

ТРЕТЬЕ СОСЛОВИЕ

Опыт, решения, проблемы.

● Формируется класс собственников

● Кто поможет построить завод?

● Как там на рынке ценных бумаг?

● С помощью иностранных партнеров

"ЗОНА ИНТЕРЕСОВ" ИНВЕСТОРА

Имеется ряд проблем, связанных с процессом акционирования и создания рынка ценных бумаг. Эти два понятия не зря поставлены рядом. Акции (корпоративные ценные бумаги) составляют основную часть рынка ценных бумаг и по количеству, и по объему совершаемых с ними сделок, и по значению для экономики любой страны.

Важная проблема - распределение акций среди членов трудового коллектива. Если для предприятий средних размеров нет затруднений, то для сравнительно крупных - это довольно сложно. Причина - стоимость основных фондов. На одного члена трудового коллектива предприятия среднего размера приходится до десяти тысяч сумов основных фондов, а на крупных предприятиях - на несколько десятков тысяч сумов. Нетрудно подсчитать, что для приобретения выделенного пакета акций работник должен отдать всю свою годовую заработную плату. В результате рабочий, распродав свой пакет к концу года только за часть выделенных ему акций, лишается права на дивиденды, так как они выплачиваются только за оплаченные акции.

Заслуживает внимания и сам процесс распределения пакета акций: доли трудового коллектива, государства и в свободную продажу. Над соотношением этих пакетов следует поразмыслить. В подавляющем большинстве случаев соотношение доли коллектива и госдоли вместе взятых, и доли свободной продажи даст результаты не в пользу последней. Представьте себе, что инвестор приобрел свободную долю акций АО. Нанеся визит на предприятие, акционером которого он является, акционером которого он является, очень редко встретит радушие, потому что коллектив предприятия будет чувствовать себя не очень комфортно перед новыми хозяевами и постарается сделать все возможное, чтобы они отказались от приобретенных ими акций. Администрация предприятия, распоряжавшаяся в былые времена имуществом более-менее свободно, теперь должна будет делать это с учетом интересов еще кого-то. Здесь не зря понятия трудовой коллектив и администрация отождествляются. Перед лицом общего "неприятеля", каким является посторонний инвестор, их интересы совпадают.

Администрация также легче найти общий язык со своими бывшими хозяевами - министерствами и ведомствами, которым переданы права по управлению госпакетом акций. Поэтому инвестор оказывается в завязке проигрышной ситуации и ему будет очень трудно реализовать свои права.

Приходится констатировать тот факт, что права недостаточно догово-

рены и закреплены законодательно. Теоретически акционер-инвестор может добиться исполнения своих прав через суд. Но разве он покупает акции, чтобы приобрести дополнительные хлопоты? Целесообразно конкретизировать не в виде рекомендаций, а законодательно не только права акционеров, но также и обязанности правления акционерного общества, его должностных лиц за обеспечение прав акционеров, а в случае их несоблюдения административную, а при необходимости и уголовную ответственность.

Проблемы акционирования предприятий и формирования рынка ценных бумаг

Сейчас, если акции и покупаются сторонними инвесторами, то нужно отметить, что их покупают преимущественно крупные бизнесмены, рассчитывающие на участие в управлении предприятием.

Как было сказано выше, право управления государственным пакетом акций передано бывшим министерствам и ведомствам, и нет никакой гарантии, что при осуществлении предоставленных им прав они будут исходить из своих узкоэкономических интересов в ущерб интересам других акционеров. Поэтому государству целесообразно оговаривать права мелких акционеров в отдельности.

Нет ничего предосудительного, что государство выступает в качестве субъекта собственности. Проблема в том, как государство реализует это свое право. Почему-то акционерным обществом, созданным на базе госпредприятия с государственной долей акций даже ниже 50 процентов от размера уставного фонда, предшественно в составе ассоциаций, концернов, корпораций или объединений. В этой связи возникает вопрос: вправе ли само акционерное общество решать свою судьбу? И не возникнет ли у акционерного общества проблем в случае принятия общим собранием решения о выходе из состава того или иного объединения? Если законы республики признают равноправие всех форм собственности, то государство при принятии судьбоносных для акционерного общества решений следует исходить из своей доли акций в уставном фонде. Но возникает другой вопрос: если ассоциация, концерн или корпорация предоставлено право управлять бывшими подведомственными ему предприятиями, то в чем его отличие от бывших министерств? Да при этом, если методы управления остаются прежними: предприятия как и раньше сдают отчетность своим бывшим министерствам, руководи-

тели предприятий назначаются ими без ведома остальных акционеров. Руководители бывших министерств как бы не замечают произошедшие перемены, и что высшим органом управления АО является общее собрание акционеров. И руководители должны отчитываться не перед своим бывшим вышестоящим ведомством, а перед общим собранием акционеров. Концерны, ассоциации или корпорации представляют интересы государства, но только пропорционально имеющимся акциям.

Акционерные общества покупают свои акции, но порой и даже в виду не имеют их последующую продажу. Цена купли-продажи акций какого-либо акционерного общества на вторичном рынке ценных бумаг во многом характеризует его финансовое положение и привлекательность для потенциальных инвесторов. Кроме этого, постоянная купля-продажа какого-либо эмитента свидетельствует об открытости информации, о состоянии дел на предприятии и доступности ее для инвестора. Конечно, в законах предусмотрено, что акционерное общество должно ежегодно официально публиковать в средствах массовой информации отчеты о результатах финансово-хозяйственной деятельности за прошедший год. Но руководители АО, как видно, до сих пор этому вопросу большого значения не придают. Здесь им не мешало бы приглядеться к зарубежному опыту.

Следует признать, что в настоящее время диктат министерств и ведомств несколько ослаб, и появившийся вакуум власти иногда стараются заполнить местные органы. Это проявляется чаще всего в навязывании АО "своих людей", пригласивших местных органов власти их деловые качества отвечают требованиям дня, таких людей можно рекомендовать, но с учетом интересов коллектива.

И, наконец, хотелось бы рассмотреть взаимодействие процессов формирования рынка ценных бумаг и привлечения иностранных инвестиций. Дело заключается в том, что есть проблема в порядке или правил свободного приобретения акций иностранными инвесторами. Они, в принципе, имеют право приобрести акции, но при этом они всегда закупают акции, а какова возможность их реализовать, если это понадобится? Это механизм требует серьезной проработки. Сложностью, на наш взгляд, является и то, что даже если зарубежный инвестор приобретает акции, то он согласно действующим нормативным актам подпадает в разряд совместных предприятий со всеми вытекающими отсюда последствиями - перерегистрацией с уплатой госпошлины в инвалюте. Думаем, в этом вопросе нужно создавать большую "зону интереса" для зарубежных партнеров.

Разумеется, не все высказанные здесь мысли являются беспорядочными. Авторы готовы выслушать иную точку зрения. Как говорится, истина рождается в споре.

Тулкун Абдуразаков,
Брокер РФБ "Тошкент".
Тимур Низаев,
Журналист.



Республиканский биржевой центр в Ташкенте не имеет аналогов в странах СНГ. Здесь размещены службы фондовой биржи "Тошкент", Национальный депозитарий "Вант", биржа недвижимости. Брокеры имеют возможность участвовать в электронных торгах в режиме единого времени.



Фото Леонида Гусенинова.

Совместно с Би-би-си КАК СТАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕМ

На узбекском радио совместно со всемирной службой Би-би-си подготовлена специальная серия передач о малом и среднем бизнесе в Узбекистане. Первая передача выйдет в эфир 8 мая на первом канале республиканского радио.

Би-би-си МПМ - отдел образовательных программ, который я представляю здесь, - рассказывает старший продюсер Лиз Роули, - был создан три года назад для подготовки учебных радио- и телепрограмм для стран Восточной Европы и бывшего Союза. Наши передачи рассчитаны на самую широкую аудиторию как действующих предпринимателей, уже добившихся каких-то успехов в своем деле, так и потенциальных - тех, кто хотел бы начать собственный бизнес, но нуждается в конкретных советах и информации об основах практического бизнеса. Такие циклы передач о предпринимательстве наш отдел готовил два года назад на радио в России, сейчас продолжается вещание на одном из радиоканалов Украины. Они имели большой резонанс, поэтому Би-би-си решила продолжить их и в других странах СНГ. В Узбекистане мы работаем при Центре развития рыночных навыков в рамках проекта ТАСИС ЕС.

В сборе материала и подготовке передач (они выйдут в эфир на узбекском языке) Лиз Роули, владеющей русским языком, помогли узбекские коллеги - Шакир Юсупов и Махфуза Туйчибаева. Было записано множество интервью - с местными предпринимателями, с экспертами, с представителями различных структур по поддержке малого и среднего бизнеса в республике - Союза предпринимателей, Ассоциации деловых женщин, Бизнес-фонда и других. Ведущий передачи и привлеченные эксперты разъясняют общепринятые положения теории бизнеса на практических примерах, показывая тем самым, каким образом международные правила вписались на узбекской земле.

У нас, наверно, за три месяца работы в Узбекистане уже сложился обобщенный образ узбекского предпринимателя? Насколько он похож или отличен от английского?

Конечно, разница есть. Прежде всего в отсутствии опыта предпринимательства, той, может быть, традиции, которая у нас обычно передается от деловых отцов по прямой. Вашим предпринимателям труднее: им приходится начинать с нуля, учиться на собственном опыте. Готовых рецептов успешного ведения бизнеса в современном понимании здесь не было. Малый бизнес везде зависит от людей, а в Узбекистане в особенности: индивидуальность каждого вашего предпринимателя проявляется очень ярко. Было много интересных встреч. Что меня еще удивило, так это месячные устремления узбекских предпринимателей. Обычно люди открывают собственное дело, чтобы получить прибыль, улучшить прежде всего свою жизнь, положение своей семьи. Большинство узбекских предпринимателей, с кем мне пришлось общаться, мотивировали свое решение заняться бизнесом желанием помочь окружающим. Слышать это было очень приятно.

Напоминаем, передачи серии "Удасданлик чикаларликман?" - "Смогу ли я?" будут передаваться каждую среду в 12.30 по первому каналу республиканского радио с утренним повтором по воскресеньям по второму каналу.

Нигина Байкабулова.

Резонанс НАКАЗАНЫ ПО ЗАСЛУГАМ

Правление Сырдарьинского областного общества сообщает редакции "Правды Востока", что в опубликованной в газете статье "Где взять 'наличку' верно выявлены факты нарушений, связанных с увеличением эмиссии денежного обращения. Справедливы нарекания в адрес отдельных кооперативных организаций. В частности, в Акалтыньском и Гулистанском районных потребительских обществах руководители своим беспринципным и халатным отношением к своим прямым служебным обязанностям допустили ряд грубых нарушений правил торговли. Так, в торговых предприятиях не было в достаточном количестве кассовых аппаратов, чтобы достоверно вести учет поступления денежных средств.

Статья "Где взять 'наличку'" обнародована на местах во всех кооперативных организациях и на расширенном заседании правления Сырдарьинского областного общества с участием руководителей и главных бухгалтеров. За нарушения, указанные в публикации, строго наказана в административном порядке группа лиц. Временно исполняющий обязанности председателя правления Акалтыньского района К. Абдуллаев освобожден от занимаемой должности, главному бухгалтеру Б. Ходжанову объявлен выговор. По Гулистанскому району, учитывая непропорциональную работу, председателю Н. Туйчибаеву объявлен выговор. Главным бухгалтером Гулистанского района А. Ирсалиев освобожден от занимаемой должности согласно постановлению областного общества.

После публикации разработаны мероприятия, направленные на совершенствование торговой деятельности на местах.

А. Салиев,
Председатель правления Сырдарьинского областного общества.

"УздЭУавто": ТЕМП РАБОТ НЕ СНИЖАЕТСЯ

Как уже сообщалось, в городе Асака Анджанской области на совместном узбекско-корейском предприятии "УздЭУавто" вступила в строй производственная линия по выпуску микроавтобусов "Дамас". В сооружении первенца автомобилестроения государств Центральной Азии участвовал ряд строительных коллективов Ферганской области, в их числе и трест "Узэлектромонтаж". Рассказывает его начальник строительного управления Евгений Александрович Веч:

На автозаводе в Асаке мы начали работать в феврале прошлого года, командировали туда лучшие бригады электромонтажников, которыми руководят Робис Галин, Александр Черникель и Саловат Нигматов. Оперативное руководство поручили опытным мастерам Тохиру Абдуллаеву и Борису Гусарову. Ими были смонтированы электроосвещение и силовое электрооборудование в окрасочном цехе главного корпуса, трансформаторные подстанции, произведены электромонтажные операции на конвейерных линиях. Работали по 10-12 часов в сутки, из Асаки не выезжали целыми неделями. В ноябре рапортовали о завершении нашей части работ, выполнив электромонтаж на 13 миллионов сумов. Представители южнокорейской корпорации признали, что ферганцы добились лучших показателей среди других электромонтажных организаций, участвовавших в стройке...

Специалисты не раз отмечали роль "УздЭУавто" в формировании инфраструктуры региона. И это действительно так. В Асаке появились новые автодороги, железнодорожная ветка, построены гостиница, пансионаты, жилые здания, газопроводы и водопроводы, линии электропередач. В нашей области, в Кувазе завершается строительство производства по выпуску автомобильного и архитектурного стекла. На ряде металлообрабатывающих предприятий уже выполняются заказы нового завода - изготавливают комплектующие детали и узлы автомашин. Создается фирменная сеть по продаже и сервисному обслуживанию автомобилей "УздЭУавто". Все это позволит предоставить жителям сотни и сотни дополнительных рабочих мест, занять их высокопроизводительным, хорошо оплачиваемым трудом.

А пока здесь отличился, наряду с электриками, рабочие и специалисты треста "Фергананефтехиммонтаж", акционерного общества "Ферганастрой", управлений "Промвентиляция", "Термоизоляция" и других. И пуск первой технологической линии на "УздЭУавто" - общая радость ферганцев.

Записал Валентин Панамарев,
Общ. корр. "Правды Востока".



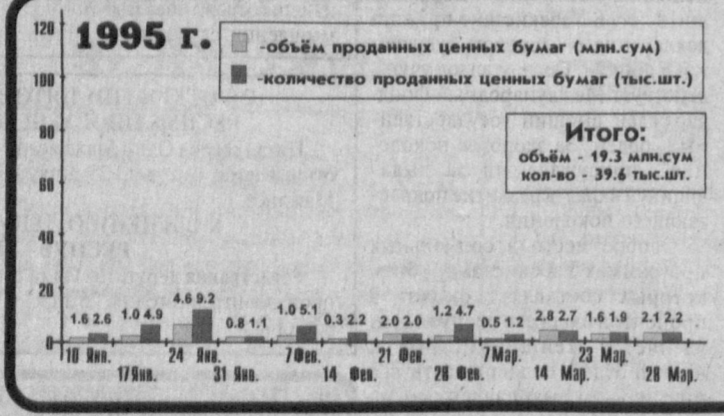
Наш дотошный читатель иногда терпится в мире новых терминов. Но в условиях рыночной экономики без них никак не обойтись. Сегодня мы открываем своеобразный ликбез - даем объяснения словам, которые прочно входят в лексикон деловых людей.

По вашим просьбам мы будем этот словарь постепенно пополнять.



АВАЛЬ (денежное поручительство) - означает ответственность перед владельцем векселя. Другое значение - банковская гарантия, выраженная в форме векселя на лицевой стороне которого или на прикрепленном к нему листе. Внимательно присмотритесь к подписи, чтобы вас дежурком не назвали.

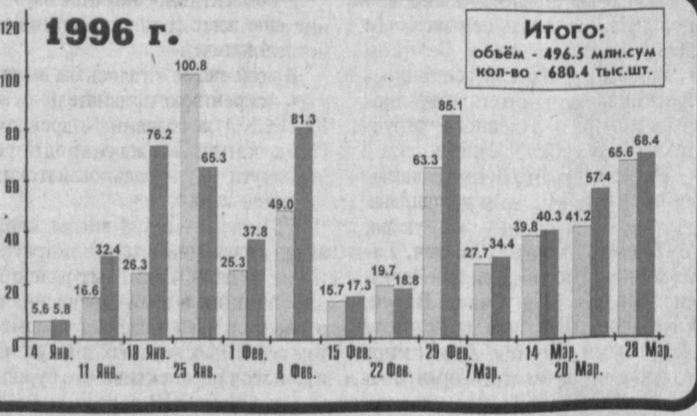
АВАНСОВАЯ ЗАКУПКА - одна из форм встречной торговли. По условиям такой сделки предприятие заранее поставляет товар зарубежному контрагенту с зачислением выручки на специальный условный счет в банке импортера. После накопления на счете согласованной пороговой суммы, контрагент осуществляет встречную поставку товара, получая при этом гарантированный платеж с условного счета. Этот вариант применя-



ПОСМОТРИТЕ И СРАВНИТЕ

Оборот по операциям с ценными бумагами на республиканской фондовой бирже "Тошкент" в первом квартале по сравнению с показателями аналогичного периода прошлого года неизмеримо увеличился. Если в прошлом году за первые три месяца реализовано около 40 тысяч акций, то ныне за тот же период - 680 тысяч штук. Результаты в суммарном выражении возросли в 25,7 раза.

Наиболее активно в нынешнем году участвуют в торгах представители акционерных обществ Ферганской области (175,4 млн. сумов), ташкентские брокеры (75,2 млн.), Кашкарласты (60,5 млн.), Республики Каракалпакстан (43,6 млн.). Увы, как и в прошлом году, пассивную позицию занимают территориальные управления Госкомимущества Наманганской, Навоийской, Джизакской, Сырдарьинской областей.



ЗАВОДЫ ЭТОГО УДИВИТЕЛЬНОГО КУЧКАРА

Не дать делу заглохнуть

Вы не пробовали строить завод? Или хотя бы прикиньте, хватит ли вас на это? Кучкар Курбанбаев достраивает второй. С первым он справился еще в доперестроечное время. Были желание, силы и настойчивость. Качествами этими судьба не обделила Кучкара, иначе он и не стал бы руководителем довольно крупного хозяйства.

Первый завод дался нелегко. Потому что обслуживающими колхозы организациями отнюдь не предусматривалось обеспечение их оборудованием для консервирования даров садов, огородов и бахчей. Больше того, само это дело считалось приоритетным для госпредприятий, а вовсе не для каких-то хозяйств, от которых требовалось только сырье. А так как его выращивание сплошь и рядом оборачивалось убытками, председатель твердо решил организовать переработку. Его не смущало, что соответствующего оборудования в Узбекистане не было. Он исколесил чуть не весь бывший Союз - и пустился из себя консервный завод из первых в республике.

К этому времени и многие другие осознали, что переработка овощей и плодов лучше производить на месте, а не везти за тридевять земель. Заводы и шехи стали расти как грибы. И сразу обозначился дефицит стеклотары. Введенные мощности не использовались и наполновили. Неумолимым Кучкар повял: прогорит его консервный завод, если не построят свой стеклотарный.

Да нечего особенного в этом заводе нет, рассмотрев я на них и в Казахстане, и в России. Печь да небольшой по объему цех, вот и все, - торжато доказывал он мне при очередной встрече, хотя я не возражал, зато доказывал, что не меня он убеждает в целесообразности новой стройки, а самого себя мобилизует, чтобы ввязаться и уже не отступать.

Какой же труд врал уже на себя! Не у кого было учиться, ни одно хозяйство в ту пору не имело

стеклотарного завода, и Кучкар стал частым гостем на государственных, и не только делающих тару, но и производящих технику для них. Прямой, добрый и честный по натуре, он подкрепил свое обаяние и традиционным хорезмским гостеприимством. И ему не было отказа. Стали прибывать в колхоз огромные ящики с машинами, каких не достать бы и через старый Госснаб.

Поддержали Кучкара и в области. Поручили строительному одному из ведущих трестов, областной комитет контролировал стройку, вельчески ей помогая. Так, еще два года назад в родном кишлаке Кучкара Курбанбаева полились высокие щехи сельского стеклотарного, видные за несколько километров. Как лукавил Кучкар, убеждая себя, что ничего особенного в этом заводе нет! Еще как есть! Сложные металлоконструкции, совершенно не понятная беспесцельная печь аж на подлотины расплавленной стекломассы, дымоход, в котором проедет "Москвич", - еще много места занял бы перечень этих особенностей.

А потом дело затеполилось. Цены за оборудование и работы поползли вверх. Областной комитет предложил ведущим предприятиям стать пайщиками строительства. Но денег у большинства из них не было, и доброе начинание не дало ожидаемого результата.

Тем временем К Курбанбаеву зачастили гости с заманчивыми предложениями продать завод.

Да зачем вам такая обуза, даже если и запустите, сколько горя клебнете, доставая дефицитную соду и другие материалы. Получите денежки за свой завод и растите себе на здоровье рис, хлопок и дыни, - убеждали они председателя.

Вообще-то разумный совет. Да не на такого напали ушлые коммивояжеры.

нужно 36 миллионов сумов.

Смотрю на Кучкара, он согласно кивает головой. Все подсчитано, сумма значительная, но на лице руководителя нет и следа упрямости. В чем же дело? А в том, что такие средства у хозяйства в общем-то имеются: это принадлежало ему хлопковое полеводство, до сих пор не реализованное. Его как раз хватало, чтобы покрыть все предпроектные расходы. Но распорядиться им сам колхоз не может, необходимо решение высших инстанций.

Какие блага оно, это решение, принесло бы колхозу и району, где живет и работает этот удивительный Кучкар Курбанбаев, всей Хорезмской области, да и не только ей, но и другим регионам нашей республики! Завод способен сделать за год более 80 миллионов сумов. Стоят они несколько сот миллионов сумов. Сто миллионов, это самое малое, составит прибыль. Значит, 40 миллионов поступят в местный бюджет. Неплохое подкрепление, не правда ли? Но это еще не все, и даже не главное. Главное в том, что многочисленные консервные заводы и шехи, построенные в последние годы на селе, получают необходимую им тару и заработок на полную мощность. Кучкарских банок хватит и Хорезму, и Каракалпакстану, и другим областям останетса. Сколько новых рабочих мест появится, как поправят свои дела колхозы, ведь от наших помидоров, пасты, огурца еще никто не отказывался. И потекут в бюджет новые поступления.

Решение может быть и другим. Если уж никак нельзя дать колхозу денег за его же полеводство, давайте льготный кредит. Это тот случай, когда на это можно пойти, ведь речь не о какой-то афере или о наживе. Человек рвется за интересы общества, за наши с вами. Давайте же сделаем так, чтобы с нынешнего июля уникальной для Центральной Азии сельский стеклотарный заработал!

К. Циканов,
Общ. корр. "Правды Востока".

Урген - Шапат,
Хорезмская область.

БЕЗ ПРОШЛОГО НЕТ БУДУЩЕГО, БЕЗ СОТРУДНИЧЕСТВА НЕТ ПРОГРЕССА

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Мы активно включились в совместные проекты ООН, ЮНЕСКО по секторному анализу образования. В их рамках Узбекистан, сохраняющий абсолютную грамотность населения, осуществляет планомерное сотрудничество как с государственными учреждениями, так и с неправительственными организациями США, Франции, Великобритании, Германии и других стран.

Правительство Узбекистана обеспечит все условия для успешной работы регионального семинара по развитию фундаментальных наук под эгидой ЮНЕСКО, который планируется провести в Ташкенте в этом году. Безусловно, он является необходимой подготовительной ступенью к всемирной конференции по высшему образованию и фундаментальным наукам.

Господин председатель! Мы намерены и в дальнейшем принять активное участие в реализации перспективной программы "Шелковый путь - путь диалога", возрождающей добрые традиции прошлого и закладывающей новую дорожку мира и человеческих контактов. В этой связи считаем необходимым продлить данную программу на следующие десятилетия.

В этом проекте Узбекистан готов взять на себя решение всех организационных вопросов по проведению в 1997 году в Бухаре, с участием всех уважаемых членов исполнительного совета ЮНЕСКО, представительного международного симпозиума "Научное

культурное наследие человечества - третьему тысячелетию".

Уважаемые члены исполнительного совета!

В порядке предложения, хотелось бы обратить ваше внимание на усиление работ по экологическому измерению в различных регионах.

В настоящее время Центральная Азия оказалась в эпицентре экологической катастрофы, печальные последствия которой испытывают на себе 60 миллионов человек. Я имею в виду аральскую трагедию, которая служит убедительным доказательством взаимовлияния проблем окружающей среды и стратегической безопасности.

Я глубоко убежден, что проблема Арала, приобретающая сегодня планетарный характер, не исчерпывается вопросами экологии.

Эта также и нравственная проблема, на которой проверяется способность и умение человечества сострадать и сотрудничать.

Наш опыт показывает необходимость превращения экологического измерения в важнейший критерий международной гуманитарной политики.

Учитывая поистине глобальные масштабы катастрофы, Узбекистан приветствует вклад ЮНЕСКО в привлечение интеллектуальных и материально-технических сил мирового сообщества для решения этой экологической трагедии. Мы поддерживаем идею проведения третьей международной конференции по образованию в области окружающей среды.

Дамы и господа!

Правительства стран мира все больше и больше объединяются в том, что ЮНЕСКО - это динамично развивающаяся организация. И нет сомнения в том, что сам процесс развития будет способствовать ее содержательному и организационному совершенствованию, расширению масштабов ее деятельности.

В этой связи мы бы горячо приветствовали создание офиса ЮНЕСКО в Ташкенте.

Хочу заверить, что правительством Узбекистана будут созданы все необходимые условия для того, чтобы он стал эффективным координирующим центром по реализации гуманитарной политики мира в регионе.

Уважаемый господин председатель!

У меня есть твердая убежденность, что XXI век будет веком духовности, веком образования, науки, культуры и информации.

Я верю, что силы разума и человечности должны победить.

Я верю в торжество эволюционного развития народов и государств на нашей планете.

Это и есть, на мой взгляд, сама логика развития человечества. Главным условием достижения этой великой и благородной цели являются солидарность и торжество интеллектуальных сил, сил разума, сил добра и справедливости, которые объединяет в себе ЮНЕСКО и которые представляют ее вы - уважаемые члены исполнительного совета ЮНЕСКО.

Я хочу заверить всех вас, что мы в Узбекистане сделаем все необходимое для углубления и расширения

сотрудничества, претворения в жизнь благородных целей, заложенных в уставе ЮНЕСКО.

Позвольте пожелать успешной работы нынешней сессии исполнительного совета ЮНЕСКО на благо всеобщей духовности и культуры.

Хотел бы надеяться, что сегодня вы все будете нашими дорогими гостями при открытии новой выставки Узбекистана, посвященной развитию науки, культуры и образования в эпоху Темуридов. Будет рад видеть вас дорогими гостями на приеме, а также на большом концерте мастеров искусств Узбекистана в актовом зале ЮНЕСКО.

Господин председатель! В знак большой признательности ЮНЕСКО хочу подарить исполнительному совету картину известного узбекского художника.

Дамы и господа! Позвольте также воспользоваться приятной возможностью и сообщить о награждении генерального директора ЮНЕСКО господина Федерико Майора за выдающиеся заслуги в укреплении культурного сотрудничества между ЮНЕСКО и Узбекистаном, огромный вклад в возрождение и распространение богатейшего духовного наследия народов Центральной Азии, реализации международной программы "Шелковый путь - путь диалога" высшей государственной наградой Республики Узбекистан - орденом "Дусллик".

От всей души поздравляю господина Федерико Майора с этой высокой наградой.

Благодарю за внимание.

себя опыт этого государства. В книге содержится критика недостатков административно-командной системы управления экономикой. Содержащиеся в ней суждения о проблемах государственной экономики, механизмах формирования рынка, цен, конкуренции, и особенно материалы о социальной среде и социальной политике, безусловно, также представляют большой интерес для наших читателей. Особого внимания заслуживают таблицы и графики, которые наглядно иллюстрируют содержащиеся в книге сведения.

Книга переведена на узбекский язык еще и потому, что мнения и суждения в ней изложены четко и ясно. А это дает возможность читателю планомерно пользоваться ей, независимо от уровня профессиональной подготовки. К тому же рассмотренные в книге проблемы в известной степени соответствуют проблемам нашей экономики.

Прочитав эту книгу, читатель сможет получить дополнительные сведения о проблемах экономического и социального развития. А это будет способствовать углубленному изучению основ экономических знаний.

Шарифжан Пулатов. Доктор технических наук. Уктам Эльбеков. Кандидат экономических наук. (УзА).

АО "АДМАЗАРМЕБЕЛЬ"
Государственного акционерного общества "Узбекмебель"

С 15 апреля по 15 мая с.г. проводит выставку-продажу мягкой мебели для дома и офиса по образцам

Распродажа - оптовая и в розницу по всем видам расчетов, в том числе за векселя, по отпускным ценам фабрики без торговых надбавок.

Для оптовых покупателей предусмотрена система скидок.

Оплата предварительная. Выставка проводится в фойе института "УзНИИградостроительства" по адресу: ул. Навои, 18. Доставка в пределах Ташкентской области транспортом фабрики, за счет фабрики.

Приглашаем дилеров в областях Республики Узбекистан на конкурсной основе.

КРЕСЛО С ВЫСОКОЙ СПИНКОЙ - 15000
СТУЛ ВИЗИТНЫЙ - 8500
КРЕСЛО СО СРЕДНЕЙ СПИНКОЙ - 14000
СТУЛ ВИЗИТНЫЙ С ПОДЛОКОТНИКАМИ - 9300

Телефоны: 72-01-29
72-09-39
72-09-39
Факс: 72-09-39

ОПЛАТА В СУМАХ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕМ

Тел. для справок: (7159)1-089, 1-846, в Ташкенте: 41-8-14, 41-70-11.

Внешнеэкономическая фирма
AFROSIAB Ltd

ОФИСНЫЕ КРЕСЛА И СТУЛЬЯ

КРЕСЛО С ВЫСОКОЙ СПИНКОЙ - 15000
СТУЛ ВИЗИТНЫЙ - 8500
КРЕСЛО СО СРЕДНЕЙ СПИНКОЙ - 14000
СТУЛ ВИЗИТНЫЙ С ПОДЛОКОТНИКАМИ - 9300

Телефоны: 72-01-29
72-09-39
72-09-39
Факс: 72-09-39

ОПЛАТА В СУМАХ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕМ

Фил. № 1 фирмы "Хаджар Лтд." меняет статус. Новое название - частная фирма "Хаджар".

МНПП "Полюс" Мирзо-Улугбекского р-на ликвидируется. Претензии принимаются в течение месяца со дня опубликования объявления.

Продается "ВАЗ-2107" (новый). Тел.: (3712) 93-47-17, 77-59-49 (после 18.00).

Продается "ВАЗ-2107" (новый). Тел.: (3712) 93-37-12, 93-45-85, 93-44-64.

UZBEKISTAN airways

НАЦИОНАЛЬНАЯ АВИАКОМПАНИЯ "УЗБЕКИСТОН ХАВО ЙУЛЛАРИ"

Перелететь через океан теперь вы сможете дважды в неделю, если воспользуетесь рейсом **ТАШКЕНТ-НЬЮ-ЙОРК** через **АМСТЕРДАМ**.

на который открыта вторая частота по средам, время вылета 07.30, время прибытия 15.15, время вылета из аэропорта назначения 17.15, время прибытия в Ташкент 17.55+1.

По всем вопросам обращаться по адресу: ул. У. Носира, 9. Телефоны для справок: 56-38-37 (международное агентство) и 066.

Требуются энергичные, инициативные юноши и девушки для распространения газет **"ЭКО"**

Условия труда и оплаты выгодные

Ждем вас каждую субботу, в 8.00 по адресу: ул. Магбулчилар, 32 (газетный корпус), возле входа.

Внешнеэкономическая фирма
AFROSIAB Ltd

ПРЕДЛАГАЕТ ВАМ КОМФОРТ

ТЕЛЕФОНЫ **Panasonic**
ХОЛОДИЛЬНИКИ **SUPRA**
ТЕЛЕВИЗОРЫ **SHIVAKI**
ЭЛЕКТРОЧАЙНИКИ **Nihon**

ОПЛАТА В СУМАХ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕМ

Телефоны: 72-01-29
72-09-39
Факс: 72-09-39

Лучшие модели **SINGER** со склада в Ташкенте. **SINGER** - вековые традиции качества.

- Для детей: легко и играючи приучают к труду.
- Для деловых людей: мини-машины для срочной починки одежды.
- Для дома: надежные помощницы на все случаи жизни.
- Для профессионалов: швейно-вышивальные компьютеры.

Кроме того, утюги **SINGER**.

Представительство концерна **PFAFF-SINGER**: Ташкент, ул. Мовароунахр, 20. Тел.: (3712) 56-19-70, 56-85-70. **PFAFF SINGER**

АКТУАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

Главная редакция издательско-полиграфического концерна "Шарк" представила для широкого круга читателей книгу "Социально ориентированная рыночная экономика", изданную в Германии. Книга переведена на узбекский язык в Академии государственного и общественного строительства при Президенте Республики Узбекистан. Эту важную работу сделали опытные переводчики Б.Эркаев, А.Якубов. Вступительное слово к книге написал профессор А.Азизходжаев.

Книга "Социально ориентированная рыночная экономика" состоит из шести глав и невелика по объему. Но богатством интересных идей, ясным стилем изложения привлекает внимание читателей. В ней освещаются основные направления в формировании системы социально ориентированного рыночного хозяйства в Федеративной Республике Германия и вопросы внедрения их на практике.

Независимый Узбекистан на пороге XXI века взял курс на рыночную экономику. В ходе создания ее основ мы должны решить очень много проблем. Переход от централизованной, административно-командной системы к рыночной экономике - это длительный процесс, который заключается не в простом совершенствовании старого механизма хозяйствования, а в переходе из одного качественного состояния в другое.

Рыночная экономика определяет экономическое и социальное развитие человечества и является естественным историческим процессом. Конечно, мы должны проходить все этапы становления рыночной экономики, через которые прошли другие государства. В этом отношении мы имеем широкие возможности для использования мирового опыта. В мировой практике накопились знания и опыт перехода к рыночным отношениям - от консервативных моделей до радикальных, от методов эволюционного развития до "шоковой терапии". В общем говоря, природа рыночной экономики, ее тенденции и закономерности, являясь одинаковыми, не имеют "национальной окраски". Однако каждое государство имеет свои исторические традиции, своеобразные особенности в экономическом и соци-

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЖИЗНЬ

ВДОВЫ ПЫТАЮТСЯ ВЫЖИТЬ

В ежедневный кошмар превращается для жительницы Кабула Роушан Юсуфзай возвращение в разрушенную квартиру с пустыми руками: дома - трое голодных детей.

"У нас не хватает продуктов питания, дети замерзают, а я не могу спать из-за постоянных обстрелов", - говорит 30-летняя вдова, сидя перед чашкой теплого чая в буржуйке.

Как и большинство из 25 тысяч кабульских вдов, у Роушан, чей муж погиб 11 лет назад во время ракетного обстрела, нет своего дома вот уже много лет. "У вдов много проблем. Обычно они одиноки. У многих нет даже детей, чтобы заботиться о них", - замечает Роушан. Она работает на кабульском радио, получая всего 12 долларов в месяц, и помогает международной благотворительной организации осуществлять контроль за распределением продовольствия среди таких же вдов, как и она сама.

Те же, кто остался без работы, столкнулись с нищетой. "Пытаясь счастье, они ходят по домам и подбирают", - продолжает Роушан. - У них нет выбора".

Семья Роушан ютится в маленькой комнате в 5-комнатной квартире, расположенной в кабульских Чермущах. Это построенный в свое время советскими строителями "спальный" район для госслужащих. Пожар афганцы окрестили эти новостройки Микрорайоном. Жилище представляет собой жалкое зрелище: часть стен разрушена разрывами реактивных снарядов, другая - испещрена следами пуль. Вместо балкона - сплетение искореженного бетона и стальной арматуры. "Богатая" обстановка состоит из трех кроватей.

В январе 1994 года Микрорайон стал местом ожесточенных сражений, когда формирования генерала Дустума и другие оппозиционные формирования предприняли неудачную попытку захватить город, отбить его у сторонников президента Бурхануддина Раббани. Позже, когда линия фронта "отошла", правительство переселило многих вдов из разрушенных домов в долгие время пустовавшие микрорайоновские квартиры.

Роушан, пережившая в Микрорайоне 10 месяцев назад, живет еще в сносных по меркам военного времени условиях. Ее же соседке - тоже вдове - Шах Коко досталась куда меньшая жилища. И все же, по словам Роушан, Шах Коко оказалась более

Открытие бразильских ученых ШЕСТОЙ ГЕН

Ученые из бразильского университета штата Сан-Паулу во главе с профессором Майаной Затти выделили новый ген человека, влияющий на дистрифицию мышц.

До сих пор науке были извест-

ны пять генов, "отвечающих" за эту болезнь. Исследователи знали, что генный набор ни не ограничивается, однако не могли доказать это на практике. Теперь эту группу пополнил еще один ген, однако говорить о конечном результате

еще рано, поскольку у ученых появилась уверенность в существовании и седьмого гена, влияющего на мышечную дистрифицию.

Как заявила в беседе с журналистами М. Затти, проникновение в законы генетики поможет найти

эффективное средство для лечения болезни, значительно повысится точность диагноза. Но ее словам, открытие бразильских ученых - это весомый вклад в создание полной карты генов человека, над чем бьются ученые всего мира.

УЗБЕКСКО-РОССИЙСКОЕ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

"УЗАЛТАЙТРАКТОР"

ПРЕДЛАГАЕТ

по ценам завода-изготовителя

тракторы пахотные "Т-4А"

Телефоны: в г. Гулестане (8-367-22) 2-04-52, 2-18-32; в г. Ташкенте (8-3712) 44-57-49, 44-61-83.

Наш адрес: Сырдарьинская обл., Мирзаабалский р-н, поселок Богистан.

СП "УзАлтайТрактор" является представителем Алтайского тракторного завода на территории Республики Узбекистан. Прямые поставки тракторов и запасных частей к ним обеспечивают реально низкие цены.

