

ОСНОВАНА
2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ДЕНЬ СТРАНЫ

новости • события • факты • комментарии

ХОРОШИЕ НОВОСТИ УКРАСИТСЯ АВТОТРАССА

Началось благоустройство автотрассы, связывающей Андизжан с Кувшинским районом Ферганской области.

По обеим сторонам 40-километровой трассы высаживаются саженцы арчи, тополя, фруктовых деревьев, обновляются автобусные остановки. Особенно активно идут работы на асакском участке дороги. АО «Андижонавтоил» завершает прокладку асфальта на последних километрах. Указатели дорожного движения соответствуют стандартам.

В обновление современной магистрали вносят весомый вклад жители десяти кишлаков. Они наводят порядок на своей территории, празднично украшают дома, административные корпуса. Вдоль аллей началась посадка кустарников и цветов. Здесь каждый стремится встретить Навруз добрыми делами. К празднику на трассе сдаются в эксплуатацию два десятка новых торговых объектов и станций автосервиса.

Нурмухаммад Ватанияр. Соб. корр. «Правды Востока».

ЗАКОЛОСИТСЯ НИВА

На обширных площадях потянулись к солнцу ростки колосовых культур. У пшеницы начинаются так называемые трубкования, после которого вырастет к соцветию колос, наполненный житняком зерном. Но чтобы он стал весомым и полноценным, предстоит напряженная работа дехкан.

Как сообщили в Министерстве сельского и водного хозяйства республики, на поливных и богарных землях идет интенсивная подкормка колосовых азотными удобрениями. Дехкане знают, что этот агротехнический прием надо провести в оптимальные сроки и в поте лица работать, чтобы получить добротный урожай. Затем будут вторичная подкормка, поливы, и закончится золотая нива Узбекистана.

В нынешнем году колосовые в республике занимают площадь свыше 1 миллиона 244 тысяч гектаров. Большая часть посевов размещена на поливных землях, что гарантирует высокий урожай. Специалисты считают, что сбор урожая в нынешнем году начнется на 8-10 дней раньше, чем в прошлом году. Планируется и более высокая урожайность.

Вячеслав Драчев. Корр. Уз.

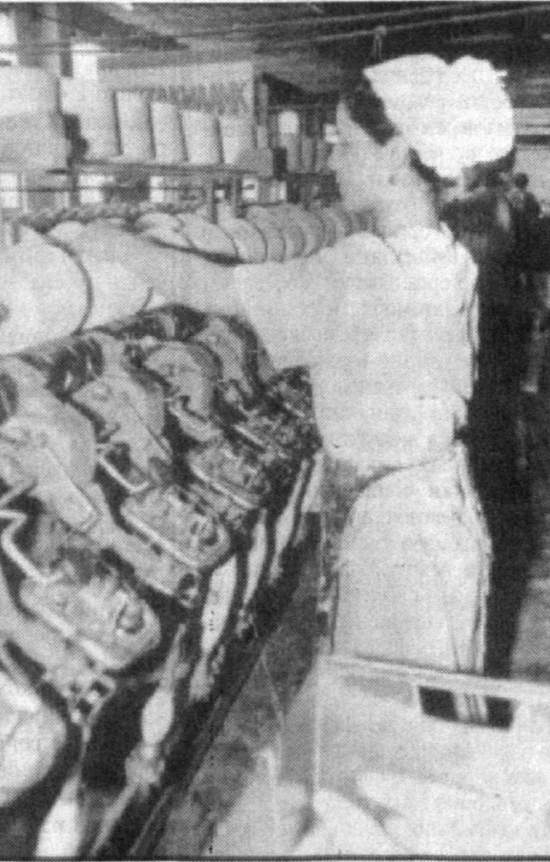


В минувшем году коллектив открытого типа прядильно-ткацкой фабрики Риштанского района выработал на 1,5 миллиарда сумов бязевого сырья и пряжи. Ныне решено выработать продукции на 2,5 миллиарда сумов.

Качественная продукция отправляется на промышленные предприятия республики. На фабрике трудятся 2300 рабочих и служащих в две смены. Для работающих созданы все условия. К их услугам врачебный кабинет, культурно-бытовое обслуживание, налажена работа автотранспорта. Малообеспеченные семьи и нуждающиеся получают ежемесячно помощь.

НА СНИМКЕ: рабочая Мохира Далабаева; рабочая Феруза Шокирова.

Фото М. Кадилова (УзА).



БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ЧАСТНОГО СЕКТОРА

Успех в любом деле зависит от правильного подхода к нему, продуманной стратегии и тактики. Когда два с лишним года назад при Ташкентском обкомкомитете создавался координационный совет по стимулированию малого и среднего бизнеса, в него, как обычно, вошли руководители всех соответствующих подразделений - банков, правоохранительных органов, бизнес-фонда, Госкомимущества и так далее.

Но как сделать так, чтобы этот орган был по-настоящему рабочим? Как повысить его коэффициент полезного действия, добиться осязаемой отдачи? Эти и многие другие вопросы были сразу же поставлены на повестку дня. По предложению председателя координационного совета, хохма столичной области Умата Маматкуловича Мирзакулова был создан секретариат из восьми человек, введена освобожденная должность ответственного секретаря координационного совета.

По такой же схеме организовали работу в этом направлении во всех городских и районных хокимиятах, где также были введены освобожденные штатные единицы и созданы комиссии. Иными словами, по вертикали и по горизонтали образовалась такая структура, которая не только конкретно проводила рутинную работу по стимулированию малого и среднего бизнеса, но и полностью отвечала за нее. Созданы четыре рабочие группы - по инвестиционной поддержке, обучению, информации и правовой поддержке - стали встречаться не по итогам квартала или полугодия, а еженедельно. И на местах стали по-настоящему решать чисто рабочие вопросы. К примеру, в та-

ком-то районе руководитель банка говорит, что он не может выдать кредит из-за отсутствия ресурсов. Ведь выдать надо из внебюджетных фондов. Рабочая группа изыскивает резервы, скажем, в облбюджете, и тут же проблема решается.

Таких случаев из нашей практики можно привести немало, - говорит ответственный секретарь Ташкентского областного координационного совета по стимулированию малого и среднего бизнеса Бобур Давлатов. - И главное, если раньше предприниматели годами обивали пороги различных кабинетов для получения кредитов, то теперь у них уходит на это считанные недели. Конечно, большую помощь всем нам в этом оказывают и правительство республики, и Центральный банк страны.

Когда в декабре 1999 года на встрече с избирателями Ташкентской области Президент Узбекистана И. А. Каримов поставил задачу выдать не менее 100 дехканским и фермерским хозяйствам микрокредиты, эквивалентные 5 и 10 тысячам долларов США, Кабинет Министров тут же издал соответствующие постановления, а Центральный банк республики разработал порядок выдачи этих микрокредитов. Процентные ставки при этом были предусмотрены самые минимальные: от 15 до 18 процентов годовых. В результате целенаправленной работы микрокредиты за год получили не 100, как планировалось, а более 600 дехкан-

ских и фермерских хозяйств. У нас в стране очень многое сделано и делается по развитию и укреплению частного сектора, - говорит руководитель частной фирмы «BER AD» Саидкарим Юсуфов. - Так, все субъекты малого и среднего бизнеса при их регистрации автоматически становятся участниками внешнеэкономической деятельности. Для них в минувшем году была отменена норма обязательной продажи валютной выручки от экспорта продукции. Благодаря этому резко возросла эффективность их деятельности. Нашим коллективом, к примеру, насчитываемым 83 человека, удалось отгрузить в 2001 году в Германию, Голландию, Объединенные Арабские Эмираты, Россию и в Украину сухофруктов на 844 с лишним тысячами долларов США.

Микрокредиты - это не только новый источник пополнения наших оборотных средств, - говорит руководитель другой частной фирмы «Акмаль» Рахимжон Умиров, - но и самый эффективный способ быстрого создания дополнительных рабочих мест. Так, за короткий срок мы смогли довести количество работающих у нас до 115 человек. Раньше как было: взял кредит, пока его не погасишь, о другом и думать забудь. Теперь благодаря стараниям правительства картина в корне изменилась.

Приходит предприниматель в городской или районный хокимият со стоящей идеей, но, не имея на руках бизнес-плана, получает микрокредит в виде стартового капитала. Используя его по назначению - на тебе кредит на развитие. Так, в минувшем году в столичной области было создано 2640 субъектов малого и среднего бизнеса. Благодаря чему количество дополнительных рабочих мест выросло на 21085, в том числе на селе - 11785, что составило 176,1 и 175,7 процента соответственно к годовому заданию. Коммерческими банками области из собственных средств за год субъектам МСБ было выдано кредитов на 12 миллиардов 195,7 миллиона сумов, что почти в 2 раза больше, чем в позапрошлом году. Кроме того, за счет средств внебюджетных фондов за 2001 год было выдано кредитов на 846,6 миллиона сумов. В целом же микрокредиты, выданные предпринимательским структурам на 1 января 2002 года, составили 1 миллиард 479 миллионов сумов, или к соответствующему периоду прошлого года увеличи-

лись на 137,3 миллиона сумов. А знаете, почему у нас очень много желающих заняться своим делом? - сказал руководитель частной фирмы «Акмаль» Рахимжон Умиров. - Потому что в нашем народе испокон веков была сильна приверженность к частному предпринимательству. Из истории известно, что в нашем регионе всегда были широко развиты ремесленничество, гончарное производство, ткачество, мастерские по работе с металлом, чеканке, резьбе по дереву и ганчу.

Сегодня в Узбекистане 35 процентов валового внутреннего продукта приходится на долю частного сектора, в котором занято 30 процентов трудоспособного населения. Нет сомнения в том, что с каждым годом эти показатели будут неуклонно возрастать. Именно для этого укрепляется и совершенствуется законодательная и нормативно-правовая база малого и среднего бизнеса, дехканских и фермерских хозяйств. Уже внедрена упрощенная процедура регистрации в «одно окно», унифицированы системы налогообложения, бухгалтерского учета и статистичности и многое другое. В результате усиления правовой защиты предпринимателей значительно сократилось и сокращается количество проверок со стороны контролирующих и правоохранительных органов. Расширяются масштабы финансовой поддержки субъектов малого и среднего бизнеса через льготные кредиты и микрокредиты.

Все это говорит о том, что частный сектор со временем займет ведущее место в нашей экономике. Виталий Магай. Соб. корр. «Правды Востока».

Ташкентская область.

ПРОТОКОЛ ПОДПИСАН

В Исламабаде 25 января прошлого года был подписан Договор об экстрадиции между Республикой Узбекистан и Исламской Республикой Пакистан. 6 марта в Министерстве иностранных дел Узбекистана был подписан протокол об обмене ратификационными грамотами этого документа. Его подписали с узбекской стороны - министр иностранных дел Узбекистана Абулказим Комилов и с пакистанской - Чрезвычайный и Полномочный Посол Пакистана в нашей стране Фазал Гафур.

Не без основания этот документ ратифицирован в момент, когда во всем мире продолжается широкомасштабная борьба против международного терроризма и организованной преступности. Договор предоставляет большие возможности для расширения сотрудничества органов правосудия обеих стран в борьбе с преступностью. В частности, документом предусмотрена поимка и выдача граждан, совершивших преступления в Узбекистане и скрывающихся в Пакистане, а также совершивших преступления в Пакистане и задержанных в Узбекистане.

(УзА).



«КЕЙС НЬЮ ХОЛЛАНД»: НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ ПАРТНЕРСТВА

В начале прошлой недели Президент Узбекистана Ислам Каримов принял в резиденции Оксарой президент и исполнительного директора американской компании «Кейс Нью Холланд» Паоло Монферно и председателя совета директоров этой компании Жан-Пьера Рессо. Подобные встречи с руководителями этой известнейшей в мире компании происходили и раньше. И они, несомненно, сыграли определяющую роль в углублении двустороннего сотрудничества.

Что же представляет собой компания «Кейс Нью Холланд» сегодня? И почему нашей стране выгодно с ней сотрудничать? «Правда Востока» ранее уже публиковала материалы об этой компании, ее деятельности в Узбекистане. И в частности, о высокопроизводительных тракторах, хлопкоуборочных машинах и зерноуборочных комбайнах, которые отлично проявляют себя в сельском хозяйстве нашей республики. Численность этой техники в регионах на сегодня превышает 4,5 тысячи единиц.

Следует вместе с тем напомнить, что в середине 90-х годов на рынке сельхозтехники Узбекистана появилась корпорация «Кейс» - один из крупнейших в мире производителей сельхозтехники и строительного оборудования. Не случайно именно эта марка получила у нас наиболее широкое распространение. В ноябре 1999 года произошло слияние «Кейс» с «Нью Холланд» (дочерним предприятием компании «Фиат»), также одним из мировых лидеров по производству сельскохозяйственной и строительной техники. Так родилась глобальная компания «Кейс Нью Холланд» (CNH), которая уверенно выдвинулась на первое место в мире по производству сельскохозяйственной техники и вошла в первую тройку по производству строительной техники. Компания имеет свои филиалы и дочерние предприятия почти в сорока странах, в ней свыше 12 тысяч дилеров и дистрибуторов более чем в 160 странах. Общее число сотрудников CNH на конец 2000 года превышало 31 тысячу человек.

Некоторые представления о масштабах деятельности CNH дают основные виды техники, производимой на ее предприятиях. В том числе сельскохозяйственного назначения: тракторы, зерноуборочные комбайны, хлопкоуборочные машины, пахотное оборудование, широкий спектр строительного оборудования: экскаваторы гусеничные и колесные, бульдозеры гусеничные, грейдеры, погрузчики колесные, обратные механические погрузчики, мини- и миди-экскаваторы, колесные мини-погрузчики, траншейный экскаватор, вилочные подъемники местного пересечения - всего не перечислить.

Благодаря слиянию двух компаний возможности «Кейс Нью Холланд» многократно возросли. Общий доход ее за 2000 год составил 10 млрд долларов, в том числе по видам продукции: тракторы - 28 %, комбайны - 8 %, другая сельхозтехника - 10 %, финансовое обслуживание оборудования - 7 %, тяжелое строительное оборудование - 13 %, легкое - 16 %, запасные части и детали - 18 %. По регионам расклад таков: из общего дохода (10 млрд долларов) 47 % приходится на страны Северной Америки, 36 % - Европы, 7 % - Латинской Америки и 10 % - на остальные.

«Кейс Нью Холланд» лидирует по объемам продаж среди иностранных компаний, поставляющих аналогичную продукцию на рынки стран СНГ и Центральной Азии. Причем доля CNH продолжает расти. Так, из

общего количества реализованных на этих рынках в 2001 году 592 тракторов 296 (50 %), а из 1702 комбайнов 1178 (69 %) являются продукцией «Кейс Нью Холланд».

Успехи «Кейс Нью Холланд», особенно в последние годы, обусловлены не столько конъюнктурой рынка, сколько последовательной реализацией «стратегии действий». Воплощая в себе лучшие творческие замыслы инженеров, конструкторов и менеджеров компании, эта стратегия направлена на снижение затрат, улучшение качества, совершенствование организации сбыта. Хорошо оснащенная научно-исследовательская база позволяет CNH постоянно совершенствовать технику, создавать новые высококачественные изделия и тем самым все полнее удовлетворять запросы потребителей. В компании хорошо сознают, что будущее ее бизнеса зависит от способности конструировать, производить и поставлять продукцию высочайшего качества, причем своевременно и по конкурентоспособной цене. CNH получает ценные идеи и отзывы от своих клиентов и дилеров со всех концов мира. Вся эта информация тщательно обрабатывается и изучается, она непременно учитывается при разработке новых программ, которые сфокусированы на удовлетворение реальных потребностей клиентов.

Компания сознает свою ответственность как мирового лидера - производителя средств производства, которые оказывают непосредственное влияние на благополучие миллионов людей. И она стремится делать все возможное, чтобы ее клиенты твердо стояли на ногах. CNH в полной мере использует все преимущества двух мировых марок (которые она теперь воплощает) - «Кейс» и «Нью Холланд». Ибо каждый из клиентов имеет свои индивидуальные потребности и пристрастия. И компания на всех мировых рынках твердо придерживается правила: клиентам и дилерам предлагается именно та продукция, которую они хотят и в которой нуждаются. На этом основана и стратегическая линия компании - совершенствовать самобытность каждой марки, усиливая их дистрибуторские сети. В этой «марочной» политике суть и самой стратегии дальнейшего развития компании. С учетом коммерческой выгоды компаний ведется также активная работа по оптимизации дизайнерских и производственных возможностей с целью унификации определенных видов (создания некоторой общности) комплектующих в различных марках техники. В компании полагают, что фундаментальный рост достигается прежде всего путем разработки и внедрения новой продукции с общими комплектующими. Вместе с тем каждая марка сохраняет свою уникальность и все присущие ей преимущества.

(Окончание на 2-й стр.)

УСКОРЕНИЕ РЕФОРМ - ТРЕБОВАНИЕ ВРЕМЕНИ

В Министерстве сельского и водного хозяйства состоялось расширенное заседание коллегии, посвященное итогам социально-экономического развития предприятий и организаций системы в 2001 году, обеспечению выполнения решений заседания Кабинета Министров о социально-экономическом развитии республики в 2001 году и оценке хода экономических реформ, а также об основных направлениях углубления реформ в 2002 году.

На заседании, которое вел заместитель Премьер-министра, министр сельского и водного хозяйства Т.Холдоев, была отмечена позитивная работа, проведенная по дальнейшему углублению коренных экономических преобразований в организациях и предприятиях агропромышленной системы нашей страны. Говорилось также о модернизации производства в отрасли, реализации программ по переоборудованию, развитию экспорт-

ного производства, широко привлечению иностранных инвестиций. Вместе с тем также были проанализированы недостатки, допущенные в данной отрасли. Резкой критике были подвергнуты ответственные лица, проявляющие медлительность в работе в этом направлении.

Как было отмечено, за прошедший период в сельском хозяйстве вместо намеченных 86 хозяйств 112 преобразованы в кооперативы. Попавшие под сокращение рабочие и служащие трудоустроены 99 процентов полей, засеваемых хлопчатником, 93 процента пшеницей и 100 процентов - овошными, на договорной основе прикреплены к семейным подрядчикам. В прошлом году 1 миллион 452 тысячи гектаров площадей были засеяны хлопчатником. Урожайность их составила 22,5 центнера с гектара. Государству продано 3 млн 270,1 тысячи тонн хлопка. По республике выращено 3

млн 279,8 тысячи тонн зерна, более 2 млн тонн из них сдано государству. Урожайность в среднем составила 30,2 центнера.

Уместно отметить, что согласно постановлению Кабинета Министров № 516 от 24 декабря 2000 года 52 бытовых хозяйств преобразованы в фермерские. На их основе создано 3 тысячи 428 фермерских хозяйств, которым выделено 138 тысяч гектаров земли.

На заседании также уделялось внимание тому, что не отвечает требованиям работа, проведенная в 2001 году организациями и предприятиями системы по углублению экономических реформ, разгосударствлению предприятий, продаже ресурсных акций акционерными обществами. Несвоевременно проводились агротехнические мероприятия и работы по обеспечению населения животноводческой продукцией.

(УзА).

ПОДДЕРЖАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Как отмечалось на заседании, в стране созданы все условия для развития малого и среднего бизнеса. Факторы развития этого звена являются укрепление нормативно-правовой базы, упрощение процесса регистрации предприятий, совершенствование налоговой системы и механизма закупки сырья и материалов субъектами малого и среднего бизнеса.

Формирование правового мышления субъектов предпринимательства является одним из актуальных вопросов на сегодняшний день. В этом плане эффективную работу по повышению правовых знаний предпринимателей малого и среднего бизнеса, регулярному представлению им новшеств в мире бизнеса проводит образованные при Палате информации-консультативные центры. В частности, в течение прошедшего года службой этого центра воспользовались более 126 тысяч предпринимателей. Вместе с тем этот центр представляет свои услуги для многоотраслевой базы данных «Мароканд». В настоящее время предприниматели

на заседании правления Республиканской палаты товаропроизводителей и предпринимателей было уделено большое внимание уровню практической помощи, оказанной предпринимателям в прошедшем году, а также разработке мер по решению задач, возлагаемых на палату в текущем году.

не имеют возможности получить необходимые сведения по имеющимся в базе данных о товарах и услугах в объеме более 20,5 миллиарда сумов. Для обеспечения частных предпринимателей, субъектов малого и среднего бизнеса необходимым сырьем, в сотрудничестве с соответствующими организациями проведены шесть аукционов.

Палата уделяет особое внимание формированию соответствующей инфраструктуры по развитию внешнеэкономической деятельности, развитию отношений между местными и зарубежными предпринимателями. Палата одобрена 884 проекта субъектов малого и среднего бизнеса на 2 миллиарда 554,2 миллиона сумов, 38 проектов в объеме 374 тысячи долларов США.

В целях обеспечения правовой защиты предпринимателей улучшить совместная деятельность палаты с

органами правосудия. Подготовленная совместно с управлением Министерства юстиции по поддержке и защите предпринимательства «Книга регистрации проверок» оказывает большую помощь предпринимателям. Палатой ведется ее постоянный мониторинг.

На выставках-продажах, проведенных с целью удовлетворения потребностей субъектов малого и среднего бизнеса в мини-технологиях и оборудовании, составлены договоры в объеме более 12 миллиардов сумов.

Для субъектов малого и среднего бизнеса создана база данных по пустующим и неиспользуемым производственным помещениям, недоукомплектованным сооружениям в республике, а также неустановленному оборудованию. Данная информация помогает в экономии средств на строительство производственных помеще-

ний и направлении этих средств на производственные цели. Вместе с тем на основе этих данных в период 2001-2005 годов намечено реализовать субъектам малого и среднего бизнеса около тысячи незавершенных строительных объектов.

На заседании особое внимание было уделено вопросам решения предстоящих задач Палаты, отмечалось, что необходимо еще более активизировать вопросы расширения правовой базы, защиты прав предпринимателей, повышения уровня кредитования, расширения возможности использования сырьевых и технических ресурсов, содействия налаживанию местного производства технологического оборудования, продвижению экспортноориентированной продукции субъектов частного предпринимательства на внешние рынки, упрощения процедур лицензирования и выдачи разрешений для начала деятельности частных предпринимателей.

Норгуль Абдураимова. Корр. УзА.

РЫНОК И ОТРАСЛЬ

Тахирходжа Тахирходжаевич, какие направления работы агентства на сегодня являются приоритетными?

Автомобильный транспорт выполняет важнейшие экономические, социальные и стратегические функции, и эффективность его деятельности во многом зависит от уровня координации и регулирования перевозчиков различных форм собственности на рынке автотранспортных услуг.

Возникает здоровая конкуренция, благодаря чему повышается культура обслуживания предприятий и населения, снижаются издержки по перевозкам, создаются условия, при которых каждый пользователь мог бы свободно выбирать наиболее приемлемый вид транспортного обслуживания с учетом его цены и качества. И эта тенденция особенно значима в свете принятого в июле прошлого года Указа Президента страны «О децентрализации и совершенствовании структуры управления в сфере автомобильного транспорта», а также его доклада на заседании Кабинета Министров 14 февраля 2002 года, где подчеркивается необходимость проведения до логического конца начатых мер по децентрализации в ряде отраслей, в том числе на транспорте.

МЫ ВЫБИРАЕМ НАДЕЖНЫЙ И КОМФОРТНЫЙ ТРАНСПОРТ

В автомобильном и речном транспорте республики сейчас происходят большие перемены. Благодаря этому повышается уровень комфорта перевозок, культуры и качества обслуживания предприятий и населения. Что делается в этом направлении в отрасли? Об этом беседа нашего корреспондента с заместителем начальника отдела по разработке нормативных документов Узбекского агентства автомобильного и речного транспорта Т. ДЖАМАЛХОДЖАЕВИМ.

Сегодня в большинстве крупных городов и областных центров реализуются комплексные региональные программы развития городского пассажирского транспорта и функционируют специально уполномоченные органы управления автомобильным транспортом.

Ключевая роль отведена Узбекскому агентству автомобильного и речного транспорта, созданному три с небольшим года назад в качестве государственного органа управления, регулирования и контроля в отрасли.

Им решаются задачи по обеспечению равнодоступности рынка транспортных услуг для перевозчиков независимо от форм собственности и принадлежности и одновременно равной их ответственности по принятым обязательствам;

наиболее полно и своевременно удовлетворению потребностей населения и предприятий в перевозках автомобильным и речным транспортом с наименьшими издержками;

обеспечению возможно более высокой экономической эффективности деятельности автомобильных и речных перевозчиков;

повышению уровня комфорта для пассажиров и транспортных услуг для грузовладельцев;

обеспечению необходимого комплекса мероприятий по охране окружающей среды.

Как устанавливаются тарифы на автомобильном пассажирском транспорте?

Агентство несет ответственность за проведение согласованной с Министерством финансов Республики Узбекистан тарифной политики на автомобильном транспорте, обусловленной необходимостью формирования здоровой конкурентоспособной среды на рынке транспортных услуг, обеспечения социальной защиты населения и прав предприятий, как оказывающих автотранспортные услуги, так и пользующихся ими.

Реализуя эти полномочия и в целях социальной защиты населения, агентство по согласованию с Министерством финансов Республики Узбекистан снизило с 14 ноября 2001 года на 10 процентов тариф за 1 пассажиро-километр проезда на междугородных межобластных автобусных маршрутах.

Это решение обосновано тщательным анализом действующего ранее тарифа, утвержденного бывшей ГАК «Узавтотранс» на основании складывающихся эксплуатационных и иных издержек автотранспортных предприятий, и расчетов, произведенных по десяти крупным междугородним-межобластным маршрутам между городами Ташкентом и городами Самарканд, Нукус, Ургенч, Бухара, Навои,

Карши, Шахрисабз, Термез, Денану и Гиджуван.

Как показал анализ, непроизводительные расходы автотранспортных предприятий, вызванные низким коэффициентом использования парка автобусов, фактически неиспользуемые производственные территории, высокой долей административно-управленческих затрат, вспомогательного производства и прочих расходов. И, безусловно, такие расходы не должны оплачиваться из кармана пассажира. Для сведения, тарифы по городским и

ваев свое назначение и ее необходимо продолжить.

В работе территориальных комиссий по организации пассажирских перевозок и специально уполномоченных органов по управлению городским пассажирским транспортом непосредственное участие принимают территориальные отделения агентства, координируя процедуру проведения тендеров.

Всего в настоящее время на тендерной основе размещено более 2000 пассажирских маршрутов, или 82 процента от числа действующих. Только в течение 2001 года проведено 108 тендеров, на которых размещено 661 пассажирский маршрут, из них 46 тендеров на размещение 293 городских маршрутов, 49 тендеров - на 268 пригородных маршрутов, 7 тендеров - на 61 внутриобластном междугородном маршруте.

Увеличивается доля частных перевозчиков на тендерных маршрутах (автобусных и маршрутных такси). Так, если в 2000 году она составляла 45,5 процента, то в 2001 году составила 64,2 процента.

Какие планы намечены агентством на 2002 год?

На декабрьском заседании коллегии Узбекского агентства автомобильного и речного транспорта утверждена Программа развития на 2002 год, которая в числе важнейших задач предусматривает конкретные меры по повышению эффективности открытых тендеров на размещение пассажирских маршрутов, в основном путем формирования и совершенствования законодательной и нормативно-правовой базы, проведения семинаров-совещаний, выработки рекомендаций, постоянного содействия перевозчикам в информационном и методическом обеспечении.

Будет продолжена работа по введению в действие механизмов осуществления контроля за соблюдением органами управления и хозяйствующими субъектами нормативно-правовых актов по организации и обеспечению безопасности автомобильных и речных перевозок, а также контроля за соблюдением лицензионных требований и условий на автомобильном и речном транспорте.

Областным хокимиятам, заинтересованным министерствам и ведомствам предстоит создать действенный механизм государственной поддержки социально-значимых автомобильных перевозок, ввести в действие постоянно работающую систему компенсаций всех затрат перевозчиков, связанных с перевозкой льготных пассажиров и осуществлением мер по дальнейшей реструктуризации автотранспортных предприятий, осуществляющих общественные автомобильные перевозки пассажирам.

Актуальной видится задача по обновлению парка подвижного состава на пассажирских перевозках путем кредитных, лизинговых и других финансовых схем.

К числу важнейших задач агентства, безусловно, относится проведение планомерной работы по подбору, обучению, повышению квалификации и расстановке кадров на автомобильном и речном транспорте с учетом перспектив развития отрасли, внедрению эффективной системы переподготовки высвобождаемых кадров, укомплектование предприятий отрасли работниками с высокими профессиональными качествами, такими, как маркетинг, управление финансовыми и людскими ресурсами, логистика, информатика.

Выполнение намеченных задач позволит обеспечить опережающее развитие автомобильного транспорта соответственно потребностям социально-экономического развития республики, характеризующегося стабильной тенденцией роста валового внутреннего продукта, производством промышленной продукции, сельскохозяйственной продукции, розничного товарооборота.

Беседу вел Анатолий Баянов.

ПОДАРИО БУКЕТ...

Узэкспоцентр открыл выставочный сезон весенней экспозицией «Цветы-2002»

Подобная выставка здесь проводится впервые. И неудивительно, что смотр цветов в канун Международного женского дня собрал немало участников. Помимо «профессионалов» из аграрного университета, УзНИИ имени Шредера, Ботанического сада, в выставке приняли участие частные фирмы и садоводы-любители.

Кроме того, на стендах был представлен садовый инвентарь, почва, компосты, удобрения, средства защиты растений, садовая керамика.

От композиций свежесрезанных и искусственных цветов, причудливых декоративных растений в выставочном павильоне рябило в глазах. В Узбекистане, оказывается, сегодня культивируется 50 сортов хризантем. Когда-то они были завезены в страну из Голландии, известного в мире экспортера ранних цветов. Заморская хризантема благодаря усилиям садоводов прекрасно прижилась на узбекской земле. Этой информацией поделился известный цветовод, пенсионер, кандидат биологических наук, руководитель частной фирмы «Кияткин» Аркадий Кияткин, проработавший в НИИ имени Шредера около 30 лет.

Участником выставки стал и Ташкентский газонный центр, который специализируется на оказании полного комплекса услуг по озеленению и благоустройству парков, домов и приусадебных участков. Его коллектив выполняет широкий спектр услуг - от устройства альпийских горок с использованием природного камня до фитогазона помещений и предоставления консультации.

По утверждению заместителя генерального директора РТВЦ «Узэкспоцентр» Хамида Хакимова, наша республика располагает широкими возможностями не только для выращивания цветов для внутреннего потребления, но и их экспорта в течение круглого года. Это еще раз показала первая национальная выставка «Флора-2002». Поэтому мы хотим, подчеркнул он, сделать ее традиционной, а впоследствии и международной. Это даст возможность отечественным производителям цветов, кустарников и декоративного садоводства «поиграть мускулами» на мировом рынке.

Владимир Дубов. Корр. «Правды Востока».

КУРСОМ РЕФОРМ



(Окончание. Начало на 1-й стр.)

CNH активно участвует в судьбе своей продукции после ее продажи, ибо ошущает свою ответственность. Ее программа широкого распределения запасных частей позволяет дилерам предоставлять потребителям высокие гарантии и поддерживающее обслуживание, что является убедительным свидетельством приверженности CNH к долгосрочным отношениям. И это, несомненно, повышает доверие к компании, улучшает ее связь с клиентами по всему миру, показывает, что она стремится быть уверенной в надежности предоставляемых услуг, где бы ни использовалась ее продукция. CNH предоставляет также заемное и лизинговое обслуживание, чтобы помогать своим клиентам в финансовом отношении.

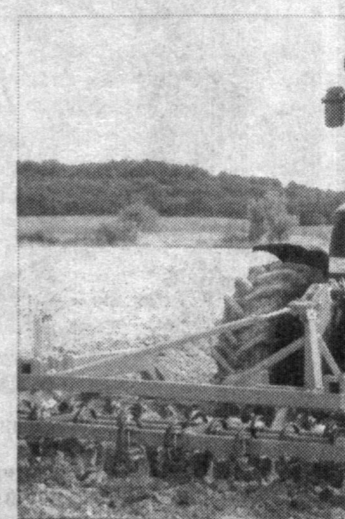
Итак, даже беглый обзор деятельности «Кейс Нью Холланд» убеждает, что это именно та компания, с которой стоит иметь дело. И хотя в Узбекистане она появилась не так давно, однако уже успела заслужить отличную репутацию. Не случайно к визитам ее руководителей проявляют столь пристальное внимание, как это было и на сей раз. Отношения с CNH развиваются на прочной договорной основе - они регулируются соглашением о долгосрочном сотрудничестве от 5 ноября 1996 года, заключенным с правительством Узбекистана.

Основными задачами при этом были определены следующие: привлечение инвестиций, новейших технологий, технических средств и ноу-хау для обеспечения потребностей сельского хозяйства республики современной высокопроизводительной техникой, повышения степени локализации совместно производимой техники, содействие улучшению технической оснащенности в регионе, созданию новых рабочих мест. И следует подчеркнуть, что меры, оговоренные в соглашении, успешно реализуются. Осуществляется своевременные поставки высокопроизводительных тракторов, комбайнов, запальных частей и деталей. Создана единая инфраструктура, состоящая из четырех совместных предприятий по производству, сервисному обслуживанию и лизингу сельхозтехники.

CNH приобрела солидный пакет акций «Узсельхозмаш-холдинга». Для внедрения новых технологий с использованием современной техники на опытно-полевой базе ХК «Узсельхозмаш-холдинг» на площади 200 га создано модельное хозяйство. В 2001 году проведена лазерная планировка 80 га, глубокая рыхление на 50 см. Посеяна озимая пшеница, получены хорошие всходы. С 2002 года в реализации проекта модельного хозяйства

принимает участие Агентство США по международному развитию (USAID) в части рационального использования поливной воды и системы орошения. В 2002 году до посева хлопчатника будут подтверждены лазерной планировке и обработке следующие 100 га, где будет по новой технологии возделываться хлопчатник.

Словом, деятельность «Кейс Нью Холланд» в Узбекистане становится все более активной и эффективной. Ощущается ее действенная поддержка агропромышленного комплекса. С участием компании внедряются новейшие технологии, создаются производства на самом современном уровне. В этой связи стоит упомянуть, что на СП «УзКейсМаш» начиная с момента его создания в 1997 году собраны уже сотни хлопкоуборочных машин. Ныне эта техника играет немаловажную роль в обеспечении сбора хлопка-сырца, при загрузке средняя выработка на каждую машину, как правило, превышает 400 тонн. В настоящее время значительно расширились возможности и для экспорта хлопкоуборочных машин.



С учетом острой необходимости повышения эффективности использования водных ресурсов в Узбекистане CNH также уделяет особое внимание обеспечению сельскохозяйственного сектора республики высокопроизводительными машинами. Так, в Хорезмской и Ташкентской областях успешной прошли испытания гидравлические экскаваторы «Кейс», которые были адаптированы к местным почвенно-климатическим условиям и в несколько раз преувеличили производительность тропических экскаваторов (драглайн) по очистке ирригационных систем.

Осуществляется разработанная ранее программа локализации производства комплектующих в самой республике. В частности, на предприятиях «Узсельхозмаш-холдинга» и других производится большая часть деталей и узлов для хлопкоуборочных машин, другой

техники. В АО «Ташсельмаш» освоено производство рам, бункеров, подъемников, уплотнителей хлопка. Здесь действует окрасочно-сушильный комплекс. СП «УзКейсТрактор» производит сборку двух типов тракторов различной мощности, используемых на многих видах сельхозработ, особенно в хлопководстве и зерноводстве. Здесь также успешно осваивается программа локализации комплектующих, к реализации которой привлечен ряд известных зарубежных фирм. Но, пожалуй, наиболее показательной является система сервисного обслуживания техники, которую ярко демонстрирует деятельность СП «УзКейсСервис». Постановка этой техники, которая доведена здесь до степени совершенства, вызывает неподдельное уважение многих, даже опытных инженеров сельхозтехники. Специалисты СП и действующих во всех регионах сервисных центров не оставляют без внимания ни одной единицы техники своего семейства, где бы она ни находилась. Они осуществляют качественное и оперативное техническое обслуживание всего парка техники «Кейс», систематически проводят обучение местных специалистов, привлекают им навыки цивилизованного отношения к технике. Для наших сельхозчиков эта система сервисного обслуживания важна еще и тем, что она «отрывает» инженеров и механиков от былого примитивизма по отношению к технике и постепенно подтягивает их до современного уровня, до стандартов, принятых в развитых странах мира. И вообще, участие на нашем рынке еще развивающейся только компании такого мирового уровня, как «Кейс Нью Холланд» с ее наукоемкой продукцией, воплощающей в себе лучшие техни-

ческие качества, несомненно, заставляют подтягиваться всех специалистов сельского хозяйства, но в первую очередь инженеров и механиков. Приходится напрягаться, прилагать усилия, мыслить по-новому. Не всем это нравится. А бывает, и ропщут, что, мол, не досрочи мы до такой техники. Нам бы что попроще. Попроще - оно, конечно, спокойнее. Но в таком случае и наше сельское хозяйство еще долго прозябало бы в застое. Нет уж, разумеется все же тянуться к лучшему, к прогрессивному, к тому, что способно уже в ближайшие годы в корне изменить положение дел в аграрном секторе экономики. На эту мысль наводит и встреча в резиденции Оксара Президента Узбекистана с руководителями компании «Кейс Нью Холланд».

Азат Саидов.

СТОЛЕТНИЕ СТИПЕНДИАТЫ

Всесомую поддержку престарелым оказывают во всех шести мархаматских сельских сходах. Прежде всего уделяли внимание тем, кто перешагнул столетний рубеж.

Самым уважаемым жителем махалли «Наврзу» является 108-летний Кимсанбой Салаев. У него более 120 детей, внуков и правнуков. Все односельчане олепают асакала, часто пропевают, советуются в решении важных проблем. Кто навещает Кимсанбойота, в свою очередь получает от старика в знак доброй приметы тубетейку или белок...

В сельских сходах Караулкурган, Шукурмерган, Карабаги объявлено о назначении полсотни старожилам специальной стипендии. Взятые на особый учет ветераны в возрасте 80 лет и старше. Для них предусмотрены дополнительные льготы при получении топлива, оплаты энергоносителей. Содействие старожилам сегодня оказывают также девять ширкатных хозяйств, сельские предприниматели, общественные фонды и службы социальной защиты населения.

Нурмухаммад Ватанияр. Соб. корр. «Правды Востока». Мархаматский район, Андижанская область.

КОЛЛЕДЖ ГОТОВИТСЯ К ОТКРЫТИЮ

В новом здании колледжа на 450 учащихся в центре Мархаматского района начало поступать оборудование.

Из Южной Кореи получены компьютеры общей стоимостью 25 миллионов сумов, на 32 миллиона закуплена мебель. Колледж будет иметь свое общежитие на 200 человек. В этом учебном заведении будут осваивать профессии будущие бухгалтеры, банковские служащие, юристы, менеджеры по грузоперевозкам, швей-мотористки.

НИА «Туркистон-пресс».

The CENTER FOR DEVELOPMENT RESEARCH is an international and interdisciplinary research institute at the University of Bonn, Germany. The Department of Political and Cultural Change offers: Two PhD research positions for Uzbek candidates, integrated into a large-scale research project on agricultural and institutional reform in Uzbekistan. Research areas are: Land tenancy, National, regional and local water administration and use, Agricultural producers situation. Candidates should have a background of scientific excellence in law, political science, sociology, ethnological studies or other social science. Applications should include a CV, copies of university degrees, a list of publications and (for applicants for the senior position) two single-authored book chapters or journal articles. Please submit your application to: Dr. Anja Schoeller-Schletter, Center for Development Research, University of Bonn, Walter-Flex-Str. 3, D-53113 Bonn, Germany, e-mail: a.schletter@uni-bonn.de

ТОРГОВАЛИ - ВЕСЕЛИЛИСЬ, ОШТРАФОВАЛИ - ПРОСЛЕЗИЛИСЬ...

Крупную сумму штрафов придется заплатить в фонд финансовых ресурсов столицы торговцам предприятиями, которые не выполняют элементарных правил санитарии, нарушают порядок торговли и правила пожарной безопасности.

Сотрудники департамента торговли, милиции и санэпидстанции Ташкента проверили мелкорозничные торговые предприятия, расположенные в входе в метро. Трудно назвать эту торговлю цивилизованной, не говоря уже о соответствии столичным нормам. Из десятков проверенных лицензионных торговых точек и «диких» рынков у метро лишь некоторые соответствуют столичным стандартам. Замечания комиссии типичные: обшарпанные, некрашенные с осени палатки, торговля «с земли» - то есть с ящиков, установленных прямо на земле, что категорически запрещено СЭС.

Много претензий у комиссии к организации продажи мясомолочной продукции. Народ продукты покупает, потому что «с рук» дешевле, да и качество вроде бы приличное. Но посмотрите внимательнее - проверка качества молочных изделий в Ташкенте показала, что в половине кисломолочной продукции и в твороге обнаружены различные кишечные палочки. Так что не гоняйтесь за дешевой,

районной власти. А пока - торговые точки, поставшие в «черный список», регулярно обшаривает милиция, которая помогает наводить порядок, не допуская несанкционированной торговли, требует с палаточников ежедневно убирать мусор вокруг палаток, следить за пожарной безопасностью.

Проверено и противопожарное состояние мелкорозничных точек. В прошлом году на объектах мелкорозничной торговли было зарегистрировано 48 случаев пожаров. Ущерб составил 370 тысяч сумов. Многие пожары произошли из-за неисправности электропроводки и из-за отсутствия пожарной сигнализации и элементарных средств пожаротушения. Экономим на мелочах, горим на миллионах.

Надира Далабекова.

Компания «УздЭУавто» поздравляет всех женщин Узбекистана с Днем 8 Марта!

**В канун весенних праздников компания «УздЭУавто»
рада сообщить о начале грандиозного розыгрыша
пяти автомобилей.**

**Если вы хотите стать счастливым обладателем
необыкновенного приобретения - двух автомобилей по
цене одного, СПЕШИТЕ !!!**

**С 7 марта дилерские подразделения компании ждут вас!
В розыгрыше участвуют только 2500 автомобилей!**

**Призерами станут владельцы автомобилей, номера кузовов
которых выпадут в лотерейном розыгрыше.
Розыгрыш будет транслироваться по первому
каналу Узбекского телевидения.**

Условия розыгрыша:

- В розыгрыше будут участвовать первые 2500 автомобилей, проданные начиная с 7 марта 2002 года
- Автомобили должны быть приобретены в автосалонах официальных дилерских предприятий компании
- Призеры будут определены посредством проведения лотерейного розыгрыша по кузовным номерам реализованных автомобилей
- Марка призового автомобиля будет идентична марке купленного призером автомобиля

СЛЕДИТЕ за прессой: каждый, кто приобрел автомобиль, попадет в список претендентов на выигрыш. До проведения розыгрыша на телевидении в газетах «Халк сузи», «Народное слово», «Правда Востока» и «Узбекистон овози» будут опубликованы имена и фамилии участников!

По вопросам обращаться к официальным дилерам компании.
Контактные телефоны представительства компании в г. Ташкенте: 67-97-74, 67-33-65

ВСТРЕЧИ

Какого рода должность консула?

Светлана Константиновна Шумская - первый секретарь посольства Республики Беларусь в Узбекистане. Живет и работает в Ташкенте уже почти три года. Наша журналистская работа и ее дипломатическая деятельность часто бывают в плоскости взаимного пересечения на различных мероприятиях.

Словом, Шумская хорошо известна в журналистском кругу и когда открывает в Центре современного искусства выставку известных белорусских мастеров художественной фотографии, и когда бывает на подобных мероприятиях у своих коллег, например, госпожи Марины Опеда (Республика Чехия) и латвийского консула госпожи Алды Хоола.

Заметим, что в Узбекистане дипломатическая должность консула только у четырех женщин. И, надо сказать, по утверждению послов-мужчин, со своими обязанностями они неплохо справляются. Вот мнение шефа Светланы Константиновны - посла Республики Беларусь Николая Николаевича Демчука:

- Светлана Константиновна Шумская - хороший дипломат. Работая консулом, делает все, чтобы люди, обратившиеся к ней за помощью, проходили как можно меньше чиновничьих барьеров в обеих странах. Отличительная черта - любое начатое дело доводить до конца.

- Раз зашел разговор о чертах характера, то расскажем, пожалуйста, господин посол, и о сугубо женских качествах дипломата Шумской.

- Ну, это настоящая белорусская женщина - талантливая, по-женски обаятельная и хозяйственная. А главное добрая. И, конечно, хорошо знает национальные традиции.

Светлана Константиновна постоянно помогает активу белорусского культурного центра в Ташкенте. И в подготовке очередного концерта, и консультативными самодельными артистами белорусской диаспоры в изготовлении национальных костюмов, подбору песенного репертуара.

По ее словам, ей это совсем не трудно, так как родители - чистые белорусы. Родным языком она владеет свободно. Да и обычай предков, не в пример многим, прекрасно знает, не говоря уже о национальной кухне. По образованию Шумская - филолог. Преподавала в школе. Сектор, за который ответственна сегодня первый секретарь посольства Беларуси, как раз включает культуру и образование. Так что и здесь она человек на своем месте.

А трудовой стаж Светланы Константиновны до прихода на работу в республиканский МИД таков - с 80-х по 95-й год она работала в Верховном Совете Беларуси, затем три года в Совете Министров. Своеобразной переходной ступенью к дипломатической сфере стала должность - советник в управлении Межгосударственного сотрудничества (со странами СНГ).

только пошла ей на пользу, помогла приобрести опыт работы с людьми, да и деловыми бумагами, что тоже для дипломата немаловажно.

Помню, в первый раз с белорусским консулом Шумской мы встретились в канун Нового года, перед самым ее отъездом в отпуск. Прием посетителей затянулся допоздна. Но сказать ожидающему в приемной человеку «приходите завтра» она не могла себе позволить. Ведь многие люди приезжали в Ташкент из областей. И каждого человека Светлана Константиновна принимала, внимательно выслушивала. Ибо судьбы и проблемы у людей, их семей были разные. Но все они нуждались в ее консульской помощи. И не могла, как это делают иногда чиновники, в том числе и дипломатического ранга, одеть на сердце непробиваемый «бронезильт» равнодушия.

Нет, Шумская из другого теста. Она не чиновник в консульском мундире. Здесь ее женские качества - сострадание, приветливость, доброта - как раз к месту. И ей не мешают в дипломатической работе деловая хватка, иногда поистине мужская. Наоборот, в результате выигрывает только дело.

Кстати, Светлана Константиновна по знаку зодиака - Стрелец. А людям этого огненного знака присущи упорство и настойчивость в достижении цели, большая работоспособность. Думаю, и астрология ей выдала в жизни неплохой звездный билет.

Шумская тепло отзывалась о помощи в работе узбекской стороны.

- Нам, бывшим союзным республикам, ставшим независимыми государствами, нужно пройти нелегкий переходный период, пройти как можно быстрее, - говорит она. - У Беларуси и Узбекистана большой потенциал резервов в экономической и культурной сфере сотрудничества.

Светлана Константиновна делает многое, чтобы познакомиться с культурой и искусством Беларуси. У нее сложились дружеские отношения со студентами Национального университета Узбекистана, Ташкентского технического лицея. В один из приездов она со своими помощниками устроила для студентов День белорусской кухни. Какая Шумская мастерица печь пироги и готовить различные национальные блюда - хорошо узнали ее коллеги и многочисленные ташкентские друзья. По крайней мере, пирожки с картошкой по белорусскому рецепту были студентами мгновенно съедены.

О том, какой белорусский консул отменный кулинар, недавно узнали и журналисты республиканских СМИ. После возвращения из отпуска Светлана Константиновна с женой посла Аллой Аркадьевной Демчук пригласили газетчиков на встречу, а заодно и попробовать блюда белорусской кухни. На столе были традиционная булба под грибным маринадом, белорусские драники и много разной



вкуснятины. Журналисты свободно чувствовали себя у хлебосольной и доброжелательной хозяйки, которая в конце встречи удивила всех поданным к чаю тортом «Наполеон».

Отпуск для Шумской пролетел незаметно. Дома, в Минске, ее ждали два сына. Старший уже успел получить два высших образования, работает экономистом. Женится. Мастер спорта по классической борьбе. Младший тоже закончил институт, строитель. Словом, дети выучены и пристроены. И Светлана Константиновна по-матерински гордится, что сумела воспитать отличных ребят, умеющих трудиться.

Узнала я и мнение о коллеге из Беларуси, первого секретаря посольства Республики Чехия в Узбекистане, исполняющей также обязанности консула, обаятельной и всегда приветливой в общении Марины Опеда:

- У меня как коллеги только самая высокая оценка ее труда. И человек Шумская очень приятный и интересный. Действительно, работа дипломата требует от нас поистине мужского характера и актерского дарования. По-моему, они у Светланы Константиновны как раз и имеются.

Наверно, не всякий дипломат заслужит такую оценку от коллеги, да еще женщины.

Но меня могут резонно спросить, а, кроме дипломатической работы, у нее есть другие интересы? Конечно, и пафоса их многогранна. Только времени на книги, на любимую кулинарию Шумской не хватает. А если выпадает свободный час-другой, то Светлана Константиновна отдает его театру. В ташкентском Русском драматическом театре она свой человек и не пропускает ни одной премьеры. И благодарит администрацию театра, что ее не забывают приглашать на спектакли.

В преддверии самого светлого и любимого всеми женщинами праздника весны - 8 Марта хочется от души поздравить Светлану Константиновну Шумскую, а в ее лице и всех женщин-дипломатов, работающих в Узбекистане, и пожелать им здоровья, любви и молодости. Они делают наравне с мужчинами большое дело - кладут ежедневной кропотливой работой кирпичик за кирпичиком в фундамент укрепления сотрудничества между нашими странами и народами, в дело мира и дружбы.

Галина Глушкова.

Perfectum Mobile®

CDMA Dreams Come True!

*Милые Дамы!
Поздравляет Вас с праздником*

8 Марта!

*Пусть сгинут бури и ненастья,
Уйдут пускай навеки в тень.
Мы Вам желаем только счастья
В Ваш самый добрый светлый день!*

Чиланзарский
Тел. 127-00-22

Мирабадский
Тел. 127-00-11

К Вашим услугам - реализация сотовых телефонов стандарта CDMA в кредит!
Магазин 50/50 расположен рядом с главным офисом PERFECTUM MOBILE.
Дополнительная информация по телефонам: 127-56-79 и 144-56-39.

ТВОРЧЕСТВО

НЕ ПОДАВАЯСЬ ДАТЕ...

Тридцать лет назад в Узбекистане открылся Ташкентский государственный театр музыкальной комедии (оперетты) - первый в Среднеазиатском регионе.

Премьера состоялась в августе следующего года, и с тех пор труппа этого театра, преодолевая взлеты и падения, которые всегда неизбежны при становлении нового творческого коллектива, показывает новые спектакли, расширяет свой репертуар.

молодых пишите, а мы же первооткрыватели, как память о тех днях, когда зарождался театр.

Все же удалось разговорить ее:

- Родилась в Термезе, вокалу училась в Ташкенте, закончила училище, работала в Ростове-на-Дону; после землетрясения вернулась в Ташкент, поступила уже взрослой в госконсерваторию, после которой пришла в этот театр и ни одного дня без него. Перепела почти

все ведущие роли. Так получилось, что с первых же дней работы предложили «освоить» характерные образы. Играла тогда, тридцать лет назад, героиня старше себя по возрасту. И было довольно хорошо, во всяком случае, так писала критика.

Валентина Максимовна посмотрела на часы, села в кресло:

- Режиссер Вилькович как-то доверил мне роль без единой вокальной партии. Вы бы видели, как я сопротивлялась, плакала. А сегодня понимаю сказанные тогда им слова: «Валя, ты разносторонняя актриса, береги свою острохарактерность, это твое амплу». После этой роли я вдруг получаю роль Теодоры Верды из «Принцессы цирка» Кальман!

Тот, кто любит оперетту, помнит, с каким успехом шли спектакли с участием «примы» Митрофановой: «Сильва», «Принцесса цирка», «Финка Монмартра», «Марица», «Девушка с голубыми

глазами», «Мадам Арно»... Ни одного года не было простоя, губительного для творческого человека.

- Мне нравится такая интенсивная работа, а благодарна своим педагогам, наставникам, которые работали со мной, уже довольно «взрослой» актрисой. Это заслуженный артист Узбекистана Николай Шакый, актер Генблом, которые пророчили мне долгую творческую жизнь на сцене. Хотя я сегодня на пенсии, совмещаю актерскую работу с режиссерской, да еще и административной - в управлении театра.

- И никогда не тянуло в оперу?

- Большой вопрос! Скажу откровенно, после консерватории хотела петь в опере, и могла бы, голос позволял. Но не прошла! И нисколько не разочарована. Жизнь сама расставляет все на свои места.

- Я наблюдала за вами на репетиции спектакля «Голландочка»: молодые устали, а вы нет. Но ведь и вам через два часа выступать в главной роли в спектакле, который вы восстановили после нескольких лет.

- Они еще молоды, не успели отдохнуть, войти в образы, но все будет в порядке, потому что они очень любят театр, свою работу.

- Стабильный коллектив? Основная проблема многих театров - текучесть кадров, многие наши артисты уехали. Ведь театр собирался по всему бывшему Союзу. Приходится работать очень много с выпускниками училищ, консерватории, театрального института. Трудно! Пробовали студию при театре открыть, тоже трудно пошло. Что я думаю о будущем нашего театра? Знаете, оперетта никогда

не умрет, потому что она вышла из народа. Это слова Легара, не мои. К величайшему сожалению, сегодня основным мерилом таланта становятся деньги. Многие одаренные артисты, отучившись в творческих учебных заведениях, уходят... в шоу-бизнес, создают группы-однодневки. А серьезное искусство, требующее каждодневной работы над собой, остается на втором плане.

Валентина Максимовна отвернулась к окну. За дверью раздавались звуки оркестра, артисты ждали режиссера. На мой, казалось бы, обыкновенный вопрос «ваше звание?» она по-доброму, мило улыбаясь, ответила: «Да нет у меня никакого звания, кроме одного - меня любят зритель, а звание - «актриса», этим и горжусь!»

В дверь заглянули, извинившись, актриса попрощалась, пригласив на вечерний спектакль. Я осталась с заведующей личностью театра Татьяной Тарнавской: «Я поражаюсь ее неуемной энергии. Она всю жизнь красавица, отличный голос, вокальные данные, до сих пор «на Митрофанову» идут в театр. И очень хочется, чтобы она сохранила эту бодрость, темперамент, чтобы не подавалась дате своего рождения».

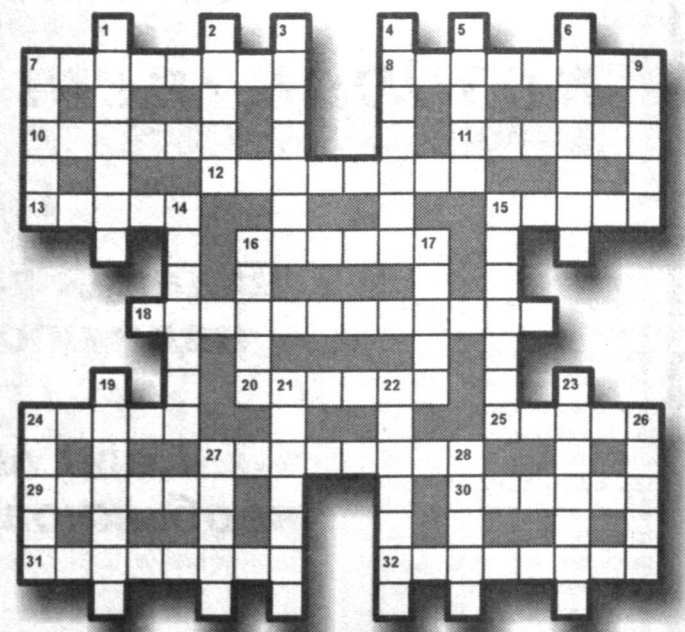
С утра репетиции, затем спектакли, небольшие перерывы для отдыха тела и голоса. Затем дом, где ее ждут дочь - режиссер Узбекского телевидения, зять - журналист, и внучка, которая решила идти по стопам бабушки. Благо, природа и, вероятно, бабушкины гены, дали ей привлекательность, желание петь, танцевать, девочка уже участвует в некоторых спектаклях театра. И больше всех этому радуется бабушка Валя. «Значит, есть кому продолжить стезю».

Да, актриса жлет от жизни новых ролей, удачных спектаклей своих подопечных. В этом жанре театрального искусства - оперетте - есть правило: у пьесы всегда хороший конец. Усилия ее героев никогда не остаются тщетными.

Флора Фахрудинова.
НА СНИМКЕ: актриса Ташкентского государственного театра музыкальной комедии Валентина Митрофанова в кругу семьи.

Фото из архива автора.

КРОССВОРД



Составил А. Шестерев.

ПО ГОРИЗОНТАЛИ: 7. Разновидность капусты. 8. Сорт винограда. 10. Яркая звезда в созвездии Волопаса. 11. Выдающийся русский гроссмейстер. 12. Газ, применяемый для сварки и резки металлов. 13. Создатель литературного произведения. 15. Остров в Индонезии. 16. Земляной орех. 18. Штат в США. 20. Исполнитель музыкальной партии в сопровождении оркестра, хора. 24. Каменный утес. 25. Трава семейства пасленовых, овощ. 27. Кормовое бобовое растение. 29. Смолистое вещество тропических растений, употребляемое в производстве лака, пластмассы. 30. Краситель. 31. Аппарат для подводных работ. 32. Прибор для определения внутренних размеров изделий.

ПО ВЕРТИКАЛИ: 1. Жидкая грязь на земле, дороге от дождя или мокрого снега. 2. Тихоокеанская промысловая рыба. 3. Отрезок прямой, соединяющий две точки окружности и проходящий через центр. 4. Немский композитор XIX в., опера «Виндзорские проказницы» по Шекспиру. 5. Древнее осязательное орудие. 6. Птица семейства тетеревиных. 7. Сумчатый медведь. 9. Порт в Нидерландах. 14. Спортивный инвентарь для тенниса. 15. Общее название минералов, представляющих собою соединения кремнезема. 16. Парнокопытное животное семейства оленей,

обитающих в тропических лесах. 17. Начало спортивного состязания. 19. Город-пристань на реке Ока. 21. Рыбоводное орудие. 22. Часть круга. 23. Условное символическое изображение. 24. Подставка для ружья при стрельбе с упора. 26. Самый высокий мужской голос. 27. Правый рукав дельты реки Дон в Ростовской области. 28. Доспехи авкалантиста.

Ответы на кроссворд, опубликованный 14 февраля

1. Сатира. 2. Шеридан. 3. Акванавт. 4. Каспаров. 5. Практика. 6. Арлекин. 7. Ракурс. 8. Кашемир. 9. Чванство. 10. Пасьянс. 11. Симфония. 12. Название. 13. Стаксель. 14. Инженер. 15. Престиж. 16. Селезень. 17. Значение. 18. Мечников. 19. Октав. 20. Эскалоп. 21. Небраса. 22. Киноварь. 23. Полиглот. 24. Сарказм. 25. Правильно. 26. Калгари. 27. Арахис. 28. Маргарин. 29. Виртуоз. 30. Золушка. 31. Шумовка. 32. Воротник. 33. Тондз.

ЛИДЕР НА СЕРОМ ФОНЕ

После II тура чемпионата Узбекистана по волейболу среди мужских команд по-прежнему без поражений выступает клуб «Самарканд-Телеком», неоднократный победитель республики в последние годы.

Кажется, ни одна из семи других команд, участвующих в чемпионате, вряд ли сумеет оказать достойную конкуренцию самаркандцам. И не потому, что они намного выше классом. Просто остальные клубы пока слишком слабы. Таков средний уровень чемпионата. Имеем то, что есть.

«Самарканд-Телеком» сыграл восемь матчей и все выиграл «всухую» со счетом 3:0. Ныне команда выступала в родных стенах. В самаркандской подгруппе, кстати, на площадку вышли «Прогресс» из Зарафшана, «Каракалпакстан» и БГУ (Бухарский государственный университет). Сопротивление лидеру оказали, пожалуй, только нукусские волейболисты, продержавшиеся на площадке 45 минут - 23:25, 9:25, 20:25. Именно «Каракалпакстан» сумел затем довольно убедительно взять верх над «Прогрессом» (25:20, 25:14), 25:21) и БГУ (25:9, 25:17, 25:14).

Зарафшанцы без тренера Любови Малышевой, неожиданно заболевшей, были совсем не похожи на себя. Вот наглядный пример роли наставника в волейболе. Оказавшись «без руля и ветрил», «Прогресс» заметно регрессировал. Во втором туре сумел победить лишь янгоянцев - клуб БГУ. И то с большим трудом. Можете судить по партиям в матче - 25:23, 25:20, 25:18.

Дебютанты чемпионата - бухарские игроки пока никак не могут освоиться в высшей лиге. В активе лишь одна победа в первом туре над клубом «Мухандис», представляющем Наманганский инженерно-педагогический институт - 3:2. И выглядит она, мягко говоря, случайной. А ведь бухарцам в мае предстоит играть дома в турнире по волейболу в программе Универсиады-2002. Обидно будет, если станут уступать другим вузовским командам на глазах своих болельщиков.

А накануне прошли матчи в подгруппе «Б» в Намангане. Здесь стопроцентного результата добился кокан-

дский «Автомобильчи». Команда переживает ныне не лучшие времена. Там - смена поколений. Болезненный процесс. А если на это накладываются финансовые проблемы, то можно только посочувствовать главному тренеру Азизхону Аскаркову, которому приходится «разрывать на части»: то ли проводить тренировки, то ли высказывать в приемной хокимията, как просителю средств на содержание игроков.

«Автомобильчи» держится на плаву и благодаря ветеранам - Махмуду Шарипову, Вячеславу Домниди и Закиру Гафурову, которые, несмотря на все организационные трудности, остаются верными своему клубу и ведут за собой молодежь. Передают ей свой богатый опыт.

Правда, победы коканцев не столь безупречны, как у «Самарканд-Телекома». И играют на результат. И добиваются заметных очков, но в ущерб качеству действий на площадке. Тактические задумки довольно однообразны, но еще приносит успех.

Отлично в родных стенах проявили себя две наманганские команды - «Мухандис» (инженерно-педагогический институт) и «Лочин» (инженерно-экономический институт). Если первая на старте чемпионата записала в актив только четыре очка, то во втором туре набрала сразу семь полных баллов. Да и «Лочин» одолел студентов ТГПУ (Ташкентского государственного педагогического университета) и «Динамо-АГУ» (Андижанского государственного университета). Специалисты считают, что наманганцы из двух команд сформируют довольно сильную сборную, которая будет претендовать на Универсиаде в Бухаре на медаль высокой пробы.

Положение команд после II тура		
клубы	партии	очки
1. «Самарканд-Телеком»	24:0	16
2. «Автомобильчи» (Коканд)	21:9	15
3. «Каракалпакстан» (Нукус)	15:12	12
4. ТГПУ (Ташкент)	15:14	11
5. «Мухандис» (Наманган)	13:17	11
6. «Лочин» (Наманган)	13:17	11
7. «Прогресс» (Зарафшан)	12:18	11
8. БГУ (Бухара)	6:23	9

Тимур Низаев.
Обозреватель «Правды Востока».

Поздравляем милых дам с МЕЖДУНАРОДНЫМ ЖЕНСКИМ ДНЕМ 8 МАРТА! Желаем счастья, здоровья и процветания.

ИД «Мир экономики и права» и группа изданий «Пресстиж».

ПРЕДЛАГАЕМ ВЕСЕННЮЮ СКИДКУ на размещение цветной рекламы в журнале «Пресстиж». Скидка действует до конца марта.

144-74-88,
144-75-97,
144-75-98.

ВНИМАНИЮ ГРАЖДАН УКРАИНЫ, ВРЕМЕННО ИЛИ ПОСТОЯННО НАХОДЯЩИХСЯ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН И СОСТОЯЩИХ НА КОНСУЛЬСКОМ УЧЕТЕ В ПОСОЛЬСТВЕ УКРАИНЫ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН!

В соответствии с Конституцией Украины и Законом Украины о выборах народных депутатов Украины 31 марта состоятся выборы народных депутатов Украины.

При посольстве Украины в Республике Узбекистан по адресу: г. Ташкент, ул. Я. Гулямова, 68 образован избирательный участок по выборам народных депутатов Украины.

Посольство Украины в Республике Узбекистан.

ПОДГОТОВКА К ПРАЗДНИКУ

В этом году праздник Навруз в г. Навои будет впервые отмечаться в амфитеатре и парке отдыха имени Алишера Навои. В парке, который был открыт в минувшем году, до настоящего времени посажены 100 тысяч саженцев плодовых и декоративных деревьев, а также цветов.

Накануне праздника начнут функционировать спортивный комплекс «Алломши» и чайхана, расположенные на территории парка, двухэтажный супермаркет - на проспекте Дружбы народов и другие объекты.

Кроме того, в чайхане «Мароканд» будет проведен суннат-той для 20 мальчиков из малообеспеченных семей. В качестве благотворительной акции будет организовано посещение одиноких престарелых людей и малообеспеченных семей, им будут подарены подарки.

Яркул Умар.
Корр. УзА.

ФОЛЬКЛОРНЫЙ КОНКУРС

Не скудеет кашкарларинская земля талантами. Это еще раз показал смотр-конкурс фольклорного искусства, прошедший в Карши. На главной сцене областного муздраттеатра встретились исполнители народных песен в жанре «лапар» и «терма», виртуозы игры на инструментах «чанковуз» и «сибиз».

Победителем конкурса признана фольклорно-этнографическая группа «Хилола» Каршинского района, показавшая оригинальную программу и высокое мастерство исполнения.

Второе и третье места разделены по два коллектива «Эскибог гумиани» из Гузарского рай-

она и «Бегим» из Касбинского района, а также нишанский «Нурофшон» и бахористанский «Сарвиноз».

Для зрителей и знатоков узбекского фольклора конкурс стал настоящим праздником.

Найля Искандерова.
Соб. корр. «Правды Востока».

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ТОРГОВОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ОАО «ПРОМКАРТОНТОРГ».

Крупнейший производитель картона и гофрокартонной тары Республики Узбекистан принимает заказы на изготовление и реализует в неограниченном количестве:

- ✓ Гофроящики различного назначения и типоразмеров с многоцветной печатью
- ✓ Гофрокартон
- ✓ Картон склеенный для полиграфической и книжной промышленности
- ✓ Бумагу оберточную
- ✓ Картонные изделия по индивидуальному заказу
- ✓ Прокладки буторчатые для транспортировки и хранения яиц
- ✓ Волокнистые плиты толщиной от 3 до 3,5 мм любых размеров



702500, г. Ангрэн, Ташкентская обл., пос. «Гульбар», тел.: (37166) 34452, 22420, факс 26651. г. Самарканд, тел. (3622) 354241

ДОГОВОРЫ ЗАКЛЮЧАЮТСЯ ПО АДРЕСУ: 700011, г. Ташкент, ул. Навои, 18-В, комн. 216, тел. 1443103, 418124; факс 1448763.

http://webcenter.ru/~angrpk E-MAIL: ANGRPKT@ONLINE.RU

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ НА 7 МАРТА

В Ташкенте переменная облачность, осадки (дождь, возможен переход в снег). Ветер западный 5-10 м/сек. с усилением до 15-17 м/сек. Температура ночью 1 градус мороза - 1 градус тепла, днем 7-9 градусов тепла. (УзА).

Утерный гос. ордер № 08-01/6531 права собственности на квартиру, выданный 26 декабря 1992 года на имя Моисеева Анатолия Николаевича, считать НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ.

Утерный свидетельство № 002754, выданное 12 августа 1997 года Министерством юстиции республики СП «Sun Wine», считать НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ.