

# ПРАВДА ВОСТОКА

13

декабря  
1995 года  
среда

№237 (23170)

Цена свободная

## ЛЕТО НА СТОЛЕ

На календаре зима, а в детских садах "Дуслик" и "Табасум" ребятишки продолжают получать на обед свежий виноград. Это - салки акционерного общества "Хлебпродукты", что в Шуричи.

В. Ефимов.

## СТРОИТСЯ КОМБИНАТ

Строительство текстильного комбината началось в Кызылтепском районе. Объект сооружается местным хлопкокомбинатом совместно с турецкой фирмой "Бурсель".

(УзА).

## Уроки предприимчивости

### "ТЕХНИКА" НА ПОДЪЕМЕ

Все началось с того, что в начале 1992 года главный инженер Джандарского ремонтно-производственного предприятия Ахмад Бахрамов решил создать из небольшого цеха малое предприятие, в котором будут изготавливаться топливные насосы для тракторов "Т-28Х-4".

42 человека. Кроме ремонта топливных насосов для тракторов, взялись и за реставрацию этих агрегатов для автомобильной техники, а также за изготовление плунжерных пар и гидронасосов, пускового двигателя, форсунок, силовых цилиндров. Этому способствуют налаженные связи с предприятиями Кривого Рога, Уфы, с МП "Увис".

Соб. корр. "Правды Востока". Бухарская область.



НА СНИМКЕ: во время очередного заседания Совета национальной безопасности.

Фото А. Тураева (УзА).

## ЗАСЕДАНИЕ СОВЕТА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Под председательством Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова 12 декабря состоялось очередное заседание Совета национальной безопасности Республики Узбекистан.

В ходе заседания были рассмотрены вопросы национальной безопасности, внешней политики государства в обеспечении правопорядка и стабильности в обществе.

Президентом республики Исламом Каримовым на заседании определены стратегические направления в сфере национальной безопасности, даны поручения по кругу практических задач.

(УзА).

## ПОДПИСАН МЕМОРАНДУМ

Находясь в нашей стране члены делегации Британского совета во главе с Петером Саннфордом, региональным директором этой организации по южной и восточной Европе, 12 декабря посетили Министерство иностранных дел Республики Узбекистан.

## Письмо пришло вчера ОТ ДОБРА ДОБРА НЕ ИЩУТ

Обращаюсь к землякам-узбекистанцам со слезами в глазах. Вот моя история. Прожила я в Узбекистане 25 лет. Работала честно, добросовестно учителем начальных классов в Зарафшане.

В 1982 году вышла на пенсию. Жила в квартире со всеми удобствами, в прекрасном городе, этом искусственном оазисе прямо в центре пустыни.

## НА ВАЛЮТНОЙ БИРЖЕ УЗБЕКИСТАНА

На торгах Узбекской республиканской валютной биржи, состоявшихся 12 декабря 1995 года, приняли участие банки Республики Узбекистан, имеющие право совершать операции в иностранной валюте.

Table with exchange rates for various currencies: Australian dollar, Swiss franc, British pound, etc.

Представьте мое состояние. После разговора с врачом я была в шоке. Что делать? Вызвала дочь из России. За неделю распродали все мои пожитки, квартиру и уехали.

В Тверской области, в Старице, в городской больнице я прошла полное обследование. Подозрение на рак не подтвердилось. Мне проперировали язву желудка и вскоре выписали из больницы.

Живу сейчас в маленьком провинциальном городке, в семейном общежитии. В комнате на четырнадцать квадратных метров нас ютится четверо - дочь, зять, внучка и я.

Я обращаюсь к своим вчерашним землякам. Прежде всего к русскоязычным гражданам Узбекистана. Если кто-то из вас подумывает уехать - пусть мой пример послужит для вас отрезвляющим предостережением.

Мария Рединская.

## Милосердие

### ЗА УЛЫБКУ РЕБЕНКА

На лечение в Сеул отправлены дети из Узбекистана. Среди больных, отобранных специалистами Республики Корея, четверо пациентов, которые нуждаются в операциях по поводу порока сердца различной степени сложности.

помощи в лечении детей. Она выразила надежду, что в скором времени мы встретим на родной земле здоровых детей и их счастливых родителей!

Итак, серебряный лайнер национальной авиакомпании "Узбекистон хаво йуллари" 11 декабря взял курс на столицу Республики Корея.

Как сообщили в посольстве Республики Корея в Узбекистане, 12 декабря самолет нашей авиакомпании приземлился в аэропорту Сеула.

Татьяна Голубкина.

## ЖЕНЩИНА, ЭКОЛОГИЯ И ЗДОРОВЬЕ

Такова была тема встречи, состоявшейся в Международном фонде экологии и здоровья "Экосан" в Ташкенте. В ней приняли участие руководители общественных объединений и фондов республики, ученые, супруги чрезвычайных и полномочных послов ряда зарубежных стран и женщины, работающие в представительствах международных организаций, аккредитованных в Узбекистане.

Открыл встречу президент фонда "Экосан" профессор Юсуфжон Шодиметов. Приняв участие во встрече заместитель премьер-министра Узбекистана, председатель Комитета женщин республики Дилбар Гулова рассказала собравшимся о деятельности государственных и общественных организаций нашей страны по улучшению экологического состояния региона.

Она подчеркнула, что основой политики реформ, проводимой руководством республики, является ее социальная ориентация. Поэтому особая забота в Узбекистане проявляется к женщинам и детям - категориям населения, нуждающимся в наибольшей социальной защите.

(УзА).

## ХОРЕЗМСКИЕ УМЕЛЬЦЫ РАБОТАЮТ НА РЫНОК

Кто бывал в Хорезмском промышленно-торговом концерне госкорпорации "Махалий санот", тот невольно обращал внимание на выставку товаров, производимых предприятиями объединения. Это яркие летские трикотажные комплекты и джемперы, пуловеры и кожаные куртки для взрослых, ковровые и чудочно-ночные изделия ургенческого акционерного общества "Шодлик", знаменитые ковры, сувенирные корки и мебель, мужские сорочки новых моделей и оригинальные зажимы, фарфоровые и гончарные изделия хивинских АО "Давлат", "КТФ" и "Сополи".

Хорезм издавна славился изделиями из шерсти. И понятно - это северный и животноводческий регион края, и потому здесь чтут традиции народных мастеров короткачества, кожевенного и скорняжного дела, других ремесел. Кому неизвестны знаменитые хивинские ковры? Их любят в каждом уголке республики, охотно приобретают за рубежом.

узбекско-турецкого предприятия, пряжа хивинского "КТП", керамика узбекско-венгерского СП и хивинского АО "Сополи", продукция СП "Шох-Кор".

Издавна хорезмийцы сегодня поступают в Казахстан, Таджикистан, Россию и другие страны. Несмотря на трудности с поставкой сырья и материалов, снижение темпов роста производства по отдельным видам ассортимента (деревообработка, выпуск гвоздей, заготовка сельхозпродукции и т.д.), за 11 месяцев текущего года промышленные предприятия концерна произвели товарной продукции на 46,6 млн. сумов с темпом роста по сравнению с прошлым годом - 118,7 процента, товаров народного потребления - на 66,1 млн. сумов (темпы роста - 121,7 процента). Обеспечено увеличение производительности труда и прибыли.

Все это, безусловно, повлияет, как отмечалось на заседании правления госкорпорации "Махалий санот", обустраивая ход экономической реформы на предприятиях Хорезмского ПТК, на выпуск более качественной продукции, создаст условия для производства экспортных изделий, освоения новых видов товаров с известной хорезмско-хивинской маркой.

Борис Палацкий. Корр. "Правды Востока".

## СЕМИНАР ЗАКОНЧИЛ РАБОТУ

В Ташкенте завершила работу международный семинар-совещание по проблемам развития зернового хозяйства на научной основе. Он был организован международными центрами "Икарда" и "Симмит", занимающимися посевами зерновых на богарных и орошаемых землях, в сотрудничестве с техническим центром Германии.

Участовавшие в ней крупные специалисты поделились опытом, предложили новые программы, позволяющие поднять производство зерновых в республике на уровень мировых стандартов и довести урожайность зерна до 50-70 центнеров на гектаре.

ценности об открытии в Ташкенте представительства центра "Икарда". Участники семинара побывали в лабораториях республиканского научно-производственного объединения "Тадла", совершили поездку в Самарканд.

(УзА).



## К ЭТОМУ ШЛИ ДОЛГО

В Москве 8 декабря подписано соглашение "Об основных принципах взаимоотношений между Российской Федерацией и Чеченской республикой".

"Общий статус Чеченской республики, оговоренный в подписанном соглашении, определяет для Чечни равные права с остальными республиками России и будет реализовываться в рамках Российской Конституции".

СМИНАМИ - К ВЫБОРАМ

Российские спецслужбы располагают конкретной информацией о подготовке дудаевскими боевиками в ближайшее время в Чечне серии террористических актов - взрывов в местах скопления народа, в частности на рынке в Грозном, акций, направленных против полномочного представителя президента России в Чечне Олега Лобова и главы правительства Чечни Доку Завгаева.

Встреча была очень плодотворной, - сказал академик С.Усманов, исполняющий обязанности президента Узсельхозакадемии. - Участвовавшие в ней крупные специалисты поделились опытом, предложили новые программы, позволяющие поднять производство зерновых в республике на уровень мировых стандартов и довести урожайность зерна до 50-70 центнеров на гектаре.

Представитель ФСБ сообщил также, что российская спецслужба провела в этой связи совместно с МВД РФ ряд превентивных оперативных мероприятий. В результате принятых мер задержаны члены двух террористических групп. По словам представителя ФСБ, они были снабжены всем необходимым для осуществления указанных акций. Среди изъятого у них снаряжения - мины, детонаторы и аккумуляторные батареи для возможного дистанционного подрыва.

## АУКЦИОНЫ ОКАЗАЛИСЬ ПРИБЫЛЬНЫМИ

При всей сложности организации первых денежных аукционов и залоговых инвестиционных конкурсов к концу года они дали хороший результат, отметил первый вице-премьер правительства Анатолий Чубайс. Он заявил, что 8,7 триллиона рублей от приватизации в 1995 году государственная казна все же получит. По его словам, без полученных от приватизации средств госбюджет в 1995 году недосчитался бы тех триллионов, которые пошли на выплату пенсий, финансирование армии и военно-промышленного комплекса.

БЕССРОЧНЫЕ КАНИКУЛЫ

Несмотря на завершение работы по выплате учителям задолженностей по зарплате, многие школы остаются закрытыми. С четвертого декабря во всех школах Первомайского района Алтайского края прекращены занятия. Преподаватели объявили бессрочную забастовку. В Тайменском районе ученики гуляют уже с 20 ноября, а в Крутихинском - с 23-го. Принимать везе одна - учителя не платят денег за работу. Местная администрация заявляет, что казна плута и потому преподаватели должны потерпеть.

Из Дубовского района Ростовской области пришла телеграмма о том, что 800 учителей прекратили занятия. Три месяца им не платят зарплату. Школы не обеспечены топливом, полтора не выдают пособия на детей.

По сообщениям телеграфных агентств, радио- и газетных вестников, пресс-служб.

# "ИДУ К ЛЮДЯМ"

ПО ТАКОМУ ПРИНЦИПУ РАБОТАЕТ ХОКИМ РАХИМА ХАКИМОВА

Все сельскохозяйственные затраты, включая все озимые, подготовку земель под урожай будущего года и заготовку семенного картофеля, составили 202 миллиона сумов, а продукция произведена на 265 миллионов. Сюда еще следует приплюсовать порядка 10 миллионов сумов выручки от тепличных хозяйств. Так, примерно, завершают год труженики Самаркандского района. Намеченные рубежи ими взяты по всем отраслям.

Не ошибись, если скажу: в районе задействован каждый клочок земли. И не просто занят, а работает с максимальной отдачей. Широко используются междурядья молодых садов и виноградников, обочины дорог и оросителей, повторные культуры стали нормой для дехкан. Здесь по-настоящему любят землю и знают, как на ней работать.

Когда я попросил хокима района, депутата Олий Мажлиса Рахима Хакимова, назвать лучшие хозяйства, он, не задумываясь, сказал:

«Во-первых, для меня все олимпиады и равны, во-вторых, я и в самом деле не могу выделить никого. Все 19 хозяйств района потрудились в меру своих сил и возможностей, потому и завершают год с миллионными прибавками. У Самаркандцев своя отработанная система, она четко вырисовывается в делах хокимата и расписана по дням недели. Один из изучавших опыт Самаркандцев сказал лаконично: "Здесь - порядок, порядок во всем". Это и в самом деле так. Я как-то писал в "Правде Востока" о глубоких социологических исследованиях, проведенных хокимом района во всех кишлаках. Результаты его вылились в богатейший материал, который стал программой действия для хокимата. К сожалению, никто тогда не перенял это полезное и нужное начинание. Даже в Самаркандском хокимате не отреагировали. А между тем перспектива всех кишлаков и есть путь к тому порядку, о чем говорилось выше.

Мы часто слышим: надо бывать среди людей, жить их начинаниями. Но ведь по большей части это только

слова, о них говорят и тут же забывают, на что особенно обратил внимание в своем выступлении на сессии Самаркандского областного народного депутата Ислам Абдуганиевич Каримов. Не выказал в существом дел - чем и как живет человек. Решают, а точнее сказать, имитируют решение проблем в кабинетах.

А теперь о некоторых заслуживающих внимания рабочих моментах Самаркандского райхокимата. Вместо агропромпозова в районе создали агрофирму "Самарканда", в которую вошли районные организации аграрного сектора и все хозяйства района. Мощный комплекс способен решать крупные задачи путем концентрации средств. Занимаясь производством, заготовкой, хранением, переработкой и реализацией сельхозпродукции, агрофирма располагает приличным капиталом, который и позволяет в трудный предкризисный период не выходить из оборота.

Когда мы беседовали с Рахимой Хакимовой, раздалось несколько телефонных звонков. После одного из них она задула трубку - поступили поршни, тильды, шины к тракторам, которые понадобятся к весне будущего года. Об урожае-96 в районе пекется уже сейчас. С 16-го по 20-е Самаркандской Федерации самаркандцы связаны бартерными узлами. Уже несколько лет, несмотря на рухнувший Союз, техника у ошешеводов и садоводов на ходу. Застыть неспособность значится, а часть деталей готовят в мастерских сельхозтехники.

И в самом деле, кроме заезда деталей и узлов, все хозяйства обеспечены полнотеленовой пленкой для ранних овощей, отрезометрами и металлическими каркосы парников для выращивания рассады, все готово к выкорке шелкопряда.

А взять животноводство. В общественном стаде района 10,500 голов крупного рогатого скота. Все поголовье сосредоточено в племхозах. На одну ферму у корову здесь наливает до трех тысяч литров молока. Этим ценным продуктом обеспечивают два малых предприятия по переработке молока и мощную детскую кухню.

Есть хозяйства, где наливает по 3,500 литров. Кто сегодня в области, где в животноводстве наблюдается спад, может посперить с самаркандцами?

# По законам рынка НАРУШИЛИ ТРЕБОВАНИЯ СТАНДАРТА

Сменив форму собственности, новые созданные вновь кооперативы, малые, арендные, акционерные, частные и другие предприятия, похоже, забыли о главном - изменить отношение к работе. Проверки, проведенные работниками Узгосстандарта с начала года, показали, что более 60 процентов производителей этой категории нарушают требования стандартов, других нормативных документов. А проще говоря, "гонят брак". Вот несколько примеров.

Пришли проверщики в магазин №19 фирмы "Ташкент" и увидели здесь обувь частного предприятия "Саман-Ташир". Ее оценка - ниже некуда: 100-процентное несоответствие стандартам. Тутли, например, закономерно было бы именовать "одноразовыми", так как шиты тутли из искусственной галантерейной кожи. Пришлось запретить продажу такой "новинки".

Казалось бы, последнее должно работать на совместном узбекско-турецком предприятии в Учарчирском районе, где наладили пошив мужских сорочек. Однако на две модели не оказалось нормативных документов. Получается, шили рубашки "на глазок".

На Нукусском предприятии "Иссык-нон" не позаботились обеспечить нормативное качество продукции, зато не забыли заботиться о безопасности. В фирме "Мурат" в Хорезмской области выпускала без необходимой документации напитки и минеральную воду, коллективное предприятие "Рахима" не позаботилось о качестве обуви, а малое предприятие "Сатур" в Самаркандской области - о соответствии нормам фундаментальных блоков.

Опыт же "на глазок" выработали комбопаты и консервированные томаты на малом предприятии "Зарина" в городе Кгане Бухарской области - здесь отмечено немало нарушений: плоды явно экономидли, при мойке банок не использовались дезинфицирующие средства, контроль качества не проводился.

Конечно, все названные и многие не названные здесь предприятия-бракоты понесли наказания: в общей сложности с них было взято более полутора миллионов сумов штрафа, запрещены на реализации многие виды продукции. Но дело ведь не только в этом. Когда же начнем работать по-новому? Почему новые владельцы предприятий, ставшие обладателями собственности, столь мало внимания уделяют качеству своих изделий, не думая ни о собственном авторитете, ни о праве потребителя, который платит за товар свои деньги, на получение адекватного товара?

(УзА).

# Уроки предприимчивости ГОРОДСКИЕ УСЛУГИ НА СЕЛЕ



Сельское население должно получать не услуги вообще, - говорил в своем выступлении на сессии областного Совета Самаркандской области Президент И. А. Каримов, - а услуги качественные и многообразные. Это означает, что меняются масштабы развития и укрепления материально-технической базы отрасли; ставится задача до конца 2000 года открыть стационарные бытовые точки по оказанию самых необходимых услуг населению во всех хозяйствах республиканского уровня. Как грибы, растут в селах предприятия службы быта различных форм собственности. Их открытию предшествует поиск подходящих и заинтересованных деловых, с хорошим вкусом людей.

Именно эти черты присущи и отличнику службы быта Республики Узбекистан Гульчехре Пулатовой, директору малого предприятия ее имени по оказанию бытовых услуг населению, что в госхозе "Галлякдук" Ахангаранского района. За плечами молодого предпринимателя богатый опыт работы от швей-мотористки до заведующей ателье малой Ахангаранского райбыткомбината. Вся ее производственная практика и опыт организатора как нельзя лучше пригодились, когда она в мае 1994 года решила создать многопрофильное малое предприятие по бытовому обслуживанию населения "Гульчехра". В ее создании помог директор хозяйства Мамур Алиев.

Теперь жители кишлака и соседи получают практически все 18 основных видов услуг, оказываемых населению столичной области. График работы предприятия составлен с учетом пожеланий сельчан.

В здании малого предприятия расположились сапожная мастерская, парикмахерские салоны - дамский и мужской. В просторном пункте наряду с посудой и прочими традиционными предметами культурно-бытового назначения можно приобрести свадебные наряды, предметы для проведения обрядов, торжеств.

Свое место есть и у мастеров по ремонту бытовой техники - телевизоров, радиоприемников, магнитофонов, часов. Кроме того, часовой мастер Александр Михайлович освоил изготовление из металла люстры, из дерева - шкатулок, кухонных наборов, подставок под телефон, свечи, которые охотно раскупаются. Скоро откроется участок по ремонту холодильников, пылесосов, швейных машин.

В распоряжении портных швейного ателье просторное светлое помещение, универсальные и специальные машины. Здесь шьют детскую одежду, платья, халаты, юбки, мужские костюмы, рубашки, брюки, куртки, форменную одежду для школьников. Многие заказы принимаются на дому. Такой порядок особенно удобен для пожилых.

Другим важным моментом в работе швейного ателье является изучение ассортимента повышенного спроса. Ежегодно его художники и конструкторы воплощают в материалах свыше двухсот оригинальных задумок, проводят показы моделей перед сельчанями. Главный их принцип - удобство, красота, современность.

Особым спросом пользуется продукция, выпускаемая в матрасном цехе. Куртки, одежда, подушки, постельные белье, рабочая спецодежда, телогрейки, безрукавки, рукавицы, пошитые умелыми руками мастериц, - нарасхват. Освоено изготовление из ангорской шерсти, закупаемой у местного населения, носков, комбинезонов, детских кофточек.

Кроме того, предприятие принимает заявки на ремонт и уборку квартир, на вызов няни к ребенку, мастера для ухода за больными. В период наиболее ответственных сельскохозяйственных работ мастера МП выезжают на полявые станы, обходят дома работников хозяйства... Большая группа сельчан привлечена к надомной работе.

Ахат Мингулов. НА СНИМКЕ: Гульчехра Пулатова. Фото Равшана Турсунбаева.

# ЗАПЧАСТИ С СУПЕРФОСФАТНОГО

Стабильно трудится коллектив Кокандского суперфосфатного завода, выпустивший за 11 месяцев товаров народного потребления больше чем на 230 млн. сумов, значительно опередив прогнозируемые темпы роста производства. Хорошо работают и основные цехи.

В эти дни вступает в строй новый цех - лигнейный. Уже в ближайшее время здесь будут изготавливать запасные части для машин и оборудования из чугуна.

Г. Юрвев.

# УЗЫ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

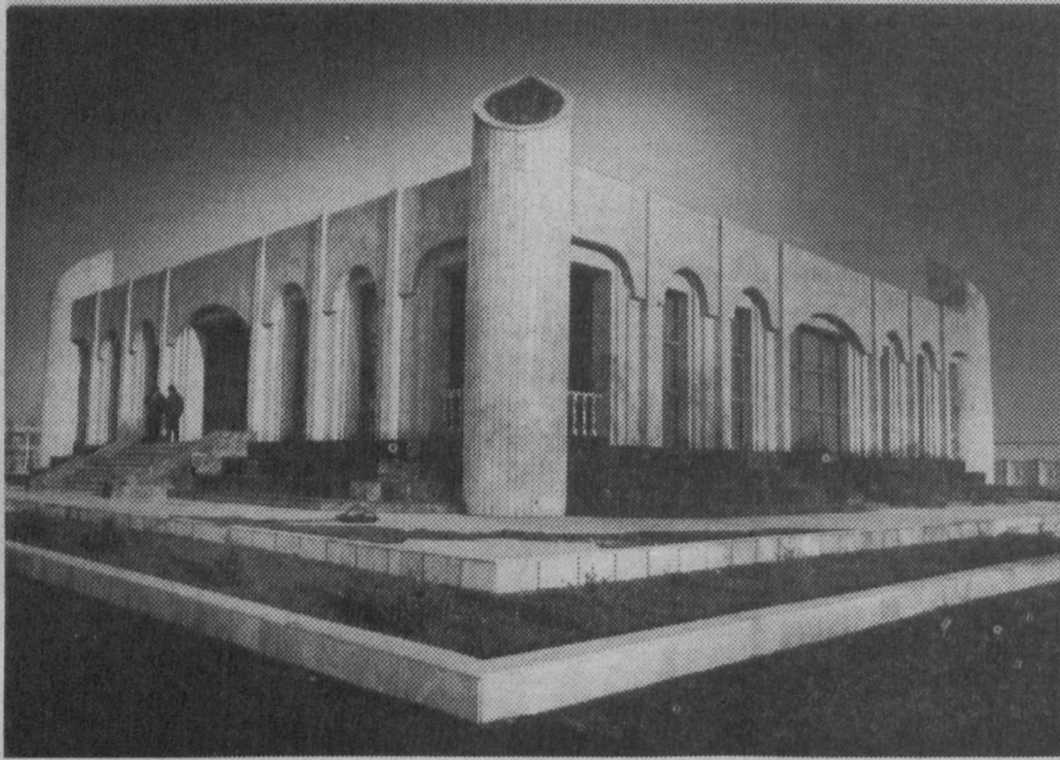
Казалось бы, багдаты только заключили договор на создание совместного узбекско-югославского предприятия "Явор", специализирующегося на изготовлении ступней различной модификации, а уже работа идет полным ходом. В установленный срок поступило оборудование из Югославии, и специалисты фирмы "Явор" ведут его монтаж. Уже установлены два гидравлических преса для формовки гнучо-клееных ступней. Один из них формирует сиденья и спинки, другой - ножки. Оборудование современное, дорогостоящее, высокопроизводительное, почти все производственные процессы выполняются с помощью автоматики, налажен монтаж прессов. Югославские специалисты трудятся рука об руку с узбекскими коллегами.

Вот что сказал представитель фирмы "Явор", шеф-монтажник Александр Дольнев:

Мы приехали в Багдад (а именно здесь работает СП) помочь в установке и монтаже оборудования. Часть работ уже выполнена, и надеемся, в кратчайшие сроки завершится оставшийся объем. Думаю, что уже в ближайшее время

предприятие порадует покупателя своей продукцией. А мне бы хотелось поблагодарить Мирзажона Исламова, что помог нам с выделением пятимиллионного кредита, и Министерство внешнеэкономических связей Узбекистана за два с половиной миллиона сумов, - говорит генеральный директор СП Мухаммад Ийтйиталиев. - Темпы работ нарастают. Уже готова вентиляционная система, подведено электрическое снабжение, скоро подключим отопление. Со дня на день должна поступить вторая партия оборудования. Часть станков поставит Ташкентское акционерное общество "Производственное объединение "Фай".

Вот-вот приедут югославские специалисты, которые займутся отладкой технологической цепочки. Темпы работ на новом предприятии растут, и нет сомнения в том, что скоро в магазинах республики появятся красивые добротные ступли с товарным знаком узбекстанско-югославского СП "Явор". Алла Кубасова. Ферганская область.



В Андижанском аэропорту накануне праздника вступил в строй зал приемов для иностранных делегаций. Фото Леонида Гусенинова.

# КУРСОМ УСТРАНЕНИЯ НЕДОСТАТКОВ

В Ташкенте, в Центральном банке республики, проведено расширенное совещание с участием руководителей банков и правоохранительных органов Узбекистана. Были подведены итоги работы банковской системы республики за одиннадцать месяцев нынешнего года, рассмотрены задачи по его успешному завершению.

Выступивший на совещании председатель правления Центрбанка Ф.Муллажонов отметил важное значение выступлений

не имеют средств. И как следствие - продолжающееся иждивенчество руководителей, которые, как и в прежние времена, выбивают бумаги с указанием отсужа ресурсов без оплаты, то есть в долг. А Узэпбиржторг сам берет кредиты под колоссальные банковские проценты. Но ведь нельзя же время пропадать в роли "добраго дяди". На сегодняшний день это "благодетельство" ассоциации в более чем 500 миллионов сумов, а дебиторская задолженность сейчас исчисляется миллиардами сумов. Подобная ситуация отрицательно сказывается на бюджете республики, создавая в нем солидную брешь.

Десятки крупных промышленных предприятий практически лишены средств, они не в состоянии идти на высочайший банковский кредит, который сейчас доходит до 160 и более процентов. При таком положении ассоциация выступает в роли спасителя. Но ведь и у нее возможности не безграничны.

Пока что тенденция свободного рынка и особенно в просторанстве республики (бывшего Союза) сопровождается повышением цен на многие товары из-за сокращения их производства, и только в некоторых случаях связана с повышением их качества. Разумеется, в этой ситуации важную роль играют спрос и предложение товаров, договорные и свободные цены.

Отповедав последние вынуждены продавать ранее купленные товары по договорной цене, исходя из уровня цен на аналогичные товары, которые необходимо закупить. Однако тут же ранее купленные, а затем проданные товары засчитывают как чистый доход и снимают налоги. А ведь в условиях рынка отовщикам приходится делать и обратное, то есть снижать цены - тогда это все идет на убытки организации. Таким образом, за счет инфляции происходит обнищание собственных оборотных средств, и механизм отового оборота не срабатывает. Изытой из отовогов службами части средств от продажи как раз и не хватает для покупки аналогичных товаров, что в конечном счете ложится покрываться кредитами банка. Как же можно удержать низкую складскую цену, с которой опять повторно берут налоги как с доходной ставки?

Что делать, как помочь реальным предпринимателям, производителям вырваться из порочного круга финансового краха? Нужны гибкие, многоходовые подходы. Одним из обнадешивающих стало введение вексельной системы. Однако и здесь банки не торопятся отдавать векселя, ждут, когда у дебиторов появятся денежные средства, а затем оплачивают вексельные обязательства. Тогда зачем вексель, если при по-

явлении денег субъект сам может оплатить счета? В республике есть немало еще крупных предприятий-монополистов, которые продолжают диктовать условия на внутреннем рынке, в то же время не выставляя свои товары на биржевые и ярмарочные торги. Но так долго продолжаться не может. На биржах уже появляется зонзонной аналогичный местному товар по цене даже ниже монополистов, а по качеству не уступающий ему.

Если в Ташкенте биржи работают с полной нагрузкой, традиционные торги приносят ощутимые результаты, то в областном деле обстоит несколько иначе. Конечно, здесь можно говорить о некоей неповоротливости "глубинки", нежелании и неумении на местах как организовать работу по-новому, выставлять свои товары по мировым стандартам. Это настораживает внутренний рынок товаров, поднимает уровень балансируемого спроса и предложения товаров на рынке. Одним из главных вопросов, которые можно решить при продаже хлопка на бирже, - это укороение поступления средств от продажи, а также дальнейшее повышение устойчивости курса национальной валюты за счет покупки ее иностранными фирмами, приобретающими хлопок на бирже. Наконец, мы можем добиться своей котировки цен на хлопковое волокно с учетом цен на мировом рынке. Существующая формула "оптимальная" цены по котировке Ливерпульской или Нью-Йоркской бирж на продаваемый наш хлопок очень громоздкая и порой невыгодная для нас. Это связано с вычетом всех расходов по транспортировке, перевалке, страховке, фрахту. Ведь не секрет, что мы несем колоссальные расходы по хранению хлопка в портах СНГ, поэтому реальная чистая выручка валюты уменьшается.

Продавая свой сверхплотный хлопок свободно по рыночным ценам, у хозяйств появляется возможность приобретать горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения, сельхозтехнику и запасные части под будущий урожай и не просить кредиты у государства.

Дальнейшее углубление экономических реформ в республике требует новых подходов в развитии свободной торговли с партнерами, создания совместных торговых домов, различных торговых объединений.

А. Хамраев.

ОТ РЕДАКЦИИ: В беседе с председателем Узэпбиржторга Ю. Шароновым подняты важные вопросы. Известны и другие проблемы, с которыми сталкивается Узэпбиржторг. Много проблем есть и у хозяйств с реализацией продукции, приобретением техники и т. п. Поэтому приглашаем заинтересованных лиц высказаться по затронутым проблемам.

# УЗОПТБИРЖТОРГ: ПРОРЫВ К РЫНКУ!

Не построив нового дома, не ломая старый - именно этой парадоксальной руководствовались, создавая по указу Президента Ислама Каримова качественно новую систему торговли сырьем и материалами. Имя давние наработанные связи с поставщиками, мощный банк данных, высококвалифицированных специалистов, в республике сформировали структуру, которая играет важную роль в переходе к рыночной экономике, Узбекскую республиканскую акционерную ассоциацию по оптовому и биржевому торгу (Узэпбиржторг). Оди факт: только в минувшем году оборот акционеров составил свыше 1 миллиарда долларов. Узэпбиржторг "закрал" позиции почти по 100 тысячам наименований товаров и комплектующих изделий, завозимых в республику.

При старой жесткой централизованной системе Госнаб был односторонним могучим рычагом распределения, а соответственно, и незаменимой ветвью власти, с другой же стороны, являлся своеобразным громоотводом для администрации на местах и производителей. При провалах на стройках или производственных участках можно было заставить, а не заставить, поставки заглянуть Госнаб или его подразделение на местах. На том и держалась система. В конечном счете, "холодки" отравлялись в Госнаб СССР, ублажали высокопоставленных московских чиновников, "выбивали" металл, оборудование, лес...

Что же изменилось теперь, не оказалось ли переименование некогда могущественной организации с многочисленным коллективом просто сменой вывески. Нет, - считает председатель Узэпбиржторга Юрий ШАРОНОВ, - подтверждение тому реальные показатели работы новой системы. Нам пришлось не просто ломать устаревшую систему, приноравливаясь к быстро изменяющимся политико-экономическим условиям, но по сути создавать совершенно новый механизм рыночной инфраструктуры, который должен стать жесткой силой, надежным и способным занять место в фарватере реформ. Хочу быть правильно понятым: если народнохозяйственный комплекс Узбекистана сумел избежать резких катаклизмов в наше далеко не простое время, думаю, что в этом немалую роль сыграла наша новая система рыночной торговли.

Для многих рынок оказался неублаженной стихией, где все зависит от каких-то трудно объяснимых обстоятельств, где все происходит по велению неких "финансовых акул". Подобная точка зрения объяснима. Для одних рынок - будущее море с кажущимися рыбами, для других - благоприятная среда для укрепления производства, создания конкурентоспособных изделий. Но в первом и во втором случаях многим из них чрезвычайно трудно самостоятельно решить все проблемы. Хотят они этого или нет, но они обращаются за помощью к специалистам Узэпбиржторга.

И дело здесь не в монополии торговле-посреднических фирм на условиях трастовых договоров, контрактов с правительственными организациями или с государственными заказчиками. Этой системе придается первоочередное внимание как в США, Японии, так и в Швеции, Германии, в набирающих силу странах юго-восточной Азии. Во многих государствах имеются законы или правительственные решения о формировании государственных нужд.

В нашей республике Узэпбиржторг является генеральным исполнителем контрактов по поставке продукции по межгосударственным соглашениям. Образно говоря, ассоциация несет ответственность за поставку колоссальной номенклатуры изделий, начиная от широкой номенклатуры и специального ассортимента проката черных металлов, стальных труб, резинотехнических и полимерных материалов до сложной электроники. И сброс здесь быть не должно, какие бы форс-мажорные ситуации ни возникали. В нынешнем году оборот ассоциации по поставкам для госнужд составил почти миллионы долларов. Рост, главным образом, будет достигнут за счет расширения экономических взаимоотношений с Украиной и Белоруссией.

Однако по-прежнему основным партнером Узбекистана остается Россия. Вместе с тем торговля товарами по так называемому клирингу уже себя изживает. Практика продажи высококачественной продукции одной структуре в рамках межгосударственного соглашения уже не оправдывает себя. Пример этому - большие трудности, возникшие у Росконтракта в расчетах за полученное хлопковое волокно. Сама жизнь подсказывает: необходимо продавать высококачественные товары через биржи и республиканские ярмарки, тем самым привлекая внимание широкого круга платежеспособных партнеров, а Узэпбиржторгу дать возможность покупки СКВ на валютной бирже в объеме, необходимом для закупки продукции для государственных нужд. Такая схема оправдывает себя, тем что несут замораживать огромные средства от поставленного товара за рубеж.

Наиболее реальным путем для снятия многочисленных преград является введение согласованного коммерческого курса валют, свободная продажа их на валютных биржах и принятие обязательств оплаты счетов банками СНГ.

Проблемы Узэпбиржторга заключены не только и не столько в рамках Содружества. Они есть и в рамках республики. Сотрудникам ассоциации постоянно приходится сталкиваться со старыми, изжившими себя подходами. Немало случаев, когда мы вынуждены были приобретать сырье и материалы для организаций, которые

хотят "по мукам", выбывая разрешение на продажу товаров, добываясь лицензий, терпя выходы партнеров и в цене, из-за ухудшения времени. Не может же каждый производитель устраивать свои ярмарки, обрабатывать свою инфраструктуру страховых, экспедиторских, информационных компаний. Это все есть на республиканской бирже и постоянно действующей ярмарке. Понятно, изменения менталитета - это дело времени. Но терять его мы не имеем права.

Важным шагом может стать создание в Ташкенте Центральноазиатской хлопковой биржи. Что это значит? Несомненно, подобное решение привлечет к ней крупных иностранных платежеспособных фирм, способных также выставлять свои товары по мировым стандартам. Это настораживает внутренний рынок товаров, поднимает уровень балансируемого спроса и предложения товаров на рынке. Одним из главных вопросов, которые можно решить при продаже хлопка на бирже, - это укороение поступления средств от продажи, а также дальнейшее повышение устойчивости курса национальной валюты за счет покупки ее иностранными фирмами, приобретающими хлопок на бирже. Наконец, мы можем добиться своей котировки цен на хлопковое волокно с учетом цен на мировом рынке. Существующая формула "оптимальная" цены по котировке Ливерпульской или Нью-Йоркской бирж на продаваемый наш хлопок очень громоздкая и порой невыгодная для нас. Это связано с вычетом всех расходов по транспортировке, перевалке, страховке, фрахту. Ведь не секрет, что мы несем колоссальные расходы по хранению хлопка в портах СНГ, поэтому реальная чистая выручка валюты уменьшается.

Продавая свой сверхплотный хлопок свободно по рыночным ценам, у хозяйств появляется возможность приобретать горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения, сельхозтехнику и запасные части под будущий урожай и не просить кредиты у государства.

Дальнейшее углубление экономических реформ в республике требует новых подходов в развитии свободной торговли с партнерами, создания совместных торговых домов, различных торговых объединений.

А. Хамраев.

ОТ РЕДАКЦИИ: В беседе с председателем Узэпбиржторга Ю. Шароновым подняты важные вопросы. Известны и другие проблемы, с которыми сталкивается Узэпбиржторг. Много проблем есть и у хозяйств с реализацией продукции, приобретением техники и т. п. Поэтому приглашаем заинтересованных лиц высказаться по затронутым проблемам.

хотят "по мукам", выбывая разрешение на продажу товаров, добываясь лицензий, терпя выходы партнеров и в цене, из-за ухудшения времени. Не может же каждый производитель устраивать свои ярмарки, обрабатывать свою инфраструктуру страховых, экспедиторских, информационных компаний. Это все есть на республиканской бирже и постоянно действующей ярмарке. Понятно, изменения менталитета - это дело времени. Но терять его мы не имеем права.

Важным шагом может стать создание в Ташкенте Центральноазиатской хлопковой биржи. Что это значит? Несомненно, подобное решение привлечет к ней крупных иностранных платежеспособных фирм, способных также выставлять свои товары по мировым стандартам. Это настораживает внутренний рынок товаров, поднимает уровень балансируемого спроса и предложения товаров на рынке. Одним из главных вопросов, которые можно решить при продаже хлопка на бирже, - это укороение поступления средств от продажи, а также дальнейшее повышение устойчивости курса национальной валюты за счет покупки ее иностранными фирмами, приобретающими хлопок на бирже. Наконец, мы можем добиться своей котировки цен на хлопковое волокно с учетом цен на мировом рынке. Существующая формула "оптимальная" цены по котировке Ливерпульской или Нью-Йоркской бирж на продаваемый наш хлопок очень громоздкая и порой невыгодная для нас. Это связано с вычетом всех расходов по транспортировке, перевалке, страховке, фрахту. Ведь не секрет, что мы несем колоссальные расходы по хранению хлопка в портах СНГ, поэтому реальная чистая выручка валюты уменьшается.

Продавая свой сверхплотный хлопок свободно по рыночным ценам, у хозяйств появляется возможность приобретать горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения, сельхозтехнику и запасные части под будущий урожай и не просить кредиты у государства.

Дальнейшее углубление экономических реформ в республике требует новых подходов в развитии свободной торговли с партнерами, создания совместных торговых домов, различных торговых объединений.

А. Хамраев.

ОТ РЕДАКЦИИ: В беседе с председателем Узэпбиржторга Ю. Шароновым подняты важные вопросы. Известны и другие проблемы, с которыми сталкивается Узэпбиржторг. Много проблем есть и у хозяйств с реализацией продукции, приобретением техники и т. п. Поэтому приглашаем заинтересованных лиц высказаться по затронутым проблемам.

хотят "по мукам", выбывая разрешение на продажу товаров, добываясь лицензий, терпя выходы партнеров и в цене, из-за ухудшения времени. Не может же каждый производитель устраивать свои ярмарки, обрабатывать свою инфраструктуру страховых, экспедиторских, информационных компаний. Это все есть на республиканской бирже и постоянно действующей ярмарке. Понятно, изменения менталитета - это дело времени. Но терять его мы не имеем права.

Важным шагом может стать создание в Ташкенте Центральноазиатской хлопковой биржи. Что это значит? Несомненно, подобное решение привлечет к ней крупных иностранных платежеспособных фирм, способных также выставлять свои товары по мировым стандартам. Это настораживает внутренний рынок товаров, поднимает уровень балансируемого спроса и предложения товаров на рынке. Одним из главных вопросов, которые можно решить при продаже хлопка на бирже, - это укороение поступления средств от продажи, а также дальнейшее повышение устойчивости курса национальной валюты за счет покупки ее иностранными фирмами, приобретающими хлопок на бирже. Наконец, мы можем добиться своей котировки цен на хлопковое волокно с учетом цен на мировом рынке. Существующая формула "оптимальная" цены по котировке Ливерпульской или Нью-Йоркской бирж на продаваемый наш хлопок очень громоздкая и порой невыгодная для нас. Это связано с вычетом всех расходов по транспортировке, перевалке, страховке, фрахту. Ведь не секрет, что мы несем колоссальные расходы по хранению хлопка в портах СНГ, поэтому реальная чистая выручка валюты уменьшается.

Продавая свой сверхплотный хлопок свободно по рыночным ценам, у хозяйств появляется возможность приобретать горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения, сельхозтехнику и запасные части под будущий урожай и не просить кредиты у государства.

Дальнейшее углубление экономических реформ в республике требует новых подходов в развитии свободной торговли с партнерами, создания совместных торговых домов, различных торговых объединений.

А. Хамраев.

ОТ РЕДАКЦИИ: В беседе с председателем Узэпбиржторга Ю. Шароновым подняты важные вопросы. Известны и другие проблемы, с которыми сталкивается Узэпбиржторг. Много проблем есть и у хозяйств с реализацией продукции, приобретением техники и т. п. Поэтому приглашаем заинтересованных лиц высказаться по затронутым проблемам.

хотят "по мукам", выбывая разрешение на продажу товаров, добываясь лицензий, терпя выходы партнеров и в цене, из-за ухудшения времени. Не может же каждый производитель устраивать свои ярмарки, обрабатывать свою инфраструктуру страховых, экспедиторских, информационных компаний. Это все есть на республиканской бирже и постоянно действующей ярмарке. Понятно, изменения менталитета - это дело времени. Но терять его мы не имеем права.

Важным шагом может стать создание в Ташкенте Центральноазиатской хлопковой биржи. Что это значит? Несомненно, подобное решение привлечет к ней крупных иностранных платежеспособных фирм, способных также выставлять свои товары по мировым стандартам. Это настораживает внутренний рынок товаров, поднимает уровень балансируемого спроса и предложения товаров на рынке. Одним из главных вопросов, которые можно решить при продаже хлопка на бирже, - это укороение поступления средств от продажи, а также дальнейшее повышение устойчивости курса национальной валюты за счет покупки ее иностранными фирмами, приобретающими хлопок на бирже. Наконец, мы можем добиться своей котировки цен на хлопковое волокно с учетом цен на мировом рынке. Существующая формула "оптимальная" цены по котировке Ливерпульской или Нью-Йоркской бирж на продаваемый наш хлопок очень громоздкая и порой невыгодная для нас. Это связано с вычетом всех расходов по транспортировке, перевалке, страховке, фрахту. Ведь не секрет, что мы несем колоссальные расходы по хранению хлопка в портах СНГ, поэтому реальная чистая выручка валюты уменьшается.

Продавая свой сверхплотный хлопок свободно по рыночным ценам, у хозяйств появляется возможность приобретать горюче-смазочные материалы, минеральные удобрения, сельхозтехнику и запасные части под будущий урожай и не просить кредиты у государства.

Дальнейшее углубление экономических реформ в республике требует новых подходов в развитии свободной торговли с партнерами, создания совместных торговых домов, различных торговых объединений.

А. Хамраев.

КОМПЬЮТЕРНЫЙ РЫНОК УЗБЕКИСТАНА

выходит 2 раза в месяц в газетах "Правда Востока", "БВВ" и "Коммерческий Вестник"

экспресс-бюллетень №78 11.12.95

Генеральный спонсор рубрики Узбекско-Британское СР

TEL. XEROX 335425, 391788

КОМПЬЮТЕРЫ И ОРГТЕХНИКА

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like PowerMacintosh 8100/100, Macintosh LC475, Acer Mate 486.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Olivetti M4464DX2, Olivetti M6486DX2, Olivetti 486DX2.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Intelgo, Kron, Xaitek-Invest, OISoft.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like SP-Hilal, KEJAR, VEALINE, Xaruta-Maor.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox 5026, Xerox 5316, Xerox 6003.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Intelgo, Xaitek-Invest, Kron, Hilal.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like MAlAJI-Servis, Kron, Hilal, Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Shezen.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xaitek-Invest, Laser printer, Xerox.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Table with columns: Name, Model, Price. Includes items like Xerox, Paper, Ink.

Учеба в аспирантурах университетов США. The 1996 Freedom Support Act Graduate Fellowship Program. Information about the program, eligibility, and application process.

- Продается (или аренда) мини-мельница. Тел. в Ташкенте: 91-09-49 (с 14.00 до 15.00), 93-04-73.
- Куплю 3- или 4-комнатную квартиру в районе Госпитального рынка или Болгарки. Тел. в Ташкенте 76-92-09.

Водитель с личным автомобилем ищет работу или предлагает услуги. Тел. в Ташкенте 63-69-63.

Утерянную круглую печать частной фирмы "Мақсад РБФ" считать недействительной.

В связи с реорганизацией Сырдарьинского РПП (Сырдарьинская обл., Сырдарьинский р-н) в МТП просим все организации Республики Узбекистан явиться с актами на сверку по двигателям "ЗИЛ-130" и Д-240.

Внимание абонентов городской телефонной сети! В связи с проведением планово-профилактических работ сооружений связи временно, с 15.12.95 по 30.12.95, будет отсутствовать телефонная связь у абонентов, проживающих по адресу: ул. Шота Руставели, дома 43, 51, по АТС-54/55.

Yellow Pages of Uzbekistan. Рекламa на весь год за те же деньги! Впервые Вы имеете уникальную возможность заявить о себе, своих товарах и услугах в мире бизнеса 365 дней в году и 24 часа в сутки.

В Республиканском центре ассортимента и моды 14 и 15 декабря проводится выставка-ярмарка по продаже оптом товаров легкой, пищевой и мебельной промышленности. В работе выставки принимают участие крупные промышленных и торговых фирм Республики Литва.

ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ АТС-44 ГОРОДА ТАШКЕНТА! В связи с переключением на современное цифровое оборудование на АТС-44 с 01.01. 1996 г. вводится повременный учет за исходящие телефонные разговоры внутри города.

Издательский дом "Правда Востока" предлагает по безналичному расчету: видеодвойку "JVC" (ТВ 54 см); видеокассеты "SONY" E-180 CD; музыкальный центр "DAEWOO"; защитный фильтр (стекло, липучки); р/телефон "CITIZEN" 4401 DS; р/телефон "CITIZEN" 999 DS; р/телефон "CITIZEN" 1999; зарядное устройство для аккумулятора; сварочный трансформатор бытового; электровулканизатор; линолеум утепленный (под паркет); химические красители; прямые, активные, кислотные.

Внимание потребителей электроэнергии! Своевременная оплата электроэнергии - в ваших интересах! Это основное условие бесперебойной подачи электроэнергии.

XEROX 3006 ВСЁ В ОДНОМ. Представляем Xerox 3006 - многофункциональный аппарат: скоростной факс на простой бумаге, принтер, копировальный аппарат, сканер. Он необыкновенно удобен и содержит все достоинства многофункционального аппарата.

Для иностранных дипломатических и коммерческих представительств организация сдает в аренду под офис или жилье 2-этажное домостроение со всеми удобствами, состоящее из 5 комнат, со спортивно-культурным центром, с сауной и бассейном.

Организация реализует ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ. модели BACK-UPS - 250 В, 400 В производства фирмы "POWERCOM". Тел.: (3712) 45-91-75, 45-97-31.

Штрихи к портрету

ДИРИЖЕР... СВОЕЙ ЖИЗНИ

Имя Набиджана Халилова известно не только в музыкальном мире. О том, что главный дирижер театра имени Мухоми, народный артист Узбекистана, профессор Ташкентского института искусства был участником войны, не раз писали в газетах.

Он родом из Коканда, перенец в семье усто Абдухалила - мастера по дереву, и Балам-ай, ставшей со временем известной поэтессой. Отец любил музыку, пел и играл на национальных инструментах - нае, танбуре. Мать с увлечением относилась к его увлечению и не сетовала на тяготы провинциальной жизни. Так они воспитывали семерых детей.

Наби рос подвижным мальчиком, учился в школе легко, но на переменах отчаянно любил отбивать пальцами по парте или учительскому столу какой-нибудь ритм. И словно стая воробьев, слетались девочки с тоненькими косичками, начинали танцевать под его аккомпанемент-импровизацию.

Детство кончалось, надо было думать о профессии. Наби поступает в Кокандский нефтяной техникум.

И тут - война. Он, как и многие вчерашние мальчишки, собирает вещмешок и под материнскую молитву покидает родной очаг.

Один из немногих, уже имеющих среднее образование, Наби попадает в Саратовское военное училище, которое временно перебазировалось в Алма-Ату. Возглавлял его генерал И. Ишенко. После шести месяцев обучения Наби отправляют в Язынь, где впервые молодой разведчик участвует в операции по захвату "языка". Первая боевая миссия "За отагу", а сколько еще тяжелых рейдов впереди!

Как многие участники войны, не раз испытавшие смерти в лицо, Набиджан не любит говорить о ней.

- Это страшно... Счастлив, кто выжил, но сколько душ было покинато! Я вспоминаю с ужасом и не могу сдержать слез... Знаете, когда на глазах гибнут боевые друзья, сатанеешь... В 43-м он получил тяжелое ранение в голову - врачи долго боролись за его жизнь. А после выхода из госпиталя попал на Кишиневское направление...

За храбрость, проявленную при освобождении Тирасполя и Кишинева, командир разведывательного взвода Набиджан Халилов был награжден орденом Отечественной войны второй степени и стал почетным гражданином этого города. Затем была Болгария, и снова тяжелое ранение - при освобождении города Хасково...

После войны до 49-го года продолжил военную службу. Но блестяще складывающаяся военная карьера подавлялась другим чувством - любовью к музыке. Для этого потребовалось спецразрешение...

Он поступает в Ташкентскую консерваторию по классу оперно-симфонического дирижирования и композиции. Затем годы учения в аспирантуре.

Глубокий драматизм его музыкальных произведений: сюит для симфонического оркестра, пьесы, оперы и пр. Он и прекрасный интерпретатор музыки - не случайно его имя в числе победителей Международного конкурса дирижеров в Вене.

В свои семьдесят три Халилов не только превосходно водит машину (выезжает за город за травами), но и занимается йогой. Подтянутый, эlegantный, он располагает людей к общению, независимо от возраста.

Набиджан славится и как мастер изготовле-



Марта Ким.

ния наев. Тонкий камыш, пластмасса, дерево - все это может превратиться в чудесный инструмент, издающий в его руках мелодические звуки...

В Халилове есть качество, все реже встречающееся в людях, но всегда ценное - доброта и щедрость. Несмотря на пережитое, он не разменил свой талант, не озлобился. Наоборот, любит жизнь во всех ее проявлениях, потому что умеет управлять ею, как дирижер оркестром, где он всегда первый и главный...

КУПОЛА НАД ТЕРМЕЗОМ

Управляющий трестом "Облколхозстрой" А. Чоршамбиев подписал приказ о перечислении крупной суммы денег на счет восстановления православного храма в Термезе.

Он построен почти сто лет назад - в 1898 году, когда по договору между русским царем и эмирмом бухарским было заключено соглашение о расквартировании в Термезе российской воинской части. В православной церкви Лавра Победоносца Александра Невского проводились богослужения для солдат, офицеров и их семей. Постройка является памятником русской архитектуры.

После 1917 года сюда заросла народная тропа. В церковном помещении в разное время располагались различные мастерские, филиалы городских предприятий, использовалось оно и под жилье.

Четыре года назад городской хокимият передал храм верующим. Созданная не так давно ассоциация "Русская культура" принимает сейчас энергичные меры к его восстановлению.

Совет ассоциации открыл счет, на который поступают средства для восстановления церкви. Причем пожертвования делают люди, принадлежащие к различным конфессиям.

Владимир Ефимов. Соб. корр. "Правды Востока". Сурхандарьинская область.

Красная книга Узбекистана

МЕДВЕДЬ ЗА РЕШЕТКОЙ

Лицом к лицу встретился с тьянь-шаньским бурым медведем в зарослях ежевики. Косолапый собирал ягоды по-особому: захватив лапами охапку колючих ежевичных стеблей, он протискивал их, оставляя на ладонях размазанное жевательное "желе", затем слизывал вкушную массу прямо с вымазанной листовой.

Было это четыре века тому, и силы мои позволили своеобразно отреагировать на неожиданную встречу: белокоготный ринулся вверх по тропе, я же - в противоположную сторону. Перепугался, хотя медведь не собирался нападать. Вообще медведи, обитающие в горах центральноазиатских государств, миролюбивые, и каверзу можно ждать только в случае, если зверю грозит опасность. Агрессивна сама с медвежатами. Раненый медведь отомстит обидчику. Нельзя брать припятанную медведя пищу в его "скоренье".

Практически во всех государствах тьянь-шаньский бурый медведь находится под охраной закона и числится в красных книгах Казахстана, Узбекистана, Кыргызстана, Таджикистана как редкий исчезающий вид, в силу усиленной хозяйственной деятельности человека. Беспокоит медведя многочисленность геолого-разведочных партий, поисковые экспедиции, пасущийся скот в местах кормовых участков медведей. Фактор трево-



жит для этого крупного зверя особенно сильно отражается на размножении. Животные с трудом находят укромные уголки для жизни и продолжения рода.

Совсем недавно, в минувшем году, летом мне удалось увидеть следы белогокоготного медведя на звериной тропе в Заамнинском национальном парке. Встреча образовалась, медведи еще не оставили эти прекрасные места, напоминающие по красоте Швейцарские Альпы. Тьянь-шаньский бурый медведь относится к семейству медведей, но наш подвид особенный, у него белые котки. Их хорошо демонстрирует мишка, попавший за решетку в Ташкентский зоопарк. В его сверлящем взгляде словно бы звучит немой укор: за

что, мол. В самом деле, за что звери в этом зоопарке находятся в тяжелых условиях. Клетки тесные, питание не отвечает рациону зверей, обитающих в природных условиях, санитарное состояние "жилищ" до обидного грязное. В таких условиях ни один обитатель из крупных хищных зверей не может показывать нам во всем своем величии, красоте и проявленных индивидуальных особенностях их эволюции - науки о поведении животных.

Сегодня соборять этого мишки в горах Чаткальского хребта, Заплатного Тьянь-Шаня, в Туркестанском, Кураминском, Нураинском хребтах уже наши подрастающая берлога и в декабре отправляются на зимний сон. Самки к марту выйдут из берлоги с одним-двумя медвежатами. Медведи-самки живут отдельно, мать не позволяет им заниматься воспитанием малышей. Учить уму-разуму потомство у медведицы позволено только медведицам.

Хорошо бы каждому мишке в Западном Тьянь-Шане создать такие экологические условия, каких требует их биологический внутренний зов.

Афанасий Лесняк. Доцент кафедры охраны окружающей среды Ташкентского аграрного университета. Фото Г. Клянова.

ГЕШЕР - ЗНАЧИТ МОСТ

У всех народов мост олицетворяет символ связи и сотрудничества, веры и взаимопонимания. Строя наш "гешер" - мост, мы протягиваем руку дружбы и доверяем всем гражданам суверенного Узбекистана, независимо от нации и вероисповедания...

Эта мысль красной строкой проходила на вечерах, который был организован в Республиканском интернациональном культурно-туристическом центре по инициативе посольства Государства Израиль и его культурно-информационного центра, работающего под эгидой Израильского фонда культуры и просвещения в дисагоре. Встреча проходила в рамках торжеств, посвященных третьей годовщине принятия Конституции Республики Узбекистан.

По замыслу организаторов вечера это был очередной выпуск устного журнала "Мост", родившегося в Израильском культурно-информационном центре, который уже три года действует в ташкентском Дворце швейников. Но на этот раз аудитория читателей, слушателей и зрителей намного расширилась.

Директор Интерцентра Карим Расулов напомнил собравшимся, что этот международный Дом дружбы объединяет более 80 республиканских, областных и городских национальных культурных центров - представителей 25 диаспор, проживающих в Узбекистане. Число таких центров увеличивается с учетом того, что у нас проживают граждане свыше ста национальностей и народностей. Как образно высказалась глава Татарского культурно-просветительского центра Альфия Халимова, Интерцентр - это своеобразная ООН в миниатюре.

Израильский посол г-н Моше Гец рассказал, что его страна в числе первых признала независимость Узбекистана, о том, как расширяются экономические и культурные связи между двумя государствами.

В качестве яркого примера такого сотрудничества была продемонстрирована продукция узбекско-израильского СП "Тешахубудин Зайнутдинов".

льда-Таш", в частности, модульные компьютерные системы связи "Коннекс" - оригинальные изделия, спроектированные и изготовленные на основе передовой технологии, совмещающей программное обеспечение с новейшей микропроцессорной электроникой. Такие системы связи сейчас действуют в ряде иностранных посольств в Ташкенте, министерствах, ведомствах, фирмах и других учреждениях Узбекистана.

Собравшимся были показаны видеопленки и периодическая литература об истории, традициях и обычаях еврейского народа, о достижениях в области науки, технологии, культуры и просвещения Израиля. Одна из сотрудниц израильского посольства поведала о том, как в годы минувшей войны узбекский народ принял десятки тысяч эвакуированных евреев, что спустя более полувека ей, внучке, удалось благодаря простым людям разыскать могилы своих предков в Наманганской области. Ностальгические стихи о детстве и юности, проведенных в Ташкенте, прочитал поэт Рудольф Баренский. В исполнении народного артиста Узбекистана Мансура Ташматова, недавно побывавшего в гастролях в Израиле, прозвучали песни на узбекском, русском, английском и иврите. Музыкальную страницу "Моста" дополнил молодежный ансамбль Израильского культурно-информационного центра. В его репертуаре были мелодии разных народов, в том числе "Шир ле шалом" - "Песня миру". Та самая, что пел на митинге на тель-авивской площади Царей премьер-министр Ицхак Рабин за несколько минут до своей трагической гибели от пуля экстремиста...

Итак, в ташкентском Интерцентре родилась новая традиция. Подобные вечера планируются проводить совместно с другими иностранными посольствами и представительными международными организациями в Узбекистане.

Шахабудинов Зайнутдинов.

ПОДАРОК МОЛДАВСКИХ ДРУЗЕЙ

День Конституции Республики Узбекистан для воспитанников Дома ребенка, расположенного в Юнусовском районе столицы, стал радостным вдвойне. Побывавшие в этот день в Доме ребенка супруги сотрудников посольства Республики Молдова в Узбекистане, сердечно поздравив его воспитанников с праздником, перелили им подарок от имени кишиневского акционерного объединения "Стява" - на 20 тысяч сумов различной одежды.

После визита Президента Узбекистана Ислама Каримова в Молдову и визита премьер-министра Молдовы Андрея Сангели в Узбекистан дружественные и взаимовыгодные связи между нашими странами получают все большее развитие, - сказала супруга Чрезвычайного и Полномочного Посла Молдовы в Узбекистане Г. Дулуз. - Узбекистан в числе первых протянул руку помощи молдавскому народу, пострадавшему в прошлом году от стихийного бедствия. А нынешним летом 120 детей из Приаралья - зоны экологического бедствия, отдохнули в Молдавии. Уверена, что дружба и сотрудничество между нашими народами будут крепнуть и развиваться.

Махалля имени Алишера Навои в кургантинском колхозе имени Ш. Мирзаева по праву считается одной из тех в Сурхандарье, где люди живут полнокровной, интересной жизнью. Это сообщество людей трудолюбивых, уважительно относящихся друг к другу.

Махаллинский комитет возглавляют председатель Х. Артыков и секретарь Д. Каримова - люди инициативные, охотно поддерживающие любое хорошее предложение, не жалеющие сил для того, чтобы намеченное как можно скорее претворилось в жизнь.

На одном из собраний зашла речь о том, как важно развивать народное творчество. С трепетной гордостью пожилые люди, что молодежь не очень-то осваивает мастерство отцов и дедов. Сейчас в махалле уже действуют кружки резьбы по дереву и металлу, гончарному делу. Девушки шьют и вышивают тюбетейки, сюзаны, свадебные наряды. Большим успехом у жителей пользуется национальный ансамбль песни. Создается небольшой музей, в котором будут собраны предметы старого и современного быта.

Кроме того, махалля оказывает необходимую материальную помощь нуждающимся. Ее получают одинокие пенсионеры, инвалиды, многодетные семьи. Причем не только деньгами, но и продуктами - бесплатно или по сниженным ценам. Из фонда махаллы выделяются средства для оказания помощи больным в приобретении лекарств.

Недавно махалля имени Алишера Навои посетила находившаяся в Сурхандарье супруга представителя ООН в Республике Узбекистана госпожа К. Малик. Она ознакомилась с творчеством жителей махаллы, их жизнью и бытом.

Владимир Нейбург. Соб. корр. "Правды Востока".

Спорт

Футбол

НА СНЕГУ БЫЛО ЖАРКО

Завершился Всемирный день футбола, посвященный 50-летию ООН

Эта новая инициатива Международной федерации футбола (ФИФА), объединяющей под своим флагом любителей кожаного мяча 181 государства. Но вот в телемарафоне организаторами были включены только десять стран. И среди них - Узбекистан, что свидетельствует об авторитете нашего футбола. По космической спутниковой связи трансляция матчей началась в Норвегии 9 декабря, а завершилась на следующий день в Париже.

В Узбекистане на заснеженных футбольные поля вышли и стар, и млад. Различные призы и награды, учрежденные хокимиятами, спонсорами, заводами и фабриками, школами и вузами, оспаривали более 200 коллективов физкультуры во всех областях и районах республики, а также в Каракалпакстане.

Во Всемирный футбольный телемарафон были включены сюжеты матча за суперкубок Ташкента. На стадионе МХСК встретились чемпион второй лиги - команда трамвайно-троллейбусного производственного управления (ТТПУ) и обладатель Кубка города - "Шайхантаур". С приветствием к

ним обратились председатель Республиканской федерации футбола, министр внутренних дел Узбекистана Закир Алматов, представитель ООН в республике Христов Бакуот. На стадионе впервые развевались три флага - ООН, ФИФА и Республики Узбекистан.

Игра получилась несколько сумбурной. Сказалось, видимо, волнение, да и сезон уже закончился, ребята были не в лучшей форме. К тому же футболисты долго не могли приспособиться к запорошенному полю. Отсюда - ошибки. Но вот азарта игрокам было не

занимать. Этим-то и отличаются кубковые матчи. На снегу им было жарко.

Редкие голевые моменты так и не использовались. Дошло дело до послематчевых пенальти. Удачливый оказался вратарь ТТПУ Дмитрий Шишов, сумевший отразить два одиннадцатиметровых удара.

Суперкубок Ташкента вручен представителем трамвайно-троллейбусного производственного управления.

Кстати, к Всемирному дню футбола было приурочено награждение победителей в клубном первенстве города. Среди молодежных команд первое место заняли воспитанники Республиканского училища олимпийского резерва, которые в этом году сумели опередить четырехкратного победителя - "Пахтакор".

В пятый раз подряд на высшую

Спорт

Отовсюду обо всем

ПОШУТИЛИ

Злую шутку сыграли челябинские водители над своим собратом-ташкентцем. Работник автохозяйства пригласил друзей "на тепломощь" - распитие технического спирта. Засиделся за полночь, играл в карты и судачил о том, что от этого напитка, бывает, сплунит, если не знаешь меры. Хозяин заснул, а друзья тем временем задрали окна, выключили свет и начали будить приятеля: "Савай карты - твоя очередь". Тамноту прорезал страшный вопль: "Мужики, помогите, ослеп!" Шелкнул выключатель, пьяный с трудом пришел в себя, а потом кинулся на штурноки с кулаками. Счастливое исленение скрепили новой порцией опасного напитка.

КАРДИОГРАФ КАК СРЕДСТВО САМОЗАЩИТЫ

Медицинская аппаратура может быть использована не только для оказания помощи больному, но и как средство самозащиты...

В Воркуте бригада "Скорой помощи" приехала в один из домов по улице Димитрова. Вызов оказался ложным. При выходе медиков из подъезда к ним подскочил какой-то мужчина, схватил фельдшерницу за воротник пальто, ударил ее по голове бутылкой и сорвал меховую шапку. Однако тут же получил удар по собственной голове... кардиографом. Этим инструментом, вырвав коллегу, воспользовалась в нетрадиционных целях врач "Скорой помощи". Отбавур у шокированного грабителя шапку, труженицы медицины поехали к ожидающим их больным.

ЖЕНА СТРАШНЕЕ СУДА

У нижегородца Анатолия С. ночью из машины украли запасное колесо. В результате от приговора судом к году исправительных работ. А все потому, что жена, осерчала, велела ему "достать колесо где угодно" и возвращаться домой без колес не советовала. Вот и снял он колесо с "жигуленки", стовывшего перед одним из домов, на трем и поехал. Хорошо еще, что трудовой коллектив взял похитителя на поруки. Но 20 процентов из зарплата ему все-таки придется выплачивать в доход государства.

(Об этих курьезных случаях рассказали газеты).

Коллектив Республиканской средней специальной школы-интерната искусств выражает глубокое соболезнование в связи со смертью матери ХАЛИДЫ-АЯ.

Работник оптико-экспериментального перерабатывающего завода НПО СВВ выражает глубокое соболезнование заместителю директора Т.З. Зиядуллаева по поводу трагической смерти сына ЗИЯДУЛЛАЕВА Эркина Тулгановича.

Хокимият Кыргайского района, районный совет ветеранов войны и труда скорбит по поводу кончины участника войны и заслуженного работника народного образования Республики Узбекистан УМАРОВА Туленбергана и выражает глубокое соболезнование родным и близким покойного.

Дартс для всех

РЕЙТИНГ СИЛЬНЕЙШИХ

не изменился после IV международного турнира по дартсу памяти Мирзы Султана, который прошел в Ташкенте под патронажем "Правды Востока" и с помощью фирм-спонсоров "Грифон" и "Мирза-Ахмад".



Как и ожидалось, первое место среди мужчин занял 17-летний Владимир Гилев из Алматы. Теперь он двукратный победитель турнира.

Победа досталась без видимых усилий. Все дартсмены повержены со счетом 3:0, лишь в полуфинале Владимир уступил один лог своему давнему сопернику из Гулистана - Тулкину Ташмутову.

Нынешний год не был богат на соревнования, - рассказывает тренер Владимира Рафкат Вахитов. - Турниры прошли лишь в Гулистане и Сырдарье. Кстати, в первенстве области Гилев оказался вторым. Был именной вызов на

открытый чемпионат США, но из-за финансовых трудностей мой ученик не смог туда попасть. Пока, как говорится, варится в собственном соку. Безусловно, Владимир может успешно выступить на различных турнирах, завоевать престижные призы и прославить своих спонсоров. Убедительный выигрыш четвертого мемориала - тому свидетельство.

Финал среди женщин получилась упорным. Встретились Светлана Воробьева, выступающая за дартс-клуб фирмы "Ташкент-Спортинформ", и Амалия Усманова, тренер по стрельбе из лука СДЮСШОР №22. Обе в разные годы уже были победительницами турнира ламыи Мирзы Султана. Крпече нервы оказались у Амалии, которая в пятом луе склонилась чашу весов в свою сторону - 3:2. Усманова не только сама

успешно продолжает участвовать в соревнованиях, но и организовала дартс-секцию при СДЮСШОР №22. Это пока единственный тренер в республике, которая занимается с детьми. Лучшие из них выступают во взрослых турнирах и уже имеют рейтинговые очки в квалификации ведущих дартсменов Узбекистана.

Представительными получились соревнования среди дипломатов и бизнесменов. Первое место занял главный геодезист турецкой фирмы "Ай-Сель" Ахмет Кескин, который не без труда выиграл в финале у советника посольства Кыргызстана Акылбека Джумабаева. Последний является вице-президентом международного дартс-клуба, который создан весной нынешнего года и членами которого являются около семидесяти работников посольств и ин-

тернатных фирм. Третье место занял Джин Леонард из посольства США. А вот в командном зачете лучший результат показали дартсмены из посольства Украины, во втором месте - фирма "Ай-сель", за ними - команды посольств США и Кыргызстана.

В центре внимания организаторов были дартсмены-инвалиды. В торжественной обстановке призы были вручены Санану Алиеву, Александру Свиридову, Калыру Умарову, Игорю Лосскому, Сергею Бернскову, Дмитрию Моношину, Сергею Циулу. Все они были окружены большой заботой.

А в турнире журналистов победили фотокорреспондент газеты "Азия юн-пресс" Севеолот Сучков, который в финале выиграл у фаворита соревнований, нештатного фотокорра "Правды Востока" Алексея Кондрашкина.

Махалля

СООБЩЕСТВО ЛЮДЕЙ ТРУДОЛЮБИВЫХ

Махалля имени Алишера Навои в кургантинском колхозе имени Ш. Мирзаева по праву считается одной из тех в Сурхандарье, где люди живут полнокровной, интересной жизнью. Это сообщество людей трудолюбивых, уважительно относящихся друг к другу.

Махаллинский комитет возглавляют председатель Х. Артыков и секретарь Д. Каримова - люди инициативные, охотно поддерживающие любое хорошее предложение, не жалеющие сил для того, чтобы намеченное как можно скорее претворилось в жизнь.

на народное творчество. С трепетной гордостью пожилые люди, что молодежь не очень-то осваивает мастерство отцов и дедов. Сейчас в махалле уже действуют кружки резьбы по дереву и металлу, гончарному делу. Девушки шьют и вышивают тюбетейки, сюзаны, свадебные наряды. Большим успехом у жителей пользуется национальный ансамбль песни. Создается небольшой музей, в котором будут собраны предметы старого и современного быта.

Кроме того, махалля оказывает необходимую материальную помощь нуждающимся. Ее получают одинокие пенсионеры, инвалиды, многодетные семьи. Причем не только деньгами, но и продуктами - бесплатно или по сниженным ценам. Из фонда махаллы выделяются средства для оказания помощи больным в приобретении лекарств.

Недавно махалля имени Алишера Навои посетила находившаяся в Сурхандарье супруга представителя ООН в Республике Узбекистана госпожа К. Малик. Она ознакомилась с творчеством жителей махаллы, их жизнью и бытом.

Владимир Нейбург. Соб. корр. "Правды Востока".

Главный редактор Р. А. Сафаров

Редакционная коллегия: И. Абдукаримов, В. Дегтярев (отв. секретарь), С. Зинин, Л. Кабирова, Д. Камалов, П. Ким, С. Мансуров-Ковригенок, Ф. Муминов, О. Филимонов (зам. главного редактора), М. Хазраткулов, Ю. Хамидов, Б. Хасанов (зам. главного редактора), Р. Шагулямов.

Редакция рукописей не рецензирует и не возвращает. Мнения авторов публикуемых материалов могут не отражать позицию редакции.

Наш адрес: 700000, Ташкент, ГСП, ул. Матбуотчилар, 32. Телефон для справок: 33-15-20.

РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ: Издательский дом "Правда Востока". Тел.: 33-58-90, 36-54-72, юнм. 442, факс (3712) 33-58-90.

Выходит 5 раз в неделю. Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л.

Время подписания в печать по графику 21.00. Номер подписан в 20.20

Индекс: 64572 Рег. № 3

Заказ Г - 0547

1 2 3 4 5 6