



ПРАВДА ВОСТОКА

ГАЗЕТА
ИЗДАЕТСЯ
С АПРЕЛЯ
1917 ГОДА

ОРГАН ЦК КОМПАРТИИ УЗБЕКИСТАНА, ВЕРХОВНОГО СОВЕТА И СОВЕТА МИНИСТРОВ УЗБЕНСКОЙ ССР

№ 39 (21605)

Вторник, 16 февраля 1988 года

Цена 3 коп.

ЧИТАТЕЛЬ—ГАЗЕТА

О рабочей части

ДЕЛО НАШИХ РУК

Когда до сдачи строительного объекта остаются считанные дни, работа обычно начинается выполнять по так называемому «пуковому графику». Иными словами, все, кто отстал, мешает друг другу, пускаются наперегонки. Одни, скажем, укладывают асфальт, а другие — гоняют взад-вперед тяжеленные самосвалы, и от тротуаров остается одно название. О качестве при такой работе, конечно, и речь быть не может. Потом отбиваются от претензий: дескать, не мы, другие виновны. А не все ли равно, кто виноват, — претензии-то справедливые.

Всего этого можно избежать, если будет соблюдать очередьность строительных работ. Но генподрядчик, пока время есть, не беспокоится, не контролирует действия субподрядчиков.

С марта 1987 года наша бригада прокладывает инженерные коммуникации на заводе фарфоровых изделий. Объем работ составляет 220 тысяч рублей, должны мы их выполнить за семь месяцев. А на сегодня и половины не удалось сделать. Причина — генподрядчик, трест № 12, не предоставляет фронтов работ. В результате приходится простоять, теряя зарплату. И не только в деньгах дело. Потом опять в спешке так нарабатываем, что обязательно спросят: «А есть ли у вас, товарищи строители, совесть?» Отвечаем — есть. Очень хотим работать на совесть. Да вот беда — никак не можем начать.

Д. САТТАРОВ.

Бригадир строителей треста «Таштрансспецстрой» Главтаджентстроя.

ПОД ТОПОРОМ ДРОВОСЕКА

— Давай, пили, — раздался приказ.

И одно за другим начали падать деревья, обламываясь на соседних стволах. Трешетки, и визжат пилы, уничтожая и так не очень-то богатую городскую природу.

Странная картина, не правда ли? Тем более это не где-то в лесоготовках, а в Ташкенте, где надо вложить столько труда, чтобы вырастить дерево!

Впрочем, этого еще не произошло. И произойти не должно. Но главный архитектор Акмал-Ибраимовского района М. М. Комбаров в душеелеет за эту мечту. Еще 20 лет назад по генплану около школы № 107, где учились разбили сквер, запроектирован в дом.

Одна встреча со строителями у школьников и учитель уже состоялась несколько лет назад. Какие-то люди зашли к нам и попросили предоставить подобное помещение для прорабов, каменщиков и бетонщиков. И начали сооружать кооперативный гараж на территории спортивного города. Непрятная соседка — стройка!

Не хочется верить, что школьный сквер будет погребен под бетонными плитами безразличия.

Все это напоминает случай на Саперной, где, не задумываясь, выбыли больше сорока фруктовых деревьев.

«Наш сквер является местом проведения игры «Зарница», спортивных мероприятий, летом в нем проходят праздники школьного лагеря «Мечта». Теперь хотят под топор пустить весь наш труд и стремление сделать прилегающую территорию зоной чистого воздуха», — пишут школьники в «Правде Востока».

Действительно, что-то хочет одним росчерком пера, а вернее, несколькими взмахами топора уничтожить то, что дети создавали трудом в течение многих лет.

«Вспомните, взрослые люди, наш принцип «Все лучшее — детям!»

К. МОСИН.

В СПТУ — ПО ПРИНУЖДЕНИЮ

Сейчас много пишут об ориентации на рабочие профессии. Как поставить работу, чтобы пробудить у подростков желание идти в профтехучилища, заинтересовать их. А если заинтересовать не умеют?

Мой брат — Салимов Шахриер учился в средней школе № 57 имени Фурката Каттаукурганского района Самаркандской области. После окончания 8-го класса его, не спросив родителей, перевели из школы в СПТУ № 46 для обучения профессии электромонтера. Просто передали документы и все. А брат на электромонтера учиться не хочет.

Мама несколько раз ходила в СПТУ, чтобы вернуть документы в школу. Ей ответили: «Ваш Шахриер молодец, прошел у нас по конкурсу. Теберь придется учиться».

Как же брат учится? Ходил в СПТУ несколько раз, а точнее всего 4 раза за год, и то под «конвоем» мастера. Пытался посещать школу, но оттуда его вывораживали.

В конце прошлого года я тоже был в училище и узнал, что в СПТУ «молодца» Шахриера зачислили уже на второй курс, поэтому ни о каком возвращении документов речи не может быть.

Оказались мы в тупике и не в силах преодолеть систему добровольно-принудительного обучения в профтехучилище. Учится Шахриер или нет, а все равно выйдет из училища, только став «дипломированным электромонтером». Видимо, именно так поняли перестройку народного образования в нашем районе.

Д. САЛИМОВ.

Старший инженер Института кибернетики АН УзССР.

УКАЗ ПРЕЗИДИУМА ВЕРХОВНОГО СОВЕТА ССР

О назначении тов. Белоусова И. С.
заместителем Председателя Совета Министров ССР

Президиум Верховного Союза Игоря Сергеевича заместителем Председателя Совета Министров ССР назначить тов. Белоусо娃 И. С. Председателем Президиума Верховного Совета ССР А. ГРОМЫКО.

Секретарь Президиума Верховного Совета ССР Т. МЕНТЕШАШВILI.

Москва, Кремль,
12 февраля 1988 г.

В ПРЕЗИДИУМЕ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА ССР

Президиум Верховного судостроительного промышленности ССР освободил тов. Белоусова Игоря Сергеевича в связи с переходом на другую работу.

ПЯТИЛЕТКА: **ДЕНЬ**
ДЛЯ ДНЕМ

В СОВХОЗ-ЗА ОПЫТОМ

На двести человек сократился управленческий аппарат в совхозе «Правда» центрального Ильинцевского района.

Необходимость в них отпала после коренной реорганизации структуры хозяйства — вместо многочисленных, порой дублирующих друг друга звеньев здесь создали всего четыре цеха: растениеводства, животноводства, механизации и социально-строительный. А высвободившихся людей направили производственниками в эти подразделения.

Одновременно с перестройкой управления в хозяйстве внедряются различные формы подрядка, регулируется система оплаты труда. И результаты налицо. Если еще несколько лет назад совхоз вообще не имел дохода, то в прошлом году получил миллионы рублей прибыли.

«КВАРК» —

ПОМОЩНИК ОГОРОДНИКА

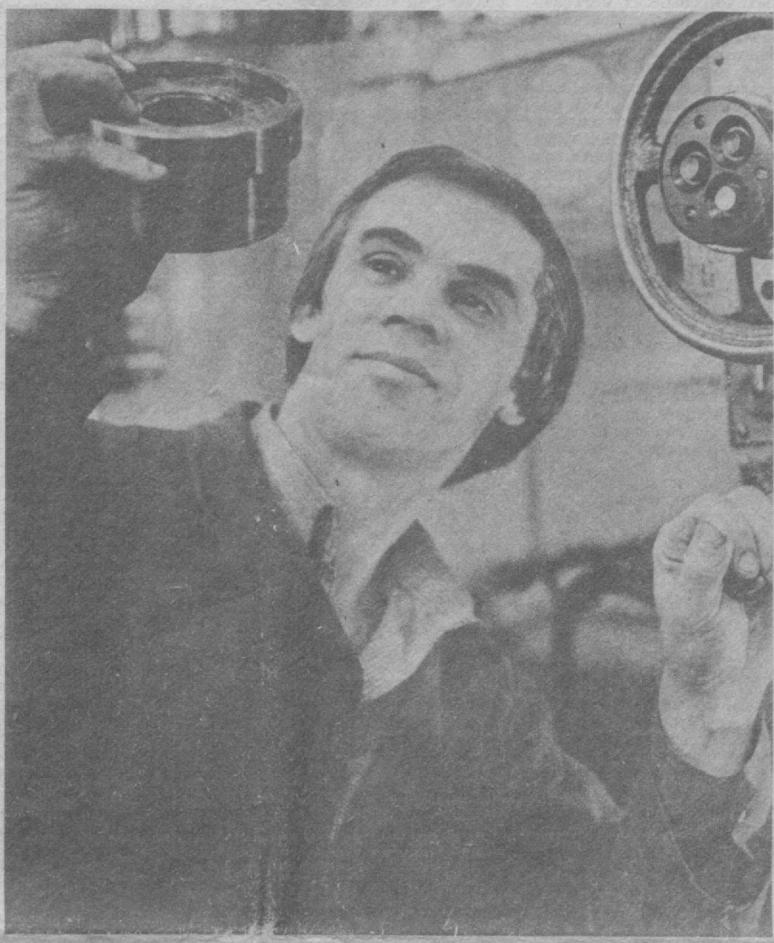
К производству эффективного препарата, предназначенного для борьбы с такими опасными сельскохозяйственными вредителями, как колорадский жук, приступил Навоинский электротехнический завод.

Выпуск новинки под названием «Кварк» наложен на базе действующего производства фозалона.

На нынешний год предприятие получило государственный заказ — производство триста тонн нового препарата. Учитывая высокий спрос на него, электротехники намерены значительно перевыполнить задание.

Навоин.

(УзТАГ).



Более 12 лет трудится в механическом цехе ПО «Подземник» Александр Кульмизев. На предприятие он пришел после службы в рядах Советской Армии. Сегодня он известен как лучший сверловщик, ударник коммунистического труда. «Волны работать мне нельзя», — говорит А. Кульмизев. — «Очередной раз коммунисты цеха избрали меня секретарем первичной партийной организации. А коммунист сегодня делами обязан подтверждать свое звание». По итогам социалистического соревнования 1987 года А. Кульмизеву вручена Почетная грамота Минтимхима ССР, НА СННМК: А. Кульмизев.

Фото М. НУРТИДИНОВА.

В ИНТЕРЕСАХ ЧЕЛОВЕКА ТРУДА

С СОБРАНИЯ РЕСПУБЛИКАНСКОГО ПАРТИЙНО-ХОЗЯЙСТВЕННОГО АКТИВА

Задачи партийных организаций, советских и хозяйственных органов по ускорению развития платных услуг в республике в свете требований ионильского (1987 г.)

Пленума ЦК КПСС обсуждены на собрании республиканского партийно-хозяйственного актива, состоявшемся 13 февраля. С докладом выступил второй секретарь ЦК Компартии Узбекистана В. П. Анищев.

Актуальность повестки дня собрания партийно-хозяйственного актива республики определяется тем, что перестройка выдвигает в центр всех социально-экономических преобразований, осуществляемых обществом, человеческий фактор. Именно человек с его запросами выступает и как главный объект перестройки, и как главный ее двигатель, отмечает один из докладчиков.

Сегодня нет нужды доказывать, что хорошие организации, обслугивающие население, вовремя ремонтирующие квартиры, проводящие консультации врача, возможность посещения групп здоровья, организаций интересного и социального досуга имеют решающее значение для морально-политического климата в стране.

«Наш сквер является местом проведения игры «Зарница», спортивных мероприятий, летом в нем проходят праздники школьного лагеря «Мечта». Теперь хотят под топор пустить весь наш труд и стремление сделать прилегающую территорию зоной чистого воздуха», — пишут школьники в «Правде Востока».

Действительно, что-то хочет одним росчерком пера, а вернее, несколькими взмахами топора уничтожить то, что дети создавали трудом в течение многих лет.

«Вспомните, взрослые люди, наш принцип «Все лучшее — детям!»

К. МОСИН.

В СПТУ — ПО ПРИНУЖДЕНИЮ

Сейчас много пишут об ориентации на рабочие профессии. Как поставить работу, чтобы пробудить у подростков желание идти в профтехучилища, заинтересовать их. А если заинтересовать не умеют?

Мой брат — Салимов Шахриер учился в средней школе № 57 имени Фурката Каттаукурганского района Самаркандской области. После окончания 8-го класса его, не спросив родителей, перевели из школы в СПТУ № 46 для обучения профессии электромонтера. Просто передали документы и все. А брат на электромонтера учиться не хочет.

Мама несколько раз ходила в СПТУ, чтобы вернуть документы в школу. Ей ответили: «Ваш Шахриер молодец, прошел у нас по конкурсу. Теберь придется учиться».

Как же брат учится? Ходил в СПТУ несколько раз, а точнее всего 4 раза за год, и то под «конвоем» мастера. Пытался посещать школу, но оттуда его вывораживали.

В конце прошлого года я тоже был в училище и узнал, что в СПТУ «молодца» Шахриера зачислили уже на второй курс, поэтому ни о каком возвращении документов речи не может быть.

Оказались мы в тупике и не в силах преодолеть систему добровольно-принудительного обучения в профтехучилище. Учится Шахриер или нет, а все равно выйдет из училища, только став «дипломированным электромонтером». Видимо, именно так поняли перестройку народного образования в нашем районе.

Д. САЛИМОВ.

Старший инженер Института кибернетики АН УзССР.

Москва, Кремль,

12 февраля 1988 г.

В ПРЕЗИДИУМЕ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА ССР

Президиум Верховного судостроительного промышленности ССР освободил тов. Белоусова Игоря Сергеевича в связи с переходом на другую работу.

Белоусов Игорь Сергеевич заменил тов. Белоусова И. С. Председателем Президиума Верховного Совета ССР А. ГРОМЫКО.

Секретарь Президиума Верховного Совета ССР Т. МЕНТЕШАШВILI.

Москва, Кремль,

12 февраля 1988 г.

Х Всесоюзному съезду Добровольного общества содействия армии, авиации и флоту

Дорогие товарищи!
Центральный Комитет Коммунистической партии Советского Союза сердечно приветствует делегатов X Всесоюзного съезда ордена Ленина Краснознаменного Добровольного общества содействия армии, авиации и флоту.

Партия и народ по достоинству оценивают вклад организаций оборонного общества в дело военно-патриотического воспитания советских людей, подготовки молодежи к службе в Вооруженных Силах ССР.

Х съезд ДОСААФ проходит в условиях революционного обновления советского общества, проведения радикальной экономической реформы и демократизации всех сфер жизни нашей страны.

Верная ленинским принципам, КПСС последовательно отстаивает новое политическое мышление в мировой политике, своими миролюбивыми инициативами способствует смягчению международной обстановки. Вместе с тем суровые реальности современной эпохи, необходимость обеспечения условий для мирного созидательного труда нашего народа требуют неошибочно внимания к поддержанию на должном уровне обороноспособности Советского Союза.

Важные задачи в области оборонно-массовой работы возлагаются на ДОСААФ ССР. Жизнь настоятельно диктует, чтобы это массовое добровольное общество, объединяющее миллионы советских людей, кардинально перестраивало свою деятельность на основе самоуправления, поиска новых, более эффективных форм и методов военно-патриотического воспитания.

Достойный вклад в укрепление оборонно-массового общества социалистической Родины вносит Добровольное общество содействия армии, авиации и флоту. В жизни оборонного общества произошло важное событие — 15 февраля в Большом Кремлевском дворце открылся X Всесоюзный съезд ДОСААФ.

С президиумом — товарищи Соломенцев М. С., Демичев П. Н., Язов Д. Т., Лукьянов А. И., Разумовский Г. П., Капитонов И. В., руководители министерств и ведомств, военачальники, представители партийных, советских и общественных организаций, а также руководители делегаций оборонно-спортивных обществ ряда социалистических стран.

Аплодисментами встретили собравшиеся приветствие Центрального Комитета КПС

В ИНТЕРЕСАХ ЧЕЛОВЕКА ТРУДА

[Продолжение.]

[Начало на 1-й стр.]

лемых капитальных вложений. Только за годы ХI пятилетки в отрасли недофинансировано более 20 млн. рублей калькуляций, недоведено основных фондов на сумму 19,2 млн. рублей, что соответствует практически годовому объему. Не произошло изменений в лучшую сторону и в текущей пятилетке. За два года на 14 млн. рублей меньше намеченного освоено капитальных вложений. В равной мере виновны в неудовлетворительном строительстве объектов были Министр (Манаников А. Г.), Гластвактентрест (Лудин К. П.), Агропромстрой (Хамидов Б. Х.).

В минувшем году Министерство Республики не введено одиннадцать объектов бытового обслуживания, строительство которых не связано с большими капитальными вложениями, установкой сложного технологического оборудования. Сорваны сроки ввода шести пристенных комплексных приемных пунктов, каждый из которых приносит значительные удобства для населения, облегчает труд многих домохозяек, да и к плану реализации услуг даст около 45 тыс. рублей в год.

Необходимо смелее использовать для создания комплексных приемных пунктов, парикмахерских, пунктов проката простейших сооружений, например, садовые домики, сборно-разборные строения. Цель должна быть одна — выпускать из виду перспективных задач, дать людям почувствовать растущую заботу о них, стремление уже сегодня сделать все возможное для улучшения их быта.

Нет пока очутимых результатов в развитии транспортных услуг, которые составляют треть платных услуг, оказываемых в Республике. Каждый житель Узбекской ССР в год расходует на транспорт лишь 24 рубля, что на 8 рублей меньше, чем в среднем по Союзу, на 19 рублей меньше, чем в Грузинской ССР и почти на 30 рублей, чем в Эстонии.

И, наверное, на такую ситуацию, руководители министерства серьезной организаторской работе по привлечению всех резервов и возможностей предпочитают разговоры о чрезвычайно напряженных планах. Министр связи Республики Рахимов К. должен сделать серьезные выводы.

В сфере организации досуга, отдыха, различных учреждений человека формируется его культурный облик.

В то же время заполняемость отдельных театров, клубов и дворцов культуры находится на уровне 15 процентов, кинотеатров — в лучшем случае на треть, по всей стране отсутствует кружковая и курсовая работа в клубах, пустуют парки культуры и отдыха, стадионы, малоэффективно используются концертные залы. В минувшем году из четырех мест в кинотеатрах Андижанской и Наманганской областей на каждом сеансе пустовало три.

Причин такого положения дел немало, одна из них в том, что Минкультуры УзССР не только не координирует работу учреждений культуры других министерств и ведомств, оно не имеет программы расширения услуг в собственной системе.

А пока в театре на представлениях собираются зрители в количестве меньшем, чем выступающая труппа артистов, население не информировано о репертуаре, месте и времени реализации билетов. В результате такой «организации» дела снижаются заинтересованность залов и эффективность их использования.

Не развиваются в последние годы санаторно-курортные и оздоровительные услуги, их доля в общем объеме платных услуг даже снизилась с 4,6 процента в 1985 году до 2,5 процента в прошлом году.

Таким образом, министерство и ведомство, специализирующиеся на обслуживании населения, должны найти новые подходы в организации сервиса, позволяющие значительно выделить отрасли спорта, в гостиницах, в учебных заведениях, в метро, на крупных остановках общественного транспорта и не организовать, на примере Москвы, службу касс?

Как можно мириться с тем, что огромный спрос населения по обслуживанию семейных торжеств, особенно в сельской местности, практически полностью отдан отечественным производителям? В то же время выполнение государственного плана систематически проваливается, а во все инстанции направляются дешевые заявки на выделение автобусов для поездок за город, в зону отдыха, грузовых автомашин не должны оставаться без внимания. Особую актуальность приобретает организация обслуживания сельчан по перевозке сельскохозяйственной продукции на городские рынки, доставке различных грузов по месту жительства. Хочу подчеркнуть, что оказывать эти услуги есть и возможности, и желающие, но нет пока только желания правильно организовать эту работу.

Одним из немногих министерств, которое справилось с заданием по платным услугам, является Министерство связи Республики. Однако критический анализ работы предприятий связи дает нам повод утверждать, что назначение этих услуг для увеличения объема, расширения платных услуг в министерстве имеются большие. В любом

переговорном междугородном телефонном пункте минимум половины телесофонов не работает, нет замена монет. Практически каждый шестой телефон-автомат в Республике не действует по той или иной причине. При десятилетних очередях на квартирные телефоны не проводится действенной инвентаризации служебных телефонов, изучения потребностей них различных организаций. Недостаточны меры по более широкому внедрению блокаторов, организации ремонта телефонных аппаратов по скромным заказам и т. д. Несмотря на то, что в Республике сегодня в очереди на установку квартирного телефона стоит почти 300 тысяч семей, в Хорезмской области мощности местных АТС используются на 83, в Бухарской соответственно на 79, в Джалазинской — на 66 процентов. Только в городе Ташкенте в минувшем году при имеющихся мощностях автоматических телефонных станций задание было недовыполнено на 40 тыс. номеров, а в целом по Узбекской ССР необходимо для достижения резервов имеющихся мощностей телефонных станций, который составляет около 150 тыс. номеров.

В Республике сейчас проводится большая работа по сокращению управляемого аппарата. Будут вы свобождаться и телефоны, надо направлять их в первую очередь на удовлетворение запросов трудающих. Слабо внедряются новые прогрессивные виды почтовой связи, в первую очередь связанные с обслуживанием абонентов по месту жительства. Имеется в виду доставка на дом посылок, подарков с поздравлениями, приносимых в виде почтовых марок, поздравлений, писем, телеграмм по телефону. Телефонный справочник в Ташкенте не переиздавался уже почти 20 лет. Невидимо, что наша Республика по услугам связи на душу населения занимает последнее место в стране.

И, наверное, на такую ситуацию, руководители министерства серьезной организаторской работе по привлечению всех резервов и возможностей предпочитают разговоры о чрезвычайно напряженных планах. Министр связи Республики Рахимов К. должен сделать серьезные выводы.

В сфере организации досуга, отдыха, различных учреждений человека формируется его культурный облик. Цель должна быть одна — выпускать из виду перспективных задач, дать людям почувствовать растущую заботу о них, стремление уже сегодня сделать все возможное для улучшения их быта.

Нет пока очутимых результатов в развитии транспортных услуг, которые составляют треть платных услуг, оказываемых в Республике.

Каждый житель Узбекской ССР в год расходует на транспорт лишь 24 рубля, что на 8 рублей меньше, чем в среднем по Союзу, на 19 рублей меньше, чем в Грузинской ССР и почти на 30 рублей, чем в Эстонии.

И, наверное, на такую ситуацию, руководители министерства серьезной организаторской работе по привлечению всех резервов и возможностей предпочитают разговоры о чрезвычайно напряженных планах. Министр связи Республики Рахимов К. должен сделать серьезные выводы.

В то же время заполняемость отдельных театров, клубов и дворцов культуры находится на уровне 15 процентов, кинотеатров — в лучшем случае на треть, по всей стране отсутствует кружковая и курсовая работа в клубах, пустуют парки культуры и отдыха, стадионы, малоэффективно используются концертные залы. В минувшем году из четырех мест в кинотеатрах Андижанской и Наманганской областей на каждом сеансе пустовало три.

Причин такого положения дел немало, одна из них в том, что Минкультуры УзССР не только не координирует работу учреждений культуры других министерств и ведомств, оно не имеет программы расширения услуг в собственной системе.

А пока в театре на представлениях собираются зрители в количестве меньшем, чем выступающая труппа артистов, население не информировано о репертуаре, месте и времени реализации билетов.

В результате такой «организации» дела снижаются заинтересованность залов и эффективность их использования.

Не развиваются в последние годы санаторно-курортные и оздоровительные услуги, их доля в общем объеме платных услуг даже снизилась с 4,6 процента в 1985 году до 2,5 процента в прошлом году.

Таким образом, министерство и ведомство, специализирующиеся на обслуживании населения, должны найти новые подходы в организации сервиса, позволяющие значительно выделить отрасли спорта, в гостиницах, в учебных заведениях, в метро, на крупных остановках общественного транспорта и не организовать, на примере Москвы, службу касс?

Как можно мириться с тем, что огромный спрос населения по обслуживанию семейных торжеств, особенно в сельской местности, практически полностью отдан отечественным производителям? В то же время выполнение государственного плана систематически проваливается, а во все инстанции направляются дешевые заявки на выделение автобусов для поездок за город, в зону отдыха, грузовых автомашин не должны оставаться без внимания. Особую актуальность приобретает организация обслуживания сельчан по перевозке сельскохозяйственной продукции на городские рынки, доставке различных грузов по месту жительства.

Хочу подчеркнуть, что оказывать эти услуги есть и возможности, и желающие, но нет пока только желания правильно организовать эту работу.

Одним из немногих министерств, которое справилось с заданием по платным услугам, является Министерство связи Республики. Однако критический анализ работы предприятий связи дает нам повод утверждать, что назначение этих услуг для увеличения объема, расширения платных услуг в министерстве имеются большие. В любом

переговорном междугородном телефонном пункте минимум половины телесофонов не работает, нет замена монет. Практически каждый шестой телефон-автомат в Республике не действует по той или иной причине. При десятилетних очередях на квартирные телефоны не проводится действенной инвентаризации служебных телефонов, изучения потребностей них различных организаций. Недостаточны меры по более широкому внедрению блокаторов, организации ремонта телефонных аппаратов по скромным заказам и т. д. Несмотря на то, что в Республике сегодня в очереди на установку квартирного телефона стоит почти 300 тысяч семей, в Хорезмской области мощности местных АТС используются на 83, в Бухарской соответственно на 79, в Джалазинской — на 66 процентов. Только в городе Ташкенте в минувшем году при имеющихся мощностях автоматических телефонных станций задание было недовыполнено на 40 тыс. номеров, а в целом по Узбекской ССР необходимо для достижения резервов имеющихся мощностей телефонных станций, который составляет около 150 тыс. номеров.

Комплексной программой по товарам и услугам предусмотрено достичь объемы услуг культуры до 5,7 рубля на человека. Этую задачу надо рассматривать как минимальную.

Здоровье, трудоспособность наших людей в значительной мере определяются организацией работы учреждений здравоохранения, физкультуры и спорта, туризма и других видов отдыха. Об огромных потребностях всех возрастных групп населения в различных оздоровительных мероприятиях на платной основе, их исключительной социальной значимости говорить не приходится. В Республике имеются широкие перспективы развития нетрадиционных видов услуг, однако вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Ташкентское авиационное производственное объединение им. В. П. Чкалова (Куравлев В. Н.) было определено базовым в своем министерстве для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработной платы. Практика показывает, что именно с этого уровня производство платных услуг нарастает.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам без жилищных и услуг детских дошкольных учреждений для непрофильных организаций должно быть не менее 5—7 процентов от годового фонда заработка. Надо добиться, чтобы мы одноактное формирование национальной задачи — на 2,2 млн. рублей.

Слабо удовлетворяется спрос насыщением на платные услуги, особенно с использованием метода напыления, в результате чего вновь создаются они робко. И, видимо, не случайно в отрасли нового практического не введенено, услуга заработала около 10 тысяч человек, создана солидная материально-техническая база.

Задание по платным услугам

[Окончание. Начало
на 1-й, 2-й стр.]

Особое внимание мы уделяем ликвидации дефицита на так называемые ремонтные услуги. При областном управлении «Стройрембельзит» открыто два приемных пункта по улучшенному отделке квартир. Люди могут выбрать на месте любой вид услуг, заказать пониженную мебель.

И таких примеров много. Это позволило повысить кассовый сбор, направить во второй половине 1987 года в кассы Госбанка на 26,3 миллиона рублей больше, чем за первые шесть месяцев.

Но это не значит, что мы исчерпали все резервы. Их много. Но возникают вопросы, кто должен непосредственно заниматься оказанием платных услуг, кто должен выступать координатором действий различных организаций и учреждений? Необходимо навести порядок и в планировании сервиса. Зачастую планы многочисленных республиканских министерств и ведомств не соответствуют планам местных Советов. Поднять это важное дело на качественно новый уровень мешает отсутствие информации о нетрадиционных видах услуг, применяемых в других регионах страны. А пока объем платных услуг на душу населения в области составляет всего 62 рубля 74копейки, что почти в три с половиной раза меньше общесоюзного уровня.

За минувшие два года пятилетки, работая в новых условиях хозяйствования, работники отрасли добились определенных сдвигов в повышении уровня обслуживания людей, — сказал министр бытового обслуживания населения Узбекской ССР Б. И. Бугров. — Итоги показывают: напрямленные

планы не только можно выполнить, но и перевыполнить. Главное сегодня — закрепить успехи, достигнутые в последнее время.

Но сделать это будет непросто. Перестройка работы еще не ощущается трудовых коллективах цехов, мастерских, ателье. Многие руководители управлений бытового обслуживания населения облисполкомов своят свою деятельность к заседаниям в своих кабинетах. Это и многое другое привело тому, что 140 предприятий отрасли не выполнили плановых заданий, из-за этого не оказано услуг на 9 миллионов рублей. Плохо работают предприятия отрасли в Сырдарьинской, Самаркандской, Ташкентской, Каракалпакской областях, в Каракалпакской АССР. У нас еще не изжиты приспособления и обман клиентов,

Чтобы добиться коренного улучшения работы, нам предстоит серьезным образом заняться укреплением материально-технической базы. В оставшиеся три года пятилетки необходимо освоить 64 миллиона рублей капвложений, построить 58 крупных объектов бытового обслуживания. Здесь нужна помощь Минстроя, Узгипропромстроя, Главташкентстроя, которые постоянно срывают планы возведения и реконструкции объектов быта.

Главный направлением в увеличении объемов услуг является неупорядоченность в ценах. Например, непомерно велики расценки на вход за больными и детьми, на складку мебели. В то же время необоснованно занижены цены на ремонт кокандских товаров, переплет книг и т. д.

Качество оказываемых услуг во многом страдает от недостатка фурнитуры, парфюмерии, красителей, тканей. Снабженческие органы республики работают по стапинке, они не учитывают все возрастающие запросы наших клиентов.

Скоро все подразделения

отрасли перейдут на самодофинансирование. К этому мы усиленно готовимся: привлечь к выполнению заказов надомников, внедрим договорные формы организации и стимулирования труда. Только комплекс мер поможет улучшить работу отрасли, призванной оказывать максимальную помощь людям.

В минувшем году труженики нашего хозяйства постоянно получали восемнадцать видов услуг, которые дали нам дополнительно сто тысяч рублей, — отметил в выступлении председатель колхоза «Ленинский путь» Ташкентской области И. А. Бабаджанов. — Мы организовали у себя строительную бригаду. Она выполнила работы на 50 тысяч рублей. Наша цель — создать такую базу, чтобы своими силами возводить жилые дома по индивидуальному пошиву одежды лишь три именуют высокий разрыв, 82 — первый. Из 945 фотографий лишь одни относились к высшему разряду, 16 — к первому.

Повышение качества выполненных заказов, организация в каждом областном центре хотя бы по одному ателье высшего разряда позволит увеличить годовой объем платных услуг на четыреста миллионов рублей. Это в полной мере относится и к гостиничному хозяйству.

Другим проблема. У нас есть АТС на 500 номеров. На ее приобретение и монтаж колхоз затратил двести тысяч рублей. Практически каждая семья имеет теперь свой домашний телефон. Но Министерство связи Узбекской ССР, РАПО требуют от нас передачи АТС (безвозмездно) на баланс районного узла связи. Поэтому? Не понятно.

Много платных услуг населению оказывает наш Дворец культуры. Здесь работают дискотека, балетная студия, кружок бальных танцев, видеосалон. Но нам пытаются доказать, что такой подход ошибочный: Дворец культуры должен быть центром идеологической работы. Это практика новых видов услуг. К сожалению, этим правом мало кто воспользовался.

Если одно: не нарушая существующих требований, предприятия бытового обслуживания могут значительно эффективнее работать по расширению сети услуг, то снижение их себестоимости.

Свой задачей мы считаем привлечение к развитию сферы услуг всех предприятий и организаций района, — отметил в выступлении первый секретарь Ленинского райкома партии Ташкента В. Д. Ардатов. — В минувшем году их было 68. Ныне — восемьдесят. Им предстоит выполнить различных услуг на шестьдесят миллионов рублей.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий сервиса разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Только за различные нарушения в системе бытового и коммунального обслуживания изъято свыше 134 тысяч рублей.

Все это вызвано отсутствием должного контроля со стороны руководителей министерств и ведомств, их примирического отношения к нарушителям. Треть проверенных предприятий сферы бытового обслуживания являются нарушителями.

Эти вопросы не могут не волновать. Много неясного и в оплате за выполненные услуги. Никаких инструкций до сих пор нет. Попытки самостоятельно решить эту задачу наталкиваются на категорический отказ финансовых органов.

Наши республики занимают одно из последних мест в стране по оказанию платных услуг. Вместе с тем анализ показывает: у нас слабо используются большие резервы для исправления существующего положения. Несколько примеров. Из почти двух тысяч имеющихся в республике мастерских и ателье по индивидуальному пошиву одежды лишь три имеют высокий разрыв, 82 — первый.

Из 945 фотографий лишь одни относились к высшему разряду, 16 — к первому.

Несмотря на принимаемые меры, не скрашиваются жалобы граждан на работу связистов. Справедливо критикуют нас за несвоевременную доставку почты, низкое качество работы телефонов. Весьма недостаточно используется большое количество телефонов.

Мы еще не имеем достаточно опыта этого дела. И через быстрее пройдет процесс становления, тем больше услуг предложат предприятия и организации района на население.

— В настоящий момент предпринимаются меры для наращивания мощностей, создания дополнительных производственных центров.

Считаем необходимым вместе с Гостелерадио Узбекской ССР организовать спарочно-информационную радиопрограмму для жителей и гостей Ташкента.

— Комплексная программа развития производства товаров народного потребления охватывает почти все цеха и подразделения, — рассказал начальник бюро по работе с населением Ташкентского горисполкома О. С. Чечин. — Руководит этой работой специальный технический отдел.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Сейчас руководителям предприятий разрешено устанавливать цены на услуги, не предусмотренные в прейскурантах. То есть открыто широчайшее поле деятельности для внедрения в практику новых видов услуг.

Хандаринской области и Каракалпакской АССР для оказания услуг ниже реальных цен на собственных ошибках. Кроме того, при этом возникает немало споров и разногласий между службами Министерства и непрофильными предприятиями. Явно недостаточно освещается передовой опытом оказания услуг средствами массовой информации и пропаганды.

Неиспользованные резервы и прочих услуг осуществляют местные органы власти, конкретнее — Госплан республики. Хотелось бы, чтобы в этой организации, наделенной широкими полномочиями, при разработке тарифов полнее учитывались их слабоизированность с материально-техническими ресурсами, мощностями и реальными возможностями исполнителей.

Подразделениям Главташкентстроя предстоит искать новые способы извлечения из суммарного выражения объема услуг, освоенного в прошлом году. План на следующий год.

— За счет каких факторов мы увеличиваем оказание услуг населению? — говорит секретарь первичной партийной организации Ташкентской АЗС Ж. В. Шендер. — Во-первых, расширяют бытовые услуги: улучшенный ремонт жилья по заказам работников, изготавление оконных рам, д

3. НАША КОММЕРЦИЯ — НА ВЫСОТЕ!

В Бельгии действуют три совместные советско-бельгийские фирмы.

На берегу Северного моря расположена второй по величине город страны — Антверпен. Здесь и расквартирована смешанная советско-бельгийская компания «Трансвэрл Марин». С недавних пор ее возглавляет В. Дирченко, бывший начальник Рижского морского пароходства. Он посетил нас в дни фирм, организованной в 1969 году. Первоначально наша страна купила шестьсот метров побережья залива и построила несколько своих причалов. Теперь их десять, а на побережье нам принадлежат два километра земли.

У компании несколько направлений в работе. Основное — обеспечивать обслуживание советских судов, занимающихся внешней торговлей.

Фирма — полностью на ходорасчете. Работает всегда с солидной прибылью.

Акционерное общество «Скальдия — Волга» находится в Брюсселе. Создано в 1964 году, занимается продажей легковых автомобилей Волжского автозавода. Здесь реализуется модель «Самара-2108». Название фирме дали две реки — наша Волга и бельгийская Скальдия.

Фирма не занимается розничной продажей машин. Так называемые дилеры во всех концах Бельгии, Голландии и Люксембурга рекламируют, продают, ремонтируют «Самары», а также содержат склады запчастей к ним. Таких дилеров у «Скальдия — Волги» более четырехсот.

У одного из дилеров в Ль-Лувье мы побывали. Джузеppe Белавина, итальянец по происхождению, в семнадцать лет приехал в Бельгию на заработки. Начинал с японской машины «Мицубиси». Но дела шли плохо, и Белавина заключил контракт со «Скальдия — Волгой». Дела пошли на поправку. Живет он в небольшом, но добром кирпичном доме. Рядом — гараж и мастерская.

Мне помогают жена и 18-летний сын, — рассказал нам Джузеppe. — Мы проаем «Самару» и запчасти к ней, ремонтируем машины. На эту машину — большой спрос. Я, к примеру, продал за девять месяцев сорок машин.

Подробной о техническом центре. Начальником тут Сантьяго Джакобс. В его подчинении около двухсот человек. Работают в три смены. Основные цеха — окрасочный и цех по подготовке машин к продаже. Скоро откроется конструкторское бюро. Оно будет работать над усовершенствованием внешнего вида «Самары». Рядом с центром — склады фирмы, площаи которых 10 тысяч квадратных метров. С. Джакобс пришел такие цифры — на складах лежит 11 миллионов деталей, на три миллиона рублей. Мы побывали там. Вот где порядок! Каждая позиция имеет свое место. А в памяти ЭВМ зафиксирована дислокация любой «железки». Так что найти ее — пара пустяков.

Организовал «Скальдия — Волгу» Владимира Григорьевича Черкасов. Компанию обслугивают в основном бельгийцы. В правление (собравшие акционеры) три советских и четыре бельгийских члены. В. Черкасов — председатель совета предприятия, он же председатель наблюдательного совета «Лады» в ФРГ и Западном Берлине.

«Скальдия — Волга» живет по законам капиталистического предприятия. В конце прошлого лета забастовали рабочие фирмы: требовали увеличить средства на обеды за счет компании. Пришлось набавить, как это сделала шведская фирма, торгующая по соседству грузовиками.

[Окончание. Начало в № 37 за 13 февраля.]

Из дальних странствий возвратясь БЕЛЬГИЯ ДАЛЕКАЯ И БЛИЗКАЯ



тируем машины. На эту машину — большой спрос. Я, к примеру, продал за девять месяцев сорок машин.

Подробной о техническом центре. Начальником тут Сантьяго Джакобс. В его подчинении около двухсот человек. Работают в три смены. Основные цеха — окрасочный и цех по подготовке машин к продаже. Скоро откроется конструкторское бюро. Оно будет работать над усовершенствованием внешнего вида «Самары». Рядом с центром — склады фирмы, площаи которых 10 тысяч квадратных метров. С. Джакобс пришел такие цифры — на складах лежит 11 миллионов деталей, на три миллиона рублей. Мы побывали там. Вот где порядок! Каждая позиция имеет свое место. А в памяти ЭВМ зафиксирована дислокация любой «железки». Так что найти ее — пара пустяков.

Организовал «Скальдия — Волгу» Владимир Григорьевич Черкасов. Компанию обслугивают в основном бельгийцы. В правление (собравшие акционеры) три советских и четыре бельгийских члены. В. Черкасов — председатель совета предприятия, он же председатель наблюдательного совета «Лады» в ФРГ и Западном Берлине.

«Скальдия — Волга» живет по законам капиталистического предприятия. В конце прошлого лета забастовали рабочие фирмы: требовали увеличить средства на обеды за счет компании. Пришлось набавить, как это сделала шведская фирма, торгующая по соседству грузовиками.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

«Скальдия — Волга» живет по законам капиталистического предприятия. В конце прошлого лета забастовали рабочие фирмы: требовали увеличить средства на обеды за счет компании. Пришлось набавить, как это сделала шведская фирма, торгующая по соседству грузовиками.

Мне помогают жена и 18-летний сын, — рассказал нам Джузеppe. — Мы проаем «Самару» и запчасти к ней, ремонтируем машины. На эту машину — большой спрос. Я, к примеру, продал за девять месяцев сорок машин.

Подробной о техническом центре. Начальником тут Сантьяго Джакобс. В его подчинении около двухсот человек. Работают в три смены. Основные цеха — окрасочный и цех по подготовке машин к продаже. Скоро откроется конструкторское бюро. Оно будет работать над усовершенствованием внешнего вида «Самары». Рядом с центром — склады фирмы, площаи которых 10 тысяч квадратных метров. С. Джакобс пришел такие цифры — на складах лежит 11 миллионов деталей, на три миллиона рублей. Мы побывали там. Вот где порядок! Каждая позиция имеет свое место. А в памяти ЭВМ зафиксирована дислокация любой «железки». Так что найти ее — пара пустяков.

Организовал «Скальдия — Волгу» Владимир Григорьевич Черкасов. Компанию обслугивают в основном бельгийцы. В правление (собравшие акционеры) три советских и четыре бельгийских члены. В. Черкасов — председатель совета предприятия, он же председатель наблюдательного совета «Лады» в ФРГ и Западном Берлине.

«Скальдия — Волга» живет по законам капиталистического предприятия. В конце прошлого лета забастовали рабочие фирмы: требовали увеличить средства на обеды за счет компании. Пришлось набавить, как это сделала шведская фирма, торгующая по соседству грузовиками.

Собранных приветствовала заслуженная учительница Узбекской ССР, кавалер ордена Ленина Мария Ивановна Устинова. День юбилея школы совпал со знаменательной для старейшего педагога датой. Ей исполнилось 90 лет.

Педагогический коллектив, комсомольская организация поддерживали тесные связи со многими учителями и выпускниками школы, которые теперь живут за пределами Наманганской области.

В. ЛИХАЧЕВ.

Педагогический коллектив, комсомольская организация поддерживали тесные связи со многими учителями и выпускниками школы, которые теперь живут за пределами Наманганской области.

Художники Узбекистана в Тунисе

ТУНИС. (ТАСС). Выставка картин молодых художников Ташкента открылась в тунисской столице. Она организована в рамках выставки традиционных драматургических городов-побратимов Ташкента и Туниса. В экспозиции представлены полотна Марата Садыкова, Виктора Апухтина, Вячеслава Ахумова и Аслидина Исаева.

Картинами знакомят посетителей выставки с повседневной жизнью узбекского народа, традиционными буднями Республики Эзотическая природой Узбекистана.

На открытии выставки присутствовал министр культуры Туниса, председатель Общества дружбы «Тунис — СССР» Закари Бен Мустара.

В. АРТЕМЕНКО.

Заведующий корреспондентским пунктом газеты «Правда» по Узбекской ССР. Москва — Брюссель — Ташкент.

На СНИМКЕ: эта девушка работает регулировщиком движения автотранспорта в Антверпене.

Фото автора.

4. КАК ОБОЙТИ КОНКУРЕНТА

Собственный корреспондент «Правды» в Бельгии Ю. Харланов предложил нам познакомиться с необычным учебным заведением — школой менеджеров, где готовят специалистов по управлению производством.

— Основная наша цель — создать хорошую репутацию советскому автомобилестроению, — говорит В. Черкасов. — Пока нам это удается. Держим руку на пульсе конкуренции. Скоро построям региональный склад запчастей — будем снабжать ими другие страны.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.

Принял нас директор института профессор Иоган Ламбин, стройный, подтянутый. Ему 54 года, учился здесь, в Лувене, и в США. Знает французский, английский и испанский. Уже несколько лет руководит институтом.

Час езды от Брюсселя — и мы в Лувенском католическом университете, при котором и находится институт менеджеров. Расположен вуз вдали от города, в парковом зоне. Одно-двухэтажные небольшие дома «разбежались» среди сосновых рощиц.