O'ZBEKISTON
RESPUBLIKASI
MILLIY KITOB PALATASI
INV. №

ПРАВДА ВОСТОКА

ПО ПЯТНИЦАМ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
И ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ
ГАЗЕТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

30 июня 2000 года

пятница

№ 125 (24312)

Цена свободная

Хорошие новости

ПАРТНЕРОВ СТАНОВИТСЯ БОЛЬШЕ

В акционерном обществе «Ходжейлийский стеклотарный завод» после реконструкции вступила в строй вторая линия по производству стеклотары. С ее вводом на заводе намечают выпускать до 14 миллионов бутылок в год. Среди получателей стеклянного груза не только предприятия Узбекистана, но и России, Таджикистана, Кыргызстана. Расширение партнерских связей позволяет ходжейлийским стекольщикам стабильно работать, значительно улучшать и обновлять ассортимент и качество выпускаемой продукции.

ЦЕНЫ «НЕ КУСАЮТСЯ»

На сумму в 130 млн. сумов продано продукции с начала года на областной постоянно действующей ярмарке строительных материалов и аксессуаров. Она создана при комбинате «Андижонвилояткурилиш» и вызывает интерес не только у андижанских строителей, но и у их коллег из других областей республики. Участниками ярмарки являются предприятия различных форм собственности. Здесь представлен широкий ассортимент товаров, выпущенных местными производителями. Это высококачественная продукция, цены на которую «не кусаются».

ПУСТЬ ВАМ СОПУТСТВУЕТ УДАЧА!

Благотворительность стала традицией трудового коллектива Ферганского механического завода. Здесь стараются помочь малообеспеченным и многодетным семьям, инвалидам. А недавно с особым вниманием отнеслись к письму жительницы Ташкента Р. Анохиной.

В нем сообщалось, что у женщины вышла из строя стиральная машинка - сломалась деталь, которую никак не удавалось найти в столице. А на Ферганском механическом заводе выпускают подобные запчасти. Р. Анохина - инвалид, практически не видит, словом, без стиральной машинки она как без рук. Женщина просила прислать необходимую для ремонта деталь. Заводчане сразу же откликнулись на письмо. Они отправили не только деталь, которую просила Р. Анохина, а целый комплект запасных частей - на случай, если что-то еще выйдет из строя, ведь техника не новая. Причем все затраты взяли на себя. Жительница Ташкента такого даже не ожидала. В своем письме на предприятие она писала: «От всей души благодарю весь трудовой коллектив за проявленное милосердие, за то, что, несмотря на занятость, уважили мою просьбу. Пусть Вам всегда сопутствует удача!»

Надо отметить, что это не первая просьба, поступившая от престарелых или инвалидов, которая была удовлетворена. Например, на средства завода приобретены две инвалидные коляски и переданы нуждающимся в них людям, один из которых - житель Ферганы, другой - Бувайдин-ского района. Такие факты всегда радуют, они дают заряд положительных эмоций, вселяют уверенность в том, что никогда не иссякнет источник людской доброты.

НИА «Туркистон-пресс».

Новый скороспелый сорт пшеницы «узбекистан» создали труженики научно-производственного семеноводческого предприятия «Сугдиена уруглари» совместно с учеными Самаркандского сельскохозяйственного института. В настоящее время новый сорт проходит испытания на площади в 80 гектаров в Наманганском, Вабкентском, Шахрисабзском, Иштиханском и Тайлакском районах республики.

Урожай повсюду созрел, и начался его сбор. Земледельцы рассчитывают с каждого гектара, засеянного новым сортом, получить по 55-60 центнеров.

По словам руководителя предприятия «Сугдиена уруглари» Сергея Нуриддинова, в эти дни на опытных полях предприятия проходят испытания около 300 видов зерновых культур. А для создания нового сорта требуется не менее 15 лет.

Одно из главных преимуществ сорта «узбекистан» заключается в том, что из него возможно изготавливать муку только первого или высшего сортов. Ученые-селекционеры предполагают в ближайшие годы предложить земледельцам новые высокоурожайные и скороспелые сорта зерновых.

НА СНИМКАХ: профессор Самаркандского сельскохозяйственного института Туракул Хужакулов на поле, засеянном новым сортом пшеницы «узбекистан»; прием зерна; лаборант предприятия «Сугдиена уруглари» Нодир Жумаев.

Фото Т. Норкулова.
(УзА).

УКАЗ
ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

О мерах по совершенствованию управления в сфере телекоммуникаций

В соответствии с Законом Республики Узбекистан «О телекоммуникациях» и в целях повышения эффективности функционирования и управления системой телекоммуникаций, широкого привлечения для модернизации и развития отрасли иностранных инвестиций:

1. Согласиться с решениями общих собраний акционеров акционерных компаний «Махаллий Телеком» и «Халкаро Телеком», акционерных обществ, входящих в их состав, а также с предложениями Госкомимущества Республики Узбекистан и Узбекского агентства почты и телекоммуникаций об образовании на базе акционерных компаний «Махаллий Телеком» и «Халкаро Телеком» акционерной компании «Узбектелеком».

2. Определить основными задачами акционерной компании «Узбектелеком»:

удовлетворение спроса на услуги местной, междугородной и международной электросвязи, в том числе передачи данных, а также на трансляцию телевизионных и радиопрограмм, расширение их номенклатуры и повышение качества;

осуществление модернизации и технического перевооружения средств и сетей, в том числе на основе широкого привлечения иностранных инвестиций и создания совместных предприятий, внедрения мировых достижений в области создания и функционирования телекоммуникационных систем;

дальнейшее развитие рыночных реформ в сфере телекоммуникаций, обеспечение интеграции информационных систем республики в мировую сеть телекоммуникаций и информатики;

обеспечение информационной безопасности функционирования средств телекоммуникаций.

3. Установить, что акционерная компания «Узбектелеком»:

учреждается в форме открытого акционерного общества с правами юридического лица;

является правопреемником по договорам и обязательствам, заключенным акционерными компаниями «Махаллий Телеком» и «Халкаро Телеком».

4. Считать утратившим силу пункт 3 Указа Президента Республики Узбекистан от 23 июля 1997 года № УП-1823 «О мерах по реорганизации и совершенствованию управления сферой информационных систем» в части создания акционерных компаний «Махаллий Телеком» и «Халкаро Телеком».

5. Кабинету Министров Республики Узбекистан в недельный срок принять постановление по реализации настоящего Указа.

Президент
Республики Узбекистан
И. Каримов.

город Ташкент, 28 июня 2000 г.

РЕКЛАМА В ГАЗЕТЕ ПРАВДА ВОСТОКА - ЗАЛОГ ВАШЕГО УСПЕХА
Телефон: (371) 136-57-12 Факс: (371) 133-70-98

ПРАВДА ВОСТОКА

Индекс: 64572
Рег. № 3

Главный редактор
А. Т. Пукемов

Редакционная коллегия:
И. Абдукаримов,
В. Дегтярев (отв. секретарь),
С. Зинин,
Л. Кабиров,
П. Ким,
Г. Лю
(зам. главного редактора),
С. Мансуров-Ковригенко,
Ф. Муминов,
Ю. Хамдамов,
Б. Хасанов
(зам. главного редактора),
Р. Шагулямов.

НАШ АДРЕС:

700000, Ташкент, ГСП,
ул. Матбуотчилар, 32.

Телефон отдела
писем: 133-15-20.

Редакция рукописей не рецензирует и не возвращает. Мнения авторов публикуемых материалов могут не отражать позиции редакции.

РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ:

Отдел рекламы
"Правды Востока".
Тел.: 133-70-98,
136-57-12
комн. 439,
тел./факс
(3712) 133-70-98.

Агентство
"Правды Востока - ЭКО".
Тел.: 133-58-90, 132-00-20,
комн. 429,
факс (371) 133-58-90.

Выходит 5 раз в неделю.

Способ печати - офсетный, по пятницам формат А-3, объем 4 п. л.

Типография издательско-полиграфического концерна "Шарк"
Адрес предприятия:
ул. Буюк Турон, 41.

НОВАЯ ПОБЕДА АРТУРА!

В столице Венгрии - городе Будапеште состоялась встреча двух сильнейших профессиональных боксеров мира - узбекистанца Артура Григоряна и венгра Золтана Калоксая.

Перед поединком мнения о его результатах разошлись. Несмотря на то, что Артур Григорян является одиннадцатикратным чемпионом мира среди профессионалов, многие эксперты считали, что его соперник окажет ему достойное сопротивление. И не ошиблись - в одиннадцати раундах Золтан Калоксай парировал атаки узбекистанца, и только в двенадцатом раунде Артур Григорян точным и сильным ударом отправил соперника в нокаут.

- Я счастлив, что еще раз смог подтвердить свое высокое спортивное звание, прославил мою страну, в которой, как нигде, ценится спорт, - сказал после боя Артур Григорян.

(УзА).

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

О мерах по дальнейшему развитию и укреплению внебиржевого валютного рынка

В целях обеспечения дальнейшего развития и укрепления внутреннего внебиржевого валютного рынка, расширения источников и объемов поступления иностранной валюты и повышения эффективности использования валютных ресурсов Кабинет Министров постановляет:

1. Принять предложение Центрального банка и Министерства финансов Республики Узбекистан о введении с 1 июля 2000 года механизма продажи иностранной валюты на внебиржевом валютном рынке, предусматривающего:

покупку уполномоченными банками у своих клиентов свободных валютных средств на договорной основе по свободному курсу, исходя из спроса и предложения иностранной валюты;

конвертацию сумовой выручки от реализации импортных потребительских товаров предприятиям - владельцам лицензий Центрального банка Республики Узбекистан по свободному курсу, складывающемуся на основе спроса и предложения иностранной валюты.

2. Утвердить:

Порядок осуществления хозяйствующими субъектами обязательной продажи выручки в иностранной валюте;

Временное положение о порядке совершения операций на внебиржевом валютном рынке.

3. Установить, что на внутреннем валютном рынке:

право на приобретение иностранной валюты имеют хозяйствующие субъекты, осуществляющие свою деятельность в течение не менее 6 месяцев с момента регистрации;

покупка иностранной валюты может осуществляться только за счет собственных средств в национальной валюте;

уполномоченные банки открывают для своих клиентов раздельные валютные счета для учета собственных и приобретенных средств в иностранной валюте;

купленная уполномоченными банками по заявкам клиентов иностранная валюта, не использованная в течение 7 рабочих дней, подлежит безусловной обратной продаже. Центральному банку установить строгий контроль за выполнением данного требования уполномоченными банками и хозяйствующими субъектами, независимо от формы собственности, целей и источников приобретения иностранной валюты.

4. Определить, что при осуществлении внешнеторговых операций обязательно выполнение следующих требований:

авансовые платежи по импортным контрактам допускаются в пределах, не превышающих 15 процентов от стоимости контракта, но не более суммы, эквивалентной 100 000 долларов США, только при наличии встречной банковской гарантии банка-корреспондента, обслуживающего предприятие-импортера уполномоченного банка Республики Узбекистан. Перечисление авансовых платежей, превышающих указанную сумму, осуществляется только с разрешения Кабинета Министров по заключению Министерства внешних экономических связей Республики Узбекистан;

осуществление авансовых платежей по договорам импорта товаров (услуг) до ввоза товаров на территорию Республики Узбекистан (оказания услуг) производится при условии дополнительного резервирования 100 процентов средств в национальной валюте от суммы, перечисленной для покупки иностранной валюты, кроме импортных контрактов, финансируемых за счет централизованных источников в сумах. Возврат зарезервированной суммы осуществляется после представления в банк заверенного экземпляра оригинала документа, подтверждающего факт ввоза товаров (оказания услуг);

не допускается перевод авансовых платежей, а также оплата работ (услуг) в оффшорные зоны по перечню;

не допускается оплата по импортным контрактам в пользу нерезидентов, не являющихся контрагентами по данным контрактам;

срок поступления выручки или обратного ввоза по децентрализованным экспортным операциям не должен превышать 60 дней, а по товарам, вывозимым учредителями в адрес предприятий за рубежом (торговых домов, торговых представительств, дочерних предприятий, фирменных магазинов, дилерских сетей и консигнационных складов) - не должен превышать 180 дней;

юридические лица-резиденты, допустившие задержку поступления валютной выручки из-за рубежа более чем на 30 банковских дней после истечения установленных сроков, уплачивают штраф в доход республиканского бюджета в эквиваленте 100 процентов от суммы непоступивших валютных средств;

сумма уплачиваемых резидентами процентов и иных дополнительных платежей по полученным внешним заимствованиям не должна превышать в год 20 процентов от основной суммы долга;

исполнение контрактов, принятых на учет уполномоченными банками до выхода настоящего постановления, осуществляется до 1 января 2001 года в ранее установленном порядке.

5. Центральному банку совместно с Министерством финансов Республики Узбекистан разработать и внедрить с 1 июля 2000 года систему контроля за функционированием внутреннего валютного рынка, предусматривающую:

продажу валютных средств только после подтверждения уполномоченными банками наличия у хозяйствующих субъектов, осуществляющих покупку иностранной валюты, соответствующих сумовых средств;

ежемесячный мониторинг за поступлением в республику иностранной валюты за счет всех источников, выполнением установленных прогнозных объемов обязательной продажи, максимальным привлечением валютных средств на внебиржевой валютный рынок;

применение санкций за нарушение процедур покупки, продажи и использования валюты, вплоть до временного, сроком до 6 месяцев, лишения уполномоченных банков и хозяйствующих субъектов права покупки иностранной валюты на внутреннем валютном рынке.

6. Центральному банку, Министерству финансов Республики Узбекистан совместно с Министерством внешних экономических связей, Госкомимуществом, другими заинтересованными организациями в месячный срок внести в Кабинет Министров предложения по совершенствованию механизма и системы учета экспортно-импортных операций за национальную валюту через биржевые и ярмарочные торги.

7. Министерству юстиции совместно с Министерством финансов, Министерством внешних экономических связей, Государственным таможенным комитетом, Государственным налоговым комитетом и Центральным банком Республики Узбекистан в месячный срок:

внести предложения в Кабинет Министров об изменениях и дополнениях в действующее законодательство, вытекающее из настоящего постановления;

обеспечить приведение ведомственных нормативных актов в соответствие с настоящим постановлением.

8. Внести изменения в решения правительства Республики Узбекистан.

9. Контроль за исполнением настоящего постановления возложить на Премьер-министра Республики Узбекистан Султанова У.Т.

Председатель Кабинета Министров
И. Каримов

город Ташкент, 29 июня 2000 год.

О ЧЕМ ПОЕТ МОЛОДЕЖЬ

Большой красочный праздник песни прошел в столичном Дворце «Туркистон». Здесь состоялся межвузовский республиканский конкурс песни «Узбекистон - Ватаним маним», организованный Министерством высшего и среднего специального образования. В нем приняли участие 34 самодеятельных художественных коллектива, в состав которых входили не только студенты, но и преподаватели.

Это лучшие коллективы, выявленные в ходе отборочных туров, которые прошли предварительно во всех вузах страны.

По мнению специалистов, конкурс нынешнего года, уже пятый по счету, выгодно отличался от предыдущих по уровню исполнения, разнообразию тем песен и массовости участия. В основном исполнялись произведения молодых поэтов и композиторов. Со сцены Дворца «Туркистон» звучали патриотические песни о независимости, любви к Родине, композиции, посвященные проблемам, которые волнуют современную молодежь. Состав большинства коллективов был многонациональным - также, как многонационально наше студенчество.

Набрав равное количество баллов, первое место поделили два коллектива - ансамбли «Хурлиман» из Каракалпакского государственного университета и «Зие» из Ташкентского государственного педагогического университета. Победители были награждены денежными призами и подарками.

А. Иванова.
Корр. УзА.

ПОЛКУ УЧЕБНИКОВ ПРИБЫЛО

Издан новый учебник русского языка для шестого класса школ с узбекским языком обучения. Он соответствует новому государственному образовательному стандарту и положениям «Национальной программы по подготовке кадров».

Его авторы Р. Талипова и С. Исламбекова сумели в доступной форме отразить функционально-семантический принцип каждой изучаемой темы. Обиходно-бытовой, учебный, общественно-политический, социально-культурный словарный состав доступен школьникам. В нем имеются также элементы рыночной экономики. Лексика активно взаимодействует со словообразованием, морфологией и синтаксисом в рамках одной изучаемой темы.

Большое количество заданий к каждому тексту не только облегчает работу учителя, но и активизирует учащихся, способствует лучшему усвоению материала.

Книга хорошо иллюстрирована и полиграфически оформлена. Учащиеся шестых классов с узбекским языком обучения получили добротно составленное пособие, отвечающее современным требованиям. В него включены элементы новой педагогической технологии обучения русскому языку как иностранному.

А. Умаров.
Профессор Каракалпакского госуниверситета имени Бердаха.

СУФИ АЛЛАЯР И ЕГО НАСЛЕДИЕ

В Каттакургане прошла научная конференция, посвященная 355-летию поэта, ученого и философа Суфи Аллаяра. В ней приняли участие историки, ученые, философы, лингвисты из Самарканда, Бухары, гости из Сурхандарьинской области и других городов, районов Узбекистана.

Доклады о жизненном пути, учении и сохранившихся в народе преданиях показали, насколько высокое положение занимал Суфи Аллаяр в духовной жизни мусульманского Востока XVII-XVIII веков. Выступавшие отмечали необходимость серьезного изучения наследия.

Торжества, посвященные юбилею поэта и философа, прошли и в махалле имени Суфи Аллаяра. Звучали его стихи, коллективы народных и драматического театров имени Абдулхамида Маджиди показали музыкальную инсценировку.

Абдуазиз Хашимов.
Режиссер народного театра.
г. Каттакурган.

«МАДАД» НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

Жесткую критику Президента страны в адрес Бухарского областного филиала Агентства по страховой защите частного предпринимательства и малого бизнеса «Мадад» восприняли как сигнал к активизации работы.

К семи основным видам страховых услуг, таким, как страхование ответственности заемщика за невозврат кредита, ответственности приватизационных инвестиционных фондов, аудиторов, страхование грузов и так далее, добавились еще четыре, напрямую связанные с деятельностью предпринимателей, представляющих малый, средний и частный бизнес. Это страхование ответственности акционерных обществ за сохранность средств инвесторов, строительно-монтажных рисков, заложенного имущества. Более тесными стали контакты с банковскими учреждениями в вопросах страхования кредитов. В результате, по словам директора «Мадада» Х. Асланова, за четыре месяца нынешнего года филиал оказал страховых услуг более чем на 309 миллионов сумов. Для сравнения: за весь 1999 год этот показатель составил около 470 миллионов сумов. Разница, как видим, значительная. Страховой платеж, то есть средства, поступившие от клиентов в уплату за услуги, превысил 4 миллиона сумов, тогда как за весь прошлый год филиал получил лишь 5,7 миллиона. Кроме того, за четыре месяца по страхованию получаемых в банках кредитов филиалом было выдано страховых полисов на 15 миллионов сумов по 65 проектам.

Всего несколько конкретных примеров. Под гарантии «Мадад» Бухарский филиал СГАИБ «Замин» выдал кредиты фермерским хозяйствам «Тимур Малик» из Гиждуванского и «Джасур» из Каганского районов. Первому - на пять, а второму на два миллиона сумов, а филиал СГАКБ «Асака» кредитовал частную фирму «Дильноз» из Джандара на два миллиона сумов. По названным трем кредитам гарантии «Мадад» составили 3,8 миллиона сумов.

Руководитель филиала уверен, что темпы, набранные в первой трети нынешнего года, позволят завершить его с самыми наилучшими результатами за истекшие пять лет существования коллектива. Асланов считает, что этому во многом будет способствовать, да и уже способствует реализация задач, намеченных в Указе Президента И. А. Каримова «О мерах по дальнейшей либерализации и реформированию банковской системы», в постановлении Кабинета Министров республики по данному вопросу, а также принятые Центробанком Узбекистана нормативные документы по вопросам микрокредитования хозяйствующих субъектов малого, частного и среднего бизнеса. Уже сегодня практически со всеми девятью филиалами и отделениями республиканских коммерческих банков, ведущих активную кредитную политику по отношению к предпринимательским структурам, достигнуто взаимопонимание. Ведь страхователи и банкиры имеют перед собой одну и ту же главную цель - обеспечить финансовую поддержку становлению в стране класса собственников, повышение удельного веса частного сектора в сферах реальной экономики.

Остается только добавить, что уверенность Х. Асланова имеет под собой прочное основание - за четыре истекших месяца девять банков Бухарской области по самым различным проектам выдали предпринимательским структурам кредитов на сумму 830 миллионов сумов, в том числе 200 микрокредитов - для развития малого, частного и среднего бизнеса в размере 195,3 миллиона сумов. Напомним, что в четвертом квартале минувшего года, когда только-только начиналось использование микрокредитования, три банковских учреждения области по десяти проектам выдали микрокредитов всего на 4,2 миллиона сумов. Цифры говорят сами за себя.

Назира Шабанова.
Соб. корр. «Правды Востока».

Бухарская область.

В Касбинском районе Кашкадарьинской области узбекско-турецкое СП «Сулдус» совместно с акционерным обществом «Каршисут» организовали ООО «Касбиюрт», которое стало специализироваться на переработке и выпуске молочной продукции. Новое предприятие лидирует не только в удовлетворении потребностей населения, но и в предоставлении рабочих мест для молодежи.

Поставку молока осуществляют хозяйства из Касбинского и Усман-Юсуповского районов. Работа здесь ведется в три смены, и перерабатывается до 30 тонн молока. Конечный продукт переработки - это 4 вида сыра и сливочное масло.

Качество и товарный вид выпускаемой продукции ничем не отличаются от зарубежных аналогов.

НА СНИМКАХ: рабочий Эркин Шарипов; работницы ООО «Касбиюрт» Маргуба Маматова и Шохида Турдыева.

Фото Шомурада Шарапова.
(УзА).

БИЗНЕС-КЛУБ "ПВ" «СВОЕ ДЕЛО»

БАУЛЫ С ШИРПОТРЕБОМ, ИЛИ «СВЕЧНОЙ ЗАВОДИК»

Размышления о том, что мешает частному предпринимателю развернуться в полную силу

Помните веселую интермедию в исполнении Геннадия Хазанова, где он голосом говорящего попугая выдает сакраментальную фразу: «А тигру в клетке мяса недодают!»? Впору и некоторым нашим бизнесменам, рискнувшим в свое время, на свой страх и риск, в одиночку броситься в бурное рыночное море, уподобиться умной птице-говоруну и начать резать правду-матку в глаза.

Впрочем, давайте по порядку. Герой моего «романа» - человек, без всякого сомнения, смелый, где-то даже азартный и, в определенной степени, «рисковый». Хотя биография его на первый взгляд вполне заурядна и похожа на сотни других. Школа, институт, работа по распределению в одном из столичных автодорожных учреждений. Ну, может быть, еще пару штрихов к портрету. Сильный шахматист, «доигравшийся» в свое время до кандидата в мастера спорта и к тому же фанатично любящий футбол. Это, так сказать, лирическое отступление, хотя, может быть, именно это юношеское увлечение и сыграло впоследствии в его судьбе определенную роль. Умение мыслить аналитически и видеть все «игровое поле» - качества отнюдь не лишние для начинающего предпринимателя, а таковым ему захотелось стать, едва на дворе забрезжили первые лучи перестройки.

«Мы все учились понемногу, чему-нибудь и как-нибудь...». Первую часть классической строки познавал на собственном горбу, когда навьюченный баулами с китайским ширпотребом и коробками «сникерсов» носился по «первопрестольной» в поисках ходового товара. Трясясь сутками в плацкарте, замордованный бессонницей и таможней на стыках сопредельных государств, все чаще и чаще задумывался над тем, как бы основать свое собственное дело, не подверженное форс-мажорным обстоятельствам. Да такое, чтобы и голова особо не болела, и доход был стабилен. «Маленький свечной заводик» грезился в виде колбасного цеха, напичканного самым современным технологическим оборудованием и выпускающим десятки наименований вкусной продукции. Мечты - мечтами, но для осуществления этого проекта необходимо было не только наличие определенных средств, но и фундаментальных знаний по части рецептур, технологии и мало ли чего еще. Если средств на закуп техники, по самым приблизительным расчетам, хватало в обрез на самое необходимое, то со вторым дело обстояло сложнее. Засел за книги. Штудировал специальную литературу, консультировался со специалистами, объездил массу инстанций, пробивая всевозможные разрешения и сертификаты. Снова недосыпал, но уже совсем по другой причине. И вот, наконец, пошла первая продукция, на которой красовалась эмблема, ставшая впоследствии, за каких-то два с лишним года, сродни именитому доперестроечному знаку качества. Только, в отличие от предыдущего, в центре круга теперь значатся две буквы - «ТГ». Незамысловатая аббревиатура, расшифровывающаяся просто - Тен Геннадий. Почему бы и нет, если все здесь, от начала до конца, плод собственных усилий и немалого труда? Да и потом, согласитесь, потребителю так значительно легче благодарить за отличного качества продукт конкретное лицо или, скажем, наоборот, метать громы и молнии ввиду его отсутствия. К чести команды Тена, а именно так и никак иначе именуют их по всей округе, особых нареканий по этой части пока нет. Наоборот. Спрос растет. За то короткое время, что функционирует это частное предприятие, торговый оборот увеличился без малого в пять раз. Только на сегодняшний день здесь заключено свыше сорока договоров на поставку колбасных изделий совместным предприятиям, торговым домам, детским садам, пунктам реализации на оптовых рынках. Причем не только в столице и Ташкентской области, но и далеко за их пределами. «Краковская», «Московская», «Сервелат» с маркой этого частного производителя также не залеживается на прилавках магазинов в Навои, Фергане, Чирчике.

И все это в условиях жесточайшей конкуренции на таком специализированном рынке! Как выживают? Вроде бы и цены те же, а иногда и выше, чем у других, но вкус... Вот выходит, что нам уже не только что подешевле подавай. Готовы платить и больше, если товар того стоит.

Вроде бы, чего еще желать? Клиентуры хоть отбавляй, технологический процесс отработан до мелочей. Живи и радуйся! Ан нет, не успокаиваются. Наладили недавно выпуск колбасы в вакуумной упаковке, позволяющей сохранить продукт без потери вкусовых качеств в течение двух месяцев. Постоянно ведется поиск новых рецептур с использованием современых добавок, уже готовятся мощности под выпуск сыро-копченых колбас. А у Геннадия Владимировича зреет новая идея. Закупить и установить на имеющихся площадях фасовочную линию для сыпучих и жидких продуктов. Разливать и фасовать томат-пасту, кетчуп, майонез, соус, различные виды приправ в удобные пакетики весом от 50 граммов до полкило. Вне всяких сомнений, дело это перспективное и сулящее немалую выгоду.

Суждено ли сбыться честолюбивым и дерзким планам Геннадия? Как знать, проблем ведь пока тоже «выше крыши». Взять хотя бы то же сырье для производства колбасы. Если еще два года назад «Узгуштсаноат» отпускал говядину частным структурам, занятым в сфере производства мясных и колбасных изделий, то сейчас этого нет. Как же выживать частнику при базарных ценах на рынке? Но больше всего заботит нашего предпринимателя, стремящегося развить и укрепить собственное дело, как ни странно, даже не это. Отсутствие какой-либо достоверной информации относительно технических новшеств или, как принято теперь говорить «ноу-хау», на интересующую его тему. Конечно, есть зарубежные технологии, методики, рекомендации, но где и как их можно изучить? Где найти специалистов, которые помогут разобраться и посоветовать именно то, что необходимо? Применительно, так сказать, к местным условиям. Эти вопросы остаются пока без ответов. Тем более, что один печальный опыт уже имеется. Как-то на одном из семинаров с участием зарубежных фирм-производителей Геннадий обратился к консультанту-специалисту в области колбасной промышленности с единственным вопросом - как можно наладить производство колбасных оболочек здесь, на месте, на основе местного сырья? На что благообразный «бюргер», в свою очередь, поинтересовался у «герра» Геннадия наличием валютного счета в банке. Дальше разговор не склеился.

И все же он не отчаивается. По-прежнему просиживает часами в библиотеках, старается не пропускать ни одной выставки или семинара на интересующую его тему, даже если они проводятся где-то за пределами республики. Такого насмотрелся, что хочется вот так сразу, немедленно опробовать это на деле. Да вот беда. Ценники-то с такими нолями, что враз и не потянуть. Готов бы и на местном отечественном оборудовании поэкспериментировать, да где его взять? Откроешь страницу объявлений любого коммерческого издания, а там в разделе продаж - сплошь колонки «продукты», «квартиры», «автомобили», а по части технологического оборудования всего две-три строчки. Замкнутый круг получается. Как его разорвать?

Михаил Ким.

ЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ?

БЕГ... С ПРЕПЯТСТВИЯМИ

Ко мне из Самары приехала в отпуск дочь с девятилетним сыном. В Самаре спокойно купили билеты до Ташкента на поезд за 45 дней. Приехали в Ташкент. И тут все началось.

Прописка временная длилась неделю, хотя четыре года назад дочь жила в Ташкенте. Нужно написать заявление начальнику РУВД и в махаллинский комитет. С заявлением махаллинского комитета - к участковому милиционеру, который ставит на заявлении свою подпись. Затем махаллинский комитет за 200 сумов на заявлении к начальнику РУВД ставит печать. Запутались? А ведь «страдальцам» мотаться надо по жаре. И везде очереди, а эти учреждения работаю три дня в неделю по четыре часа. Затем за 200 сумов тебе заполняют листок прибытия, и бежишь к начальнику РУВД, потом по другим кабинетам.

Все? Нет, увы! Нужно платить 5 долларов. Иду на базар, покупаю доллары по 700 сумов (преступление), бегу в Трансбанк на Навои-7. Банк меняет доллары на сумы по курсу - 240, сумами плачу за прописку. Ну, наконец-то, все. Надо брать билет на поезд, тоже только за доллары.

15 июня занимаю очередь у предварительных касс (раньше не продают), 51-я по списку. На 19 июня билет не взяли. Продали пять билетов. Пошла очередь (по списку) на 22 июня. Постоянные дежурства ночью, переписка очереди. На 22 июня в кассе билет не взяли. Около касс ходят какие-то сомнительные личности и предлагают билет за тройную цену. Деваться некуда. 20 июня, после продажи билетов за пять дней, билет есть. Оформлен, как положено. Кроме стоимости билета, 4 доллара за бронь и 30 тысяч сумов за «услуги». Какая бронь, если все билеты проданы (так говорят в валютной кассе)?

Во время посадки я опросила пассажиров третьего вагона пятого поезда, отправлявшегося 22 июня в 5 часов 15 минут. Ни один пассажир билета в кассе не взял. Всех обеспечили «благодетели» у касс за тройную цену.

Вот и разберись, кого здесь винить. Но то, что милиция на эти безобразия глаза закрыла, это точно.

В. Черемисин.

P.S. Конечно, этот крик души будет выброшен в корзину. Разве редакция решится такое напечатать?

РЕЗОНАНС

ВСЕМ ДЕТЯМ НАЗЛО?

Если у некоторых престарелых родителей беда - бросают дети, то у нас проблема наоборот - при живых детях мать тайком устроилась в доме для престарелых.

Нас, четверых, мать вырастила одна - отец еще в конце 1941-го погиб на фронте. Сколько себя помню, жили трудно, перебиваясь с картошки на хлеб, как и многие другие россияне. Вот и оказались более сорока лет назад в Узбекистане.

Мы с детства познали труд, уже с четырнадцати лет зарабатывали себе на хлеб, а вскоре и маму стали содержать.

Пришло время - обзавелись своими семьями, родились дети. Матери, не пожелавшей расстаться с покоем и тишиной, оставили родительский дом, пристройку к нему сделали. Помогали, не оставляли без поддержки и присмотра.

Возможно, мы и не самые примерные дети в том смысле, что каждый живет своим умом, не по родительской указке. И, что греха таить, немало услышали упреков в своенравности, непочтительности, да и в грехах потяжелее. Повторяю: ангелами себя не считаем, хотя никогда не бросали на произвол судьбы свою маму, как поступили с автором заметки в «Правде Востока» от 16 июня «Отцы и дети - вечный конфликт?». Наоборот, каждый из нас хотел ее взять к себе, избавить от одиночества и забот в старости. Да куда там! Своенравная, к тому же с не совсем здоровой психикой, она тайком от всех устроилась в дом призрения. При живых детях, внуках и правнуках, готовых создать ей все условия для достойной жизни.

Вот и ломаем теперь головы: может быть, так она поступила назло нам, чтобы перед всем миром опозорить? Ведь, узнай знакомые об этом - осудят, не разобравшись в причинах. Как нам теперь жить с таким тяжким грузом на сердце? Ясно одно: если самый родной человек решил отомстить нам за что-то, то лучшую месть и не могла придумать...

Фамилию и адрес свой, по понятным причинам, изменил.

Фатих Галаутдинов.
Экономист.

ПИСЬМА В "ПВ"

- **Билетный «сервис», или сорванный отпуск**
- **Тайна матери**
- **Деньги выдать отказались**
- **«Не надо бояться работы. Большая работа, да еще с умом дает такие же доходы»**

ЗДЕСЬ ЗАБОТЯТСЯ О ВЕТЕРАНАХ

В последние шесть лет мы окружены такой заботой и вниманием, что нельзя не сказать об этом вслух.

Мы - ветераны войны и труда общественной ветеранской организации «Узплодоовощвинпром» А. Бабаханов, В. Бурханходжаев, И. Вельгоненко, М. Мирзарахимова, В. Илючик, А. Ольховский и многие другие сердечно благодарим коллектив холдинга «Узплодоовощвинпром» за постоянную огромную заботу о нас, ветеранах.

Маршал Г.К. Жуков в своих воспоминаниях сказал: «Среди нас находятся воевавшие люди. Будьте к ним внимательны, относитесь к ним чутко и уважительно, это очень малая плата за все, что они сделали для нас в 1941-1945 годах».

В нашей организации это выполняется в честью.

ЛИМИТ НА ЧУТКОСТЬ

Я пенсионер. Мне уже 80 лет, и я очень плохо вижу. Словом, старость - не радость. Но огорчают меня не столько болезни, сколько равнодушие работников нашей сберкассы.

Еще до распада Союза у меня на сберегательной книжке в Мубареке Кашкадарьинской области были некоторые сбережения. После индексации остались две тысячи сумов. В мубарекской сберкассе кассир посоветовала впредь получать индексацию по месту моего теперешнего жительства - в городе Ангрене.

Пару раз мне в Ангрене выдали деньги, а в прошлом году и в этом отказали. И сберкнижку не открыли. Хотел поехать в Ташкент, чтобы объяснили знающие люди, правильно ли поступили со мной в сберкассе Ангрена. Но больно дорога дорогая, и не по силам мне уже выезжать одному из дома.

К тому же получить положенные деньги в нашей сберкассе, по словам моих соседей, тоже проблема. Говорят, лимит средств. А я думаю, прежде всего лимит на внимание, совесть, чуткость к людям.

Мамед Мамедов.
г. Ангрен.

ШТРИХИ К ПОРТРЕТУ

НЕ ГАСНЕТ ТВОРЧЕСКИЙ ОГОНЕК

Есть на свете люди, чье умение работать, быть полезным другим вызывает чувство огромного уважения. Среди таких и председатель профкома столичного аэропорта Азиза Назарбаевна Арифбаева.

Пришла она в коллектив воздушной гавани в 1968 году. Закончила в 73-м вечернее отделение Института народного хозяйства и стала работать в планово-экономическим отделе техником по труду. В 1980-м молодого специалиста перевели инженером-экономистом ОТиЗ объединения, через полгода назначили начальником отдела труда и зарплаты, а вскоре возглавила планово-экономическую службу предприятия.

У главного экономиста Арифбаевой был большой объем работы, в подчинении находились отделы ПЭО, ОТиЗ, договоров, цен и т. д., тем более, что за последние годы функции всех подразделений возросли во много раз. И вся ответственность лежала именно на ней. Ее энергия, активность поражали многих, она была в курсе всех проблем. Вот и избрали ее в коллективе вожаком профсоюзной организации. К ней идут за помощью, кому-то нужно оказать материальную поддержку, кого-то направить на лечение или в санаторий. Бывает, что требуется заступиться за обиженного и не оправданно наказанного работника, а как раз подошло время позаботиться о подготовке оздоровительного лагеря.

- Нынешний год проходит под знаком Года здорового поколения, - рассказывает Азиза Назарбаевна. - И, конечно, эта тема тесно связана со здоровьем женщины. Только у здоровой женщины будут крепкие малыши, только в благополучной семье можно воспитать хорошее поколение. Наш профком как раз и занимается решением этих непростых вопросов. Если женщина окружена вниманием, любовью, заботой своих близких, то это прекрасно!

Сама Азиза Назарбаевна вместе с мужем воспитали трех сыновей. Шухрат закончил авиационный институт и работает на авиаремонтном заводе, Баходыр - студент четвертого курса того же вуза, а самый младший, Батыр, учится в седьмом классе.

Азиза Арифбаева не просто превосходный специалист и опытный руководитель, она прежде всего обаятельная женщина, полная сил и энергии, творческих задумок. За многолетний труд и в связи с 50-летием со дня рождения ей присвоено звание «Ветеран труда НАК».

Аркадий Гринкевич.
Общ. корр. «Правды Востока».
Фото автора.

СВОЕ ДЕЛО

ОТ ВРАЧА - С УЛЫБКОЙ... БЕЛОЗУБОЙ!

Как добиться успеха в деловом мире? Научитесь улыбаться, и чем приветливей, тем больше ваши шансы на успех. Конечно, нужны эрудиция и профессионализм, но первое впечатление - ваше неповторимое обаяние.

Сделать из любого человека красавца с белозубой улыбкой стремится врач из Каракалпакстана Жумамурат Торемуратов. Общеизвестно, что во все времена среди нас жили и работали люди, особо чутко улавливающие потребность в преобразованиях. Они не теребят начальников, не занимаются шумной агитацией по части своих замыслов и идей. Эти люди с полным сознанием того, что реформы необходимы, внедряют новшества и добиваются заметных успехов.

Еще задолго до перестроек и реформ Жумамурат Торемуратов был в числе изобретателей. Врач по профессии, по натуре - любитель прекрасного, по сути - деловой человек, Жумамурат хорошо знает проблемы своего региона, связанные со здоровьем.

Как известно, Каракалпакстан - зона экологического кризиса, где почти все население страдает заболеваниями стоматологического характера. Вот и решил наш врач открыть частную стоматологическую клинику на 100 посещений в сутки. Работает эта клиника круглосуточно. Цены вполне приемлемые, то есть в два-три раза ниже столичных, а сервис нисколько не уступает центральным клиникам.

Профессионализм врачей, уют и чистота, вежливое обращение быстро привлекли клиентов не только из Ходжейли, но и из Нукуса, Тахиаташа и других городов Каракалпакстана.

Жумамурат не остановился на достигнутом. Рядом с городским рынком готов к открытию стационар для женщин, желающих поправить свое здоровье.

Врач Торемуратов видит проблему здоровья детей в здоровой матери, ее физическом и психическом состоянии. Поэтому лечение начинается с осмотра невропатологом, рекомендациями очищения организма с применением методов народной медицины, основанной на растительных маслах, соках, травах.

... Красивые шторы, просторные палаты, ковры, со вкусом подобранная мебель и зеркала на стенах придают клинике особое очарование.

На нескромный в деловом мире вопрос, откуда деньги на обустройство этих двух комфортабельных клиник, Жумамурат рассказал, что взял в аренду 50 гектаров земли, с ним трудятся шестеро его сыновей и дочерей. Получая доход с земли, врач Торемуратов осуществляет свою давнюю мечту - лечить земляков, основываясь на достижениях современной науки и возрождая забытые народные лечебные традиции и рецепты.

В прошлом году фермерское хозяйство "Торемуратов-Азат" получило доход за выращенный хлопок и рис более 4 миллионов сумов, что дало возможность содержать и обустроить клиники, которые предприимчивый хозяин начал строить с 1991 года.

Мечтает Торемуратов пополнить свою дочернюю врачебную фирму "Азамат-куин" еще одним медицинским заведением. Недавно приобрел полуразрушенное двухэтажное здание, которое после реконструкции намерен превратить в современный родильный дом со всеми удобствами.

"Мы очень богатые люди, - считает Торемуратов, - у нас есть главное - земля, много воды, солнца, фруктов. Трудясь на земле, можно зарабатывать большие деньги и осуществить все свои планы и замыслы. Не надо бояться работы. Большая работа, да еще с умом дает такие же доходы".

А работает Ж.Торемуратов с умом, и по словам знающих его людей, по 16 часов в сутки. Вот и двигается дело. Как говорят на Востоке, дорогу осилит идущий.

Феноменальное трудолюбие Торемуратова, исключительный дар угадывать потребности сегодняшнего дня делают его жизненную дорогу прямой и счастливой.

Нина Рябикина.
Каракалпакстан.

RISO

Хотите ощутить себя в мире бумаг, как рыба в воде?!

Тогда вам необходим РИЗОГРАФ!

Печать на бумаге от 46 до 210 г/м².
Ресурс машины - 8 млн. копий.

Печать 1000 листов на РИЗОГРАФЕ занимает 8 минут при отличном качестве изображения.

РИЗОГРАФ + КОМПЬЮТЕР (IBM, MAC) = ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

Берегите свой ризограф, используйте только расходные материалы, маркированные RISO.

Представительство RISO GmbH
в Ташкенте тел.: (998-71) 45-81-02; факс (998-71) 120-60-64.

ФРАП312

Организация реализует со склада в Ташкенте

КАБЕЛЬНУЮ продукцию:

- √ АВВГ 3х120+1х70
- √ АВВГ 3х70+1х35
- √ АВВГ 4х35
- √ АВВГ 4х50
- √ АВВГ 4х16
- √ АВВГ 4х10
- √ АВВГ 4х6
- √ АВВГ 4х4
- √ ВВГ 4х120
- √ ВВГ 4х70
- √ ВВГ 4х25
- √ ВВГ 4х16
- √ ВВГ 4х10
- √ ВВГ 4х6
- √ ВВГ 4х4
- √ ППБН 2х2.5
- √ ПВ 3х1.5

ЦЕНЫ ДОГОВОРНЫЕ

Тел.: (371) 133-81-67, 133-24-02, 136-17-22.
Факс: (371) 120-65-52

ФРАП199

Закрытое акционерное общество "Ф А Р Н"-
производитель шлангов всех типов и размеров
предлагает продукцию, производимую по немецкой технологии:

ШЛАНГИ ***от 0,22$/м***
поливочные, армированные, двухслойные, высокого давления;

ВИНИЛОВУЮ ВАГОНКУ
и комплектующие к ней.

Возможен бартер.
Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей в государствах Средней Азии и Казахстане.

Вся продукция сертифицирована.

Москва, ул. Свободы, 59,
тел.: (095) 497-70-13, т/ф: 493-59-44.
Производство т/ф: (86737) 34-690.

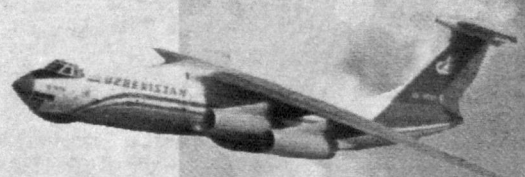
РАП305

Японской фирме требуется
ПОВАР
на конкурсной основе

ТРЕБУЕМЫЕ УСЛОВИЯ:
- Кореянка до 40 лет.
- Отличное умение приготовления корейских и (или) китайских национальных блюд.
- Стаж - не менее 5 лет.

Соискатель может приходить с автобиографией на собеседование в офис «ТОМЕН КОРПОРЕЙШН» по адресу г. Ташкент, ул. А. Кадыри, 1-а. Тел. 31-94-26 (Евгений)

Время приема: 9.30-11.00, 14.00-16.30, с 28 по 30 июня.



К вашим услугам:
- разнообразие маршрутов
- услуги по международным стандартам
- гарантия сохранности груза
- современный грузовой терминал
- складские помещения площадью более 3000 кв. метров
- высококвалифицированный персонал
- любые консультации по авиаперевозкам
- помощь в оформлении при отправке и получении

СП "Интеркаргосервис" - генеральный грузовой агент НАК "Узбекистон Хаво Йуллари" в аэропорту "Ташкент" - предлагает свои услуги по приему, обработке и отправке грузов самолетами на регулярных пассажирских и чартерных рейсах в страны СНГ и дальнего зарубежья.

Мы принимаем к к авиаперевозке все виды грузов, удовлетворяющих требованиям воздушных перевозок, в том числе любые виды и объемы сельхозпродукции, включая **свежие овощи и фрукты.**

INTER CARGO SERVICE
ГРУЗ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА "НЕБЕСНЫЕ" ГРУЗЫ

телефоны в Ташкенте: 551268, 557421, внутренние телефоны в аэропорту "Ташкент": 13-58, 13-21, 13-22

© ShARQ MEDIA

СП «KVANT-COMMUNICATIONS» Ltd

ПРЕДЛАГАЕТ К ПОСТАВКЕ
переносные, автомобильные и стационарные радиостанции профессиональной и любительской радиосвязи любых радиочастотных диапазонов пр-ва Японии, США, Канады, Малайзии и др. со склада в Ташкенте или "под заказ", оборудование кабельного телевидения

ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ И РЕМОНТ
поставленного оборудования

ПРОИЗВОДИТ РАБОТЫ "ПОД КЛЮЧ"
транковых систем Smartrunk II, LTR/ESAS

ПРОИЗВОДИТ ПОСТАВКУ И НАЛАДКУ
мини-АТС и другой специальной радиоэлектронной техники

ТЕЛ: (3712) 53-02-76, 30-22-03.
С 8.00 до 16.00 ежедневно, кроме выходных

E-MAIL: KVANT@GIMLI.COM

ПРОДАЮТСЯ:

- **ПОТОЛОК "АРМСТРОНГ"**
- **СВЕТИЛЬНИКИ "ФИЛИПС"**
- **КОВРОЛАН (Бельгия)**

Низкие цены.
Форма оплаты - любая.

Тел.: (371) 136-17-22, 133-24-02, 185-59-81.

РАП

ООО фирма «Техногазавто» предлагает со склада в Москве

автозапчасти ЗИЛ

по самым низким дилерским ценам.

Полный ассортимент, включая ЗИЛ 5301 «Бычок», ЗИЛ 130, 4331, "УРАЛ",
отправка ж.д., контейнер.
Москва, Шаболовка, 10, Московский карбюраторный з-д,
тел./факс:**(095)236-4247, 236-8220.**

РАП 214

2000 COLLECTION

Восток
КОМПАНИЯ "ВОСТОК"

Время менять интерьер!

"Одежда для вашего дома должна быть достойной вас!

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ ОБОИ И ЛИНОЛЕУМ Tarkett

A.S. CREATION

ИЗ ГЕРМАНИИ - ДВИЖЕНИЕ К СОВЕРШЕНСТВУ

©РАПресса

*Сезон строительства в разгаре - **для вас летние скидки!***

Тел.: (371) 133-15-93, 136-01-01. Адрес: г.Ташкент, 4-й проезд С.Азимова, 15

©РАПресса

Заключаем договора на
СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
КОПИРОВАЛЬНО-МНОЖИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ
Инженеры нашей компании квалифицированно произведут:

РЕМОНТ • ЗАПРАВКУ ПРОФИЛАКТИКУ

вашей копировальной техники.

ASIAN TECHNICAL COMPANY "TURON"
Тел./факс (998-71) 137-47-00.

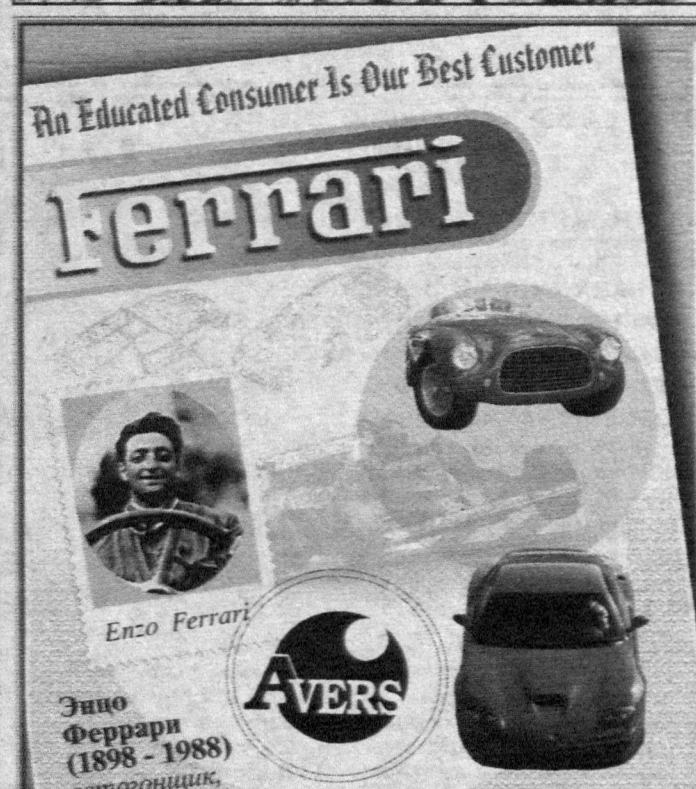
Предъявителю - СКИДКА 5%

ООО "Автоцентр ОСВАР" - это ваш надежный партнер на рынке отечественных запчастей по светотехнике и электрооборудованию

- ***весь перечень изделий от производителей***
- ***в наличии около 5000 наим.***
- ***отправка автотр., багажом и контейнерами***
- ***для постоянных и крупных клиентов скидки***
- ***форма оплаты любая.***

Приглашаем к сотрудничеству.
Наш адрес: г.Вязники, Владимирская обл., ул. Ленина, 47Б.
Код 09233. Тел.: **2-24-11, 2-32-05.**
Наш сайт: **www.osvar.ru**

©РАП294



Энцо Феррари (1898 - 1988)
автогонщик, инженер, промышленник
Основал (в 1939) фирму Ferrari SpA, производящую автомобили для любителей очень больших скоростей. Машины Ferrari - многократные победители гонок "Formula-1".

СП "АВЕРС"
г. Ташкент, ул. А. Кадыри, 5, этаж 7
тел./факс: 1444037, 1444038, 1444039, 1446666
E-mail: ipavers@online.ru, http:/www.avers.uz

Наши официальные дилеры:
НТЦ «Алекс», г. Карши, Кашкадарьинская область
тел. (37522) 36090, (3712) 310509, факс (37522) 45647
Ч.П. Бугабаев Мухтар
г. Нукус, ул. Дослык гузари, 94/а, здание Аралводстрой, 5 этаж
тел. (36122) 29567

РАПресса227

КОМПЬЮТЕРЫ И ОРГТЕХНИКА
ВЕДУЩИХ ФИРМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

FUJITSU SIEMENS COMPUTERS

КОМПЬЮТЕРЫ FUJITSU SIEMENS (Germany)

SCENIC 860
Pentium III 750MHz, 256K, 256Mb ECC, VRAM 16Mb Matrox Millenium G400SG, FDD 1,44 Mb, HDD 20Gb, DVD 8/40X, 16 bit sound card, KBPC P2 Rus/Lat with IRDA, Mouse, Monitor 17"

SCENIC 562
Pentium III 600EB MHz, 256K, Intel 810e chipset, 64Mb, onchip Graphic, FDD 1.44 Mb, HDD 10 Gb, CD-ROM 48X, onboard audio, Accton LAN card, KBPC O lat/cyr, Wheelmouse, Win98 RU, MS Word/Works, Monitor 17"

SCENIC 521
Pentium Celeron 466, 128K, 64Mb, HDD 4.3Gb, onchip Grafics, FDD 3.5", audio onboard,Monitor 15"/17", Mouse, Keyboard, Win98 RU

Wearnes

КОМПЬЮТЕРЫ WEARNES (Singapore)

Pentium Celeron 433
128K,DIMM 32Mb,HDD 4.3 Gb,VRAM 4Mb, FDD 3.5", Monitor 15", Mouse, Keyboard

МОНИТОРЫ

Fujitsu Siemens LCD 18" Monitor MCF 4611TA
LG LCD 18" Monitor Studioworks 880LC
HP LCD 15" Monitor Series HP L1500
V.I.S. 15" Analog
Monitor 17" ACERVIEW 76C 0.27
Monitor 17" HP 71 0.28
Monitor 17" SIEMENS 0.28
Monitor 15" LG 57I 0.28
Monitor 15" SAMSUNG Syncmaster SM550s

Компьютеры, серверы, ноутбуки Fujitsu Siemens, Hewlett Packard различной конфигурации.

HEWLETT PACKARD

КОМПЬЮТЕРЫ HEWLETT PACKARD (France)

Vectra VL600
Pentium III 600EMHz, 256K, Intel 820,128Mb RIMM, HDD 15 Gb, DVD- ROM 8x/32x, Matrox G400 32Mb AGP 4X, 10/100 3 Com Fast Etherlink XL, FDD 3.5", audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98SE

BRIO BA600
Pentium III 600EMHz, 256K, Intel ZX, 64Mb, HDD 10 Gb, 48x CD-ROM, Matrox G200 SGRAM 8 Mb. FDD 3.5", audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98RU

BRIO BA400
Pentium 500 MHz Celeron, 128K, 64Mb, HDD 10Gb, Intel Video onboard 11 Mb, FDD 3.5", audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98RU

ПРИНТЕРЫ и СКАНЕРЫ

HEWLETT PACKARD

HP DeskJet 610C
Цв., A4, 5 стр/мин, PhotoRet, 600dpi
HP DeskJet 840C
Цв., A4, 8 стр/мин, PhotoRetII, up to 1200 dpi
HP DeskJet 1120C
Цв., проф., A3, 6 стр/мин, PhotoRetII
HP DeskJet 970C
Цв., проф., A4, 12 стр/мин, PhotoRetIII, 2400dpi, LPT/USB
HP LaserJet 1100
A4, 8 стр/мин, RAM 2Mb, 600x600 dpi+int.cable
HP LaserJet 1100A, printer/scanner/copier
HP LaserJet 2100
4MB, 10 стр/мин, 1200x1200 dpi
HP LaserJet 5000
A3, 16 стр/мин, 1200x1200 dpi
HP ScanJet 4200C
Цв., A4, 600x1200 dpi, расш.9600 dpi, USB int.
HP ScanJet 5300C
Цв., A4, 1200 dpi, расш.9600 dpi, LPT/USB int.
HP ScanJet 6300C
Профессиональный, A4, 1200x2400 dpi, SCSI-II /USB interface

EPSON
SEIKO EPSON Corporation
Epson FX-1170

КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА И ПРИНТЕРЫ Canon

Canon LBP-800	лазерный принтер, A4, 8 стр / мин, RAM 2 Mb, 600X600 dpi
NP 6317	A3, масштабирование 49-204%, шаг 1 %, 17 копий
PC 850	A3+стойка, масштабирование 49-204%, шаг 1 %, 9-16 копий

ФАКСЫ PANASONIC

KX-FP101
память на 28 стр.,на обычной бумаге
KX-FP121
память на 28 стр., sp-phone, цифровой автоответчик, на обычной бумаге
KX-FPC141
900 MHz, память на 28 страниц, sp-phone,цифровой автоответчик, на обычной бумаге
KX-FLM600
Multi-Function Laser Fax/Printer/ PC-Fax/Scanner/120 Page Document Memory,
KX-FLM650
Multi-Function Laser Fax/Printer/ PC-Fax/Scanner/120 Page Document Memory, цифровой автоответчик

ФАКС МОДЕМЫ

3 Com US-Robotics Sportster 56K ext
3 Com US-Robotics Courier 33K ext

БЛОКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

APC
APC Back-UPS 500MI

РАДИОТЕЛЕФОНЫ ФИРМЫ PANASONIC

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ И ОРГТЕХНИКЕ,
КОМПЬЮТЕРНЫЕ АКСЕССУАРЫ,
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

КОМПЬЮТЕРНЫЕ СЕТИ "ПОД КЛЮЧ"
- качественно, быстро, недорого

ПРИБОР для определения подлинности векселей, акций, сертификатов, акцизных марок и других ценных бумаг

© РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО "АЗ"

К ПОГРАНИЧНИКАМ...

Областное отделение фонда "Нуроний" шефствует над одной из пограничных застав на южных рубежах нашей Родины.

Вот и недавно, по доброй традиции состоялась встреча ветеранов войны и труда с пограничниками.

После этого фронтовики и молодые войны за дастарханом отведали плов.

НА СНИМКЕ: (слева) ветераны Эсиргап Мухаммадиев, Эшпулат Холиков, Хайрулло Мажидов беседуют с защитниками рубежей Родины; (справа) на охране границы.

Фото Искандара Хужаева (УзА).

ГОД ЗДОРОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

ЧТОБЫ СРАЗУ СТРОЕВЫМ...

Столичные юноши готовятся к армейской службе задолго до призыва

Под крышей демонстрационного зала от борцовских кимоно белым-бело. Правда, они все такого размера, будто спортсменов одевали исключительно в магазине «Детский мир». Да по сути так оно было, если самому старшему участнику соревнований исполнилось семнадцать лет, а самый юный еще в шестой класс не перешел.

Тогда почему они вышли на татами спортивного клуба армии? Какое пацаны имеют к ней отношение?

Да, пока не имеют, а не успеют оглянуться, как придет повестка из отдела по делам обороны. И ляжет на юношеское плечо солдатский погон. Впрочем, одни согласны на солдатский, а другие мечтают о погоне с просветами: полтора года службы им кажется малым сроком.

Но и те и другие хотят начать службу, говоря по-армейски, со строевого шага. И сразу же показать сноровку, волю, характер, мужество.

Где эти качества приобретаются? В военно-спортивных классах хамзинской школы № 153. Сегодня их питомцы вышли на татами первого городского детско-юношеского турнира по боевому разделу рукопашного боя с трудноватым названием «тхеандо субхаргэ».

Это вид корейского единоборства. Суровый, надо сказать, вид. Одни видят в нем элементы дзюдо, другие сравнивают с таэквондо, третим он кажется родственным ушу. Кроме того здесь дозволены приемы, за которые в других видах единоборств сразу же попадешь в судейскую немилость. А тут ничего - так и надо. И не стоит удивляться, что синяки на теле спортсменов, как макияж на личике красавицы.

Маститые единоборцы при поясах и данах на этот счет говорят:

- Не беда, до службы заживет. А до свадьбы тем более.

Хотя, поди знай, что нынешнюю молодежь ждет раньше.

Однако, и о том, и о другом говорить пока рановато. А результаты сегодняшних состязаний судьи объявили через восемь часов после первой схватки. Больше ста пар выходили помериться силами. Иных участников видели по четыре, а то и по пять раз: победителями становились на каждом этапе. Больше всех призов завоевали хамзинские ребята. Хотя в схватке нередко сливались одноклассник с одноклассником. Как в старой пословице: бей своих, чтобы чужие боялись.

Но и чужие тоже были не из робкой сотни. Отважных бойцов выставили бектемирский клуб «Водник», мирабадский «Таккен». Армейским воспитанникам «Ювенты» сам Бог велел показать боевой дух и неукротимую волю к победе.

При всем при том, сильный спортсмен красив еще своим джентльменством. Кажется, именно на благородство проверяли судьи Айбека Таджибаева, вызвав его на татами в паре с... азартной спортсменкой Анастасией Киселевой. Да, и девичьи фамилии встречались в протоколах турнира. Девчата сходились, разумеется, между собой. А тут вон какая пара, правда, единственная.

Разве настоящий джигит позволит поднять руку, пусть даже в перчатке, на девушку? Это был бой по сути дела в поддавки, Анастасия, тем не менее, и в этих обстоятельствах показала спортивное мастерство.

Уходя с татами, Айбек совсем не по-спортивному обнял победительницу, И этим утешился. А вполне мог бы в качестве награды получить камуфляжное «хэбэ». Но он достался отважной Анастасии. Двадцать один такой костюм вручили спортсменам. За победу в возрастной группе, весовой категории...

Среди семнадцатилетних был выпускник 153-й школы Анвар Рузиев. В семье повара больницы ТАПОиЧ Шохиды Рузиевой и ее мужа Асатиллы три дочери и три сына. Один из них Анвар богатырем растет. Чемпионом уходил с республиканских соревнований по каратэ, не было равных ему в состязаниях по рукопашному бою. И вот победа в соревнованиях по виду спорта, который мама с папой с трудом выговаривают.

- Куда думаете направить свою богатырскую силу? - спрашиваю Анвара.

- Как сказал поэт, с пользой для военного дела.

- Ждете урочного часа, чтобы стать в солдатский строй?

- Солдатом отец служил. И судя по его «дембельскому» альбому, служил хорошо. А я офицером хочу стать. Буду поступать в военно-техническое училище МВД.

Не он один, закончив военно-спортивный класс, нацелился на курсантские погоны. Кто их наденет, покажут экзамены в военных училищах. Но одиннадцать прошлогодних выпускников уже осваивают офицерскую науку.

Шестиклассник же Марат Хакимов осенью будет «поступать» в седьмой клас. И опять же в свой военно-спортивный. Сегодня его запомнили и зрители, и судьи. Четыре раза подросток выходил на татами. А сняв кимоно, раздумывал, что надеть: «прикид», в котором шел на турнир или призовой «камуфляж». Чтобы мама сразу поняла: ее сын победил. Она, отправляясь утром на службу в Национальный банк, пожелала этого Марату.

Надыр Маткурбанов в школу ходит вместе с мамой. Он в свой военно-спортивный класс, а она - преподавать ребятам химию. Сейчас Надыр от школьных предметов отдыхает. Но спортсмены на каникулы не уходят. Ни к чему передышка и Надыру, завоевавшему первое место среди ровесников. Ему нельзя терять форму. В школе могут не понять. Ведь до последнего времени военно-спортивные классы на всю столицу были только здесь.

Своим крестным отцом питомцы ВСК считают начальника Хамзинского районного отдела по делам обороны подполковника Мамикона Рафаэловича Царукяна. Его неудержимые старания поддержало Городское управление народного образования. Слава о воспитанниках классов разнеслась не только за пределы школы, но и всего района. А этим летом они намерены провести поединки с московскими кадетами.

Что ж, хамзинцы готовы славой поделиться.

И вот уже стойких, выносливых, азартных, сильных и ловких парней по примеру инициаторов собираются воспитывать в других районах Ташкента. Такие классы создаются в мирабадской школе № 110, мирзо-улугбекских № 225 и № 279, бектемирской № 203. Наставники к ребятам будут приходить из Центра воинских искусств «Шторм», рожденного под крылом Ташкентского ГУНО.

Не сразу в рукопашных схватках сойдутся ребята. И, не будем загадывать, дойдут ли они в мастерстве до уровня старшего инструктора «Шторма» прапорщика Бронислава Сергеевича Ли, обладателя аж седьмого дана по тхеандо - субхартэ. Во всем мире есть один спортсмен и с десятым даном. Так это же во всем мире!

Однако, не самыми главными в Центре воинских искусств будут битвы. Гораздо важнее познать просто искусство выживания. Ему будут учить ребятишек с пятого класса.

Об этом поподробнее мы говорили с начальником Центра Игорем Робертовичем Махмутовым.

Честно говоря, я был убежден, что двенадцатилетнему пацану не время задумываться над проблемами выживания. Пусть на сей счет болят головы у их родителей.

Но бывают ситуации... Скажем, когда они на работе. И в это время звонят в дверь. Как поступить: открывать - не открывать? А за дверью мальчишку берут хитростью и напором?

Как быть? Затаиться или дать знак взрослым - соседям, незнакомым прохожим, что снуют мимо окон?

Это так, лишь одна строчка из теоретической программы «Шторма». А на практике ребята будут учиться постоять за себя. Самым спортивным образом. С применением тех же приемов рукопашного боя.

Восьмиклассники на этот вид спорта попробуют посмотреть уже с философской точки зрения. Им будут преподавать историю возникновения и развития восточных единоборств. Своими корнями они уходят в недра монастырей. Мудрые монахи за яростными движениями рук и ног видели целую науку.

«Штурмовые» военно-прикладные виды спорта в школьную программу не входят. Это факультатив. Но представьте себе, надо выдержать будь здоров какой конкурс, чтобы попасть в такой класс.

Даже сногосшибательные удары соперников не отбивают у ребят желания поучиться в них.

Между тем в армию уходят и воспитанники обычных школ. Причем, безо всякого конкурса.

Месяц назад закончился весенний призыв. У начальника отдела по делам обороны подполковника Царукяна еще как бы перед глазами лица ребят, которых он отправлял на ратную службу, на слуху их фамилии, с родителями иных новобранцев и сейчас встречается по пути на службу. А кто-то и сам с разными вопросами приходит к Мамикону Рафаэловичу.

- Какие вести из армии? - перво-наперво спросит подполковник.

- Пишет, что все хорошо, - отвечают ему.

А иначе и быть не может. Юные хамзинцы готовились к военной службе, азартно участвовали в военно-спортивной игре «Шункорлар» и оказались лучше всех команд в столице и даже в республике.

Да и вообще авторитет ратного дела год от года становится выше. Очевидно, еще и потому, что многие молодые люди хотят посвятить себя службе в органах правопорядка, налоговых и таможенных структурах. А туда, минуя армейский КПП, не попадешь.

- Все ли хамзинцы призывного возраста стали в строй? - спрашиваю Царукяна об итогах закончившейся отправки.

- Нет. Одни поступили в высшие учебные заведения Узбекистана, стран СНГ и ряда европейских государств. Другие по семейным обстоятельствам освобождены от службы в соответствии с правом, предоставленным Законом «О всеобщей воинской обязанности и военной службе».

Иных подвело здоровье. Два недуга чаще всего мешают юношам надеть военную форму - зоб и плоскостопие. Одна - от нехватки йода в продуктах, которыми питался парень. Ноги испортила мода на кроссовки.

- А были откровенно настроенные «закосить» от армии?

- Что ж, встречались и «недомужчины». Причем, иной раз не по своей воле. В прошлом году одна мамаша, кстати сказать, сама при офицерских погонах, настойчиво внушала призывной комиссии, что сынок из ста болезней соткан. Ворох справок принесла.

А врачи не смогли обнаружить ни одного заболевания. Парня призвали в воздушно-десантные войска. Там он стал хорошим воином. Чем порадовал не только часть, наш отдел по делам обороны, но и родную маму в первую очередь.

...Солдатские матери. Они живут в каждой махалле Хамзинского района. Это уважаемые женщины, поскольку их сыновья несут службу исключительной важности. Чаще всего отлично несут. Когда в махаллинский комитет приходит Мамикон Рафаэлович, непременно спросит о доме, откуда он призывал парня на солдатскую службу.

Махаллинские активисты - хорошие помощники офицеров отдела по делам обороны. Можно сказать, военный призыв - это их совместное дело.

Только тесная связь с махаллинской общественностью помогает отделу по делам обороны организованно проводить призыв молодежи на ратную службу. Вот и сейчас об этом говорят начальник отдела подполковник Мамикон Царукян, председатель махаллинского комитета махалли имени Амира Темура Гульбахор Усманова и посбон сардори махалли «Бахор» Шавкат Раджабов. (Вы их видите на снимке) Шавкат руководит добровольным формированием по охране общественного порядка. Сколько парней, возвратившись из армии, вливаются в такие структуры!

Тем не менее офицеров интересуют не только хамзинцы призывного возраста, но и люди, прошедшие немерянными дорогами минувшей войны. Теперь ветераны хорошо знают короткий путь до родного отдела по делам обороны.

Ходят сюда и старики, которые начинали работать на войну, а вернее на Победу в таком возрасте, в каком нынче ребята записываются в военно-спортивные классы. Или вызываются на татами детско-юношеского турнира...

Лев Савельев.
Обозреватель «Правды Востока».
Фото Ольги Лысенко.

«КОРОЛЕВСКОЕ ЖЕЛЕ»

Среди пчелопродуктов маточное молочко занимает одно из самых важных мест. В арсенале лечения врача апитерапевта Марины Морозкиной этот продукт также является лекарственным препаратом, который она успешно использует при лечении ряда заболеваний.

Питательные свойства молочка позволяют буквально за две недели (16 дней) маленькой личинке «вырасти» во взрослую пчелу-матку. Развитие же рабочей пчелы происходит за 21 день. Маточное молочко - особый корм, он образуется в глоточных верхнечелюстных железах у молодых пчел-работниц. Все необходимые вещества для развития и жизнедеятельности живого организма вы найдете в маточном молочке. Наверное, поэтому его еще называт «королевское желе».

В Японии, Румынии, Болгарии уже давно применяют маточное молочко в качестве профилактического средства, повышающего защитные силы организма.

Применение молочка позволяет улучшить состояние центральной и периферической нервной системы, нормализует артериальное давление, увеличивает синтез белка, что нормализует рост и вес у ослабленных детей. Маточное молочко рекомендовано при лечении бесплодия, импотенции. Общее состояние организма значительно улучшается, особенно если вы перенесли какое-либо заболевание или операцию. Для тех, кто страдает повышенным содержанием сахара в крови, регулярный прием маточного молочка позволит снизить его уровень до нормы.

Исследования показали, что ежедневный прием 2-3 раза в день маточного молочка больными стенокардией в течение 3-4-х недель делает приступы менее интенсивными, а в некоторых случаях они полностью исчезают. Также хорошие результаты получены при лечении бронхиальной астмы.

Обращаясь к помощи маточного молочка, не следует забывать и то, что существует ряд противопоказаний. Это, в первую очередь, непереносимость этого продукта. При болезни Аддисона, различных острых инфекциях и опухолях прием маточного молочка не рекомендуется..

Как и все остальные пчелопродукты, прием маточного молочка надо начинать с небольших доз. При отсутствии таких побочных явлений, как сыпь, зуд, боли в животе, дозу можно довести до терапевтической. Не занимайтесь самолечением. При приеме пчелопродуктов необходимо консультироваться с врачом.

Легкодоступной формой приема маточного молочка является смесь его с медом - 1 г маточного молочка и 100 г меда. Достаточно принимать по 0,5 чайной ложки под язык 2-3 раза в день в течение месяца за полчаса до еды. Старайтесь принимать необходимую дозу до 17 часов.

Алла Ромашко.

ИЮЛЬ - МЕСЯЦ ЗАТМЕНИЙ ПОД ЧЕРНОЙ ЛУНОЙ

Этот уходящий последний год века и тысячелетия отличится не только редким «величайшим соединением» Марса, Юпитера и Сатурна, мини-парадом пяти планет, пересечением Плутоном оси катастроф, но еще и шестью затмениями.

Обычно в год бывает четыре затмения - два солнечных и два лунных, но наибольшее количество затмений в году - семь. Они были в 1917 и 1982 гг. Богатым на затмения окажется и нынешний июль: два солнечных и одно лунное в полнолуние.

Начнется месяц с частичного солнечного затмения в ночь с 1 на 2 июля в новолуние, что уже само по себе является неблагоприятным фактором. Дни невидимой Луны астрологи связывают с усиленным влиянием богини Гекаты, которая якобы покровительствует нечистой силе, обольщает и провоцирует человека. Поэтому перед новолунием, особенно в затмение, для большей безопасности желательно учитывать три дня до и три дня после этого события.

Предстоящий месяц - это период отработки кармических проблем, заканчивающийся еще одним солнечным затмением 31 числа, опять в новолуние, когда не рекомендуется приступать к важным и значимым проектам и делам долгосрочного характера: заключать договоры, соглашения, подписывать контракты, вступать в брак, менять место работы, жительства, совершать крупные покупки или куплю-продажу недвижимости, предпринимать дальние поездки. В этот период возможны сбои в работе связи, компьютеров и приборов особой точности, аварии или возгорания, неполадки или неожиданные неисправности тормозов, катастрофы, а также изменения и задержки в расписании полетов самолетов, движении поездов наземного и подземного транспорта. В событийном плане индивидуального гороскопа человека обстоятельства могут иметь массу и субъективных причин.

Мы не обретем покоя, пока не найдем способ решения своих наболевших проблем.

Любые перемены и события в полное лунное затмение 16 июля могут дать неожиданные повороты, причем не в лучшую сторону, и вызвать своеобразную «цепную реакцию». В течение нескольких месяцев и здесь будет подталкивать и провоцировать все та же Лилит, или черная Луна.

Ольга Мирс.

А что у меня есть! **Фото Леонида Гусеинова.**

ПЕШКОМ В ИСТОРИЮ

БЕСЦЕННОЕ НАСЛЕДИЕ СВЯТЫХ

Почти пятьсот миллионов человек на нашей планете пользуются кириллицей.

До 855 года нашей эры в Европе существовали только греческий и латинский алфавиты. Именно в этот период два брата Кирилл и Мефодий создали болгарскую письменность.

В 863 году, во время царствования Святого Бориса I христианство стало официальной государственной религией в Болгарии и в то же время началось распространение болгарских книг в Европе. В XI веке болгарская письменность и книги достигли и Киевской Руси. Таким образом, кириллица, являющаяся болгарской письменностью, стала бесценным наследием святых Кирилла и Мефодия, оставленных человечеству.

На пути распространения письменности святых было немало преград из-за того, что в те времена в науке, религии, в государственных делах в основном использовали греческий и латинский алфавиты. Помимо этого, существовал также древнееврейский язык и его алфавит. Безмерна заслуга болгарского народа в распространении и сохранении кириллицы. За свою 1300-летнию историю болгары три раза были порабощены, но народ никогда не терял письменность, веру, духовность и национальное достоинство. Сохранение письменности Кирилла и Мефодия помогло сберечь духовное наследие народа. Болгария гордится своими первоучителями. Болгарская Православная церковь объявила их святыми, а Римский Папа Иоан Павел II объявил их покровителями Европы. И каждый год, 24 мая, в День святых равноапостолов Кирилла и Мефодия, вся Болгария с благодарностью вспоминает своих святых и украшает их портреты цветами.

Емил Капудалиев.
Временный Поверенный в делах Болгарии в Узбекистане.

Турнир по мини-футболу

В Ферганском политехническом институте состоялся региональный турнир по мини-футболу на Кубок республики. На нем померились силами команды Чирчика, Ангрена, Ферганской, Наманганской и Джизакской областей. Первое место заняли представители Ферганской области, второе и третье места - соответственно команды Намангана и Ангрена.

Корр. УзА.

Коллектив редакции газеты «Правда Востока» выражает искренние соболезнования собственному корреспонденту по Самаркандской области Н. А. Шакировой по поводу кончины матери

БОНДАРЕНКО
Тамары Филипповны.

ВЕСЕЛЫЙ ЧЕЛОВЕК

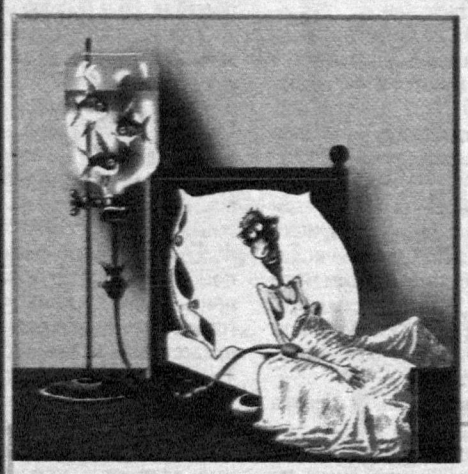


Рис. Вячеслава Муромцева.

ЕРШИСТОЕ АИТЯ ФОЛЬКЛОРА

- Тетя, скушай эту конфетку.
- Спасибо, милый.
- Вкусно?
- Очень.
- Странно, почему тогда и собака, и кошка ее все время выплевывали.

* * *

Ревнивая жена ежедневно осматривает пиджак своего супруга и за каждый волосок, найденный ею, устраивает ему сцены ревности. Однажды она не обнаружила ни одного волоска и крикнула:

- Вот до чего ты дошел, не брезгуешь даже лысыми женщинами!

* * *

Негритенок спрашивает у Бога:

- Господи, почему ты меня наградил черной кожей?
- Потому, что белая кожа слишком нежна для жгучих солнечных лучей Африки.
- Боженька, почему у меня короткие курчавые волосы?
- Потому что длинные волосы цеплялись бы за деревья и лианы в джунглях Африки.
- Боженька, ну почему я тогда родился в Саратове?

Из коллекции
Дмитрия Евсюкова.

ЧТО НАПИСАНО ПЕРОМ — КАЛАМБУРЫ ПОНЕВОЛЕ

Городские комары.

* * *

Женские нервы.

* * *

Красочная декоративность природы.

* * *

Умеет мыслить качественно.

* * *

Это был его слесарный период.

* * *

Умный семинар.

* * *

Интеллектуальная техника.

* * *

* * *

Наркокурьерам удалось раствориться в темноте.

* * *

Широко развернулись соревнования.

* * *

Сексуальный нокаут.

* * *

Особо стоит порадоваться за победителя, вышедшего на второе место.

* * *

Смешные искусства.

* * *

Зазвенели песни.

Каламбуры-ляпы обнаружил в печатных изданиях
Станислав Алтунянц.

Время подписания в печать по графику 21.00. Время подписи 22.20 Заказ Г-503 123456