

ПРАВДА ВОСТОКА

ПО ПЯТНИЦАМ

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

UZBEKISTON
RESPUBLIKASI
HURJI KITOB PALATI

181200

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
И ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ
ГАЗЕТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

24 ноября 2000 года

пятница

№ 227 (24413)

Цена свободная

РАСШИРЯЕТСЯ ПУТЬ НА ЕВРОПЕЙСКИЙ РЫНОК

Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов
20-22 ноября находился с официальным визитом
в Итальянской Республике

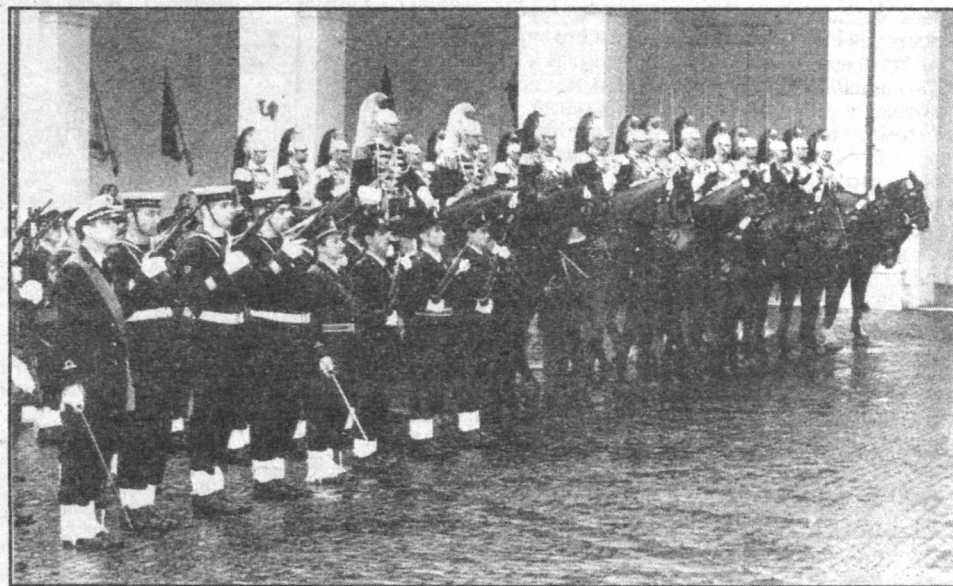


Фото Мухаммада Амина (УзА).



Италия занимает ведущие позиции в мировой политике и экономике. Достаточно лишь напомнить о том, что она входит в группу ведущих стран - "Большую семерку". Эта страна имеет также весомый авторитет в ООН, Европейском Союзе /ЕС/, НАТО, Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе.

Сначала обратим внимание на политическую сторону визита. Руководитель Узбекистана посещал с официальным визитом многие страны мира. Однако поездка в такое государство, как Италия, состоялась впервые. Да, в 1996 году Ислам Каримов посетил Флоренцию. Однако тот визит проходил в рамках Совета ЕС, который состоялся в Италии. Затем руководитель нашей страны несколько раз намечал поездки в Рим, но они откладывались по причине частой смены правительства той страны. Но как бы там ни было, визит во Флоренцию вошел в историю как начало встреч глав наших государств на высшем уровне.

Визит любого руководителя государства в другую страну служит созданию правовых основ между ними. С этой точки зрения политическая цель визита Ислама Каримова в Италию имеет два аспекта. Первый - это поднятие политических отношений между двумя государствами на новую ступень. Глава нашего государства в ходе переговоров с Президентом Италии Карло Адзелио Чампи, министром иностранных дел Ламберто Дини, руководителями верхней и нижней палат парламента разъяснил основное значение политики, проводимой Узбекистаном. Они выразили поддержку этой политики. Стороны отметили, что политическое сотрудничество будет служить интересам двух стран.

Второй аспект визита неразрывно связан с сотрудничеством с Европейским Союзом и другими крупными организациями континента. Как отмечалось, политический и экономический потенциал Италии позволяет ей иметь собственное значение в Европе. И в этом плане сотрудничество

с этой страной раскрывает широкие возможности для Узбекистана. Как сказал руководитель нашей страны в интервью журналистам, расширение всесторонних связей с Италией еще больше сблизит Узбекистан со всем Европейским Союзом.

Так какое же место может занимать Италия в наших отношениях с Европейским Союзом? Хотя избранный Узбекистаном политический и экономический путь признается в мире правильным, еще нужно сделать многое, чтобы шире и подроб-

нее разъяснить миру, в частности, странам Европы, значение этого пути. Ибо знание преобразований в нашей стране, осознание возможностей нашей страны будут служить важным фактором в привлечении инвестиций в Узбекистан. Авторитет Италии на международной арене в этом плане может занимать особое место. То есть в дальнейшем укреплении отношений нашей страны с ЕС есть возможность использования политико-экономического авторитета Италии. Можно сказать, что в

ходе визита в Италию эта задача была успешно выполнена. В ходе состоявшегося в Риме встреч руководство этой страны отметило желание понять проводимую Узбекистаном политику, всесторонне поддержать его стремление к консолидации с Европейским Союзом.

Важность данного визита в расширении отношений Узбекистана с ЕС можно увидеть на одном примере. В 2001 году Италия станет председателем в Европейском Союзе. Осуществление визита именно накануне

этого события показывает, что для поездки было избрано очень выгодное время. Ибо, как говорится, "все дороги ведут в Рим". В этом плане можно сказать, что этим визитом руководитель Узбекистана "одним выстрелом убил двух зайцев". То есть, во-первых, созданы важные правовые основы для развития всесторонних связей между нашими странами, во-вторых, появились еще более широкие возможности для расширения отношений с ЕС.

(Окончание на 2-й стр.)

Уважаемые гости!
Дорогие друзья!

Я безгранично рад приветствовать вас на древней и несравненной земле Узбекистана, ставшей колыбелью самобытной культуры и цивилизации, которая дала всему миру целую плеяду ученых и мыслителей, обладателей блистательных талантов.

Камолиддин Бехзод, наш великий предок, является ярким символом духовности нашего народа. Своим уникальным дарованием, высочайшим художественным мастерством, неповторимыми произведениями он внес огромный вклад в культуру эпохи Восточного Ренессанса и навсегда вошел в историю как основатель школы миниатюры Машрика.

Само признание на Западе этой великой личности "Рафаэлем Востока" убедительно говорит о силе гениальности художника, который появился на свет в средние века, отражая собой колоссальные изменения на территории древнего Мавероннахра во времена правления Амира Темура и Темуридов, своей мощью и созидательной деятельностью прославившихся на весь мир.

УЧАСТНИКАМ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ "КАМОЛИДДИН БЕХЗОД И ИСКУССТВО ВОСТОЧНОЙ МИНИАТЮРЫ"

Особенно дорого нам богатое творческое наследие выдающегося нашего предка тем, что его великие произведения в жанре живописи вобрали в себя вековые мечты и устремления нашего народа на пути прогресса и осуществления высоких и благородных гуманистических идей.

Поэтому творчество Бехзода и сегодня является поучительным примером, источником вдохновения для многих и многих художников, оказывает животворное влияние на развитие мирового изобразительного искусства.

Нас переполняет чувство гордости от того,

что изумительные творения, созданные мастерством Камолиддина Бехзода, вот уже на протяжении столетий не потеряли своей красоты и притягательности, и как классические образцы общечеловеческих ценностей бережно хранятся в престижных музеях таких государств, как США, Великобритания, Германия и Турция.

Это - еще одно подтверждение того, что творчество великого художника и поныне служит духовному сближению различных народов.

Пользуясь случаем, хочу выразить осо-

бую благодарность от себя лично и от имени всего нашего народа вам, самоотверженным исследователям, хранителям и популяризаторам творческого наследия великого нашего предка Камолиддина Бехзода.

Ваш приезд из ближних и дальних стран и участие в работе этой авторитетной конференции я расцениваю как проявление глубокого уважения не только к гению Камолиддина Бехзода, но и ко всему нашему трудолюбивому народу, к происходящему в нашей стране процессу преобразований и духовного обновления.

Еще раз приветствую всех вас на прекрасной земле Узбекистана, желаю вам сил и энергии в вашей благородной деятельности по еще более глубокому изучению и пропаганде творчества Камолиддина Бехзода, воспевающего высокие идеалы мира, дружбы, справедливости и милосердия. С пожеланиями успехов

Ислам Каримов.
Президент Республики Узбекистан.

РЕКЛАМА В ГАЗЕТЕ
Телефон: (371) 136-57-12

ПРАВДА
ВОСТОКА

- ЗАЛОГ ВАШЕГО УСПЕХА
Факс: (371) 133-70-98

ПРАВДА ВОСТОКА

Индекс: 64572
Рег. № 3

**Главный редактор
А. Т. Пукемов**

Редакционная коллегия:

И. Абдукаримов,
В. Дегтярев (отв. секретарь),
С. Зинин,
Л. Кабиров,
П. Ким,
Г. Лю
(зам. главного редактора),
С. Мансуров-Ковригенко,
Ф. Муминов,
Ю. Хамдамов,
Б. Хасанов
(зам. главного редактора),
Р. Шагулямов.

НАШ АДРЕС:



700000, Ташкент, ГСП,
ул. Матбуотчилар, 32.



Телефон отдела
писем: 133-15-20.

Редакция рукописей не
рецензирует и не возвращает.
Мнения авторов публикуемых
материалов могут не
отражать позиции редакции.

**РЕКЛАМА,
ОБЪЯВЛЕНИЯ:**

Отдел рекламы
"Правды Востока".
Тел.: 133-70-98,
136-57-12 комн. 439,
тел./факс
(3712) 133-70-98.

Агентство
"Правды Востока - ЭКО".
Тел.: 133-58-90, 132-00-20,
комн. 429,
факс (371) 133-58-90.

Рекламное агентство
«Пресса». Тел.: 133-34-14,
комн. тел./факс (371) 133-16-58.

Выходит 5 раз в неделю.

Способ печати - офсетный,
по пятницам формат А-3,
объем 4 п. л.

Типография издательско-
полиграфического концерна "Шарк"
Адрес предприятия:
ул. Булок Турон, 41.

РАСШИРЯЕТСЯ ПУТЬ НА ЕВРОПЕЙСКИЙ РЫНОК

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

В прошлом году объем товарооборота между Узбекистаном и Италией составил 120 миллионов долларов США. При этом экспорт Узбекистана был равен 45,4 миллиона, а импорт - 74,5 миллиона долларов. Италия по объему товарооборота с нашей страной среди стран ЕС занимает пятое место после Великобритании, Германии, Бельгии и Франции. Если Узбекистан поставляет в эту страну такие товары, как хлопковое волокно, черные и цветные металлы, нефть и нефтепродукцию, ткани, из Италии к нам завозят технологии, различное электрическое и механическое оборудование, мебель и другие товары.

Сейчас в нашей стране действуют десятки узбекско-итальянских совместных предприятий. Здесь уместно напомнить об известном совместном предприятии "УзпластИтал", продукция которого известна не только в нашей стране, но и за рубежом. Деятельность совместных предприятий охватывает такие сферы, как производство безалкогольных напитков, вина, текстильной и парфюмерной продукции, товаров народного потребления, а также торговли и переработки отходов хлопка.

Предприятия итальянского концерна "ФИАТ" инвестируют машиностроительную промышленность нашей страны. В частности, фирме "Ивеко" этого концерна принадлежат 27 процентов акций компании "Коч холдинг", участвовавшей в создании самаркандского совместного предприятия "СамКочавто". Также в ведомстве "ФИАТ" - 71 процент акций компании "Кейс-Нью Холланд", созданной в результате объединения известных в нашей стране американской фирмы "Кейс корпорейшн" и нидерландской "Нью Холланд".

В настоящее время такие итальянские фирмы и компании, как "Алениа-Маркони системз", "Албарело Федерико", "Леско СРЛ", "Текинт", "Де Нора", "СНИА-Вискоза", "АББ-Соими" сотрудничают с предприятиями Узбекистана. У нас в стране действуют представительства компаний "Индутек С.п.а.", "Консорцио ИТАК", "Агро Индастриал Свиститал С.п.а. Адженд С.п.а." и "Соими Сосьета Импианки Индустриале С.п.а."

Сейчас в Узбекистане совместно с Италией осуществляется 31 проект общей стоимостью в 120 миллионов долларов США. Над 22 проектами такой же стоимости ведется работа.

В государстве, которое намерено привлекать иностранных предпринимателей, должна быть хорошо налажена работа банковской системы. То, что в нашей стране эта сфера находится на должном уровне, способствует укреплению взаимного сотрудничества. Ярким примером тому является то, что Национальный банк внешнеэкономической деятельности Узбекистана занимает место в пятой сотне самых престижных банков мира. Он установил также тесное сотрудничество с 17 банками Италии. "Банка Карило", "Банка ди Рома", "Банка Коммерциале Италияно", "Банка Насионале де Лаворо",

"Сити банк" входят в их число. Это сотрудничество еще более укрепилось в ходе данного визита. Между Национальным банком нашей страны и итальянским "Насионале де Лаворо" подписано финансовое соглашение на сумму 10 миллионов долларов США.

Несмотря на то, что в Узбекистане действуют множество итальянских компаний и фирм, объем торгового оборота между нашими странами ниже уровня наших возможностей. Вторая основная цель визита Ислама Каримова в Италию заключалась в устранении этой медлительности, поднятия на высокую степень экономических взаимосвязей. Именно поэтому в ходе визита было отведено важное место диалогу с представителями деловых кругов Италии.

Объем инвестиций в Узбекистан за последние шесть лет составляет примерно 11 миллиардов долларов США. Предполагается, что в текущем году этот показатель достигнет 1 миллиарда 200 миллионов долларов. Но пока невелика в этом доля Италии. Во время встречи с итальянскими предпринимателями глава нашего государства, отмечая, что в Узбекистане создан благоприятный инвестиционный климат, призвал их к активности в этом направлении.

Ислам Каримов отметил, что причина медленного привлечения итальянского капитала в Узбекистан заключается в том, что недостаточна пропаганда привилегий и удобств, созданных для иностранных инвесторов в нашей стране.

Руководитель нашей страны перечислил ряд сфер, перспективных для деятельности итальянских предпринимателей в нашей стране. К ним относятся топливно-энергетическая, шелководческая, хлопкоперерабатывающая, строительная, химическая отрасли, сфера освоения подземных богатств, обладающая большими ресурсами.

Возьмем, к примеру, хлопководство. По продаже хлопка Узбекистан занимает одно из лидирующих мест в мире. Но внедрение передовой технологии обеспечит переработку сырья, изготовление готовой продукции, то есть развитие текстильной промышленности нашей страны. Если учесть, что Италия в этой отрасли занимает одно из первых мест в мире, становится ясно, что сотрудничество сулит большую выгоду. Не меньшая выгода и от добычи нефти и газа, переработки сельхозпродукции. В Узбекистане каждый сезон почти до сорока процентов плодовоовощной продукции не доходит до потребителя. Все это требует эффективного привлечения новых, современных технологий, своевременной переработки и реализации сельхозпродукции.

Италия - одна из ведущих стран мира в сфере туризма. Каждый год сюда прибывают миллионы туристов, чтобы посетить Древний Рим, Венецию. Такие наши города, как Самарканд, Бухара, Хива, Коканд с многовековой историей, неповторимыми историческими памятниками ни в чем не уступают памятникам Италии. Как сказал наш Президент,

эти наши города откроют представителям Запада мир Востока. С этой точки зрения важное значение приобретает подписание соглашения о сотрудничестве в сфере туризма между национальной компанией "Узбектуризм" и Ассоциацией туроператоров Италии.

Существует также множество факторов, имеющих важное значение в экономическом сотрудничестве двух стран. В частности, Узбекистан через Италию входит в европейский рынок. А укрепление связей с нашей страной дает Италии возможность создания рынка в большом и богатом регионе.



объединяющем Среднюю Азию и Казахстан. Эта возможность становится важным фактором в тот период, когда Италия, как и другие развитые страны Запада, не ограничиваясь рамками ЕС, стремится к созданию своего потребительского рынка в дальних регионах.

Президент Италии Карло Адзелио Чампи и министр иностранных дел Ламберто Дини, будучи политическими деятелями, в то же время являются признанными на Западе ведущими экономистами. Поэтому Ислам Каримов в ходе переговоров с ними подробно остановился на экономических преобразованиях, происходящих в Узбекистане. Они высоко оценили последовательно осуществляемые реформы в нашей стране.

Встреча Ислама Каримова в Ватикане с Папой Римским Иоанном Павлом Вторым стала важной частью визита в Италию. Глава католической церкви, имеющий огромный авторитет в мире, тепло встретил главу нашего государства. Его слова о том, что он просит у Всевышнего ниспослать мир, покой и благополучие народу Узбекистана, стали выражением большого уважения Папы Римского нашей страны. Конечно, может возникнуть вопрос: какова цель встречи Папой Римским руководителем страны, почти 85 процентов населения которого составляют мусульмане? В нашей стране проживают и католики, хотя они и малочис-

ленны. Созданы все условия для их свободного вероисповедания. Это является результатом мудрой политики, направленной на религиозное, расовое и национальное согласие. Встреча Ислама Каримова с Папой Римским свидетельствует о последовательности политики главы нашей страны в сфере обеспечения национального, гражданского и религиозного согласия.

До настоящего времени Узбекистан подписал с рядом стран соглашения о совместной борьбе против международного терроризма, организованной преступности и неза-

конным оборотом наркотических веществ. Во время визита в Италию также был подписан аналогичный документ. В своем интервью журналистам Ислам Каримов, останавливаясь на значении данного соглашения, отметил, что чем больше партнеров в этой борьбе, тем лучше.

В Риме также были подписаны документы об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доход и на капитал, по взаимному регулированию международных перевозок грузов и пассажиров автомобильным транспортом, о сотрудничестве в области транспорта, о взаимном административном содействии в таможенных делах, а также протокол об обмене ратификационными грамотами договора о дружбе и сотрудничестве.

Визит в Италию продемонстрировал, что по многим вопросам мнения сторон совпадают. Не случайно Ислам Каримов отметил результативность визита в Италию. Так как итальянская сторона выразила готовность к диалогу с Узбекистаном по политико-экономическим вопросам, значит, у узбекско-итальянских отношений большое будущее.

Анвар Каримов.
Спец. корр УзА.

Ташкент-Рим-Венеция-Ташкент.

Фото Мухаммада Амина
(УзА).

ПАМЯТИ ВЕЛИКОГО ХУДОЖНИКА

По инициативе руководителя нашей страны Ислама Каримова в этом году широко празднуется 545-летний юбилей великого художника Камоллидина Бехзода. В связи с этим на местах проходят различные научные конференции и выставки, другие культурно-просветительские мероприятия. В столице закладывается сад имени великого художника и создается музей Бехзода. 23 ноября в Ташкенте состоялась церемония, посвященная юбилею Камоллидина Бехзода.

Во Дворце "Туркистон" состоялось торжественное собрание, посвященное славному юбилею нашего великого предка. В нем приняли участие прибывшие из многих зарубежных стран художники, искус-

ствоведы, историки, философы, представители дипломатического корпуса и общественности.

Поздравление Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова участникам юбилейных торжеств огласил государственный советник Президента А. Мелибоев.

Неповторимые краски произведений Камоллидина Бехзода, внесшего весомый вклад в развитие мирового изобразительного искусства, до сих пор изумляют мир. Созданные великим художником произведения во все времена являлись источником вдохновения и примером для многих представителей искусства. Такие ученики художника, как Султон Мухаммад, Косим Али, Мавлоно Дарвеш Мухаммад внесли

достойный вклад в развитие школы миниатюры Востока. Творчество Камоллидина Бехзода имеет большое значение не только для развития национального искусства, но и для дальнейшего духовного роста нашего народа.

В тот же день в Государственном музее истории Темуридов состоялась Международная научная конференция на тему "Камоллидин Бехзод и искусство миниатюры Востока". Наряду с искусствоведами, художниками нашей страны в ней приняли участие представители Великобритании, Кореи, Турции, Египта, Индии и многих других стран.

На конференции были заслушаны доклады о жизни и творчестве художника, его произведениях.

А международная художественная выставка, организованная в честь 545-летия великого художника Академией художеств Узбекистана, названа "Камоллидин Бехзод и искусство миниатюры Востока". Экспозиция выставки состоит из миниатюр и рукописей, взятых из Института востоковедения Академии наук, Государственного музея искусств, литературного музея имени Алишера Навои, галереи Национального банка внешнеэкономической деятельности Узбекистана, Дирекции художественных выставок, частных коллекций известных художников и мастеров. На ней также демонстрируются фотокопии произведений Камоллидина Бехзода и его учеников, которые хранятся

в библиотеках и музеях многих зарубежных стран.

Выступившие на открытии выставки профессор Каирского университета Хелуан Камол Хасан Шалтут, директор турецкого департамента изящных искусств Омур Куч, народный художник Узбекистана Джавлон Умарбеков отметили, что неповторимое творчество великого художника Камоллидина Бехзода имеет важное значение в развитии мировой культуры.

Ответственный секретарь национальной комиссии Узбекистана по делам ЮНЕСКО Алишер Икромов сообщил, что по решению ЮНЕСКО юбилей Бехзода отмечается в 190 странах мира.

На мероприятиях выступил заместитель Премьер-министра Х. Кароматов.

(УзА).

- Производство вино-водочных изделий в республике полностью возложено на компанию "Узвевасабзавотузумсаноат-холдинг", и таким образом все предприятия, производящие эту продукцию, оказались в ведомстве и в подчинении холдинга. Какие в условиях рынка складываются у вас формы взаимоотношений?

- Взаимовыгодные партнерские отношения - это главное. Ибо каждая структура должна иметь самостоятельность и свободу действий, чтобы могла экономически развиваться.

Если же говорить о структурной части и взаимоотношениях внутри холдинга, то все наши предприятия являются акционерными обществами, однако владельцем 51 процента акций является "Узвевасабзавотузумсаноат-холдинг", представляющий интересы государства. Таким образом, предприятие, производящее вино-водочную продукцию, осуществляет свою деятельность как ОАО, опираясь на Закон "Об акционерных обществах и акционерах", и, естественно, имеет свою солидную долю прибыли. Согласно своему уставу, каждое АО вправе распоряжаться своей частью прибыли по своему усмотрению. Но при этом непременно одно условие: дивиденды акционеров должны расти.

- Мы отмечаем, что за последнее время значительно обновилась техническая база предприятий, появилось новое современное оборудование, позволяющее повышать качество продукции, в том числе новые зарубежные линии по розливу продукции, улучшились условия труда на предприятиях. Значит, большая часть выручаемой прибыли расходуется на техническое перевооружение?

- Правильно, ибо завтра все это быстро окупится: качество продукции вырастет, себестоимость снизится, а спрос увеличится. Здесь, однако, следует отметить один важный момент: из фонда реконструкции и развития холдинга выделяются средства на усовершенствование и модернизацию наших заводов и предприятий, на укрепление сырьевой базы, рост производства плодовоовощных культур и винограда.

- Известно, что в последнее время претерпела значительные изменения и система реализации вино-водочной продукции. Такая реорганизация дала возможность значительно обогатить ассортимент изделий, предлагаемых потребителю. Как этого удалось добиться?

- Мы четко реализуем государственную программу по повышению эффективности отрасли, упорядочению реализации продукции, недопущению на внутренний рынок недоброкачественной продукции, изготовленной кустарным способом и потому незаконной по существу.

26 августа 1999 года было принято постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан за № 136 "Об упорядочении оптовой и розничной торговли вино-водочной продукцией". Этим важным документом правительством республики регламентирована реорганизация торговли спиртными напитками, производящимися предприятиями нашего холдинга. Отмечу, что таких вино-водочных предприятий насчитывается 32, и они на сегодняшний день являются наиболее крупными и технически оснащенными в отрасли.

Согласно упомянутому постановлению, по состоянию на 1 октября созданы и действуют 24 оптовые специализированные базы. Эти структуры действуют в режиме акционерных обществ. После того, как они приступили к практическому исполнению своих функциональных обязанностей, ими были получены кредиты для дальнейшего наращивания оптового товарооборота.

Между предприятиями, производящими вино-водочную продукцию, и указанными специализированными оптовыми базами заключены договоры на поставку и реализацию продукции. Таким образом, предприятие и база работают в равных условиях на основе заключенных договоров между двумя хозяйствующими субъектами, и каждый из партнеров должен строго выполнять свои обязанности. Тем самым предприятия, освобожденные от проблем реализации продукции, концентрируют свои усилия полностью только на совершенствовании производства, улучшении качества выпускаемой продукции и ассортимента. База же обязана в указанный в договоре срок реализовать продукцию, своевременно вернуть денежные средства за проданный товар предприятию.

Такая схема позволила упорядочить реализацию вино-водочных изделий, а предприятиям увеличить их производство. К примеру, на нынешний год между предприятиями и оптовыми специализированными базами были заключены договоры на поставку вино-во-

дочной продукции на 62 миллиарда сумов. Сама эта цифра свидетельствует об объемах выпускаемой сегодня продукции и ее реализации, а также сумме акцизных налогов, уплачиваемых предприятиями - поставщиками вино-водочной продукции.

Здесь хотелось бы отметить одно важное обстоятельство. Дело в том, что сами оптовые специализированные базы, через которые затем в торговлю поступает товар, обязаны постоянно расширять свой ассортимент. При этом база должна иметь на складах не только продукцию "своего" предприятия, с которым заключен договор, но и насыщать свои склады продукцией из других регионов. Тем самым облегчаются условия для торговли - она имеет широкий выбор вино-водочных изделий как по ассортименту, так и по цене. И, "закрывая" тему ассортимента, скажу, что сегодня на наших базах имеется вин 25-30 наименований, водки 30-35 наименований, коньяка до 15, игристых вин 8 наименований. Постоянно широкий ассортимент вино-водочных изделий на оптовых специализированных базах "Марказшаробсавдо", "Самаркандшаробсавдо", "Каракалпакшаробсавдо", "Андижаншаробсавдо", "Ташкентшаробсавдо", являющихся лучшими на сегодня в нашей системе.

Большинство наших дочерних предприятий работают постоянно в усиленном режиме, добиваясь выполнения всех пунктов договоров с поставщиками продукции, своевременным освоением ресурсов, к таким относятся "Марказшаробсавдо", "Шаробсавдо" Хамзинского района и другие.

Необходимо отметить, что небольшие торговые предприятия, так называемая "мелкая" торговая сеть, желая иметь широкий ассортимент продукции, не в состоянии осуществлять

завоз от предприятий разных регионов в связи с высокими ценами. Получая продукцию с оптовых баз, торговые предприятия независимо от объема товарооборота и потребности имеют возможность произвести отбор и подсортировку вино-водочных изделий, плодовоовощных консервов в необходимом количестве и ассортименте.

Создание оптовых специализированных баз и наличие широкого ассортимента качественных вино-водочных изделий позволили насытить торговую сеть как в столице, так и в областных городах и поселках республики.

В статье, опубликованной в газете "Правда Востока" от 3 ноября, были подняты вопросы деятельности АО "Ургенч арок" и базы "Хорезмшаробсавдо". Сегодня необходимо отметить, что базой реализовано продукции на 1,6 млрд. сумов. Так, производственные показатели АО "Ургенч арок" за 10 месяцев составили 102 процента, а отчисления акцизного налога в бюджет - 100 процентов. По сравнению с прошлым годом отчисления акцизного налога увеличились в 2 раза.

Взаимное сотрудничество, торгово-экономические отношения между базой и предприятием ведут к улучшению производ-

ственной деятельности, выпуску новых видов продукции, улучшению качества и внешнего оформления изделий. Совместно решаются вопросы выполнения прогнозных показателей и достижения лучших результатов в работе.

- Ваши дочерние предприятия также работают самостоятельно, имеют свободу действий, используют часть прибыли по своему усмотрению. На что используются эти денежные средства?

- В первую очередь на укрепление материально-технической базы. Ведь для того, чтобы хранить на складах большое количество вино-водочной продукции, необходимы специальные помещения, постоянно выдерживающие температурный режим. Также необходимо иметь разгрузочно-погрузочные механизмы для создания нормальных условий труда работникам. Все это требует определенных и постоянных затрат. Кроме того, надо обслуживать клиентов быстро, без лишних хлопот, делать это, создавая удобства для покупателей продукции. Скажу, что сейчас для оперативности работы с клиентами в большинстве дочерних предприятий ведется компьютеризированная форма оформления документации по купле-продаже продукции. Все это способствует снижению затрат, увеличению товарооборота, экономическому благосостоянию баз.

Как отмечалось, между оптовыми специализированными базами и их партнерами - поставщиками вино-водочной продукции, были заключены договоры на поставку продукции на общую сумму 62 млрд. сумов за 10 месяцев. Эта годовая программа выполнена. Отчисления акцизного налога в бюджет по сравнению с прошлым годом увеличились в 1,7 раза.

Как показала практика, клиент базы, приобретая вино-водочные изделия, попутно приобретает необходимый ассортимент плодовоовощных консервов, минеральную воду, прохладительные напитки, всего за 10 месяцев таких товаров реализовано на 58 млн. сумов.

Мы стремимся к тому, чтобы на каждой торговой базе и соответственно в торговой сети был весь ассортимент вино-водочной и переработанной плодовоовощной продукции, вырабатываемой предприятиями холдинговой компании.

С 5 по 7 декабря холдинговая компания планирует провести международную ярмарку-продажу на 2001 год в здании комплекса "Узкурилишсавдо". В работе ярмарки примут участие зарубежные партнеры, а также представители заинтересованных республиканских организаций. На 2001 год планируется продать продукции на 91 млрд. сумов, в том числе вино-водочных изделий на 75 млрд. сумов.

Пользуясь случаем, хочу пригласить всех желающих посетить нашу ярмарку, на которой будет организована продажа продукции предприятий нашей компании населению.

Беседовал
Акрам Ташкенбаев.

ВЫШЕ КАЧЕСТВО, БОГАЧЕ ВЫБОР

За последнее время в Узбекистане производство и реализация вино-водочных изделий значительно возросли. И дело не только в том, что повысили свой класс мастера-виноделы, главное в том, что предприятия ныне оснащены современным оборудованием, что позволило повысить и качество выпускаемой продукции.

Наш корреспондент встретился с заместителем председателя компании "Узвевасабзавотузумсаноат-холдинг" Т. УМАРОВЫМ и задал несколько вопросов.

дочной продукции на 62 миллиарда сумов. Сама эта цифра свидетельствует об объемах выпускаемой сегодня продукции и ее реализации, а также сумме акцизных налогов, уплачиваемых предприятиями - поставщиками вино-водочной продукции.

Здесь хотелось бы отметить одно важное обстоятельство. Дело в том, что сами оптовые специализированные базы, через которые затем в торговлю поступает товар, обязаны постоянно расширять свой ассортимент. При этом база должна иметь на складах не только продукцию "своего" предприятия, с которым заключен договор, но и насыщать свои склады продукцией из других регионов. Тем самым облегчаются условия для торговли - она имеет широкий выбор вино-водочных изделий как по ассортименту, так и по цене. И, "закрывая" тему ассортимента, скажу, что сегодня на наших базах имеется вин 25-30 наименований, водки 30-35 наименований, коньяка до 15, игристых вин 8 наименований. Постоянно широкий ассортимент вино-водочных изделий на оптовых специализированных базах "Марказшаробсавдо", "Самаркандшаробсавдо", "Каракалпакшаробсавдо", "Андижаншаробсавдо", "Ташкентшаробсавдо", являющихся лучшими на сегодня в нашей системе.

Большинство наших дочерних предприятий работают постоянно в усиленном режиме, добиваясь выполнения всех пунктов договоров с поставщиками продукции, своевременным освоением ресурсов, к таким относятся "Марказшаробсавдо", "Шаробсавдо" Хамзинского района и другие.

Необходимо отметить, что небольшие торговые предприятия, так называемая "мелкая" торговая сеть, желая иметь широкий ассортимент продукции, не в состоянии осуществлять

завоз от предприятий разных регионов в связи с высокими ценами. Получая продукцию с оптовых баз, торговые предприятия независимо от объема товарооборота и потребности имеют возможность произвести отбор и подсортировку вино-водочных изделий, плодовоовощных консервов в необходимом количестве и ассортименте.

Создание оптовых специализированных баз и наличие широкого ассортимента качественных вино-водочных изделий позволили насытить торговую сеть как в столице, так и в областных городах и поселках республики.

В статье, опубликованной в газете "Правда Востока" от 3 ноября, были подняты вопросы деятельности АО "Ургенч арок" и базы "Хорезмшаробсавдо". Сегодня необходимо отметить, что базой реализовано продукции на 1,6 млрд. сумов. Так, производственные показатели АО "Ургенч арок" за 10 месяцев составили 102 процента, а отчисления акцизного налога в бюджет - 100 процентов. По сравнению с прошлым годом отчисления акцизного налога увеличились в 2 раза.

Взаимное сотрудничество, торгово-экономические отношения между базой и предприятием ведут к улучшению производ-

ственной деятельности, выпуску новых видов продукции, улучшению качества и внешнего оформления изделий. Совместно решаются вопросы выполнения прогнозных показателей и достижения лучших результатов в работе.

- Ваши дочерние предприятия также работают самостоятельно, имеют свободу действий, используют часть прибыли по своему усмотрению. На что используются эти денежные средства?

- В первую очередь на укрепление материально-технической базы. Ведь для того, чтобы хранить на складах большое количество вино-водочной продукции, необходимы специальные помещения, постоянно выдерживающие температурный режим. Также необходимо иметь разгрузочно-погрузочные механизмы для создания нормальных условий труда работникам. Все это требует определенных и постоянных затрат. Кроме того, надо обслуживать клиентов быстро, без лишних хлопот, делать это, создавая удобства для покупателей продукции. Скажу, что сейчас для оперативности работы с клиентами в большинстве дочерних предприятий ведется компьютеризированная форма оформления документации по купле-продаже продукции. Все это способствует снижению затрат, увеличению товарооборота, экономическому благосостоянию баз.

Как отмечалось, между оптовыми специализированными базами и их партнерами - поставщиками вино-водочной продукции, были заключены договоры на поставку продукции на общую сумму 62 млрд. сумов за 10 месяцев. Эта годовая программа выполнена. Отчисления акцизного налога в бюджет по сравнению с прошлым годом увеличились в 1,7 раза.

Как показала практика, клиент базы, приобретая вино-водочные изделия, попутно приобретает необходимый ассортимент плодовоовощных консервов, минеральную воду, прохладительные напитки, всего за 10 месяцев таких товаров реализовано на 58 млн. сумов.

Мы стремимся к тому, чтобы на каждой торговой базе и соответственно в торговой сети был весь ассортимент вино-водочной и переработанной плодовоовощной продукции, вырабатываемой предприятиями холдинговой компании.

С 5 по 7 декабря холдинговая компания планирует провести международную ярмарку-продажу на 2001 год в здании комплекса "Узкурилишсавдо". В работе ярмарки примут участие зарубежные партнеры, а также представители заинтересованных республиканских организаций. На 2001 год планируется продать продукции на 91 млрд. сумов, в том числе вино-водочных изделий на 75 млрд. сумов.

Пользуясь случаем, хочу пригласить всех желающих посетить нашу ярмарку, на которой будет организована продажа продукции предприятий нашей компании населению.

Беседовал
Акрам Ташкенбаев.



ПАХТАБАНК

Один из крупнейших и универсальных банков Узбекистана
Акционерный Коммерческий "ПАХТАБАНК"
предлагает населению широкий спектр выгодных
и удобных видов вкладов

Вклад "Фаровонлик" на 3 и 6 месяцев с ежемесячной капитализацией и выплатой 38,8% годовых.

Также вы можете разместить денежные средства в такие вклады как "2000", "Нафака", "Навнихол", "Ок Олтин", "Пахтакор" и другие виды вкладов на любой срок и получать по ним до 50% годовых в любом отделении "ПАХТАБАНКА" в удобное для вас время.

"ПАХТАБАНК" гарантированно сохранит и приумножит Ваш вклад!
"ПАХТАБАНК" - КЛЮЧ К ВАШЕМУ БЛАГОСОСТОЯНИЮ!



27 - 29 ноября 2000 года МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА «ЮВЕЛИРИЯ-2000»



Основные разделы:

- ✓ оборудование для ювелирной промышленности
- ✓ ювелирные изделия
- ✓ часы
- ✓ бижутерия
- ✓ стекло, керамика
- ✓ изделия народных промыслов
- ✓ антиквариат
- ✓ коллекционные материалы
- ✓ аксессуары

Организаторы:

*Академия художеств Узбекистана,
Международный союз дизайнеров
При поддержке Государственной пробирной палаты
Комитета драгоценных металлов и драгоценных
камней при Министерстве финансов
Республики Узбекистан*

Информационная поддержка:

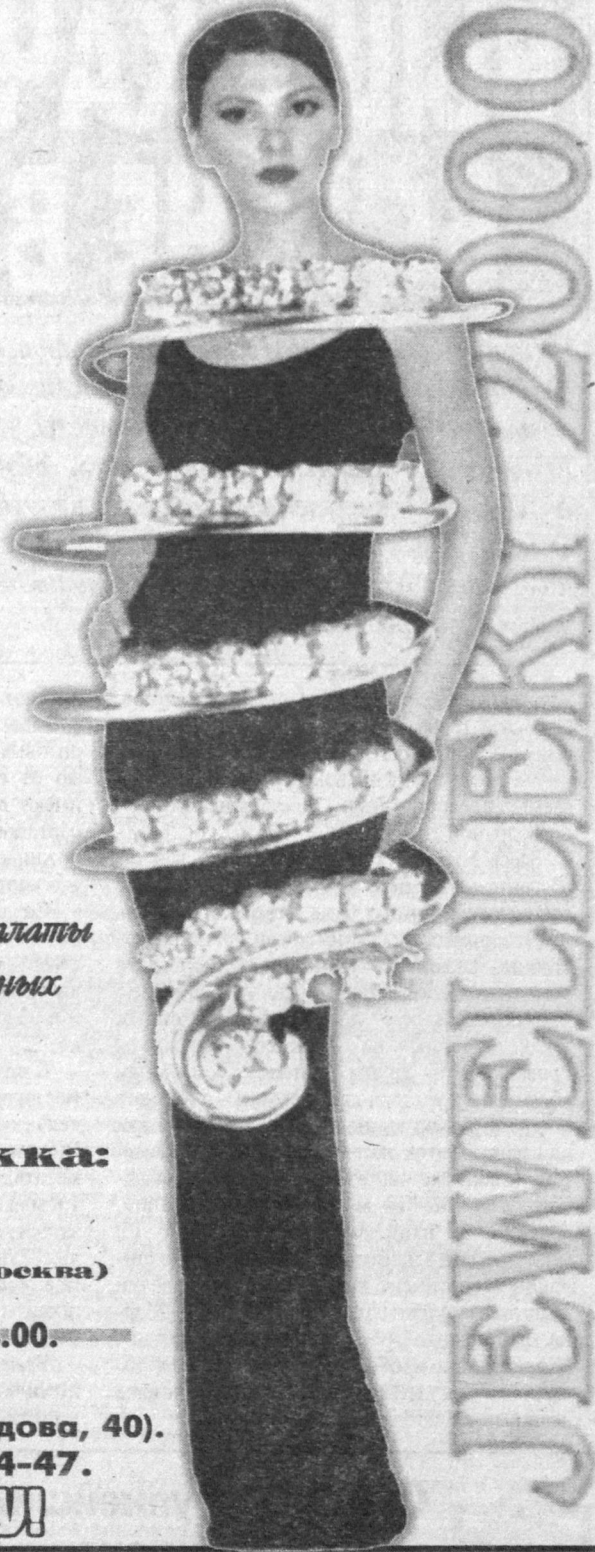
- Узгостелерадиокомпания
- Рекламный каталог "Пери"
- Радио "Гранд"
- Ежемесячник "Ювелирное обозрение" (Москва)
- Журнал "M - Politan"

ВРЕМЯ РАБОТЫ ВЫСТАВКИ - С 10.00 ДО 18.00.

АДРЕС:

Центральный выставочный зал
Академии художеств Узбекистана (ул. Рашидова, 40).
Контактный телефон (998-71) 152-64-47.

ПОСЕТИТЕ НАШУ ВЫСТАВКУ!



КРЫЛЬЯ УЗБЕКСКОГО БОКСА

Профессиональный бокс в нашей стране отныне в буквальном смысле обрел большие крылья в лице генерального директора национальной авиакомпании "Узбекистон хаво йуллари", депутата Олий Мажлиса Арслана Рузметова. На состоявшейся на днях в Ташкенте ассамблее Федерации профессионального бокса Узбекистана он единогласно избран ее президентом.

ФПБ Узбекистана входит в Паназиатскую и Всемирную боксерские ассоциации. Она провела ряд международных матчей в Узбекистане и Казахстане. Согласно целевой комплексной программе развития профессионального бокса в республике, предусматриваются регулярные турниры в Ташкенте и областных центрах, а также формирование профессиональных клубов бокса.

Первый такой клуб в Узбекистане - "Анатоль-ринг" - был создан в ноябре 1996 года. Среди многих задач он ставил перед собой цель содействовать росту мастерства боксеров-профи, отбор и подготовку спортсменов высокого класса по версии WBO, WBA, PABA, оказание социальной поддержки мастерам ринга, материальной помощи ветеранам и инвалидам спорта. Особой гордостью ФПБ Узбекистана являются "звездные" выступления на международных аренах Артура Григоряна, Рихсивая Шомирзаева, Мирзахиды Джианбаева, Фархада Арсланова, Хокима Матчанова, Олега Маскаева и Фархада Бакирова.

На своей ассамблее ее делегаты обсудили вопросы создания новых профессиональных клубов бокса, широкого международного обмена, участия наших профи в крупных турнирах в Европе и Азии, в мировых первенствах по различным версиям профессионального бокса. Одновременно было дано "добро" клубу "Анатоль-ринг", который вступает в версию WBO на ее сессии, намеченной на 23 ноября с. г. в американском городе Лас-Вегасе.

Что касается "Узбекистон хаво йуллари", то она давно шефствует и спонсирует наших шахматистов, футболистов, теннисистов. Теперь авиаторы взяли под свое крыло и мастеров профессионального бокса. Тем более, что глава авиакомпании, сам являющийся "играющим тренером" - командиром воздушных судов и пилотом-инспектором-инструктором, в юности выйдил на ринг, стал кандидатом в мастера спорта, и поныне не прочь сразиться за шахматной доской.

**Шахабутдин
Зайнутдинов.**

Утерянный гос. ордер № 04-01/20378 права собственности на квартиру, выданный 28 ноября 1996 года на имя Логиновой Марии Ивановны, считать **НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ**.

ЧФ «Шахгиза», зарегистрированная в Мирзо-Улутбекском районе г. Ташкента (ОКПО 16336050), **ЛИКВИДИРУЕТСЯ**.

Претензии принимаются в течение двух месяцев после опубликования объявления. Адрес: г. Ташкент, ул. Пушкина, 90/44. Тел. 68-08-08.

**Прием рекламы
в "ПВ"
с 9.00 до 18.00,
кроме субботы и воскресенья
Комп. 439.**

СП «KVANT-COMMUNICATIONS» Ltd

ПРЕДЛАГАЕТ К ПОСТАВКЕ

переносные, автомобильные и стационарные радиостанции профессиональной и любительской радиосвязи любых радиочастотных диапазонов пр-ва Японии, США, Канады, Малайзии и др. со склада в Ташкенте или "под заказ", оборудование кабельного телевидения

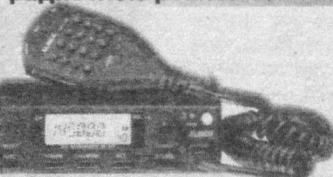
ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ И РЕМОНТ поставленного оборудования

ПРОИЗВОДИТ РАБОТЫ "ПОД КЛЮЧ"

транковых систем Smartrunk II, LTR/ESAS

ПРОИЗВОДИТ ПОСТАВКУ И НАЛАДКУ

мини-АТС и другой специальной радиоэлектронной техники



ТЕЛ: (3712)
53-02-76,
30-22-03.

С 8.00 до 16.00
ежедневно,
кроме выходных

E-MAIL:
KVANT@GIMLI.COM

Низкие цены, лучшие ткани, мы предлагаем - выбор за Вами!

Вертикальные
тканевые
пластиковые
алюминиевые
мультифактурные



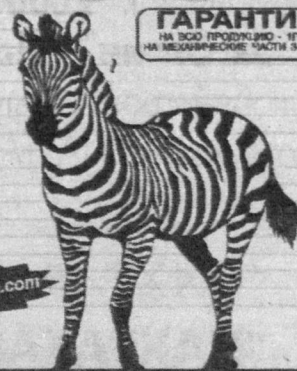
Горизонтальные
межрамные
алюминиевые
РОЛЛО

ЖАЛЮЗИ

ИЗГОТОВЛЕНИЕ
ПО РАЗМЕРАМ
ЗАКАЗЧИКА
ЗА 24 ЧАСА

- БЕСПЛАТНЫЙ ВЫЕЗД АГЕНТА
- УСТАНОВКА ЗАКАЗА
- КАРНИЗЫ ДЛЯ ШТОР
- UPGRADE (ЗАМЕНА МАТЕРИАЛА)
- ЗАПАТЕНТОВАННОЕ КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ

ГАРАНТИЯ
НА ЭТО ПРОДУКЦИЮ - 1 ГОД
НА МЕЛОВИЩЕ ЧАСТИ 3 ГОДА



www.linestyle.com

Адрес: г. Ташкент, ул. Навои, 16а.

Тел./факс: (998 712) 144-78-87; 41-56-53; 173-74-24; 185-72-14.

ГЕРОИНОВАЯ РУКА

И в этот раз, как обычно, вагоны и пассажиры поезда «Душанбе-Москва», прибывшего на станцию Сарыасия, были тщательно досмотрены таможенниками. Как будто бы все нормально... Но при досмотре гражданина Республики Таджикистан, который ехал в вагоне № 7 и назвал себя Ахромом, в протезе его левой руки, ампутированной когда-то в результате автоаварии, было найдено 285 граммов героина.

Такие случаи часто встречаются на Сарыасийском таможенном посту № 3. Благодаря высокой бдительности, осторожности, добросовестному выполнению своего долга таможенниками раскрываются различные уловки перевозчиков наркотических веществ. За прошедшие месяцы нынешнего года на данном таможенном посту были задержаны 105 килограммов наркотических веществ, незаконно вывозимые товарно-материальные ценности на 2 миллиона 615 тысяч сумов. На нарушителей закона наложены штрафы на сумму 1 миллион 672 тысячи сумов.

Чори Тухтаев.
Корр. УзА.

СОШЕЛ СТУДЕНТ С МАРШРУТА

Маршрут наркокурьера был прерван на первом же таможенном посту в Ферганской области, неподалеку от въезда в приграничный кишлак Вуалий. Внимание привлекла «Волга», вернее, ее водитель. Профессиональные навыки и опыт подсказывали таможенникам, что в поведении парня чувствовалось нервозность и напряжение. Им оказался житель сопредельной Киргизии, уроженец кишлака Исфана Лайлакского района, студент пятого курса факультета юриспруденции Ошского университета Фархад Курбанов, который был досмотрен.

Подозрения не были напрасны: под одеждой задержанного оказалось вещество белого цвета. Экспертиза выявила, что это героин, общий вес которого составил почти килограмм. Согласно статье 246 ч. 1 Уголовно-процессуального кодекса Республики Узбекистан, на основании этого факта возбуждено уголовное дело и ведется следствие.

НИА «Туркистон-пресс».

«ПРЯТКИ» В НАВРУЗЕ»

Чайхана «Наврүз» расположена в самой оживленной части города Карши. Однако ежедневная выручка здесь почему-то не превышает 5 тысячи сумов. Такое загадочное положение дел не зря удивляло сотрудников налоговой службы. И когда в один из дней в «Наврүз» пришли с проверкой представители этой службы, любители «почаевничать» увидели, что выручка в тот день составила 138 тысяч сумов. Это означает, что в месяц - 4,1 миллиона, в год - 49,2 миллиона сумов. А работники чайханы платили налог из расчета 1,8 миллиона сумов в год. Каково?!

А. Тайпатов.
Корр. УзА.

Хаджи-ака Икромов арестовали 10 ноября 1984 года, когда по телевизору передавали помпезный и претенциозный концерт по случаю Дня советской милиции. Впрочем, директор Хавастского комбината хлебопродуктов депутат городского Совета в тот момент вряд ли осознавал, что это действительно арест. Слишком нетрадиционная была ситуация.

Милиционеры приехали домой с просьбой проехать с ними для каких-то пояснений по возбужденному против Икромова уголовному делу. Визит представителей власти Хаджи-ака встретил достаточно спокойно, поскольку вины за собой не видел. Да, он знал, что в Узбекистане повсюду действует так называемая следственная бригада из союзной прокуратуры под руководством абсолютного неизвестного ему Гдяна и Иванова. Знал он и то, что работа по выявлению «расхитителей социалистической собственности» коснулась и его области, его города.

Много позже Хаджи-ака в одной из газет прочитает такой страшный факт: 25 тысяч хозяйственников из Узбекистана были отправлены за решетку в результате «работы» московских следователей. Забегая вперед, скажем, что Икромов стал одним из этих двадцати пяти тысяч наших соотечественников, большая часть из которых была реабилитирована в годы независимости.

Однако вернемся к событиям того хмурого ноябрьского вечера.

Попросив одного из сыновей сесть за руль «Жигулей», Хаджи-ака расположился на заднем сиденье, и они тронулись следом за милиционерским автомобилем. Внешне ничто не предвещало резкой перемены в судьбе директора. Думал, ладно, хотя что-то прояснить...

В городском отделении милиции Янгирера его попросили подождать в коридоре. Десять, следователь, занимающийся нарушениями социалистической законности на Хавастском комбинате хлебопродуктов, ненадолго отлучился и скоро будет. Но время шло, а следователь все не приезжал. Один из сотрудников милиции, проходя мимо отца и сына Икромовых, остановился и, обращаясь к младшему, сказал:

- Ты бы ехал домой, отца мы сами приведем. Хаджи-ака интуитивно почувствовал неладное, но противиться не стал и кивнул головному сыну в знак одобрения:

- Езжай, сынок, уже поздно, мать волнуется... Ему хотелось сказать больше, поделиться своими нежданно возникшими опасениями, но уверенность в собственной правоте и оставшаяся в глубине души надежда на то, что здесь какое-то недоразумение, которое скоро выяснится, остановили от обстоятельного разговора. Он лишь вышел на порог милиционерского здания, чтобы проводить сына и вновь вернулся в коридор к жиденькому ряду деревянных стульев для посетителей, досками, словно наручниками, скрепленными между собой.

Милиционер ушел, а Хаджи-ака вновь, в который уже раз, стал мысленно анализировать произошедшие за последнее время события...

На комбинате хлебопродуктов, который он, в отличие от своих предшественников, возглавлял не шесть - десять месяцев, а девять лет, произошло весьма странное происшествие, квалифицируемое как ЧП. Тракторная тележка с комбикормом, предназначенным для одного из совхозов, спустя сутки, была возвращена на комбинат в сопровождении сотрудников ОБХСС (в советское время эта аббревиатура означала отдел по борьбе с хищениями социалистической собственности). Стражи порядка якобы обнаружили в ней недвес в размере четырех с лишним тонн. По их рекомендации заведующего складом вскоре отстранили от работы и против него было возбуждено уголовное дело.

Однако этим дело не кончилось, и УВД Сырдарьинского облисполкома начинает активную деятельность по «искоренению» хищений на введенном Икромову предприятии. Проверка за про-

веркой, вызовы на допросы, угрозы в адрес рядовых сотрудников комбината, беспардонные требования следователей дать нужные им показания. Хаджи-ака наблюдал за всем этим не то чтобы отстраненно, но близко к сердцу не принимал. Первая проверка и составленный по ее материалам «Акт зачистки» лишь убедили его в собственных предположениях и выводах. А состояли и те, и другие в том, что не могло быть на комбинате хищений, а история со злополучной тракторной тележкой - не более чем тактический ход тех, кому

Размышления по поводу

ВОСПОМИНАНИЯ О БУДУЩЕМ

выгодно отличиться. Икромов понимал, что кампания по искоренению хозяйственного криминалета, развернутая московскими начальниками в Узбекистане, навязывает свои правила игры. И играют здесь как раз те, кто ради собственной карьеры готов пойти не только на сделку с собственной совестью, но и со всей нечистой силой, если таковая вообще существует.

Все это Икромов понимал, но вместе с убеждением первым существовало и второе: мало ли что могут вытворять следователи и заказчики очередного громкого «узбекского дела», ведь есть существующие реалии, до-

25 тысяч хозяйственников из Узбекистана были отправлены за решетку в результате «работы» московских следователей.

казывающие отсутствие нарушений закона на комбинате. В том же акте зачистки резюмируется, что недостачи или излишки продукции на предприятии нет. «Не могут же у нас осудить невиновных», считал Ходжа-ака.

... За окном давно была тихая провинциальная ночь, но следователя, к которому пригласили Икромова, все не было. И здесь директора ожидал еще один сюрприз: не объясняя ничего, не имея санкции на арест, его заперли в камеру, а спустя несколько дней перевели в изолятор предварительного содержания областного УВД. Связь с внешним миром была практически отрезана.

По обрывкам фраз да по некоторым косвенным данным Хаджи-ака из-за тюремных стен продолжал следить за развитием ситуации вокруг комбината. Он уже знал, что ему вменяют в вину сговор с директором одного из совхозов, получение взяток в особо крупном размере, использование служебного положения в корыстных целях. Доходила до него и информация о том, как получают следователи «правдивые» показания. В ход шло все: от угроз и насилия до шантажа. Особых иллюзий Икромов теперь уже не питал, человек, как известно, слаб и, если на него хорошенько надавить, он скажет все, что попросят...

Затем был суд, в ходе которого ни одно из предъявленных обвинений не подтвердилось, но приговор оказался суровым - двенадцать лет лишения свободы с отбыванием наказания в колонии усиленного режима и конфискацией имущества. Постановлением пленума Верховного суда Республики Узбекистан от 20 декабря 1991 года приговор областного суда, определение Верховного суда и постановление президиума Верховного суда от 22 января 1988 года были изменены. Наказание, назначенное Икромову, снижено до шести лет лишения свободы, и он освободился из

мест заключения...

К чему бы это автор рассказывает ту давнюю, с позиций сегодняшнего дня, историю и ворошит не менее давние события, происходившие к тому же в несуществующем сегодня государстве при несуществующем теперь режиме.

Отнюдь не к тому, чтобы в который раз влононгу и походя пнуть ту власть и те реалии. По меньшей мере, не только для этого. Дело в том, что Хаджи-ака Икромов до сих пор не согласен с тем, как с ним поступили и до сего дня надеется на торжество справедливости. А восстановление справедливости для него заключается в полной реабилитации.

...Напротив меня сидит пожилой и бесконечно уставший человек. Говорит Икромов тихо и порою приходится тщательно прислушиваться, чтобы понять его. При нем всегда тяжелый портфель, где вся его история, завершившаяся лесоповалом в далекой теперь Свердловской области.

- Зачем вам сегодня искать правду и добиваться реабилитации? - навльно спрашиваю его. - Время ушло, люди, способствующие вашему аресту и заключению, как правило, либо вовсе исчезли с горизонта, либо отошли в мир иной...

Он смотрит на меня, словно раздумывая о том, неужели журналист не понял главного? Затем тихо произносит:

- Я все равно хочу доказать, что обвинение против меня являлось ложным, а приговор суда необоснованным, - затем, помолчав, продолжает, - доказать не только тем, кто осудил меня, но, в первую очередь, своим детям и внукам. Они должны усвоить, что найти правду можно лишь отстаивая ее.

...Много дней подряд Хаджи-ака Икромов приходил в редакцию нашей газеты, как на службу. После каждого такого визита количество документов, еще не изученных автором этой публикации, хоть и медленно, но сокращалось. Все меньше белых пятен оставалось для журналиста в той давней истории. Наряду с прочими материалами, сегодня газета располагает и копией другого «Акта зачистки», сфальсифицированного сотрудниками УВД Сырдарьинского облисполкома в 1984 году и представленного в суд в качестве основного доказательства вины Икромова. На акте отсутствуют подписи проводивших проверку. Здесь лишь печать местной милиции, вопреки даже тогда действовавшему законодательству, удостоверяющая, что «Копия верна».

Не верна она, хотя именно сей документ и сыграл злую шутку с Хаджи-ака. Однако этот факт почему-то не берется в расчет Верховным судом нашей страны. А может, здесь просто нет желания возвращаться к одному из уголовных дел советского периода?

Наверное, по-человечески эта ситуация понятна. Кому хочется ворошить архивы, изучать их ради одного единственного человека, к тому же, пенсионера. Но сделать это, думаю, нужно непременно. Сделать хотя бы для того, чтобы воспоминания о прошлом не омрачали нашего будущего, чтобы были расставлены все точки над і, а имена всех, кто попал в ту мясорубку только по воле случая, только потому, что была такая «разоблачительная» кампания, окончательно очистили от налета несправедливости.

... У Хаджи-ака Икромова девять детей (было десять) и тридцать два внука. Казалось бы, о такой старости в окружении родных тебе людей можно только мечтать, начисто вычеркнув из памяти события более чем пятнадцатилетней давности. Но не желает этого Икромов, и в том его право. Наша же обязанность помочь ему восстановить честное имя. Не сыскать на занятия, не замечая чужой боли, а попытаться пропустить эту боль через свое сердце. Да, боль другого может оставить рану и в твоём сердце. Но как жить иначе, не сочувствуя и не сострадая?

Лично мне - трудно...

Сергей Ежков.

РВАЧ В КОМАНДИРОВКЕ

В Государственной акционерной компании «Узбекистон темир йуллари» существует система поощрения локомотивных бригад за экономленные дизтопливо и электроэнергию. И машинисты, их помощники стараются это делать - лишней титин в семейном бюджете всегда не помеха. Вот только выплачивают вознаграждение не сразу. А ждать порой не хочется, как поется, мы хотим сегодня, мы хотим сейчас. Именно этой нехитрой истине решил последовать и машинист теп-

ловоза из локомотивного депо станции Коканд Абдуманов Сотволдиев, отправляясь вместе с коллегами в командировку на станцию Тинчлик в Навоийскую область.

Экономил железнодорожники, где было можно и где нельзя. За короткое время на счету самого А. Сотволдиева и его друзей - С. Махмудова, М. Мадумарова, Б. Камолова, Б. Худойбердыева, М. Мириноятова было четыре тонны сбереженного дизтоплива. Казалось, сиди и жди часа, когда за свою рачи-

тельность получишь законное вознаграждение. Не терпелось.

Но как «живое» дизтопливо превратить в «живые» деньги? Этого можно достичь лишь незаконным путем. А. Сотволдиев, главный организатор всей махинации, быстро нашел общий язык с Уктамом Абидовым, электро-механиком станции Малик, куда по служебным делам частенько навещался тепловоз Сотволдиева. Надо отдать должное «оборотистости» Абидова - покупателя на четыре тонны дефицитного горючего он нашел быстр-

ро. Дело оставалось за малым - доставить товар на станцию Малик.

При всей строго централизованной системе использования локомотивного парка и подвижного состава в целом, которая действует в ГАЖК, «прогнать» мощную машину под пустяковым предлогом - доставка каких-то запчастей для путеремонтных машин - оказалось проще простого. Диспетчер центрального диспетчерского пункта в Ташкенте, получив заявку, сразу же дал «добро» на отправку резервного локомотива из Тинчлика в Малик.

Без всяких приключений команда Сотволдиева прибывает на станцию Малик, где тепловоз уже с нетерпе-

нием ожидает Уктам Абидов в компании с водителем бензовоза. Операция по перегрузке горючего не заняла много времени - дизтопливо оказалось в цистерне машины, а 80 тысяч сумов - в кармане Сотволдиева и компании.

Но, как обычно, все тайное со временем становится явным. Так и в этой криминальной истории. «Заслуги» каждого, кто принял в ней участие, будут оцениваться судом.

В. Файзиев.
Заместитель Бухарского транспортного прокурора.

Н. Шабанова.
Соб. корр. «Правды Востока».

olivetti LIGHT ELECTRONICS
ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА
ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ

- Прямая поставка от производителей.
- Международный стандарт качества.
- Профессиональный дизайн интерьеров.
- Сборка, установка и доставка.
- Оформление офисов "под ключ".



*Специальные Скидки до 40%!
 Ценные призы!*

Мы ждем вас!

Головной офис и демонстрационный салон: Ташкент, Мирзо-Улуг. р-н, Академгородок, ул.Ходжибаева, д.43, этаж 2, к.25. Ориентир - гост. "Узгидроингео", слева от АТС-162.
 Тел.: (371) 162-45-36, 162-63-05, 162-79-07. Факс: 162-45-36.

Организация приобретет

ВАТУ
"ПРИМА"

Тел./факс (998-71) 137-47-00.

An Educated Consumer Is Our Best Customer

АVERS

Павел Сухой
 Павел Сухой (1895-1975)

Авиаконструктор.
 Конструкторское бюро П.Сухого было основано в 1939г.
 Ныне АОТ "ОКБ Сухого" - всемирно известная фирма,
 создающая основные типы тактических самолетов для
 ВВС и ПВО многих стран.

СП "АВЕРС"
 г. Ташкент, ул. А. Кадери, 78
 тел./факс: 1444037, 1444038, 1444039, 1446666
 E-mail: ipavers@online.ru, http://www.avers.uz

Наши официальные дилеры:

НТЦ «Алекс», г. Карши, Кашкадарьинская область
 тел.: (37522) 36090, (3712) 310509, факс (37522) 45647

Ч.П. Бугабаев Мухтар, г. Нукус, ул. Дослик гузари, 94/а,
 здание Аралводстрой, 5 этаж. Тел.: (36122) 29567

Институт микробиологии
 О.О.Д. "ШАРК ГУЛ" → AVERS
 Остановка троллейбуса
 ул. Юсупова
 ул. А. Кадери
 Гостиница Турон

Indesit работает, вы - отдыхаете

9 сентября 2000 г. в Монте-Карло компания Merloni Elettrodomestici представила новую линию бытовой техники Indesit Guigaro, которая знаменует собой новый этап в развитии одной из самых продаваемых торговых марок «белой техники» в Европе.

Новая стратегия Indesit разрабатывалась компанией Wolf Olins в течение четырех лет. Одной из самых удачных находок стала фраза, отражающая основную идею торговой марки Indesit «Мы работаем, вы отдыхаете». Именно она станет новым девизом обновленного Indesit, подчеркивая главные качества новой техники: надежность, простоту в использовании, открытость и силу, скрытую в современном дизайне.

Создатели привнесли около 60 технических и дизайнерских новшеств в продукцию новой линии. Отныне это позволяет экономить до 20 % времени, которое можно использовать, занимаясь своим любимым делом, а не работой по дому.

Плиты Indesit значительно сокращают время приготовления пищи. Холодильники оборудованы системой электронного контроля температуры, подсветкой холодильных и морозильных камер, прозрачными полками; кроме того, они очень экономичны в потреблении энергии.

Те же, кому приходилось по много часов проводить за глажением, смогут оценить новую функцию "легкая гладка" новых стиральных машин Indesit. Другие функции («быстрая стирка», «против пятен» и т.д.) способствуют значительному облегчению и ускорению процесса стирки. А для тех, кто не может похвастаться большими габаритами квартиры, Indesit создал узкие модели, вмещающие, тем не менее, до 5 кг белья.

В силу существующих предрассудков, наши женщины пока еще не оценили по достоинству все преимущества посудомоечных машин. В действительности же, посудомоечная машина Indesit способна вымыть любую посуду не хуже хозяйки. Три уровня безопасности, расширение программных функций, вращающийся фильтр, водяные потоки, которые со всех сторон равномерно обрабатывают посуду — вот лишь короткий перечень возможностей посудомоечной машины Indesit.

Новая техника от Indesit отличается от всех предыдущих образцов не только повышенной функциональностью, но и уникальным дизайном, разработанным фирмой Джуджаро Дизайн. Кстати, одним из последних достижений Джуджаро Дизайн, не считая создания облика Indesit, стал дизайн новой модели автомобиля Volkswagen.

Бытовая техника, это, конечно, не автомобили, но и

здесь есть простор для фантазии. Джуджаро Дизайн детально изучила стиль продукта и четыре главных качества Indesit, что позволило достичь максимальной гармонии между эстетикой форм новой техники и потребностями потребителя.

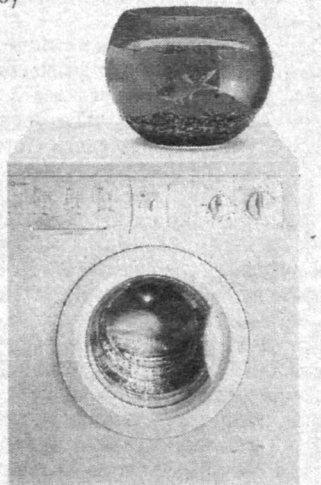
Проектируя простую в использовании технику, необходимо не только учесть ее эргономичность, но и разработать максимально удобную для пользователя контрольную панель. Джуджаро Дизайн отлично справился и с этой задачей — управлять работой высокотехнологичных приборов Indesit может даже ребенок. Дизайн же новой линии наделен множеством ярких и выразительных черт. Например, образ "капли", символизирующий движение и динамику, характерную для современной техники, был выбран для того, чтобы вызвать ассоциации с водой, то есть с самой жизнью.

Особое значение создатели нового дизайна придают цвету, поскольку считают его отражением умонастроения и характера человека; именно поэтому Джуджаро Дизайн предложила, кроме традиционного белого, яркие современные расцветки.

Сегодня уже появились первые плоды упорной работы всех тех, кто работал над созданием новой линии Indesit. Как только продукция Indesit Guigaro появилась на рынках Англии и Италии, продажи техники торговой марки выросли на 15%. Сегодня Indesit входит в тройку лучших европейских товаров свободной торговли.

В нашей республике бытовая техника новой линии Indesit появится в конце ноября. Сначала на нашем рынке будет представлена стиральная машина, а затем, в течение нескольких месяцев, - весь ассортимент новой бытовой техники Indesit.

Так что проблема нехватки свободного времени у людей, которые большую часть жизни проводят на работе, наконец, будет решена. Теперь Indesit работает, а они - отдыхают.



КОМПЬЮТЕРЫ И ОРГТЕХНИКА
ВЕДУЩИХ ФИРМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

FUJITSU COMPUTERS SIEMENS

КОМПЬЮТЕРЫ FUJITSU SIEMENS (Germany)

Scenic T
 Pentium III 800MHz, 256 K, Intel 815 chipset, 64 Mb, Onchip Graphic, HDD 10Gb, 48xCD-ROM, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor 17", Keyboard Rus/Lat, Wheelmouse, Win98 RU, Word+Work 2000

Scenic T
 Pentium Celeron 667MHz, 128 K, 64 Mb, Onchip Graphic, HDD 10Gb, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor 17", Keyboard, Keyboard Rus/Lat, Wheelmouse, Win98 RU, Word+Work 2000

SCENIC eT
 Pentium Celeron 500MHz, 128K, 64Mb, HDD 10Gb, Onchip Graphics, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor 15"/17", Mouse, Keyboard, Win98 RU

SCENIC 521
 Pentium Celeron 466MHz, 128K, 64Mb, HDD 4.3Gb, Onchip Graphics, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor 15"/17", Mouse, Keyboard, Win98 RU

КОМПЬЮТЕРЫ Pentium Celeron 633
 128K, DIMM 32Mb, HDD 6.4 Gb, Intel 810 chipset, Video&audio onboard, FDD 3.5", Monitor 15", Mouse, Keyboard

МОНИТОРЫ Fujitsu Siemens LCD 18" Monitor MCF 4611TA
 LG LCD 18" Monitor Studioworks 880LC
 Monitor 17" ACERVIEW 76C 0.27
 Monitor 17" HP 71 0.28
 Monitor 15" LG 57i 0.28
 Monitor 15" SAMSUNG Syncmaster SM550s

Компьютеры, серверы, ноутбуки Fujitsu Siemens, Hewlett Packard различной конфигурации.

ПРИНТЕРЫ EPSON Epson LX-300 Epson FX-1170 Epson DFX-8500

hp HEWLETT PACKARD

КОМПЬЮТЕРЫ HEWLETT PACKARD (France)

Kayak XU800
 Pentium III 1000EВMHz, 256K, Intel 840, 256Mb RИММ, HDD 18Gb Ultra 160 SCSI, CD-ROM 48x, ELSA Gloria 64Mb AGP 4X, 10/100BT PCI Ethernet Adapter, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor HP 71 17", Keyboard Rus/Lat, HP Scrolling Mouse, Win 2000 (+NT4)

Vectra VL600
 Pentium III 600EВMHz, 256K, Intel 820, 128Mb RИММ, HDD 15Gb, DVD-ROM 8x/32x, Matrox G400 32Mb AGP 4X, 10/100 3Com Fast Ethernet XL, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98SE

BRIО BA410
 Pentium III 733MHz, 256K, S3 Pro Savage 8065, 64Mb, HDD 10Gb, 48x CD-ROM, Video onboard 8 or 16Mb, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98RU

BRIО BA400
 Pentium Celeron 500 MHz, 128K, 64Mb, HDD 10Gb, Intel Video onboard 11 Mb, FDD 3.5", Audio onboard, Monitor HP 15"/17", Keyboard Rus/Lat, HP Mouse, Win 98RU

ПРИНТЕРЫ И СКАНЕРЫ hp HEWLETT PACKARD

DeskJet 640C, Цв., А4, 6 стр/мин, PhotoRet, 600dpi
DeskJet 840C, Цв., А4, 8 стр/мин, PhotoRetII, up to 1200 dpi
DeskJet 1125C, Цв., проф., А3, 7 стр/мин, PhotoRetII
DeskJet 970C, Цв., проф., А4, 12 стр/мин, PhotoRetIII, 2400 dpi, LPT/USB
DeskJet 990Cxi, Цв., проф., А4, 17 стр/мин, PhotoRetIII, 2400dpi, LPT/USB
LaserJet 1100, А4, 8 стр/мин, RAM 2Mb, 600x600 dpi-int.cable
LaserJet 1100A, printer/scanner/copier
LaserJet 2100, 4MB, 10 стр/мин, 1200x1200 dpi
LaserJet 5000, А3, 16 стр/мин, 1200x1200 dpi
ScanJet 3300C, Цв., А4, 600x1200 dpi, расш. 9600 dpi, USB - int.
ScanJet 3400C, Цветной, А4, 600x1200 dpi, расш. 9600 dpi, LPT/USB - int.
ScanJet 4300C, Цветной, А4, 600x1200 dpi, расш.9600 dpi, LPT/USB - int.
ScanJet 5300C, Цветной, А4, 1200 dpi, расш.9600 dpi, LPT/USB - int.
ScanJet 5370C, Цветной, А4, 1200 dpi, расш.9600 dpi, LPT/USB - int., active transparency adapter
ScanJet 6300C, Проф., А4, 1200x2400 dpi, SCSI-II/USB - int.

КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА И ПРИНТЕРЫ Canon

Canon LBP-800 лазерный принтер, А4, 8 стр / мин, RAM 2 Mb, 600X600 dpi
NP 6416 А3, масштабирование 49%- 204%, шаг 1%, 16 копий
NP 6317 А3, масштабирование 49-204%, шаг 1 %, 17 копий
PC 850 А3+ стойка, масштабирование 49-204%, шаг 1 %, 9-16 копий

ФАКСЫ PANASONIC

KX-FP101 память на 28 стр., на обычной бумаге
KX-FP121 память на 28 стр., sp-phone, цифровой автоответчик, на обычной бумаге
KX-FPC141 900 MHz, память на 28 страниц, sp-phone, цифровой автоответчик, на обычной бумаге
KX-FLM650 Multi-Function Laser Fax, Printer, PC-Fax, Scanner, 120 Page Document Memory, цифровой автоответчик

ФАКС МОДЕМЫ
 3 Com US-Robotics Sportster 56K ext

APC БЛОКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

APC Back-UPS 500MI
APC Smart-UPS 1000INET

РАДИОТЕЛЕФОНЫ ФИРМЫ PANASONIC

Комплектующие к компьютерам и оргтехнике. Компьютерные аксессуары. Сетевое оборудование

КОМПЬЮТЕРНЫЕ СЕТИ "ПОД КЛЮЧ"
 - качественно,
 быстро,
 недорого

Опасна ли охота на кабанов? Нападает ли кабан на человека при встрече с ним? Здесь сразу нужно оговориться, что все наблюдаемые случаи нападения на людей обычно бывают спровоцированы самим человеком.

До-вольно часто весной случается нападение самки кабана, имеющей маленьких поросят. При этом не обязательно каким-либо образом обижать поросенка. Человек случайно может оказаться среди разбегавшихся на кормежке выводка. Испуганный поросенок визжит, а свинья бросается на защиту. Особенно осторожно надо вести себя во время утренних и вечерних сумерек, находясь в глухих местах возле рек и озер.

К черной дичи охотники относят кабанов. Добыча кабанов - серьезное дело, охотник один на один сталкивается со зверем, способным и умеющим постоять за себя. Кабан - мощный, выносливый зверь, обладающий тонким чутьем и острым слухом. Брачный период у кабанов бывает в ноябре и декабре. В марте-апреле у диких свиней появляется потомство, обычно четыре-восемь, иногда до двенадцати поросят. Образ жизни у кабанов преимущественно ночной. Близость воды - необходимое условие для существования, они держатся стадами. Вес кабана бывает до 150, а наиболее крупные весят до 250 килограммов, живут они примерно до 35 лет.

Кабаны-секачи и особенно свиньи с поросятами нередко яростно защищаются от нападения собак и даже загрызают их. А вот на человека кабан бросается исключительно редко. Только раненый или испуганный, когда он бежит напролом, со свойственной ему манерой, не сворачивая, по прямой, он сбивает охотника одним ударом, если тот стоит на его пути и не успевает отскочить в сторону.

В последние годы все чаще охотники и рыболовы, лесники и егеря встречаются с кабанями, ибо их стало больше. Вот несколько примеров, которые я услышал из уст очевидцев.

Вокруг островов и по берегам Арнасайских озер растут камышовые «джунгли», - начал свой рассказ старейший охотник и следопыт Владимир Федорович Тка-

ченко, - которые почти непроходимы, только иногда увидишь кабаньи тропы. Стоял последний месяц осени. Мы ехали к своему вагончику по едва заметной проселочной дороге вдоль небольшого залива.

незванных пришельцев, кидали камнями, шумели, но звери на это не реагировали. Только когда мы зажгли фонарь, звери вмиг отошли и скрылись в зарослях шиповника.

- Все чаще на территории своего обхода, - говорит Нигматулло, - особенно утром, в альпийской зоне можно столкнуться с

медведем, кабаном, горным козлом и другими обитателями гор. Более десяти раз на горной тропе встречался с огромным кабаном, вес которого тянул на 250 килограммов, и всегда наши дороги расходились мирно.

О другом случае встречи с кабанями рассказал заядлый рыболов и охотник Виктор Павлович Чиркин.

- Решил при лунном свете на криветку половить сазанов. Полная луна купается в сияющей глади воды. Птицы бесечно перекликаются друг с другом, и плещутся почти рядом со мной рыбины. Дремотную тишину нарушил вой шакала, напоминающий плач обиженного ребенка, и в этот момент недалеко донеслось знакомое хрюканье, потом шорох камыша - это кабаны приближаются в мою сторону. Но они идут очень осторожно, даже треск камыша то и дело затихает. Определяю: кабаны останавливаются, прислушиваются, принимают решение.

Тем временем кабаны подходят все ближе и ближе. Перед выходом к воде они вдруг опять затихли, а потом с шумом выскочили из камыша и припали к воде. С жадностью пили воду у самой кромки берега. В туманной ночной дымке кабаны казались преувеличенно большими. Все же звери вели себя крайне настороженно, а вот малыши суетились и бегали по берегу. Затем в один миг кабаны растворились в зарослях. Как по договоренности, в этот момент затрещала катушка моего спиннинга...

В нашей республике кабаны населяют горные хребты, саи, туаи по берегам рек и озер. Охота на кабана разрешается только по лицензиям. Если кто-то захочет нарушить этот порядок - с браконьера, убившего кабана, кроме штрафа, взыскивается иск в размере 73.500 (с конфискацией ружья).

Магсут Махмутов.

Общ. корр. «Правды Востока».

НА КАБАНЬЕЙ ТРОПЕ

Только хотели включить фары, как на дорожку выскочил огромный кабан и с разбега ударил клыкком в капот автомашины. Мы не успели прийти в себя от случившегося, как в одно мгновение зверь подпрыгнул и разбил лобовое стекло. В то время, когда он готовился к повторной атаке, мой напарник, сидящий на заднем сиденье, не растерялся - выстрелом убил зверя. При тщательном осмотре туши кабана выяснилось, что зверь был серьезно ранен и в него стреляли не один раз, поэтому он так яростно напал на нас.

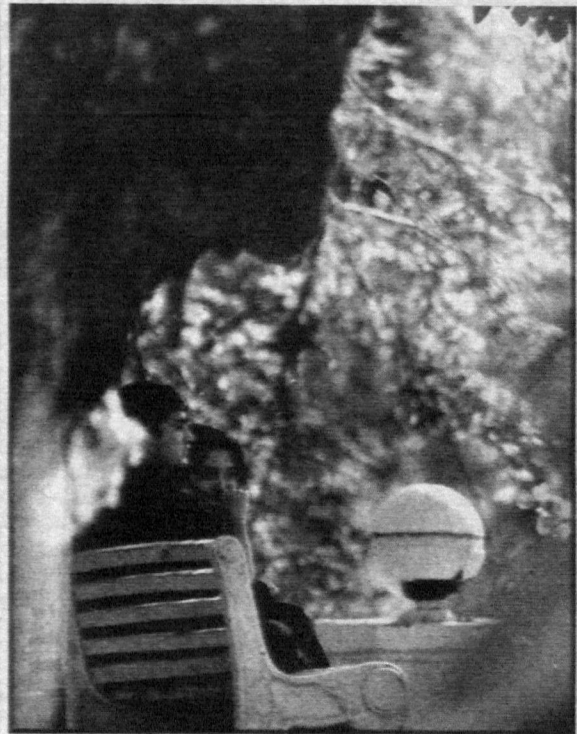
Как известно, не каждый кабан, даже раненый, может броситься на человека. Он крайне осторожен, пуглив и боится людей. Пользуясь главным образом слухом и обонянием, кабан любыми методами уклоняется от встречи с человеком. Тому пример - история, которую рассказал лесник из селения Ноай Нигматулло Миршовев.

- В конце сентября дыхание осени особенно заметно в горах, начал свое повествование Миршовев. - Ежегодно в это время начинается сбор грецкого ореха, яблок, боярышника, шиповника, барбариса. На этот раз свою палатку мы поставили около временного кордона, где на поляне сушили собранные плоды.

Однажды, чтобы далеко не нести, высыпали их из мешков на поляне, вдвинули палатку. На другой день, когда подошли к месту, где оставили свой сбор, то орехов там не обнаружили. Отчетливо были видны кабаньи следы, и повсюду валялась ореховая скорлупа.

Учитывая случившееся, мы решили сушить плоды около палатки. Спим по очереди. Ровно в полночь к нашим орехам подошло стадо кабанов - шесть или восемь голов - и с ходу принялись шелкать орехи. Их скорлупа разлеталась во все стороны, как шелуха от семечек.

Мы проснулись и начали отпугивать



Удивительная пора в Ташкенте - золотая осень. Стоят теплые солнечные дни, но природа уже готовится к зиме. Деревья скидывают листья, готовятся к спячке. Хорошо сейчас в парках и зеленых зонах Ташкента, здесь много детворы и как во все времена - влюбленных парочек.

Фото Рустама Шагаева.
(УзА).

Зоя Туманова

ЗАБОТЫ ОСЕНИ

Как женщина, непостоянна осень:

Слепит улыбкой, холодит слезой.

Какую еще каверзу подбросит

С надеждой ожидавший сезон?

Природа - мать, но воспитатель строгий:

За долю благ - всего тебя возьмет.

Не гладки, не близки ее дороги,

А на плечах немалый груз забот.

Был долгим плен безжалостного лета,

Пылал, сжигая воды у реки.

Пора уже, но сжаты неприемливо

Коробочки, как будто кулаки.

Но кулачок зеленый все же лопнет,

И серебром осыплются поля...

Как тяжело ты даешься, легкий хлопок!

Как солон пот, как сладостна земля...

ЭТО ИНТЕРЕСНО

РЫБОЛОВНАЯ СЕТЬ ИЗ ПАУТИНЫ, ИЛИ КОЕ-ЧТО О ПАУКАХ

Паукообразные и насекомые связаны между собой родством. Сразу можно разобраться, с кем имеешь дело по числу ножек: у насекомых их шесть, у пауков - восемь. Пауков много тысяч видов. Маленькие пауки-скакуны промышленно беспорядочным разбоем. Их можно видеть в траве, вдоль заборов, где они своими восьмью маленькими, но зоркими глазами высматривают мух. Пауки-крабы прятуются в венчиках цветов, где поджидают насекомых, прилетевших за нектаром. Они осмеливаются нападать даже на пчел и на бабочек, которые в несколько раз больше самого паука.

Но в ряде стран водятся пауки-птишеды, которые достигают десяти сантиметров и очень ядовиты. Там, где они водятся, люди от них страдают больше, чем от ядовитых змей. Пауки - самые высокогорные жители: их видели на высоте до семи километров, в то же время некоторые виды живут под водой, устраивая там себе воздушный домик.

В нашем регионе обитают два вида ядовитых пауков. Тарантул достигает в длину до шести сантиметров, темного цвета. Живет он в норке или бродяжничает. Более опасен каракурт - «черная вдова». Это небольшой паучок около двух сантиметров округлой формы, на темной спине несколько ярких красных точек. Ядовита самка, она в несколько раз крупнее самца. Быть самцом у

многих пауков небезопасно. Когда жених приходит не вовремя, то невеста может его съесть в два счета.

У некоторых видов пауков существует «обычай»: приближаясь к невесте, подносить ей муху. Это часто спасает самцов от гибели. Лассо, по мнению ученых, «придумали» пауки. В Австралии обитает паук, который охотится с одной единственной паутиной, на конце которой висит капля клея. Как только жертва приблизится, следует меткий бросок - и ей уже никуда не уйти от хищника. «Производством» рыболовных сетей на Соломоновых островах и Фиджи занимаются... пауки. Особый вид их вырабатывает прочную паутину. Находчивые аборигены укрепляют поблизости от гнезда изогнутый прут, на котором паук и сплетает прочную сеть для рыбной ловли.

Французской Академии наук в 1709 году были представлены пара перчаток и пара чулок, связанных из паутинного шелка. К еще более ранним временам относятся платья из паутины, практиковавшиеся в некоторых китайских провинциях. Если бы не их головокружительная дороговизна, то они бы поспорили с обыкновенными шелковыми тканями. Паутина намного прочнее стальной проволоки такого же диаметра. А если паутину растянуть по экватору, то ее вес составит всего два килограмма.

Собрал материал

Виталий Антошкин.

ДЕВОЧКА И ПЕТУХ

Шел мелкий дождик вперемежку со снегом. Но под навесом большого птичьего рынка - людно, шумно. Квохтанье, кряканье, клеканье смешивается с сотнями людских голосов. Договариваются, спорят, покупают...

Возле низкого деревянного столба стоит крохотная девочка. Курносая, в пуховом мамино платке. Карие глаза грустные-грустные. А в руках крупный огнеперый петух. Само «кукарекающее» солнце!

Рядом с девочкой отец. В теплой меховой куртке и помятой шляпе.

Люди подходят к девочке. Спрашивают:
- Продаешь?
- Ага, - кивает она.
- Сколько просишь за Петеньку?
Девочка называет цену. Вполне сходную.
- Я возьму, - торопится покупатель, тучный дядька, и лезет в карман за кошельком.

- Постойте, постойте! - останавливается девочка. - А зачем вам петух?

- Как зачем? - удивляется мужчина. - На лапшу пушу.

- Нет, я вам не продам, - твердо отрезает девочка.

Покупатель недоуменно пожимает плечами и неохотно уходит. Отец девочки что-то бурчит под нос, явно недовольный.

И так происходит с каждым покупателем. Потому что все на вопрос девочки: «А зачем вам петух?», отвечают почти одинаково: кто на лапшу, кто на жаркое, кто для борща... А девочке, видимо, хотелось услышать совсем другое... Ну, например: «Какой красивый петушок! Возьму-ка я его. Пусть будит меня по утрам вместо будильника...» Но никто этого, к сожалению, не сказал...

Так и вернулась девочка, сияющая, наверное, самая счастливая сегодня на свете, со своим любимым петухом домой. Только отец продолжал оставаться сердитым. Но и он чуть-чуть стал добрее. «Урок» дочурки все-таки задел и его...

ДОБРОДЕТЕЛЬ

Возле подъезда встретил незнакомую девочку лет одиннадцати-двенадцати. В шортиках и маечке, на голове бант-бабочка - вот-вот вспорхнет. В больших синих глазах - нетерпимая тревога.

- Ты что здесь делаешь? - спросил я девочку.
- В-вот, - всхлинула она и показала на пирамиду золотистого песка, возле которого, вертя хвостом-пампушкой, лежал лохматый песик, преданно глядевший на свою хозяйку.

- Что вот? - не понял я.

- Мальчишки издеваются над собачкой, - сказала девочка, вытирая слезы, - я еле вырвала бедняжку у них, - и погрозила кулачком куда-то в сторону.

- Какие мальчишки? - удивился я и огляделся по сторонам.

Возле каштана, где кустилась лигуэра, шелохнулись верхние листочки, и я успел «зацепить» краешком зрения несколько настороженных глазенок: «Интересно, а что будет дальше?» Но, заметив взрослого человека, мальчишки моментально куда-то с шорохом растворились. Однако одного, лохматого, с рогаткой в руке, я успел распознать... Пацан-второгодник, сосед по лестничной площадке.

Пришлось препроводить девочку с собачкой до дома.

- Жалко щенка, - щебетала она по дороге. - Возьму его себе. Пусть поживет у нас немного. А потом кому-нибудь подарю. Только очень... добром!

...Рядовой случай, где добродетель соседствует с жестокостью. Я опять столкнулся с ней. На сей раз возле самого дома. Но на этот раз доброта победила. А сколько раз она терпела поражение, когда мы вовремя не успели или по лености, слепоте своей души не прикоснулись к ней на помощь! Пусть даже как в моем маленьком случае. Ведь зло всегда сильнее, ибо оно стихийно и быстрее объединяется.

Вечером у Авесты вычитал на страницах, посвященных собаке, - самому древнему и преданному другу человека, - наставления, как с ней обращаться... И не сами наставления, написанные в I в. до н. э. удивили меня, не то, с каким бережным вниманием обращались в незапамятные времена люди к гавкающим и скулящим существам, а меры, применявшиеся за издевательство над собакой. За убийство пса порой следовало наказание более тяжкое, чем за убийство человека.

Если бы мы, живущие в конце двадцатого века, иногда вспоминали об этом...

Николай Красильников.

ПОМОЧЬ ВСТАТЬ В СТРОЙ

Пожалуй, нет ни одного человека, у которого бы не обливалось сердце кровью при виде ребенка-инвалида, старающегося быть таким же, как и его здоровые сверстники. Он стремится меньше прихрамывать, если ноги отказывают, незаметно манипулировать рукой, которая парализована... А если уж прикован к коляске, то тут остается одно - делать все, что под силу сидячему. «А почему, собственно, человек с ограниченными физическими возможностями не может встать в строй наравне со всеми?» - эта мысль давно не давала покоя инженеру-педагогу Халиде Муртазиной. Всякое видела, бывая в специализированных детских учреждениях. И однажды, действуя по известному жизненному закону: «Если не я, то кто?», решила создать Центр социальной поддержки детей-инвалидов. Нет, проблема реабилитации таких ребят во многих медицинских и учебных заведениях решается. Но вот сделать все, чтобы дать им профессию, приучить к интересному труду, чтобы они не чувствовали себя ущербными, - дело нужное и важное, считала Халида Хасановна.

Обратилась к председателю Узбекского общества инвалидов Садыку Убайдуллаеву. Тот поддержал идею создания центра и выступил его учредителем. К делу подключилась его «правая рука» - помощник по социальным вопросам Рано Авлянова. Так появилось в августе нынешнего года у общества дочернее предприятие «Уйгунлик» («Гармония»).

Как говорит Халида Хасановна, начали с нуля. Помогал кто как мог. Генеральный директор ООО «Диги-арт» Игорь Кабахидзе обеспечил сотнями анкет и фирменных бланков, предоставляет аудитории, оснащенные компьютерами, где ребята смогут делать первые шаги как будущие операторы этой техники. Принимает участие в разработке проекта по дальнейшей деятельности центра.

Поддержали центр и Ольга Благонравова - директор частной аудиторской фирмы «ИНС-Элвидж», включившись в проведение социологического исследования по спискам ребят с ограниченными возможностями,

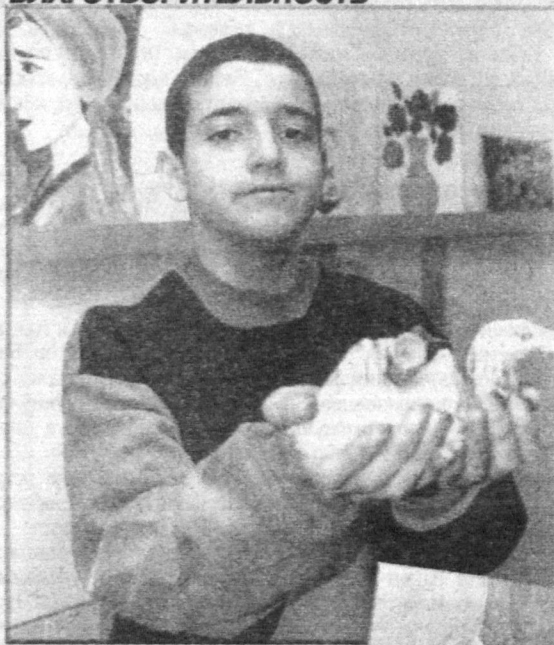
предоставленным районными отделами здравоохранения, и руководитель РЦ «Узбекучавто» Владимир Мусодиров и директор Молодежного театра Улугбек Файзи-ев. Особую помощь оказывает директор Научно-исследовательского художественного центра детей-инвалидов «Санвикт» Гульсара Раджапова (что действует при УзОИ). Скромную сумму в копилку нового центра внесла частный предприниматель Неля Ким. Отметим, что пока команда Халиды Хасановны работает на общественных началах.

Задачу энтузиасты поставили перед собой непростую. Сначала выявить желания самих детей: кем хотят стать, чем увлекаются, чем интересуются? Пока решили остановиться на пятистах «абитуриентов». Уже обследовали двести. Ходят по адресам, заполняют анкеты, беседуют с ребятами, родителями. Картина проясняется интересная: дети хотят освоить компьютер, изучить разговорный английский язык, психологию общения, знать право и т. д. Хотят быть раскованными, уверенными в себе, в своем будущем. Что ж, руководители «Диги-арт» и «Средацветметэнерго» готовы помочь ребятам в осуществлении их мечты, предоставят им и аудитории, и преподавателей.

Конечно, детский центр (есть задумка привлечь в него и женщин-инвалидов) нуждается в спонсорской поддержке. И уже внесли свою скромную лепту и АООТ «Зарафшан», и СП «Ардус», и компания «Нестле». Верит Халида Хасановна, что поддержат ее центр и другие.

Спрашиваете по какому счету? Он, как и у всех, многозначный: р. с. 20212000204075988001 и валютный счет: 20212840904079988001 в ТООБ «Асака» МФО 00416 ИНН 203370926. А телефон: 35-82-64.

Центры «Уйгунлик» и «Санвикт» уже провели в Молодежном театре Узбекистана выставку-распродажу произведений юных художников и керамистов - воспитанников «Санвикта».



Посетителей привлекли поделки из керамики, или, как они называются, мелкая пластика. Ребята надели оригинальных осликов и верблюжат, овечек и слоников, а также музыкантов и водоносов.

Среди мастеров - дети 5-11 лет: Бабур Тургунов, Баходир Муллаахунов и другие. А какие акварели сотворили мастера кисти! Фойе театра от их пейзажей и натюрмортов стало светлее. Особое впечатление произвели работы пятнадцатилетнего Рустама Бабаджанова: «Пришельцы», «Маугли», «Дракон» и восьмилетнего Даврона Ишмурадова, семилетней Наташи Дейнеки. Всех не перечислить. 82 полотна и 42 керамические фигурки просто завораживают. И... тут же некоторые из них были раскуплены.

Гордится своей воспитанницей Мафтуной художник Ахмет Махмутов, который ведет занятия в центре «Санвикт». Ее произведения приобрели в частные коллекции любители.

Средства, что выручили организаторы выставки, пойдут на укрепление материальной базы детских центров, обучение ребят. Но пока это капля в море. И Халида Хасановна надеется на инвесторов - руководителей предприятий, предпринимателей и частных лиц. И уверяет, что эта выставка - не единая акция. Впереди еще много интересного.

Борис Палацкий.
Корр. «Правды Востока».

Фото Ольги Лысенко.

НА СНИМКАХ: Гога Карапетьян; Саша Тамарлаков; поделки.

ВЕСЕЛЫЙ

УГОЛОК

КАЛАМБУРЫ ПОНЕВОЛЕ

Уберите любое слагаемое - сумма не уменьшится, а растворится без остатка.

На сцену вышла сама Культура.

Космически страшен.

Избалованные мебелью страны.

Нежно-загадочное название.

Высший менеджмент.

Твердые распоряжения.

Они приходят к памятнику, чтобы посоветоваться с собой.

Каламбуры-ляпы обнаружил в печатных изданиях

Станислав Алтунянц.

ПОДУМАЕМ ВМЕСТЕ

Интересно, куда вставляли палки до изобретения колеса?

Стоит ли откладывать на завтра то, что можно вообще не делать?

Если мы не будем делать ошибок, то на чем будут учиться потомки?

Что лучше - гнуть спину или свою линию?

Сергей Чинаев.

Уважаемый Н. Котов! Слуховой аппарат дается или только в ухо, или за ухо. У вас в ухо. Чтобы получить еще в ухо, вам надо доплатить.

(Из ответа на запрос покупателя).

Принята санитаркой в ухо, горло, нос.

(Из трудовой книжки).

Комиссией установлено, что туша коровы слана на склад полностью, за исключением передних ног, которые ушли налево.

(Из акта).

Во время забега бегунов на 3000 метров на стадионе была включена песня «Не спешите». Ралисту К. Черпалкину объявить выговор.

(Из приказа дирекции стадиона).

Акт на списание не подписан, а подписан подлинник, но который подписан, то переписан, и на экзем-

КТО ТАМ ЕЩЕ ШЕВЕЛИТСЯ...

пляр написано, что переписан.
(Из объяснительной записки).

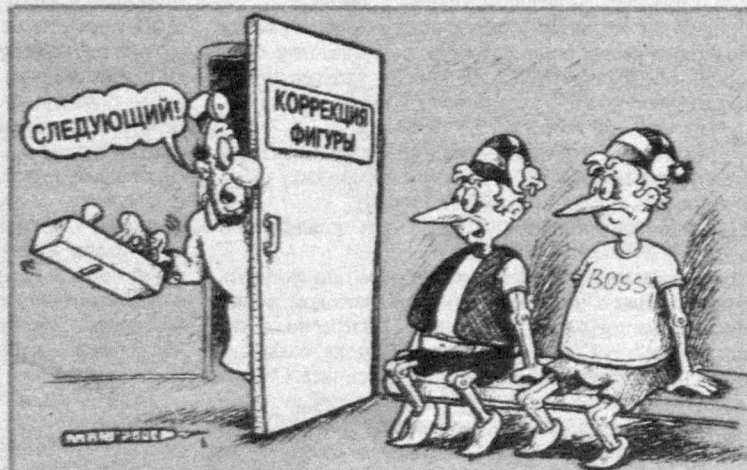
Пусть все на елке веселятся!
Пусть за здоровье не боятся!

Пусть жизнь светлеет с каждым днем,
Пусть все вокруг горит огнем!
(Из приглашения билета на новогодний вечер).

Доктор Городецкая! Не отмахивайтесь от больного, доведите его до конца.

(Резолюция главврача).

Разрешаю подателю записки ободраить козла для ремонта коня.
(Из распоряжения заведующего спортбазой).



А насчет угля скажу так, надо было вовремя подавать списки желающих обуться.

(Из выступления на собрании).

Я им говорил: «Только через мой труп!» Так они наплевали на мой труп, а потом пошли и расписались.

(Из судебного дела).

...Танцующий должен исполнять танец правильно, четко и одинаково хорошо как правой, так и левой ногой.

Суп с фрикобельками.
(Из меню).

16 мая состоится педсовет на тему «Ликвидация проблесков знаний у учащихся». Явка всех учителей обязательна.

Сегодня врач прочитает лекцию на тему «Профилактика склероза у людей преклонного возраста». Нача-

ло в 19 часов. После лекции видеofilm «Жизнь обреченных».

Вечерний ресторан «Рассвет».
(Вывеска).

В 7 часов в среду в третьем подъезде состоится собрание. Повестка дня: выборы домового.

Уважаемые спортсмены! Подойдите к главному судье соревнований для жеребьевки! Кто отжеребился, могут пройти к своим командам.

В аптеку срочно требуется пенсионерка - витринная пыльщица. Зарплата - квадратный метр пыли с витрины.

Пассажиры, проходите в серединку, там еще шевелятся. (Объявление кондуктора автобуса).

Подготовил

Валентин Матвиенко.

НА КЛОЧКАХ БУМАГИ

- О писателе Г. П.: «У него вместо языка во рту холодная котлета!».
- Говорить научиться проще, нежели слушать.
- Яблоком раздора может быть и пальма первенства.
- Сытый фазан становится легкой добычей для шакала.
- - Я вещь в себе! - хвалилась черепаха.
- Не можешь пить, не пои.

Нодир Кашгари.