

- Как вести избирательную кампанию? Зарубежный опыт 3 стр.
- Гостиничный бизнес на пороге перемен 4 стр.
- "Средазуголь" приглашает в компаньоны... 5 стр.
- Телепрограмма 6 стр.
- Целитель и травник общается с Богом 7 стр.
- Портретная галерея гуманоидов 8 стр.

## ОБ ИТОГАХ ОФИЦИАЛЬНОГО ВИЗИТА ПРЕМЬЕРА ГОССОВЕТА КНР ЛИ ПЭНА В РЕСПУБЛИКУ УЗБЕКИСТАН

По приглашению Президента Республики Узбекистан Ислама Абдуганиевича Каримова Премьер Госсовета КНР Ли Пэн с 18 по 20 апреля 1994 года совершил официальный визит в Республику Узбекистан.

Премьер Госсовета Ли Пэн провел переговоры с Президентом Республики Узбекистан И. А. Каримовым. Руководители двух стран в атмосфере дружбы, взаимопонимания и доверия провели углубленный обмен мнениями по вопросам дальнейшего развития двусторонних отношений, а также по региональным и международным проблемам, представляющим общий интерес для обеих сторон.

Стороны удовлетворены развитием сотрудничества между дву-

мя странами в политической, торгово-экономической, культурной и других сферах, осуществляемого со времени установления дипломатических отношений, подтвердили стремление к дальнейшему расширению и углублению сотрудничества в вышеуказанных сферах.

Стороны полагают, что неукоснительное соблюдение Китаем и Узбекистаном пяти принципов мирного сосуществования, сохранение и развитие долговременных и устойчивых отношений добрососедства, дружбы и взаимного сотрудничества отвечают коренным интересам народов двух стран, а также служат на пользу делу мира, стабильности и развития в Азии.

Обе стороны были единодушны в том, что будут в дальнейшем развивать торгово-экономическое сотрудничество между двумя государствами, включая прямые

связи между местными ведомствами и предприятиями, совершенствовать их правовую базу и экономическую инфраструктуру, прилагать свои усилия к созданию более благоприятных условий для развития разных форм торгово-экономического сотрудничества. Стороны будут укреплять сотрудничество, создавая современный Шелковый путь. Обе стороны согласились проводить консультации по вопросам укрепления провозной способности авиационных, железнодорожных и автомобильных перевозок в целях разработки двусторонних или многосторонних соглашений.

Обе стороны считают, что обстановка в Азиатско-Тихоокеанском регионе продолжает развиваться в направлении разрядки и стабильности. Поддержание мира и стабильности в Азии отвечает общим интересам стран данного региона и всего мира. Обе сторо-

ны подтверждают готовность прилагать усилия для сохранения мира и стабильности в Азии с учетом ситуаций и специфики в данном регионе. Стороны позитивно относятся к многостороннему экономическому сотрудничеству в Азиатском регионе.

Обе стороны считают, что поддержание в странах Центральной Азии политической стабильности и экономического развития не только отвечает коренным интересам народов данного региона, но и имеет важное значение для сохранения мира в Азии и во всем мире. Китайская сторона одобряет выраженные Президентом И. А. Каримовым доброе желание укрепления мира и стабильности в Центральной Азии, поддерживает усилия правительств стран Центральной Азии, направленные на стабилизацию положения в своих странах и в регионе, а также на развитие национальной

экономики.

Обе стороны считают, что важное значение имеет поддержание постоянных контактов и связей между руководителями двух стран, и готовы в дальнейшем укреплять такие контакты и связи.

Премьер Ли Пэн выразил глубокую признательность правительству и народу Республики Узбекистан за теплый, дружественный прием и гостеприимство, оказанные ему и сопровождающим его в визите лицам.

Премьер Госсовета КНР Ли Пэн от имени председателя КНР Цзян Цзэминя пригласил Президента Республики Узбекистан И. А. Каримова посетить с официальным визитом Китайскую Народную Республику. Приглашение было принято с благодарностью.

(УзА).

## Встреча в Москве: нелегкий путь к взаимопониманию!

Скоротечной, но максимально эффективной оказалась встреча в Москве глав государств Содружества. На ней было подписано свыше двадцати важнейших документов, которые открывают широкие перспективы для взаимовыгодного сотрудничества и стабилизации экономики в странах СНГ.

Как обычно, накануне встречи в верхах было много различных прогнозов. Мнения разделились. Одни считали, что беседы за "круглым столом" лидеров суверенных государств ни к чему определенному не приведут. Другие были иного мнения: настало время, когда необходимо консолидировать усилия для выхода из затяжного кризиса. Их аргументы основывались и на недавнем заявлении Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева, выступившего с инициативой создания Евразийского союза. К чести глав государств, этот вопрос вообще не поднимался.

— Возврата к старому нет и быть не может, — сказал в интервью Президент Узбекистана Ислам Каримов. — Я верю, у Содружества Независимых Государств есть будущее. Понятно, жизнь сейчас далеко не простая. Но возвращаться к прежней системе так же пагубно, как и самоизолироваться. Есть один путь — взаимных компромиссов и взаимовыгодного сотрудничества, без диктата или давления с чьей-либо стороны!

В ходе Московской встречи проводились закрытые двух- и трехсторонние переговоры между Россией и Украиной, по поводу Черноморского флота и Крыма, а также Арменией и Азербайджаном при посредничестве России. Насколько они важны, говорить не приходится. Непрерывающиеся там конфликты в конечном счете могут стать детонатором более трагических событий. Чего, естественно, допустить нельзя.

Но как бы то ни было, сам факт подписания столь объемного пакета документов

говорит о многом. Главы государств достигли консенсуса, без чего сейчас не обойтись. По мнению Президента Узбекистана, столь беспрецедентное подписание связано с хорошей работой экспертов, накопленным ими опытом.

Но давайте обратимся к самим документам. Украина в лице своего лидера Леонида Кравчука решила присоединиться к Экономическому союзу на правах ассоциированного члена. Что это такое? Она не имеет решающего голоса при обсуждении проблем, но участие в процессах экономической интеграции ей гарантировано.

Несомненно, важным моментом стало создание постоянного Межгосударственного экономического комитета. Он призван стать не только координирующим органом, но и консолидирующей силой, способной с максимальной эффективностью состыковать интересы производителей и потребителей. И как следствие этого явилось подписание другого документа — о создании зоны свободной торговли. Им предусматривается снятие всевозможных таможенных пошлин, упрощение системы налогов и многое другое, что препятствует развитию экономических отношений между странами СНГ.

Говоря о принципиальных моментах прошедшей встречи, нельзя не коснуться и другого документа — Конвенции об обеспечении прав лиц, принадлежащих к национальным или этническим, языковым и религиозным меньшинствам. Узбекистан, естественно, поставил свою подпись под ним. Не вдаваясь в подробности, отметим, что, являясь гражданином суверенного государства, не принадлежа к коренному населению, вы имеете те же гарантии, что и другие. Кстати, Основной Закон нашей республики — Конституция — обеспечивает эти права каждому гражданину, независимо от его национальности или вероисповедания.

— Я удовлетворен итогами нынешнего совещания, — заявил Президент России Борис Ельцин. — Несмотря на сложность обсуждаемых вопросов, мы сумели найти выход для решения возникших проблем. Теперь мы выходим на качественно новый уровень отношений, основанный на сотрудничестве и взаимопонимании.

Особое место на Московской встрече было уделено оборонным проблемам. На рассмотрение глав государств были вынесены следующие вопросы: "О сроке пребывания, составе и задачах коллективных миротворческих сил в Республике Таджикистан", "О командующем коллективными миротворческими силами", "О ходе переговоров Российской Федерации, центрально-азиатских и закавказских государств о сотрудничестве в охране их границ с третьими странами". Как видно из этого перечня, само развитие ситуации выдвинуло эти проблемы на первый план. Как бы то ни было, но суверенитет не является синонимом "замыкания в своих квартирах", по пути которого пошли некоторые государства Содружества.

В столице России тоже не обошлось без трений между лидерами СНГ. Несколькую странную позицию в вопросе об обеспечении безопасности таджикско-афганской границы занял Президент Туркменистана Сапармурад Ниязов. На заседании глав государств он заявил: "Это проблемы двух государств, так что Туркменистан не будет участвовать в решении этого вопроса!".

Не знаю, какое впечатление произвело это заявление на других глав государств, но Ислам Каримов, как всегда, был принципиален и предельно откровенен в тот момент.

— Ошибочно считать, что границы соседнего государства не имеют отношения к твоей стране. Опыт Таджикистана, увя, наглядно показал это. Братоубийственная война, безвинные жертвы — вот печаль-

ный итог противостояния. Узбекистан выступал и выступает за скорейшую стабилизацию обстановки в горном крае. Альтернативы этому нет и быть не может. Таджикско-афганская граница сегодня — это и граница Узбекистана, и Туркменистана, и России... И сделать ее надежной — долг всех государств Содружества!

Вот такие вопросы были рассмотрены в столице России. А накануне встречи глав государств там же заседали главы правительств. Они подписали достаточно солидный пакет документов. Основные среди них — проект соглашения о содействии в создании и развитии производственных, коммерческих, кредитно-финансовых, страховых и смешанных транснациональных объединений, о концепции платежного союза, о сотрудничестве в области миграции и социальной защите трудящихся-мигрантов, о взаимном признании льгот и гарантий для участников и инвалидов Великой Отечественной войны, участников боевых действий на территории других государств, семей погибших военнослужащих.

...Итак, завершилась очередная встреча глав государств Содружества. Как бы то ни было, но все лидеры пришли к осознанию того, что в одиночку не выживешь, что обещанные заморские кредиты не могут вывести экономику из состояния кризиса. Конечно, проблемы есть и останутся. Но уходить от их решений тоже невозможно. Позиция страуса, прячущего голову в песок, — наихудшая! Остается только надеяться на то, что подписанные документы заработают, а не останутся на бумаге. К сожалению, с подобным мы уже сталкивались не раз.

Л. ЛЕВИН,  
спец. корр. УзА.

Ташкент—Москва—Ташкент.

# НАША ОПОРА — ПЕРВИЧКИ И АКТИВ

Начальный этап деятельности Хамзинского райсовета НДП Узбекистана, всех первичных парторганизаций был посвящен в основном организационному укреплению рядов партии. На заседаниях бюро, пленумах, да и в повседневной деятельности мы обсуждали и решали те актуальные вопросы, которые представляют интерес как для партактива, так и всего населения района.

При определении основных направлений деятельности райсовета партии на перспективу мы прежде всего опирались на идеи и предложения, которые выдвигались секретарями первичных парторганизаций во время их отчетов. Учитывались также предложения и пожелания руководителей предприятий, организаций и учреждений, органов власти и управления, проблемы, которые возникают перед трудовыми коллективами, жителями махаллей. Так удалось охватить широкий круг вопросов, начиная с либерализации цен и кончая социальной защитой граждан в условиях перехода к рыночной экономике.

Требованием самой жизни является совместная деятельность райсовета НДП с хокимиятом района, советами ветеранов и женщин, Союзом молодежи, другими общественными организациями, согласованный подход к решению многих социально-экономических и организационных вопросов.

Сказанное можно подкрепить примерами из наших деловых контактов с женсоветом района. Работники райсовета партии и наши активисты участвовали в заседаниях данного совета при обсуждении злободневных вопросов, касающихся деятельности фонда "Соглом авлод учун" и пропаганды его благородных идей, вовлечения женщин в предпринимательство, социальной защиты малоимущих и многодетных семей и т. д. Мы поддержали инициативу предсе-

дателя женсоветов махаллей имени Мирзо Ибрагимова, имени Камила Миршарапова и "Умид" М. Рахимовой, М. Миразимовой и Ж. Расулбековой о создании у них территориальных партийных организаций и помогли воплотить эти предложения в жизнь.

Отмечу, что такое деловое сотрудничество с общественными организациями практикуется при подготовке и проведении всех массовых мероприятий. Так было, к примеру, при подготовке к всенародному празднику Навруз. При этом мы руководствовались постановлением ЦС Народно-демократической партии Узбекистана по данному вопросу.

Если говорить об общественно-политической активности членов партии, неуклонном росте рядов НДП, то в первую очередь я бы назвал первичные парторганизации таких крупных предприятий района, как Ташкентское авиационное производственное объединение имени Чкалова, ПО "Ташсельмаш", фирма "Лола", домостроительный комбинат и "Узбум". Они — наша надежная опора в проведении всех мероприятий, в том числе благотворительных акций.

За период между первой и второй годовщинами образования НДП районная партийная организация по численному составу возросла на 970 человек. В 1993 году число первичек в районе увеличилось с 69 до 82. Как старые, так и вновь образованные, активно участвуют в решении злободневных вопросов: содействуют осуществлению указов Президента И. А. Каримова, политике руководства республики, социальной защите населения, обеспечению стабильности в обществе и т.п.

В настоящее время они знакомят трудовые коллективы с выступлением И. Каримова на сессии Бухарского областного Со-

вета, где были подняты насущные вопросы дальнейшего углубления реформ и повышения ответственности кадров за их успешное осуществление. Следует отметить, что этому способствует политический диалог, регулярно проводимый городским советом НДП путем организации встреч, дискуссий, "круглых столов".

Ощутима роль в пропаганде программных целей и текущих задач партии среди населения вновь организованных 25 территориальных парторганизаций, преимущественно в махаллях. Для нас очень важно, чтобы каждая первичка держала тесную связь с населением, разъясняла суть и значение наших политических задач, знакомила с мерами по выходу из экономических трудностей, принципами поэтапного вхождения в рынок. Заслуживает одобрения работа парторганизаций в махаллях "Тарнов боши", "Умид", имени Усманова, их секретарей и аксакалов А. Сотболдиева, К. Эрматова, Ж. Расулбекова, Ж. Сабирова, Х. Усманова и К. Бельгер. На своих недавних собраниях эти парторганизации обсудили вопросы, касающиеся Идеологии национальной независимости НДП, молодежной политики, работы с допризывной молодежью, оказания материальной помощи малообеспеченным семьям. В нашем районе стало хорошей традицией проявлять милосердие не только в дни Навруза или других праздников. Оно носит систематический характер.

Какие направления мы считаем приоритетными в деятельности райсовета в нынешний период? По-прежнему будем активно работать с населением. Усилим внимание к внутрипартийной работе. Намерены расширить диапазон деятельности политклубов. Так, политклуб работников отдела народного образования, созданный в прошлом году, предложил новые формы

совместного с нами участия и партнерства в проведении общественно-политических и культурно-массовых мероприятий, на что мы дали согласие. Такое взаимодействие поможет проводить среди старшеклассников и выпускников школ анкетирование по вопросам выбора профессии и трудоустройства.

На пленуме райсовета партии была затронута такая проблема, как привлечение студентов и старшеклассников к общественно полезному труду в период их летних каникул. Подчеркивалось также, что очень важно занять трудом и ту часть молодежи, которой не удалось поступить в высшие и средние специальные учебные заведения. Многие из них пожелают работать.

В этом и ряде других направлений райсовет партии тесно сотрудничает с районным комитетом Союза молодежи Узбекистана, активизируя деятельность его первичных организаций в трудовых коллективах, способствуя укреплению их авторитета. А начинали мы, казалось, с малого — организации соревнований по нескольким популярным видам спорта, музыкальных конкурсов.

Успеху в этой сфере способствовал пленум райсовета НДП. На нем мы совместно с районным комитетом Союза молодежи рассмотрели вопрос о программных задачах партии и участии молодежи в их решении. Вслед за пленумом, реализуя его решения, стали практиковать совместные с молодежью мероприятия. Заметно увеличился приток юношей и девушек в НДП, за счет чего растет и численность нашей районной парторганизации.

**Ш. ФАЙЗИЕВ,**  
первый секретарь Хамзинского райсовета НДП Узбекистана.

г. Ташкент.

Это стало традицией: Самаркандский городской совет Народно-демократической партии Узбекистана вновь организовал во всех трех районных хокимиятах города встречу секретарей своих первичек и активистов с представителями местной власти. Слишком много вопросов возникает у партийцев в это переходное время, и уклоняться от ответов на них было бы, конечно, неправильно. И хотя встречи эти проходят под названием "Час секретаря первичной парторганизации", диапазон обсуждаемых проблем бывает довольно обширным. Партийных лидеров можно понять: люди спрашивают с них, а ответы не всегда лежат, как говорится, на поверхности.

Давно прошли те времена, когда за все и про все отвечала партия. Теперь у нее несколько иные функции, а значит, и мера ответственности. А то, что НДП перекладывает на житейские проблемы, стремясь разделить заботы своих рядовых членов, только делает ей честь. Но спрашивать за дела в экономике, в городском хозяйстве, за неустроенный наш быт и культуру надо прежде всего с тех, кто за это непосредственно отвечает.

Полезным был разговор в Темирюльском хокимияте, куда на "час секретаря" был приглашен хоким района А. Хасанов. Правда, он не пришел, а прислал своего заместителя.

Раимджон Каримович Юсупов, первый секретарь городского совета НДП, выступая перед собравшимися, в числе которых были вновь избранные аксакалы махаллей района, рассказал о роли партии, о том, что хотят видеть в ней простые люди. НДП исполнилось два года — срок, конечно, небольшой, но сделано за это время немало. Главное достижение — именно Народно-демократическая партия стала ведущей политической силой в обществе. Кое-

организовал диалог с медиками в прямом эфире по телевидению. Тут уж руководству облгорздрава и ПО "Фармацев" некуда было деться, они столкнулись лицом к лицу с людской болью и даже озлобленностью. Обещано было много, какие-то заявки тут же, что называется, принородно, брались на заметку и быстро выполнялись. Значит, и при сложившихся обстоятельствах с лекарствами выход из положения можно было найти?

строительство индивидуального дома. Или вдруг скончался старый, одинокий человек, бывший железнодорожник, и похоронить его надо по-человечески. Тогда парторг сидит в кабинете начальника до тех пор, пока вместе не решат вопрос, где взять деньги.

Когда партийные лидеры и аксакалы сталкиваются, так сказать, лицом к лицу с властью, острых вопросов не избежать. Всеобщее возмущение вызывает наглая спекуляция. Люди просят власти

дится — гольфики для трехлетнего малыша стоят уже 4—5 тысяч сум-купонов. А если в семье 5—6 детей?

Городской совет НДП и лидеров его первичек тревожит всеобщее увлечение детей коммерцией. Когда подросток приносит в школу какую-то заморскую тряпку и перепродает ее втридорога своему же другу, при этом радуясь, что надул приятеля — хорошо это или плохо? Если это и есть рынок, рыночные отношения — то бедные наши дети, несчастные мы, родители.

Похоже, местные власти понимают законное недоумение аксакалов. Своими размышлениями по этому поводу откровенно делились с собравшимися на такую же встречу хоким Багишамальского района А. Тухтамурадов, хоким Сиабского района Ф. Хашимов. Мы разделяем бремя ваших забот, говорили они. Рынок — рынок, а шоковой терапии допускать все же не следует. Поэтому они советовали участникам встречи во всех своих делах смелее опираться на местную власть, партийные органы, первичные парторганизации. Вместе мы и придем к лучшей жизни, не допуская ничем не оправданных потерь и, прежде всего, не утратив веры в будущее нашей республики.

**А. ХАКИМОВ,**  
зам. отдела Самаркандского городского совета НДП Узбекистана.

## Вопросы ставит жизнь

### «РАЗДЕЛЯЯ БРЕМЯ ВАШИХ ЗАБОТ»

кто, отметил он, еще не осознал это и пытается, даже сохраняя членство в партии, как бы отмежеваться от ее дел. К чему это может привести? Не за горами выборы в Олий Мажлис, когда зарегистрированные в юридическом порядке партии начнут борьбу за голоса избирателей. Что тогда будем иметь? Какая партия будет задавать тон в парламенте? Об этом надо задуматься сегодня. Раимджон Каримович говорил о том, как важно жить сейчас заботами народа. Например, самаркандцы жаловались на плохое медицинское обслуживание, острый дефицит лекарств, иногда создаваемый явно искусственно. И городской совет НДП

Была затронута и другая тема, очень деликатная — о нациях, языках, народных обычаях и обрядах. Ведь для экономики не важно, кто какой национальности, главное — преуспеть в деле. На пользу стране и народу.

Первичные партийные организации города берутся за решение насущных проблем, поставив во главу угла социальную защиту малоимущих, создавая общественное мнение вокруг слабо или плохо решаемых социально-экономических задач. Это они первыми начинают бить тревогу, если чья-то малоимущая семья оказалась в нужде. Или когда молодая пара, решив вступить в брак, не может добиться ссуды на

разобраться: почему в одном магазине макароны или маргарин продают по одной цене, а в другом — на тысячу больше? А сигареты? Кто, наконец, ответит, как и откуда они попадают в коммерческие структуры, где цены совсем уж стали недоступными? Разве не понятно, что у большинства из нас, говорили аксакалы, возникает недовольство, когда в так называемых "комках" лишь одни экзотические "сникерсы", "киви" и "амаретто". Когда предприниматели начнут сами что-то производить? Хотя бы коврик для детей, жареную кукуру, пищу с нашими восточными наполнителями? То же касается и промтоваров. Куда же это го-

## Активисты нашей партии

**Атамурат МАШАРИПОВ** — аксакал махалли "Янги хаёт" г. Хивы, секретарь территориальной первичной парторганизации, в которой 22 члена НДП. Совместно с партийцами махалли ведет активную работу среди ветеранов войны и труда, по воспитанию подрастающего поколения, щедро делится с молодежью своим богатым опытом партийной и общественной работы.

Под его непосредственным руководством в махалле проводятся различные благотворительные акции, на-

правленные на социальную защиту жителей, особенно малоимущих граждан, ведется целенаправленная работа по разъяснению внутренней и внешней политики нашего независимого государства, программных целей и актуальных задач НДП Узбекистана.

А. Машарипов является членом райсовета партии, почетным гражданином г. Хивы.

**Ранобиби ДЖУМАНИЯЗОВА** (снимок в центре) — мастер швейного цеха, секретарь первичной организации НДП акционерного общества "Давлат" в г. Хиве. Партийный вожак много внимания уделяет работе среди женщин и молодых матерей, способствует осуществлению конкретных мероприятий по охране материнства и детства, созданию надлежащих условий труда и быта для работающих как

на своем предприятии, так и в целом по городу.

Являясь членом Хорезмского областного и Хивинского районного советов НДП, Р. Джуманиязова много усилий прилагает для совершенствования структуры партийных организаций района, укрепления их рядов, особенно за счет женщин и молодежи.

**Дилором РАХИМОВА** — председатель Хивинского комитета женщин,

член исполнительного бюро райсовета НДП Узбекистана. Она ведет активную пропагандистскую деятельность, оказывает помощь райсовету в создании новых, совершенствовании работы существующих первичных парторганизаций.

Опыта и инициативы ей не занимать, так как еще недавно Д. Рахимова сама работала секретарем Хивинского райсовета НДП Узбекистана.

**А. МАХМУДОВ.**

Фото М. БАЛТАБАЕВА.

Хорезмская обл.



# ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПАРТИИ И ПАРЛАМЕНТСКИЕ ВЫБОРЫ ЗА РУБЕЖОМ

В организациях НДП Узбекистана идет углубленное изучение Закона о выборах в Олий Мажлис и осмысление задач в предстоящей избирательной кампании. При этом большой интерес проявляется к зарубежному опыту подготовки политических партий к парламентским выборам. Этот вопрос злободневен еще и потому, что на рассмотрение очередной, пятнадцатой сессии Верховного Совета Республики Узбекистан двенадцатого созыва вынесен вопрос: "О проекте Закона Республики Узбекистан "О гарантиях избирательных прав граждан". К числу таких гарантий относится предоставление избирателям возможности составить наиболее полное представление о кандидатах в депутаты.

Разумеется, в каждой стране существует своеобразие политических традиций и общественных представлений граждан. Понятно и то, что не все подходы и элементы проведения избирательной кампании за рубежом могут найти применение в наших условиях. Но уже само знание этих особенностей является одним из условий развития демократизма и гласности.

В мировой практике, особенно в странах Запада, где парламентская система действует на протяжении нескольких столетий, большая роль отводится общению избирателей и кандидатов. Понятие "избирательная кампания" — это определенный законом период, в течение которого политические силы и государственные органы, ответственные за проведение выборов, непосредственно осуществляют их идеологическую и организационную подготовку. Главное содержание и суть избирательной кампании — помочь избирателю сделать свой выбор. Осуществляя это гарантированное законом право, политические партии стран Запада, Индии, Японии первостепенное внимание уделяют проблеме "поведения избирателя".

В основу правовых норм избирательных кампаний партий и их кандидатов заложены три принципа. Первый из них — "равенство шансов". Всем кандидатам устанавливается предел возможных затрат на выборы, на теле- и радиовремя, на совершение ряда других предвыборных акций. Второй — так называемый принцип лояльности (приверженности к терпимости), который требует от кандидатов вести себя правовым образом и культурно по отношению к своим соперникам. Не прибегать к фальсификации, оскорблению, распространению порочащих слухов. И, наконец, третий принцип — нейтральность государственного аппарата, его невмешательство в ход предвыборной борьбы. В период избирательной кампании государственные органы и должностные лица не должны ис-

пользовать свой авторитет и компетентные полномочия для поддержки или, наоборот, дискриминации какого-либо кандидата. Эти принципы в полной мере отражены в Законе "О выборах в Олий Мажлис Республики Узбекистан".

Каковы наиболее характерные черты избирательной кампании за рубежом? Вспервах, диалог, дискуссия политических партий в рамках конституционных норм и законов с опорой на положения, выработанные политологией, социологией, социальной экономикой.

Во-вторых, создание так называемого "образа" ("имиджа") кандидата в депутаты, что, по мнению ряда американских специалистов, во многом представляется более существенным, чем партийные предвыборные платформы. Наиболее броские лозунги выдвигаются таким образом, чтобы они стали как бы слитыми с "имиджем" кандидата (он — их автор и носитель). В Японии, напротив, принято на первый план ставить имидж партии и раскрывать его через верность кандидата ее курсу. Здесь считают, что вне поддержки своей партии сам кандидат как законодатель может сделать не слишком много.

Вот — в общих чертах — "имидж" кандидата евро-американского типа. Он семейный человек, любит свою семью и верит в Бога. Он сделал нечто в высшей степени патристическое, он полон энергии и целеустремленности — работает по 18 часов в сутки. Ему нравится все, что нравится среднему гражданину. Он любит спорт и сам спортсмен. Его жена — образец домашней хозяйки и т.д. Японского избирателя такой образ тоже может привлечь, но при условии, что в нем будет заложена приверженность земле, где родился и вырос кандидат ("малой родине"). И еще, если место работы, с которым кандидат связал себя на всю жизнь, достаточно авторитетно. А также если он получил образование в престижном университете. Немалое значение имеют и уважаемые предки.

Самым важным для партий считается найти популярных людей, которые могли бы привлечь наибольшее количество голосов "независимых" и колеблющихся. Особое значение имеет привлекательность кандидатов для женщин и пенсионеров, которые имеют большое влияние в семьях.

Еще одна характерная особенность избирательных кампаний за рубежом — то, что они привлекают тысячи и тысячи добровольных и бесплатных помощников партий. Добровольцы и консультанты заняты на всех уровнях кампании. Они отвечают на телефонные звонки, занимаются опросами общественного мнения, пишут

листовки и лозунги, регистрируют избирателей. Из добровольцев, особенно молодых, со временем вырастают опытные партийные лидеры. Такой путь — от участия в избирательной кампании президента Д. Кеннеди — прошел, например, президент США Б. Клинтон.

В конкурентной борьбе за голоса избирателей аргументированно и широко используются законные основания для критики соперников. "Тема" кандидата, постоянно повторяющаяся в речах, лозунгах, на плакатах, в телевизионных рекламных выпусках, может сыграть решающую роль и принести ему победу или поражение. Но люди, в общем-то, научились разбираться, где слова, а где дела. Поэтому партии подбирают таких кандидатов, у которых есть чем — практически — привлечь избирателей. В нынешней Италии, например, где прежний парламент ушел в отставку из-за повальной коррупции, сегодня особенно популярны доказательства правовой и личной порядочности кандидатов.

В целях привлечения симпатий избирателей на Западе активно используются средства массовой информации, особенно телевидение. В демократических странах Азии, где нет всеобъемлющего влияния телевидения и прессы, — своя специфика. В Индии, например, избирательные кампании партий имеют акцент на живое общение с избирателями. Деятели партии Индийский Национальный Конгресс (И) умеют вести диалог с гражданами в самых неожиданных ситуациях, на улицах, на импровизированных митингах. Своей традиционной одеждой, верностью традициям и обычаям народа они подчеркивают приверженность его идеалам. И тут решающее значение имеет способность найти взаимопонимание с авторитетными людьми местных общин (типа махаллей) или семейных, профессиональных, территориальных кланов.

Далеко не последнюю роль играет увлекательный характер избирательной кампании, рассчитанный на то, чтобы избиратели могли получить живые впечатления души и сердца. В Аргентине и Бразилии в избирательной кампании преобладают массовые мероприятия — фестивали, благотворительные акции, посещения школ, больниц, жилых кварталов, в центре которых — кандидат и лидеры партии.

Национальная политическая традиция США — это господство двухпартийной системы, берущее свое начало со времен гражданской войны 80-х годов прошлого века. В центре избирательных кампаний здесь находится кандидат, а не партия. Широко используя средства массовой информации и прежде всего телевидение,

специалистов по рекламе и связям с общественностью ("таблук рилейшенс"), кандидаты стараются мобилизовать своих личных сторонников, действуя через семейные и профессиональные связи, через земляков и единомышленников.

Республиканская и Демократическая партии США начинают свою предвыборную деятельность с создания групп в поддержку своего кандидата по всей стране, стремясь охватить как можно больше штатов. Главная проблема для них — отсутствие широкой сети первичных ячеек, которые в форме клубов возникают лишь в преддверии выборов. Как только начинается год выборов, кандидаты отправляются в путь, чтобы лично присутствовать на собраниях и на предвыборных выборах. Изучение психологии избирателей, на которых кандидат намерен опираться, помогает ему выработать наиболее эффективную предвыборную тактику. Ведь умение выявить и изложить простым доступным языком наиболее проблемные выборы может послужить одной из гарантий избрания кандидата.

Самым важным средством массовой информации в США является, безусловно, телевидение. Создаются короткие рекламные выпуски, которые убедительно доносят до зрителей позицию кандидата. Соперники подвергают эти выпуски тщательному анализу. Мощным пропагандистским средством в период предвыборной кампании являются опросы общественного мнения. Информация, получаемая через них, помогает тем, кто определяет стратегию кампании, настроить ее таким образом, чтобы укрепить свои позиции в уязвимых местах.

Избиратели, приходящие на избирательные пункты, знают, какова репутация кандидатов, какую партию они представляют, насколько точно каждому из них удалось сформулировать цели, стоящие перед страной и близкие к нуждам тех, кто голосует. Все решает массовость поддержки не только определенного кандидата, но и всей партии. Может быть, поэтому в период поиска выхода из кризисов усилился интерес избирателей к партиям социального типа — социал-демократам в Польше, Венгрии, Германии. Кстати, к партиям такого типа с полным основанием относится и НДП Узбекистана.

Партии за рубежом хорошо знают: политическая закономерность автоматически не действует и к каждому выбору надо относиться с полной отдачей.

Султанмурад МИХРИДИНОВ,  
политолог.

Переход к рыночной экономике потребовал изменения всей банковской системы. Необходимость в этом назрела давно: на протяжении десятилетий банки занимались лишь кассовым и финансовым обслуживанием хозяйственных структур, государственных органов, следовали за материальными потоками, а не направляли их.

В республике впервые принят Закон о банках, который изменил структуру банковских органов, определил их роль и место в экономической жизни. Принят пакет постановлений правительства по совершенствованию банковской деятельности, последовавшей вслед за Указом Президента республики "О мерах по дальнейшему углублению экономических реформ, обеспечению защиты частной собственности и развитию предпринимательства". Назовем эти важные документы: "О мерах по совершенствованию банковской системы и стабилизации денежно-кредитных отношений" от 18 марта нынешнего года и "О неотложных мерах по укреплению денежного обращения и повышению покупательной способности сум-купона" от 11 апреля.

На основе этих постановлений Узсбербанку предоставлен статус кредитно-финансового учреждения, что дает ему право использовать финансовые ресурсы на кредитование юридических и физических лиц, реализацию кредитных ресурсов через аукционы на межбанковском рынке. На Узбекской межбанковской валютной бирже проведены первые торги, где был определен курс сум-купона по отношению к иностранным валютам через доллар США.

В непростых условиях создается национальная банковская система Узбекистана. Что же она представляет из себя сегодня?

Буквально каждую клеточку сложного общественного организма пронизывает банковская система. Под эгидой Центрального банка работают более 22 коммерческих банков и около 2,3 тысячи филиалов. Его нередко называют банком банков. В июле 1992 года он стал Центральным и сегодня является государственным эмиссионным и резервным центром. Центральный банк осуществляет экономиче-

скую и валютную политику, устанавливает единые правила и нормы учета и отчетности, поддерживает устойчивое денежное обращение и покупательную способность денег, выполняет множество других важных функций.

Крупнейшими среди коммерческих банков являются акционерно-коммерческие Узпромстройбанк и Узагропромбанк. Первый обслуживает почти 40 тысяч предприятий и организаций — практически всю индустрию республики. А Узагропромбанком осуществляется каждая вторая операция, производимая в республике. Масштабность деятельности этих банков позво-

ляет им решать ключевые государственные задачи, выдавать долгосрочные кредиты под крупные проекты экономического и социального развития. Сравнительно молодой, но уже обретший европейское лицо Национальный банк внешнеэкономической деятельности имеет областные филиалы в Нукусе, Андижане, Бухаре и других городах республики. Расширяется система созданного в прошлом году по Указу Президента Узбекистана Узтадбиркорбанка, финансирующего проекты малого и среднего бизнеса и насчитывающего более 180 филиалов. Весьма разветвленную сеть филиалов (1814) имеет Узсбербанк, ориентированный преимущественно на обслуживание населения.

Закон Республики Узбекистан "О банках и банковской деятельности" предполагает многообразие банковских коммерческих структур, различающихся по способу формирования уставного капитала (в форме акционерных обществ с ограниченной ответственностью), принадлежности (со-

вместные и иностранные банки), по географии оперативной деятельности (республиканские, областные, районные), по отраслевой ориентации.

Первым акционерным банком в республике стал Узбекский инновационный банк, созданный пять лет назад и сегодня являющийся одним из самых мобильных, ориентированных на рыночные отношения банковских учреждений. Всего же в банковской системе Узбекистана сегодня насчитывается 10 акционерно-коммерческих банков. Это уже упомянутые Промстройбанк и Агропромбанк, Узтадбиркорбанк, инновационный банк "Ипак йули", акцио-

нерно-коммерческий банк консолидации "Турон" — детище Минводхоза и ряд других. К началу 1994 года ими было выпущено и реализовано акций более чем на 55 миллиардов сум-купонов. В нынешнем году эта цифра достигнет 135 миллиардов. Функционируют отраслевые Узавтодорбанк, Узавиабанк, Узгеобанк, Узпрофбанк, Стройкоммербанк и другие. Успешно работает универсальный частный Рустамбанк.

Первые в истории банковской системы Узбекистана Узагропромбанк совместно с Зироат банкиси — крупнейшим банком Республики Турция открыл универсальный коммерческий банк УТбанк с уставным капиталом 2 миллиона долларов США.

Банковская система Узбекистана активно внедряется в мировое кредитно-финансовое сообщество. Кроме первого совместного узбекско-турецкого банка, в Узбекистане имеют свои представительства Дойчебанк и Берлинербанк (Германия),

Франс де коммерсаль (Франция), Банк оф Индия (Индия), Мейбанк (Малайзия).

Мировые финансовые институты стараются оказать нашей молодой банковской системе посильную деловую помощь. Крупнейшие банки Соединенных Штатов Америки, Англии, Австрии, Японии, Франции, Германии и других развитых государств охотно принимают банкиров из Узбекистана, передают им свой опыт. За короткий отрезок времени стажировку за рубежом прошли более 50 ведущих специалистов аппарата Центрального банка и областных управлений. Заимствованный опыт плюс свой, накопленный, приобретают форму новых нормативных документов-инструкций, без которых не мыслится работа банкира.

На повестке дня сегодня стоит решение такой острой проблемы, какой является затягивание сроков платежей внутри республики. Большие надежды возлагаются на использование современных средств обработки банковской документации. В постановлении Кабинета Министров республики "О мерах по совершенствованию банковской системы и стабилизации денежно-кредитных отношений" эта задача сформулирована так: "...совместно с коммерческими банками создать компьютерный центр обработки банковской информации и до 1 октября 1994 года завершить компьютеризацию банковской системы". Работа на этом важнейшем участке ведется по нескольким направлениям, в том числе и по комплексной автоматизации отделений, что позволит увеличить скорость передачи экономической информации и сократить сроки перевода средств. Внедряются электронные платежи-расчеты посредством модемной телефонной связи.

Перевод всей банковской системы во главе с Центральным банком на работу в новом режиме позволит моментально производить списание средств у одного клиента и их зачисление другому. Как делается во всем мире.

**В. РУДАКОВА,**  
руководитель пресс-службы Узцентрбанка,  
нештат. корр. "Голоса Узбекистана".

## Диктует рынок

# БАНКИ УЗБЕКИСТАНА: ВРЕМЯ ПЕРЕМЕН

## Курсом сотрудничества

### СП "УЗБЕКИСТАН" — ПЕРВАЯ "ЛАСТОЧКА" ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА

Впервые в сфере гостиничного бизнеса республики создано Узбекско-малайзийское совместное предприятие "Узбекистан", которое полностью инвестируется иностранной фирмой. Учредителями СП стали: с узбекской стороны — внешнеэкономический туристско-производственный комплекс "Узбекистан", с малайзийской — фирма "Кристалл мист С.Д.Н.Б.Х.Д.". Цель создания предприятия — реконструкция и последующая совместная эксплуатация гостиницы "Узбекистан" в Ташкенте. Этот отель, построенный 20 лет назад по инициативе Ш.Р.Рашидова, хорошо известен гостям республики — деловым людям, туристам из многих стран мира и стал своеобразной визитной карточкой столицы. Теперь же предстоит его полная реконструкция, непременными условиями которой являются, во-первых, сохранение архитектурного ансамбля, внешнего облика отеля, во-вторых, все работы должны вестись поэтапно в течение двух лет, не прерывая эксплуатации гостиницы. Все необходимое оборудование и строительные материалы поступают из-за рубежа. А генпродрайчиком определен "Узбекинтурстрой".

При подписании учредительных документов председатель национальной компании "Узбектуризм" Б.Каюмов сообщил, что в результате полной реконструкции гостиничного комплекса его 600 номеров не только получат современное оформление, но и будут оборудованы средствами телекоммуникационной связи, компьютерами. Намечено обновление всего ресторанный оборудования и создание спортивного комплекса. Словом, гостиница будет соответствовать международным стандартам на уровне четырех- и пятизвездочных отелей.

На все эти работы иностранные инвесторы выделяют 31 миллион долларов. Эта сумма и будет являться вкладом зарубежных партнеров в уставный фонд. Вкладом же узбекской стороны станет сама гостиница "Узбекистан", оцененная в 21 миллион долларов. Соответственно вложенным паям предусмотрен в будущем при эксплуатации комплекса и раздел прибыли.

На презентации совместного предприятия

присутствовал Чрезвычайный и Полномочный Посол Малайзии в Республике Узбекистан г-н Радузан Кушайри. Он сказал:

— Создание первого узбекско-малайзийского совместного предприятия — это заметное явление в развитии деловых и культурных связей двух стран. Оно стало возможным в результате дальновидной политики Президента Республики Узбекистан И.А.Каримова и премьер-министра Малайзии доктора Махатира Мухаммада Мода. Инвестиционные вложения наших компаний в экономику Узбекистана — это практическое признание и поддержка тех добрых перемен,



которые происходят в республике на пути к рыночной экономике. Надеемся, наше деловое партнерство будет расширяться, способствуя укреплению мира и процветанию наших народов.

Информируя о перспективах развития гостиничного бизнеса в республике, Б.Каюмов подчеркнул, что до 1995 года будет разгосударствлено и приватизировано до 90 процентов всех гостиниц. На очереди — создание СП на базе гостиницы "Чор-Су". Такая же судьба ждет три отеля, строящихся в Ташкенте, Самарканде и Бухаре.

**Р.ЗАГРАТДИНОВ.**

**НА СНИМКЕ:** во время подписания учредительных документов о создании узбекско-малайзийского СП "Узбекистан".

Фото В.ХАРИТОНОВА.

### НЕЛЬЗЯ ПЛЫТЬ В РЫНОК, НЕ УМЕЯ ПЛАВАТЬ

"Меры содействия по развитию малого предпринимательства в Республике Узбекистан" — так называется крупный долгосрочный проект между Германским обществом технического сотрудничества (ГТЗ), Ассоциацией деловых женщин и Союзом предпринимателей Узбекистана.

Первый этап — обучающие семинары для предпринимателей — прошел на минувшей неделе в Ташкенте. Координатор проекта в Германии господин Эберхард Петер Беренц со своими помощниками напряженно работал неделю в столице республики, стараясь как можно полнее адаптировать учебные программы к местным условиям.

Уже через два месяца немецкие специалисты начнут работу по подготовке СЕФЕ-тренеров, или мультипликаторов, из числа местных специалистов, которые в дальнейшем будут обучать узбекских предпринимателей самостоятельно. Нужно ли учить бизнесу тех, кто активно занимается им? Этот вопрос время от времени возникал среди практиков-предпринимателей, поставленных немецкими специалистами в жесткие рамки деловой игры во время семинара.

Время "дикого" бизнеса, которым вынуждены заниматься сегодня мелкие и средние предприниматели, уходит. На смену ему придет цивилизованный. А элементарные вещи, такие, как ясное понимание цели, проблем, определение приоритетов, тщательный расчет, планирование в бизнесе и многое другое, к сожалению, пока плохо знакомы узбекским бизнесменам, что и выявили семинары. Поэтому нам необходима подобная учеба.

Темы семинаров "Как преодолеть путаницу в производстве (менеджмент бесперебойного производства)" и "Как я выживу в свободном рынке (основные черты современного маркетинга)" были важны не только для тех, кто уже начал

собственное небольшое дело, но и для тех, кто только собирается это сделать. Именно поэтому в число участников семинара вошли учащиеся бизнес-колледжа при Ассоциации деловых женщин.

Было бы ошибкой думать, что главная цель проекта состоит только в подготовке мультипликаторов, хотя и это, безусловно, важно: ведь нам передаются методы обучения. Основой сотрудничества является создание Центра по поддержке малого предпринимательства в республике, который должен начать действовать уже в декабре нынешнего года. В связи с этим в Ташкенте будет работать координатор проекта в Узбекистане господин Карл Кристиан Гетнер, представитель фирмы "Лузо консалтинг", которой ГТЗ поручило осуществление проекта. А через два года, по расчетам немецких специалистов, в республике заработает Кредитный фонд. Это следующий этап проекта, который позволит мелкому и среднему предпринимателю брать кредиты на взаимовыгодных условиях.

Материалы по итогам семинаров немецкие партнеры увезли в Германию, где после тщательной обработки они войдут составной частью в учебные программы, по которым будут заниматься следующие группы узбекских предпринимателей.

— Безусловно, — сказал господин Беренц, — эти семинары многому научили нас. Мы уезжаем с ясным пониманием того, что нужно для следующего этапа нашего сотрудничества.

Остается сказать, что с помощью обучающих программ СЕФЕ немецкие специалисты обучают бизнесу во многих странах мира. Отныне Узбекистан входит в их число и, думается, опыт, который будет передан узбекским специалистам, поможет быстрому развитию среднего и малого бизнеса в республике.

Галина ФОМАИДИ.

# «СРЕДАЗУГОЛЬ»

- Что оставим потомкам в наследство?
- Реальная необходимость экологизации технологии производства
- Как можно меньше наносить ущерб природе

— Анатолий Иосифович, мексиканским национальным институтом маркетинга вашему коллективу присуждена недавно Бриллиантовая звезда качества. За какие заслуги вы удостоены этой награды?

— В феврале нынешнего года мы получили письмо из Мексики, в котором сообщалось, что нашему объединению вручается международная премия. Как проинформировали нас в посольстве Мексики в Москве, национальный институт маркетинга является частным и вот уже три года вручает эту международную награду за маркетинговые исследования. Комитет по награждению состоит из высококвалифицированных специалистов маркетинга и связей из Америки и Европы, в него входит также совет директоров этого института.

Премия вручается нам за научные маркетинговые исследования на основании информационных справок, полученных от потребителей различных стран, а также за разработку нашими специалистами технологии получения экологически чистого топлива при подземной переработке угля в горячий газ, получение из отходов углеобогащения органоминеральных удобрений, за использование пород вскрыши.

— И все же возникают вопросы не в пользу шахтеров. Горное производство всегда относилось к числу природоэксплуатирующих отраслей, жестко влияющих на окружающую среду. На местах разработок остаются горы отвалов и терриконы, выводятся из сельскохозяйственного оборота пашни, загрязняется атмосфера...

— Понимаю возражения такого рода. Шахты и разрезы Узбекистана функционируют на протяжении десятилетий и, естественно, в течение всего этого времени оказывали негативное антропогенное воздействие. Тут уж никуда от вины не денешься.

Но, согласитесь, и производство не остановилось. Более того, с каждым годом потребность в угледобыче возрастает, так как повышается энергоёмкость промышленного и сельскохозяйственного производства. Вот и получается: с одной стороны, надо увеличивать добычу, чтобы не сдерживать технический прогресс, с другой — прекратить выдавать топливо, чтобы сберечь природу. Где же выход? Он мне видится в усилении внимания к природоохранным мероприятиям.

Надо планировать и организовывать дело таким образом, чтобы при решении производственных задач не забывались природоохранные меры. Люди уже не могут обойтись без электричества, угля, нефти, газа. Все это так. Но нужно стремиться к тому, чтобы и технический прогресс не страдал, и природа не чувствовала себя падчерицей у злой мачехи. К сожалению, эта мысль, пожалуй, только сейчас обретает у нас настоящие права гражданства.

— Вы все чаще говорите о необходимости широкого применения нетрадиционных технологий выемки полезных ископаемых, что важнейшим аспектом рационального природопользования должна являться охрана окружающей среды, комплексное использование природных ресурсов. Очевидно, существует реальная необходимость экологизации технологии производства?

— Для примера могу сказать, что на Ангренском месторождении мы уже применяли установку по выработке га-

за прямо в шахте. Под воздействием воздуха медленно горящий уголь превращается в газ и по трубам подается на поверхность. Экономически это очень выгодно, а об экологии и говорить не приходится. Значит, надо нам этот опыт применять все шире.

— Какие преимущества дает разработка экологически чистого топлива?

— Подземная газификация имеет целый ряд преимуществ по сравнению с добычей угля в шахтах и на разрезах.

Капитальные вложения, затрачиваемые на строительство станций подземной газификации угля, сокращаются в 2,5 раза по сравнению со строительством шахт и разрезов. Вчетверо выше производительность труда. Себестоимость продукции в 3—4 раза меньше, чем при шахтной и открытой разработке.

Ликвидируется тяжелый и опасный для жизни людей труд под землей, значительно улучшаются условия работы, обеспечиваются полная механизация и автоматизация процесса добычи и управления им. Исключаются перевозка, погрузка и выгрузка угля. При транспортировке газа к потребителю не происходит потерь топлива, а атмосфера не загрязняется угольной пылью.

Отпадает необходимость использования больших площадей земной поверхности для размещения отвалов пустой породы, золы, и это сохраняет плодородный слой почвы. В итоге затраты на возврат земель в сельскохозяйственный оборот в пять раз меньше, чем при традиционном способе добычи. Подземная газификация позволяет разрабатывать месторождения со сложными горно-геологическими условиями, неприемлемые для шахтной и открытой отработки. Это дает шанс более полно использовать угольные ресурсы.

При сжигании газа, в отличие от угля, отпадает необходимость в удалении золы и шлака, исключается загрязнение окружающей среды, так как в продуктах сгорания газа не содержится твердых частиц, окиси углерода, окислов серы и азота.

— В последнее время «Средазуголь» не раз обращался к своим партнерам с предложениями по ноу-хау. В частности, шла речь и о подземной газификации угля в Узбекистане...

— Мы готовы сотрудничать как с зарубежными партнерами, так и с партнерами в СНГ.

Тридцатилетний период эксплуатации станции «Подземгаз» позволил накопить богатый производственный и научно-технический потенциал. В настоящее время прорабатывается вопрос о заключении контрактов, с рядом зарубежных фирм (Китай, Индия, Австралия) по подготовке специалистов в области подземной газификации угля.

— Какие еще направления своей деятельности вы считаете перспективными?

— Одно из них — освоение золоторудных месторождений. В этом плане нами совместно с Государственным комитетом по геологии республики предлагается разработка открытым способом двух месторождений — Таушан и Аристантау.

— Вы уже действуете или пока это только планы?

— На сегодняшний день ведутся проектные проработки, готовится технико-экономическое обоснование це-

Производственное объединение «Средазуголь» — крупнейшее в регионе предприятие по добыче топлива. В его подразделениях трудятся десятки тысяч человек, причем лишь меньше половины работают на шахтах и в карьерах. Остальные заняты на других производствах, в том числе на природоохранных объектах. Понимая всю ответственность за сохранность природы родного края, многотысячный коллектив стремится как можно меньше ущерба наносить природе, успешно разрабатывает технологии получения экологически чистого топлива.

С генеральным директором ПО «Средазуголь» Анатолием Иосифовичем ЛЕЛЕКО беседует наш корреспондент.

## И ЭКОЛОГИЯ

### ЗА ЧИСТОТУ ПРИРОДЫ

Анализ экономических результатов природоохранной деятельности объединения «Средазуголь» позволяет сформулировать две группы предложений, направленных на повышение эффективности производства и природоохранных мероприятий.

#### ПЕРВАЯ ГРУППА — организационные

— создание комплексного банка данных экологического паспорта предприятия, всесторонне характеризующего всю систему экологических мероприятий, применение новых организационных форм для осуществления мероприятий природоохранного характера;

— разработка системы стимулирования за достижение высших показателей экологического характера.

#### ВТОРАЯ ГРУППА — экономические

— задачи оптимизации структуры капитальных вложений;

— создание предпосылок интенсификации производства на основе снижения его природоёмкости;

— комплексное использование запасов техногенных «месторождений».

лесообразности разработки названных месторождений.

— Анатолий Иосифович, вы уже немало лет работаете в «Средазуголе», где за последние годы многое изменилось: созданы новые производства, построены новые станции, активнее стал поиск путей рационального использования технической и технологической базы объединения, с наибольшим эффектом разрабатываются экологически чистые технологии... А сегодня услышал, что вы приглашаете заинтересованные организации и частных лиц стать акционерами вашего объединения...

— В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему углублению экономических реформ, обеспечению защиты частной собственности и развитию предпринимательства» производственное объединение «Средазуголь» будет преобразовано в акционерное объединение «Кумир». Необходимая работа в этом направлении нами проделана. Нет нужды говорить, что с созданием АО «Кумир» открываются новые возможности. Мы готовы к сотрудничеству с республиканскими и иностранными юридическими и физическими лицами, предлагаем им стать акционерами нашего объединения. К сказанному добавлю, что «Средазуголь» — надежный партнер, готовый сотрудничать на стабильной договорной основе.

— С чем сегодня «Средазуголь» собирается выходить на мировой рынок и каковы у него возможности?

— Исследовав перспективы спроса на керамическое сырье (каолин) и изделия из него, объединение с привлечением инофирм начало подготовку к комплексному использованию полезных ископаемых Ангренского угольного месторождения. В ближайшие 2—3 года, после ввода дробильно-сортировочной фабрики, мы начнем промышленное производство обогащенного каолина. Появится возможность поставлять потребителям значительное количество качественного каолина. В настоящее время производятся маркетинговые исследования альтернативных вариантов использования каолина: в производстве традиционной керамики (санитарно-техническое оборудование, посуда, облицовочная плитка, огнеупорный кирпич), конструкционной керамики (износостойкие детали для ави-

ации и аэрокосмической техники), электрокерамики (подложки для инкапсулирующих материалов интегральных схем).

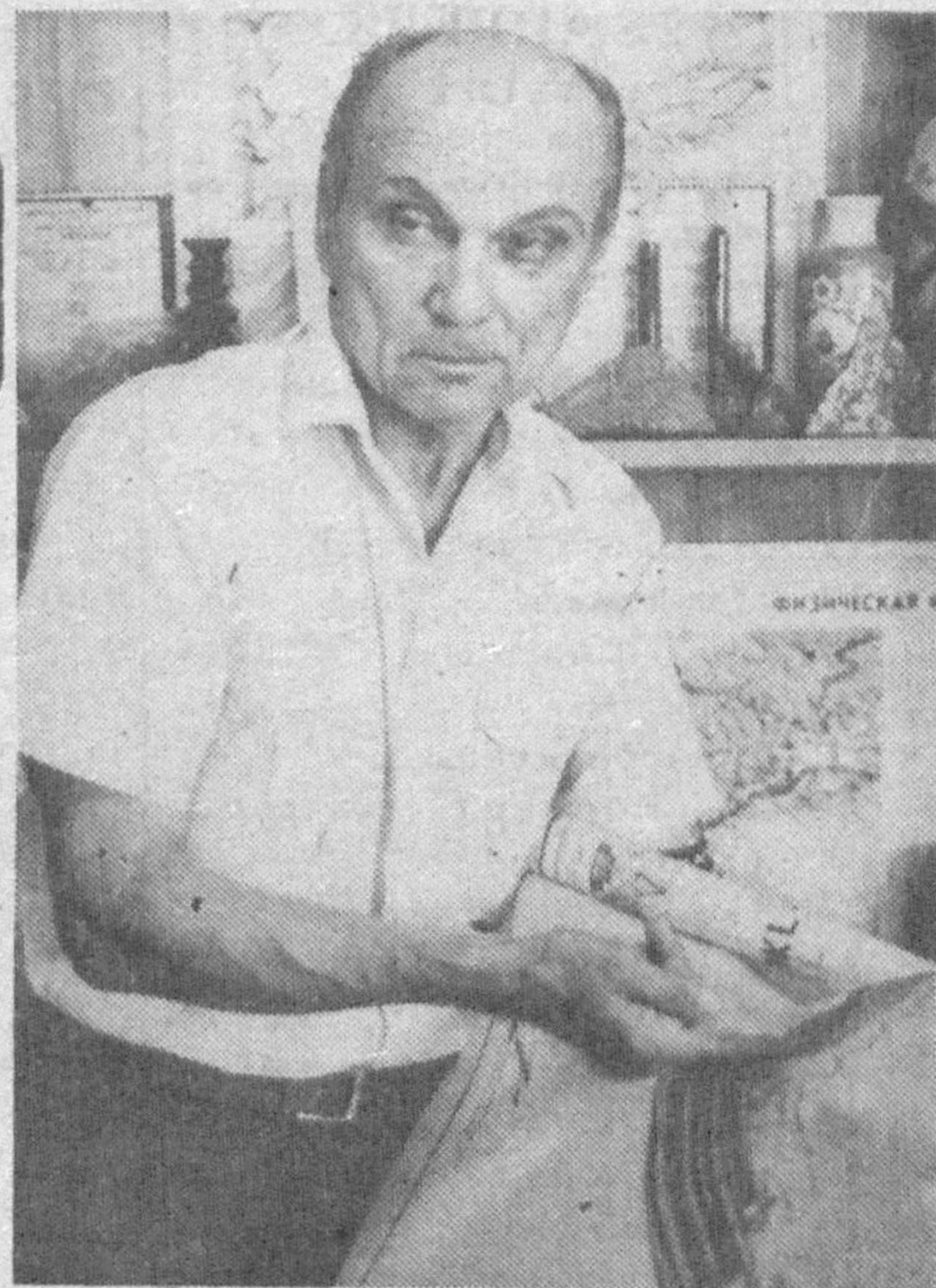
Наше объединение имеет определенный интерес в создании на юге Узбекистана в зоне развитого хлопководства текстильного производства хлопчатобумажных тканей. Организуем производство штучного камня.

Все вновь создаваемые производства обеспечены новейшими технологиями с привлечением опыта инофирм и гарантируют высокое качество.

Мы заинтересованы в формировании перспективного рынка сбыта керамических изделий, штучного камня и тканей с участием стран Азии и Ближнего Востока. При этом масштабы производства крайне желательно определить с учетом предполагаемых размеров покупок участниками будущего рынка.

Цены на товары прогнозируются на уровне мировых. Однако предварительно заявленным потенциальным участникам рынка сбыта будет предоставлен режим наибольшего благоприятствования.

— Промышленность Узбекистана переживает сложнейший период.



Предприятия ищут выход из создавшейся тяжелой ситуации в реорганизации производства, их репрофилировании. Многим не до проблем экологии — выжить бы...

— Сложные перипетии жизни заставили угольщиков Узбекистана заниматься не только своей прямой обязанностью — добычей топлива, а все больше включать в круг своих забот другие отрасли. В Ангрене, например, действует наш завод по ремонту горно-транспортного оборудования, мы строим жилье, коммунально-бытовые объекты, дороги. Развиваем свое подсобное хозяйство. Есть у нас свои детские и лечебные учреждения и многое другое.

Из специализированного предприятия по добыче и отгрузке угля мы превратились в универсальное. Но чем бы мы ни занимались, чего бы ни коснулись, коллектив нашего объединения стремится как можно меньше ущерба наносить природе. Правда, пока нам это удается делать не в той мере, которая требуется. Но мы намерены активизировать свою работу в этом направлении.

## Производственное объединение «СРЕДАЗУГОЛЬ»

которому в этом году присуждена

МЕКСИКАНСКИМ  
НАЦИОНАЛЬНЫМ  
ИНСТИТУТОМ  
МАРКЕТИНГА

БРИЛЛИАНТОВАЯ

ЗВЕЗДА

КАЧЕСТВА

за высокотехническую разработку экологически чистого топлива, получаемого при подземной переработке угля в горячий газ, применение отходов углеобогащения для производства органоминеральных удобрений, а также использование пород вскрыши,

приглашает

заинтересованные организации и частных лиц стать акционерами нашего объединения, которое станет подлинно народным.

Обращаться по адресу:

700011, г. Ташкент, Ц-14, дом 27.

Телефоны: 41-82-47, 44-25-16.

Факсы: 44-20-80, 41-85-56.





# “ШКОЛА” ВИКТОРА МЕЛЬНИКОВА



Фотоэтиюд А. Рахимбаева.

## Антракт

### Мысли и афоризмы

Стараясь о счастье других, мы находим свое собственное.

**Платон**

Человек живет на земле не для того, чтобы стать богатым, но для того, чтобы стать счастливым.

**Стендаль**

Самый счастливый человек тот, кто дарит счастье наибольшему числу людей.

**Д. Дидро**

Счастье в воздухе не вьется, — трудом дается.

**Рудаки**

Если когда-нибудь, гоняясь за счастьем, вы найдете его, вы, подобно старухе, искавшей свои очки, обнаружите, что счастье было все время у вас на носу.

**Б. Шоу**

Удивительная это профессия — наладчик программных станков. В ней органически сочетаются элементы труда станочника, мастера, контролера ОТК. Она располагается как бы на стыке умственного и физического труда, и от первого в ней гораздо больше, чем от второго.

Сорок первый год трудится в авиационном производственном объединении имени В. П. Чкалова Виктор Павлович Мельников. Пришел он в цех после окончания профтехучилища. 13 лет работал фрезеровщиком на универсальных станках. А когда организовали участок станков с числовым программным управлением, перешел сюда и вот уже третье десятилетие работает наладчиком. Сейчас у него шестой разряд.

А учился, как и большинство его сверстников, прямо в цехе, на своем рабочем месте. И, надо сказать, учился без устали, постоянно, стараясь не отставать от развития техники. А она усложнялась из года в год, и опытный специалист стремился облегчить не только свою работу, но и труд операторов. Ведь если станок работает бесперебойно, увеличивается выпуск продукции, повышается ее качество.

— Повышение качества продукции — проблема комплексная, — рассуждает Виктор Павлович. — Все здесь завязано воедино — и состояние оборудования, и квалификация рабочих, и строгое соблюдение технологии, и ритмичность производства. Но вот что я скажу, — помолчав, добавляет он, — качество изделий все-таки в большей степени зависит от добросовестности, ответственности человека.

Так уж получается, что Мельников всегда первый узнает о том, что кончились,

скажем, штамповки у операторов или тары вдруг не оказалось. Сходит к мастеру — поторопит. Или к оператору подойдет, поможет разгрузить завал. Не остановится и перед тем, чтобы сделать замечание своим подопечным, а то и мастеру, если этого требует дело.

Учениками Виктора Павловича в разное время были Валентина Зудочкина, Мария Макарова, Людмила Сергеева, Екатерина Карташева, Юрий Гвоздков и другие. И беседуя с ними, я всегда слышал от них добрые отзывы о наставнике: “Виктор Павлович и воспитатель хороший, и станки очень быстро налаживает. Благодаря ему у нас простоев никогда не бывало”.

...Что и говорить, хороша новая техника! Выборку, подсечку, пазы, канавки, даже фасонные поверхности — все можно обрабатывать на станках с ЧПУ одновременно, без слесарной разметки, с одной установки. Применение таких станков в два-три раза повысило производительность труда, улучшило качество деталей — ныне они изготавливаются с исключительной точностью.

Говоря о преимуществах программных станков, Виктор Мельников поясняет: “Чтобы подготовить сложную деталь на обычном фрезерном станке, понадобится несколько приспособлений. На этих же станках в одном приспособлении выполняются по 5–6 операций. А иногда и полностью всю деталь...”

И что примечательно. Если для изготовления деталей сложной конфигурации на обычных станках нужен специалист высокой квалификации, то на станках с числовым программным управлением подобные изделия могут изготавливать даже

новички. Причем порою обслуживают по два станка. И в этом случае им помогают опытные наладчики, такие, как Виктор Павлович Мельников. Сколько учеников было у Мельникова? Трудно точно сказать. Двадцать? Или тридцать? А может, и больше. Во всяком случае, кто прошел “школу Мельникова”, многому научился.

Кстати, сейчас у Виктора Павловича набирается опыта и знаний новый его ученик Джамшид Ганиев. Можно смело сказать: пареньку повезло на учителя.

Однажды Виктор Мельников в беседе со мной сказал:

— Научить молодого человека профессиональному мастерству — дело, разумеется, очень важное. Работа наставника — это и нервы, и время. Бывает, что невнимательность или небрежность ученика выводят из себя. Но все это пустяки по сравнению с той удовлетворенностью, которую испытываешь, когда видишь, как неумеха новичок постепенно становится хорошим рабочим и настоящим человеком.

Наш рассказ о ветеране труда, почетном чкаловце, наверное, не будет полным, если не сказать о том, чем он занимается дома, в свободное время. Несколько лет назад Виктор Павлович в радиоклубе от кабельного завода окончил годичный курс радиомастеров. Так что скучать ему некогда — занимается любительским радиоделом. Эту любовь к радиоделу он привил и своим сыновьям Леониду и Андрею. Первый трудится на одном из киевских заводов радиоаппаратуры контролером, второй окончил институт связи — работает в Ташкенте.

С. ЧИНАЕВ.

## Хотите — верьте, хотите — нет

К ЭКСТРАСЕНСАМ и барабашкам народ заметно охладел. И правильно. Однако есть невероятные идеи, в правдивости которых сомневаться не приходится. Любопытные мысли записаны, например, в трудах Елены Рерих. Скажем, о том, что возможно лечение человеческих болезней на расстоянии: “Такое лечение со временем войдет в обиход медицины, но сейчас оно возбуждает лишь злобствования врачей... Утверждаем, что среди открытий человеческих будут и... вибрационные лечения. Множество болезней —

свыше.  
— **Денис, вы верите в Бога?**  
— Не просто верю, а знаю, что Он есть. Я Его вижу, чувствую...

— **Когда и как пришло это понимание?**  
— В процессе работы. Были периоды, когда я совершенно не мог лечить больных. Не понимал, какую траву им дать и зачем. Именно в те периоды я сам себе пытался доказать, что вылеченные люди — моя личная заслуга. Но вскоре понял, что без подсказки свыше у меня лечения не получается. Тогда-то я и стал размышлять, что за силы мне помогают.

— **И что же это за силы?**  
— По-разному бывало. И от Бога были голоса, и от Дьявола...  
— **А как вы это распознаете?**  
— В момент, когда происходит общение, этого не понять... Лишь позже, пройдя через сомнения, мучения, болезни, наконец, понимаешь, с кем же ты говорил, спорил...  
— **Почему вы запрещаете называть себя экстрасенсом, ведь по сути дела вы — один из них?..**

— По сути, я науку экстрасенсорике не признаю. Признаю отдельных людей. Настоящих экстрасенсов единицы. Особенно не верю тем, кто рекламирует себя по телевизору. По-моему, они морочат людям голову. Их действия неугоды Богу.

— **Из чего человек может черпать энергию?**  
— Из всего — из космоса, камня, дерева... От человека, животного... Но пока он не дойдет до религии, до понимания, что такое совершенство, он не сможет черпать ту силу, которая ему нужна. Так что каждый подзаряжается тем, чего по своим моральным качествам достоин.

— **Что такое душа?**  
— То, что ты чувствуешь. Это твоя нервная система, мозг, мысли, переживания... Душа во много раз больше тела. Она неисчерпаема. В ней как бы собраны знания твоих предков и потомков. В детстве я часто проводил эксперименты над собой. Тренировал свои чувства. Например, пробовал вернуться в прошлое. Начиная вспоминать свою жизнь день за днем. Вспоминал, как родился. Хотя, может, и не вспоминал, а фантазировал. Но я решил вспомнить, что было раньше, еще до моего появления на свет. И это удалось. Дошел до момента оплодотворения. И вдруг темнота. Года два ушло на то, чтобы пройти и этот барьер. Много раз я пытался,

но останавливался. Мешал страх. Мертвая чернота. Пустота. Вдруг однажды возник сумасшедший гул. Все трещит. Чувствую: куда-то лечу или падаю... Страх — безумный. Хочу пошевелиться, а тело парализовано... И вдруг я понял, что с бешеной скоростью лечу к свету! Там было все сияющее. Я мог там передвигаться, но тела не было. Тогда-то я и почувствовал, что такое перевоплощение — в мать, в отца матери...  
— **И что это перевоплощение вам дало?**  
— Умение многое понимать. Лечить. Оказавшись в этом состоянии, я задавал уйму вопросов. Мне отвечали. Меня учили видеть все по-другому. До этого я просто знал: такая-то трава лечит от того-то. Теперь я почувствовал, почему именно эта трава, а не другая. Я задавал много философских вопросов. Но ответом мне было: узнаешь в будущем, тебе это пока не нужно... Когда я спросил конкретно, что такое смерть, мне это показали. С тех пор я не боюсь смерти.

— **Сказано красиво, но верится с трудом.**  
— Вернее сказать, я не боюсь смерти, которая мне написана на роду. Я боюсь случайной смерти. В детстве я очень боялся умереть. У меня была опухоль мозга, порок сердца, два раза тонул, два раза меня током поразило. Падал с четвертого этажа. И остался жив.  
— **Откуда столько напастей?**  
— Может, испытания, может, случайные совпадения... Или такой случай.

Дело было в позапрошлом году, 15 ноября. Ехал в Боткинскую больницу — одной моей хорошей знакомой плохо стало. Приезжаю. И в этот момент у меня самого ужасно заболело сердце. Теперь-то я знаю — почему. В этот момент скончался еще один мой пациент: семилетний мальчик, которому делали операцию по удалению опухоли головного мозга... В общем, потерял сознание и попал в другое измерение.

— **А что было там, в другом измерении?**  
— Помню, как остановилось сердце. Громко так стучало, и вдруг — тишина. Опутил, как вышел из собственного тела, как начал подниматься вверх. При этом у меня было совершенно здоровое состояние, я все понимал. Я летел, становилось все светлее и светлее. А потом — самое настоящее сияние.

Мне кажется, в тот момент я увидел того, кто называется Богом. Лица не было. Было сияние. И было точное знание, что это Он. Что разговариваешь с Ним. Конечно же,

мысленно, не открывая рта. Понял, что Он смотрит на меня хмуро и говорит: “Ты умираешь не своей смертью. Ты совершаешь грех”. Я говорю: “Господи, есть ли у меня шанс вернуться на землю?”. “Если ты можешь это сделать, то сделай”, — ответил Он.

В этот момент я как бы увидел свое тело. Вернее так: смотрю вниз и как бы раздвигаю взором сначала крышу здания, потом потолок. Потом вижу свою палату. Вижу, как врачи колот меня иглами. Смотрят в глаза и говорят: все, мертвец... И тут я начинаю с сумасшедшим гулом возвращаться в собственное тело. Проникаю в свое тело, но ощущение такое, что забыл, как дышать.

И тут я сделал колоссальное усилие, моя рука дернулась. Врачи поняли, что я жив, начали подключать искусственное дыхание. Сердце заработало. Я собрал силы и крикнул: дайте крест! И только тогда потерял сознание.

— **А на земле вы бывае свидетелем потусторонних явлений?**

— Часто. Люди, которые со мной дружны, вместе с которыми работаю, видели вокруг меня столько чудес, что уже не задают вопросов, а если я что-то требую, выполняют беспрекословно. Бывает, около меня падают картины, иконы, разбиваются зеркала, из ничего возникают голоса... Я способен многое видеть, но раскрывать могу не все. Это не для праздного интереса. Чтобы общаться с Тонким миром, нужно быть подготовленным. Нужно пройти через очень сильные испытания... Если же человек случайно туда забредет, он может просто-напросто рехнуться.

— **Довольно о странном. Вопрос к вам как к целителю. Болезни — от кого: от Бога или от Дьявола?**

— Человек наказывает себя сам. Болезни связаны либо с наследственностью, либо с неправильной, несправедливой жизнью. Помочь в выздоровлении могут и Бог, и Дьявол. Смотря откуда человек черпает силы. А главная сила — мысль человека. Она может и вылечить, и убить. Добрая мысль лечит. Осознав это, очистившись от своих грехов, человек сможет жить очень долго. Тысячу лет. Именно столько жили первые люди Земли — Адам и Ева.

Беседу записала Светлана БУЛАШОВА.  
“Неделя”, №9/1994.

**“Я ВЫШЕЛ ИЗ СОБСТВЕННОГО ТЕЛА”**  
— говорит 21-летний целитель, общающийся с Богом

невралгий, психических заболеваний — будут излечены. Рак в своей первой стадии побеждается такими вибрациями, и камни могут быть растворимы, и железы могут быть приведены к нормальной работе. Также и некоторые кожные заболевания будут излечиваться легко.

Могут спросить — очень ли повысит успех сознательное восприятие? Да, очень, более чем наполовину, ибо сознательное восприятие приведет в действие всю психическую энергию организма — такой союзник всегда необходим”.

О каких вибрациях речь? О загадочных космических волнах (или сигналах), которые поступают к нам из Разумного Космоса?

Об этой тонкой материи сегодня рассказывает целитель, травник Денис ДОРОФЕЕВ. Его услугами в столице пользуется весьма элитарная публика: знаменитые артисты, совминовские деятели, дипломаты. Сам себя он не рекламирует. Однако с корреспондентами любезен. И при условии неразглашения определенных данных соглашается на интервью. Денис молод — ему 21 год. Он запрещает называть себя экстрасенсом — только целителем. Больных берет, как правило, очень тяжелых и с уже известным диагнозом. Лечит далеко не всех и не обещает вылечить абсолютно всех. Говорит, что берется за дело только тогда, когда ему разрешает голос

# БОЕВЫЕ КОНТАКТЫ С ИНОПЛАНЕТЯНАМИ

В последние 10—20 лет почти все крупные мировые державы развернули скрупулезную работу по наблюдению за неопознанными объектами. Естественно, основная часть информации тщательно засекречивалась. Однако вскоре пошел и обратный процесс. Известно, что уже в 1977 году под настойчивым нажимом общественности США, требующей строгого соблюдения закона о свободе информации, только в архивах ВВС США было рассекречено более 13 тысяч сообщений о "визитах НЛО". Конечно, было бы наивно полагать, что правительствам крупных держав больше некуда девать деньги, кроме как на погоню и слежку за "летающими тарелками" и исследования "галлюцинаций" своих граждан. В то же время, как ни странно, официальные лица либо стараются как-то дискредитировать свидетелей НЛО, либо наотрез отрицают эти события. Получается, что многие страны, за редким исключением, ведут в общем-то опасную "двойную игру", которая может быть чревата самыми неожиданными последствиями. В конце концов вопрос можно поставить и по-другому: кто окажется победителем в этой "схватке" — мы, земляне, или они, пришельцы из других миров, галактик, других временных измерений?

Тема эта не праздная. Показательны в этом отношении слова М. С. Горбачева на одном из форумов в 1987 году: "Несмотря на все существующие между нами различия, мы все должны научиться сохранять нашу огромную человеческую семью. Во время нашей встречи в Женеве Президент США сказал, что если Земля окажется перед угрозой вторжения инопланетян, то США и Советский Союз объединят свои силы для отражения такого нападения. Я не буду оспаривать эту гипотезу, хотя, как я полагаю, такое вторжение вполне возможно. Сейчас более важно думать о тех бедах, которые вошли в наш общий дом. Сейчас более важно осознать необходимость устранения ядерной угрозы и согласиться, что в случае ядерной войны нам не спрятаться ни здесь, ни в космосе".

В том же 1987 году, 21 сентября, как бы развивая тему, Президент США Рональд Рейган сделал обращение к 42-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН. В нем есть такой фрагмент: "Разве не можем мы, все нации, жить в мире? Задавленные антагонизмом, мы часто забываем, как много объединяет все человечество. Возможно, нам нужна какая-то внешняя, универсальная угроза, которая заставит нас признать эту общую связь. Я иногда думаю, как быстро все наши различия исчезли бы, если бы перед нами возникла угроза из космоса? И тогда я спрашиваю, а не действует ли уже среди нас чужая сила? Что может быть более чуждым для общих устремлений наших народов, чем война и угроза войны?"

К этому можно добавить и такой факт, что в Договоре по снижению риска начала ядерной войны есть статья №3, в которой прямо указывается на то, что "...стороны предпринимают меры для оповещения друг друга в случае обнаружения военными системами ракет, неопознанных объектов или в случае признаков их вмешательства в эти системы или в соответствующие системы связи, если такие случаи могут создать риск начала ядерной войны между двумя странами". Насколько этот момент актуален, можно судить

лишь по тому, что ПВО США ежедневно фиксирует от 5 до 900 пролетов НЛО над территорией США.

Время от времени в печати проскальзывают сообщения о стычках землян с пришельцами из других миров. Известно, что еще в 1952 году была создана глобальная система оповещения НЛО, а основные базы ВВС США получили секретный приказ перехватывать НЛО. Аналогичные действия, видимо, производились и над территорией бывшего Советского Союза. Но до поры до времени. Немногие знают, что существует специальная директива Главкома ПВО СССР, категорически воспрещающая ведение боевых действий против неопознанных космических кораблей. Возникновение директивы, вероятно, относится к временам Вьетнамской войны. В трехтомном труде начальника Генштаба Советской Армии маршала Захарова "Войны в Юго-Восточной Азии" в деталях описан поединок, случившийся над Ханоем. Летним вечером 1965 года над позицией одного из дивизионов, входивших в состав советского корпуса ПВО, завис внезапно и совершенно бесшумно возникший на высоте более 10 км огромный дискоидный корабль диаметром более 300 метров. На запросы опознавания "свой-чужой" и на требования немедленной посадки объект не реагировал. С командного пункта корпуса была выдана команда "Открыть огонь на поражение". Из пяти дивизионов бригады огонь открыли три, выпустив десять ракет. Все они взорвались, не долетев до объекта. В ответ на "град" зенитных ракет серебристый диск сам направил на один из стрелявших дивизионов голубой луч, тонкий, как игла. В груды оплавленно-

го металла был превращен весь дивизион — машины, радарные установки, наводящие станции, три пусковые установки и прочее снаряжение. Погиб почти весь личный состав дивизиона — около двухсот человек. Таинственный противник исчез так же беззвучно — быстро, как и появился. Аналогичное событие произошло в 1974 году, когда радарная станция южнокорейских ПВО засекла вспышку. По "документам" это был "призрак", двигавшийся на большой скорости со стороны моря к береговой системе обороны, неподалеку от городка Бинн. Над прибрежными водами клубился плотный туман, но вскоре дежурный расчет смог визуально увидеть сквозь туман массивный объект. Он был овальной формы и представлял собой сверкающий металлический диск, примерно сто ярдов в диаметре и десять ярдов в высоту. По его периметру по часовой стрелке перемещались пульсирующие красные и зеленые огни. Внезапно огромный корабль остановился на удалении менее семисот ярдов, быстро мигая огнями. Это был не самолет, не ракета, на нем не было никаких опознавательных знаков. Командир батареи отдал приказ пустить по кораблю ракету типа "Хок". Но, едва стартовав, ракета была взорвана лучом интенсивного белого света, выпущенного с инопланетного корабля. Уничтожены были и пусковые установки. Они расплавились, как будто были из свинца. За считанные минуты неопознанный корабль, жужжа, как пчелиный рой, улетел от побережья на огромной скорости и исчез из пределов видимости радаров.

По сообщениям очевидцев, командир батареи был ошеломлен ходом событий и видом расплав-

ленной массы бывшего оборудования стоимостью в несколько миллионов долларов. К счастью, благодаря дистанционному управлению ракетной установкой человеческих жертв не было. Были проведены срочные сборы с персоналом батареи, где происшедшее событие было объявлено "абсолютно секретным".

В длинном ряду сообщений о боевых контактах с НЛО заслуживают внимания и такие.

"Министерству обороны Перу. 3 июня 1980. Аннотация: источник сообщает, что в двух случаях около перуанской базы ВВС на юге страны НЛО отлучают внимание и такие. Были проведены срочные сборы с персоналом батареи, где происшедшее событие было объявлено "абсолютно секретным".

Военный архив США представляет такую картину: "7 ноября штат Монтана город Льюистон. Над Центром управления запуска ракет "Минитмен" наблюдали НЛО с красными и белыми огнями, парящий на высоте 3—5 м над землей. Была объявлена тревога".

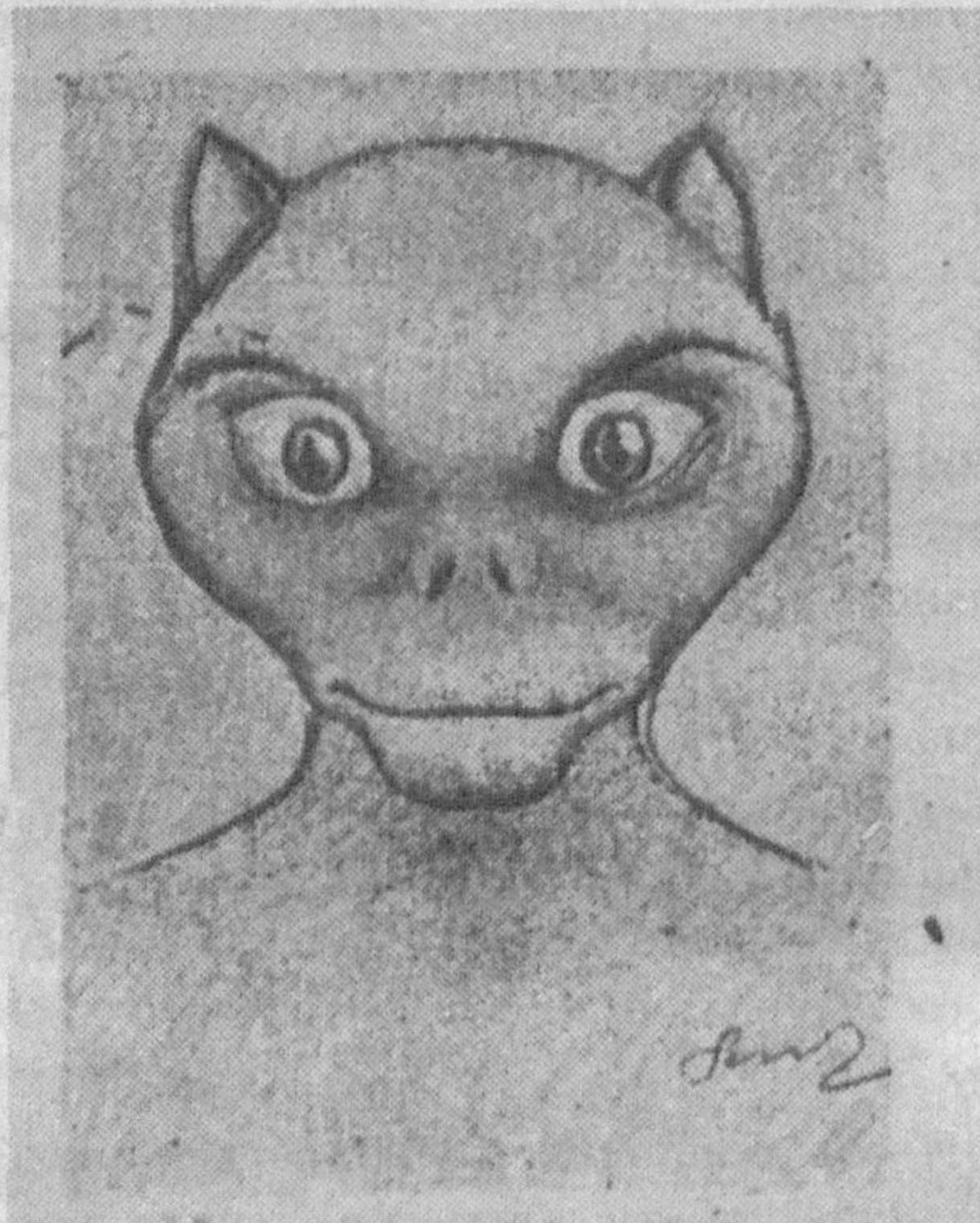
Сообщения с баз ВВС США информируют о разведывательных операциях НЛО протяженностью в 2 недели. Например, 8 ноября 1975 г. НЛО проводили разведку над 8 ракетными базами в Монтане. При попытке перехвата НЛО на них погасили огни и они оказались невидимыми.

Согласитесь, есть над чем подумать.

И. ХАСАНШИН.

В материалах использованы данные из газет "М-ский треугольник", "Собеседник", "Комсомолец Киргизии", архивов.

## Портретная галерея гуманоидов



Представитель не очень дружелюбной «кошкоподобной» цивилизации, не скрывающей своей агрессивности и явно не питающей любви к человечеству. Рост около 170 см, одевание — облегающий комбинезон.

Наблюдался при контактах в окрестностях Риги в 1991 году.



Гуманоид с черным цветом кожи. Глаза светятся зеленым светом. Одевание — белый балахон до земли. Наблюдался в 1970 году в 2 часа ночи в начале января около деревни Зяболотье Смоленской области. Пытался открыть дверцу кабины двигавшегося трактора.



Рисунок с фотографий, опубликованных газетой «Нешил инкуайер». По сообщению газеты этот гуманоид был пойман агентами ЦРУ в 70 ярдах от места посадки НЛО в горах на западе Вирджинии 29 сентября 1990 года. Рост гуманоида порядка 180—190 см.

## Поэтическая рубрика

Рифат ГУМЕРОВ

Ты прибегала ко мне торопливо.  
Ты целовала меня второпях.  
И, улыбаясь, картавила мило:  
— Хороший, ты мой...  
А я чувствовал страх,

Что кончится это, что кончится лето.  
Что сразу за летом наступит зима.  
И кончилось лето. И кончилось это...  
— Хороший, ты мой...  
Снег засыпал дома.

И утром морозным на улице  
звонкой,  
Случайно увидев тебя на бегу,  
Тех слов не услышу, лишь  
веточкой тонкой  
— Хороший, ты мой...  
Напишу на снегу...

Дмитрий ТУРЕСЕБЕКОВ

Я б подарил сентябрьский вечер,  
уснувший на ветвях каштана,  
Я б подарил ненастный ветер,  
с него срывающий листву,  
Ее, что ждешь устала встречи  
с землей, навек обетованной,  
И землю, над которой месяц  
роняет свет свой в темноту.  
Я б написал ночное небо  
небрежным почерком созвездий.  
И Млечный Путь, что тчетно манит  
бескрайней россыпью дорог.  
Затем я до последней крохи,  
клянусь, собрал бы это вместе  
И... подарил тебе все это,  
когда б всемогущим был, как Бог...

## СОВЕТЫ ДОМАШНЕМУ МАСТЕРУ

ЧАСТО ВОЗНИКАЕТ НЕОБХОДИМОСТЬ передвинуть тяжелую мебель. Как это сделать, чтобы и самим не надорваться и пол не поцарапать? Есть несколько проверенных способов:

1. под ножки подложить полиэтиленовые крышки от банок или пакеты из-под молока (они покрыты парафином и хорошо скользят по полу);

2. подсунуть под ножки старый толстый шерстяной коврик. Таким способом легко и удобно преодолевать пороги — один человек тянет коврик, другой толкает шкаф;

3. ничего нигде не подсовывать, а предполагаемую трассу натереть влажным мылом и покрыть ее слоем воска.

ПОЛЬЗУЯСЬ РАСТВОРИТЕЛЕМ для лаков, следует помнить, что чем выше номер растворителя, тем ниже его летучесть и тем дольше сохнет разжиженная лаковая пленка.

КРУГЛЫЕ НОЖИКИ, отслужившие службу в электродревле, можно использовать в качестве фрезы. Нож надевается на винт, прочно закрепляется гайкой, и винт зажимается в патрон дрели.

Такая фреза годится для работы с любым материалом, так как изготовлена из легированной стали.

ЕСЛИ ДВА КУСОЧКА ШНУРКА вставить в надпиленную палочку и зажать ее в электродрель, то с помощью такого инструмента можно зачищать торцы или расширять отверстия в алюминии, дереве, пластмассе.

У МЕБЕЛИ, ИЗГОТОВЛЕННОЙ ИЗ ДСП, нередко отлетают дверки, так как шурупы плохо держатся в стенках. Их можно укрепить следующим способом: отверстие под шуруп аккуратно рассверлить до диаметра восемь миллиметров, вогнать в нее деревянную пробку на клею и уже в нее завернуть шуруп.

Учредитель: Политисполком Центрального Совета  
Народно-демократической партии Узбекистана

**Голос Узбекистана**

Главный редактор А. Р. САИДОВ.

Редколлегия: Х. М. АБДУРАИМОВ, М. Л. ЕЛЬШОВ,  
С. Ш. КУРБАНОВ, В. Н. НИКОЛАЕВ (ответственный секретарь), А. М. МУХАМЕДЖАНОВ (редактор отдела), В. Г. ЧЕБОТИН (заместитель главного редактора).

Адрес редакции: 700029, г. Ташкент,  
пр. Узбекистанский, 9.  
Наши телефоны: 39-43-82, 33-73-12. Индекс 64582.

Газета выходит по субботам.

Мнение редакции может не совпадать с позицией автора.

Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.

При перепечатке ссылка на "Голос Узбекистана" обязательна.