

# ПРАВДА ВОСТОКА

ПО ПЯТНИЦАМ

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

О'ЎЗБЕКИСТОН  
RESPUBLIKASI  
MILLIY FURQANALARI

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ  
И ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ  
ГАЗЕТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

23 июня 2000 года

пятница

№ 120 (24307)

Цена свободная



## ВРЕМЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ

В столице России городе Москве состоялось заседание Совета глав государств СНГ. В нем принял участие Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов

Не будет преувеличением, если скажем, что нынешний саммит Содружества прошел очень плодотворно. Отличительная черта его от предыдущих встреч состоит в том, что все достигнутые соглашения имеют практическую основу и президенты приняли решение исходя из насущных требований.

С начала об Антитеррористическом центре. В настоящее время, вероятно, нет государства, которому бы не угрожала опасность террора. В рамках СНГ это явление является актуальной проблемой. В этой связи президенты приняли программу до 2003 года по борьбе с терроризмом и другими проявлениями экстремизма, а также решение о создании Антитеррористического центра. Руководителем центра назначен первый заместитель начальника департамента по защите конституционного строя и борьбе с терроризмом Федеральной службы безопасности России Борис Мыльников.

Таким образом, осуществлялась еще одна идея, выдвинутая руководителем Узбекистана Исламом Каримовым. Впервые идея о создании центра для координации борьбы с терроризмом в межгосударственном масштабе Ислам Каримов выдвинул на саммите Организации по Безопасности и Сотрудничеству в Европе (ОБСЕ), проходившем в ноябре прошлого года в Стамбуле. В январе этого года в Москве состоялась встреча глав государств стран СНГ и на ней в повестку дня был внесен вопрос о создании Антитеррористического центра в рамках Содружества. Тогда президенты пришли к единому мнению о создании

такого центра. А на нынешнем саммите была заложена основа создания Антитеррористического центра. Это еще раз продемонстрировало то, что Ислам Каримов является дальновидным политиком, и его предложения и рекомендации не только о национальном, но и международном развитии и безопасности тщательно продуманы, верны и справедливы и, самое важное, соответствуют требованиям времени.

Создание данного центра стало важным шагом в повышении эффективности борьбы с терроризмом и экстремизмом в рамках СНГ. До этого времени не было какого-либо учреждения, координирующего деятельность соответствующих органов в этом направлении. В этой связи на саммите еще раз было отмечено, что до сих пор не прекращается вооруженный конфликт в Афганистане. Принимая во внимание, что подготовленные в этой стране террористы и произведенные наркотические вещества несут угрозу всему миру, решено совместными усилиями остановить поступающие оттуда террористов, а также поток наркотических веществ и оружия.

Еще один важный результат саммита - это программа действий по развитию Содружества на период до 2005 года. Этот документ направлен на активизацию создания свободной торговой зоны, а также интеграционных процессов в рамках СНГ.

Известно, что соглашение о создании свободной экономической зоны в рамках СНГ, подписанное в 1994 году, в настоящее время не ратифицировано лишь парламентами России и Грузии. На саммите в целях

скорейшего претворения в жизнь этого соглашения была достигнута договоренность об укреплении взаимоотношений, в частности, координации торговых платежей и порядка косвенных налогов.

Необходимо отметить, что в народном хозяйстве стран СНГ, имеющих традиционные торгово-экономические связи, очень много факторов, дополняющих друг друга. Однако используются не все взаимовыгодные возможности. Между тем путем облегчения таможенных выплат, порядка перехода границ, транзита, налогов, устранения других проблем, мешающих развитию торгово-экономических связей, можно создать развитую интеграционную структуру, подобную Европейскому Союзу. Страны-члены СНГ будут только в выигрыше от этого. Президент Узбекистана Ислам Каримов многократно выражал эту мысль на саммитах СНГ. Однако по различным причинам до настоящего времени не было ощутимых сдвигов в усилении экономической интеграции. Даже соглашение, подписанное шесть лет назад о создании свободной торговой зоны, не вступило в силу. А на завершившемся на днях саммите в Москве были выдвинуты практические предложения о внедрении в жизнь этого соглашения и приняты соответствующие решения.

Фото Рузмата Джуманиязова и Фархада Курбанбаева (УзА).  
(Окончание на 2-й стр.)

### ПОСТАНОВЛЕНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

## "О дополнительных мерах по совершенствованию деятельности рынков и созданию необходимых условий для реализации продукции"

Кабинет Министров отмечает, что за последнее время в республике создана необходимая нормативно-правовая база, регулирующая деятельность рынков, реализован комплекс мер по наведению порядка, обеспечению прав потребителей, а также совершенствованию организации торговли на рынках.

Несмотря на это, на рынках все еще не созданы нормальные условия деятельности для продавцов и покупателей, не ведется борьба с перекупщиками, не на должном уровне соблюдаются установленные санитарные нормы и правила, допускается взимание незаконных сборов, в большинстве случаев на территории рынков отсутствуют лаборатории по определению качества и потребительских свойств продукции, ослаблена работа по подбору руководителей рынков из честных и добросовестных специалистов.

Хокимы ряда районов и городов республики не уделяют должного внимания совершенствованию деятельности рынков, обеспечению необходимых условий для торговли, повышению культуры обслуживания потребителей, не проявляют необходимой инициативы в создании новых торговых мест и укреплению их материальной базы.

Все это явилось следствием отсутствия должного контроля со стороны Совета Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятов областей и г. Ташкента.

В целях наведения порядка и совершенствования системы в организации торговли на рынках, укрепления материальной базы, улучшения культуры обслуживания и предоставления благоприятных условий производителям сельскохозяйственной продукции по ее доставке, хранению и реализации Кабинет Министров постановляет:

1. Освободить от занимаемой должности хокимов Хамзинского района (Мухаммадходжаев) города Ташкента и Сиябского района (Рафиков) города Самарканда за неудовлетворительную работу по организации и контролю деятельности рынков.

Объявить выговор хокимам Шайхантахурского района (Адилев) г. Ташкента, Зааминского района (Соибназаров) Джизакской области,

города Бухары (Камалов) за ослабление работы по руководству работой рынков.

Строго указать хокимам Собир-Рахимовского (Ташпулатов), Чиланзарского (Касимов), Яккасарайского (Миркасымов) районов города Ташкента, городов Карши (Кораяев), Ургенч (Юсупов), Ахангаран (Расулов), Янгиюль (Карабаев) за ослабление контроля и необеспечение должного порядка на территории рынков.

Предупредить хокимов перечисленных районов и городов, что в случае непринятия безотлагательных мер по коренному улучшению работы рынков к ним будут применены строгие меры ответственности, вплоть до освобождения от занимаемых должностей.

Возложить персональную ответственность за организацию надлежащей работы рынков на хокимов городов и районов республики.

2. Совету Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятам областей и г. Ташкента:

совместно с территориальными подразделениями Госкомимущества, Государственного налогового комитета Республики Узбекистан, Министерства здравоохранения, Министерства юстиции, Министерства внутренних дел Республики Узбекистан в месячный срок проанализировать имеющиеся недостатки в деятельности рынков, фактическое размещение их пакетов акций, выплаты дивидендов, правильность формирования и целевого использования полученных доходов и наметить меры по их устранению;

по итогам анализа разработать программу укрепления материально-технической базы каждого рынка на 2000-2001 годы. При разработке программы особо обратить внимание на решение вопросов четкого определения границы каждого дехканского рынка, выделения необходимых площадей для организации автопарков, организации на территории рынков специальных площадок для разгрузки и погрузки сельскохозяйственной продукции, а также оказания комплекса платных услуг по ее доставке; (Окончание на 2-й стр.)

РЕКЛАМА В ГАЗЕТЕ  
Телефон: (371) 136-57-12

ПРАВДА  
ВОСТОКА

ЗАЛОГ ВАШЕГО УСПЕХА  
Факс: (371) 133-70-98

**ПРАВДА ВОСТОКА**

Индекс: 64572  
Рег. № 3

**Главный редактор**  
**А. Т. Пукемов**

Редакционная коллегия:  
И. Абдукаримов,  
В. Дегтярев (отв. секретарь),  
С. Зинин,  
Л. Кабиров,  
П. Ким,  
Г. Лю  
(зам. главного редактора),  
С. Мансуров-Ковригенко,  
Ф. Муминов,  
Ю. Хамдамов,  
Б. Хасанов  
(зам. главного редактора),  
Р. Шагулямов.

**НАШ АДРЕС:**

700000, Ташкент, ГСП,  
ул. Матбуотчилар, 32.  
Телефон отдела  
писем: 133-15-20.

Редакция рукописей не  
рецензирует и не возвращает.  
Мнения авторов публикуемых  
материалов могут не  
отражать позиции редакции.

**РЕКЛАМА,  
ОБЪЯВЛЕНИЯ:**

Отдел рекламы  
"Правды Востока".  
Тел.: 133-70-98,  
136-57-12 комн. 439,  
тел./факс  
(3712) 133-70-98.

Агентство  
"Правды Востока - ЭКО".  
Тел.: 133-58-90, 132-00-20,  
комн. 429,  
факс (371) 133-58-90.

Рекламное агентство  
«Пресса». Тел.: 133-34-14,  
комн. тел./факс (371) 133-16-58.

Выходит 5 раз в неделю.  
Способ печати - офсетный,  
по пятницам формат А-3,  
объем 4 п. л.

Типография издательско-  
полиграфического концерна "Шарк"  
Адрес предприятия:  
ул. Буюк Турон, 41.

**ВРЕМЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ**

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Можно сказать, что все более активно поддерживаются и осуществляются практические предложения Президента Узбекистана, выдвигаемые им со времени создания СНГ. Ислам Каримов на каждой встрече глав Содружества подчеркивает, что СНГ прежде всего должно опираться на экономическое сотрудничество, на повестке дня встреч приоритетными должны быть в первую очередь экономические вопросы. Такие принципы, как построение равных отношений стран-членов друг с другом, предотвращение попыток господства какого-либо государства над другим для СНГ являются жизненной необходимостью. И если отхо-

дить от этих принципов, то не будет пользы и от подписания документов на встречах и форумах. В этом смысле достойно внимания то, что на последних саммитах Содружества большое внимание уделяется экономическим вопросам, а также вопросам военно-оборонительных связей и взаимной безопасности. Реже стали употребляться высокопарные слова по проблемам экономики, приниматься нереальные документы, а также попытки сводить все к политике.

На саммите также были рассмотрены вопросы политической и военно-политической обстановки. Президенты выразили удовлетворение по поводу стабилизации обстановки в Таджикистане. Как отмечалось на

пресс-конференции, состоявшейся после переговоров, то, что СНГ без внешнего вмешательства, без военной помощи ООН или других международных организаций способно самостоятельно решать самые сложные проблемы, нашло свое подтверждение именно на примере событий в Таджикистане. Деятельность миротворческих сил, созданных из контингентов стран Содружества, инициатива и действия руководителей таких стран, как Узбекистан и Россия, в деле установления национального примирения в Таджикистане дали свои результаты. В настоящее время в Таджикистане нет внутренних деструктивных сил, способных дестабилизировать обстановку. До нынешнего вре-

мени около миллиона беженцев вернулись на родину, постепенно налаживается экономика страны.

На пресс-конференции Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов отметил, что если страны СНГ сообща, совместными усилиями, с благими намерениями примутся за дело, то можно пресечь и другие конфликты в рамках Содружества. Да, страны СНГ в определенной степени пришли к единодушию. Некоторые зарубежные наблюдатели предсказывали, что СНГ - это структура, которая является бездеятельной и в скором времени потерпит крах. А на деле оказалось, что это - структура, опирающаяся на экономическую интеграцию, а в необходимых случаях способная осуществлять военно-политические усилия в разрешении региональных конфликтов.

**Анвар Бобоев.**  
Специальный корреспондент УзА.  
Ташкент-Москва-Ташкент.

**ПОСТАНОВЛЕНИЕ  
КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

**"О дополнительных мерах по совершенствованию деятельности рынков и созданию необходимых условий для реализации продукции"**

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

с целью обеспечения беспрепятственной доставки на дехканские рынки сельскохозяйственной продукции не взимать плату за въезд автомашин с сельскохозяйственной продукцией на территории рынков; разработать конкретные мероприятия по активизации работы торгово-закупочных предприятий, организованных на дехканских рынках, по осуществлению оптовых закупок сельскохозяйственной продукции и по заключению договоров, в том числе фьючерсных, с производителями сельскохозяйственной продукции; в двухмесячный срок провести аттестацию руководящих работников рынков, по результатам которой решительно освободят от занимаемых должностей некомпетентных и скомпрометировавших себя руководителей рынков, не допуская, чтобы они оставались на других должностях в составе администрации рынков; обеспечить надлежащую работу стационарных пунктов взимания разового сбора и платы за оказанные услуги исходя из расчета - один пункт на 500 продавцов (торговых мест), а также их укомплектованность кассовыми аппаратами; совместно с территориальными

организациями корпорации "Узавтотранс" и ассоциацией "Ташгорпастранс", территориальными органами Главного управления государственной автомобильной инспекции Министерства внутренних дел Республики Узбекистан пересмотреть существующие и при необходимости организовать новые маршруты движения пассажирского и грузового автотранспорта, удобные для доставки на дехканские рынки сельскохозяйственной продукции.

О работе, проделанной по выполнению настоящего пункта, доложить в Кабинет Министров до 15 июля 2000 года.

3. Запретить какие-либо ограничения на ввоз и реализацию в установленном порядке на дехканских рынках сельскохозяйственной продукции непосредственными производителями. Должностные лица рынков, препятствующие свободному ввозу и реализации на территории рынка сельскохозяйственной продукции ее производителями, несут ответственность в соответствии с законодательством, вплоть до уголовного.

4. Определить, что вывоз физическими лицами сельскохозяйственной продукции за пределы республики осуществляется при предъявле-

нии таможенным органам паспорта лица, вывозящего продукцию, грузовой таможенной декларации и фитосанитарного сертификата.

5. Государственному налоговому комитету Республики Узбекистан совместно с Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г. Ташкента обеспечить строгий контроль за полнотой поступления всех доходов рынков, включая разовый сбор и плату за оказанные услуги, а также своевременным отчислением соответствующей части доходов в местные бюджеты.

6. Министерству внутренних дел Республики Узбекистан обеспечить свободное передвижение автотранспорта, осуществляющего перевозку сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки, по всей территории республики. Должностных лиц, незаконно препятствующих свободному передвижению автотранспорта, перевозящего сельскохозяйственную продукцию, привлекать к строгой ответственности в установленном законодательством порядке.

7. Министерству здравоохранения совместно с Министерством сельского и водного хозяйства Рес-

публики Узбекистан, Узгосстандартом:

обеспечить контроль за соблюдением установленных санитарно-гигиенических требований на территории рынков;

организовать постоянный контроль за соответствием качества и потребительских свойств завозимой на территории дехканских рынков сельскохозяйственной продукции установленным требованиям;

в месячный срок провести инвентаризацию всех контрольно-измерительных средств, находящихся на рынках, и аттестацию действующих при них лабораторий по определению качества сельскохозяйственной продукции и принять меры по улучшению их технологического оснащения.

8. Комплексу производства потребительских товаров и торговли Кабинета Министров Республики Узбекистан, Государственному налоговому комитету, Госкомимуществу совместно с Министерством юстиции в месячный срок провести инвентаризацию норм, регулирующих деятельность рынков, разработать единый нормативно-правовой акт, регулирующий порядок создания, государственной регистрации и деятельности рынков в республике, внести предложения об изменениях и дополнениях в решения правительства, вытекающих из настоящего постановления.

9. Контроль за выполнением настоящего постановления возложить на заместителя Премьер-министра Республики Узбекистан Усманова М.З.

**Председатель  
Кабинета Министров  
И. Каримов.**

Гор. Ташкент,  
22 июня 2000 г.

**"ГЛАВНЕЙ ВСЕГО - ПОГОДА В ДОМЕ": РЕЗОНАНС**

**"РАЗБОРКА  
НА УЛИЦЕ ЛАХУТИ"**

зионные антенны! Почему жильцы этим должны заниматься, работники жэка, в лице мастера, даже не объяснили.

И вот 19 июня сего года после публикации упомянутой статьи в "Правде Востока" впервые за многие годы к жильцам дома № 6 по улице Лахути приехало все начальство жэка вместе с представителями правоохранительных органов. Жильцы ожидали, что работники жэка выслушают их просьбы, постараются улучшить качество обслуживания.

Куда там! У них были совершенно иные намерения, было лишь желание показать, кто здесь является хозяином положения.

Работники жэка вместе с работниками милиции как бы в ответ на жалобы за просто, как в свою вотчину, вторгались в квартиры жильцов, проверяли на месте ли находится газовая

установка, выплачена ли своевременно квартплата, есть ли задолженности по другим выплатам. При этом нахлебные работники коммунальных служб даже и не вспоминали, что квартиры эти давно уже приватизированы, и стало быть жильцы являются собственниками, что их права по закону нельзя ущемлять. С их стороны явно сквозило стремление "наказать" за жалобу в редакцию. Нужно было только повод найти. Вот его и искали. У некоторых жильцов дома были изысканные шланги, которыми поливали полисадники. Но возникает вопрос: если за все последние 10 лет здесь во дворе дома силами жэка или управления благоустройства хокимията не было посажено ни одного деревца, ни одного кустика изгороди, а делалось это только благодаря стараниям жильцов, то кто выиграл от запрещения ухаживать за растениями?

А теперь вернемся к жалобам жильцов, подтвердились ли они? Полностью. Из подвала дома выгребли столько скопившегося за многие годы мусора, что им была заполнена большая специальная площадка. У работников жэка, наверное, уже не хватило сил, чтобы убрать мусор из очищенного арыка. Выгребленная куча грязи и мусора так и осталась лежать возле детской площадки.

Сейчас жильцы дома № 6 по улице Лахути недоумевают. По какому праву на них "наехали"? Почему работники коммунальных служб района вместо того, чтобы правильно отреагировать на факты многочисленных нарушений, устранить их, решили показать свою силу? Что они от этого выиграли? Желание возвести нарушения в привычную картину, стремление "узаконить" получение "левых" денег не приведут ни к чему хороше-

му. Забыли работники коммунальных служб, что штаты работников жэка содержатся отчасти и за счет оплаты жильцами коммунальных услуг. И если последние хотят, чтобы увеличенная плата за коммунальные услуги обернулась повышением уровня обслуживания, то их требования вполне законны!

Мы очень надеемся, что "ответ" работников коммунальных служб, обслуживающих дом № 6 по улице Лахути, станет предметом принципиальной оценки со стороны руководства Министерства коммунального хозяйства республики, хокимиятов города и Мирабадского района. Нельзя оставлять зарвавшихся чиновников жэка один на один с жильцами. Кстати сказать, здесь нет должников по коммунальным услугам, квартплате и т.д. Надеемся, что лица, нанеся моральный ущерб жильцам, сочтут необходимым извиниться за грубость и хамство.

Заметим, что сегодня редакционная папка разбухла от ответов на вопросы нашей анкеты. К сожалению, горячих слов благодарности за хорошее коммунальное обслуживание мы там пока не обнаружили.

Отдел писем "ПВ".

Именно так, мягко выражаясь, можно охарактеризовать действия некоторых работников коммунальных служб Мирабадского района на выступление "Правды Востока". Статья "Главней всего - погода в доме", опубликованная 15 июня, вызвала у работников коммунальной службы района глухое раздражение. Ничем иным их действия по отношению к жильцам дома по адресу Лахути, 6 не назовешь.

Требования жильцов были вполне понятны. У них было единственное желание, поскольку плата за коммунальные услуги возросла, им хотелось, чтобы коммунальные службы повысили качество обслуживания. И в связи с этим они обратились в газету с просьбой помочь устранить многие неполадки в доме. Это очистить от накопившегося годами мусора подвал дома, покончить с самовольно установленными "тарифами" слесарей и сантехников, обслуживающих дом.

В доме зимой так и не дали в полном объеме отопление. А совсем недавно коммунальщики выкинули еще один фортель: решили впервые за многие годы починить крышу, залить битумом, но потребовали от жильцов... убрать телеви-

Как известно, рейтинг - дело кажливое. Нынче, по мнению авторитетных экспертов Международной финансовой корпорации группы Всемирного банка, у «Файза» он составляет 74 процента. Уровень, соответствующий нормальной работе для всякого уважаемого предприятия на мировом пространстве. Можно по-разному интерпретировать достижение этого своеобразного потолка в деятельности холдинга. Но как бы то ни было, следует признать успешным взятие подобной высокой планки теми, кто стоит у руля компании во все годы независимости страны. И если в мире становится привычным говорить не только об особом пути, избранном нашей страной к достижению равных показателей с развитыми государствами, но и о конкретике в области экономическо-социальных преобразований, то состоят они из результатов работы таких авангардных в перестроечную эпоху компаний и фирм, как «Файз».

Публикуемый материал - это попытка разобраться, каким путем двигается холдинг к целям, которые позволят ему в наступающем столетии не задерживаться на сделанном, но двигаться еще увереннее, занимать новые ниши на отечественном и зарубежном мебельных рынках.

## ИНВЕСТИЦИИ ИДУТ В ДЕЛО, ПРИБЫЛЬ ОТ КОТОРОГО ПРИВЛЕКАЕТ НОВЫХ ИНВЕСТИТОРОВ

- Посмотрите: оборудование, окрашенное в зеленый цвет, - день вчерашний, серый - завтрашний, - сказал главный механик холдинга Виктор Валентинович Быков, устроивший почти двухчасовую экскурсию по цехам мебельного гиганта в Центральной Азии.

С Быковым интересно беседовать даже на ходу. Он начинал трудиться здесь в год пуска предприятия, именованного скромно: «Фабрика кухонной мебели». Это было двадцать с лишним лет назад. С тех пор производственные площади не перестраивались, зато наполняющее их оборудование, даже зеленого цвета, можно сравнить с прежним, как континент с островком. Позже специально перелистал рекламные издания, выходящие в Узбекистане, и убедился, как много средств вкладывают импортеры мебельной продукции из стран, традиционно считающихся доками в этой области, чтобы продвинуть свои столы и кресла, шкафы и спальни на узбекский рынок. Безусловно, реклама ничего не сообщает о ценах...

Без квазного патриотизма могу утверждать, что изделия «Файза» прекрасны по сверхсовременным линиям дизайна, удобны, словом, радуют и притягивают. Однако особого рекламного ажиотажа компания не устраивает. Более того, уверяю, что не все соотечественники знакомы с мебелью, не уступающей европейским стандартам, как раз из-за недостатка информации. Хотя понять руководство компании можно: зачем тратить деньги на рекламу, если мебель не «застаивается» в салонах и магазинах, и не только фирменных.

С умом использованные инвестиции действительно творят чудеса. Не раз приходилось писать на «мебельную» тему, бывать на различных производствах этой отрасли, и не только на просторах нашей страны, но увидеть столь высокотехнологичную технику, начиненную электроникой, словно самолет или космический аппарат, довелось впервые. Запрограммированные машины, которыми управляют скромные молодые люди, вероятно, не подолжавшие, что столы и стулья им не придется делать с помощью фуганка, рубанка и еще неведомых каких деловских инструментов. Технологические линии всемирно известного германского концерна «Хорбергер», снабженные «умом» специалистов не менее известного «Сименса», позволяют производить в Узбекистане отличную мебель.

Удовлетворенный произведенным впечатлением, главный механик объяснил, что кадры для работы на технике, и двадцать первого столетия тоже, готовят не в Мюнхене или Франкфурте-на-Майне, но в Ташкенте. Говяту, что называется, не отходя от рабочего места. Это еще один очень важный штрих для разговора об эффективности рыночной экономики в условиях Узбекистана. Есть, вероятно, большая нужда в отправке кадров для учебы на стажировку за рубеж, но не стоит забывать, что перестройка в хозяйствовании привела к созданию новой высококвалифицированной прослойки отечественных кадров, которая и сама может многому научить коллег из других государств.

На днях состоится очередное собрание акционеров «Файза». Понятно, что председатель правления, генеральный директор холдинга Мукаррамхон

Ахадовна, которая владеет 29 процентами пакета акций. Кроме того, ценные бумаги «Файза» имеют южнокорейская фирма «Шиндонг Со», «Спектр-Ферниче» из Объединенных Арабских Эмиратов и наш давний партнер с Украины - Херсонский целлюлозно-бумажный комбинат. За последние пять лет компания создала шесть предприятий совместно с иностранными инвесторами. Это «Файз-ЛТВ» по производству гобеленовых тканей с партнерами из Венгрии, «Файз-Явор» - гнуклееных стульев вместе со словенцами, «Файз-Эмират-Ферниче» - мягкой мебели и еще одно СП с компаньонами из ОАЭ - по выпуску ортопедических матрасов, а также «Глобус» в Казах-



- Адекватный перевод означает комфорт! Однажды главу Узбекистана спросили, какова его главная мечта?! Ислам Абдуганиевич Каримов ответил, что хотел бы достойной жизни для своего достойного народа. Эта мысль глубоко запала в мою душу. Невозможно ставить конкретные задачи перед людьми, забывая, что они прежде всего заслуживают достойной жизни. К примеру, радуясь увеличению доходов акционеров, кстати, я обладаю тремя процентами акций, и уверена, что это предел для руководителя, в первую очередь думаю, что надо сделать для улучшения жизни тех, кто неустанно трудится ради успехов предприятия.

- На самом видном месте висят ваши девизы! «Прибыль превыше всего, но честь превыше прибыли». И еще: «Главное для «Файза» - удовлетворять запросы потребителя качественными товарами по справедливой цене». Судя по вашим размышлениям, к ним следовало добавить и третий девиз «Социальные гарантии тем, кто реализует наши планы!» Как к этому относитесь?

- Ничего против не имею... Однако лучше, когда такие пожелания становятся каждодневной реальностью. И я могу это доказать! В компании трудятся более двух тысяч рабочих и служащих, сорок процентов из них - женщины, шестидесят - молодежь! То есть две трети работников по сути особенно нуждаются в заботе, внимании. Относительно женщин сообщу, что всем им начиная с прошлого года установили трудовой отпуск в 24 рабочих дня с одновременной выплатой материальной помощи в размере двенадцати минимальных зарплат. Все дети работников по просьбе родителей обеспечены путевками в оздоровительные лагеря, а сами они - в дома отдыха. У нас действует современный медицинский центр, на льготных условиях производят услуги стоматологи, регулярными стали профилактические осмотры. Кроме того, всем работникам, нуждающимся после хирургических операций в лечении, предоставляется реабилитационная помощь. Всем пенсионерам, уходящим на отдых, платим единовременное пособие в пять минимальных зарплат.

В смете расходов на социально-культурные и бытовые нужды существенная часть предусмотрена для улучшения жилищных условий, а также на средства молодым семьям для обустройства домашнего хозяйства. Работники предприятия получают кредит на приобретение мебели на льготных условиях. Солидные средства идут для развития физкультуры и спорта. Благотворительность также стала неотъемлемой частью имиджа «Файза».

...Холдинг уверенно шагает в двадцать первый век. Обеспеченность заказами, часть из которых непосредственно связана с заботой главы государства о здоровом поколении, - это проект по обеспечению колледжей и лицеев страны современной мебелью и оборудованием. Укрепление партнерских связей с зарубежными фирмами и компаниями. Нацеленность на возрастание экспорта товаров холдинга. Ориентировка на распространение своих акций через международный рынок ценных бумаг. Все это гарантирует финансовую стабильность и производственную предсказуемость холдинга, продукция которого дарит комфорт. Имидж «Файза» связан с именем его «генерала». Один лишь пример. Международный комитет по присвоению престижного звания «Эртсвейкер», что в вольном переводе на русский язык звучит как «человек, определяющий лицо планеты Земля», удостоил им Мукаррамхон Ахадовна. В награжденном дипломе отмечено: «За мудрость и гибкость политики управления в условиях переходной экономики». Это символ принадлежности к мировому сообществу признанных лидеров бизнеса и управления. Это символ того, что в Узбекистане растет число «генералов» производства, играющих важную роль в развитии экономики страны и укреплении ее авторитета в деловом мире.

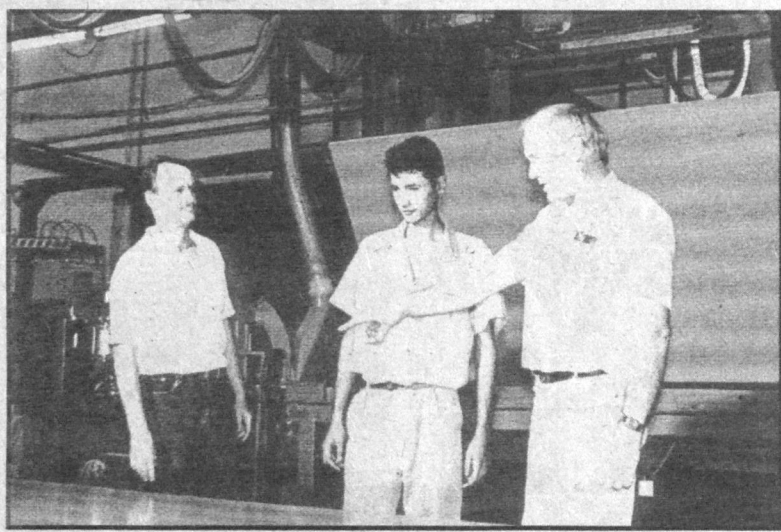
Станислав Алтунянц. Обозреватель «Правды Востока».

НА СНИМКАХ: генеральный директор холдинга «Файз» М. Ахадовна; в цехе ламинирования (слева направо) заместитель начальника цеха С. Сысов, оператор пресса Б. Имамов и главный механик предприятия В. Быков; за работой пресса следит М. Тулябаев.

Фото Ольги Лысенко.

Мукаррамхон Ахадовна:

# «КОМФОРТ - СВИДЕТЕЛЬСТВО ДОСТОЙНОЙ ЖИЗНИ»



**Стабильная деятельность государственно-акционерной холдинговой компании «Файз», выпускающей импортзамещающие товары повышенного спроса, подтверждает необратимость рыночных преобразований в демократическом Узбекистане.**

Ахадовна Ахадовна, которую подчиненные, а еще и совладельцы предприятия за просто именуется «наш генерал», тщательно подготовилась отвечать на все интересующие владельцев ценных бумаг вопросы. Поэтому наша беседа походила на сражение фехтовальщиков: вопрос - и сразу ответ. На самом деле, конечно, не в собрании отащка подобной компетентности «генерала». Ахадовна живет этим, как главным в своей жизни занятием, полностью поглощена проблемами «Файза» и ясно видит, как выжить даже из, казалось, тупиковых ситуаций. Начиненный современной компьютерной техникой кабинет Ахадовны - не антураж интервьюера, но работающий механизм, который и позволяет ей, некогда мечтавшей о карьере переводчицы с английского, а затем присоединившей к диплому филолога и свидетельство о высшем юридическом образовании, справедливо считать себя предпринимателем, бизнесменом.

- Мукаррамхон Ахадовна, расскажите, пожалуйста, как находите кредиты, как их используете, что это дает акционерам?

- Три года назад специальным постановлением правительства акционерное объединение «Файз» преобразовано в государственную-акционерную холдинговую компанию и вместе с ГАО «Узбекмебель» включено в Комплекс по производству потребительских товаров, а затем получило статус холдинга с иностранными инвестициями в связи с вступлением в состав компании Международной финансовой кор-

порации. А приобретенный за счет части кредита МФК завод по производству поролона действует несколько месяцев.

Помимо этого, «Файз» добился привлечения инвестиций из-за рубежа через рынок ценных бумаг. Совладельцев наших акций уже называла. Что принесло использование инвестиций акционерам, видно при сравнении процентов отчислений на дивиденды с прибыли. Три года назад они составили 30 процентов, через год - 40, нынче будем платить 50 процентов. Думаю, что это красноречивые цифры, не требующие особого комментария.

- Верно, что решено остановиться на планке в 50 процентов при оплате дивидендов?

- Во всяком случае буду добиваться, чтобы собрание акционеров приняло соответствующее решение. Дело вот в чем... Невозможно тратить всю прибыль на отчисления для ценных бумаг. Производство растет, как говорится, не по дням, но по часам за счет уникального оборудования. Расширяется номенклатура производимой продукции, растет спрос на индивидуальные заказы, что в свою очередь потребует нового вилка... переоборудования. Такова жизнь в мире бизнеса: отстать на час - значит отстать навсегда! Кроме того, проблем рутинных, давних тоже достает. Мы получили в наследство от государства предприятие почти бесплатно, однако оно было полуразрушено, и до сих пор не сделано многое из запланированного для его модификации, улучшения условий труда, а это моя основная боль как руководителя. И все эти проблемы требуют затрат. Помимо этого, не стоит забывать, что мы первыми выпустили акции на предъявителя, чтобы вложить в дело средства, зажатые в «чулок» по меркам советского периода... Эти акционеры прямого участия в руководстве предприятием и решением насущных проблем не заняты, им достаточно и нынешних дивидендов...

В завершение добавлю, что уставный капитал «Файза» неуклонно растет, и за минувшие три года по выпущенным акциям выплачено более 64 миллионов сумов, а благодаря стабильному финансовому положению компании выплачиваются еще и промежуточные дивиденды.

## ЧЕСТЬ ПРЕВЫШЕ ПРИБЫЛИ...

На «Файзе» не заметно суеты. Все трудятся на своих местах и делают совместную работу со знанием дела, уверенно, помня, что незаменимых работников нет, что в стране есть нужда в рабочих местах, и потому следует крепко держаться за имеющееся у тебя... Когда беседуешь с оператором, начальником цеха, бухгалтером, невольно замечаешь, что люди гордятся компанией, и это не показуха, а результат того, что о них заботятся, ценят.

- Мукаррамхон Ахадовна, собираясь на «Файз», решил точно узнать, как перевести на русский слово, ставшее названием компании, и...

# ЭНЕРГИЯ СОЗДАНИЯ,

## ИЛИ КАК ДРЕВНЕЕ ИСКУССТВО ТОРГОВАТЬ ОБРЕТАЕТ ЗРИМЫЕ ОЧЕРТАНИЯ

25 апреля 1997 года Олий Мажлис Республики Узбекистан принял постановление «Об установлении Дня работников торговли, потребительской кооперации и бытового обслуживания населения». С той поры каждое последнее воскресенье июня работники торговли, бытового обслуживания, кооператоры отмечают свой профессиональный праздник. В этом году они встретят его в четвертый раз.

### ЭККУРС В ИСТОРИЮ

В деятельности потребительской кооперации Самаркандской области (бывший облпотребсоюз) на протяжении многих десятилетий было немало светлых периодов, взлетов, но было много и непростых моментов, мешавших работе. Настоящую же свободу (в действии) кооператоры получили после развала бывшего Союза, образования нашей независимой республики: произошли основательные структурные, кадровые, научно-теоретические, практические изменения, отвечающие требованиям дня. Кооператоры получили свободу в действиях, работать стали без оглядки на самый «верх». «Развязанные руки» позволили им проявлять в работе больше творческой инициативы, сполна использовать смекалку. Свой богатый накопленный опыт, опыт отцов, дедов, умевших искусно торговать, водить торговые караваны по Великому шелковому пути, ведущему в далекие заморские страны.

Если помните: торговле на Востоке учили с детства, учили основательно этому важнейшему ремеслу - делу, вершины которого в любой цивилизованной стране всегда граничат с искусством. Искусством, позволяющим развитой стране хорошо ориентироваться в условиях рынка, иметь крепкую экономику, банки, другие финансовые институты.

Кооператоры Самаркандской области по линии торговли обслуживают 2 миллиона 236 тысяч человек, в основном жителей села, что составляет 83-85 процентов всего населения области.

Самаркандский ОПС несколько лет назад был преобразован в акционерную компанию «Матлуботсавдо» («Потребительская кооперация»), ее главная задача - торговое обслуживание сельского населения товарами повседневного спроса. Это направление в работе считай, что выделено красной строкой.

### ОТ «СОЛДАТА» ДО «ГЕНЕРАЛА»

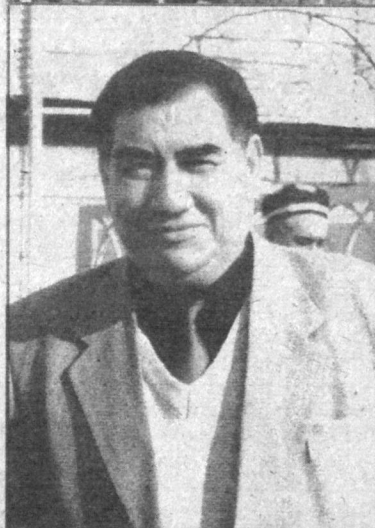
Знакомьтесь, Кахрамон Нуритдинов. Пятый год он у руля потребительской кооперации

области. Начиная трудовую биографию с рядового продавца в Самаркандском районе. Учился без отрыва от работы в Самаркандском кооперативном институте. Диплом - это теоретические знания. А на практике? Никто не скажет, что человек, поработавший заведующим торговым ларьком, завмагом, завскладом, не знает основ профессии. В дальнейшем это помогло в работе завторгом Багибалиндского сельпо, председателем Янгиюльского потреббщества. Потом была работа руководителя Самаркандского райпотребсоюза. Здесь стоит отметить, что райпотребсоюз под его руководством был лучшим не только в Самаркандской области, но и во всей системе Центросоюза. Часто сюда наезжали специалисты перенимать опыт, навелись коллеги из-за рубежа. Так постепенно совершенствовались организаторские навыки, умение работать в конкретной среде, четко учитывать условия рынка, спрос и предложения товаропроизводителя, покупателя, поставить на высокую ступень маркетинг.

Конечно, многое в его работе тогда зависело от того, кто был у руля района. В этом плане, скажем прямо, Кахрамону Мавляновичу повезло. Хокимият Самаркандского района возглавляла опытная, знающая все «плюсы» и «минусы» в экономике района Рахима Хакимова. Район под руководством депутата Олий Мажлиса Хакимовой по всем основным показателям был, как правило, одним из лучших в области.

Она хорошо понимала, что один из главных рычагов в развитии экономики района - это грамотная постановка работы потребкооперации. И касалось это не только реализации населению товаров широкого спроса, но и налаживания кооператорами производства на местах добротных товаров.

Словом, хоким района активно поддерживала развитие кооперации, не жалея личного времени, вникала во все детали развития производства, добивалась появления на прилавках добротного, сравнительно недорогого товара, сработанного кооперативной промышленностью на местах. Здесь, наверное, можно говорить о хорошем тандеме, когда два руководителя, хорошо понимая друг друга, умело тащили экономический «воз», не давая послабления ни себе, ни людям. Не зря говорят,



сообща дело всегда лучше спорится. Тогда энергия расходуется не на подковерную борьбу, служебные интриги, а энергию созидания.

С мая 1996 года Нуритдинов стал работать председателем компании, которая регулярно входит в тройку лучших системы АК «Узбекбирлашув». Ему, депутату областного Совета народных депутатов, отличнику потребительской кооперации республики, сейчас пятьдесят шесть. Планов на перспективу хоть отбавляй.

### ВЧЕРА И СЕГОДНЯ...

- Кахрамон Мавлянович, как вы видите потребительскую кооперацию во временном сравнении?

- Кто-то может сказать, что раньше в системе насчитывалось больше сотрудников, тысячи торговых предприятий, несколько заводов, пищекомбинатов. Но сегодня у нас более качественный

уровень работы, на более высокой основе сейчас у нас трудится около 10 тысяч человек, функционируют 1640 торговых предприятий - магазинов, торговых точек с рабочей площадью 118 тысяч 868 квадратных метров. У нас 636 предприятий общественного питания - ресторанов, кафе, столовых, баров, чайханы на 27670 посадочных мест.

Раньше работники потребкооперации в основном реализовывали товары, продукцию, произведенные другими. Сейчас же они довольно-таки на высокой профессиональной основе научились сами производить многие товары народного потребления, а уж потом их реализовывать. В нашей системе действует 237 производственных предприятий. В том числе 169 хлебокомбинатов, пищекомбинатов и пекарен (мощность до 80 тонн высококачественной продукции в сутки), 13 цехов безалкогольных напитков (мощностью до 198 декалитров в сутки), 18 кондитерских цехов (мощностью

до 205 тонн в месяц).

Имеем три крупнейших консервных завода (два из них построили своими руками, хозяйственным способом). Их годовая мощность - 40 миллионов условных банок консервов.

### СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ - ЗЕЛЕНый СВЕТ

- 24 марта 1998 года Кабинетом Министров Республики Узбекистан было принято постановление «О мерах по совершенствованию отношений собственности, структуры управления и монополизации сельской торговли».

- Согласно этому постановлению в деятельность потребкооперации была включена и работа по заготовке, хранению, переработке сельхозпродукции, ее отгрузка за пределы республики.

- Раньше же вы этим тоже занимались...

- Да, но не в таких больших масштабах и в основном по собственной инициативе. Сейчас же, чтобы выполнить установленное

годовое задание по заготовке сельхозпродукции, нам надо здорово потрудиться, изыскать все резервы «до донышка». В прошлом году мы заготовили 103 тысячи тонн добротной сельхозпродукции, первыми выполнили установленное задание.

- В этом году задание, похоже, стало еще выше?

- Да, и в этот раз не сомневаюсь, что справимся. У нас за этот участок работы отвечают квалифицированные специалисты, такие, как Х. Эралиев. С работой зама он справляется на хорошую отметку.

- Да, насколько помню, раньше эти вопросы были в ведении областного управления.

- Он согласно указанному выше постановлению Кабинета Министров вошел в нашу компанию.

- Судя по тому, что вы говорите, опытные кадры у вас определяют успех дела.

- Несомненно, хорошим результатом в деле заготовок сельхозпродукции АК «Матлуботсавдо» способствовала отлично поставленная работа в районах - Пахтачинском (председатель АО «Матлуботсавдо» Т. Эргашев), Джамбайском (А. Уринбаев), Булунгурском (Р. Худайбердиев).

## ЗАВОДЫ У КРОМКИ ПОЛЯ

- Мне в разное время приходилось готовить репортажи об открытии ваших консервных заводов в Акдарьинском, Джамбайском районах. Как они сейчас работают, как участвуют в заготовке, переработке сельхозпродукции?

- Это наши лучшие плодородные предприятия, выпускающие продукцию отличного качества. Этому во многом способствует то обстоятельство, что при их строительстве учитывался один из главных факторов - предприятия находятся чуть ли не у кромки поля. Сырье прямо с поля попадает на переработку свежим, добротным, с полным набором витаминов, микроэлементов, руководят заводами опытные специалисты: в Акдарьинском районе - Т. Хасанов, в Джамбайском - А. Мирзаев.

- Быстро летит время. Свое слово диктует технический прогресс. Сегодня предприятие оснащено весьма неплохо. Но, согласитесь, спустя не так уже много времени его оборудование может безнадежно устареть.

- Уже решен вопрос о создании СП на базе Джамбайского консервного завода. Оно будет образовано во втором квартале следующего года совместно с итальянскими партнерами.

- А Акдарьинский консервный завод?

- Там в начале этого года стали работать «инвестиции» деловых людей из Швеции в размере 250 тысяч долларов США. Уже полностью заменено оборудование, готова к приему и переработке помидоров вторая томатная линия.

- Слышал, что современные консервные заводы работают в основном с посудой «евростандарт».

- Да, это так. На этих предприятиях планируем выпускать консервную продукцию, расфасованную в мелкую, удобную тару емкостью от 200 граммов до 3 литров каждая.

- А знаменитый, так широко

рекламируемый кетчуп?

- Он тоже будет выпускаться.

- Очень удобной считается расфасовка соков на современных заводах в тетрапакеты.

- И это тоже освоили: в таре емкостью от 200, 500 граммов. А также в ламинированных пакетах, вмещающих от 25 кг до 200 кг томатной пасты. В такой таре нашу продукцию легко перевозить и хранить.

## БУДНИ И ПРАЗДНИКИ

- Для таких трудолюбивых, как вы, большее значение, наверное, имеют рабочие будни, чем, например, праздники?

- Почему же. Все должно быть в гармоничной связи. Хорошо поработал - хорошо и отдохнешь.

- Чтобы основательно поставить нашу молодую, независимую республику на ноги, надо здорово потрудиться. Хороший труд, работа с полной отдачей сил приносит достаток в каждый дом, семью. Согласитесь, особенно хорошо встречать праздник, когда в доме полный достаток именно за счет продуктивного труда.

## СВОИМИ РУКАМИ

- Выпуску добротных товаров народного потребления Президент Узбекистана Ислам Каримов, правительство республики уделяют особое внимание.

- Производственными предприятиями нашей системы в области только за 5 месяцев этого года выработано высококачественных товаров на 400 миллионов сумов. Это на 160 миллионов больше по сравнению с показателями на этот же период 1999 года.

- Из них на какую сумму произведено продовольственных товаров?

- На 387 миллионов сумов. Думаю, потребителей эта цифра впечатляет.

- Пожалуй, замечу, что мне и моим коллегам приходилось не раз пробовать эти вкусные, добротные продукты, произведенные у вас.

- Думаю, читателей будет не лишне ознакомить с нашей «вкусной статистикой». Мы произвели хлебобулочные изделия (5129 тонн), кондитерские (133,6 тонны), макаронные (374,1 тонны), мороженое (11 тонн), колбасы (4,5 тонны).

## КУРС ПРОКЛАДЫВАЕМ СООБЩА

- Мы уже говорили о том, что развитие производства в том или ином районе области, выпуск товаров народного потребления во многом зависят от «рулевых» руководителей хокимиятов различного уровня.

- В Пахтачинском районе это хоким Э. Ушматов, в Акдарьинском - хоким Р. Рашидов, в Тайлакском - Д. Ашуров, в Джамбайском - К. Исроилов, в Ургутском - Х. Нуруллаев, Булунгурском - Т. Худойназаров, Каттакурганском - М. Худояров.

## ЧТО ГЛАВНЕЕ?

- Раньше одним из основных показателей в торговле считался уровень объема товарооборота, постановка дела в розничной торговле.

- За пять месяцев этого года общий объем розничного товарооборота составил 5 миллиардов 564 миллиона сумов. Это почти на 1,7 миллиарда выше, чем в прошлом году. При этом товароборот в системе общественного питания составляет 283,1 миллиона сумов. А товароборот по линии сельхозпродукции равен 200,5 миллиона сумов.

## ЗА СЛОВОМ - ДЕЛО

- Кахрамон Мавлянович, несколько лет назад на некоторых заводах, СП, в организациях были временами задержки с выплатой зарплаты, пособий. Мне приходилось участвовать в рейдах-проверках, устанавливающих причины таких неприятных ЧП.

- Во многом, как потом выяснилось, виноваты были и работники сферы торговли, бытового обслуживания, транспорта, не сдавшие вовремя наличную выручку в банк. Но ведь деньги из ни откуда не берутся. Казну надо постоянно пополнять. Строгий контроль в этом плане наведен. Так, например, установленный для нас «кассовый план» облуправлением Центробанка на 5 месяцев в размере 4,3 миллиарда сумов выполнили на 112,1 процента (4,8 миллиарда сумов).

- Чуть ли не настольным, ежедневным руководством к действию для работников торговли считается 604-е постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 14 декабря 1994 года.

- Заботясь о его конкретной реализации, все выделенные государством ресурсы за 5 месяцев полностью освоили: сельскому населению реализовали 45 тысяч 789 тонн муки, 2817 тонн хлопкового масла, 2935 тонн сахара, 835 тонн макаронных изделий, 40 тонн чая, 915 тонн соли, 1329 тонн хозяйственного мыла (всего восемь наименований важнейших видов товаров).

## КРЕПИМ ПАРТНЕРСКИЕ СВЯЗИ

- Осуществляете ли вы закупку товаров децентрализованным способом?

- Разумеется. Как же без этого. За 5 месяцев этого года закупили за пределами области, республики товаров на 592,2 миллиона сумов. Из них продовольственных - на 455 миллионов, включая муку, растительное масло, сахар, чай, различные крупы.

- Приобретаете ли товары на свободно конвертируемую валюту? Выгодна ли для вас такого рода операция?

- Да. Выгодна, если вовремя реализовать закупленное. За пять прошедших месяцев мы сделали важные закупки на 200 тысяч долларов США. Нет сомнений, что они себя оправдают, и выгода будет взаимной.

## НА БОЛЕЕ ВЫСОКУЮ СТУПЕНЬ

- Как показывает практика, любое дело во многом зависит от человека. Как он к нему относится, таков и результат. Потребительская кооперация области складывалась долго, не сразу стала такой динамичной, какой сейчас мы ее знаем. Хотелось бы услы-

шать накануне праздника имена тех, кто в вашем регионе способствовал ее прогрессу. Для меня всегда останется светлая память о М. Бабаходжаеве, А. Марданкулове. С уважением назову тех, кто и сегодня вносит весомый вклад в общее дело. Среди них руководитель ассоциации рынков области У. Хусаинов.

- Насколько понимаю, важнейшим критерием в вашей работе являются меры по улучшению торгового обслуживания сельского населения.

- Ежегодно по согласованию с нашим областным хокимиятом, АК «Узбекбирлашув» мы разрабатываем и внедряем в жизнь комплексные программы развития деятельности потребкооперации области. Такая программа разработана в ноябре 1999 года на 2000 год.

Она в настоящее время в действии. Нами организованы специализированные магазины - универсамы, супермаркеты, торговые точки по продаже хозяйственных товаров, культтоваров, сельхозпродукции, мебели, комиссионно-коммерческие отделы, отделы «Нуроний», «Книги», «Для новобранцев», «Детский мир».

- Постановления правительства обязывают вас поставить на более высокую ступень культуру обслуживания покупателя.

- Об этом заботимся ежедневно. В чем это выражается? Прежде всего в создании условий для более качественного обслуживания покупателей. 98 наших торговых точек капитально отремонтированы, в 796 сделали текущий ремонт, в 43 провели реконструкцию, отремонтировали торговое оборудование в 472 магазинах, в 12 магазинах установили новое оборудование, до конца года во всех наших торговых организациях завершим текущий и капитальный ремонт.

В целях повышения культуры обслуживания покупателей, насыщения рынка товарами в районах области проводим регулярно межрайонные семинары-совещания, на сегодняшний день мы уже провели семинары в одиннадцати районах области. 20 июня такой семинар состоялся в Ургутском районе. В конце июля семинар пройдет в Кошрабадском районе.

- В ноябре прошлого года на базе Самаркандской областной АК «Матлуботсавдо» проходил республиканский семинар на тему «Заготовка, переработка, закладка и отгрузка сельхозпродукции». Замечу, что, по мнению многих участников, прошел он плодотворно. В нем участвовали представители АК «Узбекбирлашув», областных хокимиятов республики, 250 работников системы. Руководили семинаром первый заместитель председателя АК «Узбекбирлашув» Д. Эргашходжаев, зам. хокима Самаркандской области А. Тухтамурадов.

## РАСТУТ ЭТАЖИ НОВОСТРОЕК

- Время сейчас непростое, поэтому, наверное, где-то делаете капитальный ремонт, реконструкцию, о новых объектах говорить не приходится. Ведь для этого различные средства требуются.

- Почему же, успеваем и то, и другое. Хватает сил и на новое строительство. За 5 месяцев нами освоено капитальных на 31 миллион сумов. Из них 10,3 миллиона - на строительные-монтажные работы. Ввод основных фондов соста-

вил 30,2 миллиона сумов. К примеру, в Пахтачинском районе ввели в строй магазин товаров повседневного спроса, макаронный, кондитерский, швейный цехи, цех «Иссыкнон». В Акдарьинском районе вступили в строй магазин товаров повседневного спроса, швейный цех, в Самаркандском районе магазин «Иссыкнон». В Самарканде при ресторане «Мужиза» открыли на 40 посадочных мест летнюю чайхану и на 50 - бар.

За счет реконструкции на предприятиях общепита организовали дополнительно 454 посадочных места.

Слышал, что у вас функционирует неплохое подсобное хозяйство.

- В нашем откормочном хозяйстве свыше тысячи голов крупного, 4524 головы мелкого рогатого скота. С начала года в этих хозяйствах получено 37 тонн привеса, произведено 193 тонны мяса.

## НЕ ЧИСЛОМ, А УМЕНИЕМ

- Несколько лет назад в аппарате ОПС работало более двухсот человек, а сейчас?

- Всего около сорока. И представьте себе, справляемся. Аппарат стал более гибким, мобильным, выполняет большой объем работ. Здесь трудятся профессионалы, опытные кооператоры, заведующие отделами Ф. Исаков, О. Шукурова, Ф. Бурунов, У. Хамракулов, Т. Хамзин, А. Кулджанов, Д. Пашаходжаев, Т. Шодибаев, Н. Атаева, Н. Абдурахимов, В. Маркосянц, Ш. Комаров, ведущие специалисты - П. Караханян, З. Равшанова, Г. Тагаев, А. Аюпов, П. Ким.

- Говорят, что такая у тебя «команда», такой будет и постановка работы.

- У нас подобрался хороший штаб. В его составе опытные администраторы А. Амануллаев, Ф. Бурханов, Х. Рахимбаев. В «команде» также члены правления - Э. Бектемиров, О. Шукурова, Ф. Исаков, А. Кулджанов.

- Что бы вы хотели пожелать своим коллегам, жителям республики в день праздника?

- Здоровья, счастья, достатка, спокойствия в семье, доме. От нас зависит, сможем ли мы сделать экономику родной республики многоукладной, сильной, страну - одной из самых цивилизованных в мире. К этому надо приложить немало стараний.

- В любой организации ветераны, вышедшие на пенсию, и нынешние считаются золотым фондом.

- В нем у нас значатся С. Абдуллаев, А. Халилов, Т. Махмудов, Б. Мамараджабов, М. Худайбердиева, З. Абдуллаева.

- Классический писатель древних времен как-то заметил: «Хорошая торговля - это большое искусство». Им вы, как показало время, владеете неплохо. Пусть оно вас не покидает никогда. С праздником!

- Спасибо.

Виталий Шульга.

НА СНИМКАХ: в швейном цехе; на складе готовой продукции; председатель компании К. М. Нуриддинов; в хозяйственном магазине.

Фото Тохира Норкулова.



# Банк "Асака"

## предлагает

1) **повышенные процентные ставки по сберегательным вкладам населения:**

2) **депозитные пластиковые карточки с ежемесячным начислением 2,8 процента и их прибавлением к остатку.**

Виды вкладов	Процентные ставки
До востребования	14% годовых
"ОРЗУ" (сроком не менее 3 месяцев)	2,5% ежемесячно
Срочные: - от 6 месяцев до 1 года	30% годовых
от 1 года до 3 лет	35% годовых
от 3 до 5 лет	50% годовых

*Получить свои деньги вы сможете быстро и в любое удобное для вас время.*

Телефоны для справок: 120-83-91, 120-83-92. Наш адрес: 700015, г. Ташкент, ул. Нукус, 67.  
Филиалы банка - в городе Нукусе и во всех областных центрах

**ПРЕЗЕНТАЦИЯ**  
**RISO**

На сегодняшний день 80% компаний в мире, пользующихся услугами оперативной полиграфии, сделали свой выбор в пользу RISO!

**РИЗОГРАФИЯ**

### АООТ "УЗМЕВАСАБЗАВОТИМПЭК"

**БАЛАНС**  
на 1 января 2000 года  
тыс. сум.

Наименование статей	Актив	Пассив
Уставный фонд	-	6000
Основные средства и прочие внеоборотные активы	12191	-
Запасы и затраты	28577	-
Денежные средства	2875	-
Резервный фонд	207	-
Целевые фонды	1452	-
Доходы будущих периодов	21145	-
Нераспределенная прибыль прошлых лет	-	438
Нераспределенная прибыль отчетного года	-	20141
Дебиторская задолженность	218953	-
Кредиторская задолженность	-	10911
Краткосрочные обязательства	-	343
Долгосрочные обязательства	-	201959
<b>БАЛАНС</b>	<b>262596</b>	<b>262596</b>

Доходы предприятия за 1999 год	723705
Расходы и обязательные платежи	701933
Чистая прибыль отчетного года	21772
Сумма объявленных дивидендов	15458,1
Сумма дивидендов на одну акцию	258% от номинальной стоимости

Достоверность баланса АООТ "Узмевабзаботимпэк" подтверждается аудиторской фирмой "ИН-КОР"

Прием рекламы в "ПВ" с 9.00 до 18.00, кроме субботы и воскресенья  
Комн. 439 и 439.

Государственный музей искусств Республики Узбекистан  
г. Ташкент,  
ул. Мовероунахр, 16

**27 июня 2000 г.**  
Двери открыты с 10.00 до 17.00

справки по телефонам: 120-60-64, 45-81-02.  
173-33-13, 173-33-14.

Представительство "Riso" в Узбекистане  
Дилер "Riso" СП "SyTeCo"



«АРМЕЙСКИЙ СЕМЕСТР» СТАРШЕКУРСНИКОВ

# СТУДЕНТ, СТАТЬ В СТРОЙ!

Еще рановато говорить, будто Артур Амбарцумов назубок знает все кодексы, действующие в Узбекистане. Их вон сколько - уголовный, гражданский, административный... Да еще процессуальные. Но знания на юридическом факультете Национального университета имени Мирзо Улугбека парень получает основательные.

В одной стопке с кодексами и другими книгами по юриспруденции Артур держит воинские уставы. Их тоже несколько: внутренней службы, дисциплинарный, строевой, гарнизонной и караульной служб.

Зачем все это будущему юристу? Для того, чтобы, если понадобится, стать в армейский строй во главе солдатского взвода. И научить воинов искусству Родины защищать.

Наставники военной кафедры так же требовательны к студентам, как преподаватели-правоведы. Теперь на сборах студенты благодарят офицеров за такую строгость.

С Артуром мы встретились в парке боевых машин сразу после занятий по вождению бронетранспортера. Командиры, преподаватели говорили о той уверенности, с какой Амбарцумов сидит за броней БТР. Он так же свободно управляет боевой машиной пехоты.

-Откуда у тебя такие навыки? -

*Недавно этих ребят видели в рубашках и майках всевозможных всецветных расцветок. Сегодня приказано всем переодеться в армейский камуфляж.*

*Каких-нибудь полтора месяца назад они упорно грызли гранит точных, естественных и гуманитарных наук в вузовских аудиториях. И вот настал «армейский» семестр. Завершив обучение на военных кафедрах, студенты-старшекурсники выехали на военные сборы, пройдя которые станут офицерами запаса.*

*Кстати сказать, этот репортаж ведет тоже будущий офицер запаса Ашот Агаян.*

спрашиваю парня.

-Разве только у меня? - удивляется Артур. - У нас отличников не перечесть: М.Юсупов, С.Акромов, Ш.Сатаров, У.Ильясов...

-Однако первым назвали именно тебя...

-Так это, скорее всего, в порядке алфавита. Но уж коль спрашиваешь - отведу. Срочную службу я не проходил, потому к боевой технике подступился уже учась в университете. Но с автоделом знаком, имею водительские права. И это помогает управлять военной техникой.

-А сложно осваивать другие воинские дисциплины?

-Ничего сложного нет. Все зависит от собственного отношения к ним. На военной кафедре нам дали хороший запас теоретических знаний. Надо только их старательно и сполна использовать на занятиях по тактической, строевой, огневой подготовке, защите от оружия массового поражения.

-Видимо, долго не забудутся эти сборы?

-И сборы, и обстановка, и особенно толковые офицеры, которые пере-

дают нам опыт. Хочу назвать их поименно - майор Раим Курбанов, капитан Сиродж Юлдашев, старший лейтенант Мамасобир Исмаилов и другие. Эти люди преданы военной службе, любят офицерскую форму и гордятся ею. Они как-то просто преодолевают трудности полевой жизни, чему и нас учат. Легко, когда они рядом.

И еще одно качество породил в нас полигон - дух армейской состязательности. Сборы проходят и наши коллеги из Ташкентского юридического факультета. Какими мы станем юристами - время покажет. А чего мы уже сегодня стоим в ратном деле - каждый день показывает полигон. Там тоже ребята не лыком шиты. И у них много и отличных водителей, и метких огневику.

...Между тем сейчас команда "к бою!" звучит на стрельбище для студентов Национального университета Садулло Салахова, Саната Шарипова, Умида Умарова.

"Огонь!" - и под короткие хлопки

пистолетных выстрелов дырявятся зеленые мишеней. Конечно, не все с первого раза показывают отличные результаты. Тем не менее ребятам есть на кого равняться. В предыдущей смене Амиркул Джурраев выбил 28 очков из 30. Илдар Клеблаев лишь на три отстал от него.

Чуть поодаль слышны очереди из автомата Калашникова. Студенты стараются в деталях выполнять указания капитана Рустама Рахметова. Насколько послушно оружие в руках огневику, судить можно по мишеням. Что ж, и тут есть с кого брать пример. Студент механико-математического факультета Григорий Аптошкин, Бахтиер Баратов из химического показали высокую точность стрельбы.

Тем временем подчиненные майора Исаака Давкарова, вооруженные гранатами, выполняют свое упражнение. И эта "курсовая работа" по военной подготовке тоже чаще всего сразу засчитывается будущим офицерам запаса.

Конечно, устают ребята, но на отдых плотный распорядок дня оставляет только вечер. И еще воскресенье. Оно в полевом лагере становится поистине днем открытых дверей. Только те, кто стоят в наряде, не имеют возможности уделить много времени гостям. Остальные проводят день с соскучившимися родителями, друзьями и, разумеется, девчонками. Нахваливают мастерство армейских кулинаров, вполне посильными для мужского плеча называют тяготы, которые приготовила им непродолжительная, но суровая служба.

Пока непродолжительная. А там - как знать? Возможно, и ее хватит, чтобы полюбить армейские будни. Может быть, для кого-то военная служба станет судьбой.

Да и армии мы нужны. Офицерские погоны специалистам с высшим образованием вручают не в качестве приложения к диплому. Вооруженные Силы тоже рассчитывают на наши знания.

**Ашот Агаян.**

Студент журфака Национального университета.

**НА СНИМКАХ:** отличники учебы - справа студент Национального университета Артур Амбарцумов; слева - студент Ташкентского юридического института Абдурашул Юлдашев на военных сборах.

**Фото Ярослава Коруки.**

## ПОСТСКРИПТУМ К ЧИТАТЕЛЬСКОМУ РЕПОРТАЖУ

# ОФИЦЕР ЗАПАСА, НО ЖУРНАЛИСТ КАДРОВЫЙ

Создав армию, независимый Узбекистан позаботился и о подготовке кадров для нее. В Джизаке открыли училище, выпускающее воздушных бойцов. В уже действовавших учебных заведениях - общевоинском, автомобильном, танковом - стали готовить еще и десантников, тыловиков, офицеров по работе с личным составом. В электротехническом институте связи появился новый факультет, где занимаются ребята в курсантской форме.

Военный журналист - профессия штучная. В таком количестве как более массовые специальности она не может быть востребована Вооруженными Силами. Но и это ремесло тоже очень армейское. Только в Министерстве обороны выходит его центральный орган газета "Ватанпарвар", работает военное телевидение, действует пресс-центр.

Есть место журналистскому творчеству и в других видах войск, входящих в Вооруженные Силы. Потому уже не первый год военная кафедра бывшего Ташкентского государственного университета, а теперь Национального, готовит офицеров запаса для службы в военных средствах массовой информации.

В университете студенты основательно осваивают боевые науки. На сборах получают запас знаний, нужных военному журналисту. Пишущий человек из гражданской газеты и журналист в погонах - это не одно и то же. Хотя, конечно, и тот, и другой должны обладать божьим даром говорить с читателями и телезрителями, трогая словом их сердца. Однако гражданскому корреспонденту в войсковой части не расскажут, например, того, что может знать офицер. Да и бестактно заводит с командиром разговор на сугубо армейские темы.

Военный журналист к тайнам сам имеет доступ и знает, как ими распорядиться при подготовке материала, при этом не выдать армейских секретов.

Офицер-журналист - это больше, чем журналист. Как ни

называйте военное издание - ведомственным, отраслевым, оно, безусловно, специфическое. И его должны делать профессионалы со знанием этой специфики.

Вот и еще одна группа профессионалов на прошлой неделе сдала экзамены по тактической подготовке и военной журналистике, закончив свой армейский семестр на сборах при редакции газеты "Ватанпарвар". Здесь их учили писать на военную тему. Учили классные военные журналисты. Помогали осваивать профессию, как говорится, словом и делом. А так как слово - это дело журналиста, то студенты скрупулезно читывались в материалы и мотали на ус, как пишут подполковники Ярослав Корука, Владимир Калошин.

Правда, после этого ребята не спешили славить свои заметки мол, куда нам до мэтров.

Но ответственный секретарь редакции майор Камил Миргаллаудинов успокаивающе говорил:

- Не знаю, будете ли вы писать, как Корука, Калошин, но они наверняка когда-то писали, как вы. Кто-то действительно будет писать, как начальник отдела военной службы и воспитательной работы газеты "Ватанпарвар" подполковник Владимир Калошин. Его не первый раз назначают начальником сборов. Он возит ребят на полигон, бывает с ними в ТВОКУ, ездит в воинские подразделения столичного гарнизона, учит там собирать материал, видеть в военной службе главное, отделяя несущественное.

И вот на прошлой неделе он сдал свою временную, но очень ответственную должность начальника сборов. Хоть недолгих, но довольно урожайных. Почти каждый студент журфака, юрфака, факультета узбекской филологии, входивших в группу, успел выдать в "Ватанпарваре" по несколько заметок. На экзаменах каждый третий получил общую отличную оценку. Между прочим, автор репортажа, публикуемого сегодня в "Правде Востока", Ашот Агаян заслужил три пятерки - по тактической подготовке, военной журналистике и, соответственно, общую.

Были, правда, и троечники. Видимо, до отличников дотянет их практическая работа.

Кстати, о практической работе. Реальность такова, что погоны могут надеть только некоторые из сегодняшних выпускников военной кафедры. За подготовку остальных спасибо скажут ей в гражданских редакциях. Ведь ни одно издание так или иначе не обходит оборонную тему. Детские газеты пишут о начальной военной подготовке и военно-спортивных играх. Женский журнал изюминкой считает рассказ о красавице в военных погонах. Молодежному изданию тем более не обойтись без репортажа о том, как сверстники обретают мужество в Вооруженных Силах Узбекистана.

Общественно-политическим газетам сам Бог велел постоянно обращаться к этой тематике, поскольку Вооруженные Силы - часть нашего общества. Все ли там в порядке? Как готовятся молодые узбекистанцы не только к защите Отечества, но и к службе ему после увольнения в запас?

Но будем откровенны, не во всех редакционных коллективах оборонную тему ведут профессионально. Потому что иной раз приходится доверять ее непрофессионалам, в своей жизни не сделавшим по армейскому плацу и одного строевого шага.

А то и вовсе на столь серьезную тему берется писать барышня, убежденная, что уставное слово "наряд" - это то же, что на молодежном сленге "прикид".

Так что журналисты, которым всю жизнь придется оставаться офицерами запаса, все равно станут находкой для изданий, где армейская тема в почете.

Очень хорошо, что военная кафедра университета творческим ребятам изменила военную специальность и перестала штамповать из них командиров мотострелковых взводов. Увы, часто плоховатых командиров. Чужое это было для них дело. А журналистика - родное...

**Лев Савельев.**

Обозреватель "Правды Востока".

# ЕСЛИ В ДОМЕ БЕЗРАБОТНЫЙ

СОВЕТУЕТ  
ПСИХОЛОГ

Согласитесь, безработица - это распространенное явление, от которого не застрахована ни одна семья. То там, то здесь можно услышать "ушел с работы", "потеряла место", "обанкротился", "сократили"... Вот так понятие "безработица" вместе с новыми экономическими условиями вошло в нашу жизнь. Сидеть без работы - состояние не из приятных. Человек испытывает дискомфорт, угрызение совести перед близкими, а порой и отчаяние.

Но как найти выход из ситуации? По данным западных социологов, между прочим, у человека, который в течение года не нашел себе нового места, практически не остается шансов вообще найти его когда-нибудь. Но не отчаивайтесь, психологи и социологи разработали "индивидуальную защиту" от безработицы. Послушайте, что они советуют.

Не позволяйте себе сформировать у себя характер безработного. Помните, что у человека, неожиданно оказавшегося без работы, заметно для окружающих и незаметно для него самого начинает падать шкала ценностей, снижается социальный статус.

Выработанные годами привычки - рано вставать, умываться, бриться или для женщин - прибирать волосы, подкрашиваться - вдруг теряют смысл. Поэтому не позволяйте себе распускаться, не привыкайте к своему новому положению.

Относитесь в поиску нового места, как к работе. Это должно стать вашим девизом. Человек, который не ходит на работу, лишается своего "главного стержня". Он выбивается из ритма, из режима дня, что крайне пагубно сказывается не только на его физическом самочувствии, но и самое главное - на психологическом состоянии. Поэтому необходимо с первого дня разработать для себя определенную систему жизни, еще более строго соблюдать режим дня.

Ведите поиск работы по контролируемой схеме. Сразу напишите для себя программу

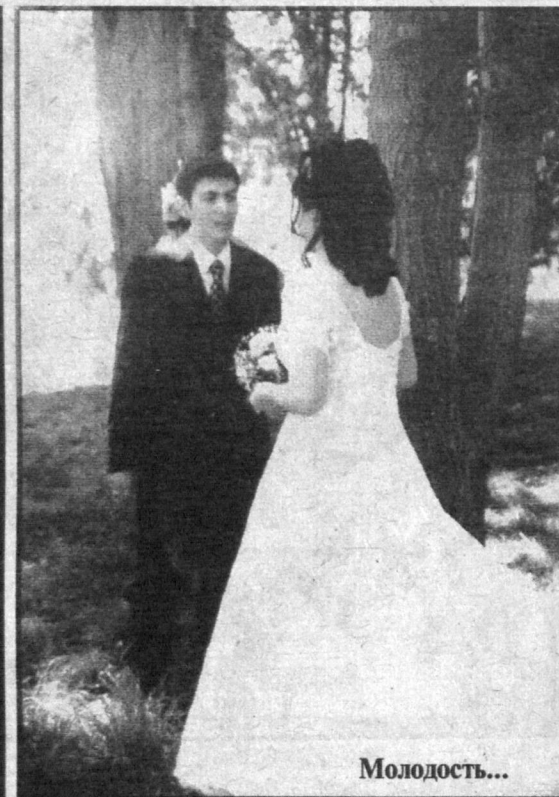
действий на бумаге. Беспорядочные действия по поиску нового могут создать у вас опасную иллюзию самообмана и коварное восприятие результатов поиска. Это может привести к нервным срывам и апатии. Составьте план действий на каждый день. Куда вы должны сходить, с кем встретиться, кому позвонить, что сделать по дому. Такой самоконтроль позволяет немощно перехитрить свою психику, а может быть, сохранить нервную систему.

Как искать работу? Механизм поиска новой работы связан прежде всего с поиском информации. Где ее добывать? Прежде всего на бирже труда (куда, кстати, необходимо обратиться сразу же после потери прежнего места работы, чтобы получить денежное пособие.) Во-вторых, как показывает опыт, чаще всего трудоустройство происходит с помощью уже наработанных связей - через друзей, знакомых, сослуживцев. Безусловно, информацию необходимо черпать и из печатных изданий. Только не попадитесь на удочку лжекомпаний типа "Гербалайф", которые ничего не производят и обманом, ловкостью, пользуясь вашей безысходной ситуацией, наживают капитал.

Наконец, обязательно нужно приучиться к прогулкам по ближайшим районам, заглядывая во все или почти во все конторы. Предложения могут оказаться очень неожиданными и выгодными.

Готовьтесь к увольнению заранее. Если вы чувствуете, что попадаете под грядущее сокращение штатов, будьте к этому готовы. Помните, что удар по вашему экономическому состоянию наряду с психологическим и социальным уроном может сыграть роковую роль. Поэтому прежде всего постарайтесь накопить какую-то страховую сумму "на черный день". Заведите кассовую книгу, ведите учет расходов. Еще лучше, если вы найдете себе работу до увольнения. И верьте, удача всегда будет с вами!

Подготовила Нерилин Элина.



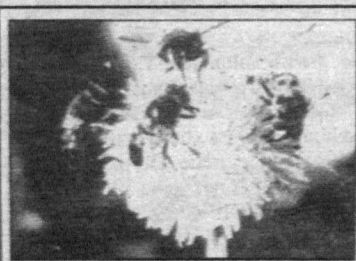
Молодость...

Фото Владимира Панова.

СП "Кока-Кола Ичимлиги Узбекистон Лтд." объявляет о реорганизации СП "Наманган Ичимлиги Лтд." в форме присоединения к СП "Кока-Кола Ичимлиги Узбекистон Лтд."

СП "Кока-Кола Узбекистон Ичимлиги Лтд." является правопреемником СП "Наманган Ичимлиги Лтд." по всем правам и обязанностям.

ЧФ "SHIRIN-ULFAT" Чиланзарского района г. Ташкента **ЛИКВИДИРУЕТСЯ**. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня опубликования объявления по адресу: ул. Д. народов, 17. Тел. 170-33-75.



## Сладкий уникум

С тех пор как первый человек залез в дупло к диким пчелам, мед стал первым сладким продуктом на земле, который все человечество употребляет и по сей день. По мнению врача апитерапевта Марины Морозкиной, мед можно использовать при лечении очень широкого спектра заболеваний, начиная от язвы желудка до ушибов.

Чудесный дар природы создают пчелы и цветы. Мед образуется путем переработки нектара цветов в зобике пчелы. Для того, чтобы собрать один килограмм меда, она должна принести в улей нектар от 12000 до 150000 раз, пролетая при этом в среднем более трехсот тысяч километров.

Все необходимые для жизнедеятельности организма микроэлементы вы найдете в меде. По своему составу он напоминает плазму крови. Он легко усваивается и дает большое количество энергии. По сравнению с другими углеводами мед легко выводится почками, не вызывает раздражения пищеварительных желез, содержит в равновешенных физиологических соотношениях микроэлементы, витамины, ферменты, аминокислоты, гормоны, бактерицидные и ароматические вещества.

Мед поддерживает мышечный тонус. Вот почему медовый напиток так любил еще во времена древнегреческих Олимпийских игр.

Те, кто хочет похудеть, могут воспользоваться медом, так как его употребление в незначительных количествах уменьшает аппетит.

Для взрослого человека терапевтическая доза меда составляет 100-150 г. в сутки (3-5 столовые ложки). При возникновении аллергической реакции дозу следует уменьшить.

В профилактических целях можно ежедневно употреблять мед в виде раствора - одна столовая ложка меда на один стакан теплой кипяченой воды утром натощак и вечером за час-полтора перед сном. В случае применения меда как лекарства, например, при лечении язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки, теплый раствор меда принимается три раза в день за 1 час до еды и на ночь. Для лечения гастрита с пониженной кислотностью мед лучше разводить в прохладной воде и принимать за 15-20 минут до еды.

Если вы поранились или обожглись, а под рукой у вас ничего нет, смело используйте мед. Наложите его на рану или ожог и перевяжите. Заживление проходит очень быстро. Всем известно использование меда при простудных заболеваниях. В кофилку домашней аптеки можно добавить еще один рецепт - ингаляции 5-процентным раствором меда. Одну чайную ложку растворите в ста граммах кипятка и вдыхайте в течение пяти-десяти минут.

Все эти рецепты эффективны в том случае, если вы применяете натуральный мед.

Алла Ромашко.

## ВЕСЕЛЫЙ

### ЭТО БЫЛО КРУТО! НЕЛЕПЫЕ ИСТОРИИ

Сеня Кузичкин был самым обычным научным сотрудником в обычном НИИ. Он был знаменит тем, что с ним всегда происходили самые нелепые истории.

#### Трамвай дальше не пойдёт

Однажды Кузичкин вернулся с обеда с оторванным рукавом и поведал вот такую историю. Сел он в трамвай, благо пассажиров было мало, ехать недалеко. Он устроился на переднем сиденье спиной к кабине водителя. Прямо перед ним сидела женщина по габаритам раза в три больше Сени. Сам же Кузичкин был шуплым, небольшого роста, малым. Трамвай тронулся и весело помчался, постукивая колесами. Резкая остановка, и даму, сидящую напротив, выкидывает прямо на Сенью. Она инстинктивно хватается за плечи, бормоча извинения. Но Сеня их не слышит, потому что понимает, если сейчас она с него не слезет, он погиб. Водитель вновь рванул с места. Дама с Сеней летят в противоположное кресло. Теперь уже Сеня бормочет извинения, прекрасно понимая, что он выглядит комично. Вновь рывок, и Кузичкин плюхается обратно на свое место. Рукав оторван. Бледный Сеня и незнакомка с пунцовым лицом пытаются приладить рукав.

В завершение всего водитель объявил, что трамвай дальше не пойдёт и Кузичкину пришлось идти пешком.

#### А помнишь?..

Однажды у Кузичкина разболелся зуб. День болел, два болел. Сеня, как и все мужчины, до смерти боялся уколов, врачей, а стоматолога - вдвойне. На третий день Сеня, уставший от боли, решился и пошел к врачу.

В регистратуре дали ему номерок, заполнили анкету, направили в кабинет, на двери которого значилось "Елена Павловна Фомина". Дошла очередь до Сени. И такой его страх одолев, что в кресло он сел, что называется, не приходя в сознание.

- Кузичкин? - спросила врач.

- Угу, - отозвался Сеня.

- Семен Афанасьевич, пятьдесят четвертого года рождения, - продолжила она.

- Угу.

- Ку-узичкин, - как-то нараспев повторила врач и опять добавила уже с какой-то зловещей интонацией, - Ку-узичкин!

- Да, Кузичкин я. Доктор, помогите, - взвыл Сеня.

- А ты помнишь, Кузичкин, как ты в пятом классе колотел меня булавкой?..

Вопрос повис в воздухе...

Елена Павловна оказалась одноклассницей Ленкой. Она была незабываема...

#### Испытание любви

Однажды Кузичкин влюбился. Ухаживал он по всем правилам хорошего тона. Конфеты, цветы, театр. Один из воскресных дней Кузичкин со своей пассией отправился в парк культуры и отдыха. Атракционы, качели, карусели, побывали даже в пещере страха - посмеялись. Осталась центрифуга. Сеня искренне верил, что они пройдут мимо. Он никогда не понимал этого удовольствия - стоять прижатым центробежной силой к шлиту и мучительно ждать, когда же это чертовщина остановится. Стоило Кузичкину об этом подумать, как он услышал нежный шепот своей избранницы:

- Сенечка, прокатимся, пожалуйста!

Сеня замер, но он никогда в жизни не сознался бы, что боится и ненавидит эту карусель. Выбора не было, и он дал "приковать" себя к шлиту. Последнее, что он увидел, - это восторженный взгляд своей пассии.

Стоило центрифуге остановиться, Сеня рванул с места, не разбирая дороги.

- Укачало парня, - заметил кто-то в толпе. - Только с другой стороны.

Иммодиума тогда еще не было. Вечер был испорчен. Да и влюбленность у Кузичкина куда-то испарилась.

Алла Димова.



### ЕРШИСТОЕ ДИТЯ ФОЛЬКЛОРА

#### КАКОЕ ГОРЕ!

Посадил дедка Репку. А Репка вышел из тюрьмы и убил дедку.

Мужик рыбу ловит. Видит, поплавок стал подрагивать. "Рано подсекает, пусть заглочит", - думает мужик. Поплавок стал еще сильнее колебаться. "Рано, пусть наверняка заглочит", - думает мужик. Поплавок скрылся под воду, удочка - дугой. Мужик азартно подсекает и тащит удочку на себя. Червяк из воды вылетает и орет:

- Мужик, ты что, обалдел? Меня чуть рыбы не съели!!!

Бармен говорит знакомому:

- Какое горе! Вчера умер один из наших постоянных клиентов. Замерительный человек. Каждый день выпивал у нас не менее 30 кружек пива и 2 литров водки.

- И от чего умер?

- Понятия не имею.

Объявление у деканата: "Студенты, имеющие хвосты и не сдавшие языки, будут повешены на втором этаже".

Из коллекции  
Дмитрия Евсюкова.

### КАЛАМБУРЫ ПОНЕВОЛЕ

Даже погибнув, люди продолжают переживать за родных и близких.

Выясняют охладившиеся отношения.

Нельзя ездить по документам, не имеющим права на льготу.

Сокращенная цена.

Каламбуры-ляпы обнаружил в печатных изданиях

Станислав Алтунянц.