург, средний доход на душу населения в котором составил в 1994 году 39.850 долларов. Об этом сообщается в опубликованном в Вашингтоне 28-м ежегодном выпуске "Атласа Всемирного банка".

В число наиболее зажиточных государств планеты из расчета доли валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения вошли также Швейцария (37.180 долларов), Япония (34.630), Дания (28.110), Норвегия (26.480), США (25.860), Германия (25.580), Австрия (24.950), Исландия (24.590). Замыкает десятку Швеция, где доход на душу населения составил 23.630 долларов.

В ежегоднике подсчитана и реальная покупательная способность жителей 207 государств и территорий земного шара: для этого эксперты Всемирного банка соотнесли ВВП на душу населения с уровнем цен на товары и услуги в каждой стране. Исходя из такой статистической методики, по реальным заработкам сразу за люксембуржцами идут американцы, а за ними - швейцарцы, японцы и норвежцы.

Самой бедной страной из расчета ВВП на человека в прошлом году был Мозамбик - 80 долларов (правда, по покупательной способности эта сумма равнялась там 550 долларам). В десятке беднейших государств оказались также Эфиопия, Танзания, Сьерра-Леоне, Уганда, Непал, Гвинея-Бисау, Малави и Бурунди.

Наиболее благополучными

странами из бывших советских республик были в 1994 году по доле ВВП на человека Эстония (2820 долларов) и Россия (2650). Причем, по оценкам Всемирного банка, реальные доходы российского населения составили 5260 долларов (аналогичными данными по самой маленькой прибалтийской республике - Эстонии не располагают). РФ и Эстония причисляются в "Атласе" к разряду "государств со средним достатком". В эту же группу вошли, например, Бразилия, Чили, Греция.

Самое неблагоприятное положение в бывшем СССР сложилось в Таджикистане - 350 долларов на человека в год, Грузии - 580 и Армении - 670 долларов. С учетом уровня цен средние доходы населения этих республик составили соответственно 1600, 1600 и 2170 долларов.

В "Атласе" приводятся также большое количество показателей, характеризующих качество жизни в отдельных странах, например, прогноз средней продолжительности жизни. В Гонконге и Японии он составляет 79 лет (первое место), а в Сьерра-Леоне, которая замыкает список, - 39 лет. Среди бывших советских республик первое место по долголетию населения делят закавказские Армения и Грузия - по 73 года, а самый низкий показатель прогнозируется в России и Молдове - всего по 67 лет. В Японии и Швеции самый низкий уровень смертности среди новорожденных - соответственно 4 и 5 младенцев на 1000 родившихся, а в Сьерра-Леоне наивысший - 164. В бывшем СССР этот показатель колеблется от 13 в Литве до 56 в Туркменистане. В России в 1994 году умирал 21 новорожденный из тысячи.

КТО "ВЗЛОМАЛ" "СИТИБЭНК"

Иммигрант из России признал себя виновным в участии в "электронном взломе"

Иммигрант из России Александр Лашманов, один из организаторов "электронного взлома" банковской корпорации "Ситибэнка", признал себя виновным. Об этом сообщил официальный представитель офиса генерального прокурора Марвин Смитсон.

Как подчеркивается в этой связи в заявлении федерального прокурора Манхэттена Мэри Уайт, Лашманов признался, что он сообщил информацию о своих личных счетах в Тель-Авиве своим сообщникам в России, которым удалось незаконно подключиться к компьютерной сети "Ситибэнка". Помимо этого, Лашманов также

признал, что его сообщники незаконно перевели деньги со счетов клиентов "Ситибэнка" на его личные счета, открытые в пяти израильских банках, а он же, в свою очередь, пытался эти деньги обналичить.

Приговор Лашманову будет вынесен 10 апреля этого года - ему грозит тюремное заключение сроком до пяти лет и штраф в 250 тыс. долларов. Трое сообщников Лашманова также признали свою вину и ожидают решения суда. Пятый подозреваемый - Владимир Левин в настоящее время находится в руках британских служителей закона, с которыми американское правосудие ведет переговоры о выдаче "компьютерного взломщика".

ЛЮБОВЬ БЕЗ ГРАНИЦ

Муса и Сара полюбили друг друга с первого взгляда. Он работал официантом в гостинице, где останавливалась девушка с родителями. Стучилось это в октябре. А сегодня турецкий юноша сидит в следственном изоляторе в ожидании суда. Судить его будут... за любовь.

Все дело в том, что восемнадцатилетний Муса полюбил англичанку. И не то странно, что иностранку, но на момент их встречи Сара было всего 13 лет. А в местном заксе могут официально зарегистрировать брак лишь при условии, что невесте исполнилось 14 лет. Тем самым турецкий Ромео нарушил закон, за что и попал за решетку.

Сара не только приняла мусульманство, но даже одела чаршаф (платок, закрывающий во-

лосы на голове). В поддержку влюбленной пары проводится митинг не только в Кахраманмараше, родине Муса, но и по всей Турции. "Не отнимай нашу невесту!" - заявил даже губернатор Кахраманмараша. А ее британское министерство юстиции требует обратного. Семье Сары, давшей согласие на брак, грозит как минимум крупный штраф.

В течение нескольких лет может произойти спасение - выступление на суде Сары с признанием, что брак в мечети был абсолютно добровольным. Выступившие по очереди перед журналистами влюбленные заявили, что если их разлучат, то они поконтчат жизнь самоубийством. По последним сообщениям, родители девушки решили вернуть ее домой в Англию.

По сообщениям телеграфных агентств, радио- и газетных вестников, пресс-служб.

ТЕХНОТОРГОВЫЙ ЦЕНТР

Впервые в Узбекистане израильская лечебная косметика из всемирно известных минералов



МЕРТВОГО МОРЯ

ЖИДКОЕ МЫЛО С МИНЕРАЛАМИ МЕРТВОГО МОРЯ ДЛЯ ИНТИМНОЙ ГИГИЕНЫ

МЕРТВОГО МОРЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СОЛНЦЕЗАЩИТНЫЙ КРЕМ SPF 19

МЕРТВОГО МОРЯ ГЕРБАЛЬНЫЙ ПОДСУШИВАЮЩИЙ ЛОСЬОН ДЛЯ ПРОБЛЕМНОЙ И ЖИРНОЙ КОЖИ

МЕРТВОГО МОРЯ ЛЕЧЕБНОЕ НАТУРАЛЬНОЕ ЖЕЛЕ

МЕРТВОГО МОРЯ ЛОСЬОН ДЛЯ ТЕЛА

МЕРТВОГО МОРЯ РАЗМЯГЧАЮЩИЙ БАЛЬЗАМ ДЛЯ НОГ И РУК

"ЛЕДИ ЛОТ" ГРЯЗЕВАЯ МАСКА ДЛЯ НОРМАЛЬНОЙ И СУХОЙ КОЖИ

МЕРТВОГО МОРЯ ГЕРБАЛЬНЫЙ ШАМПУНЬ

КРИСТАЛЛИЧЕСКИЙ ПИЛЛИНГ

МЕРТВОГО МОРЯ ЭКСФОЛИАТИВНОЕ (ОТШЕЛУШИВАЮЩЕЕ) ЖЕЛЕ С АЛЬФА ГИДРОКСИ-КИСЛОТОЙ



Ташкент, ул. Чехова, 10 (ст. метро "Айбэк", трол. №№: 5, 10, 17). Тел.: (3712) 54-26-52, 54-34-26, 54-45-08. Филиалы: №1, пр-т Дружбы народов, 8А, (ст. метро "Ешлик"); №2 рынок "Чорсу"; №3, торговый ряд по ул. Навои.



Вниманию абонентов городской телефонной связи!

В связи с проведением планово-профилактических работ сооружений связи временно, с 16 февраля до 7 марта 1996 г., будет отсутствовать телефонная связь у абонентов, проживающих по адресу: ул. Карасорой, ул. Бабаханова, ул. Калинин-Мавзук и их проезды, по АТС-48,

а также телефонная связь будет отсутствовать с 26 февраля до 20 марта 1996 г. у абонентов, проживающих по адресу: Каракамыш 1/4, по АТС-48.

ТашгирПО телефонной связи и радиофикации.

TOSHKENT Коммерческий агростройбанк "Ташкент" проводит собрание пайщиков-учредителей по итогам работы банка за 1995 год и задачах на 1996 год.

Собрание состоится 23 февраля 1996 года в здании банка по адресу: ул. Дружбы народов, квартал Е, дом 11А, в 10 часов утра.

Учредители-пайщики должны быть представлены на собрании первым лицом, а в случае его отсутствия представитель должен иметь доверенность на право голосования.

Тел. для справок: 77-06-33, 77-35-66. Правление банка.

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ

СТЕКЛО

3000 X 2000

ПРОИЗВОДСТВА АО "САРАТОВСТЕКЛО"

(толщина 6 мм) со склада в г. Ташкенте. Имеем возможность поставки в Республику Узбекистан стекла повогононо в ассортименте.

Телефоны для справок: 39-16-55, 39-14-98 (с 9.00 до 17.00, кроме субботы и воскресенья).

Организация предлагает

МЕШКИ ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫЕ АВТОМОБИЛЬНЫЕ СВЕЧИ

по безналичному расчету. Контактный телефон 46-80-91.

Резинотехнические и асбестотехнические изделия со склада в г. Москве.

Ремни клиновые, рукава, тельнятина, изолента х/б, клей 88-СА, паронит, набивки салыниковые, асбокартон, шнур асбестовый, колодки тормозные и прочее.

Тел. (095) 909-31-00. Тел./факс (095) 481-19-74.

Устаревшие воксалы №№ 2013436 и 2028847, выданные специализированным подразделением "Узбекистан-Сотел" ГИЖ-412 Карагандинского района, считать действительными.

Купило 3-4-ком. кв. на Липовую в кирпичном доме или "Французского" типа. 9-этаж. дома не предлагать. Тел. в Ташкенте 94-28-83.

ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И ГРАЖДАН! НОВЫЕ ТАРИФЫ НА НЕКОТОРЫЕ ВИДЫ УСЛУГ ЭЛЕКТРОСВЯЗИ

С 1 февраля 1996 года введены новые тарифы на некоторые виды услуг предприятий электросвязи Республики Узбекистан, введены новые услуги и установлены для них тарифы.

Так, в перечне новых услуг: подключение, пользование и эксплуатация радиоудлинителей; подключение, пользование и эксплуатация транковой системы связи.

Новые тарифы

По междугородной телефонной связи: для предприятий и населения при заказе разговора через оператора конечной станции на направлениях, где открыта автоматическая связь, стоимость одной минуты разговора увеличивается в 1,5 раза (вместо двух раз, как было прежде).

По городской телефонной связи

Виды услуг	Учреждение		Население	
	Размер оплаты в суммах в месяц			
Абонентная плата	Не переведенных на повременную систему оплаты	Переведенных на повременную систему оплаты	Не переведенных на повременную систему оплаты	Переведенных на повременную систему оплаты
	За основной телефонный аппарат: - индивидуального пользования; - коллективного пользования; - параллельный телефонный аппарат.	900	860	60
За спаренные и параллельные телефоны, установленные у разных абонентов: - индивидуального пользования; - коллективного пользования.	450	400	30	20
За телефонный аппарат внутренней сети, имеющий выход на сеть общего пользования и установленный в учреждении, подразделении, колхоза, совхоза, установлена оплата в размере 150 сумов в месяц.	720	690	48	34
Установка телефона	-	-	80	80

установку основного телефонного аппарата: - в г. Ташкенте и областных центрах - 18000 сумов для населения; - в городах областного подчинения и районных центрах - 12000 сумов для предприятий и 1300 сумов для населения; - в сельской местности - 6000 сумов для предприятий и 650 сумов для населения.

Регистрационная плата за установку параллельного телефонного аппарата в городах и районных центрах - 1200 сумов для предприятий и 130 сумов для населения, в сельской местности - 600

сумов для предприятий и 65 сумов для населения.

Внимание, льготы! Плата в размере 20% регистрационной платы взимается: - с лиц, являющихся ранее абонентами телефонной сети общего пользования или внутриведомственного пользования с выходом на сеть общего пользования; - с участников гражданской и второй мировой войны, военнослужащих в годы второй мировой войны; - с инвалидов труда 1-й и 2-й групп и инвалидов с детства; - с воинов, принимавших участие в боевых действиях в Афганистане; - с лиц, принимавших участие в ликвидации последствий Чернобыльской аварии.

Регистрационная плата за установку телефона не взимается с инвалидов второй мировой войны, войны в Афганистане, Чернобыльской аварии.

Регистрационная плата за радиоудлинитель, подключенный к существующей абонентной установке - 50000 сумов для предприятий и 10000 сумов для населения.

Абонентная плата за радиоудлинитель, подключенный к существующей абонентной установке в месяц - 6000 сумов для предприятий и 600 сумов для населения.

Регистрационная плата за подключение одной линии к транковой системе связи - 10000 сумов для предприятий; абонентная плата за каждую линию, подключенную к транковой системе связи - 9000 сумов в месяц для предприятий.

Замена номера телефона и переименование абонента - 120 сумов.

Все другие тарифы электросвязи остались без изменений!

Внимание! Перечень услуг, предоставляемых АТС с программным управлением: сокращенный набор номера; соединения без набора номера; временный запрет входящей связи; переадресация входящих вызовов (внутри АТС); временный запрет входящей и исходящей связи; уведомление о поступлении нового вызова; вызов абонента по заказу ("будильник", напоминания); передача входящих вызовов на автоинформатор и бюро поручений; повторный вызов без набора номера; выявление по заявлению абонента номера телефона вызывающего абонента; конференция; передача входящего вызова секретарю или на другой аппарат в случае занятости вызываемого абонента; наведение справки во время разговора; международная связь по паролю.

Пользуйтесь услугами электросвязи!

Концерна "Узбектелеком".

Конкурс "Узбекистан - Родина моя"

Султанали из певучего Султанабада

Если в Ферганской области самым "певучим" слывет Кувинский район, то в этом районе...

И вот Султанали уже тридцать лет на профессиональной сцене. Одно перечисление его должностей и титулов...

ЯЗЫК ПРЕКРАСНОГО - ВЕЧЕН

С творчеством великого немецкого художника Альбрехта Дюрера знакомит выставка, открывающаяся в Государственном музее искусств в Ташкенте...

Неповторимым языком

верен ей и твердо убежден, что и жюри республиканского конкурса "Узбекистан - Родина моя" обратит внимание на песни, написанные в народном стиле.

Как композитора Султанали Маннапова уже хорошо знают и в Ферганской области, и по всему Узбекистану. Достаточно вспомнить его песню "Узбекистанда бугун хамма пахтакор", которую уже лет десять передает республиканское телевидение...

И Султанали выполнил заказ. Еще когда Мухаббат читала свои стихи, у него сложилась тема будущей песни. Как всегда она зазвучала на кашгарском рубабе. Так ему легче. Хотя, конечно же, он может записать тему нотами, да и гармонизовать только что рожденную мелодию...

Как, впрочем, и традиция народной песни: Султанали остается

Игорь Шварцман.

Искусство

Эта была большая удача, хотя и со своей каплей горечи.

Удача заключалась в том, что ташкентцы смогли посмотреть в исполнении известных российских актеров спектакль, поставленный на сцене театра имени Моссовета нашим земляком Марком Вайлем. Это необычно и интересно для всех. Для зрителей - увидеть, как москвичи понимают и воплощают замысел режиссера, профессионально, нравственно, психологически сложившегося в нашей среде.

Словом, песнями Маннапова можно рассказать о новейшей истории Узбекистана, причем в понятной для народа традиции. Не случайно ему присвоено звание заслуженного артиста Узбекистана, а коллеги избрали Маннапова председателем областного отделения творческого союза, который в последние годы обрел новое качество - Союз композиторов и бастакоров.

Конкурс "Узбекистан - Родина моя" стал хорошим стимулом для местных авторов, всколыхнул инициативу. Тот же Маннапов представил на него уже семь новых песен. Часть из них исполнил сам, а часть - профессиональные и самодельные певцы из городов и районов области - братья Ташмазовы из Ферганы, Саттарбек Исмаилов из Маргилана, заслуженный артист республики Маьмур Тухтазин из Алтыарыка и другие.

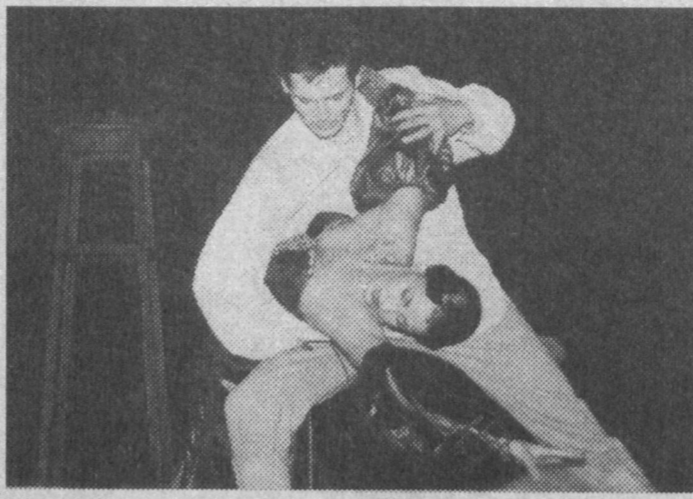
Конкурс "Узбекистан - Родина моя" стал хорошим стимулом для местных авторов, всколыхнул инициативу. Тот же Маннапов представил на него уже семь новых песен. Часть из них исполнил сам, а часть - профессиональные и самодельные певцы из городов и районов области - братья Ташмазовы из Ферганы, Саттарбек Исмаилов из Маргилана, заслуженный артист республики Маьмур Тухтазин из Алтыарыка и другие.

Тонкие внутренние переживания своих героев и поиск ими духовного совершенства. Смысл его творчества - в идее созидательного искусства, которое извлекает из действительности скрытую в ней гармонию, выражает красоту и неизменность вечных общечеловеческих ценностей.

Выставка графических произведений Альбрехта Дюрера будет длиться в течение месяца. (УзА).

Размышления после спектакля

ДЕТИ ВРЕМЕНИ



земле, что у тебя под ногами - всходы или развалины? Обломки разрушенных нравственных конструкций или кирпичики будущих зданий? Величайшие ценности или негодный хлам? Что отпустить, что сберечь? Раци чего жить? Эти вопросы волновали детей, выраставших на руинах французской Империи. Но только ли их?

И в декорациях спектакля (скопище самых разных вещей, смешение стилей) и в постановочных решениях (многократное повторение ключевых фраз, смена ролей, когда герои начинают произносить чужой текст), и в игре актеров возникает образ распахнувшегося Времени. Будто глядишь в осколки разбитого зеркала, в котором мелькают разные лица. Будто видишь сломанный механизм, где бесмысленно вращаются колесики, сжимаются и разжимаются пружины, производится бесцельная и нелепая работа.

В этом мире смешанных, как после сильнейшего землетрясения, вещей и нравственных ценностей искажаются, по мысли Мюссе, юные души. Наставница главной героини Даша Плюш сошла с ума (эту диковинную старуху, чопорную и кокетливую, смешную и одновременно жуткую, опасную в своем безумстве, мастерицу сыграв известный актер Александр Ленский). От наставника главного героя - мэтра Блазуса - пахнет

естественное, способное на чувств (хотя и у нее мог быть свой расчет - жених, полюбивший по-настоящему, досток). Но неадекватные эмоции, навязные мечты непростительны в этом мире - Розетта гибнет. И чувство ее, как множество других диковинных вещей, оказывается в скоплениях хлама.

Перидан ропщет: он только играл, шутил, все было комедией, он не хотел роли убийцы. Но так и не ясно, появилась ли смерть в финале или значительно раньше, до начала событий в спектакле, жили ли его герои или мы видели только движение бездушных мертвых кукол.

Мир, в котором существовал Мюссе, мучил его своей бездуховностью. Он писал: "Человек находится на земле, чтобы удовлетворить свои потребности... больше или меньше количество кружочков желтого или белого металла... дают ему право на большее или меньшее уважение. Есть, пить, спать - это и значит жить... Дружба... состоит в том, чтобы давать взаимно деньги, но нам редко случается иметь друзей, которых бы мы любили для этого достаточно сильно. Родство служит для получения наследства. Любовь - телесное упрямство..."

В постановке Вайля нет ни такой прямолинейности, ни определенных ответов. Здесь, как и во всех его работах, множество пластов, та многомерность, которая позволяет зрителю самому находить решения, свой выход из того зеркального лабиринта, куда заволдит спектакль.

Может быть, именно этой свободой для размышлений привлек спектакль московского зрителя? В Ташкенте же он продолжил основную линию фестиваля "Ильхом-20": во встрече французского классика, российских актеров, узбекского режиссера и зрителя вновь проявилась великая объединяющая сила театра.

Татьяна Кулева.

НА СНИМКАХ: сцены из спектакля - Перидан и Камилла (Д. Щербина и Е. Крюкова); Барон и мэтр Блазус (заслуженный артист России Ю. Кузьменков и Ю. Беркун).

Фото Вячеслава Зарубина.

Пешком в историю ПРИРОДА И ИСТОРИЯ ФЕРГАНЫ

В Фергане идет подготовка к празднованию 100-летнего юбилея Ферганского областного краеведческого музея - одного из старейших в Узбекистане, ставшего понятием центром краеведения всей Ферганской долины. Юбилей будет в мае, а пока здесь созданы две стационарные экспозиции, проводятся разнообразные выставки. Одна экспозиция дает полное представление о природе нашего края. Центральное место в ней занимают пять ландшафтных диарам, представляющие также основные отрасли сельского хозяйства области. Здесь можно проводить уроки географии и биологии.

Вторая экспозиция рассказывает о богатой событийности истории Ферганы, быте и занятиях ее населения, начиная с древнейших времен (каменного века) и кончая февральской революцией 1917 года. Здесь три больших раздела "Археология", "Кокандское ханство" и "Фергана в составе Российской империи".

Украшением первого из них стала диарама "Капчигайская каменобрабатывающая мастерская", где наглядно показан процесс изготовления каменных орудий труда неандертальцами. В витрине рудные рубила, найденные на стоянке Пальман в 50-е годы. Им более 200 тысяч лет. Впервые выставлены экспонаты, рассказывающие об истории первобытного искусства - древние рисунки, выбитые камнем и нанесенные охрой. Эпоха бронзы представлена памятниками быта культуры: чукотской (земледельцы) и кайракумской (скотоводы). Это керамические сосуды различных форм, зернотерки, ножи, женские украшения. Период раннего средневековья характеризуется материалами раскопок с городища Мура, относящимися к VI-VIII векам, керамическими сосудами и бронзовыми блодами эпохи Каракандов с городища Узген и многим другим.

В разделе "Кокандское ханство" внимание посетителей обычно привлекают две диарамы - "Мастерская керамиста" и "Мастерская чеканщика", а также подлинное произведение искусства: ризанская керамика и медно-чеканная изделия кокандских усто.

В разделе "Фергана в составе Российской империи (1876 - 1917)" предстает история города Ферганы. Архивные материалы рассказывают о народных движениях в Ферганской области в конце прошлого - начале нынешнего веков - анджанском восстании 1898 года и антиколониальном восстании 1916 года.

Сейчас, когда во всех учебных заведениях, как средних, так и высших, введен курс истории Узбекистана, роль музея значительно возросла. Учащиеся и студенты - основные его посетители.

Особо хочется сказать об учениках Министерства соособедействия. Уже не первый год его заву Р. Касымова организует посещение новых экспозиций и выставок для учащихся. А научные сотрудники музея часто выступают в училище с лекциями. Хорошо бы такую практику внедрить во всех учебных заведениях.

Лариса Гуляницкая. Научный сотрудник Ферганского областного краеведческого музея.



ЧЕЛОВЕК В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ

"Спасибо, я рад, что вы цените мою работу". Абсолютное табу - протестовать. Ответ: "Вы действительно так думаете?" может означать, что человек сомневается в способности начальника оценить его работу или желает усилить комплименты в своей адрес. Уклонение от похвалы, справедливо отмечал еще в прошлом веке Ларошфуко, подобно просьбе повторить ее.

ВАС ПОХВАЛИЛИ ЗА УСПЕШНЫЙ ПРОЕКТ, НО ПО ОШИБКЕ: ВАШЕЙ ЗАСЛУГИ В ЭТОМ НЕ БЫЛО. Независимо от того, похвалил ли вас шеф перед большим собранием или наедине, вы должны прояснить ситуацию сразу же. Это единственно честное и правильное решение. Если вы признаете незаслуженность похвалы задним числом, останется впечатление, что вы хотели присвоить себе чужие лавры. Возможно, впрочем, что вы слишком критичны по отношению к себе и считаете свое участие в проекте минимальным и не заслуживающим похвалы.

ПОХВАЛА В ВАШ АДРЕС СОДЕРЖИТ СКРЫТУЮ И ДАЖЕ ОБИДНУЮ КРИТИКУ. Например, вы услышали от начальника отдела: "Я совсем не ожидал этого от вас". Или коллега заметил: "Приятели, за тобой не угнаться".

Бывают похвалы, косвенно открывающие в



Рис. Александра Маркелова.

тех, кого мы хвалим, такие недостатки, на которые мы не решились бы указать прямо. Лесть в перемешку с критикой - явление достаточно распространенное в наши дни. Что поделяет: многим даже такая похвала кажется предпочтительнее полезных замечаний. Возмущенный коллега, сделавший неоднозначный комплимент, хотел уклониться от явной критики из лучших побуждений. В случае сомнений можно попросить его выразиться яснее.

Бывает и другая причина: многие не умеют, собственно, правильно хвалить. В таком случае небрежно брошенное вашим коллегой "Неплохо" может означать высшее признание с его стороны. Если вам хочется узнать, не скрыта ли в похвале соудерживающая критика, обратите внимание на его интонацию, мимику, жесты. Вероятно, неуверенная, на ваш взгляд, похвала объясняется просто его робостью или, наоборот, снисходительным отношением к вам.

ВАС СЛИШКОМ ЧАСТО ХВАЛИТ. Это всегда выглядит неправдоподобно. Если как нечто особенное отмечает любую мелочь, которую вы сделали, это может означать, что в ваших способностях сомневаются. Таким лезтьем можно вежливо дать понять, что вам было бы приятнее, если бы вас хвалили за действительно значительные достижения. Повышенное внимание со стороны начальства, напротив, может иметь совсем иную подоплеку: может, вас хотят тем самым подстегнуть, возложить дополнительные обязанности. К этому методу прибегают многие руководители и "вынимают" похвалу из своего "арсенала" только тогда, когда ждут от сотрудника сверхурочной работы.

Приведенные выше примеры, конечно, не могут охватить всего многообразия ситуаций, возможных в повседневной жизни. Мы попытались разобрать лишь несколько примеров, связанных с "наукой похвалы". Означают ли наши выводы, что нужно перестать делать комплименты, хвалить коллег? Разумеется, нет. Просто во всем должна быть мера: важно не переувлечь, и не недоувлечь. Особенно будьте осмотрительными, если вы решили похвалить начальника. Если ваш шеф весьма высоко оценивает свое положение, авторитет, то ваши слова могут быть восприняты как проявление фамильярности и нарушение субординации. Однако многие нынешние руководители придерживаются вполне демократичных взглядов, и будут только рады признанию со стороны подчиненных. Особенно, если оно будет выражено в такой форме: "С тех пор, как я работаю с вами, служба стала доставлять мне больше удовольствия".

условия труда, и творческая отдача, и материальное обеспечение, и сохранение самобытности, и сыбт, и многое другое.

Вступили в ассоциацию шестидесяти человек - не только ремесленники, но и искусствоведы, работники музеев. Председателем комитета ассоциации избран Зафир Мухтаров.

Владимир Каримов. Собр. корр. "Правды Востока".



Снежный февраль.



Фото Леонида Гусенинова.

НЕОБЫЧНЫЕ ПОХОЖДЕНИЯ "ДОН ЖУАНА"

Воспользовавшись доверчивостью молодых женщин пермская мошенница, переодеваясь мужчиной. Такой маскарад понадобился для того, чтобы охмурить дам, работающих в финансовых структурах. В одной из фирм, представившись юной секретаршей сыном известного банкира, проиндейка незаметно умкнула 10 миллионов рублей. В других фирмах после ее визитов исчезали ценные вещи. Последний раз мнимый "Дон Жуан", полностью волея в доверие очередной возлюбленной, стащил из сейфа 100 миллионов рублей. Ведется следствие. Сотрудники правоохранительных органов предполагают, что секрет успеха авантюристки кроется не в мужском облике, а в гипнозе известных имен, которыми она представлялась.

ЕСТЬ ЕЩЕ ЖЕНЩИНЫ...

Этот инцидент уже несколько дней живо обсуждается общественностью Кубани - похищая женщину накуротуровла депутата Краснодарского краевого законодательного собрания А. Травникова. У здания краевой Думы произошел очередной митинг обманутой вдовой. На этот раз собралась жертва фирмы "Исар". Толпу "завел" слух о том, что на средства "Инсара", читая - на деньги вкладчиков, проводили избирательные кампании некоторые депутаты, после чего фирма объявила себя банкротом. Естественно, митинг потребовал "на ковер" подозреваемых в связи с "Инсаром" думцев. Среди других вышел и А. Травников. Неожиданно к нему подбежала какая-то пенсионерка и с размаху ударила кулаком в челюсть. Депутат упал. Вторым ударом бабуся пресекала его попытку подняться... Пикантность ситуации заключается в том, что А. Травников - кандидат, обладающий черным поясом, и автор нескольких книг по восточным единоборствам.

Сладкий и доходный бизнес!

Оборудование для малых площадей для производства ДИНАРА, МАРИНАДА, ПОМАДЫ, КОФЕ, ВАФЕЛЬ, ВАФЕЛЬНЫХ ТОРТОВ, ВОСТОЧНЫХ СЛАДОСТЕЙ, КОНФЕТ, ТРИКОЛЬЕ. Пекарские шкафы ШПЭС-М-3, газировочные машины. Низкие цены. Сервисные услуги. Тел.: (095) 963-64-73, 963-00-02. Факс: (095) 963-00-11. Нестандарт. Оборудование и метал. конструкции.

Ректорат и общественные организации Ташкентского института текстильной и легкой промышленности выражают глубокое соболезнование доценту кафедры "Технология швейных изделий" Т. Г. Кирьяковой в связи с кончиной ее матери БОДИНСКОЙ Аппы Николаовны.

Publication information including address (700000, Tashkent, GSP, Matbutchilar, 32), phone (33-15-20), and subscription details.