СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
И ОБЩЕСТВЕННО-
ПОЛИТИЧЕСКАЯ
ГАЗЕТА
РЕСПУБЛИКИ
УЗБЕКИСТАН

ОСНОВАНА
2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

ПРАВДА ВОСТОКА

25
октября
1995 года
среда

№204 (23137)

Цена свободная

УЧРЕДИТЕЛЬ–КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ВСТРЕЧИ В НЬЮ-ЙОРКЕ

Нью-Йорк, 23 октября. (УзА). Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов, прибывший сюда для участия в торжественной сессии Генеральной Ассамблеи ООН, посвященной 50-летию образования Организации Объединенных Наций, встретился сегодня с целым рядом государственных деятелей, а также представителями деловых кругов. В ходе двусторонних переговоров с Президентом Республики Чехия Вацлавом Гавелом и Президентом Украины Леонидом Кучмой, прошедших в резиденции ООН, состоялся обмен мнениями по вопросам развития межгосударственных отношений.

В тот же день в резиденции, отведенной для Президента Узбекистана, Ислам Каримов принял председателя южнокорейской корпорации "ДЭУ" Ким У Жунна. Во время приема обсуждались вопросы, связанные с ускорением ввода в эксплуатацию автомобильного завода, строящегося в Ассаке при участии названной корпорации. Президент также посетил "Чейз Манхеттен банк" и совет "Америкен интернешнл групп", встретился с их руководителями. Он рассказал сотрудникам одного из ведущих американских банков и именитым членам совета об Узбекистане, о кардинальных преобразованиях в его сегодняшней жизни, особо остановился на политической стабильности, которая служит прочным фундаментом для установления взаимовыгодного сотрудничества. Президент подчеркнул, что для развития взаимовыгодных связей необходимо расширять диалог и обмен информациями. Отметил, что причиной замедленного вхождения американских фирм и представителей финансовых учреждений в рынок Центральной Азии, наблюдаемого в настоящее время, является недостаток информации.

В ходе встреч состоялось подписание соглашения между Национальным банком внешней экономической деятельности Республики Узбекистан и "Чейз Манхеттен банком", был также подписан меморандум о взаимопонимании между правительством Республики Узбекистан и "Америкен интернешнл групп".

ЗАСЕДАНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ

На заседание Кабинета Министров Республики Узбекистан 24 октября были приглашены руководители министерств, государственных комитетов, ведомств, ассоциаций, концернов, корпораций, Председатель Совета Министров Республики Каракалпакстан, хокимы областей и города Ташкента. Вел заседание премьер-министр республики А. Муталов.

Был проанализирован ход экономических реформ в республике за 9 месяцев 1995 года, обсуждены неотложные меры по их углублению до конца текущего года. Рассмотрены состояние производства потребительских товаров и меры по дальнейшему улучшению экономического и финансового положения предприятий, выпускающих товары народного потребления, вопрос о работе Минкомобслуживания, Минэнерго, других министерств и ведомств, Совета Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятов областей и города Ташкента по завершению мероприятий к зимнему сезону.

Были заслушаны доклады заместителей премьер-министра - председателя Государственного комитета по прогнозированию и статистике У. Исмаилова, министра финансов Б. Хамидова, а также председателя правления Центрального банка Ф. Муллажанова, информация хокимов областей, руководителей соответствующих министерств, корпораций, концернов и ассоциаций.

В заседании участвовали Председатель Олий Мажлиса Э. Халилов, первый заместитель премьер-министра И. Джурабеков, государственный советник Президента Т. Алимов, заместители премьер-министра.

(УзА).

ПРАЗДНОВАНИЕ 50-ЛЕТИЯ ООН В ТАШКЕНТЕ

50-летие Организации Объединенных Наций, созданной для достижения самых благих целей человечества, широко отмечается во всех странах мира, в том числе и в Узбекистане. 24 октября в столице, на площади мемориального комплекса Алишера Навои, состоялись торжества, посвященные полувековому юбилею организации мирового сообщества. К этой знаменательной дате было приурочено и открытие первой республиканской ярмарки народных ремесел.

Постоянный представитель ООН в Узбекистане Халид Малик, открывая праздничные торжества, рассказал об истории и полувековой деятельности этой авторитетной трибуны мирового сообщества, отметил, что нынешняя юбилейная дата явилась большим праздником для всех наций мира, в том числе и для узбекского народа. Благодаря трибуне ООН Узбекистан открылся миру и сегодня активно участвует в поиске путей решения не только региональных проблем, но также и актуальных вопросов мирового масштаба.

- Народ Узбекистана с большой радостью отмечает 50-летний юбилей ООН, - сказал в своем выступлении на торжестве премьер-министр республики А. Муталов. - После того, как наше государство стало членом ООН, оно заняло прочное и достойное место в мировом сообществе и своей миролюбивой политикой, богатыми культурными традициями вносит свой вклад в прогресс человечества.

Как подчеркнул премьер-министр республики, сегодня, когда в нашем государстве происходят глубокие экономические и общественные преобразования, сотрудничество с такими авторитетными международными организациями ООН, каковыми являются программа развития ООН, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ЮНИСЕФ, ЮНДКП, дает хорошие плоды.

Действительно, одним из ярких примеров тому может служить масштаб деятельности, развернутой при сотрудничестве с ЮНЕСКО. Ибо ЮНЕСКО осуществляет колоссальную работу по изучению и приобщению мировой общественности к древней и богатой культуре узбекского народа, трудам его гениальных мыслителей, их бесценному научному и культурному наследию. По инициативе ЮНЕСКО в Самарканде открылся Международный институт исследований Центральной Азии. ЮНЕСКО осуществляет тесное сотрудничество с нашим государством и в вопросах возрождения национально-культурных традиций и народных ремесел. Не случайно и то, что первая ярмарка народных ремесел Узбекистана посвящается юбилею ООН.

Перед участниками торжеств с концертной программой выступили участники фольклорных ансамблей, гости ознакомились с неповторимыми произведениями народных мастеров прикладного искусства, доставленных сюда из всех областей нашей республики.

В праздничных торжествах приняли участие первый заместитель премьер-министра Республики Узбекистан И. Джурабеков, государственный советник Президента Х. Джураев, заместители премьер-министра Д. Гуломова, Р. Юнусов, К. Рахимов.

В торжествах участвовали главы дипломатических миссий в нашей стране и представительств международных организаций.

(УзА).

ЯРМАРКА ПРОИЗВЕДЕНИЙ МАСТЕРОВ НАРОДНОГО ИСКУССТВА

В Ташкенте на площади мемориального комплекса Алишера Навои 24 октября состоялось торжественное открытие первой Республиканской ярмарки изделий народных мастеров Узбекистана. Она посвящена 50-летнему юбилею Организации Объединенных Наций. Это мероприятие организовано Министерством по делам культуры Республики Узбекистан в сотрудничестве с представительством ООН в нашей стране.

Ярмарка открылась театрализованным представлением, отражающим деятельность ремесленников в устном народном творчестве. На ней демонстрируются изделия известных мастеров и ремесленников из Республики Каракалпакстан, всех областей страны и города Ташкента. Здесь можно ознакомиться с творческим почерком самобытных школ ремесленничества, которые действуют в каждой области республики и имеют свои неповторимые особенности. Ярмарка поражает богатством красок, узоров, разнообразием приемов исполнения изделий. Здесь знаменитые на весь мир самаркандские лепешки, вышитые златошвейные изделия и ковры мастериц из Бухары, Кашкадарьи, Сурхандарьи, чустские ножи и андижанские тюбетейки, чеканка, сундуки, сюзане и многое-многое другое.

Представленные на ярмарке изделия народного ремесленничества и прикладного искусства ценны тем, что они широко отражают в себе прошлое и настоящее нашего народа, его обычаи, традиции, их преемственность. Ибо возрождение народных промыслов идет параллельно с процессом духовного обновления в нашем обществе. За время работы ярмарки будут определены наиболее талантливые работы, и самым искусным мастерам будут вручены специальные призы ЮНЕСКО.

В открытии ярмарки приняли участие премьер-министр Республики Узбекистан А. Муталов, первый заместитель премьер-министра И. Джурабеков, государственный советник Президента Х. Джураев, заместители премьер-министра Д. Гуломова, Р. Юнусов, К. Рахимов.

(УзА).

ДНИ ЛАТВИЙСКОГО БИЗНЕСА В УЗБЕКИСТАНЕ

В столичном "Узэкспоцентре" 24 октября открылась выставка "Дни латвийского бизнеса".

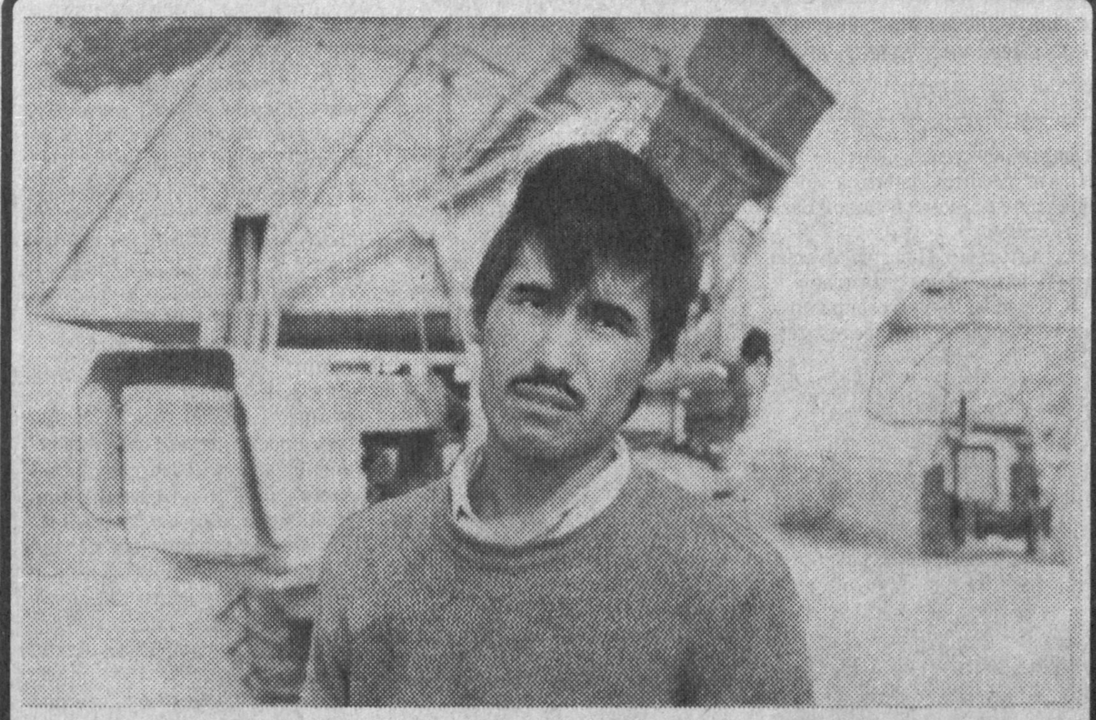
Выставка "Дни латвийского бизнеса" организована совместными усилиями Министерства внешнеэкономических связей Узбекистана, "Узэкспоцентра", Агентства развития Латвии и посольства этой страны в нашей республике.

На выставке представлены изделия более сорока крупных предприятий этого государства Балтии.

Главная цель этой выставки - оказание содействия налаживанию прямых связей между предпринимателями двух стран.

Выставка продлится до 26 октября.

(УзА).



Дехкане ширкатного хозяйства имени Беруни Усман-Юсуповского района нынче засеяли хлопчатником 4120 гектаров и обязались снять 742 тонны хлопка, из них собрать машинами - 1650 тонн.

НА СНИМКЕ: передовой механик-водитель хлопкоуборочной машины из этого хозяйства Эркин Абдирахманов.

Фото Б. Исмаилова.

Белое золото–95

РАПОРТУЮТ РАЙОНЫ

Труженики Алтынсайского района первыми в Сурхандарьинской области достигли намеченного рубежа хлопкозаготовок. На приемные пункты они отправили 12 тысяч 525 тонн высококачественного сырца. Урожайность на круг составила 31 центнер. До конца сезона алтынсайцы намерены довести валовой сбор хлопка до 14 тысяч тонн.

* * *

Дехкане Навбахорского района выполнили намеченный на этот год объем заготовки хлопка. На хирман Навоийской области они сдали 29 тысяч 400 тонн "белого золота". С каждого гектара получено в среднем по 27,5 центнера сырца. Хлопкоробы района решили довести валовой сбор до 30 тысяч тонн.

(УзА).

СТРАДА: ДЕНЬ ЗА ДНЕМ

СВОДКА
о заготовке хлопка-сырца в Республике Узбекистан
НА 24 ОКТЯБРЯ
(в процентах)

Область	заготовлено за день	с начала сезона
Андижанская	**0,31**	**109,14**
Хорезмская	**0,21**	**103,43**
Наманганская	**0,47**	**101,90**
Ферганская	**0,50**	**100,66**
Навоийская	0,66	98,00
Бухарская	0,63	96,42
Кашкадарьинская	1,00	91,00
Ташкентская	1,07	90,78
Сурхандарьинская	0,83	83,23
Республика Каракалпакстан	0,73	83,19
Самаркандская	0,93	81,35
Сырдарьинская	1,03	78,48
Джизакская	1,00	76,16
Итого по Республике Узбекистан	**0,73**	**91,53**
Было в 1994 г.	**0,69**	**88,07**
В том числе заготовлено тонковолокнистого хлопка-сырца (в тоннах)		
Сурхандарьинская	610	46359
Кашкадарьинская	166	11429
Итого по Республике Узбекистан	**776**	**57788**
Было в 1994 г.	**914**	**70344**

КТО - НА РЫНОК, А КТО - НА СКЛАД

Критически оценили свою работу руководители акционерных обществ "Узбеклегпрома"

ДВА НЕБОЛЬШИХ предприятия, оба выпускают пряжу, одно - в Джаркургане, другое - в Хакулабаде. У обоих одинаковые площади, одно оборудование, и сырец тот же. На первом работают просто здорово - среднечасовая выработка - 319 килограммов продукции. Есть прибыль, работники уважительно относятся к своей акционерной собственности и получат дивиденды. На другом - аж вдвое больше работников и уже три месяца никто не получает зарплату, и невыполнение плана, упадок производства.

Два разных подхода. Один стиль управленцев фабрики - современный, когда считаются с реалиями дня, озабочены и сбытом, и качеством. На другом - старые подходы, иждивенческие настроения и в итоге - провал по всем показателям.

Возьмем другую подотрасль - трикотажную. Джизакское трикотажное объединение - сегодня тоже акционерное. Что ни показатель - то прогресс. Шьют свои изделия, конечно, и так-то ходовые, и научились сбывать все своевременно. Подобное же объединение в Ташкенте - известная "Малика". Затоварились - остатков на десятки миллионов сумов.

Опять о стиле, о методах, о подходах надо говорить.

Или обувная подотрасль. Даже неприлично сказать, на какую сумму накопилось остатков. На иных предприятиях на складах товаров двухмесячной работы.

Скажете - перепроизводство. Да нет - расторопности не хватает, все полагают, кто-то придет и попросит - продай, мол. Попросили бы, если бы качество на мировом уровне и цены подешевле, а то ни того, ни другого. А вот менять технологию, переводить производство с устаревших колодок на новые модели все не удосужатся никак.

Тоже от стиля, от нежелания все просчитывать, прогнозировать, считаться со спросом. Треть людей в швейном деле - повременщики. А о раздутых аппаратах и говорить нечего - больше чем в прежние годы.

Надо меняться, и чем быстрее, тем спасительнее для предприятий с солидным пакетом акций, принадлежащих и государству. Иные государственные предприятия, располагая огромным потенциалом - кадрами, оборудованием, производственными площадями, сырьем и еще многим, что частной фирме и не снится, только по причине старого мышления, инертности, безынициативности их управленцев от директора до начальников цехов сегодня прозябают, ходят в должниках, а то и признаются неплатежеспособными.

Эти и другие факты стали в основном предметом самокритичного обсуждения расширенного заседания правления и совета ассоциации "Узбеклегпром". Цель одна - извлечь уроки из откровенного разговора и перестроиться наконец в работе. Как это уже сделали многие предприятия.

Ну скажите, если у вас долгов в пятнадцать раз больше, чем вы производите, можно рассчитывать, что когда-нибудь расплатитесь, даже если прекратите тратиться на самые острые нужды? Это невозможно. А ведь такая картина на Ферганском текстильном комбинате сегодня. Понятно, освобождят от работы и директора, и главного инженера, но как можно было настолько усугубить ситуацию, не приняв раньше кардинальных мер. Этот вопрос прозвучал упреком в адрес руководителей и самого правления ассоциации, и его управлений, отделов.

Не стоило бы акцентировать внимание на столь негативных проявлениях, если бы само собрание руководителей акционерных обществ не вскрыло их и не признало, что такой стиль, такой подход к работе в современных условиях губителен для самой легкой промышленности, тормозит всерьез тот оздоровительный процесс, который уже пошел в отрасли, стал приоритетным для многих предприятий, достойно входящих в рынок. И все же обнадеживающе прозвучал прогноз на будущий год. Уже в декабре этого года "Легпром" намерен сработать по параметрам первого квартала будущего года. Будет ли так, покажет время, но надежда есть. И на самих акционеров, которые, наконец, возьмутся за умножение своей собственности.

Марат Садвакасов.
Общ. корр. "Правды Востока".

"ВОСТОК-СЕРВИС" ВЫХОДИТ НА СВЯЗЬ

В Ташкенте открылось представительство российского акционерного общества "Восток-сервис", находящегося в городе Каменске Свердловской области.

Это АО занимается прямыми поставками различного оборудования, продукции химической промышленности, металлоизделий, трубного проката, которые производятся на предприятиях Урала.

В трудный период разрыва хозяйственных связей акционерное общество помогло многим предприятиям Узбекистана не остановить производство из-за возможной нехватки сырья, материалов, сохранить рабочие коллективы.

Большую помощь оказывают уральцы узбекистанцам и в газификации кишлаков. В этом году работники АО "Восток-сервис" содействовали прокладке магистрального газопровода в Кашкадарьинской области, и в марте зажгли в Шахрисабзе "голубой факел". Поставят оборудование для золотодобывающей промышленности республики.

В свою очередь акционерное общество организует поставки сырья, готовой продукции из нашей республики для уральских предприятий. В налаживании взаимовыгодных контактов большое значение имеет информация о спросе и предложении сотрудничающих предприятий. С открытием в Ташкенте представительства эта работа станет более оперативной и совершенной.

Венера Хабибуллаева.

ОБОРУДОВАНИЕ В СТРОЮ

На дробильном заводе Навоийского производственно-строительного предприятия введено в строй уникальное оборудование по измельчению мела. Это позволит полностью удовлетворить потребности республики в продукции, которая прежде завозилась из России.

На церемонии пуска оборудования присутствовал хоким области Х. Гаффаров.

(УзА).

ПРЕПАРАТ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Учеными лаборатории химии целлюлозы Научно-исследовательского института биоорганической химии имени академика А.Садыкова разработан препарат "Гелецел". На сегодня это одно из самых эффективных средств для лечения инфицированных и гнойных ран.

Являясь препаратом нового поколения, он может в 2-3 раза ускорить срок лечения по сравнению с ныне применяемыми средствами. Порошок "Гелецел", посыпанный на рану, очищает ее от выделений и микробов, что способствует ее быстрому заживлению. Препарат особенно необходим для лечения заболеваний кожи. Он также может использоваться при лечении сахарного диабета.

Со следующего года планируется наладить серийное производство новинки на экспериментальном заводе НИИ биоорганической химии.

(УзА).

СНГ ПАНОРАМА

"МИРНАЯ" ЖИЗНЬ ЧЕЧНИ

1336 раз за период с 30 июля по 19 октября этого года чеченские боевики обстреливали российские позиции, причем 651 обстрел приходился на Грозный, сообщил представитель пресс-центра командования объединенной группировки федеральных сил на территории Чеченской республики.

Тот факт, что в первые недели октября число обстрелов составило соответственно 490 по Чечне в целом и 270 по Грозному, говорит о резком усилении активности боевиков в период достижения первых успехов переговорного процесса в мирном урегулировании чеченского конфликта, подчеркнул он.

Одновременно в последние дни наблюдается существенное увеличение нападений на водителей транспортных средств с целью захвата, прежде всего большегрузных автомашин. Это, по словам представителя пресс-центра, подтверждает оперативные сведения командования о дудаевском плане проведения в ряде населенных пунктов Чечни операции "Живой щит". Это означает, что в угнанные машины будут посажены женщины и дети и под их прикрытием боевики попытаются завладеть "де-факто" различными населенными пунктами. Если в перестрелках пострадают мирные граждане, то есть "живой щит", это станет новым поводом для антироссийской пропаганды дудаевцев.

Федеральное командование объявило, что будет делать все возможное для обеспечения безопасности мирных граждан и срыва этой бесчеловечной акции.

ИМ СВЕРХУ ВИДНЕЕ

Очередная угроза прозвучала из уст дудаевского пресс-атташе Мовлади Удугова. В интервью радиостанции "Эхо Москвы" он заявил, что суровая кровная месть ожидает всех российских военных летчиков, включая главкома ВВС Петра Дейнекина, которые наносили бомбовые ракетные удары по позициям боевиков. Бандиты уже не раз приводили в исполнение свои угрозы в отношении попавших в плен воинов-контрактников, омоновцев. А в Буденновске, где дислоцируются некоторые авиационные подразделения, басаевцы расстреляли и несколько ни в чем не повинных авиаторов.

В пресс-центре российских ВВС сообщили: это не первая угроза дудаевцев. Мы реагируем на это спокойно, будем выполнять свои обязанности.

ХЛЕБ - ИМЯ ПОЛИТИЧЕСКОЕ

Страда на российских полях догорает тихо и незаметно, без победных рапортов и призывов всем миром спасать урожай. Не только потому, что пропагандистская шумиха крестьянам и едокам одинаково надоела. Просто рапортовать не о чем, да и убирать особо нечего.

Четверть посевов попала под засуху, на 5 миллионах гектаров хлеба погибли. В итоге почти все уже обмолочено, а собрано лишь 65 миллионов тонн зерна. Это на 15 миллионов тонн меньше, чем ожидалось по первоначальным прогнозам правительства. Урожайность около 14 центнеров с гектара - самая низкая за последние тридцать лет.

Тем не менее завершение жатвы отмечено оптимистическими заявлениями членов правительства. Вице-премьер Александр Заверюха, вернувшись из Канады, созвал пресс-конференцию и заявил, что о закупках зерна речь не шла и вообще никаких планов по части хлебного импорта не существует. Что касается картофеля, овощей, то их урожай даже выше, чем в прошлом сезоне. Примерно в это же время глава Минсельхоза Александр Назарчук встретился с журналистами и тоже сказал, что своего хлеба российским потребителям даже при таком урожае хватит. На продовольственные цели в год уходит 25-30 миллионов тонн зерна, а сбор пшеницы ожидается никак не меньше.

С цифрами, конечно, не поспоришь. Но есть основание предполагать, что эти заявления не столько отражают реальное положение дел, сколько продиктованы политическими интересами. Во-первых, урожай "второго хлеба" никак не связан с экономической политикой правительства. Практически все российское картофельное поле переместилось на огороды "частников", они же выращивают около 70 процентов овощей. Доступность и относительная дешевизна этих продуктов оплачены допотопным трудом миллионов сограждан на лоскутных наделах. Во-вторых, наличие пшеницы в колхозном амбаре еще не означает наличия хлеба на прилавке магазина. Потому что зерно у крестьянина надо купить, а из потребного для федерального фонда зерна в объеме 8,6 миллиона тонн закуплено на сегодня лишь около 800 тысяч тонн. В бюджете денег на эти цели нет. И, судя по последним событиям, вряд ли стоит рассчитывать на помощь коммерческих банков.

СПИСКИ ПОДАНЫ

В воскресную полночь завершился первый этап предвыборного марафона - выдвижение кандидатов в депутаты Госдумы и сбор подписей в их поддержку.

Из 69 избирательных объединений и блоков, объявивших о своем намерении участвовать в выборах, сдали в Центризбирком все документы и подписные листы 43. Несколько объединений физически не успели их сдать точно к сроку - "окно в кассу" ЦИК закрылось. При этом некоторые из опоздавших уже заявили, что будут обращаться по этому поводу в суд.

Примечательно, что около двадцати объединений вообще не пытались пройти регистрацию, допускающую участников ко второму этапу.

Итак, восемь избирательных объединений и блоков, первыми сдавших документы, были зарегистрированы ранее. Это - КПРФ, "Наш дом - Россия", Конгресс русских общин, ЛДПР, "Женщины России", Аграрная партия России, "Блок Ивана Рыбкина", "Профсоюзы и промышленники России - союз труда". Проверены документы еще восьми объединений. И более двух десятков - на очереди.

Но уже сейчас можно говорить о том, что российским избирателям придется выбирать среди более чем 30 объединений. Примечательно, что в предвыборной кампании 1993 года на второй этап вышли 13 объединений, а в Думу РФ прошли лишь восемь...

ПРИГЛАШАЮТСЯ ПРОФЕССИОНАЛЫ

В Москве создан "Клуб профессионалов". Смысл его деятельности в том, чтобы предложить предприятиям и организациям, фирмам совместную деятельность по поиску, отбору и оценке персонала. Речь идет о создании новых рабочих мест, трудоустройстве, о том, чтобы в столице было как можно меньше безработных и безработицы. Вот почему идею клуба поддержали Министерство труда, Комитет по делам молодежи РФ. Само собой разумеется, что в работе клуба принимают участие более 30 негосударственных столичных агентств, занимающихся трудоустройством населения.

САМЫЙ ПЛОХОЙ ПРОГНОЗ

Похоже, жители России в ближайшее время могут остаться без прогнозов погоды, работники транспорта - без метеосводок, а спасательные службы - без предупреждений о стихийных бедствиях. Предзабастовочная ситуация сложилась в гидрометслужбе, забастовка метеорологов намечена на 1 ноября. Об этом сообщил пресс-секретарь Росгидромета Анатолий Яковлев.

Причина недовольства специалистов - чисто экономическая. На сегодняшний день задолженность федерального бюджета - около 80 миллиардов рублей, что составляет почти 40 процентов от запланированных выплат. При таком финансировании, размеры которого изначально были заложены в бюджет значительно ниже необходимых, метеорологи просто не в состоянии работать. Ведь, помимо выплаты зарплаты, деньги нужны на содержание станций, авиапарка, оборудования, оплату связи. В системе Росгидромета работают 45 тысяч человек.

ЭТО ОРУЖИЕ УЖЕ НЕ ВЫСТРЕЛИТ

Сотрудниками Управления Федеральной службы безопасности по Краснодарскому краю совместно с подразделениями местного УВД на днях пресечена противоправная деятельность организованной преступной группы, занимавшейся незаконным оружейным бизнесом. Об этом сообщили в Центре общественных связей ФСБ РФ.

В ходе первичных следственных действий у пятерых задержанных, выходцев из Дагестана, изъяты самодельные взрывные устройства, электродетонаторы, автоматы и пистолеты, а также боеприпасы к ним.

По сообщениям газет и информагентств.

ОТ СОВЕТА (КЕНГАША) ОЛИЙ МАЖЛИСА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Совет (Кенгаш) Олий Мажлиса Республики Узбекистан с глубоким прискорбием извещает, что 23 октября 1995 года на 50-м году жизни безвременно скончался депутат Олий Мажлиса Республики Узбекистан, директор торгово-промышленного объединения "Намуна" Андижанской области

ИБРАГИМОВ Зокиржон Ибрагимович

и выражает глубокое соболезнование его родным и близким.

ЗА СТРОКОЙ УКАЗА ПРЕЗИДЕНТА

ГОСУДАРСТВО ПОМОГАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ

"КРУГЛЫЙ СТОЛ" "ПРАВДЫ ВОСТОКА"

На создание необходимых условий для дальнейшего развития частного предпринимательства и малого бизнеса, особенно в сельских регионах, направлены указы по организации "Бизнес-фонда" и страхового агентства "Мадад"

> **"Нас беспокоит малоэффективная работа частных предприятий. Особенно это касается частных и фермерских хозяйств на селе... Многие созданные предприятия не развивают свою деятельность или же вообще останавливают работу из-за отсутствия предпринимательского опыта и низкого уровня знаний, из-за недостаточной помощи хокимиятов и центральных республиканских структур. Поэтому сделать здесь предстоит еще много. Особенно важное значение имеет поддержка собственников и предпринимателей".**
>
> **И. А. Каримов.**

Развитие предпринимательства в Узбекистане определено как основная стратегическая задача в рамках экономических реформ. Немало сделано для существенного улучшения условий бизнесменам, занятым насыщением потребительского рынка продуктами питания, товарами повседневного спроса. Однако время диктует иные темпы по углублению рыночных реформ, а, стало быть, и развития частного сектора. Три месяца назад изданы указы об организации специального фонда по поддержке малого бизнеса и частного предпринимательства, а также органически связанного с ним страхового агентства. В стране прошли "Бизнес-семинары", участники которых обсуждали появившиеся в этой связи новые возможности для дальнейшего продвижения бизнеса в глубинку, раскрытия предпринимательского потенциала дехкан, фермеров, расширения инициативы тех, кто не только получает сам, но и другим приносит прибыль.

В семинарах приняли участие работники и активисты областных, городских отделений "Бизнес-фонда", "Тадбиркорбанка", "Мадада", Госкомимущества, представители хокимиятов, Союза предпринимателей, Ассоциации личных подсобных хозяйств, Ассоциации деловых женщин, бизнесмены, фермеры, арендаторы.

Редакция собрала за своим "круглым столом" некоторых участников "Бизнес-семинаров" и попросила поделиться мнениями об услышанном, а также задала вопросы, содержащиеся в почте "Правды Востока", на схожие темы.

В беседе участвовали председатель правления акционерного общества открытого типа "Бизнес-фонд", депутат Олий Мажлиса Алижон ЮСУПОВ, председатель правления "Узтадбиркорбанк" Мухаммадамин АХМЕДОВ, генеральный директор страхового агентства "Мадад" Насыржон ЮСУПОВ. Вел заседание обозреватель "Правды Востока" Станислав АЛТУНЯНЦ.

С. Алтунянц: Что кардинально нового привнес указ Президента в деятельность фонда поддержки частного предпринимательства и малого бизнеса, как теперь расшифровывается "Бизнес-фонд"?

А. Юсупов: Изменился правовой статус. Преобразование в АО открытого типа позволяет выпускать в продажу акции, привлекать для инвестирования проектов физических и юридических лиц как внутри Узбекистана, так и из-за рубежа. В связи с этим значительно расширяются практические возможности по оказанию поддержки бизнесменам. Если прежде государство через нас направляло на развитие частного предпринимательства и малого бизнеса лишь часть поступлений от продажи государственного имущества, то нынче поступают и дивиденды, принадлежащие государству, от деятельности акционерных обществ с участием госсобственности в такой же пропорции, а также десять процентов поступлений в Фонд содействия занятости. Это логично. Ведь, поддерживая малый бизнес производственного направления, мы по сути создаем новые рабочие места. Кроме того, предусмотрено, что среди источников ресурсов "Бизнес-фонда" будут и средства иностранных юридических лиц и международных организаций.

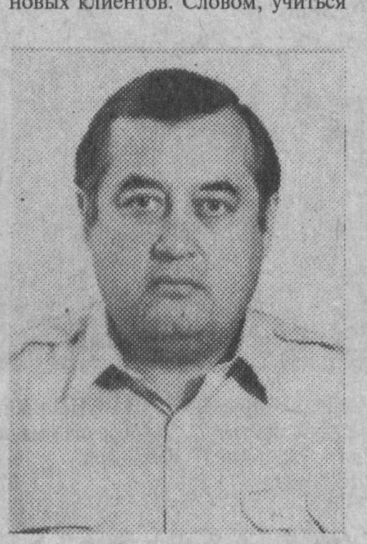
И все, что будет аккумулироваться на нашем расчетном счете в "Узтадбиркорбанке", будет направляться для поддержки нарождающегося класса собственников. Если раньше могли кредитовать их из расчета 100 процентов банковской ставки, то теперь, в зависимости от проекта, она снижается в несколько раз. Кроме того, каждые шесть месяцев по согласованию с Минфином и с учетом инфляционных процессов предоставлена возможность эти ставки пересматривать, чтобы не нанести ущерба нашим подопечным.

Существенные изменения связаны со сроками выдачи кредитов. Для всех категорий раньше время возврата кредита составляло лишь год. Чтобы стимулировать производственную деятельность, полнее учитывать специфику сельского предпринимателя, который должен иметь время для выращивания, скажем, скота, или получить прибыль от стабильных урожаев и их реализации, а затем возвращать долги, сроки варьируются от 2,5 до 10 лет.

Н. Юсупов: Добавлю, что если прежде бизнесмен или предприниматель, начинавший с "нуля", обращался при получении кредита за поддержкой к страховым компаниям, взимавшим от 10 до 15 процентов от суммы получаемого кредита, то страховой платеж в "Мададе" определен от 3 до 5 процентов. Причем этот вопрос можно решить непосредственно в областном центре и не ездить в столицу.

Н. Юсупов

А. Юсупов



М. Ахмедов

М. Ахмедов: Средства, привлекаемые "Бизнес-фондом" на условиях возвратности, "сбегаются" на счет в "Узтадбиркорбанке", куда зачисляются и 100 миллионов сумов для формирования стартового капитала, выделенных президентским указом. Предоставлять кредиты "Бизнес-фонд" может через наш банк, но до этого эксперты "Мадада", люди, имеющие солидный опыт и отлично знакомые с международной практикой маркетинговых услуг, должны будут дать свое "добро" соискателю кредита.

С. Алтунянц: Если бы каждому из вас пришлось заняться бизнесом, какое время предпочли: год, скажем, 1992-й или нынешний?

А. Юсупов: Три года назад можно было лишь мечтать о созданной мощной правовой базе для бизнеса...

Н. Юсупов: Нигде в мире государство так не подставляет плечо для помощи предпринимателю, как у нас.

М. Ахмедов: В бизнесе зачастую выигрывает тот, кто делает первый ход раньше конкурентов. Сегодня, по-моему, нишу для себя найти в бизнесе сложнее, чем три года назад... Правда, это не касается дехкан-арендаторов, владельцев ферм. Естественно, что при нынешних льготных условиях, установленных президентскими указами, бизнесмены на дехканской ниве получают огромные преимущества. Речь идет не только о тех, кто содержит и продает скот, но и о тех, кто решится заняться предпринимательством в бытовой сфере на селе.

С. Алтунянц: Пора полностью назвать бизнесменов-льготников.

А. Юсупов: Льготы распространяются на следующих предпринимателей. Это фермеры-дехкане, занятые переработкой сельскохозяйственной продукции, строительством, в индустрии стройматериалов, сферы услуг, а также в использовании возможностей местпрома, туризма.

Н. Юсупов: Принципиальное решение о выделении земли дехканам в первые месяцы получения Узбекистаном независимости принесло зримые, впечатляющие результаты. Особенно это видно на наших рынках, изобилующих мясом, овощами, фруктами. Но Президент И. А. Каримов правильно делает акцент на то, что многие созданные на селе предприятия не развивают свою деятельность, останавливают работу из-за отсутствия опыта и низкого уровня знаний. Фермеру, к примеру, сложно бросить все и ехать за тридевять земель в город, чтобы найти консультанта или эксперта, готового просчитать с карандашом в руках его планы, и найти их состоятельными или наоборот. Видим свою задачу в том, чтобы совместно с "Бизнес-фондом" создать на местах консалтинговые предприятия, оказывающие практическую помощь предпринимателям в разработке бизнес-планов.

М. Ахмедов: "Узтадбиркорбанк" имеет более 160 филиалов - по числу горрайотделений "Бизнес-фонда". Однако они укомплектованы не более чем на семьдесят процентов. Ведь нашими клиентами состоят более 50 тысяч предпринимателей. Выходит, что их обслуживает неадекватное число банковских служащих. Для подготовки новых служащих, повышения квалификации имеющихся, освоения ими современной банковской технологии создали свой учебный центр. В общем, нам в свете указов Президента немало предстоит сделать, чтобы полнее удовлетворить потребности всех новых клиентов. Словом, учиться делать деньги и учиться, как ими распоряжаться, - задача актуальная для всех, кто вовлечен в работу по развитию частного сектора, от кого зависит успех малого и среднего предпринимательства.

С. Алтунянц: Здесь назван достаточно широкий круг "льготников". Однако почему-то не учтены интересы тех, кто рискует вкладывать свои знания и опыт в наукоемкое производство. К примеру, знаю ученого, перспективно трудящегося в области сохранения пищевых изделий на долгие сроки без огромных холодильных агрегатов. Если понадобится помощь кредитами его фирме, неужели "Бизнес-фонд" откажет?

Н. Юсупов: Позвольте мне ответить на этот вопрос. Во-первых, все, что сопряжено с переработкой сельхозпродукции, попадает под действие определенных льгот. Значит, и ваш ученый, занятый этим кругом проблем, без нашего содействия не останется. Во-вторых, жизнь всегда полнее и шире занесенных в реестр важнейших параметров. Уверен, что если практика предпринимательства явит случай особый, но по своей отдаче внушительный и актуальный для насыщения потребительского рынка, то это также будет учтено. Поднятая проблема, по-моему, наиболее зримо подтверждает мысль о том, что рыночная экономика, предприниматели, отлично знающие спрос рынка, могут сделать значительно больше и лучше и экономичнее, чем при жестком планировании "сверху". И наша задача - видеть представленные в "Бизнес-фонд", в банк, в страховое агентство проект, бизнес-план именно с учетом не "своего" двора, но с позиций масштабных учитывать и местный спрос, и общегосударственные, региональные проблемы. Нет нужды в этом случае подчеркивать, что важное значение для выдачи просимых кредитов будет иметь экспортно-ориентированный или импортозаменяющий.

С. Алтунянц: Насыржон Сабирович, в редакционной почте есть письма, авторы которых утверждают, что "Мадад" создан и уже действует как экономическое "сито"!

Н. Юсупов: Люди, к сожалению, не хотят видеть очевидных вещей. К примеру, в страховое агентство обращается начинающий предприниматель. Наши эксперты об этом помнят, сознают, что человек не умеет еще работать с деньгами, точнее скажем, с крупными средствами. Но при этом просит несколько миллионов. Ему отказывают, предостерегая клиента от неминуемых трат. Но он этого должным образом оценить не может или не желает. Однако такова международная практика деятельности страховых агентств. Сначала смотрят - кто просит деньги, а потом - для какой идеи!

В то же время было неверно считать, что "Мадад" создан, чтобы подстраховывать "Бизнес-фонд"! Мы стремимся найти свою нишу в только зарождающемся рынке страховых услуг в стране. В перспективе думаем застраховывать и жизнь самого бизнесмена, как это делают в цивилизованных странах, и его имущество, и его дивиденды...

А. Юсупов: Согласен с коллегой. Начатую по реализации президентских указов работу не хотелось бы ограничивать раз и навсегда определенными рамками. Жизнь, практика подскажет свои наиболее предпочтительные варианты, которые шире любого числа проблем, вызвавших появление важных документов. Поэтому всем нам, кому поручено помогать развитию частного бизнеса, во многом еще предстоит преодолеть устоявшиеся тенденции: давать или не давать кредиты, почувствовать перспективу и идеи, и человека. Ведь рынок, что бы там ни говорили, в конечном счете это и умение рисковать. Так что не уверенным в себе лучше не браться экспериментировать на стезе бизнеса без права на ошибку, на незапланированные траты.

М. Ахмедов: И все же в первую очередь самое главное: учиться считать деньги, прежде чем их тратить...

С. Алтунянц: Никто, думаю, не возьмется это оспаривать. Не нами придумано, что деньги счет любят. В том числе и те, за которыми ты приходишь к государству.

А. Юсупов: Ни "Бизнес-фонд", ни "Мадад", ни "Узтадбиркорбанк" не собираются выступать в роли благородных папаш или бескорыстных дядюшек, снабжающих средствами и списывающих долги на неопытность сыновей или племянников. За каждый предоставленный сум будет строжайший контроль и спрос.

В Республиканской прокуратуре

ЗАСЕДАНИЕ КООРДИНАЦИОННОГО СОВЕТА

В Республиканской прокуратуре состоялось заседание Координационного совета правоохранительных органов, руководителей Министерства внешнеэкономических связей, банков, уполномоченных осуществлять валютные операции, хозяйственных субъектов, предприятий и организаций. Оно было посвящено вопросам устранения серьезных недостатков и нарушений законности в деле исполнения республиканских законов, указов Президента и постановлений правительства, направленных на упорядочение внешнеэкономической деятельности. Вел заседание заместитель Генерального прокурора республики Я. Джалалов.

На заседании была заслушана информация члена коллегии Республиканской прокуратуры, начальника управления общего надзора В. Косимова и заместителя председателя правления Центрального банка республики М. Аскарова.

На заседании Координационного совета подчеркивалось, что в Узбекистане уделяется большое внимание созданию открытой экономики, в том числе расширению внешних связей, стимулированию развития возможностей экспорта и либерализации внешнеэкономической деятельности. В этих целях приняты специальные законы, указы Президента Узбекистана, постановления Кабинета Министров. Однако в обеспечении исполнения законов и нормативных документов, направленных на равноправные и взаимовыгодные отношения, имеют место серьезные недостатки и даже нарушения законов. При проверках, проведенных совместно Республиканской прокуратурой, Центральным банком, Государственным налоговым комитетом, Главным таможенным управлением, Узгосстандартом, Министерством финансов, Министерством внешнеэкономических связей и Министерством внутренних дел, установлены недостатки и нарушения в обмене товаров на основе бартерных контрактов, в осуществлении экспортно-импортных операций, а также в делах валютного поступления и в налогообложении. На заседании Координационного совета резко критиковались такие негативные явления.

Была подчеркнута необходимость принятия мер для устранения случаев нарушения закона, которые приносят вред экономике республики, необходимость обеспечения безукоризненного исполнения нормативных документов. Были обсуждены итоги и задачи на будущее. По этим вопросам были разработаны рекомендации Координационного совета.

(УзА).

Точка зрения

КАК ГОТОВИТЬ НАУЧНЫЕ КАДРЫ?

В своей программной речи на открытии Академии государственного и общественного строительства Президент И. А. Каримов остановился на достижениях и переменах в обновлении и развитии рыночной экономики, правового государства и демократического общества, духовности, образования, науки, подготовке квалифицированных специалистов. Важным фактором ее развития, совершенствования подготовки и аттестации научных кадров высшей квалификации стало создание ВАК при Кабинете Министров Республики Узбекистан, который сформировался как наделенная серьезными функциями, полномочиями и ответственностью структура. Принято новое положение о присуждении ученых степеней доктора и кандидата наук, а также о присвоении звания профессора. Уделяется большое внимание качеству и практической значимости диссертаций, приоритетности научных направлений. ВАК повысил требования к отраслевым экспертным и специализированным советам, научным консультантам и руководителям. Все это направлено на совершенствование подготовки научных кадров.

Оправдало себя на практике такое нововведение ВАК, как создание экспертных комиссий из трех членов спецсовета. В случае необходимости по их рекомендации соискатели имеют реальную возможность продолжить работу над диссертациями по улучшению их качества. К примеру, в практике работы спецсовета по философии ТашГУ бывали случаи, когда диссертации возвращались на доработку, изменяли темы и даже профиль специальности. Теперь долг спецсоветов добиться того, чтобы экспертные комиссии с максимальной серьезностью и ответственно относились к своим задачам и функциям.

Руководство ВАК вложило много труда в поднятие общетеоретического уровня и философской подготовки молодых ученых. С этой целью из числа ведущих специалистов-философов был создан коллектив для разработки новой программы по курсу "Философия и методологические проблемы науки". Вплоть до ее утверждения президиумом ВАК была приостановлена сдача кандидатского минимума по философии.

До обретения независимости в Узбекистане по многим специальностям не были открыты спецсоветы по ряду отраслей науки - этике, эстетике, логике, теории и истории культуры, политологии, социологии и другим специальностям. Такое положение создавало множество трудностей, причиняло излишние хлопоты и соискателям, и их руководителям. В настоящее время, на наш взгляд, ВАК поступил верно, проводя политику организации разовых защит при существующих спецсоветах. Например, на нашем спецсовете по философии при ТашГУ успешно защищены пять кандидатских и одна докторская диссертации по эстетике.

Вместе с тем руководством ВАК принято решение о ликвидации института научного консультантства по докторским диссертациям. Хотелось бы по этому вопросу высказать некоторые соображения. Докторская диссертация должна быть результатом самостоятельной исследовательской работы соискателя. Но если исходить из конкретной практики, то придется признать: и эта категория соискателей нуждается в помощи научного консультанта.

Без нее нарушается научное общение. Снижается творческая активность представителей старшего поколения ученых невостребованием потенциала их знаний и опыта, ответственности, сокращается срок их плодотворной жизни в науке, искусственно прерывается преемственность в развитии научных идей.

Нам глубоко импонирует то, что новое положение ВАК поднимает престиж высокого звания профессора. Однако требование обязательной подготовки учеников - кандидатов наук - нам представляется невыполнимым. Прежде всего потому, что не во всех высших учебных заведениях и кафедрах и не по всем специальностям открыты аспирантуры и, следовательно, отсутствует реальная база для подготовки кандидатов наук.

Необходимо учитывать субъективные, личностные особенности ученых, вследствие которых прекрасные специалисты не участвуют в непосредственной подготовке кандидатов наук, но поистине незаменимы как авторы учебников, учебных программ и методических разработок. Их вклад в развитие науки и подготовку научных кадров неоценим. А новшество, откровенно говоря, не стимулирует рост активности.

По-видимому, надо всесторонне учитывать, что присуждение ученых степеней и званий - акт признания научной общественностью заслуг человека. Важным аспектом является и то, что старшие коллеги являются примером для молодых, а для гражданского и нравственного развития последних отнюдь не безразличны служебно-профессиональный статус, моральное и психологическое самочувствие старших коллег.

Вряд ли можно признать целесообразным то, что от одних, не имеющих призвания подготавливать кандидатов наук, требуют осуществления именно этого вида деятельности как условия и основания присвоения им звания профессора, а других, склонных к такой деятельности, имеющих к ней призвание и большой опыт, лишают права быть консультантами.

Требует внимания, на наш взгляд, и проблема присвоения ученого звания профессора лицам, не имеющим ученой степени доктора наук. Наблюдая научно-педагогическую жизнь и практику, можно убедиться: нередко встречаются люди, умудренные богатейшим опытом, имеющие много научных трудов, весомый авторитет у общественности, которые заслуживают присвоения им звания профессора.

По существующему ныне положению стенограммы защиты как докторских, так и кандидатских диссертаций направляются в ВАК, где они являются предметом рассмотрения экспертных советов. В процессе их подготовки и организации защиты принимают участие целый ряд научных учреждений и огромное количество ученых-специалистов.

Диссертации после завершения представляются соискателями научному консультанту или руководителю. С учетом замечаний, нередко многократных, одобренный научным консультантом или руководителем вариант диссертации рекомендуется к обсуждению на заседаниях кафедр и лабораторий. И здесь обычно с первого обсуждения работы не проходят. После доработок диссертанты получают рекомендацию к защите.

Спецсоветы, прежде чем принять диссертацию к защите, создают экспертную комиссию, которая определяет качество подлежащей защите работы, вносит предложение о назначении официальных оппонентов, определяет научное учреждение для внешнего отзыва и рассылает авторефераты научным организациям, учреждениям и ведущим ученым для отзывов. Спецсовет принимает соответствующие решения и диссертацию к защите. Во время защиты, кроме официальных оппонентов, в обсуждении участвуют ведущие специалисты по защищаемой диссертантом научной проблеме. Диссертант до защиты имеет публикации и выступления на научно-теоретических и научно-практических конференциях, которые также являются важной формой апробации научных идей и положений соискателя. Таким образом, в процессе подготовки и организации защиты диссертации на соискание ученой степени доктора и кандидата наук принимает участие большой коллектив ученых. Теперь же, в соответствии с упомянутым положением один или два рецензента ВАК могут единолично выступить против этого коллективного решения. Получается весьма парадоксальный факт: количественное решение и индивидуальный приговор. Разумно ли это?

В последнее время уделяется внимание вознаграждению трудов ученых, принимающих участие в подготовке докторов и кандидатов наук. Но оплата официальных оппонентов все еще не является адекватной объему, характеру и ответственности их труда.

И еще об одном. Недавно президиум ВАК принял решение "О существенном повышении требований к докторским диссертациям". Документ в целом важный и нужный. Вместе с тем условием допуска к защите является наличие у соискателей не менее десяти журнальных научных статей. На наш взгляд, этот пункт следовало бы разъяснить в том плане, относится ли данное требование к соискателям, у которых нет по теме защищаемой диссертации опубликованных монографий и брошюр или дополнительно к ним. Ведь именно ссылаясь на это решение ВАК, на заседании одного из недавних спецсоветов были отклонены две докторские диссертации. У соискателей не было требуемого количества научных статей в журналах, но были опубликованные монографии и десятки брошюр, не считая статей в научных сборниках.

Представляется очевидной необходимость решения всех этих вопросов и их широкого обсуждения.

Позитивный опыт, накопленный ВАК за недолгий срок его существования, дает основания надеяться, что по данным, как и другим вопросам будут приняты оптимальные решения, содействующие совершенствованию подготовки и аттестации научно-педагогических кадров.

Саид Шермухамедов.

Президент Философского общества Узбекистана, член-корреспондент Академии наук республики, доктор философских наук, профессор.

ОБСУЖДЕНЫ ПРОБЛЕМЫ ПРИВАТИЗАЦИИ И ИНВЕСТИРОВАНИЯ

В Джалалкудукском районе Андижанской области состоялся двухдневный республиканский семинар, на котором были рассмотрены вопросы формирования государственной программы разгосударствления и приватизации на 1996-1997 годы, а также проблемы привлечения иностранных инвестиций.

В семинаре, организованном Госкомимуществом республики и его Андижанским областным управлением, приняли участие заместители Председателя Совета Министров Каракалпакстана, хокимов областей, руководители "Бизнес-фонда", филиалов Республиканской биржи недвижимости, специалисты из научных центров республики и предприниматели. Они обменялись накопленным опытом, поделились своими мнениями по проблемам приватизации и инвестирования на местах, отметили успехи и недостатки в работе, предложили пути ускорения процессов изменения форм собственности, привлечения средств из-за рубежа для развития экономики Узбекистана.

Участники семинара также побывали в Андижанском хлопчатобумажном акционерном обществе, на строящемся в Ассаке заводе "УзДЭУавто", а также на частных предприятиях.

(УзА).

29'
World BEST
Ultra Flat Bio CPT
Быть самым плоским в мире нелегко, но кто-то должен это сделать.
Ulta Modern design
Он выглядит так же красиво, как и звучит.
Twin Turbo Sound
Low Noise Amplifier (LNA)

ПЕРЕДВИЖНАЯ ВЫСТАВКА ФИРМЫ "САМСУНГ ЭЛЕКТРОНИКС КО. ЛТД."

Развитие рынка электроники Узбекистана, Таджикистана.

Презентация телевизоров и "CD-OK" высшего мирового качества.

Фирма "Самсунг Электроникс КО. ЛТД." ищет дилеров.

"САМСУНГ ЭЛЕКТРОНИКС КО. ЛТД."
Офис в Алматы:
480091, Алматы, пр. Абылай хана, 81.
ТЕЛ.: (3272) 69-60-58, 62-91-28, 62-87-78.
ФАКС 62-04-81.

CD-OK

Включает 800 русских и 277 популярных песен.

Республика	*Город*	*Дата*	*Продолжительность*	*Адрес*
Узбекистан	Ташкент	окт. 25 - окт. 27	3 дня	ул. Мовароуннахр (Пролетарская), 30,ДК железнодорожников
	Коканд	окт. 30	1 день	театр им. Хамзы, пл. Мира
	Фергана	окт. 31	1 день	Тадбиркорбанк, ул. Навои, 17
	Андижан	нояб. 1 - нояб. 2	2 дня	Центр детского и юношеского творчества "Юность", ул. Амира Мархана, 23
	Наманган	нояб. 3	1 день	ЦУМ
	Самарканд	нояб. 6 - нояб. 7	2 дня	ЦУМ
	Бухара	нояб. 9	1 день	ЦУМ
Таджикистан	Душанбе	нояб. 13 - нояб. 14	2 дня	ул. Пушкина, 85

КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА — КОНСУЛЬТАНТ октябрь 1995 года

ВСЕ ЛЮБЯТ CANON: И ПРОДАВЦЫ, И ПОКУПАТЕЛИ

Определить популярность копировальной техники разных марок в Узбекистане возможно лишь по косвенным признакам, например, "частота упоминания в рекламе". Анализ специализированных изданий показывает, что предложение аппаратов Canon составляют более 70% сервисного обслуживания и поставки расходных материалов для Canon колеблются у отметки в 60%. Чтобы разобраться в причинах такой привязанности продавцов к марке Canon, мы побеседовали с Михаилом Бойковым - директором фирмы "ИНСОН-Т", являющейся сертифицированным сервисным центром по продаже и обслуживанию копировальных аппаратов Canon.

— Семидесятипроцентная доля рынка это слишком много даже для такой всемирно известной фирмы, как Canon. Возможна ли в реальности такая монополизация рынка копировальной техники в Узбекистане?

— Вероятно значения в 70% и 60% в определенной степени завышены. Тут срабатывает известный экономический закон - большой спрос стимулирует большое предложение. С тех пор как на постсоветском пространстве исчезли ограничения на использование копировальных аппаратов, многие граждане Узбекистана смогли познакомиться с техникой Canon и оценить ее достоинства. Большинство из них теперь ориентируются и на дальнейшее использование аппаратов этой марки. Это отлично прочувствовали фирмы, торгующие оргтехникой. В результате Canon встречается в прайс-листах подавляющего большинства фирм. При этом нередко предлагается просто-напросто "воздух", т.е. фирма делает предложение в расчете на неквалифицированного покупателя, чтобы в случае получения заказа перепродать ему по завышенной цене аппарат, купленный в другой фирме.

— Какие же достоинства аппаратов Canon обусловливают такую любовь со стороны потребителей и такой интерес для продавцов?

— Копировальная техника Canon - это простота использования и обслуживания, неприхотливость и надежность всех узлов, доступность расходных материалов и цен. Но всех этих важнейших качеств было бы недостаточно для того, чтобы занять то место, которое занимает Canon. Ведь по числу продаваемых аппаратов Canon является лидером во всем мире. В этом отношении ситуация в Узбекистане весьма типична. Основой успеха Canon является постоянное стремление предугадывать потребности, которые возникают у людей, непосредственно использующих копировальную технику. До тех пор пока Canon не выпустил на рынок портативный копировальный аппарат, никто не задумывался о том, как удобен аппарат, который можно взять с собой в деловую поездку, требующий совсем немного места и производящий высококачественные копии. С тех пор портативные аппараты стали массовым товаром, их выпускают все основные производители копировальной техники. Сейчас Canon предлагает экологически чистые аппараты (не выделяющие озона), которые не требуют разогрева и готовы к работе сразу после подключения к электросети. Те, кому приходится часто работать с копировальной техникой, смогут по достоинству оценить эти новшества.

— Любая сложная техника требует периодического обслуживания, обеспечение расходными материалами и запасными частями. На какой сервис могут рассчитывать те, кто использует аппараты Canon в Узбекистане?

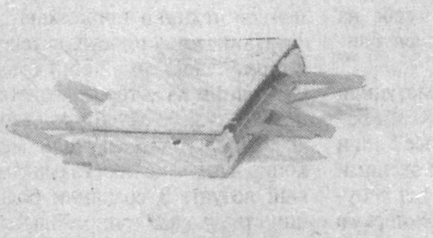
— То, что вы назвали, относится к послепродажному обслуживанию, которым сейчас занимается очень много фирм. Анализировать общее состояние рынка этих услуг слишком сложно, поэтому я расскажу о том уровне услуг, который представляет наша фирма и который признан достаточным корпорацией Canon.

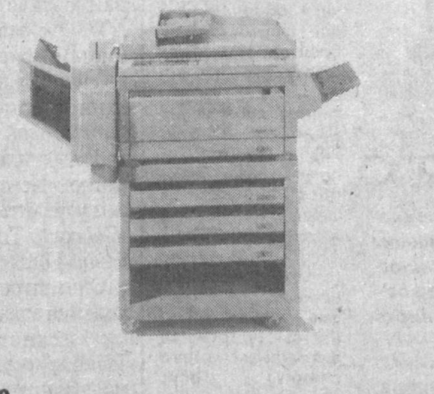
Фирма "ИНСОН-Т" является "Сертифицированным сервисным центром" по копировальной и факсимильной технике Canon. У нас в штате 5 инженеров, прошедших специальное обучение и сертифицированных "Центром Гарантии Качества Визуальной Канцелярской Техники КАНОН Корп., Токио, Япония".

Статус сервисного центра означает, что мы оказываем полный комплекс услуг по продаже и обслуживанию копировальной техники Canon. Этот комплекс включает консультации по выбору модели, обучение использованию, продажу любой модели вместе со всеми необходимыми расходными материалами и дополнительными устройствами, обеспечение гарантийного и послегарантийного обслуживания. Особенностью работы именно нашей фирмы является узкая специализация на торговле и обслуживании только копировальной техники Canon. Все аппараты, которые мы продаем, имеются у нас на складе. Кроме того, мы даем гарантию на все выполненные нами работы по ремонту аппаратов, даже если они куплены не у нас или срок гарантии производителя истек.

Если какая-либо фирма при продаже или обслуживании техники предлагает меньший объем услуг, то покупателю следует задуматься о смене поставщика.

Во всех, даже самых сложных случаях можно обращаться к нам - в фирму "ИНСОН-Т". Мы рады всем клиентам.





FC 230
Настольный копировальный аппарат с большим набором удобных функций, формат А-4, 4 копии/мин., автоматический выбор экспозиции. До 1000 копий в месяц.

NP 1550
Компактный напольный копировальный аппарат формат А-3, 15 копий/мин., две линии подачи бумаги, подключение дополнительного оборудования. До 8000 копий в месяц.

NP 4050
Высокопроизводительный копировальный аппарат формат А-3, 40 копий/мин. двустороннее копирование, фоторежим, уменьшенное потребление тонера. До 40000 копий в месяц.

И ДРУГИЕ МОДЕЛИ ВЫСОКОГО КЛАССА
ПОСТАВКА СО СКЛАДА В ТАШКЕНТЕ

ФИРМА Inson-T телефон 54-67-10

по вопросам обслуживания обращайтесь в техническое бюро 33-34-14.

сертификат Canon №S95005

Canon ДОСТУПЕН ВАМ

КОНСУЛЬТАНТ
РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ
октябрь 1995 года

У ФИРМЫ ВСЕ ДОЛЖНО БЫТЬ ПРЕКРАСНО:

и продукция, и услуги, и реклама, и документы

Качественно и со вкусом оформленные контракты, фирменные бланки, прайс-листы и другие документы и рекламные материалы не только поднимают престиж фирмы, но и делают ее работу более эффективной. Широкие возможности по быстрому и качественному изготовлению черно-белых и цветных документов предоставляет современная множительная техника. Кроме этого, использование копировального аппарата помогает лучше организовать работу, избавиться от многих рутинных операций.

В то же время вышедший из строя по причине неправильной эксплуатации или отсутствия сервисного обслуживания копир значительно осложняет деятельность фирмы, нарушая устоявшийся режим работы.

Избежать такой неприятности можно, выбрав технику, соответствующую вашим потребностям, и поставщика, обеспечивающего необходимый уровень сервиса.

Очередной выпуск "Консультанта" призван помочь сделать правильный выбор. Материалы обзора познакомят читателей с оборудованием ведущих мировых производителей, а также с серьезными ташкентскими фирмами, осуществляющими продажу и полный сервис копировальной техники.

Выпуск подготовлен Издательским домом "Правда Востока".

Сбор и подготовка материалов - Филиппов М., Кочергина И.

Компьютерный набор и верстка - Краснова Ю., Петров В.

Прием предложений и заявок на участие в последующих выпусках "Консультанта" ("Портативные компьютеры", "Полиграфические услуги", "Консультации и информационные услуги") по тел: 33-64-74.

МЫ НАУЧИЛИ МИР КОПИРОВАТЬ

Тот самый ксерокс?!..

А знаете ли вы, что тот самый ксерокс - "XEROX", чье имя стало нарицательным из-за объяснимой популяризации и так называемого "заполонения" данной продукцией все большего количества потребительских рынков, на самом деле вошел и устойчиво держится в нашей терминологии по имени компании "Рэнк Ксерокс".

Было бы интересно узнать и об истории возникновения копировальной машины, о ее создателе.

Копировальная машина, безусловно, вне конкуренции. И ксероксы заполоняют все, как и автомобили. Очевидно: зеленый свет всегда горит для впередиидущего.

Началось все с очень неприметного события пятьдесят лет тому назад...

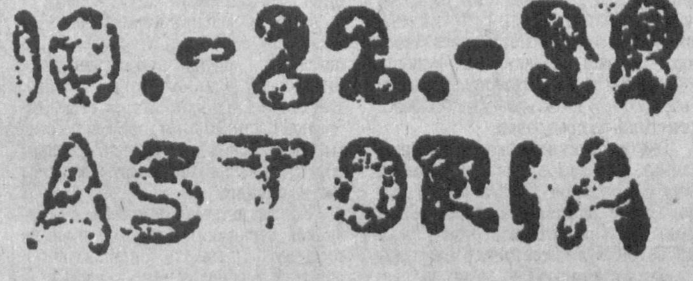
Когда талантливый американский изобретатель-самоучка Честер Карлсон зачарованно смотрел на полученную им первую в мире ксерокопию, он даже в самых смелых своих мечтах не мог предположить, что через пять десятилетий каждый день в мире будут получать до 4 миллиардов копий (половину копий получают на машинах фирмы "XEROX").

Карлсон ознакомил со своим изобретением 20 самых крупных изготовителей оргтехники в США, и в течение 6 лет он встречал, по его словам, только "воодушевленное отсутствие заинтересованности". В 1947 г. компания "Халоид" купила лицензию на внедрение изобретения. Компания рисковала необычайно: при ее незначительных ресурсах она ставила все на идею, от которой после тщательного анализа отказались даже такие гиганты, как ИБМ.

Честер Карлсон отметил таким образом дату и место своего открытия.

После триумфа модели 914 фирма сменила свое название на "Халоид Ксерокс" (1958 г.) и затем на "Ксерокс" (1961 г.) Далее, в 1956 г. была создана компания "Рэнк Ксерокс" как совместное предприятие "Ксерокс Корпорейшн" и британской фирмы "Рэнк Органайзейшн".

Первая в мире ксерокопия

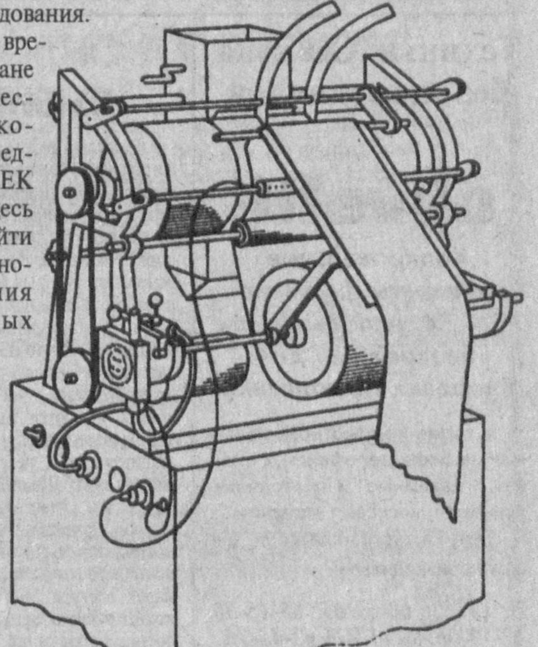

10.-22.-38
ASTORIA

Все компании фирмы "XEROX" отметили 50-летие гениального изобретения своего сотрудника, выпустив серию 50, созвездие копировальных машин, которое пользуется сейчас огромной популярностью во всем мире. В 1990 г. это семейство было признано лучшим в мире.

Первый в мире автоматический копировальный аппарат (модель 914) был выпущен в 1959 г. Он сразу же приобрел фантастическую популярность на рынке, хотя по нынешним понятиям это было довольно примитивное устройство.

Пятидесятилетняя традиция "XEROX" - это не традиция почивания на лаврах, а традиция неустанного поиска. Не все, возможно, знают, что фирма изобрела лазерный принтер, "мышь", а также различные программы.

По сей день фирма "RANK XEROX" занимает ведущее положение на рынке копировального оборудования.



В настоящее время в Узбекистане имеется совместное узбекско-британское предприятие "УЗБЕК КСЕРОКС". Здесь Вы можете найти любую модель нового поколения копировальных аппаратов, лазерных принтеров, факсов, компьютеров, фирма оказывает копировальные услуги, сервисное обслуживание и многое другое.

Офисное оборудование "XEROX" - это качество копий, простота эксплуатации и высокая производительность.

СП "УЗБЕК КСЕРОКС" - это сервис по всей территории Средней Азии, поставки в короткий срок со склада в Ташкенте.

Истинных почитателей продукции компании ожидает счастливый случай посетить выставку, которая будет проходить с 16 по 19 ноября 1995 г. в спорткомплексе "Ешлик", где будет демонстрироваться техническое оборудование мировых производителей. "XEROX" представит широкий спектр копировальных аппаратов.

Спешите приобрести продукцию "Рэнк Ксерокс" - это залог вашего успеха и процветания.

По материалам, предоставленным фирмой "ДЖУЛАЙ", дилером СП "УЗБЕК КСЕРОКС".

линия отреза

ХАЛҚАРО ҲАЁТ МЕЖДУНАРОДНАЯ ЖИЗНЬ INTERNATIONAL LIFE

РАСШИФРОВАНЫ КОДЫ И ПАРОЛИ

Спецслужбе одной из стран Восточной Европы удалось расшифровать секретные коды и пароли электронной системы связи германской разведки. Об этом сообщил со ссылкой на компетентные источники мюнхенский еженедельник "Фокус". Эксперты, утверждает журнал, давно уже считали эту систему "слабым звеном" в работе Федеральной разведывательной службы (БНД) и советовали отказаться от ее использования.

Когда о "проколе" германской разведки стало известно в Бонне, ведомство федерального канцлера ФРГ распорядилось создать специальную комиссию для изучения причин случившегося и "ограничения" его негативных последствий. По данным "Фокуса", в эту комиссию вошли эксперты федерального ведомства по охране конституции, военной контрразведки (МАД) и федерального ведомства по вопросам безопасности.

ДЖУЛИО АНДРЕОТТИ ОШИБСЯ...

Моя ошибка состоит в том, что я так и не понял истины, что нельзя 50 лет оставаться на первом плане и ожидать, что никто не захочет с тобой за это рассчитаться. Такое признание сделал в интервью газете "Репубблика" пожизненный сенатор Джулио Андреотти, который обвиняется в связях с мафией.

Предстоящий суд над "ветераном" итальянской политики, в течение полувека своей политической и государственной деятельности неоднократно возглавлявшим Совет министров страны, работу дипломатического, военного и других важных ведомств Италии, привлек к себе огромное внимание общественности и прессы на Апеннинах.

В интервью "Репубблике" Джулио Андреотти вновь категорически отверг все выдвинутые против него обвинения в связях с сицилийскими преступными организациями. Он считает, что стал жертвой заговора, действий неких "скрытых сил" как внутри страны, так и за ее рубежами. Пожизненный сенатор, в частности, отметил, что выдвинутые против него обвинения, вероятно, месть мафии за жесткие меры против преступных организаций, которые принимало итальянское правительство в его бытность премьер-министром страны. Джулио Андреотти не исключает, что свою роль в организации процесса над ним могли сыграть спецслужбы и некоторые политические круги в США, которые намерены таким образом рассчитаться за желание Андреотти вопреки предупреждениям заокеанского партнера по НАТО вести политический диалог с влиятельной в прошлом Итальянской компартией и возглавить правительство с участием коммунистов.

Возвратившись вновь к выдвинутым против него обвинениям в связях с организованной преступностью, Джулио Андреотти выразил недоумение в связи с тем, что обвинения в неэффективной работе государственной системы в борьбе с мафией в итоге вылились в обвинения против него лично. Если государственная машина действовала против мафии в чем-то неэффективно, давайте усадим за стол всех причастных к этому и обсудим вместе, продолжал Джулио Андреотти. Возможно, в то время правительство в чем-то недооценивало эти проблемы, отметил он. Но что касается меня лично, подчеркнул Джулио Андреотти, если кто-либо сможет действительно доказать, что я хотя бы раз шевельнул пальцем, чтобы помочь мафиози, или что я воспрепятствовал введению хотя бы одной меры по борьбе с мафией, то я готов посыпать голову пеплом. Более того, сказал Джулио Андреотти, я согласен на то, чтобы меня повесили.

Кати с ветерком !

ПАЛАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ КОНГРЕССА США ОТМЕНИЛА ОГРАНИЧЕНИЯ СКОРОСТИ ДВИЖЕНИЯ НА ШОССЕ

Подавляющим числом голосов - 419 против 7 - палата представителей конгресса США приняла законопроект, который предусматривает отмену ныне действующего федерального ограничения скорости движения на шоссе 55 милями в час (около 90 км/ч). Документ позволяет каждому штату самому определять этот лимит, исходя из состояния дорог, насыщенности автотранспортных потоков и других индивидуальных факторов.

Три месяца назад аналогичный по духу законопроект одобрил и сенат, однако в его версии предполагается сохранить 55-мильное ограничение на шоссе национального значения для тяжелых грузовиков и автобусов. Теперь варианты обеих палат поступят в согласительную комиссию конгресса, которой и предстоит выработать окончательную компромиссную версию документа.

Нынешний лимит скорости был установлен в США в 1974 году прежде всего как мера экономии, когда из-за арабского нефтяного эмбарго страна переживала острейший дефицит бензина и дизельного топлива. Сейчас же, подчеркивали сторонники законопроекта, автомобильного горючего в Америке более чем достаточно, а цены на него опустились до рекордно низких отметок. Кроме того, как заметил на предшествовавших голосованию слушаниях конгрессмен Джеймс Оберстар (демократ от штата Миннесота), "есть всего несколько вещей, которые нужно навязывать людям, и ограничение скорости к их числу не принадлежит".

Доводы немногочисленных противников сохранения статус-кво, в частности министра транспорта США Федерико Пеньи, что подобная либерализация приведет к резкому повышению числа аварий на дорогах, не произвели в Капитолии сильного впечатления. "Ограничение скорости, целесообразное в одном штате, может быть совершенно излишним в другом", - заявил конгрессмен-республиканец из Висконсина Томас Петри. В русле борьбы с ненужными ограничениями на свободу личности палата представителей проголосовала также за отмену требования об обязательном введении мотоциклистами защитных шлемов и использовании на дорожных указателях отметок расстояний в непривычной для американских водителей метрической системе.

РЕЛИКВИИ С МОЛОТКА

ВНОВЬ ПОЙДУТ НА АУКЦИОНЕ "СОТБИ"

Необычайный успех первого космического аукциона "Сотби", состоявшегося два года назад, не мог не навести устроителей торгов на мысль повторить его. Об этом заявил по телефону из Парижа вице-президент "Сотби" Дэвид Редден.

"Новый аукцион ясно высветит огромные достижения российской космонавтики, успехи ее программы освоения космоса и особенно первых шагов в этом нелегком деле, - подчеркнул Редден. - Россия начала покорение космического пространства, и потому будет только справедливо, если новые торги привлекут внимание всего мира к успехам космонавтики в вашей стране, к успехам, которых удалось добиться в конце 50-х - начале 60-х годов, и к достижениям дня сегодняшнего".

Как отметил Редден, он уверен в том, что назначенный на 11 декабря аукцион будет пользоваться такой же известностью, как и тот, что прошел два года назад. В ходе торгов тогда было продано более 200 предметов, связанных с покорением космоса бывшим Советским Союзом, на общую сумму 6,8 млн. долларов.

Так, к примеру, иструкция к полету Юрия Гагарина с автографом первого космонавта была продана за 74 тыс. долларов. За такие занятные лоты, как, например, грунт Луны, доставленный на Землю "Луноходом-1", платили просто любители. Кстати, за лунный грунт были выложены немалые деньги: 68.500 долларов. За 442.500 долларов один бизнесмен купил себе на память осколок лунной скалистой породы.

Рекорд же на аукционе был установлен капсулой корабля "Союз ТМ-10", которая была запущена 1 августа 1990 года и пристыкована к орбитальной космической станции "Мир". Ее продали за 1,65 млн. долларов. Собственноручный отчет Юрия Гагарина о первом полете, в котором он, в частности, дает описание облика Земли и рассказывает о своих ощущениях, вызванных невесомостью, был оценен в 354.500 долларов.

Личное письмо Никиты Хрущева Гагарину со словами благодарности за проявленный героизм было продано за 50 тыс. долларов. Примерно за такую же сумму пошли с молотка и рукописи отца-основателя мировой космонавтики Константина Циолковского, и дневники с воспоминаниями Сергея Королева.

Что же будет представлено на торгах в декабре? В настоящий момент пока нет полной ясности в этом вопросе, однако, по словам Реддена, среди лотов будет представлено большое число оригинальных документов, таких, как чертежи космического костюма для собак, оригинальные наброски скафандра и шлема Гагарина, бортовой журнал Леонова в ходе совместного советско-американского полета по программе "Аполлон-Союз".

Почему же российские космонавты и их семьи предпочитают продавать эти реликвии, а не стремятся сохранить их для себя? Американские комментаторы в большинстве своем дают весьма однозначный ответ на этот вопрос - мизерные пенсии и всепоглощающая инфляция не обходят стороной и семьи героев покорения космоса.

Однако вице-президент "Сотби" считает, что дело обстоит далеко не столь однозначно. "Во-первых, наиболее важные документы и модели остаются в России и никогда никуда не уйдут, поскольку представляют собой огромное наследие страны, - отметил он. - Во-вторых, существует большое число документов, которые, по моему мнению, могут распространиться по всему миру. Ведь вне пределов России имеется очень мало оригинальных материалов, иллюстрирующих успехи этой страны в истории освоения космоса. К примеру, можно пойти в Национальный космический музей в Вашингтоне - крупнейший авиакосмический музей западного мира - и увидеть весьма незначительное число экспонатов, рассказывающих о вкладе России в освоение космоса".

Кстати, после первых торгов было отмечено, что рукописные материалы приобретали в основном ученые, представляющие различные западные университеты. А вот модели космических аппаратов покупали в основном представители американских аэрокосмических корпораций и музеев. Так что, подчеркнул в заключение Редден, новый аукцион космических реликвий из России поможет многим людям более детально ознакомиться с тем вкладом, который внес бывший Советский Союз в мировую космонавтику.

Кроме шуток

Должны ли депутаты оставаться трезвыми на протяжении всей парламентской сессии? У члена парламента в австралийском штате Новый Южный Уэльс Фреда Найла на этот счет твердое мнение: должны! А то, как он оповестил, многие депутаты, включая женщин, к концу рабочего дня так наполняют себя алкоголем, что едва ли в состоянии выполнять свои непосредственные обязанности. Поэтому во время работы сессии всех их нужно проверять на трезвость. И парламентский пристав, призванный следить за порядком в парламенте штата, должен контролировать, чтобы депутаты не увиливали от того, чтобы подышать в алкогольный тестер.

НОВЫЙ СКАНДАЛ

В КОРОЛЕВСКОМ СЕМЕЙСТВЕ ВЕЛИКОБРИТАНИИ

Не первую неделю внимание британской прессы привлечено к взаимоотношениям леди Дианы и капитана сборной Великобритании по регби Уилла Карлинга. Они познакомились в спортклубе, куда Диана регулярно приезжает на тренировки, потом стали обмениваться телефонными звонками, сувенирами, о чем и поспешила сообщить прессе личный секретарь Карлинга в отместку за то, что он уволил ее. Шум, поднятый прессой, почти умолк, когда супруга спортсмена, телеведущая Джулия, которой не откажешь в выдержке и решительности, умело "вывела мужа за скобки", заявив, что на этот раз принцесса избрала неверную цель, ей не удастся ничего добиться и пусть она оставит семью Карлингов в покое. Сам же "крутой" регбист в житейских вопросах и во взаимоотношениях с прессой оказался менее решительным, чем на спортивной площадке, и лишь поддакивал всему, что провозглашала жена. Однако, не послушавшись ее совета, Карлинг решил перед началом учебного года отвезти в подарок сыновьям принцессы футболки для регби. Повез-таки, и, хотя леди Дианы не было дома, пресса его передвижения заметила, и снова Джулия Карлинг столь же решительно отбивалась от ее нападок. А капитан сборной опять только кивал. И вот - новые неприятности - Уилл Карлинг и принцесса Уэльская встретились в спортивной клинике, выпили кофе, поболтали и разошлись по одному, причем журналисты успели заметить, что прекрасные глаза принцессы покраснели. Сначала Карлинг решительно отрапортовал, что никакой принцессы не видел, приехал, дескать, в клинику лечить старую травму. Потом, правда, пришлось признать, что видел, но случайно, жена - в курсе. Захваченная врасплох на улице журналистами Джулия Карлинг, натянуто улыбаясь, честно призналась, что не в курсе и вся эта история "не радует ее".

Журналисты тщетно пытаются угадать, что происходит за закрытыми шторами окнами дома Карлингов. Джулия Карлинг под благовидным предлогом отказалась участвовать в открытии роскошного торгового центра, пресса, перечисляя грехи и добродетели леди Дианы, размышляет, как ей жить дальше, а сама принцесса Уэльская отбыла в Париж, на чай к мадам Ширак, а затем ей предстоит принять участие в ряде благотворительных мероприятий - она патронирует и поддерживает деятельность более ста благотворительных организаций.

ГОРОДА АТАКУЮТ... МЕДВЕДИ

В столицу Канады стали наведываться... медведи. За последние месяцы 10 топтыгиных отловлено на улицах города. А в пригородах Оттавы - Халле, Эйлмере и некоторых других - больше шансов встретить косолапого, чем, скажем, корову или лошадь.

"Нашествие" бурых медведей в этом районе на города - явление беспрецедентное, во всяком случае в нынешнем столетии. Звери, иногда всей семьей, "атакуют" городские кварталы из соседнего, протянувшегося на многие десятки километров, национального парка Гатино. В нем, по оценке специалистов, обитают 150 - 200 медведей, но раньше разве что один раз в год, да и то не каждый, заблудший мишка "приходил в гости" к людям.

Но в этом году из-за засушливого лета звери оказались на голодном пайке. Скудный урожай ягод и орехов выгоняет их из лесов. На городских садовых участках они подбирают опавшие яблоки, в поисках съестного раздирают выставленные на улицу пластиковые мешки с отбросами. В общей сложности в округе, которую, кстати говоря, никак не назовешь "медвежьим углом", за лето и начало осени отловлено 62 медведя. По получении сигналов от жителей полицейские усыпляют зверей специальными пулями и отвозят в лесную чащу.

Столичные газеты, местное радио и телевидение предупреждают отправляющихся на прогулки в парк, чтобы они по возможности громко разговаривали, пели, хлопали в ладоши, вообще производили побольше шума, чтобы отпугнуть медведей, которые, как утверждают, не нападут на человека, если их не напугать, не раздразнить, не отрезать путь к отступлению. Жителям рекомендуется также не оставлять в садах опавшие яблоки, не выносить из домов мешки с отбросами до приезда мусорщиков.

Впрочем, последнюю рекомендацию некоторые считают "медвежьей услугой". Ведь до сегодняшнего дня ни одного нападения медведя на человека не зарегистрировано. Но как звери себя поведут, спрашивают осторожные, если вообще лишить их пропитания? Лучше уж потерпеть до конца октября, когда у косолапых наступает "спальный сезон"

По сообщениям телеграфных агентств, радио- и газетных вестников, пресс-служб.

ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР КОПИРОВАЛЬНОГО АППАРАТА - ГАРАНТИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ОФИСНОЙ РАБОТЫ

Сегодня при покупке копировального аппарата приходится выбирать из десятков моделей множества производителей из Японии, Европы, Юго-Восточной Азии. Как разобраться в этом многообразии и сделать вложение средств в копировальную технику максимально эффективным?

Для решения этого вопроса в первую очередь необходимо определить, какие материалы и в каком количестве вам предстоит размножить. Бытовавшее представление о "больших" и "маленьких" копирах, которые отличаются только скоростью, очень поверхностно и неточно и может быть причиной серьезных неприятностей из-за использования копировальной техники в непредусмотренных производителями режимах.

Выбор копира - достаточно сложная техническая задача, и простая арифметика здесь не срабатывает. Производительность одного аппарата со скоростью 60 копий в минуту значительно выше производительности двух аппаратов со скоростью 30 копий в минуту за счет дополнительных устройств, делающих работу мощных машин более эффективной.

Продемонстрировать возможности множительных машин разных классов удобнее всего на примере аппаратов мирового лидера в производстве копировальной техники - японской фирмы "RICOH COMPANY,LTD", производственная программа которой включает копиры абсолютно всех "весовых категорий". Техника RICOH отличается высоким качеством и надежностью, великолепно работает с недорогой отечественной неплотной бумагой и, что очень важно, обеспечена в Узбекистане всеми видами торгового и сервисного обслуживания. Фирма "ТашСВТсервис" - официальный дилер RICOH и сеть представителей в областных центрах обеспечивают консультации при выборе копировального аппарата, поставку машин и расходных материалов, все виды сервисного обслуживания.

Итак, какие же классы копиров предлагает современная промышленность?

Самые простые и дешевые машины относятся к классу FC/PC аппаратов (персональных или семейных копиров). Одни из них предназначены для использования одним человеком и позволяют производить до 500-600 копий в месяц. Эти аппараты очень удобны и мобильны вследствие своей компактности и малого веса, но не могут обеспечить потребностей целого офиса. Очень часто FC/PC машины используются слишком интенсивно, что приводит к износу деталей и росту затрат на обслуживание и ремонт. Многих недостатков FC/PC - аппаратов лишена последняя модель этого класса фирмы "RICOH-M50". Эта машина сконструирована по принципу более сложных офисных копиров, в результате чего увеличились производительность (в 2 раза) и долговечность аппарата. Кроме того, RICOH-M50 позволяет изготавливать цветные копии при использовании специального узла.

Аппараты, производящие 13-15 копий в минуту, имеющие производительность до 15000 копий в месяц и позволяющие изменить масштаб и яркость изображения, предназначены для небольших офисов. Примером этих машин является RICOH 3313 и RICOH 4415.

Когда есть необходимость в размножении большого числа материалов, необходим скоростной копир (например, RICOH 6645 со скоростью 45 копий в минуту). То, что обычные офисные машины печатают за целый рабочий день, скоростной аппарат изготавливает за полтора - два часа, а редакторские функции (удаление части изображения, создание полей и т. д.) позволяют печатать более качественную продукцию.

Для подготовки высококлассных рекламных материалов: цветных брошюр, буклетов, плакатов - предназначены полноцветные лазерные копировальные аппараты. Представитель этого класса RICOH NC 5006 имеет уникальные редакторские возможности, позволяет изготавливать плакаты размером с поверхность письменного стола, оригинал-макеты книг, журналов, газет.

RICOH VT 3500 - высокоскоростной цифровой дупликатор. Это аппарат нового поколения, выполняющий функции мини-типографии. Новая технология позволяет за 9 минут изготовить 1000 копий, достигать высокого качества не только черно-белого, но и цветного изображения (при использовании цветных чернил). Возможность печати на бумаге формата А3 и подключение к компьютеру, самая низкая себестоимость копий (десятые доли цента) особенно эффективны при тиражах от 1 до 8 тысяч копий.

В каждом из описанных классов RICOH производит целый ряд машин, отличающихся комплектацией, производительностью и форматом. Есть в арсенале RICOH и такие уникальные аппараты, как скоростная машина, позволяющая не только изготавливать копии, но и собирать их в прошитую брошюру с глянцевой обложкой и иллюстрациями, а также устройство, совмещающее в себе факс, копир и лазерный принтер.

В заключение статьи расскажем о двух способах экономии при покупке копиров, которых следует избегать, так как они в конечном счете приводят только к дополнительным расходам.

Можно купить дешевый аппарат, производительность которого не будет обеспечивать ваших потребностей. В этом случае сверхнормативные нагрузки быстро выведут аппарат из строя, и вся экономия будет перекрыта затратами на ремонт.

Покупая копир, можно "забыть" о сложности этой техники и приобрести его подешевле у фирм, не обеспечивающих ни поставку материалов, ни гарантию. Вам скоро придется убедиться в том, что "скупой платит дважды", так как рассчитывать на какие-либо скидки при приобретении материалов и обслуживание вы уже не сможете.

Если же вы преодолели соблазн неразумной экономии, правильно выбрали нужную вам модель копировального аппарата и приобрели его у надежного поставщика, вы очень скоро почувствуете, сколько драгоценного времени может сэкономить умная современная техника, и как отразится на вашем престиже качественное и быстрое оформление любой документации.

Недорогая надежная и удобная в обращении техника

RICOH

Неприхотливая к бумаге, делает копии на нестандартных материалах. ТашСВТ Сервис — официальный дилер RICOH Company.

Ташкент, Сегизбаева, 1
т. (3712) 72-00-84, ф. (3712) 72-00-67.
Бухара, МП "Электроника",
т. (836522) 5-74-35.
Ургенч, фирма "Олов",
т. (836222) 6-92-84.
Самарканд, МПЦ "СК",
т. (83622) 33-12-52.
Алмалык, МП "Центр",
т. (8261) 4-26-01.

Техника XXI века без посредников

olivetti

Копировальные аппараты формата А3 и А4, использующие безвредную для здоровья технологию.

А также компьютеры, печатные машинки, телефаксы, струйные, лазерные и матричные принтеры, кассовые аппараты.

Техника экстра-класса по ценам производителей

т. (3712) 62-63-05, 65-45-36, 62-79-06. ф. (3712) 62-45-36.

ЧТОБЫ НЕ ПЛАТИТЬ ДВАЖДЫ, ВЫБИРАЙТЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ MITA

С каждым годом современная множительная техника предоставляет все больше возможностей по редактированию и оформлению документов. Однако ни одно из этих нововведений не смогло войти в число критериев, на основании которых бизнесмены выбирают копировальные аппараты. Исследования, проведенные независимым изданием "What to Buy tor business" (что купить для бизнеса), показали, что по-прежнему главными требованиями к копиру являются качество (четкость) копий, надежность и простота эксплуатации машины, независимость от сервисных служб. Нашим читателям может показаться удивительным, что американские предприниматели по совокупности указанных качеств отдают предпочтение технике малоизвестных у нас марок "Sharp" и "Mita". Компания "Mita" входит в число лидеров (второе место) по числу продаж и в Европе.

Столь высокая репутация аппаратов Mita объясняется их безупречностью с точки зрения простого пользователя. Непревзойденная четкость копий, простота замены расходных материалов (неспециалист заправляет за несколько секунд, тонер), очень высокий гарантийный ресурс (20 000 копий для портативных моделей) делают машины марки Mita незаменимыми для тех, кто ценит качество, независимость и стабильность в работе. В среднем ресурс машины Mita позволяет не обращаться в сервисные службы в течение 10 месяцев после покупки. Конструкция копиров Mita такова, что в ней все детали и блоки при физическом износе очень легко заменить, что значительно снижает расходы на сервисное обслуживание и увеличивает срок эксплуатации аппаратов.

До последнего времени техника Mita не получила широкого распространения в Узбекистане. Характерное для зарождающегося рынка стремление к сиюминутной выгоде давало преимущество аппаратам, главным достоинством которых была низкая стоимость. Изменения экономической ситуации в республике приводит к появлению серьезных руководителей, которые хорошо понимают смысл поговорки "Скупой платит дважды". Именно такие предприниматели и являются покупателями аппаратов Mita во всем мире.

Появление в Узбекистане регионального дилера компании Mita Industrial Co - фирмы "Данчен" еще одно свидетельство достижения зрелости узбекистанским рынком множительной техники.

Фирма "Данчен" осуществляет поставку любых моделей Mita от сверхпортативного (8,5 кг) аппарата СС-30 до машины, совмещающей в себе факс, копир, сканер и лазерный принтер, обепечивает покупателей гарантийным обслуживанием и расходными материалами.

Итак, для тех, кто не любит платить дважды: телефоны регионального представителя Mita фирмы "Данчен": (3712) 415591, 418745.

mita

МИР МИНИ-ТИПОГРАФИЙ

ПЕЧАТАТЬ ДЕШЕВЛЕ САМИМ

Развитие любого предприятия характеризуется лавинообразным увеличением количества документов, рекламных и других "бумажных" материалов, используемых фирмой. Действительно, ни одно серьезное предприятие не может обойтись без бланков, бухгалтерских книг и ценников, прайс-листов и упаковочных материалов. К сожалению, даже такую несложную продукцию не всегда возможно изготовить с помощью обычных копировальных аппаратов. Если же фирма нуждается в подготовке рекламных проспектов, технической документации на свою продукцию, информационных брошюр, малотиражных изданий, то у нее остается два варианта решения этой проблемы. Первый и наиболее распространенный - обращение в специализированное полиграфическое предприятие. Этот способ можно назвать оптимальным, только если продукция достаточно однообразна и изготавливается очень большими (десятки или сотни тысяч) тиражами. В остальных случаях постоянная зависимость предприятия от полиграфических фирм может превратиться в серьезную проблему. Руководители, "обжегшиеся" на недобросовестности полиграфистов, все чаще задумываются о втором варианте решения проблемы изготовления "бумажной" продукции - приобретении собственной типографии. Еще недавно препятствием для приобретения типографии была высокая стоимость оборудования и необходимость выделения больших производственных площадей. С появлением ризографов - недорогих аппаратов, по скорости и качеству печати приближающихся к офсетным машинам и умещающихся при этом на письменном столе, мини-типографии стали доступны фирмам средних масштабов.

Планируя приобретение мини-типографии, необходимо помнить, что подготовка качественных полиграфических изделий помимо печати требует выполнения многих операций. Помощь в правильном подборе и комплектации оборудования окажет краткое описание функций и характеристик основной полиграфической техники, подготовленное нами при содействии специалистов компании "Майя", поставляющей в Узбекистан высококачественное оборудование для мини-типографий и осуществляющей сервисное обслуживание, техническую и консалтинговую поддержку.

Основание современной мини-типографии - ризограф. Аппараты фирмы Riso Kagaku Corp предназначены для скоростной (до 130 копий в минуту) печати на бумаге размером от почтовой открытки (формат А6) до двойного стандартного листа (формат А3). Возможность изготовления полноцветных копий, использование бумаги с плотностью от 46 до 210 г/м2, высокое качество печати (400x400 dpi) в сочетании с технической надежностью и самой низкой себестоимостью отпечатков, низкая себестоимость расходных делают ризограф лучшим выбором в классе оборудования, предназначенного для изготовления копий тиражом от 100 до 10000 экземпляров.

Широкий спектр аппаратов - от самых простых до оснащенных дополнительным оборудованием, позволяющим выпускать журнал или малоформатную газету, позволяет каждому покупателю выбрать машину, отвечающую именно его потребностям.

Листоподборщики - оборудование для формирования брошюр, отличаются форматом (обычно А4 или А3), числом листов, собираемых в брошюру (от 6 до 20), и наличием дополнительных приспособлений для скрепления листов и фальцовки.

Фальцовщики (аппараты, предназначенные для складывания бумаги) и ламинаторы (устройства для закладки листов в пленку) могут использоваться, как часть мини-типографии или автономно, т. к. работают с отдельными листами бумаги.

Резаки предназначены для нарезки бумаги и листовой подрезки готовых брошюр, книг и т. п. Стоимость резаков определяется толщиной разрезаемой стопы листов и длиной ножа.

Для переплета отпечатанных и собранных в стопки брошюр или книг можно использовать различные устройства, выбор которых зависит от конечных задач пользователя.

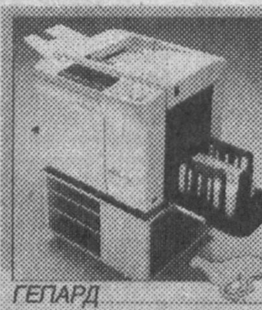
Проволокошвейные машины незаменимы для скрепления книг, долговечность которых важнее того, как они выглядят. Переплет очень надежный, но необходимо дополнительно изготавливать и приклеивать обложку.

Степлеры производят скрепление брошюр обычной проволочной скрепкой по краю или по центру пачки.

Термопереплетные и термоброшюровочные машины изготавливают книги и брошюры типографского качества. С помощью специального термоклея предварительно подготовленная пачка страниц за 10 - 15 секунд соединяется с обложкой. Эластичность клея делает книгу очень прочной и долговечной.

Требеночные брошюровщики используются для изготовления небольших тиражей проспектов, релизов и т. п. В пачке листов по краю пробиваются отверстия, в которые вставляется пластиковая пружина. Такое скрепление позволяет легко заменять или удалять часть страниц брошюры.

Maja



RISO

Компания "Майя" предлагает комплексные решения для оснащения мини-типографий на базе ризографов - сверхскоростных копировальных аппаратов.

Компания "Майя".

г. Ташкент. ул. Сулаймановой (ОДО).

Телефон: 33-14-64, 33-14-98.

"ВАТАН ТРЕЙДИНГ" - ЭТО ПРОДУКЦИЯ "XEROX", И НЕ ТОЛЬКО

Экономическая политика, провозглашенная Президентом независимого Узбекистана, вносит много нового в жизнь нашей страны. Ярким примером этого является рост числа новых предпринимательских структур, в том числе с участием иностранного капитала. Одной из таких фирм является совместное предприятие "Ватан Трейдинг", решительно заявившее о себе на компьютерном рынке республики.

Учредителями его выступили такие фирмы, как "ГХАФ Ватан", существующая более 5 лет и известная своими банковскими системами и устоявшейся репутацией надежного партнера в сфере новейших технологий. Банковская программа "Bank NT", разработанная программистами фирмы, установлена в 5 коммерческих банках и является единственной отечественной программой проведения электронных платежей, рекомендованной Центробанком РУ. Другим учредителем является фирма "Galaxway Traiding PTE, Ltd", головной офис которой находится в Сингапуре - быстро развивающемся азиатском "тигре" высоких технологий. "Galaxway Traiding" осуществляет оптовые, мелкооптовые и контрактные поставки компьютеров и комплектующих, офисной и бытовой электроники, а также средств связи в Россию, Казахстан, Узбекистан и др. государства СНГ и Европы.

СП "Ватан Трейдинг", поддерживая традиции своих учредителей, предлагает своим партнерам, без преувеличения, широчайший ассортимент компьютеров (производства Сингапур и Brand-Name), а также комплектующие к ним, UPGRADE (модернизация старого компьютера клиента), средства мультимедиа (CD-ROM, звуковые и видеоплаты), сетевые решения, большое количество необходимых компьютерных "мелочей" (копихолдеры, фильтры, боксы для дискет и т.д.), а также любое другое оборудование по заказу. Все предлагаемое СП оборудование представлено в торговом салоне, расположенном в центре города. Новинкой являются предлагаемые системы связи, радиостанции в СВ-диапазоне, радиотелефоны дальнего радиуса приема-передачи (20-60 км). Для муниципальных служб или крупных предприятий предлагается оптимальное решение проблемы связи - транковые системы, обладающие большинством преимуществ сотовой связи при значительно меньших затратах и удобстве эксплуатации.

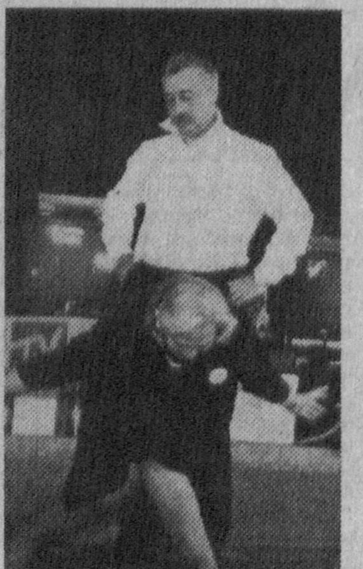
Солидная репутация, высокая квалификация персонала и большой опыт продаж современной техники привлекают к сотрудничеству производителей высококлассного оборудования, одним из которых является "RANK XEROX". Девиз этой компании - "мы научили мир копировать" - не просто рекламный лозунг. В сознании большинства людей копировальный аппарат - это именно "XEROX", изобретатель метода фотокопирования оригинала. С этой всемирно известной фирмой было подписано соглашение о сотрудничестве, в соответствии с которым СП "Ватан Трейдинг" является уполномоченным дилером этой английской компании. Теперь вниманию потребителей предлагается весь спектр продукции "XEROX": от портативных настольных машин до мощных полноцветных копировальных аппаратов большой производительности. Но "XEROX" - это не только копировальная техника, а еще и пишущие машинки, факсы, лазерные принтеры, плоттеры и всевозможное оборудование, а также высококачественная бумага.

Квалифицированные сотрудники торгового салона помогут заказчику оптимально подобрать оборудование, подходящее ему, в зависимости от потребностей клиента, существующего у него в офисе объема работы, а также финансовых ресурсов. Прошедшие специальное обучение специалисты сервисной службы обеспечивают гарантийное обслуживание техники, а в случае необходимости и ремонт техники, приобретенной у других поставщиков.

Появление столь мощной фирмы будет способствовать развитию информационного пространства Республики Узбекистан, что в свою очередь даст мощный импульс для расширения возможностей предприятий и роста инфраструктуры рынка.

Телефон СП "Ватан Трейдинг" (3712) 33-07-38.

линия отреза



Леонид Якубович:

"Я - ВИТРИНА ДЕЛА"

"Ну, ну, посмотрите в мои голубые блестящие глаза. Что вы там видите, ну!" - звучали под сводами Дворца искусств хорошо знакомые интонации...

Два дня самые азартные и любопытные до зрелищ ташкентцы могли наслаждаться игрой "Поле чудес" с ее незаменимым героем - ведущим Леонидом Якубовичем, а местная телерадиокомпания с удовольствием снимала все это. В Ташкенте, как и везде, к популярному телешоу тянулись, сметая милицейские кордоны и прочие препятствия. С баночками грибов, шампанским и кумысом поклонники прорывались на сцену и даже за нее, не очень пугаясь дюжего телохранителя...

Что и говорить, хорош Леонид Аркадьевич и, как он доказал на ташкентской сцене, любим не напрасно. В интервью "Правде Востока" оказался настолько лаконичен и точен, что его ответы не удалось отделить от происходящего.

- Эта передача такая же дурь, как и Марианна. К ней нельзя относиться серьезно!

- Чем же она тогда вас привлекает?

-Я получаю колоссальное удовольствие, просто балдею от того, что все получают удовольствие. Здесь очень точный психологический момент: телезритель сидит у телевизора в трусах и тапочках, а там такие недогадливые - ужас, я-то запросто.

- Некоторые считают, что вам доставляет удовольствие подтрунивать над "совковостью" в наших людях.

- Конечно. Ведь это же ужасно, что мы ни фига не читаем и не знаем. Я однозначно признаю, что мне бывает приятно порезвиться.

- А ваши "истязания" с черным ящиком? Если бы вас поменять местами с играющими, что бы вы выбрали - приз или большую сумму денег?

- Во-первых, я бы никогда не поменялся... Во-вторых, даже если и представить себе такое, то, конечно, выбрал бы приз. В игре должен быть элемент риска.

Обстановка на сцене накалилась. Женщине-играющей предлагались шестнадцать тысяч сумов или тайна черного ящика. Она, совершенно несчастная и разбитая, то судорожно переводила их в доллары, то махала рукой и соглашалась на приз. В какой-то момент она решилась и под дикий вой зала унесла деньги, распростившись с заветным ключиком от автомашины "ГАЗ-31", оставшимся в руках у победителя - ведущего.

- Вам ее совершенно не было жалко или вы всегда добиваетесь цели, которую ставите изначально?

- А чего жалеть-то, минуточку, это игра и очень дорогой приз. Вы же сами видели, я даже на коленях ее умолял, чтобы денег не брала - ничего не вышло. Если честно, я, конечно, ни разу не упускал возможность достижения цели, все равно всегда уговорю. Страшно не люблю проигрывать.

Солидному бизнесмену, игроку второй тройки, предлагалось уже двадцать тысяч сумов. И он, твердо уверенный в том, что предмет, который можно легко удержать двумя пальцами поднятой руки - то заветное, не колеблясь, выбирает... крем для бритья.

- Вы - азартный человек или это просто артистизм?

- Я безумно азартен. В некоторых случаях мне даже приходится себя сдерживать. Например, я никогда не играю в рулетку.

- Боитесь оказаться неудачником?

- А я и так неудачник. Если я хочу напиться газировки, в автомате обязательно кончится вода, на вокзал я часто прихожу через час после отправления поезда. И вообще у меня всегда так.

Традиционная игра со зрителями. Древнерусское слово, характеризующее обманщика, плута, повесу. "Хахаль" - и фотокорреспондент УзА Алишер Рискиев получает микроволновую печь.

- А как же тогда объяснить ваше попадание в передачу? Это ли не удача?

- Это вообще глупость. Очень нелепо получилось. Ко мне как-то пришли Влад Листьев с женой. Мы сидели, пили чай, и вдруг он мне предложил забрать у него передачу. Я полгода отказывался, он все это время меня уговаривал и попутно конкурс ведущих устраивал. Я же не журналист совсем, это он блестяще умел вопросы ставить. Я так и не научился их задавать, может, правда, в чем-то другом преуспел.

- Задания вы придумываете сами?

- Я лишен возможности даже узнать их до игры - все делает наша команда. Я никак не готовлюсь, единственно, до начала передачи выясняю у участников, о чем они не хотели бы говорить. Я руководитель программы, вот и руковожу. Исключение составляют тематические передачи. Сейчас мы готовим юбилей Хазанова - там я, конечно, вмешиваюсь.

- Значит, вы не очень выбиваетесь из сил?

- Хорошенькое дело! Я кручусь на пупе, делаю все возможное...

- Популярность для вас тяжкое бремя?

- Я себя к "звездам" не отношу. Популярность - это к великим. Евстигнеев, Леонов. Я - витрина дела.

- Вы раньше практиковали выездные игры?

- Это уже очень давно существует. Сначала Влад выезжал, потом мы вместе ездили, примериваясь к возможности выезжать со своей съемочной группой, чтобы снимать на месте для нашей программы. Может быть, это когда-нибудь и случится. Во всяком случае, очень бы хотелось. Ведь столько есть людей, которые не могут попасть в Москву на съемки.

- Почему на этот раз выбран Ташкент?

- Я обожаю Восток, очень люблю восточных женщин, сам в чем-то тоже, в общем-то, восточный мужчина. К тому же уровень организации здесь очень высок. И Министерство по делам культуры республики, и Узгосцирк прекрасно сработали, не говоря уже о спонсорах. У нас в Москве я что-то не помню, чтобы кто-то делал такие подарки участникам.

- Задание на супер-игру. Легчайшее слово, вы обязательно выиграете, обязательно. Подумайте, к кому нельзя подойти ни с одной стороны, если к козлу нельзя спереди, а к лошади сзади? Ну же, смелее, ну? Она выиграла, умница! Конечно же, это слово "дурак"!

- Странное слово на супер-игре.

- По-моему, прекрасное. Сколько вы в жизни встречали дураков и с какой стороны ни подойдешь - сплошная глупость. А с другой стороны, на каких-то дураках и мир держится. Если хотите, я сам дурак.

- Леонид Аркадьевич, а что вас больше всего раздражает в людях?

- Ничего не раздражает, я всех очень люблю. Я грущу только от их зажатости, какой-то дикой скованности. Конечно, "Поле чудес" по интеллектуальному уровню стоит далеко от такой игры, как "Что? Где? Когда?", но, может быть, именно она окажется той самой ступенькой, за которой все станут чуть грамотнее?

До свидания, друзья, и до встречи, когда я вновь вам скажу: "Добрый вечер, сегодня пятница и вновь в эфире передача "Поле чудес".

Смотрела и общалась

Татьяна Яковлева.

Фото Вячеслава Зарубина.

"Правде Востока"
От "Поля Чудес"
Удачи, "здоровья!"

АНЕКДОТЫ ОТ ЯКУБОВИЧА

Приходит к дантисту пациент, открывает рот - там верхняя челюсть вся из золота, нижняя - из платины и через один зуб стоит по бриллианту.

Дантист: Что у вас может здесь болеть?

Пациент: Я не за этим. Хотел посоветоваться - где можно поставить охранную сигнализацию?

* * *

Приходит к ветеринару мужчина с собакой. Просит отрубить ей хвост. Ветеринар отказывается, объясняя, что у этой породы хвосты сохраняются. Мужчина настаивает, удваивая цену, хвост рубят. "Зачем?" - интересуется ветеринар. "Завтра приезжает теща, - никакой радости чтобы не было", - отвечает мужчина.

Религия

СВЕТ ЕДИНСТВА

Наверное, не только убежденные атеисты, но и люди, исповедующие некоторые религии, не со всеми основными постулатами веры Бахаи согласятся. Но и многое примут близко к сердцу. Разве поспоришь с тем, что все люди - плоды одного дерева и листья одной ветви. Разве не заслуживает приветствия, что эта вера строго осуждает все виды фанатизма и нетерпимости - религиозной, национальной, расовой, политической.

В соответствии с учением основателя веры Баха-Уллы каждый исповедующий эту религию должен соблюдать в своей повседневной жизни высокие начала нравственности и целомудрия, быть честным в поступках, справедливым в суждениях.

Вера довольно молода, ей всего 132 года. И все время эти принципы, так сказать, на слуху у членов ее общин.

Позавчера они звучали в Ташкенте на конференции бахаистского движения. Дата выбрана не случайно, поскольку это событие узбекистанские бахаи посвятили 50-летию образования Организации Объединенных Наций.

И приехал сюда, и выступил здесь совершенно не случайно представитель ООН в Узбекистане Халид Малик.

Он отметил огромную роль, которую играют неправительственные и негосударственные организации, помогая воплощать в жизнь принципы деятельности ООН. Во многом постулаты веры Бахаи им созвучны.

Эту религию исповедуют, по последним данным, в 205 странах мира. По степени распространенности она уступает только христианству.

В Узбекистане зарегистрированы 19 общин, приверженцев учения Баха-Улла - в Ташкенте, Самарканде, Кагане и Бухаре, Ангрене и Пахтаарале и других городах.

На конференции присутствовали единоверцы из США, Казахстана, Кыргызстана, Таджикистана. Были здесь и специалисты, приехавшие для работы у нас из других стран, ставшие членами местной общины.

ФЕСТИВАЛЬ КУКОЛЬНЫХ ТЕАТРОВ

В Ташкенте начался пятый традиционный фестиваль кукольных театров Узбекистана. Это мероприятие, организованное по инициативе Министерства по делам культуры и Союза театральных деятелей Узбекистана, проходит под девизом "Туркестан - наш общий дом". В нем принимают участие кукольные театры Республики Каракалпакстан, областей Узбекистана, а также творческие коллективы ряда городов России.

В конкурсную программу фестиваля включены пятнадцать спектаклей на узбекском и русском языках, подготовленных одиннадцатью творческими коллективами. Вне конкурса будут показаны девять спектаклей.

(УзА).

Решением учредителей, на основании протокола №10 от 16.10.95 г. ООО "Сириус" ЛИКВИДИРУЕТСЯ.

Код ОКПО 15108890.

Коллектив республиканского треста "Спецмонтажводстрой" выражает глубокое соболезнование управляющему трестом С.М. Муллабаеву по поводу кончины его матери

МУЛЛАБАЕВОЙ

Саломат.

Коллектив Института зоологии АН РУз выражает глубокое соболезнование старшему научному сотруднику Л.Г. Белозуб по поводу кончины ее матери

БЕЛОЗУБ

Нины Григорьевны.

Главный редактор Р. А. Сафаров

Редакционная коллегия: И. Абдукаримов, В. Дегтярев (отв. секретарь), С. Зинин, Л. Кабиров, Д. Камалов, П. Ким, С. Мансуров-Ковригенко, Ф. Муминов, О. Филимонов (зам. главного редактора), М. Хазраткулов, Ю. Хамдамов, Б. Хасанов (зам. главного редактора), Р. Шагулямов.

Редакция рукописей не рецензирует и не возвращает. Мнения авторов публикуемых материалов могут не отражать позиции редакции.

Наш адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32. Телефон для справок: 33-15-20.

РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ:
Издательский дом "Правда Востока". Тел.: 33-58-90, 36-54-72, комн. 442, факс (3712) 33-58-90.

Выходит 5 раз в неделю.
Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л.

Индекс: 64572
Рег.№ 3

Время подписания в печать по графику 21.00
Номер подписан в 21.00

Типография издательско-полиграфического концерна "Шарк". Адрес предприятия: улица Буюк Турон, 41

Заказ Г - 0437
1 2 3 4 5 6