

ОСНОВАНА 2 АПРЕЛЯ 1917 ГОДА

УЧРЕДИТЕЛЬ - КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН



ПРИЕМ В РЕЗИДЕНЦИИ ОКСАРНОЙ

Президент Республики Узбекистан Ислам Каримов 14 июля принял в резиденции Оксарной помощника Государственного секретаря США по делам Европы и Евразии Элизабет Джонс.

Мы за всестороннее развитие отношений с США, - сказал

на встрече глава нашего государства. - Это соответствует национальным интересам Узбекистана.

Ислам Каримов отметил, что Декларация о стратегическом партнерстве и основах сотрудничества между Узбекистаном и США - служит важным

фактором развития сотрудничества.

США - один из крупнейших торговых партнеров Узбекистана. В 2003 году объем товарооборота составил 335,2 миллиона долларов. В первом квартале нынешнего года этот показатель возрос на 124 процента по

сравнению с тем же периодом прошлого года. Крупные компании и финансовые институты США являются участниками осуществляемых в Узбекистане 24 проектов общей стоимостью 2 миллиарда 383 миллиона долларов. Эти проекты направлены на развитие тех-

нологической базы горнодобывающей, нефтегазовой, сельскохозяйственной, продовольственной отраслей и транспортной инфраструктуры.

В Узбекистане действуют 316 предприятий, созданных при участии американских предпринимателей. Около ста

из них образованы полностью за счет инвестиций США. Между Узбекистаном и США расширяется и военное-техническое сотрудничество.

На встрече в резиденции Оксарной состоялся обмен мнениями по вопросам дальнейшего развития политических, торгово-экономических и научно-технических связей, укрепления региональной безопасности и обстановки в Афганистане. (УзА). Фото А.Тураева (УзА).

ВСТРЕЧА В МИНИСТЕРСТВЕ ИНОСТРАННЫХ ДЕЛ

Прибывшая в нашу страну помощник Государственного секретаря США по делам Европы и Евразии Элизабет Джонс 14 июля встретилась с министром иностранных дел Республики Узбекистан Садыком Сафаявым.

Во время беседы с удовлетворением отмечалось стабильное развитие узбекско-американских отношений. Результаты широкомасштабного сотрудничества между нашими странами наглядно проявляются во многих совместных программах и проектах, осуществ-

ляемых в экономической, политической и социальной сферах.

В ходе встречи состоялся обмен мнениями по вопросам дальнейшего развития политических, торгово-экономических, общественно-культурных связей, борьбы против терроризма, контрабанды наркотиков, угроз экстремизма, укрепления безопасности в Центральной Азии, расширения сотрудничества в восстановлении Афганистана.

(УзА).

ОБСУЖДАЮТСЯ ВОПРОСЫ ЗОДЧЕСТВА

В Ташкентском городском хокимияте открылся международный семинар «Новейшие геосистемы и технологии «Trimble» для решения задач архитектуры, строительства и кадастра». Он организован Государственным комитетом Республики Узбекистан по архитектуре и строительству совместно с рядом проектных институтов.

В мероприятии принимают участие представители ведущих строительных компаний США,

России, Казахстана и соответствующих министерств, организаций и учреждений нашей страны.

Участники мероприятия в течение двух дней обсудят вопросы внедрения достижений науки и технического прогресса, строительства сооружений, широкого привлечения в проектирование иностранных инвестиций и технологий.

Корр. УзА.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР

КРЕДИТЫ БУДУТ ДЕШЕВЕТЬ

С 5 июля нынешнего года ставка рефинансирования Центрального банка в Узбекистане снизилась до 18 процентов годовых. Протяжая, 20-процентная, продержалась на финансовом рынке без малого восемь месяцев (с 10 сентября 2003 года). До этого почти полтора года действовала 30-процентная и без малого два месяца - 24-процентная ставка рефинансирования ЦБ.

Ставку рефинансирования ЦБ можно образно назвать индикатором уровня процентных ставок в целом по экономике. Она применяется Центральным банком при операциях с коммерческими банками на межбанковском денежном рынке.

Пролетает известная закономерность: чем выше ставка рефинансирования, тем дороже кредиты для реального сектора экономики и шедшее процентные ставки по вкладам населения. И, наоборот, невысокая ставка рефинансирования порождает дешевые кредиты для производителей и низкие процентные ставки по вкладам физических лиц.

Аналитики хорошо помнят гиперинфляционный всплеск

первых лет независимости, когда ставка рефинансирования Центрального банка достигала 150 процентов годовых. То время отличалось очень дорогими кредитами для производителей и фирм и привлекательными процентными ставками для населения. Владчик Народного банка - главного по тем временам банка по оказанию розничных услуг, например, по вкладам «Капитал» и «Капитал-люкс» мог разместить свои свободные деньги по ставке 10 процентов в месяц. В тогашней ситуации основными потребителями банковских кредитов стали в основном торговые организации.

Но экономику движут производство, хотя торговлю и на-

зывают двигателем прогресса. И ожидаемый результат от очередного снижения ставки рефинансирования состоит в том, чтобы помочь производственным компаниям и фирмам, в том числе предпринимательскому корпусу, увеличить объем долгосрочных кредитов, получаемых от коммерческих банков. Такие кредиты выделяются на длительный срок и стимулируют развитие производственной сферы. Если по данным Госкомстата, в 2002 году общая сумма предоставленных коммерческими банками малым и частным предприятиям кредитных средств составляла 248,3 миллиарда сумов, то в 2003 году она превысила 282 миллиарда сумов. В позапрошлом году объем долгосрочных кредитов составлял 31,6 миллиарда сумов, среднесрочных - 101,9 миллиарда, краткосрочных - 114,8 миллиарда сумов. В 2003 году малые и частные предприятия получили в коммерческих банках 22,2 милли-

арда сумов долгосрочных кредитов, 115,3 среднесрочных и 144,8 миллиарда сумов - краткосрочных кредитов.

Иными словами, объем долгосрочного кредитования малого и частного предпринимательства сократился за год почти на 9 миллиардов сумов при росте доли краткосрочных кредитов.

Для того чтобы сделать банковские кредиты более привлекательными для предпринимателей, правительство приняло целый ряд мер. Узбекский предприниматель может получить их по линии внебюджетных фондов. Источником долгосрочного льготного кредита могут стать специальные фонды льготного кредитования, созданные во всех коммерческих банках.

Льготы льготами, но в финансовых взаимоотношениях «предприниматель - банк» важную роль играет залог, гарантирующий возврат заемных средств. Залогового имущества из-за несложившегося еще рынка недвижимости в республике у многих предпринимателей нет, а банкиры не хотят рисковать.

Поэтому в воздухе давно витает идея создания специального фонда поддержки развития малого и частного бизнеса, который бы предоставлял определенные гарантии. Будет ли она реализована - покажет время. Вера Степанова.

ПОБЕДИТЕЛИ СТАЛИ СТУДЕНТАМИ

Определены победители республиканского смотра-конкурса одаренных молодых художников, организованного Академией художеств Узбекистана совместно с министерствами высшего и среднего специального образования, народного образования, по делам культуры.

По результатам нынешнего года победителями конкурса признаны учащиеся Республиканского колледжа искусств Нуридин Исаев, Виктория Шин, Фарух Мавлянов, Сураб Калыров, Дильноза Махмудова, Зухра Ходжаева, Шавкат Хамраев, Кадыр Хусанов, учащиеся Республиканского лицея-интерната изобразительного и прикладного искусства Инамджан Мамалханов, Борис Седишев, учащийся Хорезмского лицея-интерната изобразительного и прикладного искусства Алишер Юсуфов из республиканского колледжа искусств имени Алишера Навои.

Победители без тестовых испытаний будут зачислены в Национальный институт художеств и дизайна имени Камолитдина Бехзода и Ташкентский архитектурно-строительный институт.

Назokat Усмонова. Корр. УзА.

НАУКА И СЕЛО

В Ташкентском институте ирригации и мелиорации состоялась международная конференция, посвященная значению применения достижений науки и новых технологий в сельском хозяйстве.

Были заслушаны доклады директора консультативной группы Мирового Банка по международному исследованию сельского хозяйства, доктора Франсиско Райффайндера и других ведущих ученых о защите окружающей среды, эко-

номии воды, эффективности применения современных технологий, служащих повышению плодородия почвы и развитию сельского хозяйства.

Б.Хидирова. Корр. УзА.

ГАРАНТИИ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ ПРАВ

Благодаря независимости наша страна уверенно продвигается по пути построения демократического правового государства и справедливого гражданского общества. Узбекистан признан равноправным субъектом мирового сообщества, с каждым годом все более укрепляется авторитет страны на международной арене.

Как отметил Президент Ислам Каримов, сама жизнь подтверждает верность выбранного нами пути реформирования и обновления общества. Самое главное - за короткое время в стране сформировалась совершенно новая политическая система. Произошли серьезные изменения в политическом сознании и мышлении, мировоззрении граждан.

В этом году будет сделан очередной шаг на пути построения правового демократического государства, последовательного развития и дальнейшего углубления политических реформ по демократизации и обновлению общества. В декабре в Узбекистане впервые состоятся выборы в двухпалатный парламент и областные, районные и городские Кенгаши народных депутатов.

На Центральную избирательную комиссию Узбекистана возлагается огромная задача обеспечения организации и проведения свободных демократических выборов. В этом комиссия будет строго следовать основным принципам своей деятельности - законности, коллегиальности, гласности, независимости, справедливости.

В соответствии с избирательным законодательством политической партии и непосредственно граждане имеют право выдвижения кандидатов в депутаты Законодательной палаты. Политическая партия для участия в выборах в определенные законом сроки представляет в Центральную избирательную комиссию соответствующие документы, на основе которых Центральная избирательная комиссия в пятидневный срок принимает решение о допуске политической партии к участию в выборах. Необходимо отметить, что каждая из политических партий должна собрать подписи не менее пятидесяти тысяч избирате-

лей, поддерживающих ее участие в выборах. В свою очередь, каждый гражданин или группа граждан, обладающих избирательным правом, для выдвижения кандидата в депутаты могут создать инициативную группу избирателей, состоящую не менее чем из 100 избирателей соответствующего избирательного округа.

После того, как кандидаты в депутаты Законодательной палаты зарегистрируются Центральной избирательной комиссией, соответствующая окружная избирательная комиссия в течение пяти дней публикует в местной печати информацию о регистрации кандидатов с указанием предельных сроков в законе сведений о них. Предвыборная агитация кандидатов в депутаты начинается со дня их регистрации в Центральной избирательной комиссии. Запрещается проведение агитации с предоставлением избирателям товаров бесплатно или на льготной основе, оказанием услуг (исключение составляют информационные услуги), а также выдачей денежных средств. Абсолютно не допускается проведение агитации в день выборов.

В соответствии с частью 2 статьи 27 Закона «О выборах в Олий Мажлис Республики Узбекистан» кандидатам в депутаты, политическим партиям, независимым инициативным группам избирателей в порядке, установленном Центральной избирательной комиссией, предоставляется равное право использования средств массовой информации.

Права политических партий, инициативных групп избирателей, кандидатов в депутаты и их доверенных лиц, принимающих участие в выборах, одинаково защищаются законом. Еще один важный аспект. Во всех мероприятиях по подготовке и проведению выборов, а также в день выборов в помещениях для голосования и при подсчете голосов имеют право присутствовать по одному наблюдателю от политических партий, инициативных групп избирателей, выдвинувших кандидатов в депутаты, а также представители средств массовой информации, наблюдатели от других государств, международных организаций и движений.

В этой связи необходимо прокомментировать некоторые понятия избирательного процесса. (Окончание на 2-й стр.)

ОСТРЫЙ СИГНАЛ

ДО АМБАРА НЕ ДОВЕЗ

По официальным данным, земледельцы целинного Музrabатского района, занимающего третью строчку в областной сводке хлебозаготовок, уже засыпали в амбар более 23 тысяч тонн зерна. Среди тех, кто внес весомую лепту в успех, есть и ширкатное хозяйство «Янгитабал» перенее Сурхандарьской степи.

Но в то время, когда полеводы укрепляют зерновую независимость, кто-то стремится погреть руки на общем богатстве. Заведующий амбаром «Янгитабал» Нурали Эшбалтаев, договорившись с трактористом Рустамом Халмуратовым, попытался продать на сторону 2420 килограммов пшеницы. Но оба были задержаны сотрудниками органов внутренних дел. А вот житель махаллы Кутлепа ширкатного хозяйства имени Ахунбаева Шурчинского района Шаппат Абдурахманов действовал в одиночку. Он погрузил на свою бортовую автомашину 3950 килограммов зерна, принадлежащего подрядчи-

ку Фахриддину Менгбаеву. Однако вместо того чтобы сдать зерно на готовительный пункт, повез к себе домой. Правда, не доехал - застопорили сотрудники РОВД.

В ходе проводимых сотрудниками милиции рейдов попались и поличным и другим любителям поживиться за чужой счет. Так, житель ширкатного хозяйства имени В.КадYROVA Шерабадского района, нигде не работающий Ахмад Саттаров, Бахтияр Эшназаров из ширката имени С.Байматовой Кумкурганского района, шурчинец Чоршанби Бекназаров были задержаны при незаконном вывозе зерна.

По первым двум фактам возбуждены уголовные дела, мелкие же похитители оштрафованы на минимальную зарплату каждый. Страда на полях Сурхандарья еще продолжается, и проверки сохранности намолоченного зерна будут продолжаться.

Бахром Утаев. Сурхандарьинская область.

АО: ДИНАМИКА ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

УСЛОВИЯ ДИКТУЕТ РЫНОК

Как показывает мировая практика, способность оставаться «на плаву» в условиях рыночной экономики определяется не производительностью и интенсивностью использования трудовых ресурсов и оборудования, а конкурентоспособностью предприятия. Именно этим принципом руководствуется ОАО «Аммофос», расположенное в городе Алмалык Ташкентской области. Сегодня оно на 80 процентов удовлетворяет потребность агропромышленного комплекса республики в качественных минеральных фосфорных удобрениях. Производственная мощность предприятия составляет 338,1 тысячи тонн в год в пересчете на стопроцентный фосфорный ангидрид.

Алмалыкский химический завод был создан еще в 1969 году для решения проблемы снабжения минеральными удобрениями сельского хозяйства не только Центральноазиатского региона, но также Сибири и Дальнего Востока. И сегодня завод, поменявший три года назад форму собственности и преобразованный в открытое акционерное общество, является крупнейшим предприятием республики в своей отрасли. Примечательно, что работает оно почти полностью на местном сырье, постоянно расширяя при этом ассортимент продукции. Так, несколько лет назад освоены переработка технологии переработки обогащенной фосфорной муки из фосфоритов с месторождения Ташкура, что в Центральном Кызылкумах, способ получения на ее основе экстракционной фосфорной кислоты, а затем преобразования в азотно-фосфорное удобрение - аммофос. Сегодня кызылкумские поставки являются главными в сырьевом балансе предприятия, заменив большую часть импорта фосфоритов из Казахстана, что дало возможность практически решить задачу локализации по использованию местных ресурсов. Среди инноваций, используемых в производственном цикле, - также продукция Алмалыкского горно-металлургического комбината и Чирчикского ОАО «Электромпром».

Главным «товаром» ОАО по-прежнему остаются высококонцентрированные водорастворимые удобрения, которые можно применять на различ-

ных почвах под все виды сельскохозяйственных культур. Их качество подтверждается различными международными сертификатами, не жалуются и потребители. Тем не менее, ассортимент все время пополняется новыми видами продукции. Среди них - полиэтиленовая пленка для фазовки минеральных удобрений, древесно-волокнистые плиты из гузапа. Примечательно, что при этом разрабатываются и собственные технологии, на многие из которых получены патенты Республики Узбекистан.

Однако внедрение новых разработок требует порой значительных инвестиционных вложений. А они могут быть сделаны только на основе доверия к «рыночной» стойкости предприятия. Поэтому в ОАО «Аммофос» все большее внимание уделяют освоению передовых систем качества по международным стандартам и доведению их до уровня так называемых систем «всеобщего управленческого качества», которые признаны лучшими в мировой практике и ориентированы на критерии глобального рынка.

В соответствии с этим разработан собственный план освоения такой системы, рассчитанный на два года и включающий несколько этапов. В том числе исследования в сфере менеджмента и маркетинга, техническая подготовка производства, обучение специалистов, апробация системы на отдельных участках, проведение ее аудита независимыми экспертами и международная сертификация.

Большинство фирм разви-

ты стран мира уже перешли к взаимоотношениям с поставщиками и потребителями на основе подобных международных систем качества. Их используют уже более 500 тысяч предприятий различных отраслей экономики.

Основная цель - организация производства в оптимальном экономическом режиме, который позволяет увеличивать прибыль за счет снижения себестоимости продукции при фиксированных ценах на нее. Причем снижение идет не только благодаря внедрению новых технологий, но и опирается на ряд других принципов. К ним, например, относятся ориентация на потребителя - как сегодняшнего, так и будущего, - расширение ассортимента, максимальное использование интеллектуального потенциала всех членов коллектива. Интересен так называемый и «процессный подход», когда конечное качество продукции закладывается на всех этапах производства, включая приобретение соответствующего сырья, обновление оборудования, равную заинтересованность в результате с поставщиком. Большое значение имеют также сбор и анализ точных данных для прогнозирования дальнейшей политики производства.

Многие из этих принципов уже реализуются в ОАО «Аммофос». При этом внедряются они постепенно, поэтому освоение нового не тормозит годами налаженного конвейера. Новая система организации производства позволит предприятию не только повысить приток внешних инвестиций, расширить круг поставщиков, но и выйти со своей продукцией на экспорт.

Баходир Содиков.
Заместитель главного инженера ОАО «Аммофос», слушатель Академии государственного и общественного строительства при Президенте Республики Узбекистан.



«ФАЙЗЛИ БОГДОД» ГОТОВИТСЯ К СЕНТЯБРЮ

Общество с ограниченной ответственностью «Файзли Богдод» Багдадского района давно привлекло внимание покупателей своей продукцией. Это предприятие, относящееся к холдинговой компании «Файз», производит различную мебель для школ, детских садов, колледжей и офисов. Следует отметить, что продукция предприятия - это парты, столы, стулья, шкафы и прочая мебель - ничем не уступает по своему качеству и оформлению зарубежной подобной продукции.

- Запросы на нашу продукцию большие, - говорит руководитель предприятия Мухаммад Декханов. Запасы поступают из Казахстана и Кыргызстана. Установленное оборудование привезено из Германии. Сейчас на предприятии трудятся более ста юношей и девушек.

НА СНИМКАХ: готовая продукция; мастер своего дела Мурод Кодиров; сварщик Жамшид Ташболтаев и начальник цеха Орф Исмаилов. Фото Мукумжона Кодирова (УзА).

Прием рекламы в "ПВ" с 9.00 до 18.00, кроме субботы и воскресенья Комн. 439.

НАРОДНЫЙ БАНК - БАНК ВАШЕЙ СЕМЬИ!

РОДНИК В БУТЫЛКЕ

Логическим продолжением многолетней дружбы карманинцев Барно Бекназарова и Давида Аминова, ныне гражданка Израиля, стал их совместный проект - узбекско-нидерландское предприятие «Nestor» по выпуску минерализованной нуратинской родниковой воды. Нидерландская компания «VAN HERPEN IMPEX VOF», которую представляет ДАМИНОВ, инвестировала в СП 90 процентов средств. Французская компания «STECA», которая полвека известна в мире как производитель современных автоматизированных линий с компьютерным обеспечением для производства газированных и негазированных напитков, предоставила технологическое оборудование и обучила работников нового предприятия.

- Базой под завод выбрали старые складские помещения МСУ-117. В сжатые сроки отремонтировали их, провели инженерные коммуникации, установили оборудование, - рассказывает директор СП «Nestor» Б. Бекназаров. - Проектная мощность завода три тысячи бутылок в час. Технология рассчитана на аэрацию, дезодорацию, ультрафиолетовую очистку воды, которая тут же разливается и пакуется в изготовленные здесь же автоматами бутылки емкостью от 0,5 до 1,5 литров. К осени хотим расширить производство и начать выпускать прохладительные напитки десяти наименований.

Б. Бекназаров несколько не смущает сильная конкуренция на потребительском рынке. Напротив, он уверен в успехе начатого проекта.

- Нуратинская минерализованная родниковая вода источника Чашма считается не только святой, но и целебной. Кроме того, у нашей продукции выгодная цена: она не намного, но ниже стоимости популярных «Nestle» и «Карши».

На начальной стадии продукция СП «Nestor» будет реализовываться на внутренний потребительский рынок: есть договоренности об оптовых поставках в Ташкент и Бухару. А позже - в Афганистан и ОАЭ.

Диалфуза Гулямова.

КОМПЛЕКС В КИШЛАКЕ ЧИМ

КАРШИ. (Корр. УзА А. Мухаммадиев). В кишлаке Чим Камашинского района слан в эксплуатацию новый спортивный комплекс.

В комплексе, построенном на средства областного отделения Фонда развития детского спорта Узбекистана, созданы условия для занятий футболом, волейболом, баскетболом, легкой атлетикой, настольным теннисом.

В открытии комплекса принял участие хоким Кашкардской области Н. Зайниев.

СТРАНА
ДЕНЬ ЗА ДНЕМ
Наманганская область

В ОЖИДАНИИ «БЕЛЫХ» КАРАВАНОВ

Заблаговременно подготовились к приему нового урожая все подразделения областного объединения «Пакхасанот».

Дополнительное оборудование установлено в прессовом и джином цехах Наринского хлопкоочистительного завода. Новшество позволит значительно улучшить качество переработки «белого золота». Здесь модернизированы пылеуловительные и сушильно-очистительные отделения. Переподготовку прошли все рабочие.

И на Уйчинском хлопкозаводе возрастают требования к качественным показателям. В прошлом году коллектив довел выход волокна почти до 33 процентов. Вес полуфабрикат реалитан текстильщикам без единой рекламации. В Минбулаке помогли делу тесное сотрудничество хлопкосеятелей и заводчан. Тут вместе заботятся об уходе за растениями. Партнеры двенадцати хлопкосеющих ширкатов придирчиво осматривали готовность механизмов завода к приему нового урожая.

На предприятиях отрасли приведены в порядок загопункты, дополнительно возделано около полусотни площадок. Высокую оценку получило качество ремонта двенадцати сушильно-очистных цехов, навесов для хранения урожая. Внедрено немало новшеств, приспособлений, повышающих производительность труда, качество продукции.

НА ЛЮБОЙ ВКУС

Мягкую мебель из новой серии «Рохат» и набор комплектов для залов и гостиных «Гузал» подготовила к массовому выпуску Наманганская мебельная фабрика.

Продукция этого предприятия пользуется большим спросом в «Золотой долине». За последние два года, например, только наборов комфортабельной мебели «Шинам» выпущено 1200. И они не залежались в фирменных магазинах. Высококачественный товар охотно покупают жители Самарканда, Бухары, Ташкента, Джизака.

На фабрике осуществлена модернизация основных цехов. Эффективно используется высокопроизводительное оборудование. Мебельщики участвуют во всех столичных и региональных выставках. Использование новых материалов и лаков позволило значительно увеличить объем продукции и улучшить качество.

До конца года мастера фабрики обязались освоить еще десять видов изделий.

СЕЛО МИРОВОГО МАСШТАБА

На центральной усадьбе Наманганского ширката «Зарбоб» создано совместное предприятие по выпуску туалетного мыла.

Производственным оборудованием и сырьевым материалом мини-фабрика обеспечивают иранские партнеры. Мощности СП - пять тонн продукции в день. Здесь работают сорок жителей кишлака.

Кроме этого, предприниматели хозяйства тесно сотрудничают с германскими птицеводами. На совместном птичьем комплексе выращивается около ста тысяч кур-несушек немецкой породы «ломен».

Зерноводство успешно развивается с помощью краснодарских специалистов. А полуфабрикаты, полученные из хлопчатника-сырца с полей ширката, охотно покупают шведские, австрийские, голландские текстильщики. А при поддержке южнокорейских автомобилестроителей открыт современный сервис-центр.

СОВЕТ ДА ЛЮБОВЬ

Немало разных испытаний пришлось выдержать молодоженам Бакиевым, прежде чем их соединит рушничок счастья.

Эту свадьбу, которая запомнилась не только молодой четой, но и родственникам, друзьям, многочисленным гостям, подготовил председатель стога махаллы Тикучи Мохинис Исмаилов. В отдел загса Наманганского городского хокимията, организовавший конкурсы новых свадебных обрядов, поступило более тридцати сценариев. Однако лучшим признан созданный Исмаиловым.

Эта красочная церемония вобрала в себя прекрасные обычаи - старинные и те, что рождены сегодня. Было здесь и прощание невесты с подружками, родителями, жениха - с друзьями. Привлекло внимание участников торжества умение соображать выполнять женихом и невестой домашнюю работу.

На этой же свадьбе вручен приз за внедрение новых обрядов.

240.000 ИСЦЕЛЕННЫХ

Министерство здравоохранения Узбекистана признало Наманганский центр неотложной медицины лучшим лечебным учреждением страны.

Коллектив награжден дипломом, памятными подарками стоимостью 4,5 миллиона сумов и легковым авто. Выше 240.000 человек по поводу разных недугов обратились сюда за четыре года со дня открытия филиала. Каждому оказана высококвалифицированная и бесплатная помощь. 75000 пациентов прошли стационарное лечение. За это время проведено двадцать семь тысяч экстренных хирургических операций.

Они были различной степени сложности, - рассказывает директор центра, доктор медицинских наук Мухаммаджон Вирокосов. - В том числе сделаны уникальные операции, доступные только специалистам экстра-класса.

Здесь трудятся 1500 специалистов. Почти сорок процентов из них врачи высшей категории. Центр сегодня имеет высочайший авторитет. Один из крупнейших в стране, он круглосуточно работает на «скорую».

Нурмухаммад Ватаньяр. Соб. корр. «Правды Востока».

ГАРАНТИИ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ ПРАВ

Прежде всего о списке избирателей. Фамилии граждан, достигших ко дню или в день выборов восемнадцати лет, постоянно или временно проживающих к моменту составления списка на территории данного избирательного участка, вносятся в списки избирателей. Надо отметить, что списки по избирательным участкам, созданным при представительстве Республики Узбекистан в зарубежных государствах, санаториях, домах отдыха, больницах, составляются на основе сведений, которые предоставляют руководители этих учреждений.

Избирательный бюллетень в алфавитном порядке вносятся фамилия, имя, отчество кандидата в депутаты с указанием года рождения, партийности, занимаемой должности (рода занятий) и политической партии или инициативной группы избирателей, выдвинувшей его кандидатом в депутаты.

Бюллетени печатаются на государственном языке, а также по решению окружной избирательной комиссии на языках, которыми пользуется большинство населения избирательного округа.

Голосование проводится 26 декабря с 6 утра до 20 вечера. О времени и месте его проведения участковая избирательная комиссия сообщает избирателям не позднее десяти дней до начала выборов. В ходе выборов избиратели в избирательных бюллетенях вычеркивают фамилии тех кандидатов в депутаты, против которых они голосуют. Испорченный избирательный бюллетень может быть заменен новым по просьбе избирателя.

Выборы считаются состоявшимися, если в них приняли участие более 33 процентов избирателей, включенных в списки избирателей. Кандидат, набравший более половины голосов избирателей, принимавших участие в голосовании, считается избранным в депутаты.

Центральная избирательная комиссия не позднее десяти дней после выборов публикует в печати информацию об их итогах.

Хотелось бы также обратить внимание на особенности формирования верхней палаты парламента. Разработка и принятие положения о порядке избрания членов Сената, рассмотрение соответствующих документов и регистрация избранных членов Сената возло-

ности для их участия в избирательной кампании, выполняет другие задачи, возложенные Законом.

Избирательные участки создаются районными, городскими избирательными комиссиями не менее чем за 60 дней до выборов (в некоторых случаях в порядке исключения - за 5 дней) в соответствии с представлениями районных и городских хокимиятов, в воинских частях - в соответствии с представлениями командиров воинских частей или войсковых соединений.

Участковая избирательная комиссия создается районной, городской избирательной комиссией не менее чем за 40 дней до выборов. Она составляет список избирателей по участку, знакомит с ним самих избирателей, оповещает их о дате и месте проведения выборов. В день выборов - организует голосование избирателей, подсчитывает голоса и выполняет другие задачи.

Государственные органы, предприятия, учреждения, организации должны бесплатно предоставлять избирательным комиссиям здания и оборудование, необходимые для подготовки и проведения выборов.

Право выдвижения кандидатов в депутаты в областные Кенгаши народных депутатов имеют политические партии и непосредственно сами граждане.

Право выдвижения кандидатов в депутаты районных, городских Кенгашей народных депутатов имеют политические партии, органы самоуправления граждан, а также непосредственно граждане.

Кандидаты в депутаты областных Кенгашей народных депутатов выдвигаются областными органами политических партий, кандидаты в депутаты

районных и городских Кенгашей - соответствующими районными, городскими органами политических партий и сходами граждан (на заседаниях представителей).

Для выдвижения кандидата в областные, районные, городские Кенгаши народных депутатов каждый гражданин или группа граждан Узбекистана, обладающие избирательным

правом, могут создать инициативную группу избирателей, состоящую не менее чем из 50 избирателей соответствующего избирательного округа. Уполномоченный представитель инициативной группы избирателей должен обратиться с заявлением о регистрации инициативной группы в соответствующую областную, районную, городскую избирательную комиссию через соответствующие ведомства и органы. Областная, районная, городская избирательная комиссия определяет соответствие представленных документов требованиям Закона и в течение 5 дней со дня поступления заявления принимает решение о регистрации инициативной группы избирателей.

Инициативная группа избирателей, выдвигающая кандидата в депутаты, должна собрать подписи не менее 8 процентов от общего числа избирателей округа. При этом подписи граждан должны пропорционально распределяться по каждой махалле, кишлаку или аулу. Избиратель имеет право одной подписи в поддержку одного кандидата. При этом он указывает свою фамилию, имя, отчество, год рождения, место жительства, серию и номер паспорта, а также дату подписи.

Руководители соответствующих органов политических партий, органов самоуправления граждан, уполномоченные представители инициативных групп избирателей обращаются в соответствующие областные, районные, городские избирательные комиссии с просьбой о регистрации кандидатов в депутаты.

В течение 5 дней после регистрации кандидатов в депутаты соответствующая областная, районная, городская избирательная комиссия публикует сообщение об этом в местной прессе.

ПРОЗРАЧНОСТЬ РЫНКА: БИРЖЕВЫЕ КОТИРОВКИ

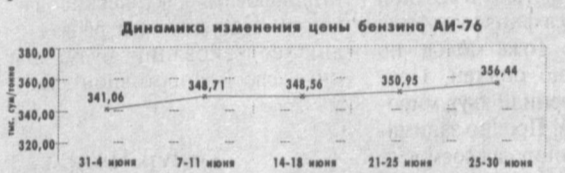
Итоги торгов на УзРТСБ в июне 2004 года

Объемы биржевых торгов высоколиквидными ресурсами постепенно увеличиваются за счет вовлечения в торговые операции все большего количества хозяйствующих субъектов. Общий подъем экономики в стране мотивирует рост объемов производства, дальнейшее эффективное развитие которого в немалой степени зависит от свободного доступа всех участников рынка к необходимым им товарно-сырьевым ресурсам.

В целом прошедший месяц для УзРТСБ с точки зрения исполнения своих функциональных обязанностей по обеспечению свободного доступа предприятий всех форм собственности к товарам высоколиквидными товарами и сырьевыми ресурсами можно охарактеризовать как динамично развивающийся. Июньский уровень спроса и предложения практически по всем товарным группам, торгуемым на бирже, остается сбалансированным, что является главным фактором стабильности цен на рынке.

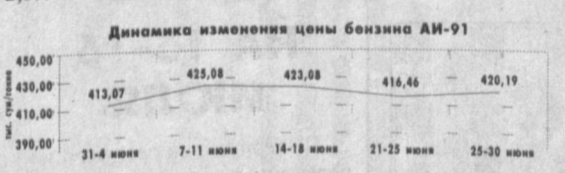
ГОРЮЧЕ-СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ГСМ относятся к товарным позициям, пожалуй, более других подверженным влиянию сезонного фактора. Начавшийся в июне период уборки урожая зерноколосовых, активное продолжение строительного сезона традиционно увеличивают спрос многочисленных потребителей на этот вид ресурсов, в результате чего у биржевых трейдеров значительно возрастают объемы заявок на покупку бензина и дизельного топлива. Об увеличении спроса на ГСМ в этот период прекрасно знают и его производители, местные НПЗ, которые обеспечивают поставку товара на нефтебазы в необходимых рыночных объемах.



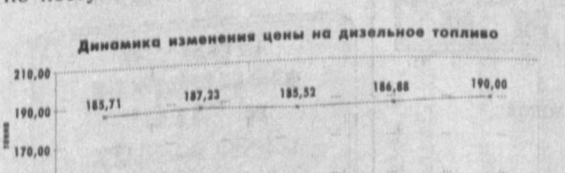
Позтому отсутствие дефицита топлива на биржевых торгах является главным стабилизирующим фактором. Вместе с тем в течение месяца был зафиксирован ряд случаев неисполнения обязательств своих договорных обязательств перед нефтебазами, в результате чего возникало некое разнотение в определении участниками рынка оптимального объема нефтепродуктов, необходимого для нивелирования уровня спроса и предложения. Для исключения впрямь возможных недоразумений УзРТСБ уже со следующего месяца вводит институт РКП (расчетно-клиринговая палата), деятельность которой призвана оптимизировать механизм взаиморасчетов между участниками рынка и стабилизировать процесс осуществления биржевых операций в необходимых объемах. Кроме того, механизм РКП является важным дисциплинирующим фактором и для поставщиков ГСМ, для которых невыполнение в срок договорных обязательств перед потребителями также станет экономически нецелесообразным.

Оценивая итоги биржевых торгов ГСМ в течение июня, можно отметить, что по всем видам продаваемых на бирже нефтепродуктов (бензин АИ-76, АИ-91, дизтопливо и топочный мазут) сохраняется тенденция возрастания цен. Учитывая сбалансированность в целом спроса и предложения, июньские котировки по всем видам ГСМ носили волатильный характер, находясь вблизи линии тренда, постепенно подбиралось к верхней границе биржевого спреда. Хотя в абсолютном выражении уровень средне-взвешенных цен по отдельным нефтепродуктам отличается друг от друга, но в целом, за исключением мазута, общее повышение цен за месяц не превысило 2,3% от цены закрытия майских торгов.



В частности, средне-взвешенные цены июньских биржевых сделок на бензин АИ-76, АИ-91 и дизтопливо показывали слабовыраженную положительную динамику и поднялись соответственно (к цене майского закрытия) на 2,1%, 1,7% и 2,3%.

В отличие от ситуации с бензином и дизельным топливом, биржевые торги топочным мазутом нельзя пока назвать сбалансированными. В значительной степени это зависит от фрагментарного интереса трейдеров к этому виду продукции. Скачкообразность спроса подтверждается объемами продаж на протяжении отдельных торговых сессий. В частности, при том, что за весь месяц было реализовано 8992 тонны топочного мазута, платежеспособный спрос на него колебался от 5 тонн на сессии 7 июня до 2865 тонн на сессии 11 июня. Все это сказало на средне-взвешенной цене на мазут за июнь, которая поднялась к цене майского закрытия на 17,4%. Впрочем, впереди - отопительный сезон и трейдеры уверены, что ближе к осени фрагментарный спрос на мазут, вероятно, сменится на стабильно поступательный.



Сложившийся уровень цен на горюче-смазочные материалы и волатильность их движения, очевидно, вполне устраивают как производителя, так и потребителя, поэтому равновесие рынка нельзя назвать хрупким. По крайней мере, каких-либо очевидных предпосылок к изменению ситуации на рынке не просматривается. Рынок почти каждый день получает положительную информацию о стабилизирующих его фундаментальных тенденциях. Но все же нельзя недооценивать степень влияния на рынок нефтепродуктов сезонного фактора.

В частности, процесс интенсификации выращивания зерноколосовых в текущем году позволяет сельхозпроизводителю значительно сократить расход ГСМ, а следовательно, снизить давление на рынок.

По оценкам специалистов Управления зерноводства Министерства сельского и водного хозяйства республики, при сокращении посевных площадей под выращивание зерноколосовых культур с 1 млн под выращивание зерноколосовых культур в 618 тысяч гектаров в 2003 году до 1 млн 373 тысячи в текущем году жатвы будет не ниже прошлогоднего - свыше 5 млн тонн.

Кроме того, стабильности внутренних цен на ГСМ способствует возрастающий интерес к про-

изводству и реализации горюче-смазочных материалов на внутреннем рынке альтернативными (негосударственными) компаниями. В качестве примера можно привести открывшееся в мае текущего года в Кунграде узбекско-российское СП "Игидригаз" по переработке газового конден-



сата. В ближайшее время на совместном предприятии планируют начать переработку 220 тонн газового конденсата в сутки и постепенно довести суточную переработку до 500 тонн. Структуру продукции СП составят: 60% - бензин, 30% дизтопливо и 10% керосин.

АУКЦИОННЫЕ ТОРГИ

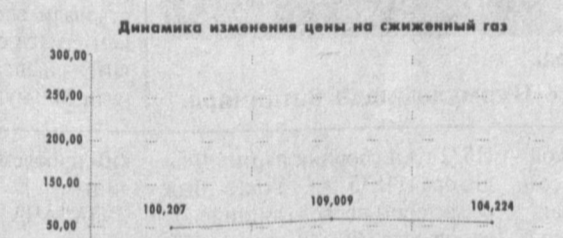
В течение июня на УзРТСБ состоялось пять аукционов по реализации хлопкового волокна, столько же - по реализации катодной меди и один - по реализации сжиженного газа. Вся продукция реализовывалась за национальную валюту отечественным переработчикам для собственных нужд. Всего за месяц было реализовано хлопкового волокна различных сортов в объеме 38,4 тысячи тонн, меди катодной - 166 тонн и сжиженного газа - 6,5 тысячи тонн.

СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ

Спрос отечественных потребителей на сжиженный газ остается стабильно высоким. При этом все выставленные лоты уходили по цене выставления, что говорит о проработанности со стороны АК "Автогаз" вопроса по исследованию и поставке необходимых рыночных объемов газа. Перспективы производства сжиженного газа в республике положительно влияют на настрой потребителей, небезосновательно уверенных в сбалансированности этого рынка как в настоящее время, так и в долгосрочной перспективе.

Несколько последних месяцев были богаты на хорошие новости по перспективам развития нефтегазового комплекса Узбекистана, и, в частности, рынка сжиженного газа.

В апреле было подписано соглашение о разделе продукции между Узнефтегазом и ЗАО "Зарубежнефтегаз", дочерним предприятием российского газодобывающего гиганта ОАО "Газпром" по разработке газового месторождения Шахпаты в Устьюртском регионе. По данному соглашению для разработки Шахпаты предусмотрено осуществление прямых инвестиций в 2004-2007 годах в сумме 15 млн долларов США путем привлечения передовых технологий на добычу газа и строительство новой дожимной компрессорной станции.



В том же месяце Исламский банк развития (ИБР) заявил о намерении профинансировать в период с 2004 по 2007 годы ряд совместных с Узбекистаном проектов. В том числе принято решение о выделении 64 млн долларов США на реализацию проекта "Увеличение производства сжиженного газа на сырьевой базе месторождения Шуртан". Этот проект предполагает расширение выпуска сжиженного газа за счет поочередного строительства трех дополнительных линий установок по получению пропанобутановой смеси, использования мощностей по добыче и сероочистке газа.

И наконец, в ходе Ташкентского саммита ШОС, состоявшегося 16-17 июня, между НХК "Узбекнефтегаз" и ОАО "Лукойл" подписано СП с предполагаемой суммой российских инвестиций 1 млрд долларов США. Проект предусматривает освоение Кандымовской группы газовых месторождений, а также месторождений углеводородного сырья на месторождениях Хаузак и Шады на Устьюрте. Годовой объем добычи газа по проекту должен составить 8,8 млрд кубических метров в год.

По данным ОАО "УзЛитНефтегаз", за последние три года в Узбекистане открыты 14 месторождений нефти и газа с суммарным приростом промышленных запасов до 160 млн тонн условного топлива. Если учесть, что в год в республике добывается 78 млн тонн условного топлива, то прирост запасов превышает годовую добычу в два раза, что является важным условием динамичного развития отрасли.

МЕДЬ КАТОДНАЯ

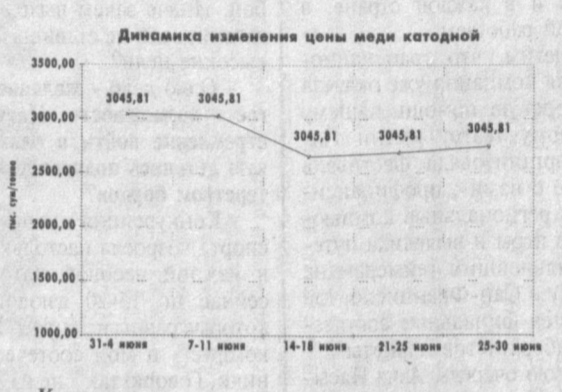
В течение июня на УзРТСБ состоялось пять аукционов по реализации катодной меди отечественным товаропроизводителям для собственных нужд за национальную валюту. Основной объем меди приобретался производителями кабельной продукции. Учитывая, что цена относительно меди на аукцион УзРТСБ коррелируется относительно мировых цен на этот ценный металл на день выставления, цены аукционных сделок на УзРТСБ практически соответствовали мировым.

В связи с заметным увеличением спроса ведущих экономик мира на цветные металлы с начала 2002 года наблюдается уверенный рост мировых котировок. Мировая цена на медь с января 2002 года по апрель 2004 года поднялась с 1430 долларов США за тонну до 3090 долларов. Последние два месяца (май - июнь) цена на медь несколько снизилась и позиционируется в пределах 2500 - 2800 долларов за тонну, что все равно является достаточно высоким показателем.

Стол хорошая конъюнктура мирового рынка для Узбекистана, занимающего 11-е место в мире по запасам меди (по данным немецкого журнала "Аудитскайер"), позволяет активизировать осуществление Инвестиционной программы развития АГМК, основного производителя меди в Узбекиста-

не, рассчитанной на 2002 - 2010 годы. В частности, реализация этой программы позволит комбинату увеличить производство меди к 2010 году в 1,4 раза.

Кабинет Министров Республики Узбекистан 1 июня текущего года принял постановление № 252 "О налогообложении сверхприбыли отдельных предприятий добывающих отраслей промышленности". На основании этого документа первым плательщиком нового налога с 1 июня 2004 года стало ОАО АГМК. В зависимости от уровня мировых цен на медь ему установлены ставки налога на сверхприбыль от 30 до 50 процентов. Средства от суммы, превышающей 1,9 тысячи долларов за тонну, остающиеся в распоряжении комбината после уплаты налога на сверхприбыль, аккумулируются на спецсчете АГМК в полномочном банке для последующего целевого использования на реализацию инвестиционных проектов, согласованных с Минфином республики.



К росту производства продукции с использованием медного сырья готовы и отечественные производители, в первую очередь кабельные заводы, способные перерабатывать значительные объемы. Одно только СП ОАО "Андианкабель" потребляет 300 тонн меди в месяц. Причем на предприятии благодаря высокому спросу на его продукцию, в том числе и на международных рынках, последние три года отмечается положительная динамика экспортных поставок - от 2,1 млн долларов США в 2002 году до 12 млн долларов в текущем (прогноз). Кроме того, СП производит значительную работу по производству локализованной продукции, ранее закупавшейся отечественными потребителями за СКВ (жгуты для Узавтопрома и кабели с гидрофобным наполнителем).

ХЛОПКОВОЕ ВОЛОКНО

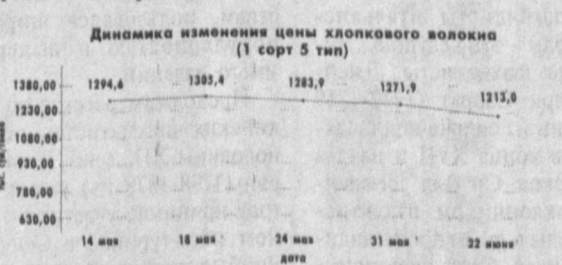
Пять аукционов, состоявшихся в июне на УзРТСБ по реализации хлопкового волокна, также подтвердили неснижающийся спрос на этот вид высоколиквидного сырья со стороны отечественных переработчиков. Учитывая скорректированность аукционных цен на хлопковое волокно относительно мировых котировок, линия ценового тренда на УзРТСБ практически повторяла линию тренда, сложившегося на мировом рынке.

Высокий спрос на хлопковое волокно со стороны отечественных текстильщиков объясняется динамичным возрождением отрасли и увеличивающимся спросом на их продукцию как на внутреннем рынке, так и за рубежом. Причем необходимо подчеркнуть, что, помимо строительства новых текстильных СП, создающихся за счет прямых иностранных инвестиций, набирают былые объемы недавние отраслевые лидеры.

В частности, еще недавно находившееся в системном кризисе ОАО "Намангантекстиль", проведя мероприятия по реструктуризации производства, сегодня уверенно увеличивает объем производства. За четыре месяца текущего года предприятие выпустило товарной продукции на 10 млрд сумов, что на 56,3% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Кроме того, за эти же четыре месяца более чем в три раза увеличился объем экспорта. Наманганские ткани поставляются в Турцию, Южную Корею, Россию, Иран и Казахстан.

Значительное влияние на внутренний рынок волокна оказывает ситуация на мировых рынках.

Достигнув в октябре 2003 года шестилетнего максимума в 2100 долларов США за тонну, цены мирового рынка на хлопковое волокно изменили динамику своего движения на понижение. Июньские котировки хлопка на мировых биржах позиционируются в пределах 1200-1300 долларов за тонну. Снижению цен способствовали спекулятивные настроения, связанные с информацией о хороших предпосылках получения значительного урожая хлопка в странах-производителях. Вместе с тем поддержкой ценам на волокно в среднесрочной перспективе оказывает ожидание возможного увеличения спроса на него со стороны Китая, а также вступления в силу решения ВТО относительно американских производителей хлопка.



В начале мая текущего года Всемирная торговая организация признала незаконными субсидии правительства США фермерам. Субсидии, объем которых составляет 3 млрд долларов в год, позволяют США занимать самую большую долю мирового рынка хлопка. В частности, доля США в мировом экспорте хлопка составляет 40%.

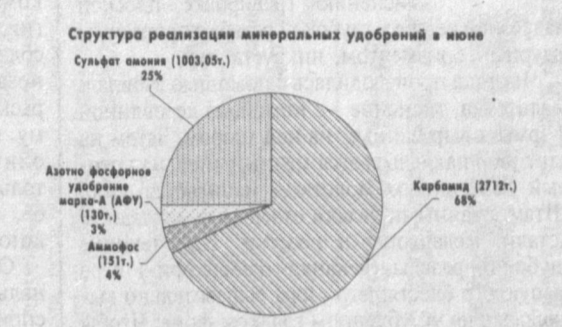
По оценке Ассоциации производителей хлопка Бразилии (инициатора разбирательства в ВТО), после вступления в силу запрета на субсидии экспорт хлопка из США может упасть на 41%, а производство хлопка в этой стране может сократиться на 29%. Цена же на волокно, при отсутствии субсидий американским фермерам, могут вырасти на 12,6%.

Учитывая ценообразовательные тенденции мирового рынка, хороший прогноз на урожай 2004 года в мире в целом и в Узбекистане, в частности, а также правительственные установки по увеличению объемов и уровня глубокой переработки хлопка, для отечественных текстильщиков перспективы рынка скорее положительные и относительно стабильные. По крайней мере, объемы продаж хлопка на местном рынке за последние месяцы значительно увеличились.

МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

Активная фаза сельскохозяйственных работ, связанная с проведением агротехнических мероприятий, значительно увеличивает спрос на минеральные

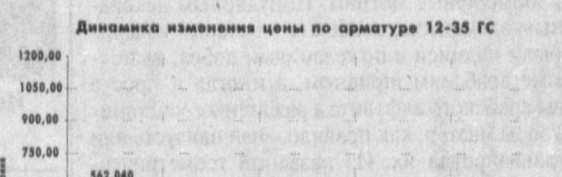
удобрения. В ходе июньских биржевых торгов наибольшим спросом пользовались минеральные удобрения азотной группы (см. диаграмму), и в первую очередь карбамид и сульфат аммония. В структуре общего объема реализованных на бирже в июне минеральных удобрений доля карбамида составила 62,01%, сульфата аммония - 25,11%. Фосфорные удобрения на биржевых торгах представлены суперфосфатом и комплексным, азотно-фосфорным удобрением (АФУ), которого за июнь было реализовано 130 тонн.



МЕТАЛЛОПРОКАТ

Биржевые котировки УзРТСБ на черный металлопрокат производства АПО "Узметкомбинат", оставшиеся стабильными в течение февраля - мая, на торговой сессии 4 июня были пробиты, образовав новый уровень исторического максимума. Впрочем, "бьющую" тенденцию рынок не поддержал, и уже на сессиях 7 и 8 июня цены несколько откатились назад и стабилизировались, а на торгах 29 и 30 июня откатились еще на 5%. Июньские торги установили новый уровень справедливой цены на сортовой металлопрокат, и, вероятно, он будет сохраняться в ближайшей перспективе.

Справедливости ради стоит отметить, что рост котировок коснулся не всего ассортимента проката, а лишь отдельных наиболее востребованных рыночных позиций. К таковым можно отнести арматуру периодического профиля марок СТ12 - 35ГС, СТ14 - 35ГС, СТ16 - 35ГС, СТ22-35ГС, СТ25 - 35ГС. Кроме арматуры, подорожал и уголок. По итогам месячных торгов, на него сложились следующие котировки: 63СТ5 - 410520 сумов за тонну, 50СТ3 - 543463 сумов и 50СТ5 - 496167 сумов.



Остальные позиции по бекабаскому прокату (стальному квадрату и полосе, а также отдельным маркам арматуры) значительных изменений не претерпели. Котировки по ним (к стартовой цене) поднялись в диапазоне от 0,1 до 2,0%.

Столь значительный рост котировок на наиболее востребованный рынок металлопрокат в начале месяца объясняется настроениями металлотрейдеров, связанными с ростом цен и спросом на металл на мировых рынках.

Учитывая значительное влияние на стоимость металла пресловутого сезонного фактора, Министерство экономики республики еще три месяца назад приняло стратегические меры для его максимальной нейтрализации. В частности, благодаря усилиям министерства с рядом ведущих российских производителей сортового проката были заключены договоры на поставку в Узбекистан значительных партий металла в широком ассортименте, с реализацией его через УзРТСБ. В итоге, меры интервенционистского характера сыграли свою стабилизирующую роль. Выставленный через биржу российский прокат смог подняться со стартовой цены в 650 тысяч сумов за тонну до 700 тысяч. Здесь особо необходимо подчеркнуть, что во время торгов ажиотажный спрос на российский металл среди металлотрейдеров не только не наблюдался, но и в силу высоких мировых цен оставался умеренным. Тем не менее, появление достаточного объема альтернативного металлопроката из России в целом положительно повлияло на психологический настрой участников рынка.

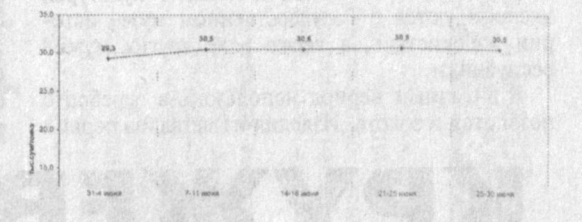
(Полную версию обзора торгов по сортовому

металлопрокату в июне на УзРТСБ можно найти в газете "Правда Востока" за 1 июля 2004 года.

ЦЕМЕНТ

Биржевые котировки на цемент производства Ахангаранского комбината, невзирая на сезонный фактор, остаются стабильными. Биржевой рынок цемента сегодня является наиболее сбалансированным. Средневзвешенные биржевые цены в абсолютном выражении уже длительное время остаются на уровне стартовых цен. За июнь цена сделок на

Динамика изменения цены цемента



ахангаранский цемент поднялась к цене выставленной всего на 0,1%.

Стабилизация цен на цемент, в том числе и на внебиржевом рынке, наиболее ярко иллюстрирует роль биржи в процессе справедливого рыночного ценообразования. Если в 2000 году, при завышенной цене в 6 тысяч сумов за тонну, частный застройщик готов был платить оптовым торговцам структурам на базаре до 25 тысяч, то есть более чем в четыре раза больше, то сегодня практика открытых торгов цементам через торговую площадку УзРТСБ и мониторинг внебиржевого рынка показывают, что эта разница составляет не более 25%, причем не надо забывать, что на дворе - разгар строительного сезона.

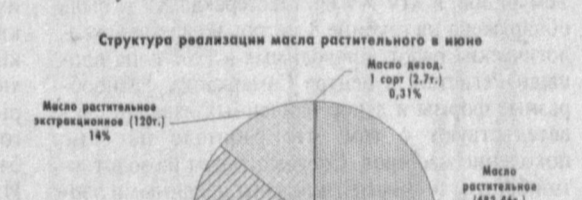
Объемы производства цемента в республике в последние годы имеют положительную динамику. Этому способствует преодоление кризисных явлений начала 90-х годов и ежегодное увеличение в республике объемов капитального промышленного и гражданского строительства.

РАСТИТЕЛЬНОЕ МАСЛО

Цены на масло растительное, реализуемое через РТСБ, как показывают итоги месяца, стабильны. Ценовой тренд цен реализации масла составляет всего 0,28% к стартовой. Рынок в ценовом выражении стабилен, но объемы торгов не увеличивались. Относительно низкий уровень спроса, вероятно, объясняется достаточно высокими стартовыми ценами, устанавливаемыми поставщиками, которые сопоставимы сегодня со среднемировыми и даже порой превышают их. По мнению биржевых трейдеров, поводом к значительному увеличению спроса на растительное масло может стать снижение стартовых цен на него в пределах 20-25%.

Высокие цены на растительное масло (хлопковое) переводят вектор спроса трейдеров на иные сорта более дешевого масла, в частности, на масло "Узбекистан" (хлопково-соевое). Как видно из диаграммы, объем спроса на масло "Узбекистан" занимает сегодня значительную долю на биржевом рынке. Учитывая, что внутренние цены на масло вполне сопоставимы с мировыми, ряд отечественных и зарубежных компаний в последнее время активизировали свои усилия по организации выращивания в республике подсолнечника и производства подсолнечного масла. Вполне вероятно, что произведенное в Узбекистане масло подсолнечника в известной перспективе сможет составить значительную конкуренцию традиционному хлопковому маслу.

В частности, на днях Узбекистан с рабочим визитом посетил генеральный директор группы "Дагрис" (Франция) г-н Жиль Пельтье. Группа "Дагрис" является первым европейским инвестором в области технологии производства семян для хлопководов республики. В нашей республике "Дагрис" владеет двумя предприятиями по производству и продаже химически делинтрированных семян хлопка в Бухаре и Намангане. Торговый оборот за 2003 год этих двух заводов составил 20 млн долларов США, а чистая прибыль - 2 млн долларов. Как заявил г-н Пельтье, в планах работы компании - расширение деятельности в Узбекистане. При этом особое внимание будет уделено масличным культурам - подсолнечнику и сою.



Расширятся в этой сфере и узбекско-молдавские отношения. В частности, уже несколько лет поставкам адаптированных к климатическим условиям Узбекистана семян кукурузы и подсолнечника занимается совместная компания "Вавелли". Кроме того, компания уже третий год занимается выращиванием подсолнечника в Самаркандской области, получая урожай не менее 25 центнеров с гектара. На Каттагурганском маслозаводе получено высочайшее качество масла подсолнечника. В текущем году планируется засеять подсолнечником поля в Сырдарьинской, Ташкентской, Бухарской, Хорезмской областях и Каракалпакстане.

В Джандарском районе Бухарской области создано узбекско-американское-молдавское СП "Евроснар". Объем вложенных инвестиций составил 295 тысяч долларов США. Предприятие производит в сутки 10 тонн подсолнечного масла. В конце сентября СП планирует засеять 3000 га, для чего готовы 4,5 тысячи тонн семян.

Эти и другие положительные новости о значительных объемах инвестиций, полученных в последний период предприятиями маслозаводской отрасли, росте котировок отдельных маслозаводов на вторичном фондовом рынке, являются стабилизирующими для рынка растительного масла. Вместе с тем трейдеры заняты явно выжидательной позицией, надеясь на возможную корректировку цен в сторону понижения.

Информационно-аналитический отдел УзРТСБ

Наименование продукции	Объем продаж (т)	Сумма реализации (тыс. сум.)
Хлопковое волокно	118090,9	109076561,4
Карбамид	6388,5	715899,1505
Масло растительное	3257,537	2998850,905
Медь катодная	739,6	2076143,151
Цемент	20538	624820
Прокат черных металлов	20206	7975712,366
Сжиженный газ	18325	1897972
Итого	187545,537	125365959

По вопросам приобретения брокерских мест, выставления товаров на бирже по экспортно-импортным операциям обращаться на УзРТСБ по телефонам: 139-83-77, 139-83-78. Дополнительную информацию о торгах на УзРТСБ можно найти на веб-сайте биржи: www.UZEX.com

Наиболее древние изделия из меди, найденные в ходе археологических раскопок, относятся к IV тысячелетию до н.э. Это простейшие ювелирные украшения, медные шильды, пробойники, небольшие ножики. Один из древних периодов развития человечества, характеризовавшийся повсеместным изготовлением бронзовых изделий, охвативший более трех тысячелетий, получил в научной исторической литературе название «эпоха бронзы». Сегодня предметы из бронзы, обнаруженные в поселениях Сапаллитепе, Джаркутан, Заманбаба, Чуст и других, отличающиеся высоким уровнем исполнительской культуры, экспонируются в Государственном музее истории Узбекистана, а также ряде других музеев республики.

В античный период использовали серебро с позолотой и золото. Изделия из металлов первых

векания, состоящие из кувшина (галадон), шкатулки для хранения драгоценностей (кутича, сандикча); приборы для курения (мисцидим). Бытовали также изделия, имевшие ритуальное значение: сосуды типа чаши - чилкалит; курильница - иришкон; сосуд для сбора подаяний деревней - кашкул и другие. Одним из важных заказов для мастеров, работавших на образованные круги населения, были письменные принадлежности: чернильницы - сиехдон, перналы - каламдон.

Многие формы медночеканых изделий близки изделиям сопредельных стран - Восточного Туркестана, Индии, Ирана, Кавказа, Турции, что свидетельствует о тесном общении и взаимовлиянии культур народов этих стран. В то же время эти формы и орнаментация изделий глубоко самобытны и оригинальны, присущи только местным народам, они переосмыслены и переработаны с учетом специфики местных условий и древних традиций.

По технике исполнения медночеканые изделия делятся на два вида: литые и кованные. Приемы нанесения узора были одинаковыми почти во всех регионах и сводились к нескольким видам: плоской и рельефной чеканке, тиснению, гравировке, плоской и рельефной чеканке, надрезной резьбе и глубокой резьбе с прорезным ажурным орнаментом, инкрустацией.

Чеканка производилась с помощью зубила и молоточка, тиснение - с помощью деревянной формы с вырезанным на ней узором. Затем на этот узор накладывался медный лист, на который деревянным молотком набивался узор. Штампованными делали отдельные накладные детали, медальоны и розетки. При технике глубокой резьбы (чеканка «кандакори») игра выпуклого блестящего узора выразительно выделялась на углубленном гладком фоне. Чтобы узор стал более выразительным, фон обрабатывали пуансоном-чекма, сеткой - катка, мелкой зигзагообразной линией. Глубина чеканки и приемы, употребляемые для отделки фона и поверхности узора, менялись в зависимости от района, где выработывалось изделие. Вплоть до XVIII в. изготавливали двухслойные сосуды, как бы облаченные в ажурную рубашку, выполняемую в прорезной технике шабаха. В XIX - начале XX вв. прорезная техника применялась только при выполнении отдельных частей сосуда - крышек, ручек, подставок. В массовых изделиях чеканку заменяли неглубокой, менее трудоемкой гравировкой чизма.

В 1878 г. несколько мастеров-ремесленников - Махаммал Садык Шарифов, Ходжа Худайберды Нурманбаев, Шир Мухаммад Шер Мухаммедов, Назир Мухаммедов и Мир Азис Умаров, принявшие участие в сельскохозяйственно-промышленной выставке в Ташкенте, «за изящество форм и чеканки в медных и железных изделиях» были отмечены почетными халатами. И этот факт не был единичным. Медночеканые изделия местных мастеров неоднократно экспонировались на Туркестанских, Всероссийских и Всемирных выставках, неизменно вызывая восхищение их посетителей.

В конце XIX - начале XX в. в медночеканной посуде появляются ярко раскрашенные эмальными красками фоны, штриховка, вставки из бирюзы, кораллов, сердолика, цветного стекла, а также чернь, инкрустация из других металлов. Техникой украшения изделий эмалью и чернью в совершенстве владел бухарский мастер С.Пачаев.

Местное своеобразие четко проявляется в основном в орнаментальном убранстве. В орнаменте использовались растительные, геометрические, зооморфные мотивы. Популярным декоративным элементом, особенно на старых изделиях, были надписи с пожеланиями добра, выполненные арабским шрифтом, а иногда и просто буквы арабского алфавита в различных сочетаниях. Узоры мастер, как правило, знал наизусть или импровизировал их. Из названий геометрических узоров наиболее распространены гиш - кирпич, мехраб - ниша, занжир - цепочка, малдохил - треугольник. Некоторые зооморфные узоры назывались именем изображаемого животного: кирмак - червяк; зулк - пивьяк; капалак - бабочка; илон изи - след змеи и так далее. Изображали и стилизованные части тела животных: чашма бубул - глаз соловья; куржорк - бараний рог.

Интересны ферганские офтоба в виде утки, которая почиталась как доброе существо, приносящее счастье в семейной жизни. Изготовление сосуда в виде утки имеет в Средней Азии давнюю традицию. Кокандский, в основном цветочный орнамент, сильно измелчен, резьба неглубокая, но очень четкая. Применялась подкраска фона. Бухарская чеканка отличается простотой и строгостью форм, техника ее достаточно глубокая, орнамент более крупный, мастера охотно используют каллиграфические надписи.

Своеобразны формы каршинских офтоба. Их тулово широкое, шаровидное, горлышко высокое. В оформлении использованы накладные пластины и медальоны, украшенные бирюзой и стеклом. Обильно применена цветная подкраска фона и поверхность узора. Богатым растительным орнаментом в виде закрученных спиралей из цветочных побегов отличаются изделия хивинских мастеров. Особенность хивинской техники - гладкий, без отделки фон изделий.

Формой и орнаментацией выделяются ташкентские изделия. Распространены были крупные сосуды: для воды - кашкул, для хранения продуктов и пищи - сатил. В ташкентской чеканке много узоров, близких резьбе по дереву, разной формы медальонов, а также узоров, связанных с предметным миром и бытом узбекской семьи: эллигич - веер; белачак - люлька; дойра - бубен и др. Часто в орнаменте употребляются зооморфные мотивы.

Первые изображения памятников архитектуры были применены кокандскими чеканщиками, затем бухарскими, а в конце XIX - начале XX в. - самаркандскими. Получили известность подносы работы мастера из Бухары Мухаммада Мукармова и кокандского мастера Лутфуллы Фазылова.

Производство медночеканых изделий продолжается в наши дни. Потомственные мастера бережно передают свой опыт молодым. Особой популярностью это искусство пользуется у иностранных туристов. Таким образом, наша многовековая замечательная культура изготовления и украшения металлической посуды получает широкую известность и признание как неотъемлемая составная часть общенациональной культуры народа.

Лариса Левтеева.

СОГЛАШЕНИЕ О ПАРТНЕРСТВЕ

Председатель Национального олимпийского комитета Узбекистана Азиз Насыров и глава представительства таджикского офиса компании «Самсунг» Ен Вук Ли подписали соглашение о генеральном партнерстве.

Известная во всем мире компания для подготовки олимпийской сборной республики выделила 50 тысяч долларов.

Но мы намерены оказывать не только финансовую поддержку олимпийцам Узбекистана, - заявил на церемонии подписания договора г-н Ли. Как активные корпоративные члены вашего общества будем стремиться к тому, чтобы государство экономически процветало, чему способствовали бы и наши информационные телекоммуникационные технологии. Философия «Самсунга» - сблизить людей, объединить их независимо от цвета кожи, расы, вероисповедания. Поэтому всячески поддерживаем и олимпийское движение не только во всемирном масштабе, но и в каждой стране, в которой работаем.

Отметим, что транснациональная компания уже оказала спонсорскую помощь нашему Большому театру имени Навои, организовала фестиваль «Пойте с нами», профинансировала региональные компьютерные игры и выделила путевки сильнейшим геймерам на поездку в Сан-Франциско, где состоятся финальные состязания кибербатов планеты.

В свою очередь, Азиз Насыров сообщил, что, помимо «Самсунга», внимание к нашим олимпийцам проявляют также НАК «Узбекистон хаво йуллари», «Уздунробита», «Саркор телеком», «Нестле», «Совпластпалм».

Таджи Тимуров.

СТАДИОН

СЕРВЕР МУРАДОСИЛОВ: «...ИНАЧЕ ЗАЧЕМ ВЫХОДИТЬ НА ТАТАМИ»

На Олимпиаде-96 в Атланте впервые в истории развития дзюдо в Узбекистане была завоевана медаль нашим земляком Арменом Багдасаровым. Он поднялся на вторую ступеньку пьедестала почета. На следующих Играх-2000 в Сиднее лучший результат среди семьеров дзюдоистов был у Алишера Мухтарова - шестое место. Теперь на поездку в Афины-2004 завоевали путевки шесть узбекстанцев. Кто из них сможет претендовать на награды? Насколько плодотворной была подготовка? На эти и другие вопросы ответил старший тренер сборной страны по дзюдо Сервер МУРАДОСИЛОВ.

Каждый солдат мечтает стать генералом. Так и для каждого атлета стать призером Олимпиады - вершина спортивной карьеры, - заявил в начале интервью Сервер. - Те из наших ребят, которые завоевали лицензию на участие во Всемирном спортивном форуме в Греции, буквально вступают в бой. Иначе зачем выходить на татами, если не ставишь только высокие цели?

Одно дело - желание, другое - возможность. Насколько стремление войти в олимпийскую летопись подкреплено мастерством борцов?

Конкуренция в нашем виде спорта возросла настолько, что в каждой весовой категории сейчас по 15-20 дзюдоистов, которые равны по силам. В этой корготе и мои соотечественники. Говорю так - не из «квасного» патриотизма.

Примеры... Санжар Закиров. Самый молодой в составе сборной. Скоро исполнится 21 год. Но уже имеет немало наград. Он - чемпион мира среди молодежи, серебряный призер чемпионата

Азии. Кстати, в своей весовой категории до 60 кг он потеснил долгие годы бывшего первым в республиканском рейтинге Алишера Мухтарова.

Новое имя в сборной - Мурод Калыкулов (66 кг). Парень - воспитанник чирчикской школы дзюдо. Тоже мой ученик. Когда начались отборочные турниры, то у него практически не было шансов получить лицензию. У него оказалось всего четыре очка после чемпионата мира, а у возглавлявшего сборную туркменского атлета - уже 40 баллов. Вот какой был отрыв. А на финише, на чемпионате Азии в Алматы, Мурод сумел опередить соперника. Это была настоящая сенсация.

Ветеран сборной - Эгам Акбаров (73 кг). Если бы был учрежден приз «За преданность спорту», то именно он оказался бы главным претендентом. Эгам долгое время находился в тени титулованного дзюдоиста Андрея Штурбабина. Но он дождался своего часа. Когда представилась возможность, не упустил

шанс. Отметим, что 28-летний Акбаров первым среди узбекстанцев получил путевку в Афины, с первого же захода заняв пятое место на чемпионате мира в Осаке. Труднолюбив, как никто. В кроссе - первый, из тренажерного зала выходит последним, в спарринговых схватках не жалует ни себя, ни соперника. Может быть, ему удастся на мажорной ноте спеть свою «лебединую песню».

Удалось ли в полной мере осуществить план подготовки к решающим стартам? Кто оказал поддержку ребятам?

Грех жаловаться. Все, что наметишь, выполняется. Учебно-тренировочные сборы, международные турниры провели во Франции, Германии, России, Италии. Благодарны правительству страны в лице Госкомспорта. Большую помощь оказывает республиканская федерация, которую возглавляет глава компании «Найтов» Сергей Сой. Всю команду экипировал Национальный олимпийский комитет. Словом, окружены вниманием и заботой. До конца этого месяца сборы проведем на базе спорткомплекса Ташкентского тракторного завода, а уже 3 августа отправимся в Афины. Там намерены акклиматизироваться, отшлифовать тактические задумки. Надеюсь, что ребята к дню соревнований будут на пике своей спортивной формы...

Очень уверенно выступил во всех трех лицензионных турнирах воспитанник динамовского тренера Владимира Пятаева Вячеслав Перетейко (90). Дважды был третьим в Южной Корее, только в финале уступил в Казахстане. Тоже молод, но уже достаточно опытен. Прошел сквозь горнило двух мировых первенств. Прочно занимает третью позицию в своем весе в азиатском рейтинге.

Единственный из нынеш-

него состава сборной, кто во второй раз выходит на олимпийскую арену, - это супертяжеловес Абдулла Тангриев. В Сиднее ему было лишь девятнадцать лет, однако и в столь юном возрасте сумел пройти три круга. Неплохо достигшие для дебютанта. Ныне Абдулла возмужал, известен как один из самых удачливых борцов в дзюдоистском мире. Звездным для него был прошлый год. И в «абсолютке», и в своем весе стал сильнеешим на Всемирной Универсиаде, заняв первое место на чемпионате Азии, наконец добился звания первого палвана мира в кураше. Согласитесь, столько титулов получить за один сезон - не каждому по плечу. На Олимпиаде Тангриев будет одним из фаворитов.

Удалось ли в полной мере осуществить план подготовки к решающим стартам? Кто оказал поддержку ребятам?

Грех жаловаться. Все, что наметишь, выполняется. Учебно-тренировочные сборы, международные турниры провели во Франции, Германии, России, Италии. Благодарны правительству страны в лице Госкомспорта. Большую помощь оказывает республиканская федерация, которую возглавляет глава компании «Найтов» Сергей Сой. Всю команду экипировал Национальный олимпийский комитет. Словом, окружены вниманием и заботой. До конца этого месяца сборы проведем на базе спорткомплекса Ташкентского тракторного завода, а уже 3 августа отправимся в Афины. Там намерены акклиматизироваться, отшлифовать тактические задумки. Надеюсь, что ребята к дню соревнований будут на пике своей спортивной формы...

Тимур Низаев. Обозреватель «Правды Востока».

КРУЖЕВО МЕТАЛЛА



В собраниях музеев Узбекистана значительно место занимает художественный металл. Изделия из него изучают, описывают, о них пишут книги. Художественный металл по давности происхождения уступает лишь керамике. Искусство обработки металлов, развившееся на территории Узбекистана с древнейших времен, достигло высокого художественного уровня.

веков до н.э., первых веков н.э. подвержены влиянию античного греческого искусства.

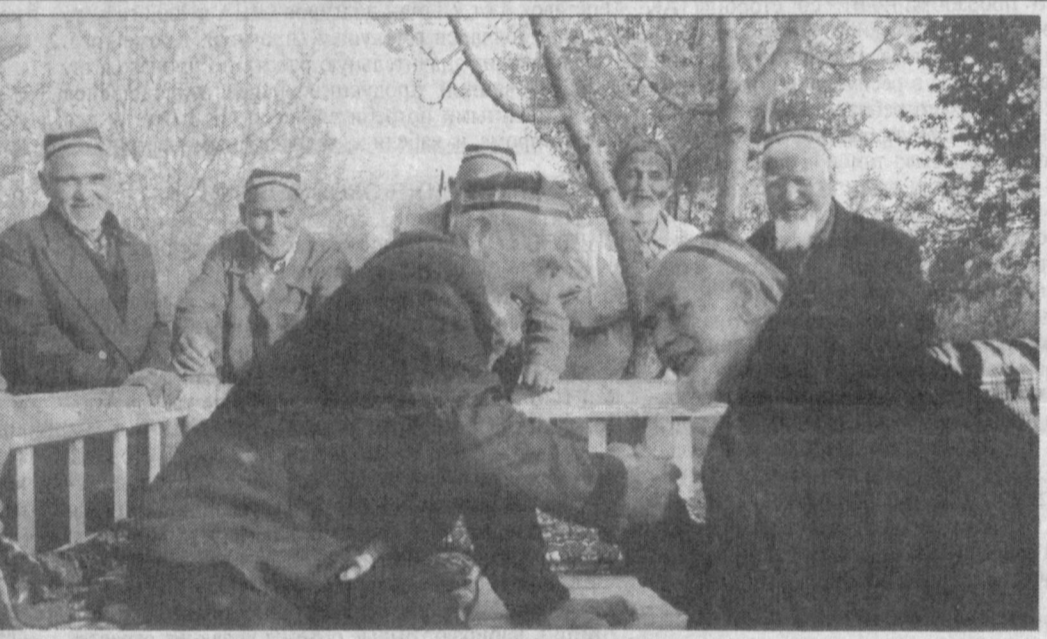
В эпоху Саманидов (IX-X вв.) ремесло кузнечное было одним из наиболее почитаемых. Среди товаров, шедших на экспорт, описываемых Ал-Мукаддиси, упоминались медные лампы из Бухары, оружие из Ферганы. Серебряными сосудами, наряду с серебряными монетами, расплачивались за меха, руду, драгоценные камни и... рабов, приобретенных в меновой торговле с Восточной Европой и степными районами на севере. О торговых связях свидетельствуют серебряные сосуды, которые когда-то в больших количествах приносили в качестве священных даров в некоторых регионах Урала и Алтая.

Особенно высокого уровня искусство обработки металла - торевтики - достигает в эпоху Темуридов, в XIV-XV вв. Мастерская XV в. была обнаружена на глубине 8 метров во время археологических работ, проводимых в 1967 г. на площади Регистан, в центре Самарканда. Разнообразные формы и декор найденных изделий свидетельствуют о том, что работало не одно поколение мастеров. Сосуды отлиты из золотистой бронзы и орнаментированы чеканными узорами растительного и геометрического характера, некоторые из них покрыты налписями, инкрустированными золотом. Клад был передан в Самаркандский музей истории культуры и искусства имени А.Икрамова, четыре сосуда в настоящее время находятся в Государственном музее истории Темуридов в Ташкенте.

Одним из замечательных изделий этой эпохи является бронзовый котел для питьевой воды - грандиозных размеров, один из самых больших из дошедших до нас, изготовленный по приказу Амира Темура для мавзолея Ходжа Яссави в г.Туркестане. Поверхность котла украшена орнаментами и надписями, согласно которым котел сделан мастером Абдулазизом, сыном Сарвар ад-Дина Тавризского в 1399 г. Здесь же в мавзолее находятся бронзовые подвешенки, украшенные накладным золотом и серебром, испещренные надписями и богато орнаментированные. Они были изготовлены уже позднее и также пожертвованы мавзолею.

В XVI-XVII вв. многие бронзовые изделия были перелиты в монету, и бронзу почти полностью заменила красная и желтая медь. После образования Бухарского, Хивинского и Кокандского ханств производство местных художественных изделий, в том числе медночеканых, вновь достигло высокого уровня. Формируются локальные художественные стили. К середине XIX в. производство медночеканых изделий достигло наивысшего расцвета. Основными центрами являлись Бухара с близлежащими селениями, Самарканд, Коканд, Маргилан, Карши, Шахрисабз, Хива, Ташкент. Медночеканная посуда обычно бытовала среди зажиточной части населения. Если возникали какие-либо денежные затруднения, то владельцы всегда могли отдать переплавить ее на монеты. Чеканку посуду выставляли в нишах комнат для гостей как свидетельство богатства и зажиточности хозяина. Она составляла фамильную гордость, переходила от одного поколения к другому.

Среди медночеканых изделий XVIII-начала XX вв. в музейных коллекциях наиболее широко представлены сосуды для воды и чая - чойдиш, мисчоикна, мискуза; различные чаши - мискоса; шарбаткоса - для сладостей, фруктовых соков, напитков; подносы - мислаган, миставок, мисбархаш, лаляи; крышки для закрывания пиши-савари; ведра - кашкул, сатил; приборы для умы-



Не стареют душой аксакалы кувинского кишлака Султонобод. Фото Нурмухаммада Ватанира.

ШАХМАТНЫЕ ВЕЩЕРА

Раздел ведет мастер спорта Улугбек Эльбеков

ПОСЛЕДОВАТЕЛИ ИТАЛЬЯНСКОЙ ШКОЛЫ

Понятие «школа» впервые связывают с творчеством итальянских мастеров XVI-XVII веков. Их партии отмечены стремлением к гамбитной игре, к жертвам шахматного материала, выигрыша времени для развития фигур. Пропагандисты итальянской школы - это ведущие... английские шахматисты. Джейкоб Генри Саррат (1772-1819 гг.) - один из сильнейших шахматистов конца XVII и начала XVIII веков. Он был убежденным поклонником итальянской школы и ярким пропагандистом ее идей. Свои теоретические установки Саррат изложил в «Трактате о шахматной игре», вышедшей в 1808 году и переизданной его учеником Льюисом. Саррат перевел на английский язык произведение Александра Сальвио, Рюи, Лопеса. Он способствовал унификации правил шахматной игры в Англии с европейскими, в частности, пат стал считаться ничьей, а не проигрышем объявлявшей его стороны. Современники называли Саррата «профессором шахмат».

Уильям Льюис (1781-1870 гг.) - один из сильнейших шахматистов Англии начала XIX века. Ученик Саррата продол-

жил пропаганду итальянской школы. В игре с Льюисом созрел талант Александра Мак-Донелла, которого он объяснял своим преемником.

После отхода от практической игры в 1829 году Льюис имел большие заслуги как организатор, теоретик, литератор. Он познакомил англичан с произведением Джоаккина Греко - выдающегося итальянского шахматиста (1600-1634 гг.), автора рукописного трактата о шахматах Филиппа Сталлима, своей слабой обязанного труду «Опыт о шахматной игре». Льюис выпустил ряд сборников задач, партий и исследований, посвященных гамбитам. Главным в творчестве Льюиса был двухтомник «Школа лекций о шахматной игре», который, благодаря своим теоретическим и методическим достоинствам, пользовался широкой популярностью и выдержал много изданий.

Продолжим рассказ об английских шахматистах первой половины XIX века. Джон Кохрэн (1798-1878 гг.) уже в 1921 году принимал участие в тройном матче-турнире в Сен-Клу, но был разбит Дешапелем и Лабурдонне (французские шахматисты).

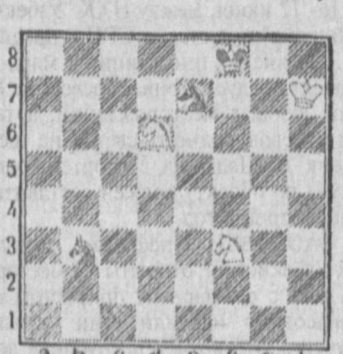
Большую часть своей жизни он провел в Индии, успешно играл со многими индийскими шахматистами и лишь во время пребывания в отпуске в Англии в 1841-1842 годах убедительно проиграл Д.Уокера и Г.Дейвиса.

Кохрэн внес вклад в развитие дебютной теории. Его имя носит разработанный им гамбит. Джорж Уокер (1803-1878 гг.) - видный литератор и организатор. Из многочисленных трудов Уокера особой известностью пользовались «Новый трактат о шахматной игре»

(1832 г.) и сборник партий Филиппа (1835 г.). Уокер был редактором первого английского журнала «Фильдориэз» (1938 г.) и первого постоянного английского шахматного отдела в журнале «Темс лайф».

Отовсюду обо всем РАССУДКУ ВОПРОКИ

Когда в 1925 году никому не известного австрийского прозаика Пауля Хойзакера принес задачу в «комнату мастеров» Венского шахматного клуба, находящиеся там мэтры с изумлением взглянули на предложенную им вниманию задачу.



Мат в три хода.



Мат в пять ходов.

После некоторого раздумья они пришли к единогласному выводу, что задача не решается. Один из них, профессор Голумбирек, иронически добавил: «Во всяком случае ее невозможно решить, находясь в здравом уме и твердой памяти». Однако задача решается, пусть даже, как говорится, рассудку вопреки. А именно: 1. Ke5 Kc5 (вынужденный ход конем, грозило 2.Kd7x, а на отход коня с поля e7 следовало 2.Kg6x). 2. Kph8 (цугшванг, и любой отход черных коней приводит к мату).

В ЧАСЫ ДОСУГА

Предлагаем вам решить две задачи, присланные ферган-

КОРОТКО ХОККЕЙ НА ТРАВЕ

На первенстве страны по хоккею на траве среди женщин, состоявшемся в Фергане, первое место заняла команда Бухары «Ситора». В нашей стране тринадцатый раз проводились подобные соревнования. В двенадцати из них побеждали бухарские девушки.

КУРАШ

Недавно в Турции прошел II Босфорский традиционный международный турнир по курашу. В соревнованиях участвовали спортсмены из более чем десяти стран. Два представителя нашей страны - Махмулки Махмудов и Давлет Чори-

КИКБОКСИНГ

В Букинском районе состоялся открытый чемпионат Ташкентской области среди молодежи по кикбоксингу, где в семнадцати весовых категориях боролись более ста спортсменов из Ташкента, Ташкентской и Самаркандской областей, Казахстана, Таджикистана, Кыргызстана. В своих весовых категориях победителями стали самаркандец Ф.Усманов, представитель Ташкентской области О.Худайбергенов, Н.Нуридинов, А.Артыкбаев, А.Раимов, Ф.Мирзахакимов, Б.Муллаев, а также Дж.Абдурахимов из Казахстана.

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ НА 15-16 ИЮЛЯ

По территории республики - переменная облачность, по Каракалпацкстану, Хорезмской, Бухарской, Навоийской областям - без осадков, по остальной территории республики в отдельных районах возможен кратковременный дождь, гроза, по Ферганской долине - местами возможен град. Ветер западный, 7-12 м/с, при грозе усиление до 15-20 м/с. Температура ночью - 16-21, днем - 28-33 тепла.

В Ташкенте - переменная облачность, возможен кратковременный дождь, гроза. Ветер западный, 7-12 м/с, при грозе - усиление до 15-17 м/с. Температура ночью - 16-21, днем - 28-33 тепла.

Узгидромет.

Прием рекламы в "ПВ"
с 9.00 до 18.00
Кроме субботы и воскресенья
Комн. 439.

Государственное унитарное предприятие «Олий тадмил», зарегистрированное в Сабир-Рахимовском районе г.Ташкента (код по ОКПО 03092221), ЛИКВИДИРУЕТСЯ. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня опубликования объявления по адресу: ул. Пахтакорская, 3. Телефон 41-12-01.

Главный редактор Б.М. Хасанов. Редакционная коллегия: А. Возненко, В. Гольцман, В. Датарев (зам. главного редактора), Л. Кабаров, Н. Кучерский, Г. Лю (зам. главного редактора), А. Ромашко (отв. секретарь), З. Ртывадзе, Г. Саидова, Р. Шагулимов, К. Эрзабаров. НАШ АДРЕС: 700000, Ташкент, ГФР, ул. Матбухатчилов, 32. Телефон отдела приема: 234-33-20. Адрес в Интернет: http://pravdavostoka.intai.uz. РЕКЛАМА, ОБЪЯВЛЕНИЯ: Отдел рекламы «Правды Востока». Тел. 133-70-98, 136-57-12, ком. 439, тел./факс (371)133-70-98. Редакция не несет ответственности за достоверность содержащихся рекламных материалов. Выходит 5 раз в неделю. Газета зарегистрирована в Агентстве печати и информации Республики Узбекистан. Газета набрана и сверстана в ООО «ИНФО-РЕКЛАМА». Способ печати - офсетный, формат А-2, объем 2 п.л. Время подписания в печать по графику 21.00. ТЕЛЕФОНЫ СОВЕРШЕНИЯ В ОБЛАСТЯХ: Андижан Бухара (374) 22-26-84 (366) 624-70-84 Джизак Нукус (372) 22-6-36-61 (361) 22-3-38-04 Навои Самарканд (436) 22-3-83-73 (362-22) 31-10-72 Фергана Ургенч (373-22) 6-80-80 (362-22) 4-02-94 Термез Ташкент (376-22) 3-37-38 133-14-76. Газета отпечатана в типографии издательско-полиграфической акционерной компании «Шарк». Адрес предприятия: ул. Буюк Турон, 41. Тираж 6021 экз. Заказ Г-843 1 2 3 4 5 6