

ПРАВДА ВОСТОКА

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

27

марта

2007 года

вторник

№ 58 (25999)

Цена свободная

Об открытии девятого пленарного заседания Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан

Девятое пленарное заседание Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан открывается в городе Ташкенте 29 марта в 10 часов утра в зале заседаний Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан.

К сведению членов Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан

Регистрация членов Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан будет производиться 28 марта с 9.00 до 18.00 часов в фойе здания Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан.

ГОД СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ



У двухлетней Фирузы - голубые глаза. Это и определило выбор имени. Как называли ее прежде, никто не знает. У крохи уже есть свое маленькое, но несчастливое прошлое. От нее, как от тяжелого жизненного груза, избавилась родная мать. Подкинула истощенную девочку в реабилитационный центр. И уже оттуда малышка попала в приемную семью SOS-детской деревни Самарканда. Здесь и выбрали ей имя, дали фамилию. Но главное - выжили, отогрели лаской и любовью, поставили на ножки постоянным уходом и заботой. Не узнать теперь в резвой и жизнерадостной Фирузе бывшего заморыша, отвергнутого родным материнским сердцем.

Сегодня в SOS-детской деревне Самарканда про-



ФОРМУЛА ЛЮБВИ: ДОМ ПЛЮС СЕМЬЯ

живает шесть семей, в которых воспитываются 35 детей. В ожидании маленьких новоселов - еще восемь коттеджей, сданных строителями под ключ. На фоне голубого неба и зеленых газонов дома кажутся особенно аккуратными, уютными. Уже к лету, к моменту официальной презентации, и в других коттеджах будут звучать детские голоса.

- SOS-детская деревня - это одна из форм помощи детям, оставшимся без попечения родителей, добавляет директор деревни Феруз Эгамбердиев, поведавший не одну маленькую трагедию, случившуюся с его питомцами. - Помощь базируется на четырех принципах: каждый ребенок нуждается в маме, в своих братьях и сестрах, собственном доме, любви и атмосфере добра.

Однако пришлось это сделать по личным мотивам. И вдруг совершенно случайно услышала, что объявили набор на должность мам в детскую деревню. Сразу почувствовала: это для меня! Подала заявление - как оказалось, одной из первых. Прошла конкурсный отбор, после чего меня направили на учебу.

На специальных курсах Рахима пополнила свой многолетний материнский опыт новыми знаниями по педагогике, психологии, медицине. А вскоре состоялось ее первое знакомство с приемными детьми, которых она сразу приняла в свое сердце, как родных. Иначе и быть не могло. Все трое - сироты. А у Рахимы - столько неистощенной доброты, нежности и ласки...

(Окончание на 4-й стр.)
Фото Тохира Норкулова (УзА).

МАМА РАХИМА

- Хотите взглянуть, как мы живем? - предложила Рахима Курбангалиева и отворила двери. Дом удивил простором, продуманной планировкой. Автономное отопление, водогрейное устройство и другие составляющие домашнего комфорта.

В комнате Дианы примостились рядышком белокурые красавицы куклы - подарки мамы. В спальне малышек на видном месте - машинки и наспех сброшенные домашние тапочки.

- Это Милан в школу торопился, - заметила Рахима, не став, однако, прибирать с ковра обувь. - Сделает это сам, когда вернется с занятий. С Миланом мы уже успели

познакомиться. Ранец за плечами, улыбка во все лицо. И слова, от которых дрогнет любое женское сердце: "Ты самая красивая мама! И добрая!" - Ну, все, сынок, беги. И будь осторожен!" - напустила на себя строгость счастливая мама. Милан неохотно выпорхнул из объятий и, помашав нам рукой, заспешил со двора.

Счастливая Рахима себя назвала сама. И пояснила: - Я выросла в большой и дружной семье и мечтала создать такую же. Но так уж сложилось, что отрадой в жизни стала единственная дочь. Она уже взрослая, самостоятельная. Считаю, сама судьба помогла мечте сбыться. Никогда не думала, что передо мной в Самарканд из сто-

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

В Ташкенте Ассоциация предприятий и организаций информационных технологий Узбекистана (ИТ-ассоциация Узбекистана) и компания Microsoft подписали соглашение о сотрудничестве в области информационных технологий.

Установление партнерских связей нацелено на содействие внедрению новых информационных технологий в Узбекистане, развитие высококачественной информационной и телекоммуникационной инфраструктуры, а также налаживание и укрепление контактов между общественными, государственными и коммерческими структурами в сфере информационных технологий.

Указом Президента Узбекистана Ислама Каримова "О дальнейшем развитии компьютеризации и внедрении информационно-коммуникационных технологий" от 30 мая 2002 года определены практические меры по реализации стратегических приоритетов в области ИКТ. Они предусматривают в том числе и налаживание долгосрочного сотрудничества с зарубежными партнерами, которое будет способствовать скорейшей интеграции Узбекистана в мировое информационное сообщество.

Исполнительный директор Ассоциации предприятий и организаций информационных технологий Узбекистана Ильхом Абуллаев подчеркнул, что принятый меморандум свидетельствует о заинтересованности лидеров международного ИТ-рынка, и в частности компании Microsoft, развивать бизнес в Узбекистане. При этом речь идет не только о коммерческих интересах, но и о многоплановой совместной деятельности по развитию информационного общества в Узбекистане. Одним из таких динамичных направлений является партнерство ИТ-ассоциации Узбекистана и компании Microsoft по созданию в Ташкенте Центра компетенции по электронному управлению.

Виктор Николаев, Корр. УзА.

ВЫСТАВКИ

Эта выставка называется "Образование и карьера" - вполне по-современному. Но название, вынесенное в заголовок, - образование и будущее - к ней тоже вполне бы подошло. Потому что за современным словом карьера для большинства молодых людей иногда стоит простое понятие - будущее.

Далеко не все поднимаются в жизни по ступенькам служебной лестницы, но все молодые люди озабочены тем, чтобы найти в жизни работу по душе и по силам.

На календаре заканчивается первый месяц весны. До заветного дня, когда юноши и девушки получат свидетельства об окончании девятого класса и первой ступени среднего образования - всего ничего. Дальше предстоит им и их родителям сложный выбор - лицей или колледж.

Организаторы выставки - УП "SSP - Экросонтаст" Торгово-промышленной палаты Респуб-

лики Узбекистан при поддержке и участии Министерства высшего и среднего специального образования, а также управление среднего специального и профессионального образования столицы. Ее цель - привлечение общественного интереса к профессиональному образованию, информирование молодежи о возможности его получения в Узбекистане и других странах, распространение дан-



ОБРАЗОВАНИЕ И БУДУЩЕЕ

ных о вакансиях, представление последних достижений индустрии образования.

Ташкентские профессиональные колледжи и академические лица представлены на ней не только проспектами, стендами и фотографиями, но и работами своих питомцев. Эта яркая наглядность безусловно поможет многим юношам и девушкам выбрать дело по душе.

В Сергелийском политехническом профессиональном колледже учеба ведется по восьми направлениям на узбекском и русском языках. Всего учится 1200 человек. В прошлом году приняли пятьсот, в этом, говорит преподаватель по спецпредметам, а прошле - по шейному делу Хидохон Джалалова, гото-

вы принять на сто человек больше.

Мирзо-Улугбекский промышленный профессиональный колледж имеет тесные связи с Ташкентским государственным техническим университетом, куда ежегодно поступает каждый десятый выпускник колледжа. Здесь, как и во многих других колледжах, представленных на выставке, все условия для хорошей учебы: три компьютерных класса, шесть лингафонных кабинетов, по последнему слову техники оборудованы лаборатории химии, физики и электротехники. Имеются спортивный и тренажерный залы, все учащиеся имеют возможность получить смежную специальность водителя категории "ВС".

Так обстоятельно представлены все профессиональные колледжи и академические лица. Понятно почему в залах выставки так много юношей и девушек, тем более что преподаватели и другие представители учебных заведений готовы ответить на все вопросы.

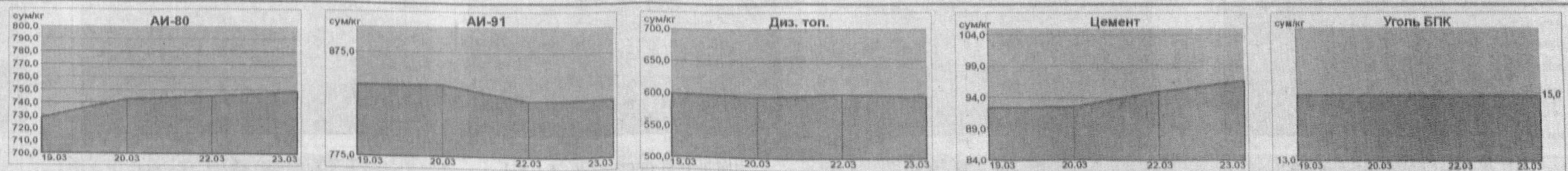
А чтобы они могли себе представить и дальнейший жизненный путь, международная выставка приглашает их к стендам высших учебных заведений, в том числе и зарубежных. Можно узнать об условиях поступления в Национальный авиационный университет Украины или Балтийскую международную академию в Риге, отучившись в которой на русском языке получишь диплом, признанный во всех европейских странах.

Широко представлены и различные учебные центры, в том числе международные, учреждения среднего специального профессионального образования, центры программного обучения, обучающие центры для детей, национальные и международные организации и ассоциации, языковые центры, институты повышения квалификации, агентства по обучению и трудоустройству за рубежом.

Могут только посоветовать каждому юному жителю Ташкента и его родителям: обязательно побывайте на этой выставке, она стоит того.

Кира Яковлева, Фото Рашида Галиева.

Динамика рынка за неделю



УЗРТСБ БЕНЗИН (80) 748,8 ▲ +3,5 БЕНЗИН (91) 831,0 ▲ +1,9 ДИЗ.ТОПЛИВО 595,9 ▼ -3,2 ЦЕМЕНТ(М400 Д20) 96,8 ▲ +1,7 УГОЛЬ(БПК) 14,9 ▲ +0,01

ЭХО НЕДЕЛИ

КУРС - НА УКРЕПЛЕНИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА И СОЦИАЛЬНУЮ ЗАЩИТУ

Визит министра иностранных дел Словацкой Республики Яна Кубиша, Указ Президента Узбекистана "О мерах по дальнейшему совершенствованию и укреплению системы социальной защиты населения" и торжества по случаю Навруза стали главными событиями минувшей недели.

На встрече, состоявшейся в резиденции Оксарой, Президента Ислам Каримов и глава внешнеполитического ведомства Словацкой Республики Ян Кубиш обсудили ряд актуальных вопросов, касающихся дальнейшего углубления и развития узбекско-словацких отношений. В ходе состоявшегося конструктивного диалога были рассмотрены возможности разработки и реализации новых совместных проектов в различных направлениях. По оценкам политологов и экономистов, прошедшая встреча позволит сблизить народы двух стран, существенно расширит взаимовыгодные дружественные связи в торговле, переработке сельскохозяйственной продукции, фармацевтике, легкой промышленности и других отраслях экономики.

С момента установления двусторонних дипломатических отношений между Узбекистаном и Словацкой Республикой (1993 год) в нашей стране уже созданы и успешно действуют порядка десяти совместных предприятий. И это количество непременно будет расти, укрепляя экономический потенциал двух независимых государств.

К социально значимым событиям, происшедшим на минувшей неделе, относится Указ Президента "О мерах по дальнейшему совершенствованию и укреплению системы социальной защиты населения". Он является логическим продолжением широкомасштабной политики государства по обеспечению роста уровня жизни и благосостояния населения. Предусматривая существенное увеличение бюджетных ассигнований на оказание материальной помощи малообеспеченным семьям, повышение оплаты труда работников социальных учреждений и укрепление их материально-технической базы, принятый документ, по мнению многих отечественных и зарубежных аналитиков, помимо социального, содержит и нравственный характер. Он еще раз подчеркивает гуманные черты национального менталитета - уважение к старшим, милосердие, бескорыстную помощь нуждающимся. Эти непреходящие ценности узбекского народа в очередной раз проявились и в преддверии Навруза - праздника, уходящего корнями в глубь веков.

Практически во всех регионах республики прошла благотворительная акция "Саховат", к которой активно подключились фермеры, промышленники, бизнесмены и предприниматели. Деловые круги страны помогли решить нуждающимся гражданам имеющиеся проблемы, привнесли в их сердца праздничное настроение.

На этой ноте прошли и сами торжества по случаю Навруза - символа нежности, красоты, обновления, доброты и милосердия. Никто из больных, инвалидов и пожилых людей, малообеспеченных граждан в этот день не был оставлен без внимания. Во всех махаллах, которых в республике насчитывается около 10 тысяч, были накрыты праздничные дастарханы, звучали добрые слова, вручались подарки.

Именно такая духовная среда, как подчеркнул в своем праздничном приветствии к народу Узбекистана Президент страны, служит прочной основой и гарантом достигнутых за последние годы успехов и высоких рубежей на пути построения демократического общества.

Сергей Левченко.
Корр. "Правды Востока".

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Руководитель фермерского хозяйства "Хужаёр ота" Кашкардинской области Тура Рахмонов победил в номинации "Лучший фермер-хлопкороб", лучшим фермером-зерноводом стал руководитель фермерского хозяйства "Покиза-Н" Аккурганского района Ташкентской области Абдували Каримов. Лучшей женщиной-предпринимателем признана ремесленница из города Ахангарана Ташкентской области Зарифа Баходирова. Самым молодым предпринимателем признана Садокат Юлдашева из города Джизака, в номинации "За заслуги в обучении молодежи профессии на основе программы "Устоз-шогирд" победила Мухаббат Кучкарова из города Бухары. Лучшим финансовым учреждением признан Кашкардинский областной филиал "Микрокредитбанка". Лучшей организацией по обучению бизнесу назван столичный центр "Келажак илми", в номинации "Лучший студенческий проект" победила студентка Ташкентского государственного технического университета Наргиза Файзиева.

Программа развития ООН награждена за "Лучший проект по техническому содействию".

ОПРЕДЕЛЕННЫ ПОБЕДИТЕЛИ

В номинации "Лучший журналист" победили в области телевидения - обозреватель телерадиоцентра "Узбекистон" Мохини Камолова. Интернет-изданию - корреспондент "Узрипор" Лайло Рустамова, печатному изданию "Сирдарё хакикати" Мамадали Ахмедов.

По основным направлениям конкурса "Лучшим предпринимателем" признан руководитель частного предприятия "Уруг яшил отини" Самаркандской области Зайниддин Ахроров. "Лучшим фермером" - руководитель фермерского хозяйства

"Тайимбет" Республики Каракалпакстан Сарсенбой Сейтназаров, "Лучшим ремесленником" - Садыкжон Негматов из Андижанской области.

Им вручены призы Президента Республики Узбекистан - автомобили "Матиз".

Коллектив фермерского хозяйства "Тайимбет" в прошлом году достиг очень высоких результатов. Государству введено 185 тонн хлопка, 410 тонн пшеницы, 800 тонн риса. Среднегодовой оборот средств хозяйства, где трудится 96 человек, превысил 478,9 миллиона сумов.

- В достигаемых нами весомых результатах, - сказал руководитель фермерского хозяйства С.Сейтназаров, - важным фактором является огромное внимание, уделяемое руководителем государства Исламом Каримовым широкому развитию фермерского движения. В ответ на такую заботу мы намерены трудиться еще более плодотворно и эффективно, внести свой вклад в развитие промышленности на селе. Для этого намерены еще более расширить ассортимент товаров народного потребления, производимых в цехах нашего производства.

В мероприятии принял участие заместитель Премьер-министра Республики Узбекистан А.Арипов.

Н.Абдураимов.
Корр. УзА.
Фото Д.Юсупова (УзА).



В РАМКАХ ДИАЛОГА КУЛЬТУР

В штаб-квартире ЮНЕСКО в Париже состоялось подписание Меморандума о взаимопонимании между Фондом "Форум культуры и искусства Узбекистана" и организацией ООН по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО).

Узбекистан известен всему миру как страна древней и уникальной культуры, внесшей огромный вклад в развитие человеческой цивилизации. Наследие наших великих предков - таких, как Амир Темуэр, ал-Хорезми, Беруни, Абу Али Ибн Сино, Улугбек, Навои, Бобур и других известных государственных деятелей, философов, ученых, поэтов - имеет поистине общемировое значение. Торжества, посвященные юбилеям многих из них, широко отмечались международной общественностью под эгидой ЮНЕСКО. Многие города Узбекистана - подлинными музеи по открытым небом с пылкими отреставрированными древними дворцами, минаретами, мавзолеями, мечетями, старинными площадями. Сегодня в Список всемирного наследия ЮНЕСКО внесены Самарканд, Бухара, Хива, Шахрисабз и еще около 40 архитектурных и культурных объектов Узбекистана. При участии этой международной организации реализуется целый ряд проек-

тов, направленных на сохранение и развитие многогранного историко-культурного наследия нашего народа. Ежегодно тысячи туристов, исследователей из разных уголков земли стремятся побывать в стране, народ которой после обретения независимости не только сумел сохранить, но и успешно преумножает свое великое достояние.

Деятельность Фонда "Форум культуры и искусства Узбекистана" нацелена на поддержку нашего традиционного национального искусства, на широкую пропаганду за рубежом богатой узбекской культуры, в которой гармонично переплетаются древние традиции и современность. Для реализации своих проектов он сотрудничает со многими международными организациями. Среди наиболее значимых совместных мероприятий фонда и представительства ЮНЕСКО в Узбекистане - Ташкентские биеннале и Фото-биеннале, второй молодежный кинофестиваль молодых режиссеров стран Цент-

ральной Азии "Иждий парвоз" ("Творческий полет"), открытие Школы керамики в Ташкенте.

Как сообщили корреспонденту УзА в пресс-службе Фонда "Форум культуры и искусства Узбекистана", в эти же дни в столице Франции открылось представительство фонда, сразу организовавшее две крупные акции. В парижском выставочном комплексе "Carrousel du Louvre" с большим успехом прошел концерт узбекской музыки и танца, в программу которого органично вошел и показ коллекций ведущих модельеров из Узбекистана, использующих в своем творчестве национальные мотивы. В Люксембургском дворце Сената Франции состоялось открытие фотовыставки "125 лет узбекской фотографии". Ранее эта экспозиция демонстрировалась в России, Китае, Бельгии, Люксембурге, Японии, Германии и Украине.

Как отметил участвовавший в этих мероприятиях сенатор французского парламента Аймери де Монтегю, подписание Меморандума между фондом и ЮНЕСКО и открытие представительства фонда в Париже стали важными событиями в культурной жизни Европы, они послужат расширению диа-

лога культур Востока и Запада.

Таково мнение и генерального секретаря Французской академии "Изучение истории и культуры эпохи Темуридов" Фредерик Брессан, которая подчеркнула, что интерес к Узбекистану во Франции постоянно растет, и теперь общественность этой страны сможет ближе познакомиться с историей и культурой узбекского народа.

Представительства фонда уже действуют в России, Китае и Японии, расширяется сотрудничество с общественными организациями других стран. Так, благодаря этому в Ташкенте были проведены гастроли мастеров классической музыки из Италии и Германии, международная выставка "Южный почтовый", посвященная творчеству французского писателя Антуана Сент-Экзюпери, международные выставки детских рисунков, конференции, посвященные Великому шелковому пути, и другие мероприятия. Развитие таких связей способствует укреплению на мировой арене имиджа Узбекистана как страны высокой культуры, имеющей древние корни и большое будущее.

Анна Иванова.
Корр. УзА.

ПУЛЬС ЭКОНОМИКИ

ТЕКСТИЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СТАНЕТ БОЛЬШЕ

Придавая особое внимание развитию и модернизации отрасли, освоению выпуска высококачественной конкурентоспособной продукции, созданию новых рабочих мест, ГАК "Узбекгилсаноат" намерена в текущем году за счет привлечения зарубежных инвестиций создать в республике 20 текстильных предприятий.

По расчетам специалистов, ввод в эксплуатацию новых производств, общая стоимость которых составит порядка 136 миллионов долларов, даст возможность обеспечить работой около восьми тысяч узбекистанцев и существенно увеличить объемы производства пряжи, хлопчатобумажных тканей и трикотажного полотна.

КРУПНЫЙ КОНТРАКТ ПО КРЕДИТНОЙ ЛИНИИ

Как сообщает нештатный корреспондент "ПВ" Виктор Луков, между ГАЖК "Узбекистон темир йуллари" и японской компанией "Mitsui Co.Ltd" подписан контракт в рамках долгосрочного кредита Японского банка международного сотрудничества для модернизации железных дорог Узбекистана.

В рамках достигнутого соглашения генеральной подрядчик - японская компания "Mitsui" осуществит поставку, монтаж и сдачу "под ключ" устройств волоконно-оптической линии связи от станции Мароканд до Кумкургана. А на участке дороги между Карши и Кумкурганом еще и установку средств сигнализации, централизации и блокировки (СЦБ) на основе новейшей микропроцессорной технологии с подключением их к Единому диспетчерскому центру. Подобной системы в Центральноазиатском регионе пока нет.

Первый контракт на строительство пяти металлических мостов после проведения тендерных торгов был заключен в декабре прошлого года (на свои средства компании уже возведено 32 моста и пять находятся в процессе строительства). Два других контракта были заключены на поставку материалов верхнего строения пути, приобретения машин и механизмов для техобслуживания.

ПЕРВАЯ ЭМИССИЯ ГОДА

Центром по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг зарегистрирован проспект эмиссии облигаций АКБ "Капиталбанк" объемом в 2,5 миллиарда сумов сроком обращения в 10 лет.

Эта первая регистрация нового выпуска корпоративных облигаций после выхода в свет постановления Президента Узбекистана "О мерах по дальнейшему развитию рынка ценных бумаг" и Указа "О мерах по стимулированию повышения капитализации коммерческих банков". А также первая в истории финансового рынка республики эмиссия субординированных облигаций.

Данный вид ценных бумаг, по утверждению экспертов аналитического центра "Avesta Investment Group", эффективно используется в развитых странах мира, позволяя банкам использовать привлеченные средства в качестве инвестиционного капитала и увеличивать объемы кредитования.

На начало текущего года в стране было зарегистрировано 115 выпусков корпоративных облигаций совокупной номинальной стоимостью в 63 миллиарда сумов. При этом общий объем выпуска корпоративных облигаций, находящихся в обращении, составил более 33 миллиардов сумов.

"BEST SOFT UZBEKISTAN 2007" СТАРТУЕТ В МАЕ

Первую Национальную выставку программных продуктов под таким названием 17-18 мая (в канун Международного дня информатизации) намерена провести в столице республике Ассоциация ИТ-предприятий и организаций Узбекистана.

Как пояснили в Узбекском агентстве связи и информатизации, участие в выставке примут зарубежные и отечественные компании, работающие в сфере создания и внедрения программной продукции. Кроме того, организаторы намерены представить широкой аудитории проекты национального Интернет-сегмента, создания рекламной продукции с использованием ИТ-технологий. А также провести церемонию награждения победителей республиканского конкурса в сфере создания и внедрения новых программных продуктов.

ЧИРЧИКСКИЕ СВЯЗИСТЫ ВНЕДРЯЮТ НОВЫЕ ФОРМЫ ОПЛАТЫ

С начала марта СП ООО "Чирком" объявило о внедрении карточек оплаты за услуги, оказываемые жителям Чирчика.

Нововведение, позволяющее физическим лицам - обладателям карточек пополнить счет любого телефонного номера с любого телефона, имеющего тотальный вызов и подключенного к телефонной сети "Чирком", пришлась по душе жителям.

Учитывая это, компания выпустила в обращение карточки номиналом в 3, 6 и 10 тысяч сумов, что дало потребителям услуг телефонной связи широкий выбор в приобретении нового платежного средства.

Подготовил А.Сергеев.

За последние годы налогоплательщики стали гораздо дисциплинированнее, - отмечает главный государственный налоговый инспектор Государственного налогового комитета Республики Узбекистан Дильноза МАКСУДОВА. - К тому же многие поняли, что заплатить налог вовремя гораздо выгоднее, чем уклониться от его уплаты. Платить все равно придется, только уже гораздо больше, с учетом административных штрафов за несвоевременное представление декларации и финансовых санкций за несвоевременную уплату налога. Так что лучше делать это своевременно и работать спокойно.

Декларирование является добровольным в том случае, если у физического лица единственное место работы. Лица, имеющие доходы, помимо основного места работы, обязаны декларировать их в налоговой инспекции по месту жительства на основании статьи 62 Налогового кодекса Республики Узбекистан. Это могут быть доходы, полученные по совместительству, по договорам гражданско-правового характера, доходы от сдачи имущества в аренду, гонорары, гранты, выигрыши в розыгрышах, организованных различными коммерческими организациями или доходами, полученные за пределами республики.

Дильноза Насретдинова, вы назвали доходы, по которым представляется декларация, скажите, а каким категориям физических лиц следует представлять декларацию в обязательном порядке?

- Декларацию о совокупном годовом доходе представляют физические лица-резиденты, получающие доход не по месту основной работы как из источников в Республике Узбекистан, так и за ее пределами, т.е. физические лица, получающие вышеперечисленные виды доходов.

- Кому представление декларации о совокупном годовом доходе не обязательно?

- Декларацию о совокупном годовом доходе не обязательно представлять физическим лицам, получающим доход только по месту основной работы и не имеющим другие доходы в течение года, а также физическим лицам, уплатившим налоги по максимальной ставке по доходам, полученным не по основному месту работы.

- В какие сроки и куда представляется декларация о совокупном годовом доходе, и какую ответственность несут физические лица за непредставление деклараций своевременно?

- Когда вы идете в налоговую инспекцию для заполне-

ния декларации, необходимо при себе иметь паспорт, идентификационный номер налогоплательщика (ИНН), присвоенный вам, свой индивидуальный накопительный счет (ИНПС) и необходимые документы, подтверждающие полученные вами доходы и уплаченную сумму налога в течение отчетного года.

- В какие сроки необходимо уплатить налог по итогам представленной декларации о совокупном годовом доходе, и какую ответственность несет человек за несвоевременную уплату налога?

- Физические лица-резиденты уплачивают начисленный налог на доходы по данным декларации о совокупном годовом доходе не позднее 3 июня года, следующего за отчетным, а при перерасчете в течение года - в месячный срок со дня представления декларации в налоговый орган по месту жительства.

Внесенные суммы платежей по налогу на доходы физических лиц в течение года идут в зачет налога, начислен-

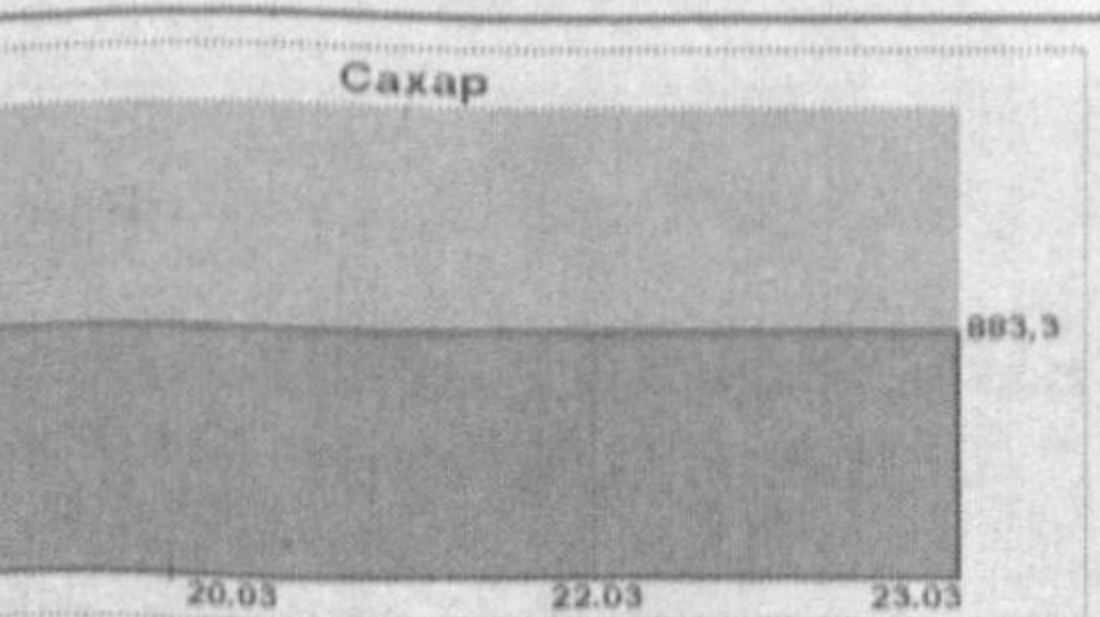
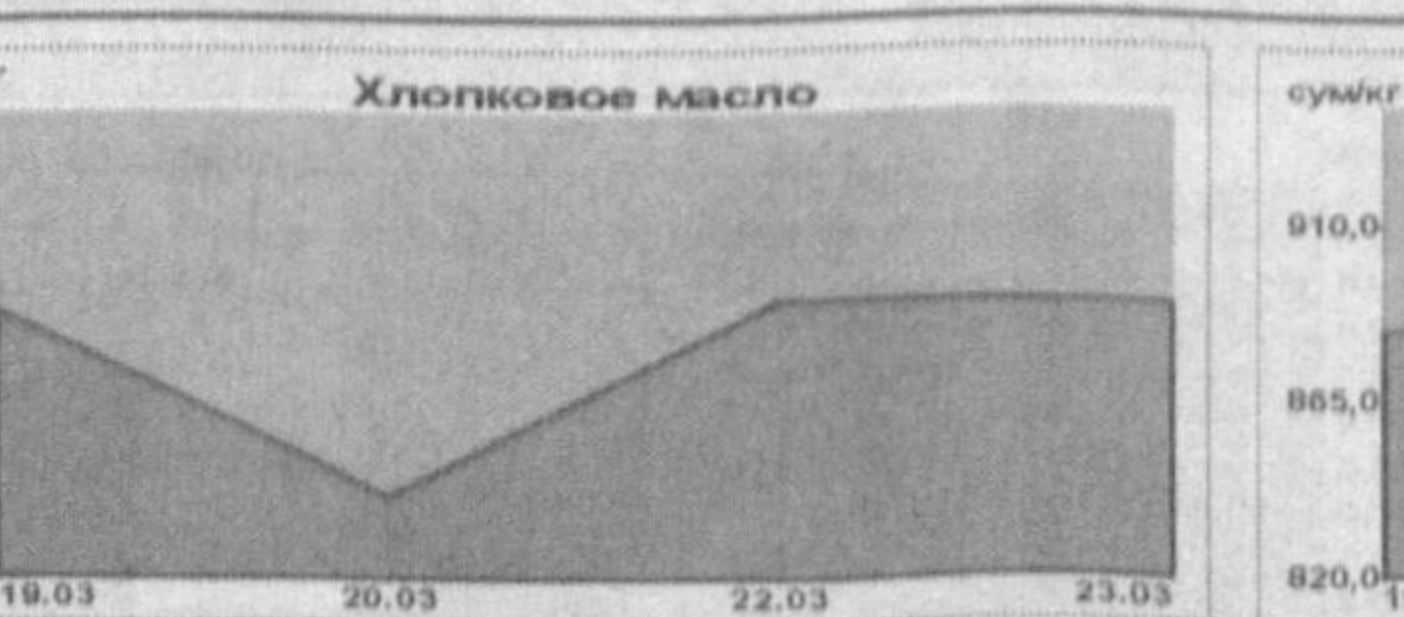
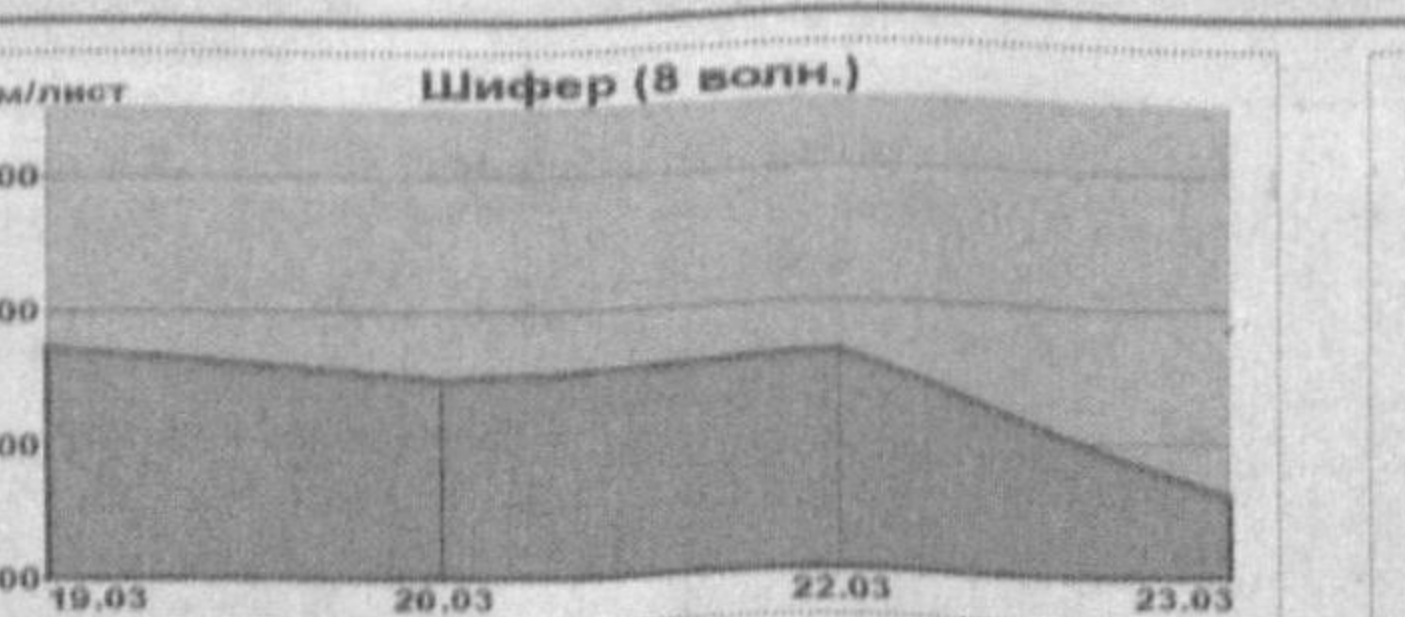
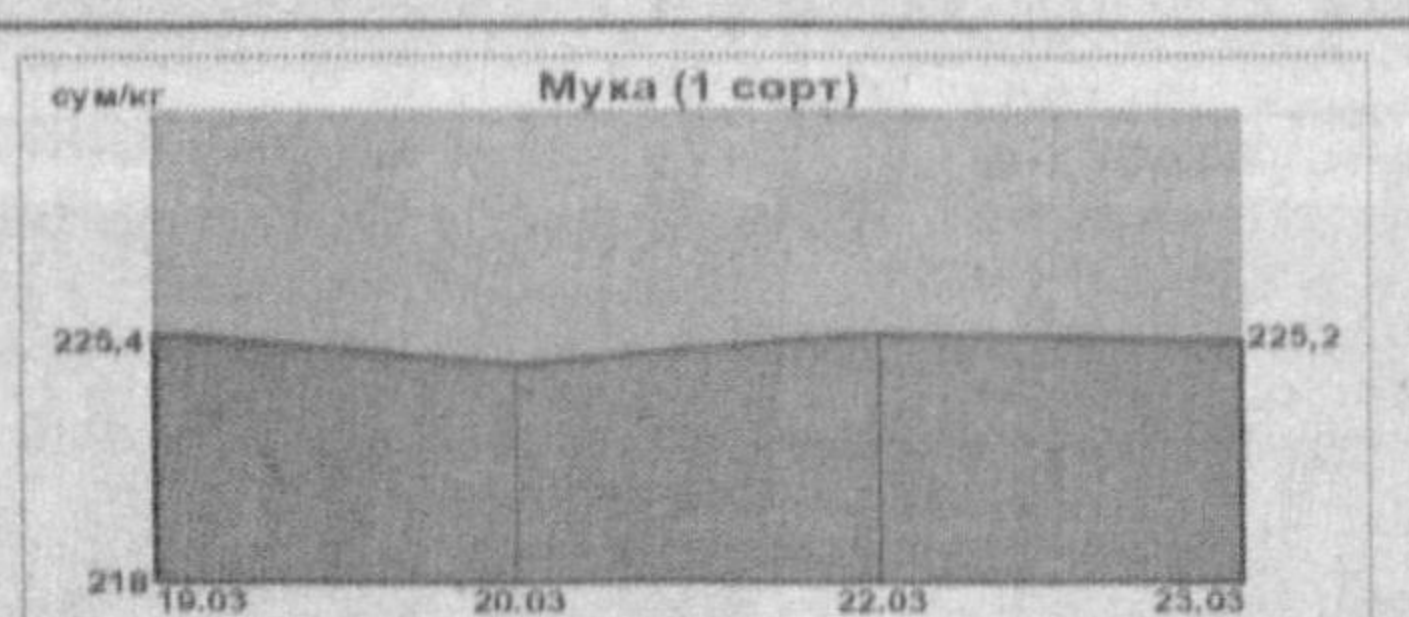
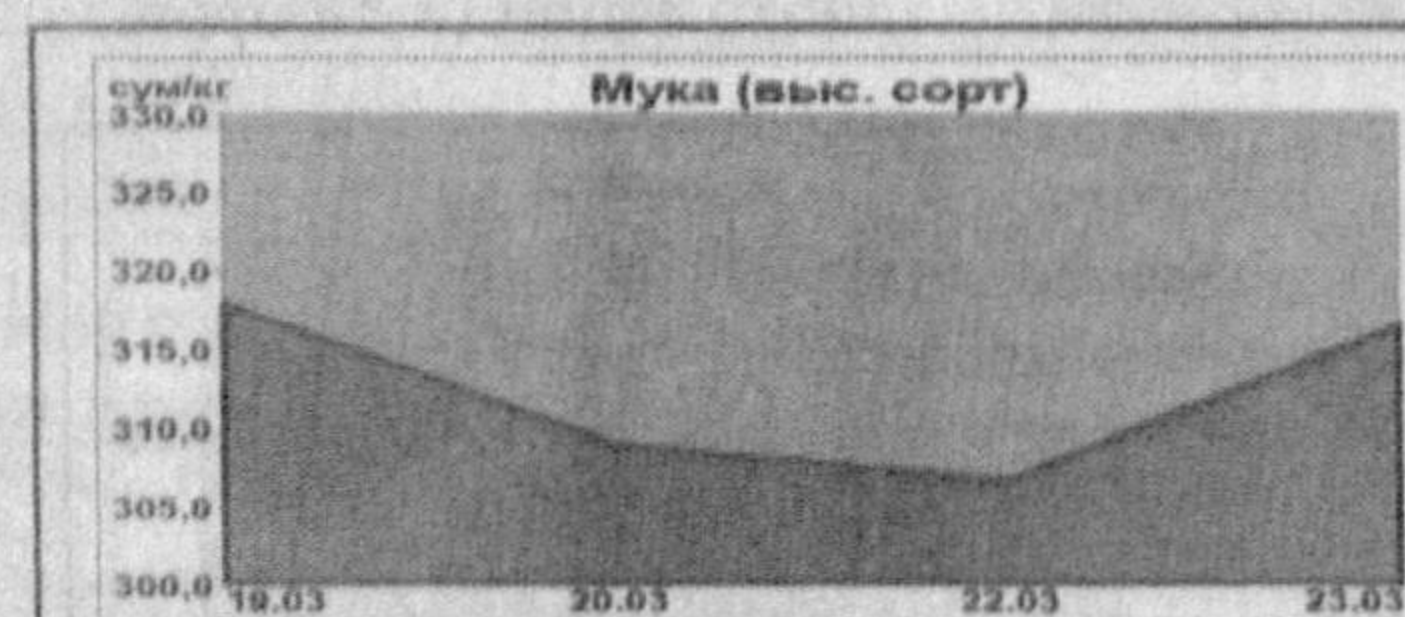
ного налогоплательщику за соответствующий отчетный год.

За несвоевременную уплату налога на доходы физических лиц налогоплательщику начисляется пеня в размере 0,05 процента за каждый просроченный день уплаты включительно.

Хочется отметить, что в случае уплаты налогоплательщиком излишних сумм налога по итогам перерасчета по представленной декларации о совокупном годовом доходе, при условии отсутствия задолженности по налогам, эти суммы возвращаются налогоплательщику в тридцатидневный срок по его письменному заявлению или засчитываются в счет будущих платежей.

- Но ведь бывают уважительные причины, по которым человек не смог своевременно представить декларацию о совокупном годовом доходе, скажем, был болен. Учитываются ли такие моменты?

- В тех случаях, когда декларация представлена несвоевременно по уважительной причине (поездка в командировку, болезнь и др.), в нало-



ВСЕЙ СЕМЬЕЙ - В ПОЛИКЛИНИКУ

В Джизаке капитально отремонтирована и сдана в эксплуатацию первая семейная поликлиника.

Она обслуживает более 20 тысяч человек, проживающих в городских махаллах Заргарлик, Жиззахлик, Сайилжойи, имени Хайдарбека Абдужабборова. Теперь для работающих в ней 34 квалифицированных врачей, почти ста представителей среднего медицинского персонала расширились возможности для диагностики и лечения пациентов.

Вопрос формирования здоровой семьи занимает важное место в реформировании системы здравоохранения страны, - сказал главный врач поликлиники Неймат Миржалипов. - Это можно видеть на примере созданных в нашем учреждении хороших условий для пациентов и врачей.

Поликлиника служит также центром повышения квалификации семейных врачей области.

Т.Бекназаров,
Корр.УзА.

ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани»



объявляет набор сотрудников на конкурсной основе на следующие вакансии:

Ведущий специалист по проектированию
Требования к кандидатам: высшее образование (инженер-строитель, ПГС), опыт работы в проектировании и строительстве объектов ПГС; навыки работы на компьютере (MS Office, программы группы CAD)

Ведущий специалист по строительству
Требования к кандидатам: высшее образование (ПГС), опыт работы по обустройству нефтегазовых месторождений не менее 5 лет, знание СНиП, навыки работы на компьютере (MS Office)

Ведущий специалист по пожарной и газовой безопасности
Требования к кандидатам: высшее техническое образование (пожарное или нефтегазовое), опыт работы в воинизированных частях по предупреждению и ликвидации открытых нефтегазовых фонтанов, обеспечение газовой безопасности; навыки работы на компьютере (MS Office)

Ведущий специалист по производственному контролю
Требования к кандидатам: высшее техническое образование (промышленная безопасность, охрана труда; разработка и эксплуатация нефтяных и газовых месторождений), опыт работы в нефтегазовой или химической промышленности в структурных подразделениях промышленной безопасности, охраны труда; навыки работы на компьютере (MS Office)

Работа на промысле (добыча газа)
Инженер по АСУТП
Требования к кандидатам: высшее техническое образование (АСУ, ИТ), опыт работы в нефтегазовой или химической промышленности по обслуживанию АСУТП; желателен опыт работы с PLC базированными системами

Инженер-метролог
Требования к кандидатам: высшее профильное техническое образование, опыт работы в нефтегазовой или химической промышленности по метрологии, желателен опыт работы с современными системами коммерческого учета

-Заместитель начальника промысла/начальник ЦИТС
-Автослесарь
-Администратор вахтового посёлка
-Диспетчер
-Депроизводитель
-Заведующий складом; кладовщик; грузчик-стропальщик
-Инженер-метролог, инженер по АСУТП, слесарь КИПиА
-Лаборант по контролю за почвой, воздушной и водной средой
-Лаборант ХАЛ
-Механик службы специального транспорта
-Мастер по добыче газа
-Мастер по подготовке газа
-Мастер по ремонту технологического оборудования
-Мастер участка ремонта механической службы
-Машинист технологических насосов

-Начальник базы производственного обслуживания
-Начальник участка технологического и специального транспорта
-Начальник химико-аналитической лаборатории (ХАЛ); инженер ХАЛ; инженер по добыче газа (3-6 разряд)
-Оператор по ремонту технологических установок (3-6 разряд)
-Слесарь по ремонту технологического оборудования (4-6 разряд)
-Слесарь КИПиА
-Специалист по геологии (промысел)
-Специалист по ОТ и ТБ
-Специалист по ООС
-Специалист по связи
-Специалист по ИТ
-Технолог промысла
-Электрогазосварщик

Кандидаты могут прислать свои резюме на русском языке по эл. адресу: uzbekistan@lukoil-overseas.ru или по факсу (99871) 140-40-41. За справками обращайтесь по телефону (99871) 140-40-40. Пожалуйста, указывайте в резюме детальный перечень выполняемых обязанностей на предыдущих местах работы.

ВОДА, ВОДА - ЖИВИ ВСЕГДА!

Жизнь на планете Земля зародилась в глубинах океана миллионы лет назад. И в наши дни вода - основной источник жизни, энергии и экологического равновесия. А потому даже капля бесценна и заслуживает бережного отношения и сохранения.

Именно для привлечения внимания к проблеме водосбережения по решению Генеральной Ассамблеи ООН ежегодно отмечается Всемирный день воды, а 2005-2015 годы провозглашены Международным десятилетием действий "Вода для жизни". Узбекистан в числе тех стран, где один год ведется большая работа по управлению водными ресурсами и улучшению водоснабжения населения. Немало проведено и акций, помогающих научиться экономно использовать воду. В них участвуют дети и взрослые.

Первый этап Дней экологии и здоровья, проводимых Международной организацией "ЭКОСАН" совместно с Министерством сельского и водного хозяйства, Главным управлением по делам культуры и спорта хокимията Ташкента, завершился экофестивалем "Навруз, экология и здоровье".

В его рамках прошла церемония награждения победителей конкурса среди фермеров

Ташкентской и Сырдарьинской областей по экономному и рациональному использованию воды. Знаком в этом оказался Мухтоз Амиришов - председатель фермерского хозяйства "Амурш-ота" Сырдарьинского района. На 52 гектарах М.Амиришов весь вегетационный период проводит влагодберегающие процедуры: улучшил планировку, уменьшил длину борозд на полях, очистил арки, что помогло сэкономить поливную воду.

На экофестивале подарки "ЭКОСАН" получили победители городского тура республиканского конкурса среди школ "Вода - это жизнь", организованного Республиканским центром народного образования и унитарным предприятием "Сувос" Ташкента. Это коллективы столичных школ № 284, 89 и 84. Ребята из школы №89 Якасарайского района в рамках кружковой работы создали проект по сохранению чистой питьевой воды.

На экофестивале приняты "Призывы к партнерству в целях рационального использования водных ресурсов", разработанные совместно международной организацией "ЭКОСАН", Фондом поддержки социальных инициатив, Управлением мусульман Узбекистана, епархией Русской православной церкви, деятелями культуры.

Юлия Краснова.

Внимание! руководителей предприятий и организаций!

УПРАВЛЕНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОГО СНАБЖЕНИЯ МВД РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ОБЪЯВЛЯЕТ О ПРОВЕДЕНИИ ТЕНДЕРА НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ И ПОСТАВКУ:

- Головных уборов
- Швейных, швейно-трикотажных изделий
- Обзуби
- Бекеш и тулупов из овчины
- Имущества пожарной службы
- Матрацев и подушек ватных.

Тендер состоится по адресу: Республика Узбекистан, 100070, г. Ташкент, ул. Ш.Руставели, тупик 1, дом 1. Последний срок приема предложений от претендентов на участие в тендере - 17.00 26 апреля 2007 года.

За справками и тендерной документацией обращаться ежедневно с 9.00 до 19.00 по телефону: 8 10 998 (3712) 153-74-16, 361-43-72, 136-39-60, 55-85-03. Факс 8 10 998 (371) 361-43-72. E-mail: umtys@uzpak.uz. Дополнительная информация размещена на сайте www.dgMarket.uz

Внимание!

ГАК «УЗБЕКЭНЕРГО»

объявляет конкурс на должность руководителя службы внутреннего аудита.

Требования к кандидатам:

- Иметь квалификационный сертификат аудитора
- Высшее образование, полученное в высших образовательных учреждениях Узбекистана либо в образовательном учреждении иностранного государства и в соответствии с законодательством Республики Узбекистан признанное эквивалентным
- Стаж практической работы (в том числе по совместительству) в сфере бухгалтерского учета, аудита, финансового или налогового контроля не менее двух лет из последних десяти.

Обращаться по адресу: г. Ташкент, ул. Хорезмская, 6. (Ориентир - напротив Дома офицеров).
Телефоны: 136-69-37, 136-60-81, 136-69-42.

Уважаемые господа бизнесмены!



Рекламное бюро ОАО «Узжельдорпасс» имеет честь предложить вам провести свою рекламную кампанию на вокзалах и в вагонах пассажирских поездов.

В 2006 году поездами перевезено 16060,3 тысячи пассажиров, ежедневно услугами пассажирского транспорта ОАО «Узжельдорпасс» пользуются около 43 000 граждан Узбекистана и гостей республики, среди которых люди разных возрастов и профессий.

Размещая рекламу на железнодорожном транспорте, вы охватываете весь Узбекистан, города России, Казахстана, Таджикистана, Украины и информируете о своих товарах и услугах огромное число потенциальных клиентов.

На Северном вокзале Ташкента имеется большой экран для показа ваших рекламных роликов. Реклама на пассажирском железнодорожном транспорте Республики Узбекистан - это правильно выбранная стратегия по успешному продвижению товаров и услуг на внутренний и зарубежный рынки.



Почему рекламная стратегия на железнодорожном пассажирском транспорте действительно эффективна?

1. Во время поездки в пассажирских поездах огромная аудитория пассажиров считывает информацию с ярких и красочных рекламных обращений и практически добровольно запоминает ее.
2. Поезда, как правило, имеют маршруты, проходящие через точки реализации рекламируемых товаров и услуг.
3. Ваша реклама будет охватывать практически все крупные города Узбекистана.
4. Рекламу на пассажирском поезде невозможно «переключить», «сделать потише» или «отложить на полку».
5. Реклама на железнодорожном пассажирском транспорте эффективно сочетается с другими видами рекламы (ТВ, радио, пресса, растяжки, билборды и т.д.) и является неотъемлемой частью масштабной рекламной кампании.

За дополнительной информацией обращайтесь:
Тел./факс 199-71-83.
Телефоны: 136-46-18, 199-71-66.

INVITATION FOR BIDS (IFB)

Date: 26 March 2007
Loan No. and Title: 2090-UZB, Woman and Child Health Development Project
Contract No. and Title: W/CH/ICB/01/07 Procurement of Medical Equipment and Reagents for Blood Centres

1. The Republic of Uzbekistan has received a loan from the Asian Development Bank (ADB) towards the cost of Woman and Child Health Development Project and it intends to apply part of the proceeds of this loan to payments under the contract named above.
2. The Ministry of Health, represented by the Joint Projects Implementation Bureau/Health 2 and Woman and Child Health Development (JPIB) now invites sealed bids from eligible bidders for supply of the following:

Item No.	Name of Goods or Related Services	Unit of Measurement	Quantity
Lot №1- Equipment for plasmapheresis, haemapheresis with consumables and automatic scales mixer for blood collection			
1.1	Plasmapheresis equipment with disposables	Piece	6
1.2	Haemapheresis equipment with disposables	Piece	6
1.3	Automatic scales mixer for blood collection	Piece	120
Lot №2- Blood collection, storage devices and consumables			
2.1	Sphygmomanometer	Piece	240
2.2	Stethoscope - General purpose	Piece	240
2.3	Tourniquet	Piece	240
2.4	Manual plasma extractor	Piece	48
2.5	Disposable lancet	Box (500)	400
2.6	Disposable test tubes	Pack (100)	2000
2.7	Disposable sterile vacuum tubes with anticoagulant	Pack (100)	2000
2.8	Disposable sterile vacuum tubes without anticoagulant	Pack (100)	2000
2.9	Disposable Needles	Pack (100)	2000
2.10	Racks for test tubes		
2.10.1	Rack 1	Piece	660
2.10.2	Rack 2	Piece	660
2.11	Disposable capillary for blood sampling	Pack (100)	2000
2.12	Plastic containers (triple blood bags) to collect and store blood	Pack (100)	1000
2.13	Plastic transfer bags	Pack (100)	40
2.14	Electric tube sealer for plastic containers	Piece	12
2.15	Manual tube sealer for plastic containers	Piece	36
2.16	Cool Box 1 (48 hours storage rating)	Piece	44
2.17	Cool Box 2 (24 hours storage rating)	Piece	48
2.18	Creates for transportation and storage of blood bags	Piece	40
Lot 3-Refrigerating Centrifuge			
3.1	Refrigerating Centrifuge	Piece	24
Lot 4- Freezer/refrigerator for blood/plasma storage			
4.1	Plasma/blast freezer	Piece	6
4.2	Blood Bank freezer for plasma storage	Piece	16
4.3	Blood bank refrigerator	Piece	16
4.4	Refrigerator, fridge/freezer	Piece	8
4.5	Combined refrigerator/freezer for blood/plasma storage	Piece	176
Lot 5- Refrigerator (150L)			
5.1	Refrigerator (150L)	Piece	251
Lot 6- Laboratory equipment and reagents			
6.1	Water still (10 l/h)	Piece	6
6.2	Water Still (4l/h)	Piece	65
6.3	Water bath - shaker	Piece	12
6.4	Platelet incubator	Piece	6
6.5	Incubator	Piece	6
6.6	Bacteriological screening device	Piece	6
6.7	pH Meter	Piece	6
6.8	Laboratory centrifuge	Piece	6
6.9	Laminar Air flow cabinet	Piece	6
6.10	Haematology analyzer	Piece	6
6.10.1	Reagents	Test	50 000
6.11	Haemoglobinometer, single channel	Piece	36
6.11.1	Consumables	Test	30 000
6.12	Binocular, immersion microscope	Piece	6
6.12.1	Microscope slides	Piece	300
6.12.2	Immersion Oil	Bottle	600
Lot 7- Coagulometers and Spectrophotometers with reagents			
7.1	Coagulometer with reagents	Piece	6
7.2	Spectrophotometer with reagents	Piece	71
Lot 8- ELISA Analyzer			
8.1	ELISA Analyzer	Piece	6
8.1.1	PC Workstation	Piece	6
8.1.2	Flat screen monitor	Piece	6
8.1.3	Laser printer	Piece	6
8.1.4	Software Program	Piece	6
8.2	Pipette set including racks and tips	Set	6
Lot 9- Testing kits for ELISA Analyzer			
9.1	ELISA test kit, (HIV 1, HIV 2 and HIV)	Microplates	2224
9.2	ELISA test kit, (HBsAg)	Microplates	2224
9.3	ELISA test kit, (Anti-HCV)	Microplates	2224
Lot 10 Power supply equipment			
10.1	VOLTAGE STABILIZER SINGLE-PHASE CAPACITY 500 va	Piece	306
10.2	VOLTAGE STABILIZER SINGLE-PHASE CAPACITY 15000 va	Piece	6
10.3	VOLTAGE STABILIZER THREE-PHASE CAPACITY 15000 VA	Piece	6
10.4	Uninterruptible power supply (UPS) 500VA	Piece	65
10.5	Uninterruptible power supply (UPS) 1000VA	Piece	12
10.6	Backup power supply device	Piece	1

Bidders are allowed to bid for one or any combination of lots.
4. International Competitive Bidding will be conducted in accordance with ADB's Single Stage: One Envelope procedure and is open to all Bidders from eligible source countries.
5. Interested eligible bidders may obtain further information from Joint Projects Implementation Bureau and inspect the Bidding Documents at the address given below starting 26 March 2007 during business hours from 09:00 to 17:00 hours.
6. The Bidding Documents, in English language, may be purchased by interested bidders on the submission of a written application to the address below and upon payment of a non-refundable fee of US \$250 or an equivalent amount in a local currency by direct deposit to:
Joint Projects Implementation Bureau
US Dollar account No.: 20210840803902064011
Joint-Stock Innovation Commercial Bank "Ipak Y uli"
Farkhad Street, 12A, Tashkent, 700135, Republic of Uzbekistan
T e/f/ Fax: (+998 71) 173 61 13;
T elex: 116607 Y. ULI UZ.
SW IFT - Code: INIPUZ22
Uzbek Soum account No.: 22696000603902064006
MFO: 00444 INN: 202608990
The document will be sent by airmail for overseas delivery and surface mail or courier for local delivery. No liability will be accepted for loss or late delivery.
7. Bids must be delivered to the address below at or before 16:00 hours 7 May 2007. All bids must be accompanied by a Bid Security of not less than 2% of the Total Bid Price. Late Bids shall be rejected. Bids will be opened in the presence of bidder representatives who choose to attend at the address below at 16:00 hours 7 May 2007.
8. Joint Projects Implementation Bureau will not be responsible for any costs or expenses incurred by bidders in connection with the preparation or delivery of bids.
9. In the comparison of Bids, ADB's Domestic Preference Scheme will be applied in accordance with the provisions stipulated in the Bidding Document.

Name: Joint Projects Implementation Bureau of "Health-2" and "Woman and Child Health Development"
Attention: Nigmanjon Rasulov, Executive Director
Address: 51, Parkentskaya str., Tashkent, 100007, Republic of Uzbekistan
Tel.: (+998 712) 68 25 39, Fax: (+998 71) 360-73-47
E-mail: office@jpib.uz

КОТИРОВКИ ПО ВСЕМ ТОВАРНЫМ ГРУППАМ НА WWW.UZEX.COM

Если хочешь узнать больше о биржевых ценах, отправь слово **UZEX** на **8881**

Символы цен: ↑ Увеличилась, ↓ не изменилась, ↓ Снизилась, +0.0 на сколько сум. Сумм Средневзвешенные цены за неделю для заключения прямых договоров на сайте **UZEX.COM** УЗРТСБ

КОМБИКОРМ 117,0 ▼ -6,8	КАРБАМИД 218,5 ▲ +9,1	СЖГАЗ 435,3 ▲ +10,7
------------------------	-----------------------	---------------------

ФОРМУЛА ЛЮБВИ: ДОМ ПЛЮС СЕМЬЯ

(Окончание.)

Начало на 1-й стр.)

Привыкли друг к другу, учились жить одной семьей, общими заботами, сначала в трехкомнатной маминной квартире. Затем справились новоселье, переехав в детскую деревню, в просторный коттедж со всеми удобствами.

Свою главную задачу Рахима видит в том, чтобы воспитать в каждом ребенке личностные, согревающие материнской любовью. И, конечно же, дать детям качественное образование, разносторонние знания и те жизненные навыки, которые помогут им войти во взрослый мир уверенными шагами.

Мирану учеба в школе давалась с большим трудом. Когда встретился с мамой Рахимой, ни писать, ни читать толком не умел. Очевидно, в детском доме, в котором провёл он с сестрой Дианой не один год, не особенно налегали на знания. Пришлось начинать с первого класса.

С Арсланчиком, вторым сыном Рахимы, другая история. Тот и вовсе ни разу не сидел за школьной партой. Уже не по возрасту было зачислять его в первоклашки - смущенный, с живым умом. Подтянулись чуточки, и теперь в одной семье два второклассника. Только с разными языками обучения. Готовиться к занятиям помогает мама, прекрасно владеющая русским и узбекским. Бегают на классные собрания, радуется каждой хорошей отметке.

Диане, старшей в семье, двенадцать. С характером девочки. Но Рахиму сразу признала. Всем троим Рахима выделяет небольшую сумму на карманные расходы, чтобы те учились распоряжаться деньгами. Вместе с ними делает покупки в магазине и на рынке. Вести домашнее хозяйство помогает названная мама названная тетя - 25-летняя Умида, которая навещает трижды в неделю.

У детей свой круг обязанностей. И свои радости - от экскурсий, походов в театры. Уже побывали в Бухаре. На весенних каникулах отправятся в столицу - в музей, зоопарк. Осенью познакомится с достопримечательностями Шахрисабза. Руководство деревни обещает и двухдневный поход в горы на летних каникулах.

А однажды, принарядившись, всей семьей, вместе с мамой Рахимой, отправились в ресторан. Тоже незабываемое событие.

ДОРОГА К СВЕТОМУ ДЕТСТВУ

Весть о том, что в Самарканде открылась детская деревня, быстро разлетелась по области. Она и сделала в одночасье 33-летнюю Мафизу Наймову многодетной мамой. Три братика, мал мала меньше - Дамир, Олег и Саид - сразу к ней привязались. Потому что своей, родной, почти не помнят: женщина умерла при очередных родах. Соседи приглядывали за детьми как могли, жалели, подкармливали. Но у каждого своя семья. А детям нужна была постоянная забота, любовь и домашнее тепло. Сиг-

нал SOS долетел до детской деревни, и здесь срочно занялись судьбой малышей.

За старшего в этой семье - одиннадцатилетний Зоир. Он - социальная сирота, без отца и с больной матерью, которая не в силах дать ему самое необходимое. Своя маленькая трагедия у четырехлетнего Азиза. Ввалила его на отцовские плечи мать, а сама исчезла. Остались вдвоем без жилья, по улицам скитались в поисках случайного заработка. Пока махалла не забила тревогу и помогла найти малышу дорогу к нормальному детству.

Если ребенок - социальная сирота, то контакты с родными и близкими в деревне только приветствуются. И вообще здесь, как в любой добросердечной семье, любят гостей. При случае поделаются и подарками: песнями, танцами, детскими поделками и рисунками. Для гармоничного развития, полезной "загрузки" в свободное время в деревне действуют музыкальный, танцевальный кружки, спортивные секции, кружок "Умелые руки".

В БОЛЬШУЮ ЖИЗНЬ

Что происходит после того, как ребенок достиг шестнадцати лет - именно до такого возраста согревает своей заботой детская деревня. В отличие от сиротских приютов огромнейший плюс SOS-системы, которая действует в более чем 130 странах мира, - долгосрочная опека над воспитанником. После окончания школы он продолжает учебу в колледже, переселившись в молодежный дом. Затем переходит на полунезависимое проживание: молодому человеку снимают жилье или делают ремонт в закрепленной за ним квартире. Еще два года организация финансово поддерживает воспитанника. Кроме того, встает на ноги помогает и та сумма, которая собирается к восемнадцати годам на его индивидуальном счету в банке. Она складывается из детского пособия и пенсии по потере кормильца, спонсорской финансовой помощи.

Крепкий материальный тыл, безусловно, важен и необходим. И все же главный упор на протяжении всей жизни детей в деревне делается на воспитательный процесс, на то, чтобы с помощью атмосферы добра сотворить чудо с каждым детским сердцем. Только так можно открыть путь к достойной жизни в будущем, помочь найти дорогу к любимой профессии, зародить стремление самим, когда придут высокие чувства, создавать полные и счастливые семьи.

Модель такой семьи у детей перед глазами. Рядом с ними в таком же коттедже проживает и семья директора SOS-деревни Феруза Эгамбердыева. Благополучная супружеская пара. Их дети, семилетний Бехруз и трехлетняя Дильсуза, растут на равных с другими питомцами деревни. Что также входит в концепцию SOS-системы. Не без внимания остается и жизнь детей, протекающая за пределами детской деревни.

ПОМОГАЮТ ШКОЛЕ, ПОДДЕРЖИВАЮТ ДЕТСКИЙ САД

Лингвистические способности с помощью многочисленной компьютерной техники наряду со всеми будут развивать и воспитанники SOS-детской деревни Самарканда, посещающие школу № 63. Здесь создается центр изучения иностранных языков. Один компьютерный класс предназначен для углубленного изучения немецкого языка. В другом звучит английская речь.

Ну а самым маленьким жителей деревни по утрам ждет детский сад № 85. И здесь намечаются добрые перемены. Создаются все условия для занятий лечебной физкультурой, оздоровительными процедурами. Чтобы с раннего возраста позаботиться о правильной осанке, крепком здоровье.

И школа, и детский сад стали важной частью жизни воспитанников детской деревни. Что и взяли за основу, приняв участие в конкурсе проектов по поддержке развития образования, объявленном международной организацией. Более 60 различных предложений из многих стран было представлено на рассмотрение конкурсного жюри. Проект, предложенный детской деревней Самарканда, получил признание и финансовую поддержку и теперь в стадии воплощения.

КОГДА СПЕШИТЬ НЕЛЬЗЯ

Другой конкурс, объявленный уже самой детской деревней Самарканда, длится не первый год. SOS-деревне требуются приемные мамы, готовые взять на воспитание круглых сирот, а также детей, страдающих от социального сиротства. По сей день вакантными остаются восемь мест. Что и говорить, нужно принять слишком ответственное решение, чтобы полностью посвятить себя детям и повести по жизни на воспитательный путь к социальным сиротам.

В наступившем году в отличие от прошлых лет все четыре крупных национальных производителя цемента приняли решение системно подойти к работе на биржевом рынке. Между тем процесс принятия цементными заводами консолидированного решения о переориентации сбыта большей части производимых объемов продукции через биржевой рынок шел не просто. Что, впрочем, вполне понятно.

Производство цемента - процесс достаточно сложный. Он зависит от высокоинтегрированной и слаженной работы всех участков технологического комплекса предприятия - карьерного хозяйства, комплекса дробильных установок, обжиговых печей, обеспечения производства цемента комплексом различных минеральных и иных присадок, и наконец, изготовления конечной продукции. Плюс регулярное проведение профилактических мероприятий по поддержанию технологического оборудования в рабочем состоянии. Весь этот сложный механизм для безостановочной работы должен своевременно и в полном объеме финансироваться. Вот почему заводы уделяли и уделяют особое внимание вопросу оптимизации работы сбытового дивизиона.

Наталья Шакирова,
Соб.корр. "Правды Востока".
Самаркандская область.



Необычайной деловой активностью в сравнении с сопоставимыми периодами прошлых лет на биржевом рынке цемента запомнились трейдерам первые месяцы наступившего года.

В течение января-февраля на электронных биржевых торгах УзРТСБ было реализовано более 700 тысяч тонн цемента отечественного производства, что в 7,5 раза больше аналогичного показателя, достигнутого в сопоставимом периоде прошлого года.

ОЧЕВИДНАЯ ВЫГОДА

Столь значительное увеличение интереса заводов-производителей цемента к биржевому рынку связано с двумя аспектами.

Во-первых, цемент наряду с широкой номенклатурой других товарно-сырьевых ресурсов, ноябрьским, прошлого года постановлением правительства был включен в перечень высоколиквидной продукции, значительная доля которой определена к реализации на конкурентном биржевом рынке.

Во-вторых, трехлетняя практика реализации цемента на биржевых торгах обеспечивает участникам очевидные выгоды, что делает этот механизм наиболее эффективным в части системы сбыта продукции.

Так, в частности, дополнительная совокупная выручка цементных заводов, образовавшаяся в ходе реализации продукции по рыночно складывающимся ценам, в 2005 году составила 0,96 млрд сумов, в 2006 году - 7,6 млрд, а за первые два месяца 2007 года - 8 млрд сумов.

Приток дополнительных финансовых ресурсов позволяет предприятиям активизировать процессы модернизации производственных подразделений, обновлять технологические мощности, внедрять новые технологии, а также повышать уровень заработной платы и иных социальных гарантий членам трудовых коллективов.

При этом нужно учитывать еще и то, что кроме биржевого рынка, цемент заводы реализуют часть своей продукции и по прямым договорам, ориентируясь на биржевую котировку, также получая при этом значительные объемы дополнительной выручки.

Таким образом совершенно очевидно, что механизм биржевых продаж не просто оптимизирует систему сбыта продукции отраслевыми предприятиями, но и кардинально повышает эффективность формирования и движения финансовых потоков предприятий в целом, что, естественно, стимулирует процесс расширения количества участников биржевого рынка со стороны производителей.

В наступившем году в отличие от прошлых лет все четыре крупных национальных производителя цемента приняли решение системно подойти к работе на биржевом рынке.

Между тем процесс принятия цементными заводами консолидированного решения о переориентации сбыта большей части производимых объемов продукции через биржевой рынок шел не просто. Что, впрочем, вполне понятно.

Производство цемента - процесс достаточно сложный. Он зависит от высокоинтегрированной и слаженной работы всех участков технологического комплекса предприятия - карьерного хозяйства, комплекса дробильных установок, обжиговых печей, обеспечения производства цемента комплексом различных минеральных и иных присадок, и наконец, изготовления конечной продукции. Плюс регулярное проведение профилактических мероприятий по поддержанию технологического оборудования в рабочем состоянии. Весь этот сложный механизм для безостановочной работы должен своевременно и в полном объеме финансироваться. Вот почему заводы уделяли и уделяют особое внимание вопросу оптимизации работы сбытового дивизиона.



Возможность реализации части объемов цемента через биржевой рынок, учитывая очевидные от этого выгоды, всегда воспринималась заводами положительно, о чем свидетельствует предыдущая практика. Но предложение экономического комплекса правительства о кардинальном увеличении объемов сбыта продукции через биржевые торги вызвало у руководства предприятий некоторые опасения.

По большому счету суть опасений сводилась к одному - как быстро многочисленные потребители цемента смогут адаптироваться к новой системе договорных отношений и не скажется ли это негативно (в период адаптации к новой системе сбыта) на эффективности отгрузки товара и получения за него своевременной оплаты? Не праздный интерес у заводчан вызывали вопросы оперативного решения ряда технических и логистических нюансов, связанных с обязательствами своевременной поставки продукции. Например, эффективность решения вопроса поставки под погрузку подвижного состава, учитывая значительное увеличение объемов биржевых продаж, а также жесткие сроки отгрузки цемента, прописанные в биржевых контрактах.

БИРЖЕВОЙ ПЕРСПЕКТИВЫ

Из всех типов цемента абсолютным лидером по объему продаж (75,8%) на биржевом сегменте цемента является ПЦ400 Д-20. В силу этого обстоятельства данный тип цемента является своего рода индикатором, отражающим динамику рыночных процессов в данном сегменте.

Ценовой тренд ПЦ400 Д-20 в течение двух первых месяцев текущего года демонстрировал общую повышательную направленность. Вместе с тем в силу объективных и субъективных причин рост рынка в различные временные периоды января-февраля был далеко не одинаков.

В январе средний объем ежедневного выставления цемента на биржевых торгах составлял 10 тыс. тонн, при этом средневзвешенные цены сделок варьировались в диапазоне 65 - 75 тыс. сумов за тонну.

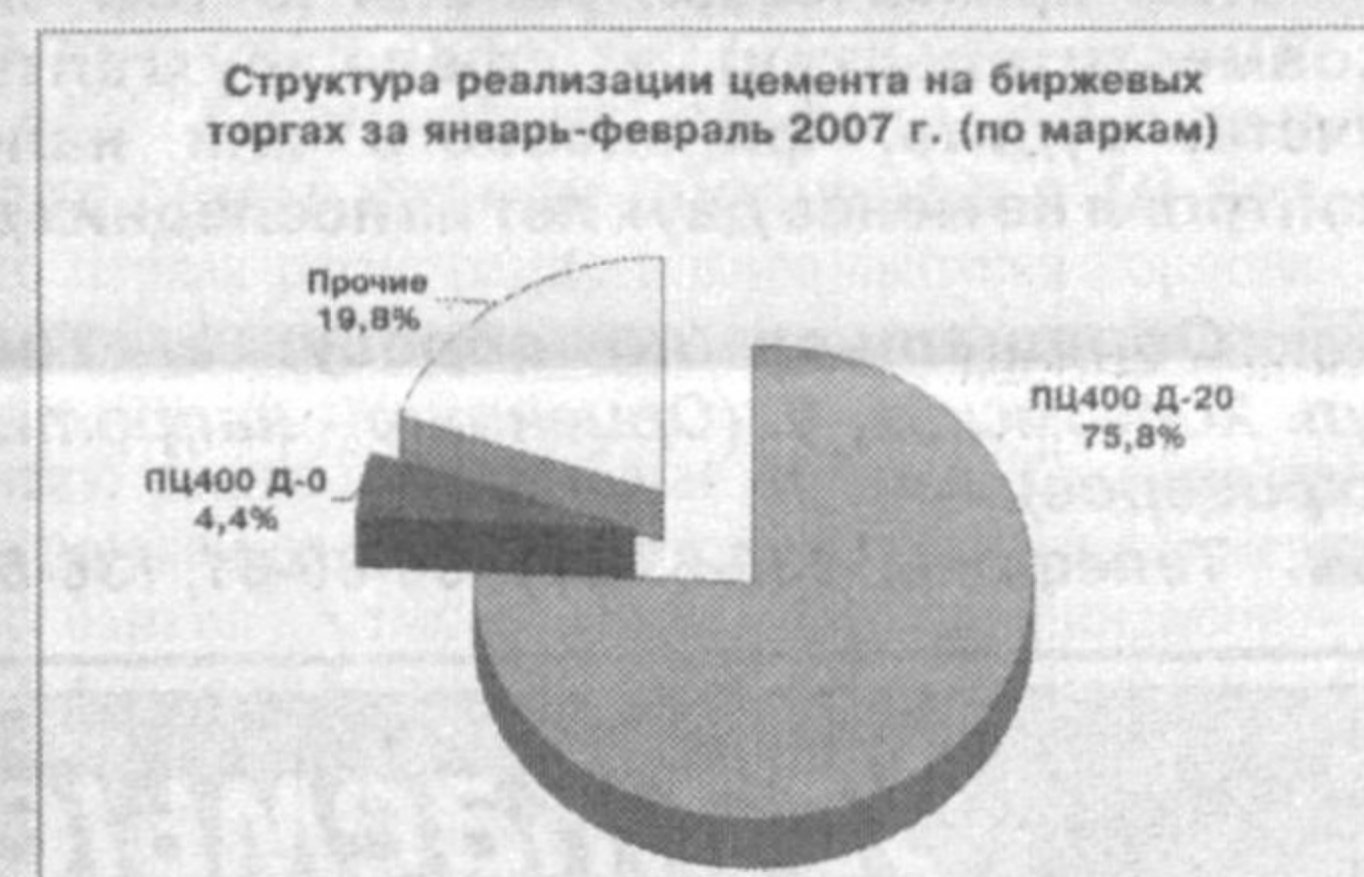
Начиная с середины февраля средний объем ежедневного предложения цемента снизился примерно в два раза, до 5-5,5 тыс. тонн, что вызвало в рядах трейдеров если не панику, то, как минимум ощущение неопределенности и неуверенности в том, что они смогут в полном объеме удовлетворить заявки своих клиентов на приобретение цемента.

Психологический негатив на рынке усугублялся еще и тем, что снижение объемов предложения произошло на границе между периодами межсезонья и начала активной фазы строительного-монтажных работ в республике, когда спрос на вяжущие традиционно увеличивается.

Снижение объемов предложения и психологической настрой трейдеров изменили динамику движения тренда цен с вяло-на активно-растущую.

В результате только за вторую и третью декады февраля средневзвешенные цены на ПЦ400 Д-20 выросли на 33% при общем росте рынка за два месяца на 41%.

Впрочем, справедливости ради надо отметить, что аналогичная динамика роста цен на цемент наблюдается в этот период на протяжении всех последних лет биржевых торгов цемента и является скорее ситуацией объективной, хотя традиционно доля субъективизма участников рынка здесь явно присутствует.



Между тем значительное снижение объемов предложения цемента на биржевых торгах вряд ли стоит расценивать как некий "заговор" цементников с целью взвинчивания цен на рынке, как могло показаться некоторым трейдерам. Значительный объем предложения цемента в январе связан с тем, что заводы выставляли как продукцию, произведенную в течение текущего года, так и переходящие с прошлого года складские запасы. Начиная же с середины февраля, по их собственным оценкам, заводы вышли в режим "производство - продажа" (минуя складирование), являющийся оптимальным режимом работы для производителя.

Таким образом, впервые благодаря тому, что продукция всех заводов была выставлена на открытые, конкурентные биржевые торги, цементные заводы смогли не просто быстро распродать складские запасы, традиционно накапливаемые за период межсезонья, но продать их с высокой степенью эффективности.

Что касается рыночных цен и ожиданий их дальнейшего роста, то здесь можно сказать следующее. Рост цен за два первых месяца года эксперты рынка связывают с тем, что многие строительные организации вышли в этом сезоне на рынок ранее обычного с целью приобретения цемента по относительно низким "зимним" ценам.

Неожиданно большое количество участников рынка на биржевых торгах в этот период, несмотря на более чем достаточное предложение продукции, так или иначе оказало определяющее влияние на динамику цен. В сложившейся ситуации рост рынка был объективно предрешен. А вот активный рост цен в середине февраля наблюдатели связывают прежде всего с субъективным фактором, хотя расчеты специалистов показывают, что предлагаемого объема вяжущих, даже на уровне февраля, внутреннему рынку вполне достаточно для его нормального развития.



Региональный хлопковый терминал «ТОШКЕНТ ТОЛА»

ОБЪЯВЛЯЕТ ВНУТРЕННИЙ ТЕНДЕР

для определения более конкурентоспособного подрядчика на строительномонтажные работы по гостиничному комплексу в АБКОО «Тошкент Тола».

Данные работы региональный хлопковый терминал «Тошкент Тола» осуществляет за счет собственных средств.

Для участия в тендере приглашаются организации, специализирующиеся на строительстве.

Условия участия в тендере: предприятия и организации должны обладать финансовыми средствами и другими материальными возможностями, надежностью, репутацией, обладать гражданской правоспособностью и правомочиями на заключение контракта (договора).

Предложения должны содержать условия и график выполнения работ, условия платежей, срок гарантии, наличие лицензии на строительные-ремонтные работы, банковские реквизиты. Все предложения должны быть подписаны и заверены печатью.

Коммерческие предложения принимаются до 25 апреля 2007 года по адресу: г. Ташкент, Сергелийский р-н, ул. Нилуфар, 1. Телефоны: 115-34-74, 115-34-68. Факс 115-37-11. Региональный хлопковый терминал «Тошкент Тола».

РЫНОК ЦЕМЕНТА РАЗВИТИЯ В 2007 ГОДУ

К позитивным факторам, формирующим и определяющим движение рынка в ближайшей и среднесрочной перспективе, можно отнести неоднократные заявления самих цементных заводов о том, что эффективность продаж цемента через биржу их вполне устраивает, в результате чего они не намерены снижать объем предложения своей продукции на биржевых торгах.

Кроме того, вопрос выставления цемента находится под постоянным, ежедневным контролем со стороны Госкомитета по демополиции, поддержке конкуренции и предпринимательства, что является твердой гарантией того, что объем предложения цемента на биржевом рынке будет обеспечиваться в полном, заранее согласованном с заводами уровне. Основным критерием работы комитета на этом сегменте рынка является безусловное, в полном объеме обеспечение внутреннего рынка цементом.

Кстати, заявления цементных заводов не расходятся с делом, что, похоже, постепенно убедило и трейдеров. Косвенно это подтверждается тем, что средневзвешенные (среднебиржевые) цены на цемент, поднявшись к середине марта на уровень, равный или близкий к отметке в 90 тысяч сумов за тонну, стабилизировались. Более того, динамика цен на цемент отдельных заводов, таких, например, как ОАО "Бекабадцемент" и "Кызылкумцемент" изменила направленность на понижательную, что в этот период времени (в прошлые годы) трудно было даже предположить.

Эксперты, впрочем, не исключают, что цены в разгар сезона могут еще несколько подрасти, но, вероятнее всего, ненамного. По крайней мере очевидных предпосылок и фундаментальных факторов, способных в ближайшей перспективе оказать влияние и привести к всплеску спроса, а следовательно, и цен на внутреннем рынке цемента сегодня не просматривается.

Скорее наоборот: совокупность таких весомых факторов, как системность и достаточность для биржевого рынка уровня предложения цемента, относительная стабильность цен на внешних, соседних рынках не исключает сценария, при котором рынок вполне способен продемонстрировать довольно значительную коррекцию цен в сторону снижения. Причем это может произойти уже в ближайшей перспективе, не дожидаясь сезонного снижения уровня спроса.

Иными словами, еще далеко не факт, что трейдеры, покупающие сегодня цемент по любым ценам, окажутся в выигрыше, рассчитывая на то, что их уровень в любом случае окажется ниже весенне-летних цен. По крайней мере, мало кто из ответственных экспертов рынка возьмет на себя смелость утверждать это наверняка.

Известные риски роста цен скорее могут возникнуть вследствие нарушения системности предложения вяжущих отдельными предприятиями на локальных рынках, которые вместе с тем могут оказать влияние на средний ценовой уровень всего рынка в целом.

Цемент относится к товарам, эффективность продаж которого снижается при транспортировке на дальние расстояния. Принято считать, что максимальный, экономически целесообразный радиус поставки цемента составляет до 1000 км. В Германии, например, цемент не поставляют далее 200 км. Поэтому, как правило, у каждого цементзавода имеется свой локальный рынок сбыта продукции.

Не является исключением в этом смысле и отечественная цементная отрасль, исходя из чего внутривнутриреспубликанский рынок цемента по объективным причинам нельзя рассматривать как единый.



Так, в частности, порядка 96% цемента, производимого на Кувасайском заводе, реализуется в трех областях Ферганской долины. У «Ахангаранцемента» показатель реализации на локальном рынке составляет 97%, у «Бекабадцемента» - 95%.

Несколько иная ситуация, которая, впрочем, не нарушает принципа локальности рынка сбыта, наблюдается в структуре сбыта ОАО "Кызылкумцемент". Доля продаж на локальном рынке в рассматриваемый период составила всего 53%. Значительная часть навойского цемента нашла своих покупателей в столичном регионе и даже в достаточно отдаленном (территориально) регионе Ферганской долины. Такая структура продаж благодаря сложившемуся мнению среди как внутренних, так и зарубежных потребителей на самом деле традиционна для продукции ОАО "Кызылкумцемент". Иными словами, клиенты готовы платить определенную премию за качество продукции навойского завода.

Иными словами, риски возможного роста цен на цемент исходя из принципа локально-

сти рынков его сбыта могут возникнуть из-за нарушения системности выставления объемов кажим-либо одним заводом на биржевых торгах.

В первую очередь в силу географических особенностей месторасположения это утверждение может относиться к ОАО "Кувасайцемент" и его локальному рынку.

Так, в частности, трехкратное снижение предложения цемента кувасайским заводом на биржевых торгах в течение трех торговых сессий (7-9 февраля) явилось определяющим фактором резкого роста цен на его локальном рынке. За три торговых дня цены выросли на 36%, превысив уровень средневзвешенных цен сделок с цементом всех остальных заводов. Последующее же за этим восстановление объемов предложения вернуло цены на исходный уровень, вполне сопоставимый с ценами остальных продавцов.



Из всей номенклатуры остальных типов и марок цементов, реализуемых на биржевых торгах, наибольшим спросом со стороны отечественных потребителей пользуется портландцемент марки М400 Д-0.

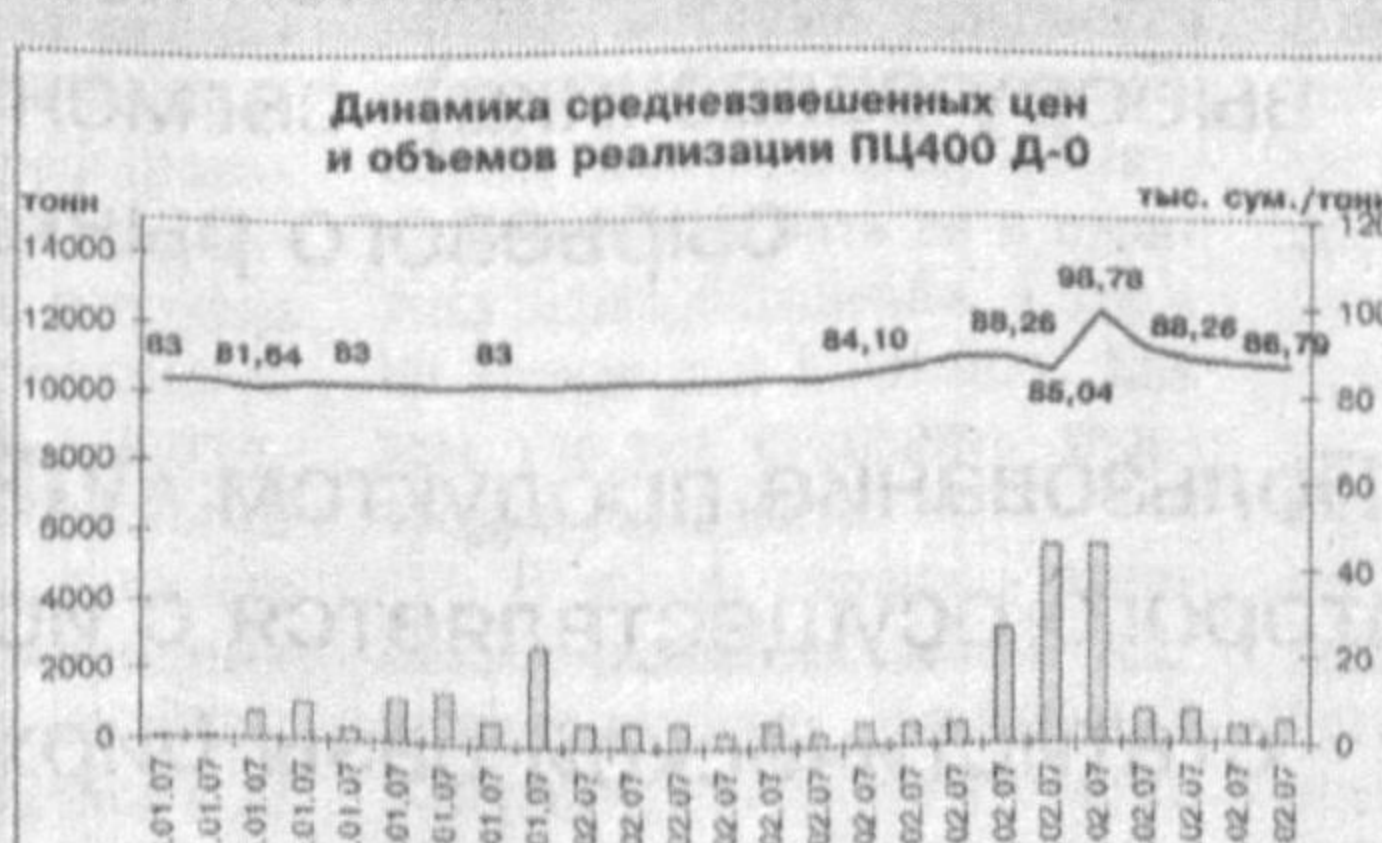
Объем продаж цемента данной марки, используемого в основном для производства асбоцементных изделий (шифера), в течение двух месяцев текущего года составил 31 тыс. тонн.

Достаточно высокий спрос на ПЦ400 Д-0 стимулируется последовательным увеличением объема производства шифера в республике, спрос на который также остается стабильно высоким.



Характерной особенностью последних лет на рынке строительных материалов страны является увеличение абсолютных показателей производства асбестиста как тремя крупными его производителями, так и за счет введения в строй новых частных производителей. Это, в частности, подтверждается расширением состава участников биржевого рынка, где наряду с основными производителями шифера "Кувасайцемент", "Ахангараншифер" и "Бекабадцемент" свою продукцию начали выставлять и три частных компании, в планах которых - увеличение как объемов производства, так и биржевых продаж.

Динамика цен на ПЦ400 Д-0 в январе-февреле демонстрировала слабую волатильность. Диапазон цен оставался в пределах 83 тысяч сумов за тонну. Спрос на цемент данной марки вырос лишь к концу февраля, в результате чего средневзвешенные цены в этом сегменте рынка подтянулись к уровню 86 тысяч сумов за тонну, что, впрочем, для рынка сегодня вполне приемлемый показатель.



Что касается структуры покупателей цемента в региональном разрезе по всем его маркам, реализованным на биржевых торгах, то каких-либо кардинальных изменений в сравнении с прошлым годом здесь отмечено не было. В силу объективных обстоятельств выросли абсолютные показатели региональных закупок цемента через биржевые торги, а долевые пропорции в принципе остались те же.

В частности, объем реализации цемента в столичном регионе, традиционно сохраняющим лидирующие позиции потребления, в указанный период вырос в пять раз и составил 426,6 тысячи тонн.

В тройку регионов-лидеров по потреблению вяжущих вошли также Навойская и Ферганская области.

Кроме того, к регионам, где за рассматриваемый период отмечался значительный спрос на цемент, можно отнести Самаркандскую, Анджанскую, Наманганскую, а также Бухарскую области. Объемы реализации вяжущих, приобретенных на биржевых торгах в этих областях,

находились в диапазоне от 19 тыс. до 28 тыс. тонн.



О ГАРАНТИИ ПОСТАВКИ ТОВАРА ПОТРЕБИТЕЛЯМ

И в завершение обзора несколько слов о статусе биржевых сделок с цементом. До недавнего времени большинство таких сделок осуществлялось в режиме негарантированных торгов. Достаточно длительную практику осуществления биржевых гарантированных сделок на сегодняшний день имел один лишь "Кувасайцемент", к которому с 19 марта прибавился "Бекабадцемент".

О позитиве, связанном с использованием механизма биржевых гарантий, было сказано немало. Осуществление сделок в режиме биржевой гарантии обеспечивает высокий уровень договорной дисциплины, что одинаково выгодно как продавцу товара, так и покупателю.

Задача достижения высокого уровня договорной дисциплины между субъектами хозяйствования была поставлена Президентом страны. О недопустимости в процессе строительства рыночной экономики таких негативных моментов, как дебиторско-кредиторские задолженности, лишаящие предприятия возможности эффективно использовать оборотные средства для развития собственного бизнеса, отмечалось на февральском заседании правительства.

Уже было много сказано о выгодах, получаемых продавцами от реализации своей продукции на биржевом рынке. Вместе с тем одной из основных задач биржи является обеспечение равных и обоюдовыгодных условий работы на товарно-сырьевом рынке как продавцам, так и покупателям.

Базовой основой функционирования системы биржевых гарантий, кстати, первой на пространстве СНГ введенной в практику деятельности Узбекской товарно-сырьевой биржи, является принцип "поставка против платежа". Иными словами, биржа гарантирует, что по каждой гарантированной сделке продавец своевременно получит 100-процентную оплату за поставленный товар, а покупатель - 100-процентную гарантию своевременной его поставки согласно условиям биржевого контракта.

Таким образом, механизм биржевых гарантий сделок, а точнее сказать - осуществления взаиморасчетов между сторонами через расчетно-клиринговую палату является важной и необходимой системой в рыночной экономике. Он обеспечивает самое главное в экономических взаимоотношениях субъектов рынка - высокий уровень доверия между продавцом и покупателем, которые, возможно, видят друг друга в первый раз.

Практика биржевой торговли высветила еще несколько аспектов, которые были бы невозможны при гарантированных сделках. В частности, данный механизм, кроме всего прочего, является эффективной защитой от технических ошибок, человеческого фактора, который может нанести ощутимый ущерб в первую очередь продавцу товара.

Так, в частности, не так давно брокер одного из предприятий ошибочно ввел в торговую биржевую систему заявку на продажу большего (на порядок), чем требовалось и подтверждалось складской справкой, объема товара. Учитывая высокую ликвидность товара, а также то, что ошибочно выставленный объем позволял приобрести его не по рыночной, а по стартовой цене, весь предложенный товар был выкуплен в течение торговой сессии. Иными словами, элементарная техническая ошибка, не исправленная вовремя, может привести к значительным финансовым потерям сторон.

Если бы данный объем товара был выставлен в режиме гарантированных торгов, этого не могло бы произойти по определению, так как торговая система просто не приняла бы данную заявку, выступив защитным механизмом для продавца. Аналогичная автоматическая защита в данном случае обеспечивается биржей и покупателем, так как торговая система не допустит осуществления сделки на сумму, не обеспеченную залоговым депозитом.

Круг субъектов хозяйствования, все чаще использующих механизм биржевых гарантий сделок, постепенно расширяется, причем, к сожалению, увеличение числа желающих перейти на гарантированные торги происходит после негативного опыта коллег, а то и своего собственного.

И все же эффективность и экономическая целесообразность использования этого механизма постепенно становится правилом хорошего тона на биржевом рынке. Особенно приятно отметить, что в первых рядах этого процесса находятся крупные отраслевые производители.

Информационно-аналитический отдел УЗРТСБ.

ЧАСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «ФАРМЕД САНОАТ»

поздравляет вас с праздником весны!

Здравствуй!

Уважаемый потребитель!

Мы высоко ценим ваше доверие и поэтому предостерегаем от покупки поддельного лекарственного препарата «Ринза таблетки № 10» неизвестного происхождения, внешне очень похожего на оригинальный препарат «Ринза таблетки № 10».

Запомните серии фальсифицированного препарата «Ринза таблетки № 10»: серия 011205, серия R013, серия 140106, серия BT-173, серия 01402, серия U6170, серия 110906, серия BT-172 и Вы сможете сами защитить себя от подделки!

ТОЛЬКО ОРИГИНАЛЬНЫЙ ПРЕПАРАТ «РИНЗА таблетки №10» ПОМОЖЕТ ПРИ ПРОСТУДЕ И ГРИППЕ! БЕРЕГИТЕ СВОЕ ЗДОРОВЬЕ! ВАШЕ ДОВЕРИЕ - ПОДДЕРЖКА ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ!

В течение двух лет - 2005 и 2006 годов - лекарственный препарат «Ринза таб. №10» являлся препаратом №1 от гриппа и простуды в Узбекистане.



ВНИМАНИЕ, НОВИНКА! ТЕПЕРЬ «РИНЗА ТАБ.№10» с ГОЛОГРАММОЙ!

С целью защиты прав потребителя и оригинальности препарата частное предприятие «Pharmed sanoat» с 12 февраля 2007 года выпускает препарат - «Ринза таб. №10» - с использованием системы защиты - ГОЛОГРАММЫ. Голограмма находится по обеим сторонам потребительской упаковки!

БУДЬТЕ ЗДОРОВЫ!

По любым вопросам обращайтесь по телефону: 399-55-00, 175-75-00.

ВНИМАНИЮ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ!



ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани» объявляет конкурсные торги на поставку Обсадных труб диаметром 244,5 мм.

В конкурсных торгах могут участвовать юридические лица, местные и зарубежные организации, имеющие опыт выполнения аналогичных поставок, которым законодательством Республики Узбекистан либо законодательством страны их государственной регистрации не запрещено участвовать в конкурсных торгах и/или в осуществлении поставок аналогичного оборудования в Республику Узбекистан.

Предприятия и организации, выступающие в качестве претендентов, должны соответствовать требованиям, установленным в конкурсной документации, в том числе иметь:

- возможность получения банковских гарантий на обеспечение заявки и обеспечение контракта;
- за последние три года опыт работы в качестве поставщика аналогичной продукции, выставленной на конкурс. Это требование предусматривает завершенность таких поставок по действующим контрактам не менее чем на 70 (семьдесят) процентов.

Полный комплект конкурсной документации на русском языке можно получить после подачи письменной заявки (заявки на фирменном бланке за подписью руководителя) принимаются до 16 апреля 2007г. по адресу:

Республика Узбекистан, г. Ташкент 100027, ул. А. Ходжаева, д.1, ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани», телефон (+998 71) 140-40-40, факс (+998 71) 140-40-41, e-mail: Uzbekistan@lukoil-overseas.ru

Комплект документов будет выслан по e-mail или почте без какой-либо ответственности за утерю или позднее прибытие, а также может быть выдан уполномоченному представителю участника конкурса, прибывшему по вышеуказанному адресу после предоставления письменной заявки на участие в конкурсных торгах.

Источник финансирования: за счет собственных средств ООО «ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани».

Конверты с конкурсными предложениями должны быть доставлены по адресу, указанному выше. Крайний срок представления предложений - не менее чем за один час до вскрытия конвертов с конкурсными предложениями.

Вскрытие конвертов с конкурсными предложениями состоится 26 апреля 2007 года в 11 часов по вышеуказанному адресу в присутствии уполномоченных представителей УЧАСТНИКОВ, пожелавших принять в этом участие.

Вниманию организаций и предприятий!

АГЕНТСТВО ПО РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ОБЪЯВЛЯЕТ ПОВТОРНЫЙ КОНКУРСНЫЙ ТОРГ (ТЕНДЕР)

«Ремонтно-восстановительные работы по внутрихозяйственным ирригационным и дренажным системам» по лоту № 2 на территории Ассоциации водопользователей (АВП) «Сайрам-сув» и «Кара-сув» Куйичирчикского района Ташкентской области.

Лот № 2-2. РЕМОНТНО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ ПО ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫМ ИРРИГАЦИОННЫМ И ДРЕНАЖНЫМ СИСТЕМАМ НА ТЕРРИТОРИИ АВП «САЙРАМ-СУВ» КУЙИЧИРЧИКСКОГО РАЙОНА ТАШКЕНТСКОЙ ОБЛАСТИ.

Срок ремонтно-восстановительных работ - 15 (пятнадцать) месяцев со дня начала работ.

Лот № 2-3. РЕМОНТНО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ ПО ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫМ ИРРИГАЦИОННЫМ И ДРЕНАЖНЫМ СИСТЕМАМ НА ТЕРРИТОРИИ АВП «КАРА-СУВ» КУЙИЧИРЧИКСКОГО РАЙОНА ТАШКЕНТСКОЙ ОБЛАСТИ.

Срок ремонтно-восстановительных работ - 8 (восемь) месяцев со дня начала работ.

Финансирование объекта будет вестись за счет государственных бюджетных средств.

Организатор торгов: Агентство по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий.

Предприятия и организации должны соответствовать следующим условиям:

- Иметь оборотные средства в размере не менее 20% от стоимости предмета конкурсных торгов или поручительство банка на предоставление указанных средств
 - Производственные базы, трудовые ресурсы и специалистов, необходимых для выполнения работ (услуг)
 - Обладать опытом работы на объектах, аналогичных конкурсному торгу
 - Гражданской правоспособностью и полномочиями на заключение договора
- Для участия в торгах и приобретения конкурсной документации необходимо обратиться с запросом к организатору торга - Агентству по реструктуризации сельскохозяйственных предприятий по адресу: г. Ташкент, ул. Кари Ниязи, 39 «б», тел./факс: 137-16-58, 137-16-59. Реквизиты: р/с 20210000503965637008 АК «Пахта банк» МФО 00394, ИНН 202697653.

Стоимость одного комплекта конкурсной документации по каждому лоту - двести тысяч сумов.

Оферты принимаются организатором торгов по адресу г. Ташкент, ул. Кари Ниязи, 39 «б».

Последний срок предоставления оферт организатору торгов к дню и часу вскрытия оферт по вышеуказанному адресу. Вскрытие оферт состоится через 30 дней после опубликования объявления.

Прием рекламы в "ПВ"

с 9.00 до 18.00, кроме субботы и воскресенья

Комн. 445.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ХОЛДИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «УЗБЕКНЕФТЕГАЗ» ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «O'ZTASHQINEFTGAZ»

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №05/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку и поставку: шкаф ШК-1 - для комплектации 1-й технологической нитки УПБС-3-1 шт.; шкаф - ГНС - для комплектации АСУТП ГНС УПБС-3-1 шт. (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №06/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку стальных труб для объекта «Конденсатопровод УКПГ Вост.Бердах-УПН Акчалак» в количестве 2829 т (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №08/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку комплектующих к АВО-102 и АВО-103 и труб углеродистых марок стали В20 - 123 т (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №09/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку: трубы алюминиевые марки АД-1; трубы нержавеющей марки 12X18H10T; трубы нержавеющей марки 10X17H13M2T; листы углеродистые; листы углеродистые марки 09Г2С-12; листы нержавеющей марки 12X18H10Т-М2Б; листы нержавеющей марки 10X17H13M2Т-М2Б; квадрат (поковки) марки 10X17H13M2Т; электроды; сварочная проволока; комплектующие к АВО (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №13/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку спецтехники: кислотовоз-2шт.; трейлер г/п 40-60 т с тягачами-5шт.; автокран г/п 55 т-2шт.; вахтовый автобус-10шт.; автоцементовоз 8-14 т-2шт.; бульдозер-2шт. (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №16/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку и поставку ячеек КМ-1Ф-10-20-УЗ в количестве 38 шт. (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №17/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на приобретение аварийного и ловильного инструмента для бурения поисково-разведочных эксплуатационных скважин (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №18/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку нижеследующей спецтехники, оборудования и запасных частей: автогрейдер - 4шт.; трубоукладчик-3шт.; бульдозер-5шт.; турбовоз-5шт.; экскаватор-4шт.; запасные части для трубоукладчика КАМАЦУ D-355с; бульдозеров КАМАЦУ D-355 А (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №20/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку и поставку газогенератора LM-2500 для ДКС «Шуртан» в количестве 1 шт. (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №21/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку спецтехники: грузовые автомобили, специальные автомобили, автокраны, пожарные автомобили, землеройно-тракторная техника, двигатели (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №22/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку колонных головок в комплекте с фонтанной арматурой на давление 210 атм., 350 атм. и 700 атм. в исполнении К1 и К2 в количестве 49 комплектов в связи с дополнением технического задания;

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №24/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку стальных труб по стандарту ТУ 14-3-460-2003, ТУ 14-3-1128-2000, ТУ 14-3р-77-2004, ГОСТ 8731-74, 8732-78В, ГОСТ 10704-91,10705В, ТУ 14-3-21-96 в количестве 30789 т (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №26/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку стальных труб по стандарту ТУ 14-3-460-2003, ТУ 14-3-1128-2000, ГОСТ 10704-91,10705В, ГОСТ 550-75, ГОСТ 3262-75, ТУ 28/40-79, ТУ 14-4-21-67 в количестве 3635 т (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №28/07

сроком на 15 дней со дня опубликования на закупку универсальных (многомерных) ключей в количестве 80 комплектов и сухарями по 200 шт. в комплекте (согласно тех. заданию).
Сроки окончания приема заявок на участие в тендерах № 05/07, 06/07, 08/07, 09/07, 13/07, 16/07, 17/07, 18/07, 20/07, 21/07, 22/07, 24/07, 26/07, 28/07 - до 18.00 (ташкентское время) 10 апреля 2007 года;

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №19/07

сроком на 30 дней со дня опубликования на закупку запасных частей и деталей для противовибросового оборудования фирмы «Сатемон» (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №27/07

сроком на 30 дней со дня опубликования на закупку четырех резервуаров емкостью 20 тыс. м³ (согласно тех. заданию);

объявляет о продлении

ТЕНДЕРА №29/07

сроком на 30 дней со дня опубликования на закупку запасных частей для буровой установки ZJ50DBS (согласно тех. заданию);

объявляет

ТЕНДЕР № 62/07

сроком на 30 дней со дня опубликования на закупку АСУ ТП для месторождения «Сургиль». Сроки окончания приема заявок на участие в тендерах № 19/07, 27/07, 29/07, 62/07 - до 18.00 (ташкентское время) 25 апреля 2007 года.

Подробную информацию по продленным тендерам можно получить по адресу: ОАО "O'ztashqineftgaz", Узбекистан, г. Ташкент, 100047, ул. Ахунбабаева, 21. Тел./факс (99871) 136-76-74, 132-10-49.

Web-site: www.ogutrade.uz, www.dgmarket.uz, www.slant.ru
E-mail: tmarketing@mail.ru, import-tender@yandex.ru

For the attention of marketing and sales services of the companies carrying out the activity in Uzbekistan!!!

**UZ
EX**

We are ready to offer you what you have been searching for a long time!!!

Uzbek Commodity Exchange offers to subscribe to a new information and analysis product

VIP PACKAGE.

The product includes weekly multiple analysis of the existing conjuncture in separate segments of exchange commodity market of Uzbekistan (at customer's option).

The use of VIP package, which is created with the use of own statistical base of the exchange, will allow you to conceive tendencies of the development of commodity market segments clearer and to make the corrected business decisions.

Moreover, UZEX continues subscription to other information and analysis products.

For any question concerned with subscription please call at 113 33 05, 120 31 68, fax 120 31 68
e-mail info@uzex.com

Внимание маркетинговых и сбытовых организаций, осуществляющих свою деятельность в Узбекистане!!!

**UZ
EX**

Мы готовы предложить Вам то, что Вы так долго искали!!!

Узбекская республиканская товарно-сырьевая биржа предлагает оформить подписку на новый информационно-аналитический продукт

«VIP-ПАКЕТ».

Продукт включает в себя еженедельный, многоаспектный анализ складывающейся конъюнктуры на отдельных (по выбору заказчика) сегментах биржевого, товарно-сырьевого рынка республики.

Пользование продуктом «VIP-ПАКЕТ», формирование которого осуществляется с использованием собственной статистической базы биржи, позволит Вам лучше представлять тенденции развития сегментов товарного рынка и принимать скорректированные бизнес-решения.

УзРТСБ продолжает подписку и на другие собственные информационно-аналитические материалы.

По вопросам подписки обращаться по телефонам: 113-33-05, 120-31-67, факс 120-31-68.
e-mail: info@uzex.com

ВСТРЕЧА ПО ВАШЕЙ ПРОСЬБЕ



Она не менее важна. Мне повезло, что я училась в ташкентской школе № 110, когда ее директором была Екатерина Филипповна Ермолаева, которую мы, девочки, звали...

После защиты вернулась в Узбекистан, работала вначале в ТашМИ, затем в НИИ онкологии, организовала первую лабораторию гистохимии. За три года написала докторскую диссертацию, тема - опухоли мозга...

цинскую систему микроскопии. Она дает возможность сохранять микроскопические изображения на различных носителях, обрабатывать и передавать информацию...

НАГРАЖДЕННЫ САМЫЕ "ОСТРЫЕ"

В Национальном пресс-центре состоялась церемония награждения победителей акции "Весеннее обострение-2007", проведенной центром UzInfocot. Проходила она в рамках реализации президентского постановления "О создании общественной образовательной информационной сети Республики Узбекистан"...

Победителя в номинации "Независимый проект" награждал известный обозреватель в сфере ИКТ Евгений Складневский. Автор сайта www.bukhara.uz Шавкат Мухаммедов получил, как и остальные, именную сертификат, цифровой фотоаппарат и универсальную максикарту "Platinum Express".



В номинации "Сайт школы" первое место занял Дамир Хабибуллин (приз - персональный компьютер) и сайт www.school240.student.uz общеобразовательной школы № 240 (Ташкент).

Второе место получил Вохид Хамидов (награжден цифровым фотоаппаратом) и сайт Республиканского лицея с военно-профессиональной направленностью www.thl.fan.uz.

Третье место получил сайт лицея-интерната "Умид" из Джизака - www.lcey.djizak.com, а его создатель Насим Садыков награжден планшетным сканером. По своему интересным представленным на сайте выпуски "Вестника лицея".

победил сайт филиала Российской экономической академии имени Г.В.Пеханова - www.rea.uz. И тем приятнее, что "Правда Востока" отметила его как один из лучших отечественных сайтов залогом до победы на конкурсе.

Кроме того, все победители получили именную сертификаты, макрикарты "Platinum Express" различных номиналов, а организации, которые они представляли, - коммунтируемый доступ в Интернет. В номинации "Сайт вуза"

кий подчеркнул, что подобно бухарскому сайту о Ташкенте пока нет.

Также были награждены победители конкурса "Лучшее эссе", телевизионный канал "Yoshlar" и акции "Карточка учебного заведения".

Информационным спонсором события выступила Национальная телерадиокомпания Узбекистана, призы предоставил проект ПРООН, представительство компании "Microsoft", информационное агентство "Inter-Press" и компания "Unitech" ("Platinum Express").

Валерий Печейкин. Фото автора.

И АКАДЕМИК, И ГЕРОЙ

Общаться с этим человеком - всегда очень легко, хотя она большая ученый, удостоена самой высокой награды Родины и получила международное признание, не единожды читала лекции за рубежом, среди ее учеников уже защитившие не только кандидатские, но и докторские диссертации.

среди тех отважных девушек, которые первыми сбросили паранджу, и когда в Самарканде отбирали будущих студентов этого университета, среди семерых претендентов оказалась и она - участница Худжума, одна девушка среди шести мужчин. Жили они на Сретенке в Москве, я всегда, когда бываю в этом городе, обязательно прихожу к дому, где когда-то жили мои родители.

Страшные бури XX века не миновали нашу семью. В 1937 году отца арестовали, маму исключили из университета и она с тремя детьми оказалась в Ташкенте. В маленькой комнате без окон. Ей долго не удавалось устроиться даже на самую простую работу - не брали жену врага народа, и она написала Н.К.Крупской, которая знала маму как активистку Худжума, недаром ведь старшую сестру - впоследствии доктора исторических наук Шукурову - она назвала этим именем.

Мама, не получив высшего образования, все свое стремление к знаниям вложила в нас, не уставала повторять, чтобы мы учились. Как тяжело ни жилось семье, старалась создать все условия, чтобы мы главным делом своим считали учебу и могли этим заниматься с первой охотой. Уроки мы делали при свете копилки, но делали обязательно!

А еще она не ожесточилась, всегда была справедлива и внимательна к людям. И надо ли удивляться, что брат, впоследствии доктор медицинских наук, работавший в Алматы, приходил к больному ребенку, и еду приносил, и мог ему сварить кашу.

А сестра часто просто своим авторитетом помогала мне в решении многих проблем. Люди шли навстречу, когда узнавали, что я сестра Худжумы Шукуровой. Недавно я перебрала семейные фотографии и нашла ее снимок вместе с Юрием Гагариным, они сфотографировались в Кремле, когда получали награды. Сестра работала председателем Узбекского общества дружбы и культурной связи с зарубежными странами, много сделала для укрепления международных связей Узбекистана, ее труды как историка печатались в 32 государствах.

Мы всегда были очень дружны, и я стремилась, чтобы так же дружили мои дети и внуки.

Так что, вы считаете, все в человеке закладывается в семье? А роль школы?

Заложенный в школе прочный фундамент помогать в вузе. На лекциях в медицинском институте с третьего по шестой курс была председателем студенческого научного общества, несколько раз выступала с докладами на всеобщих студенческих научных конференциях, была награждена их почетными грамотами, а также на III Международном симпозиуме студентов -

На рабочем столе - бело-зелено-голубой флажок Узбекистана, на книжном шкафу на верхней полке - портрет ее учителя на научном опирше Габа Николаевича Терехова, а на полке ниже - фотография его внуки, ее ученицы в науке.

описали патологическую анатомию, клинику (болезнь Мирочника). В 1946 году эту болезнь ликвидировали. И я сделала в Женеве об этом доклад, утвердив приоритет ученых Узбекистана.

В 1988 году был организован Республиканский патологоанатомический центр (РПАЦ), который возглавляю. Здесь можно делать биохимические, вирусологические, генетические и бактериологические анализы и исследования в лабораториях, оснащенных самым современным оборудованием. Причем подход всесторонний, всеобъемлющий, при анализе детской заболеваемости изучаем даже хромосомы родителей. В трудные самые первые годы становления независимого Узбекистана для центра удалось построить специальное здание.

Именно к нам в РПАЦ поступают анализы в тех сложных случаях, когда врач затрудняется в постановке диагноза, в определении причин болезни. Ведь зоология заболеваний, особенно инфекционных, в последние годы очень усложнилась, появились новые болезни - такие, как прионовые, пситтакоз. В областных и районных патологоанатомических бюро врач-патологоанатом не вправе или работают молодые специалисты, не владеющие сложной биопсийной или аутопсийной диагностикой, которые не могут провести анализ на современном уровне. Иногда это нужно сделать прямо в ходе операции. Современные технологические возможности позволяют это сделать. Так мы пришли к необходимости внедрять телемедицину.

Группа ученых-медиков и специалистов нашего РПАЦ в области информационно-коммуникационных технологий разработала телемедицинскую аппаратуру и лаборатория. Областное отделение "Соглом аллод учун" провало медицинское обследование работников СМИ, которым, скажем прямо, из-за вечной занятости и в погоне за горячими фактами некогда обратиться к врачам. Всем, у кого выездная бригада медиков выявила недуги, назначено лечение, бесплатно выданы лекарства.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

медики в Норвегии, где я сделала доклад на английском языке.

Уже тогда определились мои научные интересы - патология центральной нервной системы, чему были посвящены позже кандидатская и докторская диссертации.

Когда я в Москве поступала в аспирантуру, меня предостерегали - куда тебе с москвичками тягаться, все тогда поступавшие в аспирантуру занимались с репетиторами, как ты сдашь кандидатский минимум по английскому языку? Но я слала лучше всех и все это благодаря моим учителям в школе и в вузе. И жить это помогало - зарабатывала переводами в реферативных журналах. Правда, весила я тогда слишком мало - всего сорок килограммов, лифт меня не поднимал, если я одна в него входила...

Вы действующий ученый, вам интересно вести поиск в самых трудных областях медицины. Вы почетный гражданин города Фресно в Калифорнии, Американский институт биографии включил вас в число пятисот лидеров XX века, ваше имя есть в справочнике "Кто есть кто", изданном в 1999 году в Кембридже. Влекут вас и те сферы, которые считаются прерогативой молодых, в частности, телемедицина, пытаетесь задействовать ее в практику здравоохранения, а это и на Западе еще в новинку. Как вам удается сохранять творческую молодость?

В жизни главное - заниматься любимым делом. Как интересно было, занимаясь в аспирантуре в Институте мозга Академии медицинских наук, изучать обменные процессы в мозге на клеточном уровне. Моя кандидатская работа была первой, посвященной становлению нервных функций и развитию мозга в онтогенезе с позиции гистохимии.

Группа ученых-медиков и специалистов нашего РПАЦ в области информационно-коммуникационных технологий разработала телемеди-

цинскую аппаратуру и лаборатория. Областное отделение "Соглом аллод учун" провало медицинское обследование работников СМИ, которым, скажем прямо, из-за вечной занятости и в погоне за горячими фактами некогда обратиться к врачам. Всем, у кого выездная бригада медиков выявила недуги, назначено лечение, бесплатно выданы лекарства.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

Наталья Шакирова. Соб.кorr. "Правды Востока". Самаркандская область.

СЛУЖУ ТЕБЕ, УЗБЕКИСТАН!

МАЯКИ СОЛДАТСКОГО ТРУДА

Солдатская служба... И хотя ее срок в нашей стране определен законом в один год, все равно труднее ее дороги. И успешно преодолевает их лишь тот, кто неустанно изо дня в день настойчиво постигает военное дело.

Когда я спросил командира подразделения Караульных войск капитана Ф.Бегметова, кто из солдат того и другого призыва в его взводе лучший, он долго не задумываясь. Это рядовые Ермутов Ахрор и Нажмидинов Элёр, - а затем добавил, - можно назвать и многих других, честно и добросовестно выполняющих свой конституционный и воинский долг. И это действительно так, ибо именно усилиями всего коллектива здесь успешно решаются служебные задачи, обеспечивается надежная охрана объекта, в подразделении не допущено происшествий и преступлений, улучшается обученность и организованность личного состава.

Рядовой Ахрор Ермутов призван из Караульного района Бухарской области. Его служба подходит уже к завершению. С первых дней воинской службы Ахрор проявляет большое старание и усердие в учебе и боевой службе, шаг за шагом постигая солдатскую науку. Сегодня - это опытный, знающий службу и военное дело солдат. Не раз приходилось ему быть сословым на посту, выполнять сложные и ответственные служебные обязанности, и всегда он отлично нес службу, полу-

чая за это самые высокие оценки. Неоднократно за личную дисциплинированность и исполнительность, бдительное несение службы и успехи в учебе он поощрялся командирами, в том числе и командиром части.

По окончании средней школы Ахрор Ермутов пытался поступить в высшее учебное заведение, но не хватило баллов. От своего желания стать студентом он не отказался и сейчас старается отличной службой заслужить рекомендацию командования части, которая даст право получить установленные законом льготы в виде 25 процентов дополнительных баллов. И его мечта, конечно, осуществится.

Рядовой Элёр Нажмидинов служит всего четыре месяца, однако новичком в ратной службе его уже не назовешь: старт в службе он взял хороший, темп движения вперед выдерживает самый высокий, благо что сил и желания у него для этого вполне достаточно. На всех учебных занятиях, при несении службы в карауле он показывает большое старание и высокую ответственность. Своей дисциплинированностью и желанием как можно быстрее освоить военное дело воин выделялся уже на

учебном сборе, где получил первую благодарность. Конечно, в начале службы много для меня было непривычным и трудным, - вспоминает Элёр Нажмидинов, - но сейчас я уже наравне со всеми выполняю боевую службу, да и в учебе тоже не отстаю от других. Большую помощь в солдатском становлении оказывали и оказывают мне сержант А.Усманов, младший сержант Ш.Васиев, рядовые Л.Эргашев, Х.Одилов и другие. Спасибо им за это!

По итогам прошлого месяца рядовой Э.Нажмидинов завоевал право называться лучшим часовым подразделения. Вот так молодой воин делает свои трудные, но уверенные шаги к вершинам солдатского мастерства. Родители его Гиёсидин Нажмидинович и Дибра Ганиевна, проживающие в Алтыкульском районе Андижанской области, могут быть спокойны: их сын Элёр служит честно и добросовестно.

Я рассказал о двух воинах, которые являются в своем подразделении передовиками ратного воинского труда. На них смотреть, с них брать пример другие. И нет сомнения, что верные конституционно-многодушные защитники страны будут и дальше неустанно повышать профессиональное мастерство и безупречно служить своему народу.

Н. Чурсинов. Полковник в отставке.

КНИЖНАЯ ПОЛКА

СОКРОВИЩНИЦА СЛОВ ДВУХ НАРОДОВ

После обретения Узбекистаном независимости значительно возрос интерес к нему у зарубежных стран. В том числе к языку народа, давшего миру величайших ученых, поэтов-мыслителей, философов и корифеев науки. Сближение наций, контакты в сфере культуры, науки и общественного прогресса невозможны без различных словарей.

Новый "Узбекско-русский и русско-узбекский словарь", выполненный по гранту ученых-лексикографом М.М.Абдурахимовым в стенах Института языка и литературы имени Алишера Навои Академии наук Узбекистана, ставит своей целью помочь русскоязычным гражданам (в том числе и

иностранным, владеющим русским языком) в овладении узбекским языком, а местному населению - в усвоении русского языка.

Словарь отличается охватом паремнологовических единиц - пословиц, поговорок, загадок, приведенных в качестве иллюстраций. Автор словаря по этому поводу

пишет: "Известно, что основой языка составляет народный пласт, хотя его словарный состав непрерывно изменяется; появляются новые слова и термины, в некоторых случаях слова исчезают из употребления. Работая над составлением нашего словаря, мы стремились отразить золотой фонд национального языка".

Выпущенный издательством "Фан" новый словарь - качественный шаг в отечественной лексикографии.

Эргаш Умаров. Доктор филологических наук.

СООБЩЕНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

Центральный банк Республики Узбекистан установил с 27 марта 2007 года следующие курсы иностранных валют к суму для ведения бухгалтерского учета, статистической и иной отчетности по валютным операциям, а также исчисления таможенных и других обязательных платежей *)

Table with 2 columns: Currency and Exchange Rate. Includes Canadian dollar, Japanese yen, Malaysian ringgit, Polish zloty, Turkish lira, Swedish franc, Euro, Japanese yen, Russian ruble, and Ukrainian hryvnia.

ЕСТЬ ФИНАНСЫ, БУДЕТ И ЗДОРОВЬЕ

Десять миллионов сумов будет направлено материально-техническую поддержку СМИ, оживляющих многогранную жизнь древнего края. Столь существенная поддержка Самаркандского отделения творческого Союза журналистов Узбекистана инициирована областными хокимиятом. Это позволит вооружить репортеров диктофонами и фотокамерами, укрепить компьютерную базу редакций газет, две из которых - "Зарафшон" и "Самаркандский вестник" - нынешней весной отметят свое 90-летие.

И еще одна хорошая новость. Пожалуй, впервые в местном Доме печати так много говорили о здоровье. И делали все, чтобы журналист-

ский корпус продолжал трудиться в полную силу. Редакционные кабинеты на время заняли врачи различного профиля, передвижная диаг-

ТВОРЧЕСТВО

ОТАБЕК И КУМУШ ЗАПЕЛИ

Герои Абдуллы Кадыри как бы вышли из его книг и продолжили свою жизнь на театральной сцене, киноэкране, в полотнах мастеров кисти. Популярный роман "Минувшие дни" стал объектом художественного исследования деятелей музыкального театра. Конечным результатом его должен был стать современный спектакль с галереей образов, обилием параллельных сюжетных линий и, конечно же, музыкой, наполненной лиризмом и мелодиями трагического звучания.

Важно и то, что такую палитру, такое построение музыкальной драматургии подкашивает сама книга, в которой лирико-драматические сцены чередуются с главами, в которых как бы разрушаются привычный мелодраматический "треугольник", и на первый план выходят подробности истории взаимоотношений людей различных социальных сословий.

В прозе Кадыри есть и музыка. Не прямое указание прозаика на инструмент или конкретную мелодию, а эволюция чувств, нарастание страстей, достижение драматического накала через столкновение сильных, волевых натур и наконец динамичное композиционное построение. Именно это наводит на мысли о музыке. Использование "сценичных музыкальных" резервов романа "Минувшие дни" во многом может обеспечить долговечность театральной жизни произведения.

И это объясняется не только тем, что писатель знал возможности сцены, ценит искусство кино. А потому, что такова манера письма Кадыри. Даже текст послания письма Атабека и состояние Кумуш при его чтении дают композитору, режиссеру ши-

рокие возможности для музыкального решения сцены.

Как же использованы эти резервы при инсценировке романа?

Поразовало то, что автор Ж. Жаббаров, работая в тесном сотрудничестве с режиссером Р. Маъдиевым и актерами, извлек из романа те лирико-драматические сцены, в которых раскрываются взаимоотношения Отабека и Кумушбиби. Некоторые страницы, например, свадебные торжества и грусть невесты расширены за счет вокальных и хореографических сцен. Эпизоды эти как бы самостоятельны в общей структуре романа, но не потому, что композиция рыхлая, а потому, что в талантливом романе талантливы и отдельные взятые эпизоды. И они имеют свою микрокомпозицию. Нужно отметить и то, что характерное для эпического произведения изящное словесное изложение не всегда находит свое адекватное сценическое отображение: обилие песен, неоправданные паузы, непродуманность мизансцен и актерского поведения.

При отборе сцен, диалогов, расставлении драматургических акцентов в выгрышном положении оказались Зайнаб (арт. М.Ортикова) и Хомид

(арт. Х.Ортиков), противопоставленные главным героям. Не чувства, а страсть преобладает у Хомиды. Во имя удовлетворения этих низменных страстей плетет он сети, подменяет письма, идет на кражу, вступает в поединок с Атабеком. Эти динамичные сцены воспринимаются живо, с неослабевающим интересом. И зритель забывает о бледной декорации и однообразии занавеса, закрывает глаза и на мешковатость костюмов. Фабульное построение и достаточно профессиональное исполнение ролей захватывает зрителей, каждый из которых при чтении романа по-своему представлял героев.

Артистке М.Ортиковой удалось создать сложный образ влюбленной Зайнаб, оказавшейся жертвой существовавшего некогда обычая, унижающего положение второй жены. Ариоза Зайнаб - Ортиковой прозвучала как внутренний монолог отвергнутой невесты, как протест против семейного уклада, который угнетал женщин. Отточенная техника исполнения, обостренное чувство партнера, четкие действия - все это способствовало раскрытию психологического состояния героини, идущей на отчаянный шаг.

Эти сцены по всем компонентам театрального искусства сделаны профессионально и, что важно, восполняют пробелы пьесы, в которой опущены страницы романа, посвященные жизни Зайнаб в родительском доме, становлению ее своеобразного характера в необычной среде.

Не случайно начал свою статью размышлениями о музыкальности романа А.Кадыри. Заметно стремление бастакора С.Юсупова в музыке сохранить дух всемирно известного литературного произведения. И в отдельных сценах он преуспел. Однако в целом музыкальная драматургия оказалась фрагментарной. Порою отсутствует связь между действием и музыкальным сопровождением. Чаще бастакор руководствуется иллюстративным методом: грусть, печаль персонажей пытается оттенить известными народными мелодиями, исполняемыми на нае или гитаре.

Полной гармонии между словом, сценическим действием и музыкой не удалось достичь. Хотя, хочется повторить: литературная основа спектакля могла вдохновить композитора на создание партитуры сложной, богатой и подчеркнуть трагическое звучание романа Абдуллы Кадыри, а также лирико-психологический его настрой и описанные мастером прозы радости и печали первой любви Отабека и Кумушбиби.

В целом спектакль подтвердил мысль о необходимости подхода к самостоятельным произведениям литературы с учетом эстетических возможностей и границ сцены - драматической, музыкальной, оперной, экранной: широкого - кинематографического, небольшого - телевизионного. И за этот урок можно поблагодарить коллектив музыкального театра имени Мухоми.

Хамидулла Акбаров.

профессии талантливые. Одна из них, героиня Клара Джалиловой, учит девушку правильно петь. Вскоре к обучению подключается и покинувший сцену пожилой актер - герой Обида Юсупова. Одно из его главных наставлений - о том, как важно уважать своего зрителя и работать только ради него, несмотря ни на какие трудности личной жизни.

В театре Анора вновь встречается продюсер. Его планам все-таки суждено осуществиться. Чтобы вывести девушку на эстраду, он подбирает ей имидж простушки и готовит к участию в концерте молодых талантов. И все идет хорошо, пока перед самым ее выступлением не умирает старый наставник. Но, следуя его совету, она выходит на сцену. И летящая песня, полная прочувствованной сердечной скорби, - лебединая песня фильма... Еще не звезда, но уже не сбросила хвоста, Анора, похоже, нашла свою дорогу.

Вот такое получилось кино. Живое - по мнению создателей из студии "ZaminFilm" и "Sh.B". А жизнеспособное личкажет зритель.

Рамиль Исламов.

ЗВЕЗДА ИЗ ТРАМВАЯ

Посмотреть новую картину в день премьеры в ташкентский Дворец кино пришло немало людей. Ради них открыли даже большой зал. Во время просмотра кто-то смеялся, кто-то удивленно перешептывался и переглядывался в темноте. Не было равнодушного молчания. Почему? Может, тема покорения столицы знакома многим не понаслышке. Может, вразумно на экраны страны вышло "живое кино".

Под таким слоганом "Живое кино" Фонд "Форум культуры и искусства Узбекистана" преподнес зрителям новую картину "Анора". В качестве режиссера-постановщика, одного из авторов сценария и актеров выступил более известный в последней ипостаси Мурад Рахжабов. Соавтор сценария Шухрат Каххар считает, что лента эта - кусочек жизни молодежи из кишлака, рассказ о том, как они хотят выбиться оттуда в люди, найти свою дорогу. Осилит ли ее ищущий, вернее, идущая тернистым путем героиня - главная интрига картины.

...Первые кадры фильма показывают девушку, собирающую урожай для дома. Это и есть Анора. Сыграла ее дебютантка - студентка Ташкентского государственного инсти-

тута искусств имени Маннона Уйгура Фатима Вахидова. Отец - пропойца, вместо матери - злобная мачеха. Перспектив у юной падчерицы на селе нет, и она отправляется в большой город. Знакомые повороты сюжета, верно?

Ташкент встречает ее шумом и многолюдием Куйлюкбазара. Анора устраивается посудомойкой в кафе, но домогательство начальника вынуждают ее вытеснить и от этого несладкого хлеба. Умирает отец, и девушка забирает с собой в столицу братика. Куда податься со своим нехитрым шармом, умещающимся в одном пакете? К единственной знакомой - узе который год живущей здесь односельчанке.

По пути к ней, пытаясь развлечь брата, Анора танцует и

поеет в пустом трамвае. Это занимательное зрелище видит с улицы продюсер - герой Рахжабова. Он понимает, что именно такой душевной девушки и не хватает на эстраде. И он покажет новую "звезду" народу... Но героиня растворяется в темноте ночи.

Попав к подружке, Анора видит у той наряды один другого откровеннее и забитый продуктами холодильника. Зарабатывается все это в сфере обслуживания, о которой не принято говорить вслух. "Выживать-то надо, а мытьем да катаньем на хлеб не заработаешь, брата не поднимешь", - внушает жрица любви со стажем непростовенной "деревенщины".

После мучительных колебаний Анора соглашается, но в первую же ночь девушки попадают в облаву милиции. Слезы и мольбы трогают сердце горящего им в отпы милиционера, и он отпускает обеих.

Анора устраивается на работу в драмтеатр уборщицей. Как выясняется, в столь почетном учреждении даже представительницы этой

ФУТБОЛЬНОЕ ПОЛЕ СОТРУДНИЧЕСТВА

В Москве состоялось подписание Меморандума о сотрудничестве между Федерацией футбола Узбекистана и Российским футбольным союзом. Его подписали руководители футбольных организаций двух стран Мираброр Усманов и Виталий Мутко.

Целями подписанного документа стороны называют воспитание здорового поколения и популяризацию футбола, обмен опытом работы в футбольной сфере, укрепление дружественных и партнерских отношений между Узбекистаном и Россией.

Среди основных направлений предполагаемой совместной работы - организация товарищеских матчей и проведение учебно-тренировочных сборов национальных сборных команд, проведение соревнований для профессиональных и любительских клубов, ветеранских, женских и юношеских команд, обучение и повышение квалификации тренеров и судей, обмен опытом административной работы в футбольной сфере.

Руководители Федерации футбола двух стран высоко оценили

роль подписанного документа для укрепления сотрудничества двух федераций в целях дальнейшей популяризации любимой миллионами игры, повышения уровня выступлений сборных и клубных команд в национальных и международных соревнованиях. Они также отметили, что в стратегии развития футбола важную роль играет, как показывает пример Узбекистана, активная государственная поддержка этого популярного вида спорта.

Реализация положений Меморандума начнется в ближайшее время.

Олег Шатуновский. г. Москва. ИА "Жахон".

МОЛОДЕЖИ НЕ СКУЧНО

В городском Татаро-башкирском национальном центре всегда многолюдно. Особенно много сюда приходит молодежь.

- И это радует нас, - говорит председатель центра Камилла Галимова. - Парни и девушки живо интересуются национальными традициями, обычаями, ремеслами, родным языком.

Почувствовать язык, национальных танцев, обычаях, песен. Молодежь всегда собирается послушать ветеранов Г.Губадуллина, М.Фаршатову, Р.Рафикова, Р.Нугаева, К.Танриеву, гармониста-заводилу Р.Гараева.

- Нас, молодых, всегда тепло встречают в центре, - говорит гармонист А.Шакиров. - Каждый находит занятие по душе. А главное - нам здесь не скучно. Помимо праздников, мы проводим душевные "посиделки". А как здорово отметили национальный праздник Сабантуй! До сих пор вспоминаем.

К весеннему празднику Навруз центр подготовил большую интересную программу, и самое активное участие в ней принимала молодежь.

Назира Шабанова. Соб. корр. "Правды Востока". г. Бухара.

Уважаемые соотечественники!



БАНК «АСАКА»

предлагает вам новые виды вкладов:

- вклад в национальной валюте «Соглом келажак» на 1 год под 18% годовых. Минимальная сумма вклада - 1 млн сумов. При желании вкладчика проценты выдаются при открытии вклада, также вкладчику бесплатно выдается сумовая пластиковая карточка банка «Асака»;
- вклад в иностранной валюте на 6 месяцев под 8% годовых. Минимальная сумма вклада - 2000 долларов США. При желании вкладчика начисленные проценты выдаются при открытии вклада, также вкладчику бесплатно выдается международная пластиковая карточка «Master Card».

Также банк «Асака» предлагает следующие срочные вклады:

В национальной валюте	
от 6 месяцев до 1 года	17 % годовых
от 1 года до 3 лет	17 % годовых
от 3 лет до 5 лет	17 % годовых
«Оптин куз» (сроком на 3 месяца)	18 % годовых
«Юбилейный» (сроком на 6 месяцев)	18 % годовых
«Табассум» (сроком на 45 дней)	18 % годовых
«Саховат» (сроком на 1 год)	18 % годовых
детский вклад «Умид» (сроком на 3 месяца)	18 % годовых
В иностранной валюте	
от 6 месяцев до 1 года	6 % годовых
- от 1000 до 2000 долларов США	7 % годовых
- от 2000 долларов США и выше	7 % годовых

Вклады можно сделать в любом филиале банка. Ваши вклады гарантируются Фондом гарантирования вкладов граждан в банках и охраняются Законом «О банковской тайне».

Телефоны для справок: (371)120-86-97, 120-82-02, 120-82-60, 120-86-87.

ВНИМАНИЮ ОПТОВЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ГАЗА И ГАЗОСБЫТОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ!

СП «КрокусГазСервис» (ГАО «ТАПОИЧ») - официальный представитель группы компаний «Сигнал» (Россия) и ЗАО «Газдевайс» (Россия, Москва) на территории Узбекистана - ПРЕДЛАГАЕТ

ПРОМЫШЛЕННЫЕ ТУРБИННЫЕ СЧЕТЧИКИ ГАЗА (СТГ) С ЭЛЕКТРОННЫМ БЛОКОМ КОРРЕКЦИИ (БК),

которые являются современными измерительно-вычислительными комплексами учета газа, произведенными в России по немецкой технологии.

Диапазон измерений - до 100 м³/час, до 250 м³/час, до 400 м³/час, до 650 м³/час, до 1000 м³/час, до 1600 м³/час и более.

Поставка, монтаж «под ключ», гарантийное и сервисное обслуживание - в течение года.

Приборы имеют сертификат агентства «Узстандарт».



УЛЬТРАЗВУКОВЫЕ СЧЕТЧИКИ ГАЗА (МАРКИ АГАТ) С ЭЛЕКТРОННОЙ КОРРЕКЦИЕЙ ИЗМЕРЯЕМОГО ГАЗА ПО ТЕМПЕРАТУРЕ,



которые являются современными электронными приборами учета газа, произведенными в России. Диапазон измерений:

Агат G-16 от 0,16 м³/час до 25 м³/час.

Агат G-25 от 0,25 м³/час до 40 м³/час.

УБСГ 001 G-4 от 0,04 м³/час до 6 м³/час.

УБСГ 001 G-6 от 0,06 м³/час до 10 м³/час.

УБСГ 001 G-10 от 0,1 м³/час до 16 м³/час.

Гарантийное и сервисное обслуживание - в течение года.

Приборы имеют сертификат агентства «Узстандарт».

Адрес сервисного центра: г. Ташкент, Мирабадский район, ул. Моштаб, 7 (ориентир - Ташкентский винзавод). Тел./факс: 132-21-22, 136-39-63, 127-10-28, 127-07-72.

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ

НА 27-28 МАРТА

По территории республики переменная облачность, временами дожди. Ветер западный, 7-12 м/сек., местами с усилением до 15-20 м/сек. Температура ночью - 7-12 тепла, днем 27 марта - 10-15 тепла, 28 марта - 10-15 тепла; по северу республики ночью - 0-5 тепла, днем 27 марта - 10-15 тепла, 28 марта - 5-10 тепла.

По горным районам республики переменная облачность, временами осадки. Лавиноопасно. Ветер западный, 7-12 м/сек., местами с усилением до 15-20 м/сек. Температура ночью - 2 мороза - 3 тепла, днем 27 марта - 5-10 тепла, 28 марта - 0-5 тепла.

В Ташкенте 27 марта - переменная облачность, временами дождь. Ветер западный, 7-12 м/сек., возможно усиление до 15-17 м/сек. Температура ночью - 9-11 тепла, днем - 16-18 тепла. 28 марта - переменная облачность, временами дождь. Ветер западный, 7-12 м/сек., возможно усиление до 15-17 м/сек. Температура ночью - 7-12 тепла, днем - 10-15 тепла.

Узгидромет.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ
КОМН. 445.
с 9.00 до 18.00
кроме субботы и воскресенья