

# ПРАВДА ВОСТОКА

20 сентября 1995 года среда №179 (23112)



## "ХРУЩЕБЫ" ОБРЕЧЕНЫ СТАТЬ ХОРОМАМИ

В Петербурге, как и во всех крупных российских городах, проблема пятиэтажек обострилась до крайности. Мало того, что жить в них было всегда неудобно, теперь еще пришло время их разрушения.

Самое простое решение - снести пятиэтажки и на их месте возвести новые дома. Так кое-где и поступают. Однако подсчитано, что разборка бетонных стен пятиэтажек, вывоз огромного количества обломков, выравнивание площадок, прокладка новых коммуникаций обойдется не дешевле самого строительства. Вот почему городские власти Петербурга дали согласие на эксперимент, который был предложен ЛенНИИ-Проектом строительному тресту №5. А предложили они по созданию новой технологии и новому проекту реконструировать "хрущбы".

Эксперимент удачно состоялся. В Петербурге на проспекте им. Бабушкина такая пятиэтажка превратилась во вполне современное здание. Вместо пяти этажей стало девять. Вместо пятиметровых кухонек - удобные 12-метровые, просторные прихожие, квартиры в двух уровнях. Был усилен фундамент, усилены все несущие конструкции, установлены фигурные пилоны, оживившие скучные панельные стены. Появились лоджии, балконы. Дом оснащён лифтами, мусоропроводами. И что особенно стоит отметить - реконструированное жилье оказалось сравнительно недорогим.

## ПОДЛОДКА - ДРУГ ГАЗОВИКОВ

Муку, сахар и другие продукты привезли рабочим Карской нефтегазозведочной экспедиции на полуостров Ямал на ... атомной подводной лодке.

Экспериментальный рейс субмарины в качестве грузовика по льдам Арктики показал, что доставка народнохозяйственных грузов подводными лодками позволит снизить стоимость транспортных расходов примерно в десять раз. Кроме того, появилась возможность транспортировать грузы в эти арктические широты круглогодично.

Сообщая об этом необычном для военных морских рейсах, газета "Тюменская правда" считает, что экономические результаты эксперимента убедят правительство России широко применять грозные корабли в мирном деле - на освоении газовых месторождений Ямала.

## ПЕНСИЯ ПРИДЕТ С ОПОЗДАНИЕМ

Три миллиона пенсионеров России получат свои сентябрьские пенсии с десятидневным опозданием.

Как было заявлено руководителем Пенсионного фонда РФ Василием Барнуком, полностью решить проблему задержки выплаты пен-

## КУЗБАСС ТРЯСЛИ ЗАБАСТОВКИ, ТЕПЕРЬ - ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЕ

В четверг на юге Кузбасса произошло землетрясение. Наиболее сильные толчки ощущались в Прокопьевске, Киселевске, Новокузнецке. Серьезных разрушений и жертв, к счастью, нет. Однако в Прокопьевске треснула, например, стена девятиэтажки. В Киселевске в трещинах оказались стены школы, на частных домах (а их в кузбасских городах большинство) повреждены крыши, надворные постройки.

В ожидании следующих толчков (хорошо, что они не последовали с такой же силой) люди покинули жилища, прекратили занятия в школах, на шахтах горняков вывели из забоев, ибо при подвижках земной коры возможны внезапные выбросы метана большой концентрации, повреждения крепления горных выработок.

Почему же такое ЧП стало неожиданностью? Дело в том, что в Кузбассе нет службы сейсмического контроля, хотя давно известно,

## ЗА ПЯТЬ МИНУТ ДО ВЫСТРЕЛА...

Расследование по уголовному делу о выстреле из гранатомета по американскому посольству передано из Краснопресненской межрайонной прокуратуры в прокуратуру Центрального округа Москвы.

Официальные лица пока весьма скупко комментируют ход следствия, и можно предположить, что существенных сдвигов не произошло. А с подготовкой фотопортрета преступника даже случился казус. Как выяснилось, на подготовленном к тиражированию портрете был изображен... сотрудник правоохранительных органов, который в то время там дежурил.

Как сообщили в прокуратуре, по делу назначен ряд экспертиз, в числе которых баллистическая и комплексная. Обычно экспертизы длятся в течение месяца, но следователи надеются, что на этот раз в связи с важностью события результаты удастся получить раньше.

Это был удручающий и шокирующий инцидент, - сказал высоко-

## НА ВАЛЮТНОЙ БИРЖЕ УЗБЕКИСТАНА

В торгах Узбекской республиканской валютной биржи, состоявшихся 19 сентября 1995 года, приняли участие банки Республики Узбекистан, имеющие право совершать операции в иностранной валюте.

Объем продажи составил 19,33 млн. долларов США. Курс зафиксирован на уровне: 1 доллар США = 33,65 сум.

Центральный банк Республики Узбекистан установил с 20 сентября 1995 года следующие курсы иностранных валют к суму для учета и таможенных платежей:

1 Австралийский доллар	25,48	10 Португальская эскудо	2,19
1 Австрийский шиллинг	3,22	1 Сингапурский доллар	23,26
1 Английский фунт стерлингов	52,04	1000 Турецких лир	0,70
10 Бельгийских франков	11,04	1 Финляндская марка	7,63
1 Голландский гульден	20,25	1 Французский франк	6,59
10 Греческих драхм	1,41	1 Швейцарская крона	4,69
1 Датская крона	5,86	1 Швейцарский франк	27,91
1 Доллар США	33,65	1 Экуо	42,53
1 Египетский фунт	9,91	10 Японских иен	3,25
1 Ирландский фунт	53,10	1000 Российских рублей	7,53
1 Исландская крона	0,51	1 Эстонская крона	2,83
10 Испанских песет	2,66	1000 Украинских карбованцев	0,2
100 Итальянских лир	2,09	1 Латвийский лат	62,55
1 Канадский доллар	24,73	1 Литовский лит	8,41
1 Кувейтский динар	111,65	1 Казахская тенге	0,56
100 Лианских фунтов	2,09	1 Молдавский лей	7,42
1 Немецкая марка	22,69	1000 Белорусских рублей	9,93
1 Норвежская крона	5,19		

## ОБОГНАВ ВСЕХ СОПЕРНИКОВ



Белое золото - 95

### СВЕРХ ЗАДАНИЯ

Всего две недели понадобилось земледельцам колхоза имени Абдуллы Муминова Уйгунского района Наманганской области, чтобы заготовить намеченные договорным обязательством 1680 тонн хлопка. Более половины его составляет семетная сырец. Урожайность гектара достигла 33 центнеров.

Тон во внутриколхозных соревнованиях, да, пожалуй, и в целом по району, задают коллективы бригад Юсуфджона Казакова, Эргаша Малабаева, Махмуда Нажметдинова, уже который день сдающих хлопок сверх намеченного задания.

### Гульнара Саидова. ЛИДИРУЮТ АРЕНДАТОРЫ

В хлопководстве Дангаринского района сейчас практикуется различные формы хозяйственных отношений. Опыт показал, что наибольший эффект дает работа земледельцев на подряде.

В числе лидеров на уборочной в нынешнем сезоне в хозяйстве "Мулкоб" арендаторы бригады №2 Юлдашлы Омисова. Этот коллектив уже получил в среднем по 33 центнера сырья с гектара. На первом этапе уборки отличился многотысячник Мукаррам Ахматуллаев, Мелиби Турнуова и Урунисно Артыкова. Они уже записали на свой счет по четыре и более тонн хлопка. Арендаторы ежедневно сдают его по пять процентов в задание. Темпы сбора в бригаде продолжают расти. У коллектива высокая цель - довести урожайность до сорока центнеров.

Выполнили свои договорные обязательства и арендаторы бригады Ахмада Сотволдыева из хозяйства "Багдад" Багдадского района. Их хлопковые поля дадо по 32 центнера сырья с гектара. Постарались сборщицы Бухожал Юлдаева, Якутзон Сотволдыева и десятки других мастериц ручного сбора. Выращенный урожай позволяет арендной бригаде выйти на 45-центнерный рубеж.

### Юрий Гентшке. Соб. корр. "Правды Востока". Ферганская область.

## СТРАДА: ДЕНЬ ЗА ДНЕМ

СВОДКА о заготовке хлопка-сырца в Республике Узбекистан НА 19 СЕНТЯБРЯ (в процентах)

Область	заготовлено за день	с начала сезона
Андижанская	4,70	58,55
Хорезмская	3,07	57,84
Ферганская	3,18	51,57
Бухарская	3,25	44,63
Наманганская	3,25	39,40
Сурхандарьинская	1,96	35,91
Республика Каракалпакстан	2,62	32,13
Новоусойская	2,86	28,81
Кашкардарьинская	2,36	23,59
Самаркандская	2,51	20,26
Ташкентская	2,00	12,43
Джизакская	1,65	10,30
Сырдарьинская	1,57	9,92
<b>Итого по Республике Узбекистан</b>	<b>2,69</b>	<b>33,21</b>
<b>Было в 1994 г.</b>	<b>1,54</b>	<b>19,11</b>
<b>В том числе заготовлено тонковолокнистого хлопка-сырца (в тоннах)</b>		
Сурхандарьинская	945	14143
Кашкардарьинская	233	1353
Наманганская	0,00	0,00
<b>Итого по Республике Узбекистан</b>	<b>1178</b>	<b>15496</b>
<b>Было в 1994 г.</b>	<b>915</b>	<b>8895</b>

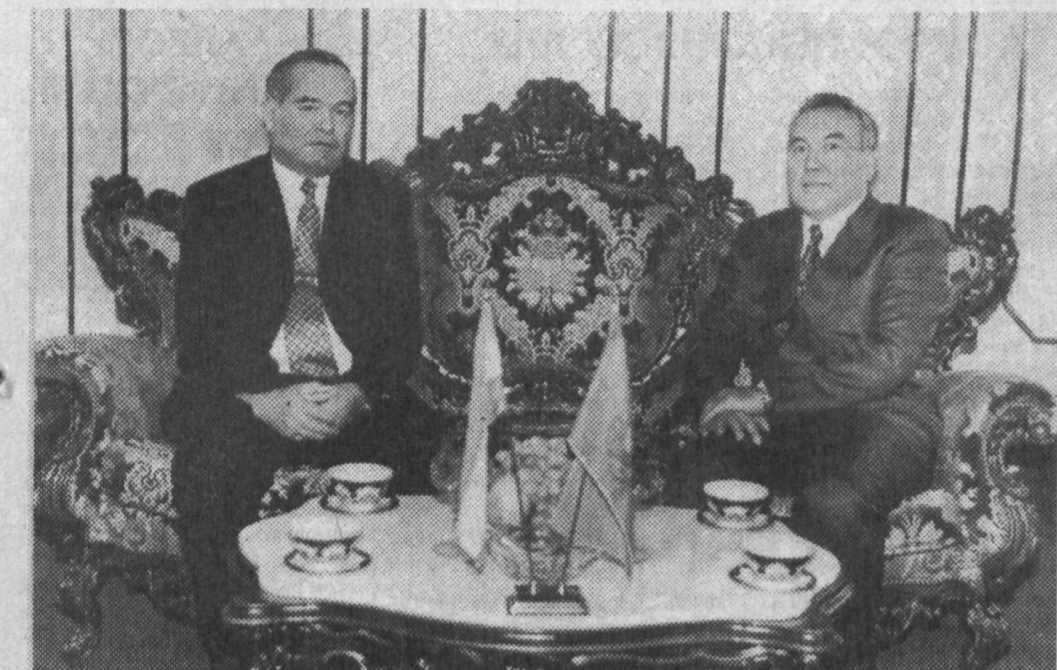
(УзА).

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Цена свободная



## СОТРУДИЧЕСТВО, ОКРЫЛЕННОЕ БРАТСТВОМ

Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев 19 сентября прибыл с рабочим визитом в Ташкент.

В столичном аэропорту, где были подняты государственные флаги Казахстана и Узбекистана, высокого гостя встретил Президент нашей страны Ислам Каримов.

Все более укрепляющаяся дружба между народами Узбекистана и Казахстана, их культурное и духовное единство дают возможность обеим странам всемерно развивать сотрудничество в различных отраслях народного хозяйства, совместно преодолевать трудности переходного к рыночным отношениям периода. Ибо, инаишне по-прежнему, до какой степени находят опоры друг в друге два народа, издревле живущие в добрососедстве и согласии.

В ходе беседы между Исламом Каримовым и Нурсултаном Назарбаевым состоялся обмен мнениями об усилении экономической интеграции между двумя республиками, а также по вопросам, связанным с работой Международной конференции по проблемам устойчивого развития государств бассейна Аральского моря, которая

продолжается в Нукусе.

После беседы руководители двух стран встретились с журналистами, ответили на интересующие их вопросы.

В истории народов Узбекистана и Казахстана бывший Советский Союз оставил целый ряд печальных последствий. Это прошлое оказывает свое негативное влияние и на нашу сегодняшнюю жизнь. Одним из таких бедствий явилась экологическая катастрофа, возникшая в результате усыхания Аральского моря.

Говоря о путях решения таких проблем, Президент Узбекистана Ислам Каримов отметил, что настало время переходить от пустых разговоров к практическим делам. Он выразил надежду на то, что в документах, которые предстоит принять на Нукусской международной конференции, будут четко отражены обязательства участников этого мероприятия.

Руководители республик Узбекистана и Казахстана особо остановились на связях между двумя странами в области экономики, культуры и других сферах.

Ислам Каримов отметил, что процесс экономической интегра-

ции между нашими государствами, охвативший разные отрасли народного хозяйства, и в том числе организация между двумя республиками таких структур, как химическая финансовая промышленная группа, явится залогом плодотворного сотрудничества в будущем.

Затронув на брифинге тему о процессе экономических реформ, осуществляемых в Узбекистане, Нурсултан Назарбаев подчеркнул, что политика, проводимая руководством страны в отношении земельной реформы, может служить поучительным примером. Руководитель Казахстана также дал высокую оценку опыту правительства Узбекистана в борьбе с преступностью.

В этот же день Президент Казахстана Н. Назарбаев в сопровождении Президента И. Каримова посетил Ташкентское авиационное производственное объединение, осмотрел некоторые спортивные сооружения столицы.

Фото Р. Джуманизова (УзА).

## НУКУС: МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

19 сентября. (Сообщают специальные корреспонденты УзА Гюлом Мирзо, Абдурахман Искандеров). Международная конференция по вопросам устойчивого развития государств бассейна Аральского моря продолжала свою работу.

Темой обсуждений на второй день форума стали факторы прогресса человека. С докладами на утреннем заседании выступили постоянный представитель Организации Объединенных Наций в Узбекистане Х.Малик, исполнительный директор Всемирной организации здравоохранения В.Крайслер, директор каракалпакстанской внеправительственной организации "Онда саломатлиги" А.Отанязова. По данному вопросу выступили также представители ряда стран.

В результате отступления аральской воды на 120 километров от морского берега, миллионы гектаров превратились в песчано-соляную пустыню. Усыхание моря оказывает отрицательное влияние на климат региона, его растительный и животный мир. И самое

горькое, загрязнение воды, земли и воздуха в Приаралье ставят под угрозу здоровье миллионов людей, проживающих на этой территории. Результаты обследований международных и местных экспедиций показывают, что последствия экологической катастрофы и тяжелые социально-бытовые условия оказывают вредное воздействие на здоровье населения региона, особенно на матерей и детей. Вот только один пример. На сегодняшний день 63 процента волеводом Каракалпакстана находится в непригодном состоянии.

Правительство Узбекистана расширяет тесное сотрудничество с неправительственными организациями в целях защиты здоровья и улучшения жизненного уровня жителей Приаралья. Заслуживает внимания тот отрядный факт, что в результате совместной деятельности международного фонда "ЭКО-САН" и ЮНИСЕФ был выработан и стал осуществляться на практике проект экономической и региональной помощи Аральскому морю - АСПЕРА.

Когда эта программа была

одобрана правительством Узбекистана, в частности, Президентом Исламом Каримовым, она стала претворяться в жизнь, - сказал президент международного фонда "ЭКО-САН" Юсуф Шодимов. - Проводимый нами международный форум, посвященный обсуждению сложнейших экологических проблем Приаралья, явился первым столь крупномасштабным мероприятием. Мы надеемся, что конференция послужит увеличению числа государств, которые глубоко осознают, что трагедия Арала, боль Арала - это трагедия и боль всего мира. Я искренне верю, что эта конференция станет важным шагом на пути перехода от экспертизы и анализов к оказанию практической помощи.

После перерыва участники конференции, разделившись на рабочие группы, продолжили обсуждение.

На общем собрании были заслушаны комментарии руководителей рабочих групп по поводу предложенных программ.

(УзА).

## "ХОЧУ СТАТЬ АНГРЕНСКИМ АКЦИОНЕРОМ", - сказал старший эксперт Европейского сообщества после рабочей поездки на Ангренский экспериментальный механический завод

Как ни далеки Брюссель и Ангрен, но теперь они друг другу не чужие. Там была принята программа старших экспертов для стран СНГ, тут ею немедленно воспользовались.

От июня до сентября времени прошло всего ничего. В июне состоялась Брюссельская встреча, организованная Европейским сообществом, точнее, департаментом программы ТАСИС "Техническая помощь странам СНГ". А участвовали во встрече директора центров деловых связей и представители западных агентств, консорциумов, консультантских программ помощи.

Что обсуждали? Как содействовать частному малому и среднему бизнесу. В принципе, это задача каждого из одиннадцати центров деловых связей, созданных в быв-

ших союзных республиках. Они сводят местных предпринимателей с зарубежными, знакомят деловых людей через прозрачные границы СНГ, комплектуют группы на международные сессии Европарламента, формируют банки данных потенциальных партнеров.

На Брюссельской встрече говорили о "старших экспертах". Были восточноевропейские страны их услугами широко пользуются. В 14 странах есть 14 центров, специализирующихся в той или иной области производства. В их карточках - фамилии пенсионеров с высоким директорским уровнем. Отдельные страны уже пытались направлять экспертов в помощь предпринимателям СНГ. Идея здесь опралава. Другое дело, что в организации был разный. Европейское сообщество

приняло "Программу консультационных услуг старших экспертов" и сообщило о ней на июньской встрече в Брюсселе. А проводить ее в жизнь предложило центрам деловых связей.

Вот эту информацию предпринимателям стоит прочесть особенно внимательно: практически каждый может пригласить к себе в фирму старшего эксперта. Оплатит Европейское сообщество. Две-три-четыре недели - такие сроки определены для консультаций. Что требуется от предпринимателя? В анкете дать информацию о производстве, кратко объяснить, какие испытывает проблемы, на какие вопросы хочет получить ответы.

В Ангрене дело оказалось самым инитиативным. Кто-то краем уха уловил новость, и тут же Олег Тен, директор Ангренского экспери-

ментального механического завода, отправился в Ташкент. "А нам можно?" На тот момент предприятие было государственным, вроде бы под условия программы старших экспертов не попадает. Но уже сделали заявку в Госкоммуштву на разгосударствление и приватизацию.

Как написать в анкете... Ангренский экспериментальный логот тем, кто на нем работает. Но иду сокращения. Премия предприятия относится к Мингруппу СССР. Десять процентов поставок шло из-за пределов Узбекистана. И немалая доля продукции уходила на магистральные трубопроводы большого государства. Что происходит сейчас, наверное, старшие эксперты знают. Заказы есть, а материалы нет. Попробую большая часть комплектовки завозится. Вывозится полови-

на произведенного товара, но ангрены опасаются, что их место на рынке СНГ займут другие. Тогда объемы поставок еще сократятся.

В Узбекистане хорошо продвинулся газорегуляторный пункт - другая заводская номенклатура. И можно освоить газовые горелки, но не производится в республике необходимая для них медная трубка. Значит, завозить? Но поспитали ангрены разницу в курсах валют, приплюсовали транспортные расходы и развели руками - в убыток. Как быть? Оптимизировать производство, но за счет чего? Есть надежды на акционирование, но какой будет реальная отдача? Словом, было что писать в анкете.

Потом наступил сентябрь, и две недели старший эксперт из Финляндии Ульф Рухольм, много лет руководивший металлургическими компаниями, выискал в проблемах завода. "Думаю, здесь хуже. Нет, все можно наладить", - говорил Ульф. - Слабые места - вы мало занимаетесь маркетингом и торговлей, а с этого надо начинать. Иностранцы очень заинтересуются Центральноазиатским регионом, но нет времени ездить в каждую республику. Станьте ко-

ординатором по всем центральноазиатским странам в своей отрасли!"

Мы с Ульфом Рухольмом встретились накануне его отъезда. Несмотря на весь оптимизм, он не очень оптимистично сказал: "Вы знаете, меня беспокоит проект устава акционерного предприятия. Я не все досконально понял и буду с ним еще работать дома. Говорят, осталось совсем немного времени до его утверждения. Но надо переработать". Старший эксперт сомневался, сможет ли завод работать после разгосударствления самостоятельно, если контрольный пакет акций останется у Госкоммуштву.

Ульф Рухольм приедет еще. С его колоссальным опытом работы в рыночной стране он надеется внести в наши законы и по налогодобложению, и по работе акционированых предприятий. Если вслед за Ульфом приедет еще много других старших экспертов (а Европейское сообщество их число никак не ограничивает, приглашайте предпринимателей), наверное, произойдет качественный сдвиг в работе малых и средних предприятий.

Наталья Шулепина.

курсы установлены без обязательств Центрального банка Республики Узбекистан покупать или продавать указанные валюты по данному курсу.

С 20 сентября 1995 года Центральным банком Республики Узбекистан установлен следующий коммерческий курс илчного доллара США для использования в специализированных обменных пунктах:

- Курс покупки: 1 доллар США = 33,65 сум;

- Курс продажи: 1 доллар США = 33,65 сум;

При продаже иностранной валюты вычитается комиссионное вознаграждение в суммах.

О тех, кто удостоен награды

### СЕРДЦЕМ ПРИКИПЕВ

В трудовой книжке Алексея Султана все одна запись: в 1977 году после службы в армии принят учеником слесаря. Полгода ходил в училище, затем смышленному паренку стали доверять более сложные задания.

А сейчас на Ташкентском электронно-техническом заводе производственного объединения "Фотон" Алексея Олеговича Султана знают как одного из лучших механиков, слесарей-сборщиков. И от души поздравляли Алексея с награждением орденом "Дустлик".

Работа в бригаде слесарей-сборщиков, - вспоминает Алексей, - захватила сразу. Представление о монотонности труда расцелось после первой же сборки станка...

Тогда А. Султан уже понял, что, помимо крепких рук, нужна еще и голова. В 1983 году он окончил вечернее отделение автомобильного института и защитил диплом по специальности инженер-механик по производству и ремонту автомобилей, но все же остался на заводе. Возможно, в начале учебы Алексей и связывал свою дальнейшую судьбу с автомобильным транспортом, но, проработав шесть лет в родном коллективе, который тогда возглавлял опытный бригадир Рахим Ильясов, понял, что "прикипел" и лучшей "команды" ему не найти.

Сейчас в бригаде вместе с А. Султаном работают шестеро. Это опытные слесари-сборщики Михаил Бакаев, Анвар Юсупов, Руслан Хусайнов, Георгий Федотов и ученик Денис Ануфриев. Много видел трудовых коллективов, - говорит начальник цеха № 20 Александр Николаевич Назаров, - но такой бригады нигде не встречал. Высокий профессионализм, четкая исполнительность, отличное качество - характерный почерк бригады.

Сегодня на фоне экономических трудностей, разрыва связей с традиционными заказчиками готовой продукции и поставщиками сырья в производственном объединении "Фотон" старается находить приемлемый выход из кризисной ситуации. Здесь в первую очередь ориентируются на спрос и качество продукции. Свою лепту в производство вносит и бригада Алексея Султана. В тесном сотрудничестве с конструкторским бюро ОГМ они занимаются сборкой станков, оборудования, технологических линий, приспособлений.

Недавно в коллективе объединения освоены кассовые аппараты для торговых организаций. В сжатые сроки двадцатому цеху пришлось изготовить большой объем тренировочного оборудования: испытательные стенды, монтажные столы, тележки... И здесь четко сработала бригада А. Султана.



Потенциальные возможности команды слесарей-сборщиков, надо сказать, немалые. Им по плечу практически любые задачи, связанные с переходом на новые технологические процессы. К примеру, для малых предприятий специалисты сборочного цеха в короткие сроки могут оснастить технологические линии по производству макарон, стуженного молока, фрук-

тового сахара, наладить оборудование по ремонту холодильников, кондиционеров.

Что характерно, в этом дружном коллективе здоровый микроклимат. Они не курят и не пьют, даже в праздники и дни рождения у них всегда сладкий стол и крепкий чай. Так что в ближайшее время они будут отмечать торжество по случаю награды

своего бригадира, который скромно заметил, что этот орден - добросовестный труд всей бригады.

**О. Гульватани.**  
НА СНИМКАХ: бригадир Алексей Султан; слесари-сборщики Михаил Бакаев, Алексей Султанов и Георгий Федотов; Анвар Юсупов и Алексей Султанов.

Фото А. Расимова.

### "МАКЕННА ЭНД К" В УЗБЕКИСТАНЕ

В Ташкенте открылся офис одной из крупнейших международных юридических компаний "Маккена энд К".

Создана в 1982 году в Лондоне. Имеет филиалы в Праге, Вашингтоне, Токио, Брюсселе, Гонконге. Предоставляет юридические услуги клиентам из 50 стран через своих партнеров во Франции, Германии, а также местных адвокатов в Варшаве и Москве. В штате работает более 800 человек.

В последние годы "Маккена энд К" действует довольно успешно в качестве консультанта для компаний, которые планируют инвестиции в Содружестве независимых государств и в странах При-

балтики по широкому кругу вопросов, включая создание совместных предприятий в транспортной, нефтяной, газовой промышленности, в сфере информации, фармацевтики, строительства. В Узбекистане "Маккена энд К" представляла интересы табачной компании "БАТ Индустри" (Великобритания). Переговоры завершились успешно. В мае 1994 года заключен контракт на 300 млн. долларов. Это была первая крупномасштабная приватизация в республике.

Сейчас мы работаем еще над тремя проектами такого масштаба, - говорит Елена Кириллова, представитель фирмы

в Лондоне и возглавляющая группу юристов-консультантов СНГ. Развивающимся рынком Узбекистана заинтересовались крупные компании США, Австралии, Южной Кореи, Японии. Вместе с нами в Ташкент приехала группа английских бизнесменов. Сфера их интересов - транспорт, строительство, инженерные услуги. Открытие офиса в столице Узбекистана позволило нам более оперативно проводить переговоры с правительством, готовить для клиентов полный обзор соответствующего узбекского законодательства.

Тимур Низаев.

### "Правде Востока" отвечают

#### "А МИНИ-ПЕКАРНЯ ЛУЧШЕ..."

Так назывался материал, опубликованный 19 июля 1995 года под рубрикой "Письмо пришло вчера". В нем наш постоянный читатель, ветеран войны Н. Карпанин рассказал о низком качестве и высокой цене хлеба, выпекаемого новым хлебозаводом в Шаруге, что в Сурхандарьинской области.

На эту публикацию редакция получила ответ хокима города Шаруги М. Муродуллова, в котором сообщается, что публикация обсуждена на заседании хокимата. Действительно, некоторое

время из-за отсутствия денежных средств и муки хлебозавод действовал с перебоями, что привело к нарушению технологии и выпуску недоброкачественной хлебной продукции.

В настоящее время в связи с улучшением финансирования хлебозавод работает непрерывно. Благодаря установленному строгому контролю за его деятельностью со стороны хокимата, налоговой инспекции и сайэпидстанции города качество выпекаемого хлеба заметно улучшилось, цена установлена по прейскуранту.

### Репортаж

#### АЛЛО!

#### ДИСПЕТЧЕРСКАЯ!..

Телефоны здесь не умолкают круглые сутки. Но диспетчеры у пульты Ольга Котелевская и Жанна Ким спокойно отвечают на все тревожные сигналы, регистрируют их в журнале, тут же перекладывают материалы в районные службы для принятия мер.

Заглянув заместителю начальника главной диспетчерской города Гайрат Расулов - доложили руководителю обстановку: в Шейхантаурском районе отключена горячая вода на 25 объектах, Мирзо-Улукбекском - на Карусу-1 - 18 жилищных и два дачных. Здесь идут профилактические работы, сегодня будут завершены. В Хамзинском районе авария на воздушной теплотрассе: вода отключена в шести домах. Меры принимаются...

И так ежедневно. Строжайший контроль за ходом всех остановок подачи воды, газа, тепла, электроэнергии в столичный город осуществляют Гайрат Таджибаевич и его шеф Александр Постолов. Так, каждые сутки дежурит у пульта Таб Бабаев, Равиль Шаймарданов, Вера Безверхова и другие. Знают они и состояние аварийных и жэковских служб на местах, их вооруженности, и потому, когда надо, ликвидируют аварии совместными усилиями районов и города.

А каких только сигналов не поступает в главную диспетчерскую города! Вот на массиве Себар на Ц-17 Сабир-Рахимовского района, в доме № 45 не работает лифт, в доме № 50 по улице Абдулла Каххара Яккасарайского района нет электроэнергии, здесь же жители улицы Глинка жалуются, что никто не убирает горы мусора...

Тревогу вызвало у руководителя сообщение из дома № 40а по улице Шарафа Рашидова о полпоре канализации, где районные службы не справились. Набрал по прямому номеру Якова Яншпуна - начальника центральной аварийной хозяйственной службы. Тот обещал срочно исправить положение. И знает Гайрат Таджибаевич, что повторно звонить коллеге не придется.

Диспетчеры принимают заявки, перенаправляют в районы. А Гайрат Таджибаевич посылает компьютеру со сводкой о выполненных работах и снял их с контроля, а потом внес сюда же новые заявки жителей и организаций, что проконтролирует городская служба.

Опытный строитель, много лет проработавший в 12-м и 159-м трестах Главташкентстроя старшим прорабом; главным инженером стройуправления, Гайрат Расулов быстро и четко ориентируется в сложной обстановке любого строения, когда выезжает на место, - ставит точный диагноз, оперативно принимает меры, докладывает о проделанном руководству столичного территориального коммунально-эксплуатационного объединения.

В период подготовки городского хозяйства к зиме, когда каждый понимает: не приедем меры сегодня - завтра ликвидировать крупную аварию или несправность будет еще труднее. И потому всегда нацелена главная диспетчерская служба города.

Борис Палацкий.  
Корр. "Правды Востока".

**Константин Циканов.**  
Ханкентский район.

Самое главное состоит в том, - говорит заместитель хокима района Б. Юсупов, - что люди поверили в необратимость реформ. Следствием явилось укороение становление хозяйского отношения и к земле, и к средствам производства. А истинный хозяин сумеет и народ накормить, и мощь государства укрепить.

Для достижения успехов в экономических реформах большое значение имеет создание в сельской местности новых рабочих мест. Сейчас в районе действуют более 170 малых и частных предприятий, 84 фермерских хозяйства, в которых заняты 1100 человек. До конца года численность работников здесь возрастет до 1500. Уже во многих колхозах работа эта ведется с укороением, особенно масштабно выполняется она опять-таки в колхозе "Талаба". Именно здесь находится созданное в апреле этого года первое

крупное фермерское хозяйство Тахира Абдалова. И еще 12 фермерских хозяйств и 22 малых и частных предприятия.

Одно из них - ковровый цех "Юлдуз". За два года цех ковроделов увеличился в пять раз. Приличная зарплата - до 600 сумов в месяц. Продукция идет на экспорт. В Ханкентском районе появились прилично-тщательный цех, построенный в содружестве с текстильщиками Ивановой и Шуи. Строится совместное предприятие "Ханка-Турк" по выпуску искусственной кожи, ведутся переговоры с Россией о совместном строительстве мини-заводов по переработке плодов, овощей и шерсти. Уменьшаются объемы платежей. Помогли в этом и введение расчетов по чекам и векселям, твердый контроль за финансовыми операциями, особенно - деятельность созданной недавно специальной комиссии на основе Закона о банкротстве.

На СНИМКАХ: мастер отделения варки извести Х. Таджибаев; общий вид Джизакского известкового завода.

Фото Бахрама Тураева (УзА).

Известно, что на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

Если в прошлом году в Джизаке произвели всего 41 тыс. тонн известки, то на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Тем не менее, это не охладит творческое рвение специалистов научной группы "Фонд". Они ведут разработку новых продуктов с применением корня. То есть верят в широкую перспективу предприятия. В самом деле, не может быть, чтобы пишевики Узбекистана все время шли на увеличение стоимости своей продукции, завозя сахар из-за пределов республики, и при этом пренебрегли собственной солодкой, чей глицирин в 170 раз слаще сахара!

Вы, видимо, еще не знаете, каков на вкус квас с добавлением экстракта солодки? Его реценз не давно родился, но уже запатентован. Авторским коллективом технологического изобретения руководит старший научный сотрудник пишевик-технолог Лариса Дмитриевна Фомина. Неужели пишевики-производственники не обратят внимания на этот рецепт?

Конечно, тут должен быть обоюдный интерес. Например, как это было с предприятиями металлургической промышленности. Вель лакирица и там находит применение. Вот и появился у "Фонда" партнер с алмакским адресом.

А сколько предприятий теряют

### ВЕРА В НЕОБРАТИМОСТЬ РЕФОРМ

Прошлый сезон бригада Тахира Абдалова из колхоза "Талаба" завершила успешно. За две недели собрала плановые 300 тонн хлопка, а до конца кампании сдала еще 160 тонн.

Вырашен урожай был благодаря лучшему использованию новых методов. И сегодня еще можно встретить хлопководческие бригады, работающие на коллективном подряде, как на заре колхозного строя.

Очень редкие из них сводят концы с концами. Тахир давно перевел всех на индивидуальный подряд. И усовершенствовал его так, что заинтересованность людей в получении максимального урожая стала высокой. Потому и отличилась бригада.

Достигнуть далеко не предел, потому что в масштабах бригады экономическая реформа далеко не исчерпана. Тахир делает еще шаг вперед: преобразует бригаду в деканско-фермерское хозяйство и последующий рост благосостояния земледельцев сбудет, - говорит Абдалов. - Потому что мы становимся собственниками своей земли и результатов своего труда, а во всем мире экономическое процветание достигается именно на этой основе.

Верит в это и в районном хокимияте, и поэтому энергично трудится над скорейшим преобразованием форм собственности. За семь месяцев текущего года разорудствовано 15 промышленных предприятий. Созданные акци-

онерные общества уже продали на фондовой бирже более ста тысяч акций. Открыто около двухсот малых и частных предприятий, они уже выпустили продукцию и оказали услуги населению на сумму более чем в 70 миллионов сумов.

Развернута работа по приватизации садов. Несколько лет назад садоводство вообще находилось в плачевном состоянии. Плодовые насаждения мало, возделывались случайные сорта для отчетности, а не для получения высококачественных плодов и винограда. Теперь площади садов увеличились, однако присущие отрасли болезни так и остались. Ну разве это нормально: у колхозов свыше 800 гектаров садов и виноградников, а прибыли от них мизерные, мало поступает в продажу и фрукты.

Сейчас организуются деканские хозяйства, специализированные на садоводстве.

Для достижения успехов в экономических реформах большое значение имеет создание в сельской местности новых рабочих мест. Сейчас в районе действуют более 170 малых и частных предприятий, 84 фермерских хозяйства, в которых заняты 1100 человек. До конца года численность работников здесь возрастет до 1500. Уже во многих колхозах работа эта ведется с укороением, особенно масштабно выполняется она опять-таки в колхозе "Талаба". Именно здесь находится созданное в апреле этого года первое

крупное фермерское хозяйство Тахира Абдалова. И еще 12 фермерских хозяйств и 22 малых и частных предприятия.

Одно из них - ковровый цех "Юлдуз". За два года цех ковроделов увеличился в пять раз. Приличная зарплата - до 600 сумов в месяц. Продукция идет на экспорт. В Ханкентском районе появились прилично-тщательный цех, построенный в содружестве с текстильщиками Ивановой и Шуи. Строится совместное предприятие "Ханка-Турк" по выпуску искусственной кожи, ведутся переговоры с Россией о совместном строительстве мини-заводов по переработке плодов, овощей и шерсти. Уменьшаются объемы платежей. Помогли в этом и введение расчетов по чекам и векселям, твердый контроль за финансовыми операциями, особенно - деятельность созданной недавно специальной комиссии на основе Закона о банкротстве.

Самое главное состоит в том, - говорит заместитель хокима района Б. Юсупов, - что люди поверили в необратимость реформ. Следствием явилось укороение становление хозяйского отношения и к земле, и к средствам производства. А истинный хозяин сумеет и народ накормить, и мощь государства укрепить.

Для достижения успехов в экономических реформах большое значение имеет создание в сельской местности новых рабочих мест. Сейчас в районе действуют более 170 малых и частных предприятий, 84 фермерских хозяйства, в которых заняты 1100 человек. До конца года численность работников здесь возрастет до 1500. Уже во многих колхозах работа эта ведется с укороением, особенно масштабно выполняется она опять-таки в колхозе "Талаба". Именно здесь находится созданное в апреле этого года первое

крупное фермерское хозяйство Тахира Абдалова. И еще 12 фермерских хозяйств и 22 малых и частных предприятия.

Одно из них - ковровый цех "Юлдуз". За два года цех ковроделов увеличился в пять раз. Приличная зарплата - до 600 сумов в месяц. Продукция идет на экспорт. В Ханкентском районе появились прилично-тщательный цех, построенный в содружестве с текстильщиками Ивановой и Шуи. Строится совместное предприятие "Ханка-Турк" по выпуску искусственной кожи, ведутся переговоры с Россией о совместном строительстве мини-заводов по переработке плодов, овощей и шерсти. Уменьшаются объемы платежей. Помогли в этом и введение расчетов по чекам и векселям, твердый контроль за финансовыми операциями, особенно - деятельность созданной недавно специальной комиссии на основе Закона о банкротстве.

Самое главное состоит в том, - говорит заместитель хокима района Б. Юсупов, - что люди поверили в необратимость реформ. Следствием явилось укороение становление хозяйского отношения и к земле, и к средствам производства. А истинный хозяин сумеет и народ накормить, и мощь государства укрепить.

Для достижения успехов в экономических реформах большое значение имеет создание в сельской местности новых рабочих мест. Сейчас в районе действуют более 170 малых и частных предприятий, 84 фермерских хозяйства, в которых заняты 1100 человек. До конца года численность работников здесь возрастет до 1500. Уже во многих колхозах работа эта ведется с укороением, особенно масштабно выполняется она опять-таки в колхозе "Талаба". Именно здесь находится созданное в апреле этого года первое

крупное фермерское хозяйство Тахира Абдалова. И еще 12 фермерских хозяйств и 22 малых и частных предприятия.

### "ЯНГИАРЫК" работает по-новому

К магазину подъехал трактор с тяжело груженной тележкой. Завмаг встретил входящего в двери приветливо:

- Здравствуйте, Жалил-ака, здоровья ли, как семейство, надеюсь, все хорошо?

- Спасибо, друг, дела неплохо идут. Вот привез персики, помидоры, арбузы, дыни.

- Прекрасно! А что хотите приобрести взамен? - спросил завмаг. Оглядев магазин Хасанов. Он достал тетрадь, приготовился записывать.

- Пиши, Холмат. Цемент, кочто к мном "Жигулям". Хозяйка просила стиральный порошок. Ковер нужен, не очень дорогой.

- Все записано. Привезены мешки с цементом, стиральный порошок. Небольшой ковер хозяйин взял с собой, саясь за руль трактора. Запчасти к "Жигулям" завмаг обещал передать, примерно, через месяц.

- Пока не получили. Да и вашего товара маловато, не так ли? - объяснил Холмат Хасанов.

Картина, на первый взгляд, обычная: продаю, купи... Но на что нельзя было не обратить внимание: никаких денег, купюрами не шестелет ни продавец, ни покупатель.

А дело в том, что речь идет о сельском оптовом магазине, обслуживающем фермеров. Тут обходятся без "налички": привез сельхозпродукты, вместе с завмагом обговорили цену, получи на всю сумму нужный товар.

- Мы очень довольны, - говорит фермер Жалил Чоршамбоев. - "Наличка" вещь такая: сегодня есть, завтра - нет. А приобретать все необходимое в хозяйстве, славая взамен тобою же произведенную продукцию, удобно, избавляет от многих забот.

Оптовый магазин с безналичным расчетом - далеко не единственное в акционерном обществе "Янгиарык".

Когда начались реформы в сельской потребкооперации, Термезский райпотребсоюз был преобразован в несколько акционерных обществ. Если откровенно, на первых порах смена вывесок мало что давала. А если еще откровеннее, то и сегодня не все АО заняли достойное место в организации торговли на селе.

А вот "Янгиарык" - совсем другое дело. Это АО обслуживает 18 тысяч сельчан: три колхоза - один с тем же названием, что и торговая организация, а также "Наврз" и имени Дульманова. А еще - лечебница "Джайранхана", профтехучи-

лище, санаторий... Всем надо угодить, всех обеспечить.

"Янгиарык" повелоз на председатели. Ибрагим Аминкулов - человек предприимчивый, энергичный. В здании дела ему не откажешь, хоть и сравнительно молод. Окончил кооперативный техникум, сейчас заочно учится в кредитно-финансовом институте.

А главное - в поиске человек, мыслит современными категориями. Шед Ибрагим на придумки. И с каждой - к акционером: "Давайте посоветуемся. Обороты - будем осуществлять".

Кто же не одобрит хорошего предложения? Тем более что акционер - те же продавцы и покупатели - торговые работники, фермеры, хлопководы, механизаторы.

Уже лет десять существовал в колхозе "Янгиарык" так называемый торговый центр. Несколько магазинов с полупотными полками, небольшой базарчик, лещенная - вот и весь центр. Аминкулов предложил реконструировать его. Поддержали все - и в районе, и в общепотребсоюз. И дело пошло.

Сегодня это и впрямь торговый центр. Отличный универсам с богатым выбором товаров. Пролонгированный, хозяйственный, культтоварный магазины. Рынок расширился, теперь всем хватает места. Есть коммисионный магазин. Люди сдают сюда на коммисию то, что сделано своими руками. А в залежных махаллах умельцев много. Что можно тут купить? Ковры, паласы, тубейтски, кетмени, лопаты, ведра, косы...

Все это на полках не залеживается. Причем и здесь в основном действует система безналичного расчета. Скажем, человек хочет купить ковер. Если он приходит в магазин с деньгами - пожалуйста. Если хочет расплатиться сельхозпродуктами - нет проблем. Делается пересчет цен, и сданное мясо или, скажем, помидоры отправляются в рыночный ларек. А недавний хозяин продукции получает ковер.

Один за другим рождались и осуществлялись проекты пополнения товаров. В Тольятти и Томске действуют торговые дома. В эти российские города отправляется, к слову, не только сельхозпродукция. АО располагает и излишками, к примеру, постельного белья, которое хорошо идет в России.

Отправляются и оригинальные изделия народных умельцев, их охотно приобретают коллекционеры.

Из Тольятти в "Янгиарык" поступают запчасти к автомобилям, а машины, к слову, чуть ли ни в

каждом сельском дворе.

Водном из тольяттинских заводов сотрудник АО Валерий Сорокин закупает стиральный порошок и другую бытовую химию. Томский торговый дом поставляет стройматериалы, электролампочки.

Часть товаров (речь идет, главным образом, о так называемом обязательном ассортименте) АО получает с базы общепотребсоюза, с других оптовых баз. Но вот лишь небольшая прическа того, что "Янгиарык" приобрел с начала года за пределами области, в основном по бартеру: 16 тонн сахара, 11 тонн растительного масла, 20 тонн риса, товары к школьной ярмарке на 100 тысяч сумов, 300 тысяч коробок спичек... А всего - почти на 3 миллиона сумов.

Пекарня "Янгиарыка" обеспечивает своих клиентов хлебом, лепешками. Есть кондитерский цех, обслуживающий и покупателя, и детские сады, школы, больницы. Сутками приходят работать кондитерам, когда в чей-нибудь семье готовится торжество.

Есть в АО и швейный цех. Тут и индивидуальный пошив, и массовый. По заявкам больницы, к примеру, шьют халаты, постельное белье. Исполняют заявки и других организаций. Причем порядок железный: предоплата.

Вот еще одно новшество: кредитный союз. АО обратилось к акционером, пайщикам с предложением: если у вас есть сбережения, вступайте в кредитный союз. Откликнулись многие. Человек сдает в правление союза свои деньги, получает расчетную книжку. Открывается счет, по которому ежемесячно начисляются проценты. За весьма короткий срок в союз поступило около 700 тысяч сумов.

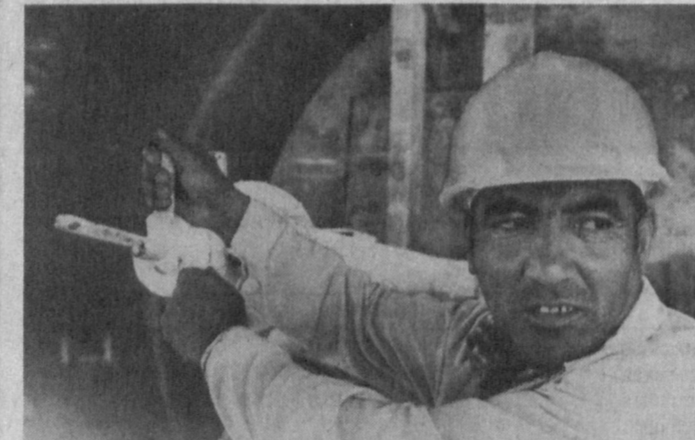
Часть магазинов "Янгиарык" продал с аукциона. Тут пришлось пойти на распродажу. Но выгода уже налицо.

- Нам приходилось раза три-четыре в год ремонтировать магазины, - говорит председатель АО И. Аминкулов. - Стоило это немалых денег. Теперь же все заботы лежат на плечах новых хозяев.

Но над новыми хозяевами АО, конечно, шефствует. Их магазины снабжаются так же, как и остальные. Разумеется, опять-таки действует железный порядок: предоплата.

АО "Янгиарык" процветает: за последние два года рентабельность торговых операций удвоилась.

**Владимир Нейбур.**  
Общ. корр. "Правды Востока".  
Сурхандарьинская область.



### КОГДА ПЯВЛЯЕТСЯ СПРОС...

Многие промышленные предприятия переживают сейчас нелегкие дни: разорваны традиционные многолетние связи с поставщиками сырья, запасных частей, потребителями производимой продукции... В таком положении оказался и известковый завод в Джизаке. В последние годы из-за нехватки

запчастей здесь работала только одна печь из двух.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

Если в прошлом году в Джизаке произвели всего 41 тыс. тонн известки, то на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

Если в прошлом году в Джизаке произвели всего 41 тыс. тонн известки, то на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

Если в прошлом году в Джизаке произвели всего 41 тыс. тонн известки, то на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

Если в прошлом году в Джизаке произвели всего 41 тыс. тонн известки, то на будущий год производство намерены увеличить в 2,5 раза.

Созданному в Марджанбулаке совместно с английской фирмой золотонизельчатому предприятию требуется в год 91 тыс. тонн известки. Его специалисты и обратили внимание на Джизакский известковый завод. Его продукцию исследовали в Лондоне в специальной лаборатории и нашли, что она отличного качества. Был составлен договор. В счет поставок известки на завод поступят запасные части.

### ЗРИ В КОРЕНЬ! ЕСЛИ ОН СЛАДКИЙ

#### Фирма "Фонд" возрождает древнюю славу лакрицы

Солодка - лакомство моего детства. Это не очень броское растение прижилось на берегах привольских озер, и мы, ватага папавнов, ходили туда за сладким корнем. И его заготовили в последние годы нашим сахаром и конфетами, "сникерсом" и "марсом".

Гораздо позже, уже став узбекистанцем, узнал, что у соловки есть другое, научное название - лакрица. И его заготовками занимаются в Каракалпакстане. Как водилось в те времена, раз была лакрица, должна быть и "Союзлакрица". Она в Нукусе имела свою мощную структуру.

Когда распался Советский Союз, засохла и "Союзлакрица". Но солодка, как росла в Каракалпакстане, так и продолжает расти. И по-прежнему у местных заготовителей есть партнеры. Причем за рубежами

Узбекистана.

Но и в Узбекистане появилась завод по промышленной переработке лакрицы. Причем сюда идет, говоря языком специалистов, неэкспортное сырье. Другое потому что не требуется. И это богато всеми компонентами, которые нужны для производства экстракта.

Завод этот создан фирмой "Фонд". Такой промышленный уклон не мешает ей, однако, заниматься также издательской деятельностью и выпускать остроосужетные книги.

"Фонд" издает еще и симпатичную многоцветную газету "Новости экономики". Новости хорошие и разные, если учесть, что они часто состоят из интересных дайджестов. В ней же страницы бесплатных объявлений частного характера.

В "Новостях экономики" я и прочитал подробнейший материал о ценных качествах лакрицы. Его

написала менеджер фирмы Маргарита Алимовна Котлубулатова. Написала так, как будто лакрица всегда была делом ее жизни.

Нет, до фирмы она служила медсестрой, защитила кандидатскую диссертацию.

Медицине служила прежде и заместителем директора по научным вопросам Диль

СОВРЕМЕННАЯ СВЯЗЬ

консультант сентябрь 1995 года

консультант сентябрь 1995 года

СОВРЕМЕННАЯ СВЯЗЬ

Siemens partner

КОМФОРТАБЕЛЬНАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СВЯЗЬ, доступная организациям всех масштабов

Мы предлагаем комплексные решения и услуги для создания в вашей организации се-

ти связи любой сложности на базе оборудования мирового лидера фирмы "SIEMENS".

Фирма "SIEMENS" известна во всем мире как одна из ведущих в области телекомму-

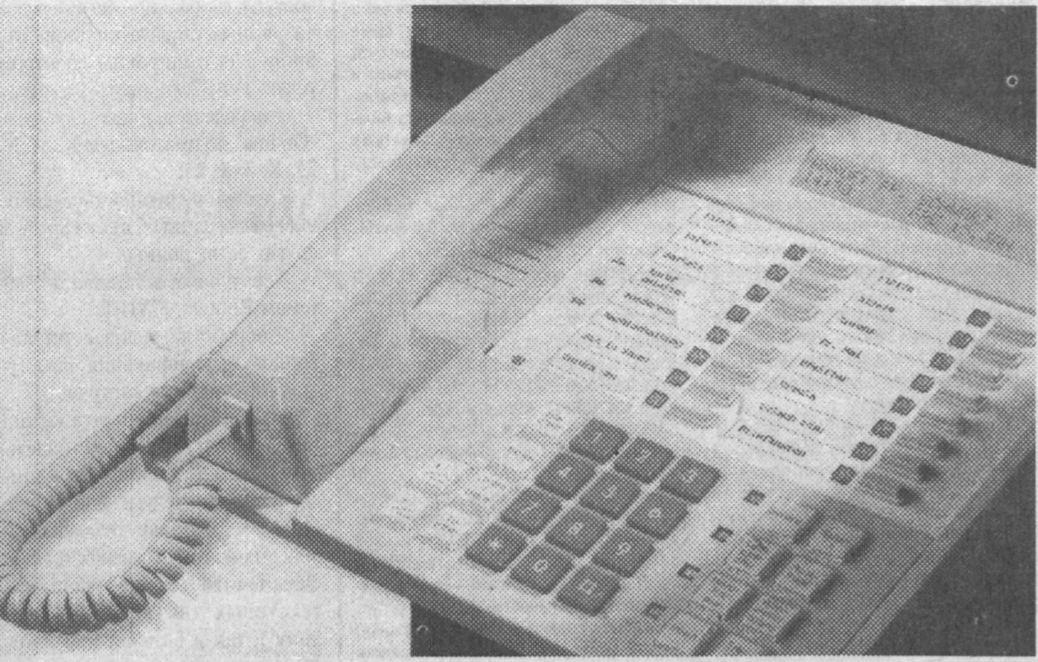
никаций и электроники.

Каждая фирма и организация заинтересована в разумном использовании своих денег. Вложив свои средства в наше оборудование, вы обеспечите себе гарантию в том, что ваша связь будет современной, надежной, гибкой. Но самое главное заключается в том, что мы будем с вами на протяжении всего срока работы нашей техники, а также любых средств связи фирмы "SIEMENS", находящихся у вас.

На ваш выбор мы представим учрежденческие телефонные станции и коммутаторы, широкую гамму телефонных аппаратов и автоответчиков, профессиональные факсимильные и телеграфные аппараты, беспроводные телефонные станции.

Все рекламируемое нами оборудование мы имеем на нашем складе в Ташкенте.

г. Ташкент, ул. А. Тукая, 7 (ком. 104), ориентир - здание Почтамта. МАДАЛ - СЕРВИС Тел. (3712) 33-48-45.



СОВРЕМЕННАЯ РАДИОСВЯЗЬ

Практически все уважающие себя фирмы в Европе, Москве и др. городах имеют несколько комплектов приемопередающих радиостанций СВ-диапазона для персонального пользования. Радиостанции незаменимы для организации прямого доступа экстренной связи между работниками фирмы на зарегистрированном в Министерстве связи канале или для связи на остальных 40 (120 или 240) каналах со сторонними предприятиями.

Наше предприятие предлагает вам самое современное оборудование СВ-радио

"PREZIDENT" для организации сети радиосвязи в диапазоне 27 МГц. По вашему заказу мы можем создать гибкие системы (офис, автомобиль, квартира, дача, носимая радиостанция и др.). Для состоятельных организаций и предприятий предлагаем оборудование радиосвязи на диапазоны 136...174 МГц, 220...480 МГц и 900 МГц известных фирм Motorola, "KENWOOD" и др. Наше предприятие осуществляет следующие услуги:

- поставка на склад заказчика заказанного оборудования в течение 30 календарных дней с

- момента предоплаты;
- подготовка оборудования к эксплуатации (проверка работоспособности, изготовление и настройка межблочного и антенного кабеля, настройка антенны, проверка качества радиосвязи);
- монтажно-наладочные работы на объектах заказчика;
- гарантийный ремонт в течение первых 12 месяцев эксплуатации и заключение договора на последующее техническое обслуживание и ремонт.



Table with 4 columns: Тип радиостанции, Тип антенны, Диапазон, МГц/число каналов, Стоимость, тыс. сум.



БОЛЬШИЕ ЗАДАЧИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Обеспечение современной и качественной связью сельскохозяйственных предприятий, организаций и служб, действующих на больших территориях или имеющих удаленные или мобильные объекты, которые должны быть телефонизированы, весьма сложная техническая задача.

Фирма существует с марта 1991 года, за это время сфера ее деятельности охватила практически все центральноазиатские государства. В Узбекистане среди клиентов "Элком" такие организации, как "Узбекнефтегаз", Министерство внутренних дел, "Уздиссервис", около 100 районных хокимиятов, десятки частных лиц, фирм и предприятий.

Основными направлениями деятельности фирмы являются продажа, установка, гарантийное и послегарантийное обслуживание систем радиотелефонной и радиосвязи, радиостанций и радиодинамиков, а также предоставление услуг собственной радиотелефонной сети в г. Ташкенте.

У непосвященных вызывает удивление то, что такое разнообразие оборудования и услуг связи и их высокое качество "Элком" удается обеспечивать, ориентируясь в основном на поставщиков-производителей из стран бывших СССР и СЭВ (среди постоянных партнеров фирмы - радиозаводы Беларуси, России, Венгрии, Киргизстана). Но опыт и информированность специалистов и руководства "Элком" позволяет им получать сведения о последних разработках производителей и за счет этого выбирать технику, не уступающую по характеристикам западным аналогам и значительно более дешево и приспособленную к нашим условиям.

Хочется коротко рассказать о возможном использовании техники, предлагаемой фирмой. Установка радиотелефона с дальностью до 60 км на автомобиле в новом или удаленном районе поможет деловым людям быть "на связи" и дома, и на даче, и в дорогах. Радиодинамики телефонных линий, системы радио и радиотелефонной связи позволяют подобрать аппаратуру и схему ее использования, максимально соответствующую потребностям как крупных, так и малых и средних фирм и предприятий.

Хочется отметить, что успех этой фирмы может стать примером для других предпринимателей, показав им перспективность вложений и развитие инфраструктуры связи. Это будет возможно, если ведомства, отвечающие за развитие отрасли, в частности - Министерство связи, будут оперативнее решать вопросы, внимательно относиться к потребностям предприятий, пусть и не входящих организационно в их структуру, но и с действующими решениями строих перед ними задач.

Михаил Филиппов.

PANASONIC: ПРИЧИНЫ ПОПУЛЯРНОСТИ

Не нужно проводить исследований и социологических опросов, для того чтобы определить, какая марка телефонов и телефаксов наиболее популярна в Узбекистане. Можно с уверенностью утверждать, что безоговорочным лидером в этой товарной группе в последние годы стал Panasonic.

Выбор обусловлен и нашим собственным опытом (уже несколько лет мы используем эту аппаратуру в своем офисе и убедились в ее качестве и надежности) и тем огромным спросом, который существует на телефоны и факсы Panasonic в Узбекистане. Кстати, значительный спрос дает нам возможность проводить политику последовательного снижения торговых наценок. Мы стараемся получить прибыль не за счет "накручивания" цены, а увеличивая объемы продаж. В результате цены у нас одни из самых низких в Узбекистане. На сегодняшний день мы имеем возможность поставить около 200 моделей Panasonic, из которых каждый потребитель может выбрать аппарат именно с тем набором функций, которые ему нужны сегодня. Рассказ обо всех моделях занял бы слишком много места, да и как показывать опыт наибольшего спроса в Узбекистане пользуются или самые недорогие аппараты, поддерживающие стандартный набор сервисных функций, или техника, обладающая наиболее широким спектром дополнительных возможностей. Эти две группы аппаратов удовлетворяют потребности как небольших фирм и граждан, которым нужна просто надежная телефонная связь дома или на работе, так и крупных или растущих компаний, которые приобретают технику, способную обеспечить прием и передачу больших объемов информации и удобную в использовании.

Особый класс техники составляют "радиодинамики" - радиотелефоны, обеспечивающие связь на расстоянии до 3 км на открытой местности и до 1 км в городе. Все аппараты этого типа производства Panasonic, такие как КХ-Т 9020, КХ-Т 9220, КХ-Т 9500, обладают высокой помехоустойчивостью и обеспечивают качественную связь, а в аппарате КХ-Т 9080 предусмотрена цифровая кодировка сообщений и, значит, даже близкораспо-

ложенные аппараты аналогового типа, работающие на тех же радиочастотах, не смогут мешать в ваши переговоры.

Из всего многообразия факсимильных аппаратов Panasonic мы рекомендуем 2 недорогие модели, обладающие большим числом сервисных функций и обеспечивающие высокое качество передачи за счет цифровой обработки изображения и звука: КХ-Т 750 (автоответчик, 64 градаций серого цвета для передачи фотографий, автозагрузка 15 документов, отсеченная отсылка, ограничение приема от нежелательных лиц и т.д.) и КХ-Т 550 (отличается отсутствием встроенного автоответчика, но имеет уникальный режим управления внешним).

Новинки фирмы Panasonic - лазерные устройства КХ-Т 3000 и КХ-Т 3100 (с встроенным автоответчиком), предназначенные для организации связи в организациях с большим объемом передаваемых факсимильных сообщений, заслуживают отдельного рассказа. Сейчас же отметим только некоторые из их особенностей: лазерное печатающее устройство, масштабирование документов, изготовление до 70 копий, прием до 70 документов в память, секретарские функции, рассылка сообщений по списку номеров (до 128), ведение журнала приема, прием сообщений в 4 конфиденциальных ящика.

К сожалению, размеры статьи не позволяют достаточно подробно рассказать о возможностях техники "Panasonic", но потенциальные покупатели всегда могут обратиться в фирму "Эспилон", где вам дадут все необходимые консультации, а всю подробную технику обеспечит не только установочной арматурой и расходными материалами, но и документацией на русском языке.

Телефоны фирмы "Эспилон": (3712) 50-32-86, 50-69-41, 65-94-56.

ХАЛҚАРО ҲАЁТ



МЕЖДУНАРОДНАЯ ЖИЗНЬ



INTERNATIONAL LIFE

БИЗНЕСМЕНЫ ХОТЯТ ГОВОРИТЬ ПО-РУССКИ

Деловые люди Турции забыли про возраст, уселись за школьную парту и взялись за изучение русского языка. Они уверены, что непосредственное общение с российскими бизнесменами поможет им увеличить чистую прибыль от торговли не менее, чем в два раза. Инициатором широкой кампании по изучению русского стала влиятельная в республике торговая промышленная палата Изамира - наиболее предприимчивая и дальновидная, как ее называют в турецких коммерческих кругах. Под ее патронажем в Измире открылись уже ставшие популярными в стране 80-часовые курсы русского языка. На них даются навыки разговорной речи и изучается терминология делового мира с учетом той или иной специализации слушателя. К решению начать преподавание русского торгового-промыш-

ленная палата пришла спонтанно, рассказывает ее председатель Шефа Сельгечен. Но это, по его мнению, - веление времени. Непосредственным толчком послужила так называемая "чемоданная торговля" российских и турецких "челноков", отмечает он. После распада СССР в Турцию хлынул поток туристов, большую часть которых составляют любители-коммерсанты. Тем не менее благодаря именно этой категории людей сейчас объем "чемоданного" товарооборота составляет за год, по данным палаты, около 10 млрд. турецких лир (по нынешнему курсу доллар равен 45 000 турецких лир). Естественно, что в повестку дня, отмечает самая крупная и авторитетная газета Турции "Миллиет", все настоятельнее ставится вопрос об изучении языка великого северного соседа Турции - России и других независимых государств бывшего Советского Союза.



По городам мира

Проспект Мира - главная магистраль столицы Монголии Улан-Батора.

КУБА: ВЛАСТИ УСИЛИВАЮТ КОНТРОЛЬ ЗА ЧАСТНЫМ СЕКТОРОМ В ГАВАНЕ

С целью "повышения дисциплины и эффективности при выполнении индивидуальной трудовой деятельности" гаванские власти приняли решение усилить контроль за частным сектором кубинской столицы. Согласно сообщению, опубликованному в газете "Гранма", введены новые регламентации, наказания, инспекторские и контрольные. Лица, занимающиеся ИТД, обязаны выполнять положения о чистоте и гигиене в общественных местах, зеленых зонах и т.д. Городские органы, следящие за трудом, здравоохранением, торговлей, продовольствием, транспортом, коммунальными службами, образованием, ценами, а также полиция должны отныне не только проводить инспекцию в частном секторе, но и "интегрально охватывать деятельность ИТД". Газета, однако, не поясняет, что же подразумевается под последней задачей. Новым решением запрещается заниматься ИТД в местах, принад-

лежащих госпредприятиям и учреждениям, а также на прилегающих к ним территориях. Запрещается вести частную деятельность "напротив и в окрестностях" детских садов, учебных заведений, кладбищ, учреждений здравоохранения, памятников, музеев и культурных центров, рядом с туристическими и военными зонами, а также вблизи посольств и других госучреждений. В сообщении не указывается радиус "запретной зоны". Табу наложено также на появление частников вблизи основных городских магистралей и проспектов. Индивидуальной трудовой деятельностью можно заниматься только в том месте, на которое выдан лицензия. Газета сообщила, что в этих положениях предусмотрены исключения, которые могут быть сделаны только по разрешению советов муниципальных администраций и органов народной власти. Решение гаванских властей газета не комментирует. Однако

трудно понять, почему людям, идущим на кладбище или в больницу, отказано в возможности купить у частника цветы "на месте", а не весте увидевший букет в переполненном автобусе. Чем будут "перекусывать" гуляющие в парках и скверах? Частным таксистам предлагается искать клиентов на улицах, а продавцы сувениров должны продавать свои кулинарные "изыски" только в том квартале, где они проживают. Эти решения приняты в условиях, когда столица переживает кризис службы сервиса, доступных жителям со средним достатком. В "запретных" районах работают лишь валютные киоски, магазины, кафе и рестораны, которые по своим ценам рассчитаны лишь на иностранных туристов и узкую прослойку гаванцев, живущих на нетрудовые доходы и доллары, присылаемые родственниками из Майами. В новых условиях частникам предлагают покинуть "рыбные" места и не конкуриро-

вать с госсектором, зарабатывающим валуто. "Гранма" сообщила, что сейчас в Гаване можно осуществлять ИТД по 157 возможным специальностям - от содержания домашнего ресторана на 12 "посадочных мест" до чистки и ремонта надгробий (кстати, последнее теперь, видимо, будет запрещено, поскольку надгробия находятся на кладбищах, то есть в местах, запрещенных для ИТД). По официальной статистике, самыми популярными видами "бизнеса" в столичном частном секторе являются: штурное производство-продажа безалкогольных напитков, народные промыслы, парикмахерское дело и работа таксистом. Далее следует такая "гуманитарная" профессия, как "торговый посредник". Из 102 тыс. заявок на получение лицензии таковые были представлены 64 тыс. человек. А из 984 прошений на открытие домашнего ресторана "12 стульев" власти положительно рассмотрели лишь 278.

ГУМАНИТАРНАЯ ПОМОЩЬ РУМЫНИИ...

Министерство обороны США совместно с организациями "На кормим детей" и "Американцы в помощь Румынии" объявило о намерении направить более 53 тысяч фунтов медикаментов и оборудования, автомобилей, продовольствия, детских кроватки и одежду в качестве помощи народу Румынии. Поставки будут осуществляться морским и наземным транспортом со складов в Оклахома-сити, Оклахома и Инглвуде, Колорадо в штате Румыния Бухарест в ближайшие шесть недель. Как заявила заместитель министра обороны по вопросам гума-

нитарной помощи и беженцам Патриша Л. Ирвин, министерство во взаимодействии с другими правительственными агентствами и в пределах своих возможностей осознает свою ответственность, чтобы оказать помощь страдающим во всем мире. По ее словам, Программа по оказанию гуманитарной помощи (ППГ) зачастую является наиболее экономичным способом для местных благотворительных организаций, чтобы обеспечить доставку выделяемых средств другим государствам.

...И АЛБАНИИ

Министерство обороны и госдепартамент объявили о планах поставки более 15 600 фунтов медицинских грузов и оборудования в помощь народу Албании. Эти грузы будут отправляться со склада

в Корпусе-Кристи (штат Техас) в университетский больничный центр в албанском городе Тиране в течение ближайших шести недель.

Заместитель помощника министра обороны по гуманитарным проблемам и делам беженцев (ПДБ) Патриша Л. Ирвин сообщила, что министерство в сотрудничестве с другими правительственными ведомствами и в рамках имеющихся в его распоряжении ресурсов выполняет свой долг по помощи страдающим народам мира. По ее словам, Программа гуманитарной помощи (ППГ) является самым экономичным из всех имеющихся в распоряжении местных благотворительных организаций средств доставки грузов гуманитарной помощи в зарубежные страны.

НОРВЕГИЯ: "ОТМЫВАЕТ" ДЕНЬГИ РОССИЙСКАЯ МАФИЯ

Норвежские правоохранительные органы имеют основание подозревать, что российские преступные группировки занимаются "отмыванием" денег в Норвегии. В настоящий момент ведется следствие по семи конкретным делам, связанным с преступлениями подобного рода. Речь идет пока в общей сложности о 100 млн. крон, которые вложены в различные норвежские акционерные общества, как предполагается, российскими мафиозными структурами. Это дело расследует отдел министерства юстиции Норвегии по расследованию экономических преступлений, известного здесь как ЭКОКРИМ, Анстейн Йенгелд. Он сообщил, что сведения о преступном происхождении значительной части денег в России, вложенных в собственность и в акции в Норвегии, получены норвежским министерством юстиции от российских правоохранительных органов. "Мы только начали расследование, - подчеркнул руководитель ЭКОКРИМ, - норвежским полицейским еще предстоит много потрудиться. И в данный момент с юридической точки зрения у нас нет неопровержимых доказательств того, что эти деньги российской мафии. Это утверждение пока только российские правоохранительные органы, с которыми мы тесно сотрудничаем. Наша задача - расследовать достовер-

ность таких данных". Как отступил Анстейн Йенгелд, ЭКОКРИМ зафиксировал, что "некоторые русские" вложили большие финансовые средства в собственность в Норвегии и купили часть акций ряда норвежских предприятий. Вызывает подозрение то обстоятельство, что средства сомнительного происхождения из России направляются на приобретение акций небольших и малоизвестных норвежских компаний. Пока на эти деньги не куплена ни одна акция больших и известных норвежских предприятий. Финансовые средства "российского происхождения", вокруг которых ведется следствие, вложены в предприятия и собственность в различных районах Норвегии. Примечательно, что "российские владельцы собственности и акций" в Норвегии держатся в стороне от преступной норвежской среды. "Они желают завязать контакты с норвежскими предпринимателями, и все выглядит весьма благородно и закононо", - сказал Анстейн Йенгелд. По понятным причинам он отказался назвать конкретные районы Норвегии, где проблема с "отмыванием" российских денег стоит особенно остро, или конкретных российских и норвежских "предпринимателей" и частных лиц, за которыми ведется наблюдение в ходе расследования. Если за рубежом российская

мафия использует угрозы и насилие в отношении своих иностранных "партнеров", то в Норвегии не зарегистрировано ни одного подобного случая. Наоборот, российские преступные группировки имеют в Норвегии "сотрудников" из числа местных граждан. Однако в большинстве случаев норвежские партнеры не знают о преступном происхождении российских денег. Само по себе вкладывание финансовых средств в собственность и в акции в Норвегии не является преступлением. Недавно, например, ЭКОКРИМ получил данные о том, что некоторые российские компании на Кипре и в Швейцарии осуществили вкладывание денег в Норвегии. "Однако, подчеркнул Анстейн Йенгелд, - если будет выявлено, что та или иная сумма вложена в собственность в Норвегии с целью "отмыть" ее, норвежские власти вернут эти деньги официальным властям России. Именно об этом просят российские правоохранительные органы". Анстейн Йенгелд особо отметил высокий уровень сотрудничества между норвежским министерством юстиции и российским министерством внутренних дел. Он сказал, что в последние годы эти контакты носят "постоянный рабочий характер".

ВЗАИМОПОНИМАНИЕ МЕЖДУ МУСУЛЬМАНАМИ И ХРИСТИАНАМИ

Писатель и философ Майкл Новак открывает библиотеку в честь своего брата. Американский религиозный философ Майкл Новак открыл новую библиотеку в колледже Нотр-Дам в Дакке и назвал ее в честь своего младшего брата, преподобного Ричарда Новака, в числе первых выступавшего за взаимопонимание и диалог между мусульманами и христианами. Отец Ричард Новак из братства Святого Креста, уроженец Джонстауна, Пенсильвания, преподавал в колледже Нотр-Дам и изучал арабский язык в университете Дакки, но был убит в ходе межобщинных волнений в 1964 году. Его старший брат Майкл, удостоенный в 1994 году премии Темплтона за вклад в религиозное просвещение, был сегодня главным гостем и оратором на церемонии открытия новой библиотеки. Выступая на церемонии открытия библиотеки, Майкл Новак заявил: "Верю, что то, что составляло смысл жизни моего брата - диалог между исламом и христианством, - найдет продолжение. Мы не одинаковы. У нас есть различия. Но у нас и много общего. Даже при всех этих различиях мы можем научиться относиться к ним цивилизованно, с уважением друг к другу и по-братски. Такого рода диалог будет иметь особое значение в 21 веке".

СОВРЕМЕННАЯ СВЯЗЬ

КОНСУЛЬТАНТ сентябрь 1995 года

КОНСУЛЬТАНТ сентябрь 1995 года

СОВРЕМЕННАЯ СВЯЗЬ

**МОДЕМЫ AT&T PARADYNE MOTOROLA**

**а также Boca Research, Multi-tech, Telebit, Supra, ZyXEL**

**гарантия от 2 до 7 лет**

Фирма "Крон"  
Тел.: 33 13 85, 36 56 79; факс: 36 17 13

**ЕСЛИ ВЫ РЕШИЛИ КУПИТЬ МОДЕМ...**

В наше время с помощью модема, оснащенного модемом, можно не только передать файл (информацию) на удаленный компьютер, но и проследить иллюстрированный журнал, купить авиабилеты, заказать номер в гостинице, связать несколько компьютеров в сеть, принять и передать факсы. Поэтому нет ничего удивительного, если вы (или ваша организация) решили приобрести один или даже несколько модемов.

Если вы делаете это в первый раз или предыдущая покупка оказалась неудачной, возможно вам пригодятся наши советы.

Прежде всего - об основных терминах, связанных с модемами.

**МОДЕМ** - Модулятор - Демодулятор - устройство преобразования данных, идущих от компьютера/терминала в телефонную линию и наоборот.

bps - бит в секунду, единица измерения скорости передачи данных.

Факс-модем - модем, позволяющий принимать и передавать факсимильные сообщения;

внутренний модем - модем, располагаемый внутри корпуса компьютера, контролируемый режим его работы возможно только с помощью программы;

внешний (extern) модем - модем, оформленный в виде отдельного блока, позволяет постоянно контролировать режим его работы по индикаторной панели, при этом занимает дополнительное место на столе в отличие от модема внутреннего;

Выбирать модем нужно в зависимости от того, для каких целей он в основном будет использоваться:

1. Если вам нужно передавать небольшие объемы данных на сравнительно хорошие скорости, покупайте любой модем известной фирмы, способный работать на скорости 14400 bps и принимать/передать факсы. Например: Hayes Accura, Boca Reseach (купившая фирму Hayes), Intel, Practical Peripherals, Supra, US Robotics Sportster. Не верьте тому, кто утверждает, что на наших линиях модемы не могут работать на скорости больше 300 bps (1200 bps, 2400 bps).
2. При повышенных требованиях к скорости/надежности передачи дан-

ных следует покупать модем, имеющий нечто большее, чем совместимость с протоколом CSIT.

Мы можем порекомендовать:

- AT&T Datarot с протоколом OJ для работы на плохих линиях;
- Motorola (недорогие модели);
- Hayes Orpima;
- MultiTech с регуляцией уровня передачи данных;
- Telebit Blazer или Teleblazer;
- ZyXel - стоп популярный на территории бывшего СССР.

3. При передаче/приеме большого количества данных, особенно по междугородним линиям, в случаях, когда надежность передачи и защита данных имеют высокий приоритет, следует не спешить и купить хороший профессиональный модем, такой, как AT&T Comshare; Motorola v3257/v3400; Hayes Ultra;

MultiTech MT 1432BA; Telebit Worldblazer/Fastblazer; US Robotics Courier.

4. Если вы выберете PCMCIA-модем для своего "ноутбука" - покупайте либо модем той же фирмы, либо совместимый с большинством "ноутбуков", например:

- ATI Keep In Touch.

5. Если вам нужно соединить на большой скорости локальные сети, находящиеся в пределах одного города, - покупайте т. н. "физический" или Short Range Modem, работающий на выделенных "физических" линиях. Типичный такой модем работает на расстояниях 0,5 - 8 км при скорости 1200 bps - 64 kbps (6400 bps). Более дорогие модели могут работать на расстояниях до 20 - 25 км и передавать данные со скоростью 2048 kbps (на четырех-парной линии при дальности до 4 км).

Фирмы, производящие "физические" модемы:

- Gray Communications
- Candell Premier
- Motorola
- RAD Data Communication.
- Владимир Кондратьев Фирма "Крон", тел.: (3712) 33-13-86, 36-56-79.

**CONNEX = ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО + АЗИАТСКАЯ ЦЕНА**

Выбор телефонной станции для офиса или предприятия - вопрос не только технический, но и организационный. Решая его, вам придется совместить ваши потребности, финансовые возможности и особенности организации работы в вашей фирме. Прагматичным руководителям, считающим, что качество, надежность и удобство использования техники важнее громкого имени на лицевой панели, при выборе мини-АТС необходимо обратить внимание на совместное предприятие "ТЭЛБДА-ТАШ", предлагающее на рынке Узбекистана продукцию израильского концерна "CONNEX" - телефонные станции и системные телефонные аппараты "CONNEX".

Совместное предприятие "ТЭЛБДА-ТАШ" - официальный представитель концерна "CONNEX" в Республике Узбекистан. Его особенностью является то, что цены на все поставляемое оборудование соответствуют ценам завода-изготовителя. Телефонные станции "CONNEX" имеют Сертификат соответствия Госстандарта Республики Узбекистан и Сертификат соответствия Министерства связи России.

Концерн "CONNEX" имеет дочерние предприятия в странах Восточной Европы, в Южной Африке, США. В последние годы концерн начал активно осваивать рынок стран СНГ. Созданы дочерние предприятия в Молдове, Украине, России (Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Ижевск), Узбекистане. Высокая конкурентоспособность техники концерна "CONNEX" обеспечивается сочетанием европейского качества (элементная база основана на комплектующих Siemens и Motorola) и цен, сравнимых с ценами азиатских производителей.

Телефонные станции "CONNEX" представляют собой систему связи, созданную на основе новейших технологий и программного обеспечения. Телефонные станции имеют модульное построение, что позволяет изменять конфигурацию станции от 4 внешних линий и 8 внутренних (обеспечивающих комфортную работу в небольшом офисе) - до 48 внешних и 504 внутренних линий, позволяющих

создать систему связи большого предприятия. Телефонные станции имеют встроенный блок резервного питания. Среди других достоинств станций "CONNEX" - возможность подключения всех видов телефонов (дисковых, кнопочных, беспроводных), коммутираторов, факсимиле, автоответчиков и т.д. Это избавит вас от необходимости менять уже имеющиеся телефонные аппараты, что значительно снизит ваши затраты.

Телефонные станции имеют порт вывода информации от станции к IBM-компьютеру. Это позволяет на экране монитора наблюдать состояние телефонной станции в данный момент времени, программировать по конкретному техническому заданию клиента. Наличие устройства телефонной гарнитуры позволяет организовать компьютеризированное место оператора, дающее возможность с помощью клавиатуры компьютера управлять станцией.

Гибкая система тарификации позволяет регистрировать все данные об исходящих телефонных звонках и выдавать их на принтере компьютера в виде отчета. Программа управления и контроля без потерь экономит до 50% при оплате счетов. Это далеко не полный перечень возможностей телефонных станций и телефонного аппарата "CONNEX".

Совместное узбекско-израильское предприятие "ТЭЛБДА-ТАШ" создано в 1994 году. За этот период было установлено более 60 телефонных станций. Нашими покупателями являются: Служба дипломатического сервиса МИД РУ, представительство ООН в РУ, Комиссия Евросообщества в РУ, международные фонды, банки, гостиницы, другие крупные, средние и малые предприятия. В СП "ТЭЛБДА-ТАШ" работают высококвалифицированные специалисты, занимающиеся не только установкой, но и гарантийным, послегарантийным сервисным обслуживанием телефонных станций.

**Более подробную информацию о телефонных станциях израильского концерна "CONNEX" вы можете получить, обратившись в совместное предприятие "ТЭЛБДА-ТАШ" по телефону (03712) 41-64-40.**

**О ХОРОШЕЙ СВЯЗИ МЕЧТАЮТ ВСЕ. ALCATEL ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ЭТУ МЕЧТУ**

Концерн "ALCATEL" - одно из крупнейших производственных объединений европейского качества, что предлагает своим клиентам "ALCATEL", делают работу в офисах и конторах легкой, приятной и главное - эффективнее. Таким, хотя и косвенным образом мы содействуем повышению эффективности предприятий и организаций. Помимо этого, офисные АТС ALCATEL позволяют экономить дефицитные емкости городских телефонных станций, так как, используя АТС, предприятие имеет возможность сократить число городских линий. Высокобюджетные телефонные номера (линии) можно отдать другим предприятиям или жителям Ташкента. Выгода имеет и бизнесмен - абонентная плата становится намного ниже.

- Сегодня на рынке Узбекистана предлагаются офисные системы производства стран Европы, Азии, Америки, появляется дешевая техника из стран СНГ, что побуждает покупателей обращаться к вашей фирме!

- В отличие от многих фирм-производителей, которые действуют в Узбекистане через посредников, "ALCATEL" представлен в республике своим структурным подразделением - дочерней фирмой "ALCATEL BUSINESS SYSTEMS UZBEKISTAN". Такой статус позволяет нам ставить во главу угла не сиюминутные выгоды от продажи наших станций, а заботиться о прочных долгосрочных отношениях с нашими клиентами. Прежде чем продать технику, мы обучаем клиентов работе с ней, затем в течение года обеспечиваем

гарантийное обслуживание, техническую и программную поддержку, а также послегарантийное обслуживание по отдельному контракту.

Являясь подразделением концерна "ALCATEL", мы можем позволить себе вести гибкую ценовую политику. Цена на нашу продукцию достаточно высока, но лучше один раз заплатить больше и потом долгое время эффективно работать без проблем, чем заплатить немного и потом много раз доплачивать за ремонт и работать в перерывах между ремонтами.

Не потеряйте свой имидж и будьте рядом с клиентами - вот, наверное, главное в политике "ALCATEL".

- Низкое качество систем связи на территории бывшего СССР предъявляет к современной технике дополнительные требования. А СНГ-овские потребители не избалованы в прошлые годы сервисом и качественной аппаратурой, не представляют себе, что значит техника мирового класса. Делайте ли вы коррективы на такое своеобразное наше рынки?

- Все телефонные станции и оборудование "ALCATEL" полностью адаптированы для сети СНГ и имеют сертификаты соответствия Госстандарта РУ. При этом наша техника не потеряла качества и набора услуг, принятых в развитых западных странах. Кроме этого, при переходе средств связи в республике на новый качественный уровень наши клиенты не придется менять купленные у "ALCATEL" системы на новые, потому что аппаратура "ALCATEL" уже сейчас готова работать в сетях будущего.

Важная особенность наших систем, по сравнению с системами других производителей в области телекоммуникаций, производителей, - гибкая конфигурация. Мы поставим заказчику лишь то, что подходит его бизнесу, не больше и не меньше, и ему не нужно будет платить за лишнее оборудование и функции.

Хочется также отметить, что наши станции никогда не оставляют клиента без связи. Продукция "ALCATEL" полностью сохраняет все свои функции и услуги даже при отключении энергии в питающей сети.

- В заключение нашего разговора расскажем, пожалуйста, о том, что особенно интересует бизнесменов, планирующих "аренду" линии... - в срочном порядке техники ALCATEL и назовите адрес фирмы.

- Мы поставим нашу технику прямо со склада в Ташкенте. Для аппаратов и станций емкостью до 120 абонентов срок поставки и установки - 2 дня после оплаты. Для крупных станций, рассчитанных на 100 и более абонентов, срок поставки составляет 2-2,5 месяца, так как на заводе-изготовителе заказывается определенная конфигурация станции в соответствии с пожеланиями клиента.

Обращаться к нам можно по адресу: Республика Узбекистан, 700029, г. Ташкент, пошталовый Мустанкилин, 2, "Алкател Бизнес Системс", Тел.: (3712) 39-49-27, 39-49-29, 64-46-34; факс 39-43-35.

Беседа провела Юлия Купченко.

**ALCATEL**

Мировой лидер в области телекоммуникаций - концерн ALCATEL и его дочернее предприятие ALCATEL BUSINESS SYSTEMS UZBEKISTAN предлагают офисные АТС европейского качества и дизайн

**Гарантийное обслуживание 1 год**

**ALCATEL - залог вашего успеха.**  
Телефон: (3712) 39-49-27, 39-49-29, 64-46-34; факс 39-43-35.



**ЗАПЛЕТИ КОСИЧКУ, МАСТЕР!**

Узбекская легенда гласит, что умеющий плести сорос косичек, владеет всеми тайнами создания красоты. Не имея фенов, универсальных спецсредств и лосьонов для укладки волос, славился туркестанские усто-сартарши своим талантом делать людей красивыми. Легенда, а заодно с ней и слава, продолжала жить и сейчас: не утратили свой профессиональный дар наши мастера. Еще раз доказало это прошедший в субботу в летнем зале дворца "Туркистон" второй международный конкурс парикмахеров Центральной Азии "Кирк кокил" ("Сорок косичек").

Почти сто мастеров из Казахстана, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана приняли участие в этом уникальном и фантастическом шоу. Вместе со всеми необходимыми парикмахерскими атрибутами каждая из команд, следуя строгим правилам подобных конкурсов и старой традиции брадобреев (у каждого мастера своя любимая голова), привезла с собой и свои модели. Так что лохматых и непричесанных в этот день в летнем зале дворца "Туркистон" было достаточно. Как и мастерам, задача им предстояла не из легких: отсидеть более двух часов под теплым ташкентским солнцем, под пристальным и строгим

взглядом жюри (представлявшего все республики) и под любопытными и смешливыми взглядами огромного числа зрителей.

Программа конкурса предусматривала женскую вечернюю прическу "Навуз" и женскую авангардную стрижку. Мужчин ждала вечерняя пластическая и супермодельная "Бизнес-класс". На каждую стрижку мастеру давалось лишь сорок минут. "Настоящему профессионалу достаточно и меньшего времени, но конкурс есть конкурс, зрители должны увидеть настоящее искусство", - пояснил репортеру член судейской коллегии, мастер-модельер, руководитель частной парикмахерской фирмы "Усто Юлдаш" Акмаль Юлдашев. Среди восемнадцати мастеров команды Узбекистана немало было и его воспитанников. И они не подвели: лауреатами первой премии конкурса стали Таир Юлдашев, Анвар Насреддинов, Даниер Хасанов. Большая же часть команды Узбекистана, занявшая в итоге первое место, работает сегодня в парикмахерских акционерного общества "Дилором".

- Созданное совсем недавно наше АО собрало под свои "знамена" почти семьдесят парикмахерских столицы Узбекистана, - сказал в интервью корреспонденту "Правды Востока" руково-

дитель АО "Дилором" Адыл Абдурахмонов. Абсолютное большинство их прошло этап приватизации и стало частным. Но работать поодиночке было не под силу. Именно это акционерное общество и стало главным инициатором проведения в Ташкенте данного конкурса. Кроме них, спонсорами выступили "Узинтранс", СП "Ташинтерм", АО "Яккасарай", технический центр "КамаЗ", фирма "Аль-Машрик", СП "УздЭУ" и многие другие. Большое содействие оказал хокимият столицы Узбекистана.

Зрители в этот вечер не скучали. Их развлекали неповторимая Аллохон - со своим небесным голосом, детский музыкальный ансамбль "Юлдузча" и вокальная группа "Шомаиз". А когда пришла пора подвести итоги и выбирать победителей, на подиум вышли гости из Германии, специально прибывшие на конкурс представители известной немецкой косметической фирмы вместе со своим директором господином Луисом Хумельтом. Фирма является сегодня не только производителем высококлассной косметической продукции; но и законодателем в какой-то мере европейского стиля причесок. В чем и смогли убедиться наши модницы.

- У наших мастеров большие

возможности, и что немаловажно, достаточно фантазии, - сказал в интервью корреспонденту Луис Хумельт.

На финальную церемонию награждения победителей мастера всех команд поднялись на подиум вместе со своими моделями. Лохматых и непричесанных среди них уже не было. А было настоящее искусство, которое продемонстрировали представители четырех парикмахерских школ. Лучшим на этот раз были признаны мастера из Узбекистана. Второе место заняла команда Казахстана и третья - кыргызские мастера. Третий конкурс парикмахеров Центральной Азии решено провести в Бишкеке.

**Тимофей Жуков.**

НА СНИМКАХ: за работой мастер из Казахстана, а ближе к вечеру - лауреат первой премии - Денис Плетихин; авангардная стрижка в исполнении модели Светланы Дегтяревой; Таир Юлдашев - мужской мастер из салона красоты спорткомплекса "Юнусабал" - лауреат первой премии; Халима Сайкина - модель из Кыргызстана.

**Фото Алексея Кондрашкина и Уктама Шарипова.**

**"ЕСЛИ БУДУ ЖИВ..."**

Янгибаев Юлдаш Султанович 1909 года рождения, уроженец Пастаргомского района Самаркандской области. Служил в действующей армии с августа 1941-го. Участвовал в боях под Сталинградом, на Северном Кавказе и Украине в составе III стрелкового полка 40-й гвардейской стрелковой дивизии.

Последнее письмо с фронта от Юлдаша семья получила в июле 1943-го.

Он писал: "Если буду жив, через месяц получите от меня письмо". Больше письма жена не получила. Вместо него пришло извещение о его смерти 21 июля 1943 г.

... Однажды Янгибаевы получили письмо из Ростовского областного военного комиссариата, из которого явствовало, что Юлдаш захоронен на хуторе Герасимовка Ново-Бессерегеново сельсовета.

Радик поехал в Герасимовку. Он обошел село, встречался с жителями, которые и указали место захоронения воинов. Позже по архивным документам выяснилось, что в дивизионной разведке среди двадцати воинов были Янгибаев Юлдаш и Галимджанов Шакир Муслимович.

В Герасимовку стоял штаб немецкого командования. Разведка получила приказ захватить штаб. Удалось бесшумно снять часовых, взять в плен двух офицеров и генерала с ценными документами. В этой операции погибло 15 разведчиков. Среди них Янгибаев Ю.С., Абдувалиев Т.У. и Галимджанов Ш.М. Петеро с "языками" вернулся в часть.

В Герасимовку открыл памятник воинам-узбекстанцам. Янгибаевы знают, что россияне чтут память их отца.

Проем знакомых о судьбе Ю. Янгибаева, Т. Абдувалиева, Ш. Галимджанова сообщили в Центральный музей Вооруженных Сил Министерства обороны Республики Узбекистан.

**А. Ходжаев.**  
Участник войны.  
**Л. Бирюкова.**  
Старший сотрудник Центрального музея Вооруженных Сил Минобороны.

**УЧИТЕЛЬ ГОДА. ПО ФИЗИКУЛЬТУРЕ**

Жест ладонью - "вперед". И 70 мальчишек и девчонки бежали в спортивный зал, наполненный зрителями и строгим судьей. Построились. Второй жест - полные ладони вперед руки Галины Анатольевны Саушкиной означал: "Все остановится".

Этими двумя жестами и ограничилось участие в 10-минутном выступлении на городском конкурсе "Учитель года" по физкультуре. Шестиклассники школы №72 ее не подвели. Галина Анатольевна призналась, что и сама не ожидала такой четкости в выступлениях ребят. Они старательно проделывали упражнения с флагами, центами. Особенно постралились выступающие с отгелными номерами - узбекский танец, гимнастические упражнения мальчиков со сложными кувырками и стойками. Девочки-акробатки проделывали сложные перепорты, шпатаги и пирамиды. И все это на фоне упражнений, которые синхронно выполняли остальные ребята по музыку.

Их выступление было завершающим в соревновании школ всех районов столицы. Жюри единодушно признало его лучшим. И Галине Саушкиной - преподавателю физкультуры школы №72 Яккасарайского района города Ташкента - было присвоено звание "Лучший учитель года" по физкультуре города Ташкента.

Когда Саушкиной предложили принять участие в конкурсе "Учитель года", даже ее коллеги - классные руководители шестых классов, с которыми ей предстояло работать, - сомневались: согласится ли тренироваться ученики после уроков?

За две недели была подготовлена программа. Сначала они стали победителями районного конкурса.

Представление на городском конкурсе так всем понравилось, что ребят стали приглашать в различные школы на показательные выступления. Все 70 мальчишек и девчонки разъезжали по городу, даже трамвай арендовали. Выступали на праздничном Наврузе и Дня Победы. Репетировали в августу, чтобы выступить в День независимости на площади у театра Навои.

А теперь Галине Саушкиной с шестью девочками-акробатками предстоит поездка в Хиву на республиканский конкурс "Учитель года". Там они будут представлять столицу.

Задача у Галины Анатольевны сложная: за три дня подготовить свою программу с 70 учениками одной из обычных хивинских школ. То же предстоит и другим участникам из всех областей Узбекистана и Каракалпакстана.

**Галина Юдина.**

**02: обратная связь**

**"ГРУЗИТЕ БЕНЗИН БОЧКАМИ..."**

По одной из проселочных дорог Ферганского района, ведущей к границе с Кыргызстаном, темной ночью с выключенными фарами пробирались грузовики. Однако это тихое путешествие было пресечено передвижным таможенным постом №9. Как и предполагали таможенники, водитель пытался незаконно вывезти за пределы республики товар. На этот раз, как выяснилось, бензин в бочках, четыре тонны. Буквально через час этим же постом была задержана еще одна машина, груженная незаконно вывозимым в Кыргызстан бензином.

- За восемь месяцев с начала года таможенниками пресечено более семисот попыток не-

законного вывоза различных товаров за пределы республики, - рассказал ответственный работник Ферганской областной таможни Ю. Завьялов, - государству возвращено похищенной продукции на сумму 9,5 миллиона сумов.

- Везут тайком, без документов, все, что представляет хоть какой-нибудь дефицит, - добавляет он. Только в одном поезде Анджан-Москва на днях куда-то за пределы республики везли... около полутысячи кусков хозяйственного мыла. Этот "мыльный поток" зафиксирован также и на автомобильном транспорте.

**Юрий Гентшке.**  
Соб. корр. "Правды Востока".

**ВЕЧЕР СИМФОНИЧЕСКОЙ МУЗЫКИ**

В столичном концертном зале "Бахор" состоялся вечер, посвященный открытию концертного сезона симфонических оркестров. Он начался выступлением Национального симфонического оркестра под руководством главного дирижера и художественного руководителя Захида Хакназарова.

(УзА).

Ректорат и общественные организации Ташкентского химико-технологического института глубоко скорбит по поводу кончины к.т.н., ветерана труда, доцента кафедры "Технология силикатов" **ШЕВЯКОВА Петра Ермолаевича** и выражает глубокое соболезнование родным и близким покойного.

Коллектив Министерства внешних экономических связей Республики Узбекистан выражает глубокое соболезнование вдове спецагента **Р. Н. Ухной** по поводу кончины ее брата **ПЕРЕШЛЕТОВА Владимира Николаевича**.

**Главный редактор Р. А. Сафаров**

Редакционная коллегия: И. Абдукаримов, В. Дегтярев (отв. секретарь), С. Зинин, Л. Кабилов, Д. Камалов, П. Ким, С. Мансуров-Ковригенов, Ф. Мунинов, О. Филимонов (зам. главного редактора), М. Хазраткулов, Ю. Хамдамов, Б. Хасанов (зам. главного редактора), Р. Шагулмагом.

Редакция рукописей не рецензирует и не возвращает. Мнения авторов публикуемых материалов могут не отражать позиции редакции.

Наш адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32. Телефон для справок: 33-15-20.

**РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ**

Издательский дом "Правда Востока". Тел.: 33-58-90, 36-54-72, ком. 442, факс (3712) 33-58-90.

Выходит 5 раз в неделю. Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л.

Время подписания в печать по графику 21.00

Номер подписан в 22.30

Индекс: 64572

Рег. № 3

Время подписания в печать по графику 21.00

Номер подписан в 22.30

Заказ Г - 0383

1 2 3 4 5 6