

К ЕДИНОЙ ЦЕЛИ



На саммите Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), проходившем в мае 2003 года в Москве, была достигнута договоренность о размещении исполнительного комитета ее региональной антитеррористической структуры в Ташкенте. С 1 января нынешнего года комитет начал свою работу в нашей столице.

Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов 3 марта ознакомился с этим учреждением.

Руководитель страны высказал предложения и рекомендации по совершенствованию оформления здания. По мнению Ислама Каримова, в нем должны гармонично сочетаться изящество и простота.

Здесь расположены великолепные залы для

заседаний, пресс-конференций и других мероприятий. Они оснащены современными техническими средствами. Президент отметил, что цели и задачи данной структуры четко определены. Государства-члены ШОС должны максимально использовать ее возможности в борьбе против терроризма, объединить свои усилия, тесно взаимодействовать друг с другом. При этом первостепенное значение имеет обмен информацией.

Фраза «борьба против терроризма» сейчас весьма популярна в международной политике, - сказал Ислам Каримов. - Однако иногда внимание на этом вопросе акцентируется ради мнимого авторитета. Между тем бороться с терроризмом нужно решительно, и не на словах, а на деле.

Основное предназначение структуры состоит в том, чтобы накапливать соответствующую информацию, которую можно использовать представителям государств-членов ШОС.

Как и в любой сфере, в борьбе против терроризма каждое государство проводит свою политику. Однако положительного результата можно добиться только в тесном взаимодействии, сказал руководитель нашей страны.

(УзА).

РЕМОНТНИКИ ПОТРУДИЛИСЬ НА СОВЕСТЬ

В ходе подготовки к нынешней посевной хлопкоробы Шерабадского района учли ошибки 2003 года, когда плохое состояние техники помешало выполнить все требования агротехники.

Это обернулось заметной потерей урожая. Учтя данное упущение, механизаторы тех ширкатных хозяйств, где решили обойтись своими силами при ремонте, не обращаясь к услугам районного машинно-тракторного парка, приступили к восстановлению техники заблаговременно. Да и в МТП - тоже. Сразу же по окончании осенних работ в поле подняли к мастерским пропашные трактора, культиваторы, сеялки, бороны.

В МТП работу ведут в две смены, организовав для слесарей горячее питание, используя материальные стимулы за качественный труд. В ширкатах имени В.Кадырова, «Дуслик», имени У.Туралова, в отличие от года минувшего, все необходимое к посевной механизмы уже поставлены на линейку готовности. Чтобы облегчить хозяйствам задачу, МТП поставил запасные части на 30 миллионов сумов.

В Шерабаде, где предстоит занять под главную культуру

свыше 16 тысяч гектаров, нынче делают ставку на двухрядные сеялки. В процессе ремонта в них вносят усовершенствования, продлевающие срок эксплуатации. Да и к другим механизмам, учтя отсутствие денег на покупку новых, в ширкатах относятся бережно. Это называется использованием внутренних резервов. Заместитель директора машинно-тракторного парка Тудкин Гаффаров уверен, восстановленная техника еще немало времени послужит полям.

Назип Сулейманов. Соб. корр. «Правды Востока». Сурхандарьинская область.

Успешно завершили минувший сельскохозяйственный год земледельцы ширкатного хозяйства «Кукибой» Касансайского района. В нынешнем году декане хозяйства планируют получить с 752 гектаров 3610 тонн зерна и с 869 гектаров - 2433 тонны хлопка. В эти дни земледельцы тщательно готовятся к весенним полевым работам. Механизаторы качественно отремонтировали всю сельскохозяйственную технику, зерноуборочные и хлопкоробные заготавливают удобрения, приводят в порядок арки и зауры.



НА СНИМКЕ: агроном участка Абдулхай Позилов и механизатор Носиржон Эгамбердиев. Фото Пулатжона Акбарова.

ЩЕДРА ЛИ ФЕРМЕРСКАЯ НИВА?

Хлеборобы Навоийской области приступили к ранней подкормке азотными удобрениями всходов озимых культур. В этом году посевы хлеба раскинулись на 42 тысячи гектаров пашни, 38 тысяч из которых - поливные. Прогнозы на предстоящую жатву у земледельцев вполне оптимистичны: взять в среднем на круг по 38-42 центнера зерна с гектара.

сдать в закрома их хозяйства. Это будет серьезная заявка на профессионализм фермерского движения. Темпы и качество весенне-полевых работ в области сдерживаются половинными объемами от потребного количества горюче-смазочных материалов. Впечатление такое, что «болезнь» эта стала хронической.

Марат Насыров. Соб. корр. «Правды Востока». Каршинский район.

ТАШАБУС-2004 ПО ТРУДУ И ЧЕСТИ

ГУЛИСТАН. (Корр. УзА Акимжан Адизов). Прошел Сырдарьинский областной смотр-конкурс «Ташаббус-2004». Широко была представлена продукция представителей малого бизнеса, совместных предприятий и фермерских хозяйств из всех городов и районов. Организаторы смотра-конкурса не ограничились только выявлением победителей. Было немало призов от других организаций.

Самым дисциплинированным налогоплательщиком признано малое предприятие «Машхура-М» из Гулистана. Среди фермеров победителем смотра-конкурса объявлено фермерское хозяйство «Саидхамал» из Мирзабадского района.

АНДИЖАН. (Корр. УзА Саид Шукров). В Андижанской областной палате товаропроизводителей и предпринимателей прошел областной этап смотра-конкурса «Ташаббус-2004». Растет вклад предпринимателей в экономику области. В прошлом году на их долю приходилось более 39 процентов ВВП. Качество товаров часто не уступает импортным. Если в прошлом году в конкурсе участвовало 200 субъектов малого бизнеса, то в нынешнем году их количество увеличилось на сто.

Ежегодный смотр-конкурс популярен. Ныне в нем, наряду с победителями городских и районных туров, вне про-

граммы участвовали предприниматели и ремесленники. Это была хорошая возможность заявить о себе, наладить новые связи на республиканском уровне. За ходом конкурса наблюдали представители корпорации «Прага» и американской организации микрокредитования. Они дали высокую оценку организации смотра. Успешному проведению мероприятий способствовала помощь областного хокимията.

Были определены победители по разным номинациям. В их числе У.Тоджибоев из Шахриявского района, А.Игамов и Г.Комилова из Андижана, М.Мирзакаримов из Улутнурского района.

ТАШКЕНТ. (Корр. УзА Вячеслав Драчев). В столичном конкурсе «Ташаббус-2004» победу среди одиннадцати участников из всех районов города одержала директор Ташкентского научно-производственного предприятия «Акватек» Альбина Сафарова.

«Акватек» производит уникальное оборудование для очистки воды из любого источника. При его помощи можно очищать воду для различных нужд. Не только в плавательных бассейнах от бактерий, но и доводить ее до уникальной чистоты. Кстати,

Руководит им Зиедудло Абдугаффаров. Хозяйство это многопрофильное. Оно занимается не только выращиванием хлопчатосырья и пшеницы. Есть здесь своя крупная животноводческая ферма, на которой освоено производство тушенки и других мясных изделий.

Среди предпринимателей лучшим стало Сырдарьинское частное предприятие «Доник», не первый год успешно занимающееся семеноводством. В споре ремесленников достойную победу одержал Гулистанский частный учебный центр «Мохира», в котором искусная швея Мухаббат Атаева передает своим многочисленным ученицам секреты пошива красочных национальных костюмов.

граммы участвовали предприниматели и ремесленники. Это была хорошая возможность заявить о себе, наладить новые связи на республиканском уровне. За ходом конкурса наблюдали представители корпорации «Прага» и американской организации микрокредитования. Они дали высокую оценку организации смотра. Успешному проведению мероприятий способствовала помощь областного хокимията.

Были определены победители по разным номинациям. В их числе У.Тоджибоев из Шахриявского района, А.Игамов и Г.Комилова из Андижана, М.Мирзакаримов из Улутнурского района.

оборудование соперничает с аналогичным из Турции, Германии, Испании, других стран. С применением специальных сорбентов, других химических добавок очистки воды приборы «Акватек» уже работают на многих производствах Узбекистана и других стран СНГ. Очищая воду от нежелательных для здоровья человека элементов, эти компактные аппараты дают возможность производить экологически чистую воду, соки, напитки, компоты, различные изделия парфюмерии.

во вторник выступил также госсекретарь США Колин Пауэлл, принявший участие в переговорах.

Иранская полиция в ходе четырех рейдов в западных провинциях изъяла около 640 кг наркотических веществ. В результате перестрелок с сотрудниками правоохранительных органов убит один наркоторговец, 19 арестованы.

Знаменитая королева Изабелла Кастильская, которая отправляла Христофора Колумба в «Индию», послужила также «моделью» для создания шахматной фигуры ферзя. Такое открытие сделали голландские ученые, которые изучают историю шахмат. По мнению ученых, тактика ферзя вполне отражала силу влиятельной королевы. Ферзь сочетал в себе достоинства ладьи, которая символизировала церковную власть, и армии, которую в шахматах представляли слоны, пешки и кони.

Церемония награждения премией Американской киноакадемии «Оскар» завершилась полной и безоговорочной победой фильма «Властелин колец. Возвращение короля». Последняя часть трилогии, снятой по роману Дж.Р.Р.Толкина, получила «Оскар» во всех заявленных номинациях. Приблизиться к этому рекорду удалось лишь «Титанику» Джеймса Кэмерона, но, в отличие от «Властелина», «Титаник» не получил всех наград, на которые номинировался.

Подготовлено при содействии INTAL TELEKOM.



Джон Керри одержал убедительную победу на проходивших в США праймериз, по результатам которых определяется будущий кандидат от Демократической партии на ноябрьских президентских выборах. Массачусетский сенатор победил в девяти из десяти штатов, где проходило голосование. Только Вермонт проголосовал за своего бывшего губернатора Говарда Дина, который, впрочем, еще две недели назад объявил об отказе от участия в президентской гонке.

Временный управляющий совет Ирака отложил подписание окончательного текста иракской конституции. Такое решение было принято в связи с терактами в Багдаде и Кербеле, в результате которых погибли 170 человек. Дата подписания основного закона Ирака пока не назначена. Совет также объявил в стране трехдневный траур.

Украина завершила ротацию своего миротворческого контингента в Ираке, сообщили в пресс-службе украинского министерства обороны. В Ирак на борту самолета Ту-154 были доставлены последние 20 военнослужащих из состава шестой отдельной механизированной бригады численностью 1634

АКТУАЛЬНО

САНИТАРЫ БОЛЬШОГО ГОРОДА

Опрокинув ведро отходов в мусорный контейнер на огороженной или неогороженной площадке, редко кто из нас задумывается об их дальнейшей судьбе, справедливо полагая, что это дело специальных санитарных служб. Так оно и есть - человечество во все времена старалось решить самую важную социальную проблему - гигиену мест обитания во избежание всевозможных эпидемий и инфекций. С образованием больших городов эта задача усложнилась. Представим на мгновение, что бы произошло с двухмиллионным мегаполисом, если бы службы производственного объединения «Махсустрас» позабыли вывезти на ахангаранскую общегородскую свалку хотя бы суточную порцию бытовых и промышленных отходов - 2000 тонн - целый «эверест» мусора. Сбор, транспортировка и захоронение твердых отходов - сложный производственный конвейер, в котором каждое звено должно прилагать к другому и где невозможно сбавить темп. Особенно четко этот конвейер работает в столице с 1999 года благодаря реализации проекта Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития и правительства страны по совершенствованию санитарной очистки города Ташкента. Напомним, что общая стоимость проекта - 56,3 миллиона долларов США. Из них кредит Международного банка реконструкции и развития (группы Всемирного банка) составляет 24 миллиона долларов, ЕБРР - 19,2 миллиона (плюс грант в сумме 2,1 миллиона долларов) и 11 миллионов долларов - доля правительства Узбекистана. О том, что сделано на эти немалые средства, речь пойдет дальше. Пока же - рассказ о так называемых социальных отголосках реализуемого проекта.

ТАШКЕНТ СТАЛ ПРАКТИЧНЕЕ

Семья ташкентского пенсионера Дмитрия Индюкова вот уже девять месяцев не испытывает финансовых затруднений. Ее глава арендует отгороженную площадку для сбора мусора у производственного объединения «Махсустрас» - организации, отвечающей за вывоз и захоронение городского мусора. Условия аренды необременительные для обеих сторон. Между ними заключено двустороннее соглашение - в качестве арендной платы арендатор берет на себя ответственность за уборку территории охраняемой площадки и сохранение восьми 1100-литровых мусорных контейнеров. (Заметим, что самым привлекательным в них для любителей пожиться за чужой счет являются колеса, которые по стабильно высокой цене идут на рынках). Жена и сын Индюкова помогают главе семьи. Они поселились в построенном здесь небольшом кирпичном помещении и сортируют приносимый жителями Яксарайского района мусор. Вторичное сырье - макулатуру, полиэтиленовые и стеклянные бутылки, старую вату, целлофановые пакеты и другие отходы продают частным фирмам, пополняя тем самым свой семейный бюджет. Правда, размеры своего дневного заработка наш собеседник назвать отказался, сославшись на коммерческую тайну. Два раза в неделю за отходами приезжают мусоровозы.

Дмитрий Индюков доволен своей новой работой. «Раньше в Ташкенте не было таких благоустроенных площадок. В небольшом домике можно укрыться от холодов и непогоды, а это главное для охранника, вынужденного работать круглогодично». Мало того что реализуемые им отходы пополняют бюджет семьи и способствуют развитию рынка вторичных ресурсов, они уменьшают количество мусора, который должен быть вывезен на свалку. Добавим к сказанному, что в столице 200 охраняемых площадок уже переданы в аренду. Параллельно развитию неформального сектора, ведущего сортировку отходов, в составе «Махсустраса» создано дочернее предприятие «Кайтатейр-

лаш». Оно занимается изготовлением из вторичного сырья пресс-форм для изготовления тротуарной плитки, полиэтиленовых мешков для сбора бытовых отходов из выброшенного целлофана и т.д. Макулатура же отправляется на Наманганский рубероидный завод. Взамен «Кайтатейрлаш» получает кровельный материал. Включение механизма вторичного использования ресурсов уменьшает объем накапливаемого городом мусора и создает новые рабочие места. Их число сегодня приближается к тысяче.

У представителей «Махсустраса» - особое мнение о людях у мусорок. Сортировка отходов связана со стоимостью вторичных ресурсов, считают они. Стало востребовано перерабатывать бумагу - ее не встретишь в мусоре - частные компании раскупают макулатуру. Одно время была проблема со сбытом пластиковых бутылок - им не находилось применения. Сейчас есть частные компании, которые их скупают. Но бумага, побывавшая в кузове мусоровоза, переработке не подлежит и ее нужно собирать отдельно. Построенные в рамках проекта площадки дают такую возможность.

Руководитель группы реализации проекта Всемирного банка Гафур Рустамов сообщил: когда в 1996-97 годах была проведена оценка существующей системы санитарной очистки города, эксперты пришли к выводу, что из-за отсутствия инвестиционного положения растущей столицы может значительно ухудшиться. В те годы Ташкент в результате своей жизнедеятельности образовывал примерно (весового хозяйства не было) до 1 миллиона тонн твердых отходов в год - более 3000 тонн в сутки.

Предполагалось, что ежегодно объемы мусора будут расти. Но наблюдается обратная тенденция - к уменьшению количества накапливаемых твердых отходов. Почему? Люди стали более практичными. На свалках перестали появляться металлы, старые холодильники, отслужившие свой век телевизоры. Сейчас их приобредают предприниматели люди, ремонтируют и продают вторично. Плюс дополнительный объем сортировки на построенных в рамках проекта охраняемых и неохраняемых (число после-

дних превышает 700) площадках. Взвешивание на станциях перегрузки мусора, а также на общегородской свалке показывает, что в Ташкенте ежедневно образуется порядка 2000 тонн твердых отходов - примерно 750 тысяч тонн в год. Правда, их суточное количество варьируется от 2000 до 3000 тысяч тонн в сезон созревания бахчевых культур и из-за листопада в осеннее время.

Сбор, транспортировка и захоронение выработанного мусора требуют безостановочной работы сложного конвейера, новых, более эффективных подходов к организации этого процесса.

56 МИЛЛИОНОВ ДОЛЛАРОВ - ЗА ЧИСТОТУ

Прежде чем рассказать о новых подходах к транспортировке твердых отходов, скажем подробнее об отдельных деталях проекта.

Он, по словам Гафура Рустамова, предполагал укрепление технической оснащенности баз санитарной очистки города. На сегодня в рамках проекта уже закуплено и используется в системе санитарной очистки Ташкента 13,5 тысячи контейнеров-мусоросборников трех модификаций - 750-литровые, 1100-литровые и большие двадцаткубовые сменные кузово-контейнеры. Закуплено три типа мусоровозоробочных машин, которые занимаются сбором и вывозом отходов. Построено около 700 не-охраняемых пунктов сбора отходов - бетонные площадки, на которых устанавливаются контейнеры, и более 390 охраняемых площадок, где производится сортировка вторичных ресурсов. Помимо этого, приобретено оборудование для улучшения состояния городских свалок - землеройная техника, экскаваторы, бульдозеры, катки для укладки мусора.

В рамках проекта должны были построены также четыре станции по перегрузке мусора для того, чтобы сократить порожний пробег транспорта, экономить горюче-смазочные материалы и время. Сегодня две из них уже эксплуатируются - в Хамзинском и Яксарайском районах. Каждая имеет мощность перегрузки 200 тысяч тонн твердых отходов. На очереди - Сергелийская и Юнусабадская станции перегрузки мусора.

Проект предполагает и укрепление финансовой устойчивости предприятий, которые занимаются сбором и вывозом твердых отходов. Для них закуплено более 116 комплектов компьютерного оборудования, три программных продукта для облегчения управления системой. Проведены обучение и тренинг персонала, работающего на этом оборудовании.

Проект еще не завершён, говорит Рустамов. - По плану мы собирались его завершить еще в прошлом году. Но в ходе проведения тендерных торгов за счет закупки техники южнокорейской корпорации «Хундай» по демпинговым ценам получилась экономия средств Всемирного банка - примерно 8 миллионов долларов США.

(Окончание на 2-й стр.)

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА - В ДЕЙСТВИИ

ТАШКЕНТ. (Корр. УзА Б.Хидирова). Всесторонняя поддержка малообеспеченных слоев населения в нашей стране является одной из приоритетных задач. Средства, выделяемые для этих нужд, составляют значительную часть государственного бюджета. При выполнении задач, намеченных в программах «Год махалли», «Год доброты и милосердия», предусматривается эффективное ис-

пользование сил и возможностей общественных и международных организаций, махаллинских советов, предпринимателей.

Об этом говорилось на заседании Комитета Олий Мажлиса по социальным вопросам и занятости, состоявшемся в первом Ташкентском государственном медицинском институте. В нем приняло участие представители ми-

ЗА СТРОКОЙ ПОСТАНОВЛЕНИЯ

ЕСТЬ СПОРТИВНАЯ ОДЕЖДА! ГДЕ ЖЕ ПОКУПАТЕЛЬ?

Недавно побывав в одной из средних школ столицы, обратила внимание на детей, занимающихся на спортивной площадке. Одежда ребята в спортивные костюмы, различающиеся только по цвету. У одних они - синие, у других - черные, у третьих - красные. Но видно, что одежда изготовлена одним производителем, скорее всего, китайским. Наш потребитель по-прежнему отдает предпочтение импортному товару, не всегда отличающемуся отменным качеством. Трудно отыскать от закрепившегося в сознании мнения, что импортное всегда лучше? Возможно. Но на вопрос, купили ли бы вы спортивный костюм отечественного производства, дети хором отвечали: «А где?»

Постановлением Кабинета Министров республики № 318 «О дополнительных мерах по пропаганде детского спорта и расширению ассортимента производимых спортивных товаров для детей» от 18 июля 2003 года предусматривалась организация постоянно действующих выставок по демонстрации и реализации спортивной одежды и инвентаря. Что же сделано для увеличения ассортимента выпускаемых спортивных товаров для детей после выхода постановления?

Выставки были организованы и в Ташкенте, и в областях, а также в Каракалпакстане. Прошел республиканский конкурс на лучшего производителя детской спортивной одежды. Сама там была и восторгалась изделиями - умеем же, оказывается, не хуже заморских мастеров шить! Сделано из натурального сырья - хлопок стопроцентный, стильное и качественное шитье, дизайн современный. И сейчас широкий ассортимент спортивных товаров представлен на ярмарке «Весна - лето», проходившей в эти дни в столице, а также на региональных постоянно действующих ярмарках по оптовой и розничной торговле. Но это выставочные образцы, а дальше что? Удалось ли заключить договоры на реализацию этих добротных изделий?

По данным, предоставленным ГАК «Узбекгилсаноат», в 2003 году были заключены договоры на оптовую продажу спортивной одежды, выпускаемой предприятиями акционерной компании, на 699,7 млн сумов. В том числе на Бухарской ярмарке - на 255,2 млн сумов, Наманганской - на 200 млн сумов, Джизакской - на 6,1 млн сумов, Ферганской - на 53,4 млн сумов, Сурхандарьинской - на 40 млн сумов, Андижанской - на 38,4 млн сумов, Сырдарьинской - на 44,4 млн сумов, Самаркандской - на 8,5 млн сумов, Кашкардарьинской - на 25 млн сумов, Хорезмской - на 13,4 млн сумов, Навоийской - на 2,15 млн сумов, в Республике Каракалпакстан - на 6 млн сумов.

Из общего объема договоров со спортивными организациями заключены контракты на сумму 18,1 млн сумов, с образовательными учреждениями - на 2,9 млн сумов (3,2 процента от объема заключенных договоров).

В работе выставок - ярмарок спортивной одежды в каждой области участвуют более 20 предприятий компании. Коллекция спортивной одежды, выпускаемая предприятиями легкой промышленности и представленная на ярмарках, составляет около 700 образцов моделей.

Для обеспечения договорных обязательств по заключенным на ярмарках контрактам предприятиями компании в июле - декабре 2003 года произведено спортивных товаров на 810 млн сумов.

По мнению специалистов, ГАК «Узбекгилсаноат», спортивным организациям сложно заключать договоры на приобретение товаров на ярмарках из-за финансовых трудностей. Тем не менее в 2003 году они приобрели спортивной одежды на 18,7 млн сумов. В ассортименте купленных товаров - футболки, майки, костюмы для тенниса, таэквондо, карате, борьбы тулон, кураша, кепки-бейсболки. Особым спросом пользуются спортивные товары АО «Гурлен», «Каш-

производства на порядок дешевле нашего.

По мнению специалистов легкой промышленности, существующие цены вполне приемлемы, говоря о цене, надо сопоставлять и качество. Тот же китайский спортивный костюм после первой стирки нередко теряет привлекательность. Наша продукция изготавливается из натурального сырья - стопроцентного хлопка. Используемые швейцарские и немецкие красители проходят обязательную сертификацию, применяются с учетом воздействия на детский организм.

Но при всем при этом не покупается отечественная продукция. И ребром встает классический вопрос, не утративший своей актуальности и сегодня: что делать? Работники отрасли хорошо понимают, что рынок надо завоевывать. Только когда соотношение цена-качество наших товаров будет привлекательнее импортного, можно добиться признания потребителей. И в отрасли делается все, чтобы продукция отечественных производителей стала доступнее.

В прошлом году ГАК «Узбекгилсаноат» обратилась в Министерство экономики республики с письмом, где были проанализированы моменты, не лучшим образом влияющие на себестоимость продукции. Специалистам отрасли пошли навстречу. И в нынешнем году снижены таможенные пошлины на основные виды сырья,возимые предприятиями отрасли. Это большой шаг, который должен позитивно отразиться на дальнейшем развитии легкой индустрии.

Если возимые красители раньше облагались 30 - процентным налогом, то теперь налог снижен до 5 процентов. Для трикотажных изделий отрасль использует местное сырье - хлопок, а изготовление спортивных костюмов для таких видов спорта, как гимнастика, плавание, требует специальных тканей, часть которых завозится в республику. Снижение таможенных пошлин позволит больше завозить сырья и, конечно же, положительно отразится на себестоимости продукции.

В нынешнем году ярмарки в столице и регионах дали свои положительные результаты. Отличаются они тем, что проходили на более высоком организационном уровне, появились на них немало новых видов изделий. Ощутимую поддержку оказывают такие торговые организации, как «Узбексвалд», «Узбекгилсаноат», ведется изучение спроса. Эти организации уже дали свои заявки.

Недавно в ГАК «Узбекгилсаноат» утверждена программа производства и реализации товаров в 2004 году. Предприятиями компании будет произведено для 19 видов спорта товаров на 350,43 млн сумов. В целях поддержки организации теннисного турнира Самаркандское АО «Бойфанда» отпустило Фонду развития тенниса спортивных товаров на 233 тысячи сумов. Предприятиями отрасли малыми сериями производится спортивная форма для занятий футболом, теннисом, борьбой и т.д. Продолжается работа по внедрению в производство новых улучшенных образцов спортивной одежды с учетом особенностей вида спорта, а также климатических условий и направлений моды. Остается частным торговым организациям повернуться лицом к отечественному производителю, ну а нам, потребителям, поддержать его стремление насытить наш рынок хорошими товарами, изготовленными в республике.

Джамия Анпова.
Корр. «Правды Востока».

довой, предстоит разобраться в причинах. 167 жалоб приходится на действия правоохранительных органов, 57 - на нарушение трудовых прав граждан. Увеличились и нарекания по жилищным вопросам, на качество медицинского обслуживания.

С.Рашидова ответила на вопросы студентов.

По результатам проведеного на местах мониторинга Омбудсман делает обобщающие выводы и направит их исполнительным органам в виде рекомендаций.

Назип Сулейманов.
Соб. корр. «Правды Востока».

Термез.



СОЗДАНИЕ ЖЕНСКИХ РУК

У большинства норинских фирм - женские имена: «Феруза», «Ойим», «Гулбахор», «Дилором»... Дамы крепко взялись за бизнес. Они заняты в сфере народных ремесел, выпуске товаров ширпотреба, переработке сельхозпродукции. Весом их вклад в рыночные преобразования.

Цветные нити судьбы

У Джамилы Тожибоевой, вчерашней учительницы, получается подчас лучше, чем у других подружек. Она в родном кишлаке открыла малое частное предприятие по производству ковров. Фирму назвала по имени старшей дочери - Нилуфар.

Такое решение подсказала сама жизнь. В селе Маргузор, где проживает пять тысяч человек, никогда не исчезали деловые ремесла. Славилось оно хорошими сапожниками, портными, гончарами, кузнецами, шорниками. Женщины - искусные мастерицы по изготовлению шерстяной пряжи, тканей, платков, ковров. Секреты передаются из поколения в поколение.

Инициатива Тожибоевой нашла поддержку у сельских жителей. Многие изъявили желание трудиться в ее фирме. Дело поставить как положено помогли родственники, подруги, коллеги. Хокимят спонсировали стажировку десять ткачих. С новостями ковропроизводства они познакомилась в СП «Косонтекмент».

НЕ ЧИСЛОМ, А УМЕНИЕМ

В чем же состоит умение технологии сбора и транспортировки городских отходов? Для того чтобы уяснить это, мы побывали на Яккасарайской станции перегрузки мусора.

Удивительно, но на просторной площадке, куда ежедневно малые мусоровозы свозят до 500 тонн отходов, - ни соринки. Здесь установлено немецкое оборудование. Ма-

Приобрела Джамила модернизированные станки, сырьевой материал, красители...

Даже у специалистов вызвали восхищение ковры, сотканые в «Нилуфаре». Например, нежный «Бунед» сразу купили американские инвесторы и в качестве подарка отправили в штат Аризона. Привлекли внимание натуральные компоненты и элегантные рисунки. Высокой оценкой отмечена последняя работа мастериц - «Гулдуста» и «Норин гуларни». Подобные редко демонстрируются на столичной выставке. В основе - стопроцентный хлопок. Другие - на 70 процентов из чистой шерсти.

На домашней фабрике трудятся двадцать человек. Каждый получает приличную зарплату. На изготовление мини-ковриков уходит лишь два дня. Есть возможность расширить размеры. Заказчики могут по макетам подобрать изделие под интерьер квартиры, офиса в соответствии со своим вкусом.

Работают на ручных станках. Мы наблюдали, как Дилдора Ахмедова, Сабо Абдумаматова и Зухра Матулова ловко направляли туго натянутую пряжу, вручную меняя цвета основы. В коллекции новинок, которые демонстрирует руководитель фирмы, оригинально смотрится сувенирный ковер с изображением девушки в ярком национальном наряде, играющей на дойре. Подобные украшения экспонировались в областной ярмарке. Присутствия к изготовлению ковров-портретов. Девять новых видов продукции будут представлены на конкурсе «Ташаббус-2004».

В нашем производстве, - рассказывает Джамила Тожибоева, - главное - руки мастера. Качество зависит от сплетения каждой нитки, ее направления к цветам. И нам удалось не растерять самобытность национальных традиций в этом сложном и прекрасном искусстве - ткачестве ковров.

Кукла с длинными косами

И дочка Джамилы Тожибоевой - Нилуфар - настоящая рукодельница. Вообще-то она преподает химию и биологию в средней школе № 33. А в свободное время из тряпочек, ниточек, лоскутов, шерсти изготавливает разные игрушки. Все в доме соткано, вышито, связано, сделано ею.

Рабочая комната - маленький музей со многими

предметами рукоделия. В детстве Нилуфар любила наряжать своих кукол в причудливые, придуманные ею самой одежды. Куклы сельской учительницы приносят людям не меньше радости, чем ценные подарки. Мишка, собачка, обезьянка, тигр, лев, жираф - полсотни игрушек поселилось в местном детсаду благодаря Нилуфар.

Куклы поселились в Ташкенте, Фергане, Нукусе, Самарканде. Даже в Америке, России и Турции. Они живут в домах друзей и согревают их теплом своей создательницы. Январь и февраль стали особенно «урожайными» для учительницы и членов школьного кружка «Кугирчок»: они изготовили еще целую корзину «тряпочных» животных. Это подарок для детей-инвалидов к женскому празднику.

Просящая с гостеприимным домом Тожибоевых, я заметил одну особенно красивую куклу - сказочную Зухру с длинными черными косами. Она чем-то была похожа на Нилуфар. На недавнем областном конкурсе мастерица заняла первое место. И это не случайно, сколько души и труда вложила она в эту и другие куклы.



Нурмухаммад Ватанияр.
Соб. корр. «Правды Востока».

Норинский район, Наманганская область.

НА СНИМКАХ: Джамила Тожибоева; Дилдора Ахмедова - лучшая ткачиха; Нилуфар Тожибоева с куклами.

САНИТАРЫ БОЛЬШОГО ГОРОДА

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

И правительство Узбекистана обратилось с просьбой к Всемирному банку о продлении этого проекта для закупки дополнительного количества транспортных средств. Этими вопросами мы сейчас занимаемся, и проект продлен до конца 2005 года.

НЕ ЧИСЛОМ, А УМЕНИЕМ

В чем же состоит умение технологии сбора и транспортировки городских отходов? Для того чтобы уяснить это, мы побывали на Яккасарайской станции перегрузки мусора.

шина ссылает привезенный груз в специальную бетонированную яму, где он прессуется и перегружается в более объемные сменные емкости. Каждую минуту кабина пульта управления сотрясается от удара мощного пресса. Не дай бог останься хотя бы на час - очередь из малых мусоровозов выстроится до самого Южного вокзала.

Директор эксплуатации станций перегрузки мусора Шаруэл Муратов сообщил: чтобы вывезти спрессованный мусор только с Яккасарайской станции, восемь 18-тонных машин должны сделать по четыре ходки каждая. С Хамзинской же станции перегрузки на городскую свалку в компактном варианте ежедневно отправляется 600 тонн мусора. Остальные 900 тонн мусора вывозятся в обычном режиме.

О ТАРИФАХ

На вопрос, как отражается реализация проекта на кошелках ташкентцев, Гафур Рустамов дал исчерпывающую информацию: с 2002 года тарифы на оплату услуг по вывозу мусора не менялись. А ведь за это время намного возросла цена на горюче-смазочные материалы. Каждый житель Ташкента платит за сбор и вывоз мусора 250 сумов в месяц. Первоначально предполагалось, что проценты по кредиту и сумму основного долга будет возвращать та организация, которая использует транспортные средства, то есть производственное объединение «Махсустранс». А он, напомню, был выдан по линии Всемирного банка сроком на 20 лет (пять лет - льготных), по линии Европейского банка реконструкции и развития - на 10 лет (три года -

льготных). Но когда возврат кредита был заложен в тарифы, они резко возросли. Сейчас вывоз одной тонны мусора стоит по тарифу 14600 сумов. Включение в него возвратных средств увеличивает эту сумму до 34-35 тысяч сумов за тонну и соответственно денежную нагрузку на каждого жителя примерно в 2,5 раза. Поэтому руководство города в целях социальной защиты населения и предпочитает пойти на то, чтобы сам хокимят за счет определенных источников погашал этот кредит. Таким образом населению создаются льготы.

Но это требует определенного взаимопонимания со стороны самих ташкентцев. Нередко можно видеть брошенные где попало пакеты с мусором, которые вовсе нетрудно донести до контейнера. У ПО «Махсустранс» немало и дебиторов. Это значительно усложняет деятельность главного городского санитара.

Вера Рудакова.
Корр. «Правды Востока».

С УВЕРЕННОСТЬЮ В ЗАВТРАШНЕМ ДНЕ

Целенаправленная политика правительства республики по созданию благоприятных условий для осуществления экономических реформ приносит ощутимые результаты. Наблюдается положительный рост производства ВВП страны, высокими темпами развивается предпринимательское движение.

Как известно, модернизация национальной экономики и эффективность работы бизнес-сообщества в значительной степени зависят от своевременного финансирования инвестиционных проектов. Львиную долю необходимого экономике финансирования сегодня обеспечивает национальная банковская система, в которой достойное место занимает Узбекский Международный банк «Узприватбанк».

В мае текущего года Узприватбанк будет отмечать свой 10-летний юбилей. За время деятельности на финансовом рынке страны благодаря активной, но вместе с тем взвешенной политике, банку удалось сформировать широкую клиентскую базу.

Являясь универсальным банком, наряду с традиционными для отечественного финансового рынка банковскими услугами, он активно и последовательно работает над популяризацией и внедрением современных услуг международного уровня.

В целях укрепления финансовой устойчивости и оптимизации использования собственного капитала и привлеченных ресурсов в прошлом году банк осуществил целый ряд мероприятий, в результате чего, по данным на 1 января 2004 года, его совокупный капитал составил 5,4 млрд сумов, а общие активы выросли до 22,2 млрд сумов, рост за год составил 72,1%. Увеличение основных финансовых показателей было достигнуто в первую очередь за счет расширения клиентской базы и совершенствования качества ее обслуживания.

Клиентам Узприватбанка импонирует индивидуальный подход и профессионализм работы менеджмента банка, обеспечивающий эффективность и взаимовыгодность использования их капитала, гибкий тарифный план обслужи-

вания. Кстати, именно профессионализм и добросовестное отношение сотрудников к своим служебным обязанностям расцениваются руководством банка как один из основных факторов его успешного роста.

Благоприятная макроэкономическая ситуация в республике стимулирует высокий спрос на кредитные ресурсы как со стороны представителей бизнес-сообщества, так и населения страны. Оценивая положительную конъюнктуру на рынке кредитов, руководством Узприватбанка уделяется повышенное внимание формированию и поступательному расширению своего кредитного портфеля. Вместе с тем в целях минимизации финансовых рисков банком проводится постоянная многоуровневая экспертиза бизнес-планов заемщиков и регулярный мониторинг за качеством использования выданных кредитов. По данным на начало текущего года, объем кредитного портфеля Узприватбанка составил 6,3 млрд сумов, или 28,5% от общей суммы его активов. Кредиты, выданные юридическим лицам, представителям реального сектора экономики составили 6,1 млрд сумов, физическим лицам - 0,2 млрд сумов. Кстати, объем кредитов населению на потребительские нужды вырос в течение 2003 года более чем в четыре раза.

Помимо осуществления финансирования субъектов хозяйствования в национальной валюте, Узприватбанк активно работает над вопросами привлечения иностранных кредитных линий. С 1997 года Узприватбанк тесно сотрудничает с германским банком KfW в целях стимулирования реального сектора экономики, в особенности субъектов МСБ. В рамках данного сотрудничества Узприватбанком было профинансировано 18 инвестиционных проектов представителей малого и среднего бизнеса на общую сумму 5 млн евро. Кроме того, в 2003 году банк подписал с KfW соглашение о финансировании средств кредитных линий и соглашение об открытии немецким банком третьего транша. Это означает, что привлеченные валютные ресурсы будут активно использоваться

банком и в текущем году для дальнейшего кредитования субъектов МСБ.

Стремясь минимизировать финансовые риски своих активных операций, а сегодня у банка более 90% активов являются доходоприносящими, Узприватбанк продолжает последовательно осуществлять политику их широкой диверсификации. В минувшем году он значительно активизировал свою деятельность на рынке корпоративных облигаций. Операции с этими долговыми инструментами являются высокодоходными и в последние годы получили широкое распространение на отечественном финансовом рынке. В течение 2003 года банк в качестве главного андеррайтера обеспечил полное размещение облигаций АГМК, а также участвовал в сделках с облигациями таких ответственных эмитентов, как СП «Макс Хуросон», ДПТ «Паллада Восток», СП «Совпластгаз», ЗАО «Караган базар». По данным на начало текущего года, торговый портфель банка был сформирован на сумму 0,96 млрд сумов (0,1 млрд сумов на 01.01.2003 г.). Процентный доход от операций с корпоративными облигациями составил 139,2 млн сумов, от андеррайтинговых и спекулятивных сделок - 57 млн сумов. Дивидендный доход по акциям, находящимся в инвестиционном портфеле банка, составил 105,4 млн сумов.

Постоянное внимание руководство банка уделяет и вопросу оптимального увеличения акционерного капитала. В связи с решением акционеров об увеличении уставного капитала в октябре 2003 года банком была проведена дополнительная эмиссия собственных акций, половина объема которой (600 тысяч долларов) была размещена среди акционеров. В результате размер сформированного уставного капитала Узприватбанка по состоянию на 1 января 2004 года составил 5,56 млрд долларов.

Эффективность работы банка во многом зависит от объема и качества сформированной им ресурсной базы. В целях ее укрепления в минувшем году Узприватбанк продолжил успешно привлекать на депозитные вклады временно свободные денежные средства юридических лиц и населения. Объем привлеченных депозитов на 1 января 2004 года составил 6,9 млрд сумов, что является более чем двукратным увеличением этого показателя в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Объем депозитов физических лиц достиг 0,43 млрд сумов, что более чем в 3,5 раза больше, чем год назад.

Значительные ресурсы были привлечены и за счет выпуска и размещения на рынке депозитных и сберегательных сертификатов банка. В течение 2003 года посредством реализации депозитных сертификатов Узприватбанком были привлечены средства на сумму 1,6 млрд сумов, из которых погашено 1,48 млрд сумов. Остаток вложенный в депозитные сертификаты на начало текущего года составил 0,62 млрд сумов.

Наряду с вышеперечисленными операциями, банк не менее активно работает и на перспективном рынке розничных услуг. Он, в частности, осуществляет быстрые денежные переводы по системе «Анелик», валютнообменные операции, является эмитентом собственных пластиковых карт в национальной валюте.

В конце февраля текущего года к трем столичным мини-банкам, УМБ «Узприватбанк» прибавил еще два региональных - в Андижане и Самарканде. Эти подразделения уже сегодня активно включились в работу и оказывают своим клиентам весь диапазон банковских услуг на традиционно высоком уровне. В недалекой перспективе эти мини-банки станут полноценными филиалами Узприватбанка. Кроме того, банк намерен и в дальнейшем активно расширять свое присутствие во всех регионах республики.

Основными отличительными чертами УМБ «Узприватбанк», по мнению его клиентов, является высокое качество обслуживания, гибкая тарифная политика и широкий диапазон профессиональных услуг международного качества. Ставка, сделанная банком на взаимовыгодное сотрудничество со своими клиентами, обеспечивает ему финансовую устойчивость и позволяет с уверенностью смотреть в завтрашний день.

ВСТРЕЧА В УНИВЕРСИТЕТЕ

Со встречи со студентами и преподавателями Термезского государственного университета началась рабочая поездка по Сурхандарье Уполномоченного по правам человека Олий Мажлиса Сайеры Рашидовой.

Открыл встречу ректор вуза доктор экономических наук, профессор Хидирназар Аллакулов. Сайера Шафаровна кратко рассказала о месте и роли Омбудсмана в правовом демократическом государстве. Уже семь лет, как в Узбекистане законом учреждена эта должность. Во многих областях учреждены региональные представители Уполномоченного по правам человека. Много интересного и полезного

услышали участники на встрече. Например, в 2003 году из Сурхандарьинской области в службу Омбудсмана поступило 512 жалоб, это второй показатель после Ташкентской области.

На что же больше всего нареканий? 60 процентов - на органы правосудия. И не случайно именно данной проблемой озабочены члены мониторинговой группы. Им, во главе со своим руководителем С.Раши-

НАРОДНЫЙ БАНК
банк вашей семьи!

РАЗВИТИЕ РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКИ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ И ФАКТОРЫ ЕГО УСПЕХА

Корпоративные облигации - сравнительно новый инструмент на финансовых рынках Узбекистана. В течение 2002-2003 годов произошел значительный скачок в развитии рынка корпоративных облигаций, связанный с активным вхождением в него крупных коммерческих банков.

Корпоративные облигации - это долговые ценные бумаги, выпускаемые предприятием-эмитентом для финансирования оборотного капитала или инвестиционных проектов. Являясь по своей сути инструментом кредитования, они совмещают в себе как свойства банковских кредитов (такие, как срочность, возвратность, платность и обеспеченность), так и основное свойство ценных бумаг - оборачиваемость (способность обращаться на рынке). Посредством выпуска облигаций предприятия получают доступ к рынку заемных средств, который является альтернативой рынку банковских кредитов. И что немаловажно, корпоративные облигации представляют собой эффективный инструмент выгодного вложения свободных финансовых ресурсов для инвесторов. Организаторами процесса диагностики эмитента, выпуска, регистрации и размещения ценных бумаг среди инвесторов выступают, как правило, инвестиционные банки и компании или инвестиционные подразделения коммерческих банков.

Во многих развитых странах рынок корпоративных облигаций является одним из важнейших сегментов финансового рынка. Наибольшую популярность такого рода инструменты получили в США, странах Западной Европы и Юго-Восточной Азии. Как правило, при развитии рынка корпоративных облигаций за рубежом первоначально шел рост числа эмиссий облигаций крупных предприятий, обладающих хорошей кредитной историей - облигации "инвестиционного качества". В дальнейшем наблюдался рост эмиссий так называемых "junk bonds", или необеспеченных облигаций молодых предприятий, используемых для финансирования рискованных проектов, включая слияния и поглощения. Однако позднее, в результате финансового кризиса в США в 1987 году, наблюдался значительный сдвиг в рыночной конъюнктуре, выражавшийся в повышении спроса на облигации инвестиционного качества и снижении спроса на "junk bonds". Как правило, в развитых странах предприятию - потенциальному эмитенту на рынке корпоративных облигаций сегодня доступно краткосрочное, среднесрочное или долгосрочное кредитование, в зависимости от потребностей эмитента и способности покрывать финансовые расходы, связанные с эмиссией облигаций.

Если остановиться на тенденциях развития рынка корпоративных облигаций в развитых странах, необходимо отметить, что вследствие азиатского и российского кризисов 1997-99 годов произошел значительный переток средств инвесторов с рынка корпоративных ценных бумаг в рынок безрисковых ценных бумаг казначейства США. Тем не менее уже с 2000 года идет процесс роста рынка корпоративных ценных бумаг и укрепление доверия к облигациям и акциям компаний в этих странах.

О факторах, определяющих привлекательность корпоративных облигаций, уже говорилось много в нашей прессе. Потенциальные выгоды от эмиссии корпоративных облигаций для эмитентов очевидны. К ним относятся, в частности, следующие:

- Возможность привлечения заемных ресурсов на рынке и создание имиджа безупречного заемщика - часть маркетинговой стратегии компании.
- Возможность свободного использования привлеченных средств без необходимости согласовывать направление их использования с кредиторами.
- Диверсификация структуры долговых обязательств и снижение зависимости от коммерческих банков.
- Возможность управлять размером долга путем операций по купле-продаже своих облигаций на вторичном рынке.

Решение о выходе предприятия на рынок облигаций должно сопровождаться четким пониманием того, что в отличие от банковских кредитов, где при возникновении проблем с их погашением имеется возможность двусторонних переговоров с банком о реструктуризации долга, и финансовые затруднения предприятия будут известны только банку, на рынке ценных бумаг такая возможность отсутствует. Любая факт несвоевременного платежа становится известным всем инвесторам, что может привести к полной потере возможности привлечения заемных средств не только на рынке ценных бумаг, но и в коммерческих банках на достаточно длительный период. Таким образом, важность соблюдения дисциплины платежей на рынке ценных бумаг возрастает многократно. События последних лет показывают, что многие громкие дела по банкротству начинались именно с дефолта компаний по выплатам облигационных займов, что вызывало широкий резонанс в финансовом мире и, как следствие, приводило к ограничению доступа ко всем заемным ресурсам и краху компаний.

Следует также отметить выгоды вложений средств инвесторами (в том числе свободных ресурсов хозяйствующих субъектов), так как процентные ставки по облигациям намного выше депозитных ставок банков. Учитывая, что по многим облигациям банками гарантируется поддержка вторичного рынка или их обратный выкуп, риск таких облигаций практически равен риску банковского депозита, но с гораздо большей доходностью и ликвидностью, т.к. имеется возможность в любое время реализовать облигации на вторичном рынке.

СОСТОЯНИЕ РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ В УЗБЕКИСТАНЕ

Рынок корпоративных облигаций в Республике Узбекистан до 2001 года носил фрагментарный характер. С 2001 года наблюдался значительный рост на этом рынке: с сентября 2001 года по февраль нынешнего года зарегистрированы 50 эмиссий корпоративных облигаций (в том числе 5

эмиссий - в 2004 году) на общую сумму около 23,3 млрд сумов. Значительная часть эмиссий была организована и размещена при посредничестве ряда коммерческих банков республики.

Одним из факторов, предопределивших новый этап развития рынка корпоративных облигаций в Узбекистане, стал выход в марте 2002 года Указа Президента Республики Узбекистан "О мерах по ограничению роста денежной массы и повышению ответственности за соблюдение финансовой дисциплины", который ограничил допустимый размер эмиссии облигаций суммой оплаченного уставного капитала эмитента.

Большой интерес хозяйствующих субъектов к новой форме привлечения ресурсов, обусловленный указанными выше преимуществами по сравнению с банковскими кредитами, выразился в росте числа эмиссий облигаций крупных предпри-

ных рисков. К примеру, в России бурно развивающийся рынок облигаций был шокирован тем, что один из крупнейших эмитентов - компания "Сибур" - оказался на грани банкротства, и только вмешательство материнской компании - "Газпрома" - предотвратило банкротство компании "Сибур".

● Привлекательные средства в большинстве случаев направляются на финансирование оборотного капитала, и в меньшей степени - на финансирование инвестиционных проектов в связи с относительно малыми размерами и короткими сроками обращения облигаций.

● Институциональные инвесторы не играют большой роли на рынке корпоративных облигаций в странах СНГ. В развитых же странах огромную роль в функционировании рынка ценных бумаг играют институциональные инвесторы: инвести-

Если рынок воспринимает размер процентной ставки по облигации как адекватный рискам, то рыночная цена облигации равна ее номинальной стоимости. Если рынок считает, что процентная ставка установлена ниже, чем следует из уровня риска эмитента, рыночная цена облигации опускается ниже номинала. Соответственно, если эмитент установил процентную ставку выше, чем уровень, диктуемый риском кредитоспособности, цена облигации на рынке превышает номинал.

Если же взглянуть на рынок облигаций в Узбекистане, внимания заслуживает следующий факт: все эмиссии облигаций в 2002 году имели процентную ставку ниже ставки рефинансирования Центрального банка республики (ЦБ). В настоящее время на рынке облигаций преобладающей процентной ставкой является 25-27 процентов годовых. Исходной процентной ставкой при опре-

капитала многих предприятий. Как уже было отмечено выше, размер эмиссии облигаций ограничен размером уставного капитала эмитента в целях снижения рисков кредиторов. Решение проблемы видится в увеличении уставного капитала предприятий - потенциальных эмитентов путем капитализации нераспределенной прибыли или привлечения дополнительных вкладов акционеров.

Короткий срок обращения облигаций в основном объясняется отсутствием на рынке "длинных денег" и неразвитостью вторичного рынка. Со временем, однако, сроки обращения облигаций начнут увеличиваться, как показывает опыт других стран.

Другой фактор, ограничивающий развитие рынка, - это неадекватное состояние **корпоративного управления** на многих предприятиях. Выпуск любых ценных бумаг, включая облигации, сопряжен с опубликованием большого объема информации, которая многими менеджерами рассматривается как конфиденциальная. В связи с этим немногие компании в Узбекистане и других странах СНГ достигли достаточного уровня стандартов корпоративного управления, необходимого для выпуска корпоративных облигаций. В основном это крупные предприятия или совместные предприятия с участием иностранного капитала.

Дальнейшее развитие рынка корпоративных облигаций, по нашему мнению, должно поддерживаться мероприятиями по внедрению принципов корпоративного управления и повышению прозрачности компаний.

Еще одним фактором является то, что нормативная база, регулирующая требования к качеству обеспечения по выпуску облигаций, еще не проработана до конца. Одно из требований к эмитентам со стороны Центра по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг (ЦКК) - предоставление обеспечения, покрывающего сумму выпуска облигаций и процентных платежей. Необходимо определить более детальные требования к видам обеспечения и, в случае предоставления поручительства или гарантии третьих лиц, - требования к финансовым показателям поручителей и гарантов. Это необходимо для того, чтобы обезопасить рынок от возможных убытков в случае дефолта эмитента.

О РОЛИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО АНДЕРРАЙТЕРА И КОНСУЛЬТАНТА

Участие опытного и квалифицированного андеррайтера (банка или инвестиционной компании) или инвестиционного консультанта не только обеспечивает эффективное размещение и поддержку на вторичном рынке, но также, в зависимости от репутации самого андеррайтера или консультанта, влияет на относительный рейтинг эмиссии. Профессиональный андеррайтер и консультант могут сыграть важную роль в успехе эмиссии, предоставив следующие услуги:

- осуществление диагностики эмитента и подготовка информационного меморандума, при этом банк или консультант выступают не как проверяющий, а как помощник для успешного размещения облигаций, в связи с чем отношения строятся на партнерской основе (в отличие от взаимоотношений кредитор-заемщик). Клиенту необходимо быть максимально открытым в части информации, так как неуспех в размещении - это потеря имиджа и андеррайтера, и эмитента, что осложнит дальнейшие возможности эмиссии;
- оказание консультации о виде, сроках, ставках и прочих условиях, целесообразности осуществления эмиссии с учетом того, что андеррайтер или консультант имеет информацию о конкретных показателях, на которые есть спрос. Эмитент также надо быть готовым к тому, что андеррайтер может и отказаться участвовать в эмиссии, если диагностика финансового состояния окажется неудовлетворительной или, по мнению андеррайтера, отсутствует спрос на облигации с характеристиками, которые желает клиент;
- размещение облигаций среди широкого круга инвесторов, в т.ч. гарантирование полного размещения, независимо от спроса на рынке;
- кроме того, имя и репутация андеррайтера позволяют повысить доверие инвесторов к эмитенту за счет доверия к квалифицированной диагностике и тем самым обеспечить более выгодные условия облигаций в части процентных ставок, требований по обеспечению, гарантированности размещения.

ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ В УЗБЕКИСТАНЕ

Безусловно, рынок корпоративных облигаций в Узбекистане будет расширяться и таким образом позволит предприятиям в республике привлекать значительные объемы ресурсов, а банкам - предлагать более широкий спектр услуг своим клиентам. Успех будет зависеть не только от активности эмитентов, банков-андеррайтеров и инвестиционных консультантов, но и от способности инвесторов профессионально оценить и минимизировать риски вложения в новые бумаги.

Дальнейшее развитие рынка корпоративных облигаций в республике будет также зависеть от повышения роли институциональных инвесторов. Именно институциональные инвесторы способны поддержать развитие рынка и довести его до определенной критической массы, после которой может активизироваться ряд иностранных инвесторов.

В процессе развития рынка корпоративных облигаций необходимо активное вовлечение страховых компаний и инвестиционных фондов.

По нашему мнению, активное сотрудничество коммерческих банков и других финансовых организаций республики при решении вышеуказанных проблем должно создать предпосылки для дальнейшего развития рынка корпоративных облигаций.

Безусловно, позитивным фактором для развития этого рынка можно назвать осуществляемые в республике процессы либерализации. Необходимо в заключение отметить, что именно либерализация в экономике и повышение прозрачности предприятий и финансовых институтов в Узбекистане может способствовать привлечению иностранных инвесторов на этот рынок и процессу размещения ценных бумаг узбекских эмитентов на зарубежных финансовых рынках.

Рынок корпоративных облигаций: новый финансовый рычаг развития экономики



26 февраля в Министерстве экономики под председательством заместителя Премьер-министра Республики Узбекистан Р.Азимова прошло совещание по вопросам стимулирования развития фондового рынка и в особенности сегмента, связанного с корпоративными облигациями - корпоративными облигациями. Во встрече приняли участие представители министерств и ведомств, коммерческих банков, крупных промышленных комплексов и предприятий республики. Начав активную деятельность на рынке корпоративных облигаций Узбекистана

в 2003 году после тщательного изучения зарубежного опыта, Национальный банк ВЭД РУ выступил эксклюзивным организатором и андеррайтером эмиссии облигаций трех предприятий на общую сумму 2.1 млрд сумов и по итогам деятельности за 2003 год ему была присвоена диплом "Лучшая андеррайтинговая компания года". Комментирует вопросы, связанные с перспективами развития рынка корпоративных облигаций, директор инвестиционного департамента Национального банка ВЭД Республики Узбекистан П.ЗИМИН.

ятой в республике. С апреля 2002 года (после выхода Указа Президента) было осуществлено 35 эмиссий корпоративных облигаций, включая эмиссии облигаций ОАО "АГМК", СП "Совластитал", ИП ОАО "Демир" и СП "Коском", на общую сумму свыше 21 млрд сумов. При этом опыты работы и история обслуживания по эмиссии облигаций крупных предприятий является первым и необходимым шагом, открывающим доступ к международным финансовым рынкам, в частности, через эмиссию еврооблигаций.

Рост числа эмитентов и размеров эмиссий радует, однако следует реалистично оценить все вопросы, связанные с корпоративными облигациями. Как показывает практика развития рынка корпоративных облигаций за рубежом, после бурного роста на начальном этапе, сопровождающегося активизацией конкуренции между банками-андеррайтерами, наступает стадия, на которой игроки более серьезно подходят к оценке рисков, связанных с расширением рынка.

ТЕНДЕНЦИИ И ПРИНЦИПЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ В УЗБЕКИСТАНЕ И ДРУГИХ СТРАНАХ СНГ

Среди стран СНГ, в которых рынок корпоративных облигаций получил свое развитие, можно выделить Россию, Казахстан и Украину. В частности, в России в настоящий момент в обращении находится более 100 эмиссий облигаций. В этих странах за ростом числа эмиссий наблюдался и скачок в выпуске еврооблигаций. По данным журнала "Euromoney", "Газпром" стал одной из немногих крупных компаний в мире, добившейся успеха в размещении облигационного займа на сумму свыше 500 миллионов долларов США в 2002 году, в условиях относительного спада на рынке. При этом "Газпром" практически параллельно осуществил как эмиссию рублевых облигаций на внутреннем рынке, так и еврооблигаций на внешнем рынке.

В развитии рынка корпоративных облигаций в странах СНГ можно выделить определенные закономерности. Для этих стран (включая и Узбекистан) характерно следующее:

- Срок обращения выпускаемых облигаций очень редко превышает 1-2 года (только очень крупные эмитенты могут себе позволить выпустить 3-5-летние облигации), что связано с отсутствием "длинных денег" на рынке. Инвесторы (покупатели ценных бумаг) на рынке корпоративных облигаций предпочитают более короткий срок обращения, поэтому срок в 24 и 12 месяцев выглядят приемлемым с точки зрения кредитного и процентного риска. В свою очередь эмитенты не проявляют особого интереса к выпуску облигаций со сроком обращения более трех лет. В отдельных случаях компании выпускают облигации на больший срок, но они совмещают в себе и пут-опционы (офтеры), дающие возможность реализовать их обратно эмитенту после истечения 1-2 лет. Это снижает "реальный" срок обращения облигаций с точки зрения эмитента.

Классификация облигаций по сроку обращения



График показывает, что 68 процентов выпущенных корпоративных облигаций имеют срок обращения 24 месяца, 19 процентов - 36 месяцев, 12 процентов - 12 месяцев и оставшийся 1 процент - 3 до 9 месяцев.

● Процентная ставка по облигациям не соотносится напрямую с оценкой кредитного рейтинга эмитента. В большей степени процентная ставка по облигациям зависит от таких факторов, как объем денежной массы на рынке и имидж эмитента. Это повлекло за собой определенные проблемы, связанные с недостаточной оценкой кредит-

ционные и другие фонды, страховые компании и др. В качестве финансовых инвесторов они стимулируют, в частности, развитие рынка корпоративных облигаций и поддерживают высокий уровень ликвидности.

● Высокая доля участия коммерческих банков как инвесторов на рынке корпоративных облигаций. По данным журнала "Euromoney", такие банки, как банк «Зенит», МДМ банк, Альфабанк и ряд иностранных банков составляют костяк инвесторов на российском рынке облигаций, и значительная часть эмиссий облигаций к моменту их погашения оседает на балансах именно этих банков. Это наглядно показывает, что многие коммерческие банки в России и других странах СНГ рассматривают выпуск корпоративных облигаций клиентов как форму синдицированного кредитования. Высокая доля участия коммерческих банков как инвесторов накладывает определенные ограничения на размер рынка, при котором дальнейший рост рынка возможен только с ростом ресурсов банков или пересмотром отношения банков к традиционным формам кредитования. Альтернативой этому является дальнейшее институциональное развитие коммерческих банков, при котором банки станут более эффективными посредниками между эмитентами и большим числом потенциальных инвесторов.

● По данным журнала "Euromoney", во многих пилотных проектах андеррайтинга корпоративных облигаций в России речь шла о связанных лицах - крупные предприятия, владельцы которых контролировали и коммерческие банки, использовали такую возможность для перенаправления денежных потоков из банков в промышленные компании.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ, АНДЕРРАЙТЕРОВ И ЭМИТЕНТОВ

Среди основных рисков, влияющих на деятельность андеррайтеров и инвесторов на рынке корпоративных облигаций, можно отметить следующие: риск ликвидности, связанный с ним риск неполного размещения облигаций и, наконец, кредитный риск компаний-эмитентов.

Оценка риска ликвидности и риска неполного размещения эмиссии зависит от объема свободных денежных ресурсов на рынке. Этот вопрос уже затронут выше. Можно отметить, что с целью снижения риска ликвидности для инвесторов многие эмитенты и андеррайтеры (банки или инвестиционные компании, отвечающие за организацию и размещение выпуска) в Узбекистане и России предлагают досрочный выкуп облигаций по первому требованию (институт маркетмейкерства) или в определенные периоды времени (офтеры и пут-опционы на выкуп облигаций). Недостатком этого механизма является то, что эмитенту и/или маркетмейкеру приходится создавать специальные фонды для досрочного выкупа облигаций, тем самым отвлекая ресурсы и снижая эффективность использования заемных средств. По-видимому, эта проблема будет решена с развитием вторичного рынка облигаций и вовлечением на этот рынок институциональных инвесторов, способных повысить ликвидность рынка.

Другой нарастающей тенденцией в развитии рынка корпоративных облигаций является преобладающая доля самостоятельных выпусков. Так, из 50 выпущенных облигаций 28 были выпущены эмитентами самостоятельно без содействия андеррайтера или профессионального инвестиционного консультанта. Это может привести к недостаточному раскрытию рисков эмитента и отсутствию механизма поддержки обращения облигаций на вторичном рынке.

Анализ опыта ряда развивающихся стран, проведенный Банком международных расчетов (BIS) в июне 2002 года показал, что около 90 процентов корпоративных облигаций в Гонконге и практически все эмиссии в Корею, Индонезии, Мексике и Венгрии были выпущены при содействии банков-андеррайтеров. При этом во многих странах андеррайтерами выступали не только банки, а также инвестиционные компании, что также разрешается законодательством нашей страны.

Риск кредитоспособности эмитента и оценка качества предоставляемого обеспечения по выпуску облигаций в развитых странах напрямую влияют на эффективную процентную ставку облигаций.

делении купонных процентов корпоративных облигаций служит ставка рефинансирования ЦБ. До 16 июля 2003 года ставка рефинансирования ЦБ была на уровне 30 процентов годовых. С 16 июля 2003 года ЦБ снизил ставку рефинансирования до 24 процентов и с 10 сентября 2003 года ставка рефинансирования снижена до 20 процентов годовых.



Снижение ставки рефинансирования ЦБ стало возможным в результате проведения в 2002 и 2003 годах жесткой денежно-кредитной политики, переходя к широкому использованию косвенных инструментов регулирования денежной массы и резервных денег, что привело к значительному снижению инфляции и номинальных процентных ставок на межбанковском рынке. Необходимо отметить, что нынешний уровень ставки рефинансирования ЦБ является самым низким за последние восемь лет.

Как показывает зарубежная практика, внедрение системы оценки кредитоспособности и рейтингов заемщиков-эмитентов становится актуальным после масштабных кризисов, затрагивающих платежеспособность крупных предприятий. Приведенный факт показывает, насколько важно наладить систему оценки риска кредитоспособности и рейтинга эмитентов облигаций. В настоящий момент в Узбекистане это может быть не так актуально, но уже через год на рынке у нас может обратиться до 70 выпусков облигаций. В то же время не каждый участник рынка способен финансировать масштабные работы, связанные с оценкой рейтинга кредитоспособности большого числа эмитентов. Было бы целесообразно создать организацию, которая занималась бы именно оценкой кредитоспособности. Это будет выгодно и для эмитентов, поскольку длительный период работы без случаев дефолта по обязательствам непременно приведет к снижению стоимости заимствованной на рынке.

В этом направлении очень важную работу проводит Ассоциация банков Республики Узбекистан. На базе существующего Кредитно-информационного бюро Ассоциацией прорабатывается нормативная база для создания Кредитно-информационного агентства с участием ряда коммерческих банков.

Необходимость создания такого рода агентства очевидна. Это позволит снизить временной лаг между подачей заявки на получение предприятием кредита или решением осуществить эмиссию облигаций и уменьшить объем необходимой документации. Создание агентства также позволило бы улучшить платежную дисциплину посредством постоянного отслеживания кредитной истории потенциальных заемщиков и эмитентов. Основные правовые вопросы, которые необходимо решить при создании агентства при Ассоциации банков, связаны с тем, что его работа будет предполагать активный обмен информацией между агентством и коммерческими банками. В конечном итоге результаты работы агентства позволят контролировать риски, связанные как с кредитованием, так и с андеррайтингом и инвестированием в долговые ценные бумаги. В то же время эффективность работы этой организации будет целиком зависеть от степени вовлечения всего банковского сектора.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ, ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ ПОТЕНЦИАЛ РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ В УЗБЕКИСТАНЕ

Одним из сдерживающих рынков факторов с точки зрения эмитентов является **малый размер и короткий срок обращения облигаций**. В свою очередь, малый размер эмиссий есть следствие ограниченности доступных рынку ресурсов и низкого уровня уставного



ФЕСТИВАЛЬ НА СНЕГУ

Три солнечных февральских дня на склонах урочища «Двенадцать ключей» проходил фестиваль «Чимган-экстрим». Его участники - спортсмены «со стажем» и любители здорового образа жизни - состязались в различных соревнованиях, основная цель которых - популяризация и развитие зимних экстремальных горных видов спорта, привлечение к ним молодежи.

Спортивный азарт, восторги зрителей да и самого жюри, незабываемые встречи «завсегдатаев» Чимгана и его новых поклонников, песни под перебор гитарных струн (музыкальную часть поддержали клуб авторской песни «Арча» и ветераны - горнолыжники), современные ритмы дискотек... Эти мгновения остаются вне итоговых списков победителей, зато в памяти надолго. Зрелищным было и ночное катание лыжников и сноубордистов с факелами на фоне иллюминации (спасибо городскому хокимиату - позаботился об электрическом освещении, что тоже немало важно для отдыха горожан в любое время суток и года).

Организаторы нынешнего фестиваля - международный благотворительный фонд «Соглом авлод учун», хокимиаты столицы и Бостанлыкского района Ташкентской области, благотворительное общество экологической культуры и здорового образа жизни «Бахтли келажгимиз», клуб «Союз скаутов», оздоровительный центр «Чимган оромгохи» и ряд других организаций.

Как и в минувшем году, когда здесь же проходил праздник горнолыжного спорта «Тог байрами», в рамках горно-фестиваля прошел чемпионат республике по горным лыжам в классе слалом-гигант. Он определил имена победителей в четырех категориях - среди взрослых это Денис Григорьев и Ксения Григорьева, среди юной и девушек - Дима Бабилов и Вика Бородайкина. Состоялся и открытый чемпионат республики по ледолазанию, в числе сильнейших - спортсмены Сергей Савин и Светлана Баскакова. Что же касается ставшего столь популярным экстрима, его представляли состязания любителей-лыжников и сноубордистов в трех возрастных категориях. Соревнования «Экстремаленок», «Крутой» и «Ветеран» собирали, соответственно их названиям, детей до 12 лет, взрослых от 20 до 50 лет и даже тех, кто уже отметил свой «классический» юбилей.

Тем самым фестиваль продолжил еще одно начинание - детский городской фестиваль «Экстрим против наркотиков», который состоялся впервые в сентябре прошлого года.

После подведения его итогов на открытом заседании «Союза скаутов» шел разговор о том, чтобы соревнования в экстремальных видах спорта проводить регулярно, - говорит координатор проекта, руководитель клуба «Союз скаутов» Леонид Козловский. - Эту инициативу поддержали в фонде «Соглом авлод учун», близкие по духу клубы, прежде всего Республиканский клуб альпинистов-скалолазов, Ассоциация горнолыжных видов спорта и организации-спонсоры.

Вы спрашиваете, почему так много внимания экстриму? Это один из путей к здоровому образу жизни - убеждены участники фестиваля. Экстремальные виды спорта позволяют реализовать

характер, физические и спортивные амбиции. Потому фестиваль проходил как открытая, неформальная акция. Например, выступали семь спортсменов Ганоповы с четырехлетней дочуркой, состязаясь, разумеется, каждый в своей категории.

Исключение составил слалом-гигант, где требуется особая подготовка. Что же касается слалом-сноуборда и фристайла-сноуборда, которые у нас не являются официальными видами спорта, в этих состязаниях принимали участие все желающие. Среди них - Денис (так, без фамилии, он и представлял жюри), за свое потрясающее владение сноубордом не только удостоенный первого места, но и видеомониторинга - подарка от общественного движения молодежи «Камолот». Всего 45 участников были так или иначе отмечены если не призовыми местами, то наградами спонсоров. На то он и фестиваль - праздник для всех.

Наталья Петрачкова.
НА СНИМКАХ: фрагменты фестивальной жизни «Чимган-экстрим».
Фото Светланы Канаки.



Раздел ведет мастер спорта Улугбек Эльбеков

ВСТРЕЧИ СИЛЬНЕЙШИХ

Девятый чемпион мира Тигран Петросян и первый международный мастер Средней Азии Георгий Агзамов нередко встречались за шахматной доской. Предлагаем вам рассмотреть партию, сыгранную ими в 1983 году в Москве. Белыми играет Тигран Петросян.

1. d4 Kf6 2. Kf3 e3 3. C4 Cb4 4. Cd2 Фe7 5. Фe2 Кe6 6. Кe3d5 7. E3 0-0 8. A3 Cc3 9. Cc3 Ke4 10. b4 d6 11. Cb2 f5 12. Ce2 Лf6 13. Le1 Фe8 14. Ke5 Ke7 15. F3 Kd6 16. 0-0 c6 17. C5 k7 18. Kd3 g5 19. Фd2 cd7 20. E4 h6 21. Le e1 Kh8 22. Cd1 Khg6 23. Cc2 Фf8 24. Лf2 Фg7 25. Ef Kf5 26. D3 Laf8 27. Лf1 Лf6-f7 28. Kc1 Kf7 29. Kc2 Kf5 30. Kc1 Ce8 31. Kph1 Cd7 32. Kpg1 Le7 33. Le1 Le7 34. Le1 Фf6 35. Ke2 Фg7 36. Kc1 Фg7.

В этой позиции москвич предложил ничью, которая была принята ташкентцем.

Результат закономерен. На доске материальное равновесие, и ни одна из сторон не имеет преимуществ.

Вот эта заключительная позиция.

ЧЕМПИОНКИ МИРА

Вера Менчик - первая чемпионка мира, а Нона Гаприндашвили - пятая. Это целая эпоха в шахматах.

Гаприндашвили - первая среди шахматисток ФИДЕ, в 1978 году получившая звание международного гроссмейстера среди мужчин. Наблюдая за игрой своих братьев, познакомилась с шахматами в возрасте пяти лет. С двенадцати - участвует в соревнованиях. В пятнадцать - чемпионка Грузии.

Победив в турнире претенденток в 1961 году, получила право на матч за звание чемпионки мира с Елизаветой Быковой. Матч закончился убедительной победой Гаприндашвили. Она выиграла семь партий, а четыре свела вничью.

Нона успешно защищала свое звание трижды: в 1965-м, 1969-м и 1972 году. Победительница многих международных турниров. Нередко брала первые призы в мужских соревнованиях.

Звание чемпионки мира Гаприндашвили удерживала в течение семнадцати лет. Уступила титул Майе Чибурданидзе.

Майя в тринадцать лет, заняв первое место в международном турнире, получила звание международного мастера. Выиграв в соревнованиях претенденток цикла 1977-1978 годов в четвертьфинале у Наны Александрия, в полуфинале у Елены Ахмыловой, а в финале - у Алы Кушнир, добилась права на матч с Ноной Гаприндашвили. В семнадцать она стала самой молодой чемпионкой мира в истории шахмат. Отстояла свое звание в матчах в 1981, 1984, 1986 годах.

Майя Чибурданидзе - победительница многих международных турниров, в том числе и мужских. В 1991 году проиграла матч китайке Се Цзюнь. Китайская шахматистка уступила почетное звание в 1996 году представительнице знаменитого рода Полгар-Жуже. В дальнейшем она вернула себе титул и сейчас является сильнейшей в мире.

В ЧАСЫ ДОСУГА

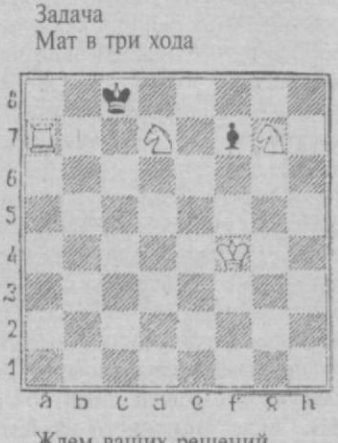
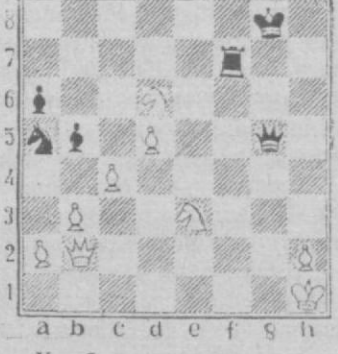
Найдите комбинацию.

В этой позиции игравший белыми Тигран Петросян изящной жертвой добивается победы.

Задача
Мат в два хода.

Задача
Мат в три хода.

Жем драгоцений
Уточнение: вторая диаграмма, опубликованная в газете 6 февраля, не является позицией, как ошибочно указано из партии между Петросяном и Агзамовым. Она приведена в сегодняшнем номере.



СТАДИОН ТРИНАДЦАТЫЙ, НА СТАРТ!

Сегодня в Карши и Намангане, Зарафшане и Ташкенте, Джизаке и Бухаре будет поднят флаг очередного чемпионата страны по футболу среди команд высшей лиги. Новое в двух больших городах затеплилась надежда увидеть искрометную, азартную игру своих любимцев. Хотелось бы, чтобы их ожидания оправдались.

Анекдот. После первого тайма тренер говорит в раздевалке своим подопечным:

- Ребята, я, конечно, не суверенный, но при счете 0:13 наша победа в матче выглядит проблематичной...

Нынешний футбольный марафон по номерации тринадцатый. Это число для многих ассоциируется если не с неприятными сюрпризами, то уж с неожиданностями - точно. Так и случилось. Почти за месяц до начала старта отстранены от участия в чемпионате клубы «Дустлик» и «Коканд-1912». Республиканская федерация футбола наконец-то от слов перешла к конкретным действиям по отношению к злостным неплательщикам взносов за участие в первенстве. Создан президент, который, безусловно, станет уроком для всех областных и городских хокимов, ведь они являются председателями местных футбольных федераций, а

то и возглавляют команды как основные спонсоры.

Иметь клуб, выступающий в высшей лиге, это не только престижно, но и налагает большую ответственность, в основном - финансовую. За имидж надо платить. Как и за работу игроков и тренеров, если мы считаем, что у нас футбол профессиональный. Другое дело, что многие футболисты и их наставники с рваческими настроениями подходят к своей работе, но это тема отдельного разговора, которую по ходу чемпионата мы будем не раз затрагивать.

Есть и обратная сторона медали того, что вне игры оказались сразу два клуба. Какова их дальнейшая судьба? Насколько известно, они не выступают даже в первой лиге. А ведь тот же «Дустлик» был чемпионом страны, а Коканд считается родиной отечественного футбола. В чем провинились болельщи-

ки? Рушатся традиции? Почему-то так вопросы не ставились. А ведь произошло ЧП.

Была попытка ввести еще одно новшество - избавиться от дублеров. Довольно долго муссировалась эта «инициатива», неизвестно кем придуманная. К чести тренеров, они сумели отстоять право готовить резерв для своих команд. Разумеется, статус игр дублеров необходимо повышать, нельзя, чтобы они выступали на запасных полях, без элементарных раздевалок и душевых. Это - забота организаторов соревнований, не зря же клубы платят двадцатимиллионные взносы. Запретить и «не пушать» легче, чем создать нормальные условия на стадионах.

Наверное, сколько раз будут проводиться чемпионаты, столько и будет обсуждаться ритмичность календаря туров. Понятно, что следует учитывать интересы национальной сборной, наших ведущих клубов - «Пахтакора» и «Нефтчи», участвующих в престижном континентальном турнире - Лиге чемпионов Азии. И все тренеры без исключения идут

им навстречу, ломая при этом учебно-тренировочный процесс своей команды. Однако переносы матчей даже на один день вносят нервозность. Уже в первом туре такое произошло. Из-за того, что стадион в Самарканде реконструируется в преддверии финалов республиканской Универсиады, матч динамовцев с «Локомотивом» перенесен в Ташкент. Железнодорожники в спешном порядке вынуждены готовить концертную программу, искать пути обеспечения рекламной кампании. Они хотят преподнести своим болельщикам праздник в день открытия чемпионата.

Так вот, матч дебютанта с «Самаркандом-Д» состоится 5 марта на стадионе «Джар» в 15.30. Вход - бесплатный. А сегодня встретятся «Насаф» и «Машал», «Навбахор» и «Металлург», «Кызылдум» и «Сурхан», «Согдиана» и «Андижан», «Бухара» и «Нефтчи», «Трактор» и «Пахтакор».

Тимур Низаев.
Обозреватель «Правды Востока».

РЫБАЦКИЕ БАЙКИ ШАКАЛ ВЫХОДИТ НА ТРОПУ

Как объяснить удовольствие, которое доставляет блеснение жереха? По-видимому, вся «соль» в мощном рыке, когда рыба хватается блесну, в остроте переживаний, которые вызываются неожиданными ударами жереха и его сильное сопротивление при вываживании.

...Мой постоянный спутник на рыбалке - опытный спиннингист Виктор. От него всегда можно узнать что-то новое из практики ловли рыбы. Что касается жереха, то тут он предупредил: этот хищник хватается приманку решительно и резко. Поэтому рыболов должен быть готов к любым неожиданностям. В момент поклевки непременно надо быстро и притом энергично дернуть удильце. Первые минуты вываживания - самые рискованные и в то же время самые волнующие. Именно поначалу рыба сопротивляется очень активно. Она делает длинные рывки в сторону, часто выпрыгивает из воды. Затем рыбки жереха ослабевают. Во время всего процесса вываживания важно поддерживать непрерывный контакт с рыбой и следить за тем, чтобы леска не провисала, ибо в этом случае возможен ее сход с крючка. После короткой, но яростной борьбы сопротивляющиеся рыбы внезапно прекращаются. В это время рыболов, наклонив удильце, подводит рыбу к погруженному в воду большому подсачку. Если же жерех небольшой, его плавным движением вытаскивают на сушу без применения подсачка...

На сей раз мы решили по-

ехать на Арнасайские озера, изобилующие протоками с широкими плесами. Чуть свет были уже около берега, заросшего камышом и кувой.

Быстро расклавываю спиннинг, оснащаю его блесной «Байкал». Первый заброс делаю с оттели. Затем - второй... Третий. Четвертый... Пусто. Моего места, потом блесну, скрепя сердце и глубину проводки. Все напрасно, ни одной поклевки.

Видимо, день для рыбалки не подходил: дул северо-восточный ветер, и была небольшая облачность. Оставалась слабая надежда, что на закате рыба немного «расшевелится». Терпение и оптимизм - это две основные черты, без которых немислдя настоящих рыболов. Уже собрался уходить, как вдруг справа замечаю большие круги, а над ними - блестящие выпрыгивающие из воды мальков. Жерех! Это он, разбойник, гонится за мелочью. Мощным взмахом пускаю блесну чуть дальше центра круга. С первого же заброса - рыбок. Спусти несколько минут крупный красноперый и красногубый аральский жерех лежит у моих ног. Через некоторое время вытаскиваю еще двух

красавцев. Мой спутник тоже вытаскивал четырех жерехов, да еще на удочку успел поймать плотвичку и одного сазанчика.

Салок с рыбой привязали за колышек и опустили в воду. Мы - с уловом. Душистую уху ели, когда на небе показались первые звезды. У ночного костра время летит быстро. Только далеко за полночь влезли в спальные мешки. Было слышно, как под берегом тихо всплескивает вода, будто большая рыба лениво бьет хвостом.

Утром поднялись до рассвета. Да и кто из истинных любителей рыбной ловли пропустит утреннюю зорьку. Не иду, а бегу на свое уютное место. И



Видно, день для рыбалки не подходил: дул северо-восточный ветер, и была небольшая облачность. Оставалась слабая надежда, что на закате рыба немного «расшевелится». Терпение и оптимизм - это две основные черты, без которых немислдя настоящих рыболов. Уже собрался уходить, как вдруг справа замечаю большие круги, а над ними - блестящие выпрыгивающие из воды мальков. Жерех! Это он, разбойник, гонится за мелочью. Мощным взмахом пускаю блесну чуть дальше центра круга. С первого же заброса - рыбок. Спусти несколько минут крупный красноперый и красногубый аральский жерех лежит у моих ног. Через некоторое время вытаскиваю еще двух красавцев. Мой спутник тоже вытаскивал четырех жерехов, да еще на удочку успел поймать плотвичку и одного сазанчика. Салок с рыбой привязали за колышек и опустили в воду. Мы - с уловом. Душистую уху ели, когда на небе показались первые звезды. У ночного костра время летит быстро. Только далеко за полночь влезли в спальные мешки. Было слышно, как под берегом тихо всплескивает вода, будто большая рыба лениво бьет хвостом. Утром поднялись до рассвета. Да и кто из истинных любителей рыбной ловли пропустит утреннюю зорьку. Не иду, а бегу на свое уютное место. И

ESENYA
СТРОИТЕЛЬНО-ИНЖИНИРИНГОВАЯ ФИРМА

ПРОЕКТИРУЕМ, СТРОИМ:

- ДЕТСКИЕ СПОРТИВНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
- ДЕТСКИЕ ПЛОЩАДКИ И ГОРОДКИ
- БАССЕЙНЫ
- АКВАПАРКИ

Являемся дистрибьютором и поставщиком от ряда фирм-производителей: Германия, Италии, Испании, Турции, России.

Проводим техническую экспертизу, ремонт и реконструкцию старых аттракционов и другого паркового оборудования, с поставкой запасных частей, механизмов и конструктивных элементов от заводов производителей.

700025, Ташкент, Яккасарайский район, ул. А. Каххара-49
Тел: +99871 1071600 Тел/Факс: +99871 1521301

ESENYA
Bau- und Handelsinvestition GmbH
Trauereut - Deutschland

DUNBAR CATALOGUE

ИГРОВЫЕ КОМПЛЕКСЫ

С ЛЮБОВЬЮ К ДЕТЯМ

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ

НА 4-5 МАРТА

По территории республики - переменная облачность, без осадков. Ветер восточный, 7-12 м/с. Преобладающая температура ночью - 5-10 тепла, днем - 19-24 тепла.

В Ташкенте - переменная облачность, без осадков. Ветер восточный, 3-8 м/с. Температура ночью - 5-10 тепла, днем - 19-24 тепла.

Главлгидромет.

ПРЕДПРАЗДНИЧНЫЕ ВЫСТАВКИ

ТАШКЕНТ. (Корр. УзА Назолат Усманова). Накануне праздника Навруза в Центре современного искусства открылись сразу две выставки. Посольство Швейцарии, Агентство международного развития и сотрудничество этой страны и Академия художеств Узбекистана организовали выставку «Возрожденные традиции».

В ней широко представлены образцы денатурной школы гонимого искусства и нуратинская вышивка. Изделия из глины, выполненные представителем пятого поколения сурхандарьинской школы гонимого искусства усто Мухаммадом Расулом Зухуровым, отличаются своеобразной красотой, оригинальным исполнением, присутствием этой школы.

В искусстве узбекской традиционной вышивки нуратинская школа занимает особое место. Здесь широко применяются природные краски и ткани ручной работы. На выставке представлены ковры, сюзане, скатерти и другие изделия.

На выставке из цикла «Новые имена» демонстрируется около сорока работ талантливой художницы Дианы Салыковой. Многие ее произведения находятся в частных коллекциях в Израиле, Италии, Великобритании, США, Франции.

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ ПРОДУКЦИЮ СО СКЛАДА В ТАШКЕНТЕ:

- карбид кальция (производство ТОО «Алаш») стоимостью 450 сумов за 1 кг
- муку 1-го сорта (Казахстан) стоимостью 320-360 сумов за 1 кг.

ФОРМА ОПЛАТЫ - ЛЮБАЯ.

Адрес: г. Ташкент, площадь Джами, 5.
Контактные телефоны: 48-19-82, 48-19-83, 120-62-18.

Утерянную круглую печать фермерского хозяйства «SODIQ-FTM», зарегистрированного в Киррайском районе Ташкентской области, считать НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ В «ПВ»
с 9.00 go 18.00, кроме субботы и воскресенья
Комн. 439.