

ПРАВДА ВОСТОКА

29

июля

2004 года

четверг

№ 147 (25336)

Цена свободная

ДЕЛОВОЙ КУРЬЕР

БЫТЬ СОВРЕМЕННОЙ -
ЗНАЧИТ ИДТИ ВПЕРЕД

СТР. 2

ТВОРЧЕСТВО

НЕБЕСНЫЕ КРАСКИ
В РУКАХ ГОНЧАРА

СТР. 4

РЫНОК И ОТРАСЛЬ

ПЕРЕХОДИТ КОЛИЧЕСТВО В КАЧЕСТВО

Крупнейшее предприятие по переработке зерна в Наманганской области АО «Намангандонмахсулот» приступило к переработке пшеницы. Отличительная черта нынешнего сезона в зерноводстве - резкое увеличение урожайности гектара, которое привело к получению рекордных урожаев.

Целенаправленная, кропотливая работа руководства агропрома области, направленная на всемерное развитие отрасли, стала приносить свои плоды. Отметим здесь главное направление - ширкаты и фермерские хозяйства, занимающиеся выращиванием зерна, больше внимания уделяют увеличению урожайности, а не расширению площадей под посевы. За последние годы урожайность пшеницы во всех 11 районах области поднялась заметно, а в некоторых из них прибавка составила свыше 10 центнеров с гектара. Особенно следует отметить работу Учкурганского, Наманганского и Туракурганского районов. Неплохо шли дела и в остальных районах Наманганской области.

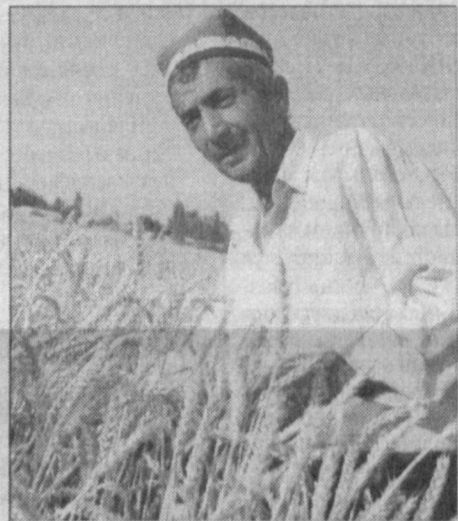
Разумеется, закладка такого фундамента потребовала немало времени и усилий специалистов сельского хозяйства. Руководство агропрома области обеспечивало всем необходимым зерноводов начиная от поставки семенного материала, в достаточном объеме поставляло минеральные удобрения, а также четко налажило проведение оборотной страды. Система за последние годы совершенствовалась, и в итоге в этом сезоне зерноводы добились наилучших показателей.

Минувшей осенью зерновой клин области составил 73 тысячи гектаров, что по сравнению с предыдущим годом меньше на пять тысяч гектаров. Но в то же время средняя урожайность пшеницы сегодня - 50 центнеров. Это, как отмечают специалисты областного агропрома, является вторым результатом в стране. При этом необходимо отметить, что наманганцы выполнили все объемы госзаказа как по поставке государству зерна, так и семенного материала. Стране поставлено свыше 196 тысяч тонн пшеницы высокого качества, в том числе более 16,5 тысячи тонн семенного материала.

За последние четыре года урожайность пшеницы в области выросла на 20 центнеров, - говорит первый заместитель Наманганского агропрома Насыр Атаханов. - Такой рост объясняется тем, что мы увеличили долю выращивания местных сортов пшени-

цы. К примеру, сорта «гайрат», «чиллаки» в наших краях издавна выращивались дехканами, дают высокую отдачу. Ставка на увеличение доли местных сортов себя полностью оправдала. Половину зернового клина мы отвели под эти сорта. Это направление для нас стратегически важно и экономически выгодно. Мы будем и дальше отдавать предпочтение увеличению посевов пшеницы местных сортов.

Насыр Атаханов, известный ученый-селекционер, пользуется большим уважением у специалистов сельского хозяйства области, его вклад в развитие зерноводства очевиден - он длительное время руководит отраслью. Кстати, в создании и воспроизводстве пшеницы сорта «гайрат», который успешно завоевывает позиции в Ферганской долине, немалая заслуга принадлежит и Насыру Атаханову.



Одним из первых в ширкатном хозяйстве имени Шарафа Рашидова Касансайского района рапортовал о выполнении задания семейный артельный коллектив Кожиржона Мирзаева.

С гектара снято по 68 центнеров зерна. Фото Пулатжона Акбарова.

Научно-исследовательский институт зерноводства, расположенный в Андижане, плодотворно сотрудничает с зерноводами Наманганской области. Руководство Наманганского агропрома сегодня совместно с учеными зерноводов Андижанского НИИ по зерноводству заняты решением актуальных проблем. Главная задача - повысить клейковинность и стекловидность (есть такой термин у зерноводов) используемых сегодня «гайрат» и «чиллаки». Именно от положительного решения этой проблемы зависит завтрашний день зерноводства области.

Зерноводы Наманганской области смогли выйти на высокие показатели по урожайности пшеницы. К примеру, урожайность гектара пшеницы в Учкурганском районе составила 65 центнеров, в Нарынском - 61, Наманганском и Туракурганском - по 60, в Учкурганском - 58. Эти цифры говорят сами за себя, рост урожайности будет продолжаться. Объемы по увеличению производства пшеницы в области достигнуты неплохие, и теперь важно количество перевести в качество. Именно над этим работает в тесном контакте руководство агропрома с учеными.

Важное место в концепции развития зерноводства в Наманганской области занимает наращивание объемов переработки зерна на месте. Сейчас в области три предприятия по переработке зерна - АО «Намангандонмахсулот», АО «Учкургандонмахсулот» и АО «Палдонмахсулот». За один сутки они способны переработать около одной тысячи тонн зерна.

Наша задача, - говорит председатель правления АО «Намангандонмахсулот» Рахмонджан Назаров, - переработка семенного материала, доведение его до кондиции и отправка на места. Предприятие в сутки перерабатывает до 250 тонн зерна. Качество продукции высокое. АО «Намангандонмахсулот» - флагман по переработке зерна в Наманганской области, и большая часть выращенной на полях региона пшеницы проходит переработку именно здесь. Переработчики взяли хороший старт, и намеченные задачи будут выполнены.

Акрам Ташкенбаев. Корр. «Правды Востока». Наманганская область.

РУКОВОДИТЕЛЬ КОИКА В УЗБЕКИСТАНЕ

Пребывающие в нашей стране члены делегации Агентства по международному сотрудничеству Республики Корея (КОИКА) во главе с ее президентом Ким Сок Хёном 28 июля встретились с министром иностранных дел Республики Узбекистан Саломом Сафаровым.

В ходе переговоров состоялись обмен мнениями о перспективах двустороннего сотрудничества. Отмечалось последовательное развитие связей между Республикой Узбекистан и Республикой Корея.

Сотрудничество между Узбекистаном и КОИКА началось в 1992 году. В 1995 году в Ташкенте было открыто представительство Корейского агентства по международному сотрудничеству. И с того времени эта организация оказывает помощь Узбекистану в технической и гуманитарной сферах.

В тот же день гости посетили Университет мировой экономики и дипломатии.

В ходе переговоров президента КОИКА с министром высшего и среднего специального образования Рустамом Касымовым обсуждались вопросы укрепления сотрудничества двух стран в сфере образования.

Ким Сок Хёну присвоено звание Почетного доктора Университета мировой экономики и дипломатии.

(УзА).

БЕЗ ЛИШНИХ ЗАТРАТ

В заданном режиме ведется поле хлопчатника на плантациях Дангаринского ширката «Мулюбооб».

Под хлопчатником занято 417 гектаров. Плантации Хожиякбара Ганиева, Кодирали Назарова, Гайрата Джуреева, где третий год широко внедряют подпашенный метод, признаны лучшими.

Посевы раньше страдали от ливневых дождей, града, - рассказывает механизатор Низом Шералиев. - Потери составляли сотни тысяч сумов. Теперь новая технология защищает хлопчатник от весенних капризов погоды, обеспечивает более раннее созревание урожая. Это положительно влияет на себестоимость производимого сырья.

Каждая карта имеет агротехнический паспорт. Арендаторы фиксируют весь цикл обработки посевов с учетом расходов. Трижды проведена культивация, растения в достатке получают органоминеральные компосты.

Агрономы, специалисты гидротехнической службы практикуют запрограммированную систему водоспользования. Чтобы избежать лишних затрат, сократили количество поливальных циклов. Вместо двухсот влагозарядку ведут 120 опытных мифов. Раньше много влаги без всякой пользы терялось в вывозной борозде. Сейчас драгоценную воду через дополнительные арки стали направлять вторично для орошения следующих карт.

Грамотное использование водных ресурсов сохраняет почву от эрозии. Прежде на орошение и планировку засоленных земель ежегодно тратили до десяти миллионов сумов. Эти и другие новшества положительно влияют на качество и себестоимость хлопка-сырца. Как считают земледельцы, в этом сезоне урожайность по хозяйству повысится в среднем до 40 центнеров. Кроме того, приступят к сбору «белого золота» на 10 дней раньше обычного и планируют реализовать его государству первым сортом.

Нурмухаммад Ватанияр. Собр. корр. «Правды Востока». Ферганская область.

ГУМАНИТАРНАЯ ПОМОЩЬ ИЗ ГЕРМАНИИ

ТАШКЕНТ. (Корр. УзА Т.Батырбеков). Гуманитарный груз, состоящий из медицинского инвентаря и перевязочных материалов на общую сумму более 340 тысяч евро прибыл в дар от Германского Красного креста в адрес Общества Крас-

ного полумесяца (ОКП) Узбекистана. Эта гуманитарная помощь, оказанная в рамках многолетней программы Межправительственной комиссии Германии и Узбекистана, предназначена для медицинских учреждений страны и медико-со-

циальных центров ОКП Узбекистана.

Поступающие от Германского Красного креста медицинские принадлежности и материалы передаются в областные больницы, республиканские научные центры и другие медучреждения.

ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ ПОБЕДИТЕЛИ

ТАШКЕНТ. (Корр. УзА Халмурат Салимов). Активно продолжаются военно-спортивные соревнования «Всеармейские игры-2004».

В состязаниях по тяжелой атлетике, проходящих в Центральном спортивном клубе армии Министерства обороны Республики Узбекистан, победителями в своих весовых категориях стали курсант Ташкентского высшего общевойскового командного училища О.Мукимов и представитель Ташкентского военного округа, сержант В.Коробков.

В спортивном комплексе Объединенного штаба Вооруженных Сил прошла очередная встреча по футболу между командами Самаркандского высшего военного автомобильного командно-инженерного училища и Ташкентского во-

енного округа. Матч завершился победой самаркандцев - 2:0.

В матче против команды Ташкентского университета информационных технологий футболисты Ташкентского военного округа одержали победу со счетом 3:1.

В Чирчикском высшем танковом командно-инженерном училище продолжаются соревнования по легкоатлетическому кроссу.

В беге на 5 км первым финишировал курсант данного училища Ф.Рахмонов. Вторым был лейтенант Самаркандского высшего военного автомобильного командно-инженерного училища А.Хайдаров. Обладателем бронзовой медали стал курсант А.Икрамов.

В Ташкентском высшем общевойсковом командном учи-

лище проходят состязания по офицерскому требору, где спортсмены соревнуются в стрельбе из пистолета, плаванию и беге на 1000, 2000, и 3000 метров.

При этом военные спортсмены по своим весовым категориям и возрасту разделены на три группы. В своих группах победителями стали капитан Самаркандского высшего военного автомобильного командно-инженерного училища У.Тимофеев, представитель Ташкентского высшего общевойскового командного училища Дж.Шакиров и подполковник Чирчикского высшего танкового командно-инженерного училища С.Иргашев.

Военно-спортивные соревнования «Всеармейские игры-2004» продолжаются.

«УРАЛ» СТАНЕТ БЛИЖЕ

Расширение производства экспортно-ориентированной продукции является одним из приоритетных направлений экономики Узбекистана. Именно этой задачей руководствуются специалисты многопрофильного ПП «Новатор», являющегося одним из лидеров в сфере производства товаров как для внутреннего рынка, так и для реализации за рубежом. Здесь создана и успешно реализуется стратегия продвижения своих товаров на мировой рынок.

Основная продукция «Новатора» - поршни, гильзы к автомобилям и тракторной технике, эмаль - провод, ДСП - хорошо известна не только в республике, но и за ее пределами. Она пользуется популярностью на российском рынке. Но новаторы не из тех, кто останавливается на достигнутом. В то время, когда одни сетуют на трудности, надеются на чью-то помощь, а то и просто опускают руки, творческие смелые люди, оживленные идеями, ищут и находят резервы для производства и сбыта новых видов продукции, которая способна приумножить славу узбекских производителей. Поставив перед собой цель, новаторы обязательно добиваются ее достижения. Отдавая и то, что портфель заказов предприятия постоянно пополняется. Недавно из Российской Федерации поступил заказ на изготовление поршней для двигателя грузового автомобиля «Урал».

Эта тяжелая техника отличается большой проходимостью. Как она будет работать на российском бездорожье, теперь в неменьшей степени зависит от ташкентских производителей. А им опыта и умения не занимать. На производственном предприятии высоко ценят настоящих мастеров. Здесь сформирована надежная команда высококлассных специалистов, что позволяет постоянно осваивать выпуск новой продукции, расширять ассортимент товаров. Коллектив работает четко и слаженно, с высокой ответственностью каждого на своем участке. Так было и в этот раз, когда усилиями коллектива конструкторов и механиков на предприятии освоили выпуск поршней для двигателя грузового автомобиля «Урал».

Использование слесарь, отвечающих требованиям стандартов, точность изготовления литейной оснастки - кокильных машин, универсальность линий механической обработки и контрольно-измерительной оснастки - достигнуты высоким профессиональным уровнем специалистов производственного предприятия.

Оперативная разработка и корректировка конструкторско-технологической документации, выполненная конструкторами В.Утековым и Г.Очередько под руководством главного технолога А.Михайлова, позволили в кратчайшие сроки приступить

к работе по изготовлению поршней. Немалую роль в общем деле сыграли изготовление и переналадка литейной оснастки и оснастки механической обработки поршней, выполнили работники отдела главного механика М.Кондрашева и электроцеха под руководством С.Тимофеева.

Дальше этапы по освоению новых поршней принял цех, возглавляемый Н.Затребиным. Здесь делают отливку заготовок поршней. Затем эта продукция проходит целую эстафету контроля качества и химического анализа. И когда специалисты службы контроля качества технолога П.Никичук, начальника цеха Д.Конькова, начальники ОТК В.Щегелев, дают «добро» новой продукции, она готова к отгрузке заказчику. Теперь ежемесячно тысяча моторокомплектов для грузового автомобиля «Урал», произведенных на ПП «Новатор», будет отправляться в московский Торговый дом. Производители уверены в качестве и надежности изделий, они не подведут технику на любых дорогах и расстояниях.

Джамия Аипова. Корр. «Правды Востока».

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БИРЖЕВОЙ ЦЕНТР - ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

В процессе глубоких институциональных реформ, начало которым было положено с обретением Узбекистаном независимости, в республике значительная роль в обеспечении свободного доступа субъектов хозяйствования всех форм собственности к товарно-сырьевым и инвестиционным ресурсам отводится биржам, которые, по выражению отца экономической мысли Адама Смита, являются самым демократическим институтом экономики. Поэтому совершенно очевидно, что создание в Узбекистане бирж различной специализации являлось объективной необходимостью. Вся многовековая история мирового сообщества убедительно показала эффективность и оптимальность этих рыночных институтов в становлении национальных экономик, способствующих быстрой интеграции отечественных товаропроизводителей в международное бизнес-сообщество.

История появления первых бирж и дальнейшее развитие этих рыночных институтов наглядно иллюстрирует их роль в эволюции международных экономических отношений.

Первые упоминания о биржах и биржевых торгах сохранились в исторических документах Древнего Рима, датированных концом II в. до нашей эры.

В результате интенсификации и фундаментального развития торговых отношений в мире центром мировой торговли к началу четырнадцатого века стали государства Европы, где создавались крупные торговые сообщества (компания), отправлявшие караваны судов в страны Юго-Восточной Азии и Америки за колониальными

товарами. Привозимые крупные партии товара реализовывались на специальных рынках. Постепенно участники торгов пришли к выводу, что им вовсе не обязательно привозить товар с собой. Достаточно лишь договориться о его цене. Все остальное должно быть оговорено в заключенном договоре. Так появились прообразы фьючерсных и вообще товарных бирж. На биржевых толкучках, помимо купли-продажи, решались вопросы страхования, перепродажи векселей и так далее.

Одним словом, биржа стала местом встречи тех, кто, имея деньги, желал их иметь еще больше.

Девятнадцатый и особенно двадцатый столетия веками расцвета мирового биржевого движения. Постепенно образовались крупные международные биржевые центры, специализирующиеся на реализации определенных групп товаров и финансовых активов, котировки которых являются определяющими для всех участников мирового рынка. К примеру, крупнейшими фондовыми биржами сегодня считаются Нью-Йоркская и Лондонская фондовые биржи, ежедневный оборот которых зачастую превышает размер годовых бюджетов целых стран. Мировая торговля хлопком сконцентрирована в германском Бремене, шетинными металлами - на Лондонской бирже LME, зерном - в Чикаго. Кстати, срочные сделки с хлебом на крупнейшей Чикагской бирже в 5-7 раз превышают весь валовой сбор США и в 1,5 раза - мировой сбор хлеба.

(Окончание на 3-й стр.)

СОБРАНИЕ АКТИВА ОБЛАСТИ

БУХАРА. (Корр. УзА Нильхон Сафар). Состоялось собрание актива Бухарской области, посвященное итогам первой половины текущего года. Его вел хоким Бухарской области С.Хусенов.

Как отмечалось, в течение минувших шести месяцев достигнуты значительные результаты в последовательном осуществлении реформ, в частности, приватизации.

Реализовано более тридцати предприятий и объектов в порядке поэтапного снижения стартовых цен. 13 низкорентабельных, убыточных предприятий переданы инвесторам бесплатно на основе инвестиционных обязательств.

Вместе с тем на собрании отмечалось, что имеющиеся возможности используются не полностью. Не выполнен план продажи акций. Не доведена до конца работа по приватизации отдельных объектов. В частности, до сих пор не обрели своего владельца предприятия по строительству индивидуального жилья в Катанском и Бухарском районах.

В области ведется эффектив-

ная работа по реализации Государственной общенациональной программы развития школьного образования. Основными задачами определены ремонт и оснащение необходимых оборудованием всех школ к новому учебному году.

В соответствии с программой «Год доброты и милосердия» в области отремонтированы дома милосердия, сельские врачебные пункты оборудованы медицинской аппаратурой, инвалиды обеспечены протезами.

На собрании обращалось особое внимание на необходимость решения проблем, связанных с обеспечением отдаленных кишлаков природным газом и питьевой водой, подготовкой к осенне-зимнему сезону.

В собрании принял участие заместитель Премьер-министра Республики Узбекистан А.Арипов.

«LAIMA» ЗАПУСТИЛА ЗАВОД В УЗБЕКИСТАНЕ

В Ташкенте начало работу совместное предприятие «Лаймауз», которое будет производить в основном карамель.

Владельцы «Laima» и «Хурида Бону» в апреле этого года подписали в Риме соглашение о развитии сотрудничества, предусматривающего создание СП (51 процент капитала «Laimaуз» принадлежит датскому коммерсанту, а 49 процентов - узбекской стороне). При строительстве завода в Ташкенте: «Laima» поставила оборудование, технологию, «Хурида Бону» - подготовила инфраструктуру, то есть земельный участок, новое здание и коммуникации. Обе стороны выделили по 300 тыс. долларов США.

Председатель правления АО «Laima» и АО «Staburadze» Юрис Йонайтис рассказал о том, что на новой фабрике уже сошли с конвейера первые партии конфет. Сначала завод будет работать в одну смену и производить примерно 500 тонн продукции в год. Затем выпуск планируется увеличить до 1000 тонн в год, поскольку спрос на карамель у жителей Узбекистана велик. Партнеры не исключают вероятности открытия к концу нынешнего года еще одного производства. На этот раз - желейных конфет.

ИА «Жахон».

ДЕЛОВОЙ КУРЬЕР

БЫТЬ СОВРЕМЕННОЙ - ЗНАЧИТ ИДТИ ВПЕРЕД

Сегодня ассоциация «Тадбиркор аёл» объединяющая более 5 тысяч представительниц слабой половины человечества, представляет собой силу, отличающуюся солидарностью и высоким потенциалом. Ею создано более 70 тысяч рабочих мест, обучено основам предпринимательства более 12 тысяч женщин, профессиональным навыкам - более 10 тысяч безработных женщин.

Ассоциация деловых женщин Узбекистана является членом Всемирной организации Business Professional Women, Ассамблеи женских неправительственных организаций СНГ, национальным координатором Всемирного банка. Члены ассоциации были участниками более 200 международных конференций, бизнес-форумов, встречались с видными общественными деятелями. За свою деятельность ассоциация была награждена премией ООН - ЮНИФЕМ и «Золотым яблоком» фонда «Белисарио», дважды - сертификатом качества ООН и муниципалитетом Дубай в номинации «Улучшение условий в собственной стране».

Но это все приметы жизни сегодняшней ассоциации женщин. А 13 лет назад Д. Алимбекова пригласила десять своих подружек и знакомых объединиться в ассоциацию. Взяла из дома письменный стол, сняла ковер со стены, кто-то из женщин принес телефонный аппарат, кто-то стулья - открыли офис, так началась работа ассоциации.

К нам стали толпами приходить женщины, - рассказывает Дильдора Махмудовна. - Они шли не только за помощью, а просто излить душу, найти какое-то утешение. Мы тогда еще сами полностью не понимали своей задачи, но чувствовали, что останавливаться нельзя, надо идти дальше. Ведь к нам стали приезжать из самых разных уголков страны, нам поверили, от нас ждали помощи. И это стало огромным стимулом и поддержкой для нас. Вскоре мы поняли, что женщины нуждаются в бизнес-образовании. Так как я была экономистом и имела навыки в бизнесе, решила поделиться своими знаниями. Начали обучение женщин в субботние и выходные дни, конечно же, ни о какой оплате тогда и речи не было.

Многие, и не только женщины, считали, что можно начать бизнес, не имея образования. Это было самой большой ошибкой. Тогда Дильдора Махмудовна написала книгу «Учимся платить налоги», выпустила ее на собственные средства и бесплатно раздала. Ведь в то время некоторые женщины, желавшие начать свое дело, не знали даже, что такое договоренность, как заключаются договоры и зачем вообще платятся налоги. Тогда ассоциация решила, что одним из приоритетных направлений деятельности должно стать бизнес-образование. Потом пришли к выводу, что необходим и правовой центр, где женщины могли бы консультироваться по вопросам оформления документов при создании собственного дела, так был создан Центр развития рыночных навыков.

Другим направлением работы ассоциации стала поддержка творческой интеллигенции, женщин-художников, ремесленников.

Мы организовали для них салон, где выставлялись их работы, несмотря на то, что содержание его было убыточным, - говорит Д. Алимбекова. - Видя наши старания, ассоциация поддержала Ремесленную палату Германии «Райнхессен». Благодаря совместному проекту удалось проводить профессиональное обучение по таким направлениям, как флористика, дизайн ландшафтов, ведение гостиничного хозяйства, подготовка официантов по международным стандартам, парикмахерское искусство и другим. С начала проекта обучили около 9 тысяч безработных женщин. За эту работу ассоциация награждена премией ЮНИФЕМ. Средства

Легко ли быть сегодня деловой женщиной? Сочетать управление бизнесом, общественную работу, воспитание детей и домашние заботы? Безусловно, непросто. Но есть женщины, которым это вполне удается. Они не просто бизнес-леди, умело управляющие производством, а скорее лидеры, способные вести за собой. Одна из первых женщин-предпринимательниц республики - Дильдора Алимбекова открыла свой бизнес еще в 1989 году, прошла через все тернии, стоявшие тогда на пути у предпринимателей. И пришла к идее о том, что женщинам, желающим внести вклад в развитие демократических преобразований, экономики страны, надо объединяться. Так в год обретения Узбекистаном независимости появилась первая в республике неправительственная, некоммерческая, общественная организация - ассоциация деловых женщин. Возглавляет ее по сей день Дильдора Алимбекова, являющаяся также членом Координационного совета Кабинета Министров республики по поддержке малого бизнеса и частного предпринимательства.



от вознаграждения были использованы на обучение женщин-инвалидов вязанию, плетению корзин, изготовлению мягких игрушек. Период с 1996 по 1999 год был временем активной грантовой помощи женскому движению. Одержимая идеей помочь становлению предпринимательства, «Тадбиркор аёл» осуществила 24 международных проекта. Но дальнейшие годы - до 2003 года - стали испытанием на устойчивость. Остро встал вопрос: можем ли мы выжить без посторонней поддержки? Ассоциация деловых женщин не только достойно пережила сложный период, но и обрела авторитет и признание многих международных организаций.

Начиная с 2003 года небольшая женская организация, участвуя наряду с крупнейшими компаниями, выиграла несколько конкурсов на реализацию проектов. Один из таких проектов «Сеть по развитию потенциала сообществ» выполняется в рамках программы «Повышение жизненного уровня» Института Всемирного банка и действует в Азербайджане, Кыргызстане, Таджикистане и Узбекистане. Ассоциация является национальным партнером в осуществлении этого проекта в Узбекистане.

Обучая людей, мы решаем социальные проблемы, - продолжает Дильдора Махмудовна. - Являясь партнером программы САИР в Кашкараринской и Сурхандарьинской областях, активно участвуем в реализации социально-значимых проектов, таких, как ремонт школ, дорог, проведение водо- и газотрубопроводов в сельской местности, а также создание рабочих мест и развитие малых производств для женщин.

Мы также приступили к осуществлению нового проекта Эдвокаси «Кампания в поддержку частных производителей». Это второй проект в рамках программы «CASP», финансируемый международной организацией Каунтерпарт Интернейшнл при поддержке ЮСАИД. В центре внимания - совершенствование системы сертификации в стране.

Эдвокаси (адвокация) - это особая методика, которая предполагает объединение усилий общественных организаций, структур и представителей бизнеса для влияния на существующие проблемы.

Видя старания ассоциации, международная организация Каунтерпарт Интернейшнл второй раз пригласила ее для участия в тендере. И мы выиграли более обширный проект по сертификации продукции.

Как вы знаете, предприниматели испытывают большие трудности, бюрократические препоны при сертификации продукции. И мы вновь объединились для того, чтобы выявить, в чем заключается проблема и облегчить путь прохождения сертификации продукции. Наше правительство откликнулось, подключилось и Министерство экономики для того, чтобы принять постановление по упрощению процедуры сертифика-

ции. Мы принимали активное участие в обсуждении проекта постановления. И недавно этот документ был принят. Таким образом, объединение усилий многих организаций в коалицию с целью защиты интересов предпринимателей и есть эдвокаси (адвокация).

Следующий проект направлен на поддержку и развитие предпринимательских инициатив среди женщин республики. Его поддержал Европейский Союз. Жизнь показала, что необходимо подготовить тренеров, чтобы они работали в областях с бизнесменами. Сейчас ведется обучение тренеров из всех областей республиканскими и местными экспертами, что обеспечит углубленное понимание конкретных аспектов предпринимательства, таких, как микрофинансирование, маркетинг, развитие малого бизнеса... Уже есть 50 сельских женщин, которые до окончания проекта должны получить первую прибыль от дела, начатого при наставничестве тренеров.

В настоящее время ассоциация деловых женщин республики имеет тренеров в области права, бухгалтерии, консультантов в сфере бизнеса и по вопросам культуры. Эта команда несет предпринимателям знания. Например, в Каракалпакстане организованное обучение адвокатов, в Бухаре реализуется проект, которым Алимбекова очень гордится, это обучение фермеров бухгалтерии. Ведь многие фермеры не умеют работать с бумагами. Вот и решили деловые женщины проводить тренинги для фермеров, обучать их правильно защищать свои интересы.

Они понимали и необходимость развития предпринимательства среди молодежи. С этой целью был создан молодежный Центр «Икбол», который сегодня успешно работает. Помогли созданию ННО «Хамса» - Центра поддержки ремесленников, а также более 70 неправительственных организаций.

Что необходимо для дальнейшего развития ассоциации деловых женщин? - поинтересовалась я.

- Всегда мечтала о большом помещении, которое стало бы своеобразным Домом предпринимателя, - ответила Дильдора Махмудовна. - Пусть будет в нем аудитория по изучению языков, ведь без этого сегодня никак не обойтись, кабинеты по компьютерной грамотности, обширная библиотека. То есть женщина, придя в такое здание, могла бы пройти полный курс необходимого обучения, найти любую информацию. И пусть у нас прибавится деловых забот, но назад дороги нет.

Когда вижу женщин, которые полны желания учиться, работать, несмотря на трудности, стремлюсь изменить свою жизнь и жизнь общества к лучшему, я понимаю, что останавливаться нельзя, надо идти дальше.

Джамиля Аипова.
Корр. «Правды Востока».

РЫНОК И ОТРАСЛЬ

«УЗБЕКИСТОН ХАВО ЙУЛЛАРИ»: КОМФОРТ И НАДЕЖНОСТЬ

Какому авиаперевозчику станут отдавать предпочтение в ближайшем будущем пассажиры? Ведь на рынке авиаперевозок Узбекистана наметилась жесткая конкуренция, появились новые авиакомпании «BRITISH AIRWAYS», «AIR FRANCE», «Пулков», «Украинско-средиземноморские авиалинии». Не грозит ли такая ситуация перетягиванием пассажиропотока на эти авиакомпании и потерей объемов для НАК «Узбекистон хаво йуллари»? Во избежание этого, как отмечалось на пресс-конференции, состоявшейся в отечественной авиакомпании, нужно изыскивать новые формы и методы работы, привлекательные для пассажиров.

Анализ работы авиакомпании «Узбекистон хаво йуллари» за первое полугодие 2004 года показывает, что она сохраняет лидерство в Центральноазиатском регионе, стабильными остаются ее позиции и на внешнем рынке. Так, при меньшем количестве выполненных рейсов НАК имеет рост по всем основным показателям.

За шесть месяцев авиакомпании перевезла 731,5 тысячи пассажиров, что на 77,2 тысячи больше, чем за первое полугодие 2003 года, рост составил 11,8 процента. В том числе на международных авиалиниях - почти на 49 тысяч пассажиров больше, чем за такой же период в прошлом году, то есть плюс 12,2 процента. Динамика наблюдается и по направлениям СНГ. Даже по местным линиям, которые для авиакомпании являются убыточными, перевезено пассажиров больше. Общий объем грузовых перевозок составил 13 тысяч 608 тонн, что почти на 2,5 тысячи больше прошлогоднего.

Выполняя регулярные рейсы в страны дальнего зарубежья и СНГ, «Узбекские авиалинии» имеют установившиеся стабильные авиаперевозки. Международная и маршрутная сеть стран СНГ пополнилась новыми направлениями полетов во Вьетнам, Краснодар, Актау.

За первое полугодие выполнено 130 чартерных рейсов, принесших НАК чистой прибыли 1,7 млн долларов США. Среди них успешно выполненное хадж-программы и перевозка грузов бундесвера и французской армии.

Вместе с тем конкуренция для узбекских авиалиний существует не только на внешнем рынке, но и внутри республики, например, по сравнению с местными авиалиниями наиболее выигрышным остается наземный транспорт. Ведь добраться, например, до Андижана на легковом автомобиле по дороге дешевле, чем лететь самолетом. Но согласно прозвучавшей на конференции информации, понижения тарифов на авиалинии на местных линиях до цен наземной инфраструктуры не предвидится. Остается утешать себя тем, что такое положение на местных направлениях во всем мире. Все познается в сравнении. К примеру, из Франкфурта до Берлина время полета составляет всего 35 минут, а стоимость билета - 400 евро.

А. Джамилева.



«САДО» СЕКРЕТОВ НЕ ТАИТ

Акционерное общество «Садо» Шахрисабзского района, принимая активное участие на республиканских выставках и торговых ярмарках, добивается увеличения числа покупателей продукции.

В ассортименте изделий акционеров «Садо» - разнообразные комплекты детской одежды, спортивная форма, изготовленные из высококачественной трикотажной ткани. Они пользуются большим спросом не только в нашей стране, но и за рубежом. Менеджеры акционерного общества, установив деловые связи с американской фирмой «Таеианс», отправили в торговый дом Лос-Анжелеса трикотажных изделий на 112 тысяч долларов.

Акционеры работают над выполнением договора, заключенного с южнокорейской фирмой «Тайчин», согласно которому намечено обеспечить поставку продукции на 500 тысяч долларов.

В прошедшем году акционеры выпустили товаров на 300 миллионов сумов, а в первом квартале этого года - на 127,7 миллиона сумов. Рост производства обеспечен на 140 процентов.

«Садо» секретов успеха не таит, достигая его за счет выпуска высококачественных изделий. В акционерном обществе работает специальная комиссия, которая осуществляет контроль за пошивом, каждая технологическая операция выполняется под строгим оком специалистов. Разработана конкретная программа, которая обеспечивает пошив изделий на уровне требований Госстандарта и мирового рынка.

ПРИВЕЗЛИ С СОБОЙ ОПЫТ

Группа руководителей и ведущих специалистов организаций рыночной инфраструктуры совершила деловую поездку во Францию и Бельгию по программе проекта AID EVROPE «Развитие возможностей трудоустройства в Республике Узбекистан».

На днях они возвратились в Кашкарары. Один из членов делегации, председатель областной Палаты товаропроизводителей и предпринимателей Баходир Астанов, поделившись впечатлениями, отметил, что наши земляки подробно ознакомились с системой создания новых рабочих мест и способами решения проблем трудоустройства.

Члены делегации изучили структуру и политику социальной защиты безработных во Франции и Бельгии, формы обучения и переквалификации кадров, посетили управления по развитию экономики, действующие при мэриях, которые призваны оказывать содействие созданию новых рабочих мест и решению проблем занятости.

ВЬЕТСЯ ШЕЛКОВАЯ НИТЬ

Стабильно налажено производство в акционерном обществе «Кумуш» города Шахрисабза, которое перерабатывает коконы. В нынешнем году на предприятии предусмотрено выпустить более 200 тонн шелка-сырца, 80 процентов продукции продать по договору американской компании «Тристан-холдинг ЛТС».

Акционеры уверены в том, что эта задача будет выполнена, так как оборудование, приданные агрегаты в производственных цехах основательно отремонтированы, на ремонт и пуск паровой машины марки «ДКВР», четкое действие которой крайне необходимо и важно в процессе производства, израсходовано более 100 миллионов сумов.

Мы должны производить товар высокого качества, отвечающий требованиям мирового рынка, - говорит председатель правления АО «Кумуш» Шавкат Холмуродов, - поэтому семенной материал был завезен из Китая.

Шелководом области распределены 41,4 тысячи коробок семенной гены отличного качества. Соответственно получены хорошие коконы, из которых выработано шелководило.

На предприятии принимаются конкретные меры по повышению материальной заинтересованности людей, они своевременно получают зарплату, премии за качество продукции и выполнение заданий. Организовано двухразовое бесплатное питание. Лечение членов коллектива в санаториях производится за счет АО «Кумуш».

ВЧЕРА БАКАЛАВРЫ, СЕГОДНЯ - МАГИСТРЫ

Каршинский инженерно-экономический институт - одно из крупных высших учебных заведений республики. Здесь учится молодежь не только из Кашкарары, но и соседних Сурхандарьинской, Самаркандской областей, Хорезма и Республики Каракалпакстан.

В институте состоялось торжество, посвященное вручению дипломов выпускникам - магистрам и бакалаврам.

Первые восемь магистров получили дипломы по пяти специальностям, в частности, таким нужным для страны, как инженеры гидромелиорации, земледелия, нефти и газа. Некоторые магистранты намерены продолжить учебу в аспирантуре.

Для 740 бакалавров этот день также стал знаменательным. Они получили образование по семидесяти специальностям. Основная часть бакалавров изъявила желание учиться в магистратуре.

КАРШИ СОБЕРЕТ ГОСТЕЙ

В связи с официальным признанием со стороны международной организации ЮНЕСКО 2700-летия Карши в областном центре состоится научно-практическая конференция на тему «Город Карши: исторические корни узбекского государства».

В ней примут участие ведущие ученые-историки, археологи республики.

Накануне Дня независимости и юбилея города в Карши активизировали свою деятельность национальные культурные центры, действующие в области. Они проводят литературно-художественные, просветительские мероприятия под девизом «Узбекистан - наш общий дом».

Беседовала
Галина Гаушкова.

Мавжуда Раджабова.
Общ. корр. «Правды Востока».

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПО ПУТИ ВЗАИМОВЫГОДНОГО ПАРТНЕРСТВА

В последние годы Узбекистан и Украина активно сотрудничают на взаимовыгодном основе в политической, экономической, научно-технической и гуманитарной сферах. Большую роль в этом играет деятельность учрежденной по инициативе президентов Ислама Каримова и Леонида Кучмы Совместной узбекско-украинской комиссии по многостороннему сотрудничеству. Для участия в очередном заседании комиссии и приехал с официальным визитом в Ташкент украинский премьер Виктор Янукович.

Как отметили посол Украины Анатолий Касьяненко на пресс-конференции для республиканских СМИ, главная черта прошедшего визита Виктора Януковича - это конструктивность. Причем стороны на заседании комиссии уделяли большое внимание нефтегазовой отрасли, вопросам международной кооперации, инвестиционной политики и другим.

Украина занимает пятое место среди веду-

щих торговых партнеров Узбекистана (после России, США, Англии и Германии). Между Узбекистаном и Украиной установлен режим свободной торговли. В 2003 году объем товарооборота между нашими странами составил 280 млн долларов США. В прошлом году украинский экспорт также развивался опережающими темпами и вырос по сравнению с 2002 годом на 12,5 процента. Создан механизм взаиморасчетов. Работают СП как в Украине, так и в Узбекистане. Но как отметили обе стороны, потенциал эффективного торгового-экономического сотрудничества Украины и Узбекистана до конца не исчерпан.

Наша беседа в посольстве Украины в Узбекистане с советником посла по экономическим вопросам Юрием Чугаенко происходила накануне визита в Ташкент премьер-министра Украины Виктора Януковича и продолжалась после его отъезда.

трудности в Киеве, мы договорились с узбекской стороной о снижении железнодорожных тарифов по перевозке хлопка до порта Ильичевск.

Основные задачи для Украины и Узбекистана на данный момент - добиться, чтобы наши торговые-экономические отношения имели долговременный характер, а не ограничивались разовыми, хотя и выгодными торговыми сделками. Нужно искать эффективные пути увеличения объемов торговли.

Что сегодня составляет основу украинского экспорта в Узбекистан?

Основу экспорта Украины прежде всего составляет продукция металлургического производства, машины и технологическое оборудование, товары народного потребления.

Большую роль в активизации двустороннего экономического сотрудничества играет открытие в Узбекистане представительств крупных украинских компаний, что позволяет им более оперативно реагировать на постоянно меняющуюся конъюнктуру узбекского рынка.

Возьмем важную для обеих стран нефтегазовую промышленность. Украина активно участвует в развитии этой отрасли в Узбекистане. Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» стала совладельцем холдинга «Узбекнефтегаз».

Сюда поставляются трубы, буровая техника, компрессоры и другое необходимое оборудование.

Украинские бизнесмены не скрывают своего желания также активно участвовать и в процессе приватизации. Здесь выгода взаимна.

Мы многое можем сегодня предложить на узбекский рынок для аграрного сектора - тракторы, плуги, культиваторы... Украинский трактор харьковского завода, например, мог бы заинтересовать ваших фер-

меров, впрочем, всех земледельцев, качественной и глубокой вспашкой поля.

А наши новые технологии на практике зарекомендовали себя не хуже западных, а стоят вдвое дешевле.

По пути внедрения новых технологий и должны сегодня идти наши совместные предприятия.

Например, в Ташкенте открыто представительство ООО «Научно-технический центр «Геондустрия». Это очень интересное предприятие для вашего региона. Так, в геологоразведке оно применяет основной метод - геополитарного зондирования земли. Электронной «ловушкой» можно вести разведку недр на глубине более 8 километров. Этот способ позволяет быстро и без сложностей обнаружить погрешности в нефтегазовых трубах, залегающих на большой глубине. Можно применять зондирование и в гражданском строительстве - например, для обнаружения трещин в фундаменте зданий...

Большую роль в развитии торгового-экономического сотрудничества между нашими странами играют совместные предприятия... Между Узбекистаном и Украиной установлен режим свободной торговли. Положительную роль сыграла конвертация национальной валюты. Все это дало возможность широкому притоку капитала из других государств. В вашей стране на сегодня действуют 40 СП с украинским капиталом. В Украине работают 22 совместных предприятия с привлечением узбекских инвестиций. Конечно, это пока очень мало. Взять пищевую и текстильную

промышленности, они - целина для наших СП.

Многие совместные предприятия работают сегодня на качественно новой основе. Они выполняют не торговые-посреднические операции, а производственные, и самостоятельны в своей экономической деятельности. Таким предприятием, внесшим весомый вклад в двусторонний торговый оборот между нашими странами, стала компания «Сож инвест», которая отгрузила в Украину в прошлом году катодной меди на 20 млн долларов США. Эта компания на узбекском рынке эффективно работает с Алмалыкским горно-металлургическим комбинатом, создав СП «Алма-мет».

Хорошо зарекомендовало себя и СП «Азия-металл», поставляющее на узбекский рынок украинскую продукцию металлургического производства. В декабре прошлого года в Ташкенте зарегистрировано СП «УкромелУз», которое занимается производством дефицитной для страны йодированной воды.

Юрий Алексеевич, что нужно, по вашему мнению, еще сделать для повышения экономического сотрудничества наших стран? Прежде всего - преодолеть психологическую инертность и боязнь. Надо больше встречаться и обмениваться опытом на торговых ярмарках, целевых выставках. Тщательнее изучать рынок друг друга. Совместно производить и торговать. Новые СП - это ведь новые рабочие места, хорошая зарплата.

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БИРЖЕВОЙ ЦЕНТР - ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

При объективно существующих сегодня тенденциях стремления мировой экономики к глобализации в целом и биржевого движения, в частности, тем не менее практически в каждой стране продолжают существовать национальные фондовые, товарные и иные биржи. Они позволяют оптимизировать движение капитала внутри национальных экономик, а местным товаропроизводителям - эффективно реализовывать свою продукцию и приобретать необходимое сырье по справедливым, рыночно сложившимся ценам. Поэтому совершенно очевидно, что национальные биржи будут не только продолжать свое существование, но и активно прогрессировать в своем развитии. Ярким примером этому может служить развитие биржевого движения в странах с динамично развивающимися экономиками, в том числе и в Узбекистане.

Развитие биржевого движения в Узбекистане шло не просто, но поступательно. В июле 1992 года был принят Закон "О биржах и биржевой деятельности", который определил основные положения о бирже, биржевом товаре и биржевой деятельности, был установлен минимальный размер уставного фонда биржи. Этот закон, а также указы Президента Республики Узбекистан и постановления Кабинета Министров создали законодательную базу для развития биржевого дела в республике.

Как и во многих странах с переходной экономикой, в Узбекистане биржевое движение началось с большого количества бирж, созданных различными министерствами, ведомствами и частными структурами. В дальнейшем конкурентная борьба и меры по государственному регулированию биржевой торговли оптимизировали их количество, что положительно сказалось на развитии всего биржевого движения в республике.

Новым импульсом в эволюции биржевой деятельности в республике явилось принятие Указа Президента Республики Узбекистан от 21 января 1994 года "О мерах по дальнейшему углублению экономических реформ, обеспечению защиты частной собственности и развитию предпринимательства". За счет преобразования Узбекской универсальной товарно-фондовой биржи "Тошкент", перенесения республиканского биржевого движения, 8 апреля 1994 года были созданы Республиканская товарно-сырьевая биржа (УЗРТСБ) и Республиканская фондовая биржа "Тошкент" (РФБ) с соответствующей передачей им функций и прав.

Для эффективного функционирования бирж на уровне международных стандартов и правил в кратчайшие сроки была создана соответствующая инфраструктура и государственные, регулирующие биржевую деятельность, институты.

Биржевой деятельности в стране отводится важная роль в стабилизации отношений субъектов рынка через организацию открытых и гласных торгов. По мере развития этих взаимоотношений проводится работа по законодательному регулированию биржевой деятельности, вывода ее на новые уровни развития.

В настоящее время в республике на основании постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан от 4 февраля 2004 года № 66 "О лицензировании биржевой деятельности" государственные лицензии на право осуществления биржевой деятельности имеют семь бирж. Самой молодой, но очень перспективной является Универсальный биржевой центр (УБЦ) при Ассоциации банков Узбекистана.

Успех проекта по созданию и функционированию УБЦ, как показала практика, связан с высоким спросом на его услуги и кроется в давно назревших к этому предпосылках.

Как известно, поступательный рост макроэкономических показателей любой страны прямо пропорционально зависит от множества факторов, основными из которых являются развитая законодательная база, либеральная налоговая политика и доступность субъектов хозяйствования к финансовым ресурсам. Понятно, что и Узбекистан в этом смысле не является исключением.

Что касается обеспечения финансирования, то традиционным для отечественного бизнес-сообщества вариантом привлечения финансирования своих корпоративных проектов в настоящее время остается банковское кредитование.

Именно кредиты коммерческих банков страны сегодня являются основными источниками финансирования реального сектора экономики.

Рост активов банковской системы и объемов активных операций, в первую очередь кредитных, происходит осознанно и является вполне адекватным спросу на кредитные ресурсы со стороны субъектов хозяйствования. Совокупный кредитный банковский портфель показывает положительную динамику роста. По данным МРК "Ахбор рейтинг", совокупный кредитный портфель коммерческих банков республики в период с 2000 по 2003 годы вырос в 4,3 раза, то есть с 540 млрд сумов на 1 января 2000 года до 2,85 трлн. сумов на 1 января текущего года.

При росте кредитного портфеля и объемов операций, кроме обеспечения рентабельности и эффективного использования активов, особенно привлеченных, для банков на первый план естественно выходит вопрос минимизации кредитных рисков.

Как известно, банковские кредиты выдаются заемщику при соблюдении обязательных принципов - возвратности, платности, целевого использования и обеспечения. Именно комплексное использование этих принципов позволяет банкам минимизировать кредитные риски, причем последний принцип является базовым, применение которого более других страхует банк от возможных убытков в связи с вероятным дефолтом заемщика.

Формы обеспечения кредита могут быть самыми различными. Это поручительство третьих лиц, страховых полисов, депозиты, ценные бумаги, залог товаров и движимого и недвижимого имущества. Хотя банки и стремятся по возможности диверсифицировать залог, величина традиционно основным видом обеспечения кредита является все же залог основных средств, находящихся на балансе заемщика.

Не ставя под сомнение квалификацию кредитных работников банков, тем не менее в практике почти

каждого из них были случаи невозврата кредита заемщиками. Причины эти могут быть как объективными, так и субъективными. Существуют методики, позволяющие, можно добиться минимизации рисков, но дать стопроцентную гарантию, если речь идет о корпоративном кредите, выполнения договорных обязательств клиентом, пожалуй, невозможно.

Данное обстоятельство присуще любой, даже самой развитой экономике. Лучшие банковские специалисты и аналитики постоянно работают над изобретением новых механизмов минимизации кредитных рисков. В частности, используя мировой опыт в этом вопросе, в Узбекистане 23 апреля текущего года принято постановление Кабинета Министров "О мерах по формированию системы учета информации о кредитных историях заемщиков". На основании этого документа создана двухуровневая система по сбору, анализу, хранению и обмену информацией о кредитных операциях коммерческих банков. Совершенно очевидно, что данный механизм существенно повлияет на снижение вероятности невозвращения кредитов заемщиками, но жизнь есть жизнь, и в ней всегда могут случиться непредвиденные обстоятельства.

В течение всего десятилетнего периода становления и развития национальной банковской системы республики каждый банк самостоятельно решал вопросы проблемных кредитов. В случае бесперспективности их реструктуризации банки обращались к взысканию на заложенное имущество должника и пытались самостоятельно его реализовать на открытом рынке. Кому-то это удавалось лучше, кому-то хуже. В любом случае для банков реализация объектов движимого и недвижимого имущества, в силу непрофильности этой деятельности, являлась в известной степени слабоэффективной.

Кроме того, деятельность банков в вопросе реализации залогового имущества должников осложнялась еще и тем, что до сих пор не разработан прямой механизм его реализации.

В частности, Указом Президента Республики Узбекистан "О мерах по ограничению роста денежной массы и повышению ответственности за соблюдение финансовой дисциплины" определено, что при несвоевременном исполнении хозяйствующим субъектом своих обязательств по кредиту заложенное имущество независимо от согласия заемщика переходит в собственность банка с правом последующей реализации. Порядок обращения взыскания на ликвидное имущество заемщиков при несвоевременном погашении задолженности по кредитам банков регламентируется и соответствующим постановлением Кабинета Министров республики от 4 декабря 2002 года № 422.

На практике при получении кредита заложенное под его обеспечение имущество заемщика юридически остается на балансе последнего. И хотя между сторонами подписывается соглашение о том, что в случае невозврата кредита это имущество автоматически переходит в собственность банка, тем не менее банку, чтобы реализовать заложенное имущество, необходимо оформить юридические права на него. Для этого представитель банка вместе с заемщиком должны идти в нотариальную контору для оформления дополнительного соглашения последнего на отчуждение заложенного имущества в пользу банка. Только после этого банк может взять отчуждаемое имущество на свой баланс и выставить на торги.

Одним словом, отсутствие прямого механизма возврата банками своих активов, отвлеченных в проблемный кредит через реализацию имущества должника, выливалось в довольно длительную эпопею, что порой занимало много времени и существенно снижало уровень рентабельности общих кредитных операций банков.

Стремясь оптимизировать деятельность банков в этом направлении, Ассоциация банков Узбекистана предложила банкомскому сообществу проект по созданию Универсального биржевого центра (УБЦ АБУ), через электронную торговую систему которого все заинтересованные банки могли бы реализовать залоговое имущество, на которое обращено взыскание. При этом все вопросы, связанные с оформлением прав собственности банков на заложенное имущество и поиск потенциальных клиентов на его приобретение, берут на себя брокеры, аккредитованные на УБЦ.

Универсальный биржевой центр начал свою деятельность с августа 2003 года, заключив к настоящему времени практически со всеми отечественными коммерческими банками договоры - соглашения для оказания им помощи в реализации объектов недвижимости и товарно-материальных ценностей, взысканных по невозвращенным кредитам.

Меньше чем за год своей деятельности на рынке УБЦ на практике доказал свою состоятельность. В среднем за одиннадцать месяцев активной деятельности центра коэффициент реализуемости объемов выставленных на торги объектов превышает 50%, что является очень высоким показателем биржевой деятельности в республике, уступающим, пожалуй, разве что коэффициенту реализуемости высоколиквидных товарно-сырьевых ресурсов.

Деятельность УБЦ высоко оценили банки, которые были приятно удивлены столь эффективной работой центра. В дирекции УБЦ хранится папка с положительными отзывами руководства целого ряда отечественных банков, в которых они выражают признательность специалистам центра за высокопрофессиональную работу.

В частности, Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан отмечает: "Квалификационность сотрудников созданного Универсального биржевого центра обеспечивает оперативную реализацию заложенного имущества по невозвращенным кредитам банка, способствуя тем самым быстрому восстановлению доходоприносящих активов банка. Работу центра при Ассоциации банков Узбекистана считают необходимой и важной".

"Замин банк": "Из-за отсутствия необходимых навыков у наших сотрудников по реализации недвижимости банк регулярно испытывал некоторые затрудне-

ния. Благодаря созданному при Ассоциации банков Узбекистана биржевому центру банк значительно ускорил процесс восстановления доходоприносящих активов".

"Турон банк": "Благодаря предприимчивости и квалифицированности сотрудников Универсального биржевого центра банк реализовал ряд объектов недвижимости на сумму 37,5 млн сумов, перешедшей на наш баланс в результате взыскания заложенного имущества должников по кредитам. Считаем деятельность центра необходимой и эффективной".

Тексты остальных писем - отзывы банков о работе УБЦ примерно одинаковы, разнятся лишь цифры. В качестве самых ярких примеров реализации объектов заложенного имущества можно отметить, например, реализованные в октябре прошлого года здание и имущество ООО "Металлопласт", выставленные ташкентским городским отделением Национального банка внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан, на сумму 75 млн сумов.

В ноябре 2003 года реализовали здание и имущество Управления производственно-технологической комплектации ташкентского ДСК №2 на общую сумму 286 млн сумов, а также здания и сооружения, принадлежавшие КПД -2, на сумму 515 млн сумов. Всего за одиннадцать месяцев с начала деятельности через Универсальный биржевой центр было выставлено 1983 объекта на сумму 29,2 млрд сумов, из которых реализовано 1327 объектов на общую сумму 6,14 млрд сумов. Необходимо подчеркнуть, что количественный коэффициент реализуемости объектов через УБЦ за этот период составил 67%.

Торги объектами и имуществом через Универсальный биржевой центр осуществляются с использованием Единой электронной системы биржевых торгов, ежедневно, кроме понедельника. Использование Единой системы электронных торгов имеет ряд преимуществ перед иными формами биржевой торговли. Торги с ее использованием проходят в режиме реального времени и обеспечивают всем участникам торгов равные и одновременные условия доступа к торгуемым объектам. Кроме того, система позволяет брокерам одновременно участвовать в торгах, проходящих на торговых площадках всех восьми филиалов биржи. Причем все 127 брокеров, аккредитованных на УБЦ, имеют возможность входить в систему прямо со своего рабочего места, которое может быть значительно удалено от места реальных событий, например, из офиса банка, подключившись к ней через Интернет. Сегодня это обычная мировая практика, успешно перенесенная и эффективно работающая в Узбекистане. Использование ЕЭСТ создает оптимальные условия для эффективной биржевой торговли, значительно расширяет клиентскую базу и таким образом способствует формированию справедливых рыночных цен на торгуемые через УБЦ объекты. Кроме того, торги на УБЦ проходят в режиме открытых аукционов.

Для расширения своего присутствия на рынке республики, большей эффективности кредитной деятельности банков и субъектов малого и среднего бизнеса в апреле текущего года по решению исполнительного дирекции ассоциации на УБЦ был создан товарно-сырьевой отдел по реализации одноименных ресурсов. Основной задачей отдела является оказание помощи банкам при реализации заложенных под кредит товарно-сырьевых ресурсов.

Успех любого предприятия в первую очередь зависит от профессионализма его персонала, а успех биржевых торгов еще и от квалификации брокерского корпуса. Сегодня в торгах на УБЦ, как уже отмечалось выше, принимают участие 127 высококвалифицированных и соответствующим образом аттестованных брокеров.

Универсальный биржевой центр совместно с Ассоциацией банков Узбекистана и рядом коммерческих банков на регулярной основе осуществляют мероприятия по обучению и повышению квалификации сотрудников центра, брокеров и работников банков. В частности, с 25 марта по 9 апреля текущего года для 23 сотрудников банков были организованы бесплатные курсы по 94-часовой программе "Операции с недвижимостью", где теоретический курс лекций был прочитан специалистами Национального центра подготовки специалистов рынка ценных бумаг Государственного экономического университета. Практические занятия по обработке навыков работы на базе Единой электронной системы биржевых торгов были проведены в ООО "Универсальный биржевой центр" Ассоциации банков Узбекистана. По окончании учебы слушатели курсов получили сертификаты профессиональных участников биржевого рынка с предоставлением бесплатных брокерских мест на УБЦ.

Подобные курсы решено сделать постоянными, причем брокерские места для успешно прошедших обучение банковских специалистов планируется предоставлять бесплатно, впрочем, сегодня стоимость брокерских мест на бирже, предоставляемых небанковскими структурами, является по большому счету также чисто символической.

Универсальный биржевой центр при Ассоциации банков Узбекистана будет постоянно искать новые возможности для оказания вышеуказанных услуг для банков.

Р. Исмаилов,
Директор ООО «Универсальный биржевой центр Ассоциации банков Узбекистана».

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЖИЗНЬ

ПРОФЕССОР М.СПЕЧЛЕР: «СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ НЕ ИЗМЕНИЛИ ПОЗИТИВНОГО ОТНОШЕНИЯ К УЗБЕКИСТАНУ»

Наша справка: Мартин Спецлер - профессор экономики Университета Индиана (США), ведущий эксперт Института Восточной Европы и России, известный специалист по Центральной Азии. Он неоднократно посещал Узбекистан, другие страны СНГ. Имеет ряд научных публикаций по экономике стран Восточной Европы и СНГ.

В американском издании Jamestown Review опубликована статья профессора Спецлера о современном Узбекистане. Вот некоторые ее моменты...

«В 1993 году страна приняла стабилизационный план МВФ, и на сегодня инфляция заметно снизилась до минимума. Малый бизнес в мелкой торговле процветает. Внешняя торговля переориентирована на мировые рынки. Как заметил австралиец Ричард Памфлет: Узбекистан - это «медленный реформатор, но относительно хороший исполнитель».

Узбекистан - страна, которая борется за право быть полноправным и уважаемым членом международного сообщества. Он культивирует стабильные отношения со всеми членами ООН».

Профессор Спецлер недавно побывал в Узбекистане, предавая интервью с ним.

Как вы оцениваете инициативу Узбекистана о создании свободной торговой зоны на пространстве стран Центральной Азии?

Инициатива Узбекистана о создании свободной торговой зоны потребует большего внимания, особенно предложение о снятии ограничений на границах и нетарифных барьеров с целью развития торговли. Это может принести выгоду не только Узбекистану, но и всему региону.

Во время последнего саммита глав государств ОАЭС в Астане Президент Узбекистана И.А.Каримов предложил постепенное образование общего рынка в регионе. Как может общий рынок способствовать возрастанию потока инвестиций в регион?

Акцент Президента Узбекистана на региональное сотрудничество надо только приветствовать. Конвертируемость суммы создаст условия для выгодной торговли с Казахстаном и Россией и в меньшей степени

с другими соседями. Вместе с тем Китай также нуждается в узбекском газе. Эти возможности могут заметно улучшить узбекскую экономику в последующие годы.

Россия согласилась на полное членство в ОАЭС, кроме того, подписала договор о стратегическом партнерстве с Узбекистаном. Насколько эффективны эти усилия в экономической и военной сферах?

Способность России стабилизировать регион, а также ее инвестиционные возможности должны быть проверены в будущем. Это дело только России и Узбекистана. Партнерство может только помочь обеим странам, которые являются нашими друзьями. Сотрудничество России и ОДКБ с НАТО в поддержании мира - позитивное развитие, которое признает общий интерес в подавлении терроризма в целом в Евразии. В этом вопросе Президент Ислам Каримов проводит мудрую внешнюю политику, которая признает и интересы всех крупных держав в регионе.

Какова ваша точка зрения насчет соглашения об инвестиционном российском компанией «Лукойл» 1 млрд долларов на разработку газовых месторождений в Узбекистане и планах Газпрома также осуществить крупные вложения в узбекскую экономику? Кажется, Россия готова вложить в энергетику Узбекистана сумму, намного превышающую всю американскую экономическую помощь ему с 1992 года?

Инвестиции российских компаний в Узбекистане являются естественным и позитивным процессом, хотя, по моему, они не дадут быстрой отдачи. Газ сложно транспортировать на дальние расстояния, так что Россия и, возможно, Китай являются естественными потребителями. Американские инвестиции можно привлечь через расширение прозрачности законодательства, от-

крытости границ и дальнейшее продвижение к рыночной экономике.

Что вы можете сказать о роли Узбекистана в функционировании Шанхайской организации сотрудничества (ШОС)?

Сотрудничество Узбекистана в рамках ШОС является позитивным, но я расцениваю эту организацию как форум для дискуссий между лидерами стран-членов ШОС. Чем больше дискуссий, тем больше понимания.

Некоторые обозреватели считают, что Узбекистан повернулся к России и Китаю в результате разочарования узбекско-американскими отношениями в последнее время...

США существенно не изменили позитивного отношения к Узбекистану, но их внимание к Ираку может искажать эту картину. Военное присутствие в Узбекистане является временным и, вероятно, оно уменьшится с умиротворением в Афганистане. Тем не менее озабоченность в отношении экономического, научного и политического прогресса страны Узбекистана является перманентной. Мы приветствуем ваших студентов в наших университетах и надеемся на увеличение количества обменов.

Те из нас, кто работает в Узбекистане, пытаются создавать более сбалансированную и объективную картину страны. Узбекистану необходимо развивать эффективную программу общественных связей с зарубежными странами. Вместе с тем хочу отметить, что туризм и спорт в вашей стране постепенно расширяются, и это помогает передавать миру сообщение: Узбекистан - дружественная страна с богатым потенциалом, с толерантностью ко всем мировым религиям, нашедшим последователей на узбекской земле. Это страна, которая сохранила европейские ценности равенства для женщин, светскости, как и условия социального обеспечения для всех.

Мавлян Юлдашев.

СОТРУДНИЧЕСТВО РАСШИРЯЕТСЯ

Договор о стратегическом сотрудничестве, подписанный Президентом Узбекистана И.А.Каримовым и Президентом России В.В.Путиным, дали новый импульс расширению и углублению узбекско-российских отношений.

В развитие этих договоренностей в Москве побывала делегация Узбекистана во главе с министром юстиции республики А.Палван-заде. В ходе визита состоялись переговоры с министром юстиции России Ю.Чайкой. Было подписано межведомственное соглашение о сотрудничестве двух министерств, которые позволяют наполнить подписанный

президентами двух стран документ реально работающими положениями.

По словам Ю.Чайки, российская сторона проявила интерес к вновь сформированному в Министерстве юстиции Узбекистана подразделению - управлениям по защите иностранных инвестиций и защиты прав человека. При этом глава российского ве-

домства, основываясь на практике узбекских коллег, не исключил возможности создания аналогичных структур в России.

Узбекская делегация встретилась также с Председателем Верховного суда РФ В.Лебедевым и его первым заместителем В.Радченко. Стороны обменялись мнениями по всему спектру сотрудничества, в том числе борьбы с терроризмом.

М.Захидов,
ИА «Жахон».
Москва.

ПУТЕШЕСТВИЕ - НАГРАДА ЗА ОТЛИЧНУЮ УЧЕБУ

ТАШКЕНТ. (Кор. У.А.Иванова). 70 старшеклассников из всех областей Узбекистана стали пассажирами самолета, вылетевшего в минувшее воскресенье из Ташкента в Москву. Большую часть из них ждет двухдневное путешествие по «Золотому кольцу» России, а остальные смогут в это же время познакомиться с достопримечательностями Москвы и Санкт-Петербурга.

Увлекательная поездка в дни летних каникул - награда победителям республиканских конкурсов «Знаешь ли ты Россию?» и «Мир русского слова», проведенных посольством Российской Федерации в нашей стране. Разарубежцентром и Русским культурным центром в сотрудничестве с узбекскими образовательными структурами. В группу юных путешественников вошли также победители олимпиады среди школьников и отличники учебы. Финансирование поездки полностью взяла на себя российская сторона.

С начала июля это уже третья группа школьников из Узбекистана, выехавшая на отдых в Россию. Две предыдущие отправки в подмосковные оздоровительные лагеря. В первую вошли 16 стар-

шеклассников из школ с узбекским языком обучения. В международном лагере «Московия» они смогут совместить активный отдых с учебой по таким предметам, как русский язык и литература. А вторая группа из шестидесяти 11-13-летних мальчиков и девочек проведет часть летних каникул в международном лагере «Огонек». Надо отметить, что в ее состав были включены и воспитанники домов милосердия. Юные посланцы Узбекистана увезли с собой много красочных брошюр, книг и сувениров. Это даст им возможность познакомиться своих сверстников из других государств с историей, культурой своей Родины, сегодняшним днем Узбекистана.

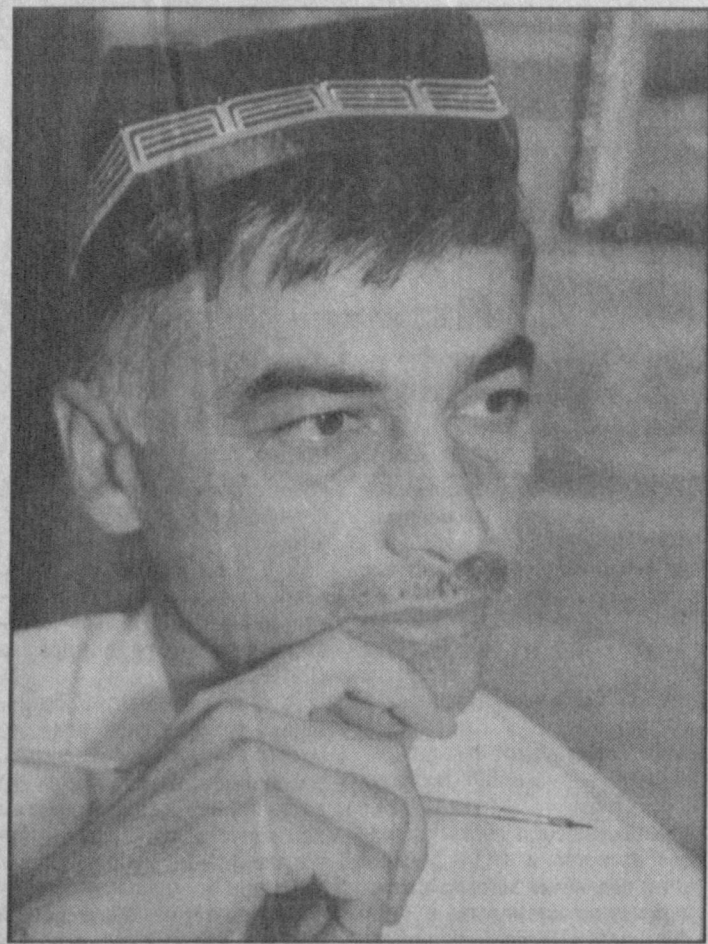
Летний отдых для детей организован при поддержке

правительства России совместно с Комитетом женщин Узбекистана и фондами «Согласно авлод учун» и «Сен елгиз эмасан» в рамках расширения сотрудничества между нашими странами. Стимулом для дальнейшего развития взаимовыгодных связей Узбекистана и России стали постоянные встречи глав двух государств. Новые их перспективы открыл подписанный в июне нынешнего года в Ташкенте Договор о стратегическом партнерстве, в котором учтена также необходимость углубления сотрудничества в социально-гуманитарной сфере. Еще одним конкретным примером его реализации станет отправка в начале августа 80 преподавателей из школ, колледжей, лицеев и вузов на повышение квалификации в Омск.

В дальнейшем планируется расширение подобного сотрудничества в области организации летнего отдыха детей и повышения квалификации педагогических кадров на основе обмена.



НАРОДНЫЙ БАНК
банк вашей семьи!



В научно-производственном центре «Мусафир» трудятся замечательные люди, золотые руки которых способствуют дальнейшему развитию прикладного искусства. Особое внимание уделяется дальнейшему развитию гончарного дела, художественного ткацкого дела, вышиванию, изготовлению изделий из меди, создаются национальные музыкальные инструменты...

В центре трудятся прекрасные мастера, которые наносят рисунки на дерево, украшают фасады зданий.

Особое место в работе центра занимают ювелирное дело, вышивка сюжета, тобеек.

НА СНИМКЕ: опытный мастер Шоолан Шомансуров.

Фото Р.Джуманиязова (УзА).

НЕБЕСНЫЕ КРАСКИ В РУКАХ ГОНЧАРА

Экспозиции многих исторических музеев разных стран украшают керамические изделия древних мастеров Шахрисабза

Расцветшие оттенками огненно-красного, с искусным орнаментом, передающим разнообразие растительного и животного мира края, - эти удивительные творения гончаров имеют свои неповторимые отличия, которые позволяют сразу определить место их производства. К сожалению, в конце XX века мастерство здешних керамистов практически угасло. Последним усто был Ахат Музаффаров, бережно сохранявший традиции народного творчества, которые передавались из поколения в поколение. Сын Ахата-ака Зайнутдин выбрал профессию инженера. Но, даже работая по специальности, не забывая советов отца и лелеял мечту о возрождении его школы.

Воплотить ее в реальность Зайнутдин смог благодаря проекту ЮНЕСКО «Голубая керамика Узбекистана», осуществляемому совместно с нашими специалистами. Теперь у него есть своя мастерская, трое юных учеников, которые вместе с учителем по крупицам восстанавливают секреты старых гончаров.

Шахрисабзской школы, их древние орнаменты. Зачастую к Музаффарову и туристы. Они не только с интересом наблюдают за рождением новых произведений народного искусства, но и знакомятся с экспонатами небольшого музея, вылепленные руками его предков.

Традиционные ремесла Узбекистана славятся по всему миру - это изготовление тканей, изделий из дерева, вышивка, работа по металлу, гончарное дело. В частности, керамика известна своими уникальными техниками ангоба, росписи, глазури. Не тускнеет веками небесно-голубая глазурь куполов наших древних мавзолеев, медресе и мечетей. Удивительны по сочетанию цветов, красоте орнамента, неистощимости фантазии и декоративные ляганы, чаши, кушины узбекских умельцев и керамическая посуда, созданная ими для бытовых целей.

Как считают ученые, пожалуй, ничто в материальной культуре былых эпох не выражает с такой наглядностью, с одной стороны, стойкости традиций, а

с другой - изменение эстетических вкусов народа, как керамика. Археологи при раскопках древних городищ и поселений Узбекистана в изобилии находят отмеченные высоким качеством исполнения изделия, изготовленные еще задолго до нашей эры, - тонкостенные, легкие, прочные. Их отличают простота и ясность форм, благородство фактуры и цвета, особая «керамичность», которая как будто передает движение рук гончара и вращение гончарного круга.

Поиск и запись древних секретов, инвентаризация и сохранение для будущих поколений исчезающих традиционных знаний и техники мастеров - такова главная цель проекта «Голубая керамика Узбекистана», начатого два года назад. Гончарам трудно конкурировать с фабричным производством. Они нуждаются в помощи для адаптации к современным условиям рынка, такой поддержке, которая позволила бы выявить преимущества традиционных методов изготовления керамических изделий,

возродить их исконный дизайн и улучшить качество.

К реализации проекта были привлечены историки, знатоки народного творчества и, конечно, сами мастера. Известные тахтешские керамисты отец и сын Рахимовы вместе с австралийским ученым Гасом Питерс-риджем провели масштабное исследование по всем существующим ныне в Узбекистане школам традиционной керамики. Итогом их встреч и бесед с мастерами из разных областей республики стал уникальный материал, где воедино собраны секреты и особенности техники, использующиеся в той или иной местности при изготовлении керамических изделий.

Кроме того, проведено анкетирование, которое выявило конкретные потребности мастеров, возникающие в процессе развития их школ, - необходимость строительства или реставрации мастерских, печей для обжига, обеспечения сырьем, красками. Все это дало возможность сделать проект целевым, адресным.

Так, в селении Гурумсарай в Ферганской долине была восстановлена мастерская, набрали ученики в школу известного керамиста Гафурджана Машарипова. Построена мастерская и для шахрисабзского усто Абдуллы Файзиева - одного из старейших в республике специалистов по производству керамических изделий «каши». Их используют при реставрации архитектурных памятников.

«Визитной карточкой» Самарканда можно назвать изделия, выполненные в отрестав-

рированной в рамках проекта мастерской, которая носит имя выдающегося усто Умара Джуракулова. Выделены средства на приобретение сырья, красок и талантливому керамисту Хайдару Батурову, возрождающему здесь же искусство Афросиаба.

Специалисты проекта уделяют внимание развитию школ традиционной керамики и в других областях страны. Оказана поддержка сыновьям Раимберды Матчанова, которые, используя переданные отцом секреты, создают сегодня из глины подлинные шедевры. В родном селении Малиур в Хорезмской области они продолжают работу в его мастерской, при доме открыли постоянную выставку его произведений.

Возрождаются школы керамистов в Андижане, Риштане и Денау, в Бухаре, Гиждуване и Ургуте. При этом в восстановленных мастерских, как правило, трудятся теперь не только сами усто, но и их ученики, которым они передают свои знания, навыки, свойственные только им технологические приемы.

О многих самых известных школах керамистов Узбекистана рассказывают пять документальных картин, снятых в рамках проекта на студии «Узтелефильм». Собирается материал для книги о творчестве тахтешского мастера Мухитдина Рахимовича и его последователей. Намечается выпуск иллюстрированных изданий и о других школах гончарного дела.

Анна Иванова.
Корр. УзА.

В ТАШКЕНТ ПРИЕХАЛИ СЛОНЫ

На арене Узбекского государственного цирка начал выступления цирковой коллекция из России. В его составе - заслуженные артисты России дрессировщик Юрий Дуров, иллюзионист Юрий Кукуев и Татьяна Кок, обладатель «Серебряного клоуна» в Монте-Карло клоун Хари.

Как отметил на встрече с журналистами Ю. Дуров, в этом году династия Дуровых исполняется 140 лет, и особенно приятно, что в настоящее время он гастролирует в Ташкенте, в городе своего детства, на родине матери - народной артистки Узбекистана Лолы Ходжаевой. В последний раз в Узбекистане он был 30 лет назад.

Ю. Дуров, потомственный дрессировщик, как и его отец Юрий Дуров - старший, работал с большим количеством животных - жирафами, кенгуру, морскими львами, шимпанзе, гепардами, зебрами, а в последние годы его питомцами стали две слоники - Сузи и Рэми.

Слоны считаются достаточно молодыми, им обоем по 30 лет, - отметил Ю. Дуров. - Мне повезло, это хорошие и талантливые животные. Они привезены из Голландии и Германии, где специально в неволе выращивают индийские слоны. Слона нельзя взять в цирк, если он не воспитан в третьем поколении в неволе.

Клоун Хари, персонаж Игоря Яшиноу, в Ташкенте оказался второй раз, в узбекском цирке он работал с 1983 по 1986 год.

В программу включены также выступления эквилибристов, гимнастов, канатоходцев, обладателей серебряного кубка на международном конкурсе в Китае.

Пробывание российских артистов в Ташкенте продолжится до сентября, однако, по словам гостей, если публика их встретит хорошо, гастроль в Ташкенте могут продлить.

Н. Девисупова.
НИА «Туркистон-пресс».

ПРИРОДНЫЙ ГАЗ ПРИШЕЛ В КИШЛАКИ

НУКУС. (Корр. УзА А. Артыкбаев). С начала эксплуатации современного газораспределительного узла в Берунийском районе позволила зажечь «голубой огонь» в 500 домах на территории схода граждан аула «Кизилкалы» и аула «Шарк юлдузи» в соседнем Эллахкашском районе.

На состоявшемся в ауле «Кизилкалы» мероприятии, посвященном этому событию, Председатель Жомарты Кенеса Р. Ерниязов, генеральный директор акционерной компании «Узтрансгаз» И. Вагапов и другие отметили, что в стране уделяется особое внимание повышению уровня жизни населения.

Это сооружение, которое ежедневно поставляет 1,5 миллиона кубометров газа, оснащено современным комплексным оборудованием «Ташкент-2», которое очищает газ, поднимает его объем и регулирует давление.

Утерянное свидетельство о базовом образовании У № 0404525, выданное школой № 246 г. Ташкента в 2003 году на имя Ким Юлины Радионой, считать НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ.

Утерянную круглую печать ЧП «SIANO», зарегистрированного в Хамзинском районе г. Ташкента, считать НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ.

Узгидромет.



Раздел веет мастер спорта Улугбек Эльбеков

ДЕБЮТ СОСТОЯЛСЯ В 1517 ГОДУ

В истории шахмат сохранилось мало сведений о турнире в Мадриде, прошедшем в 1517 году. Во дворе испанского короля Филиппа II состязались испанцы Лопес и Серон, итальянцы Борно и Леонардо. Победителем был признан Леонардо. Это соревнование лишь условно можно назвать турниром. Первоначально международные встречи проводились исключительно в виде международных матчей.

В 1821 году в Париже состоялся матч-турнир с участием французского Дешапеля и Лабурдона и англичанина Кохрена. Победил Лабурдон.

Прошло еще тридцать лет, прежде чем были подготовлены условия для организации первого международного турнира. Он состоялся в Лондоне в 1851 году по инициативе неофициального чемпиона мира Говарда Стаунтона. В турнире участвовали шестна-

цать шахматистов. Время на обдумывание хода не ограничивалось, ничьи не засчитывались, играли по системе с выбыванием.

В первом туре участники образовали восемь пар и проводили между собой матчи на большинство побед из трех партий. Во втором - победители играли между собой семь партий до четырех побед.

После упорной борьбы первый приз завоевал молодой немецкий шахматист Адольф Андерсен.

Второй международный турнир в Лондоне проводился в 1862 году. Четырнадцать участников играли по круговой системе с ограничением времени на обдумывание ходов (пять минут на ход), ничьи переигрывались. Убедительную победу вновь одержал А. Андерсен, набравший двенадцать очков из тринадцати.

Международные турниры стали проводиться регулярно. Следует отметить, что лондонские матчи стали традиционными и проводились до середины 90-х XIX века.

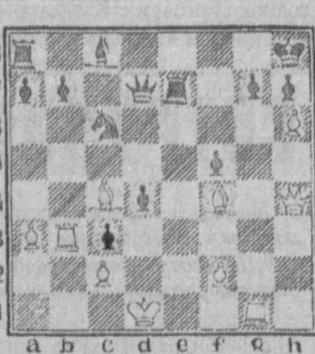
Турниры переместились в другие города Европы: Вены (1873 г.), Лейпциг (1877 г.), Париж (1878 г.). Заметный след в истории шахмат оставили турниры с участием чемпионов мира в 20-30-е годы XX века.

Большой популярностью пользуются Гастинские турниры в Великобритании - «рождественские конгрессы», которые проводятся с 1920 года.

С 1946 года проводятся крупные международные турниры в Гронингене (Голландия), матч-турнир на первенство мира в Гааге и Москве. Международные и претендентские турниры на первенство мира проводились с 1948 года. В последнее время популярность завоевали так называемые «опен»-турниры. Они проходят по «швейцарской системе» с участием до пятисот шахматистов. А в «элитных» турнирах участвуют 12-14 спортсменов. Турниры проходят по круговой системе, допускаются шахматисты, имеющие рейтинг не ниже 2700 пунктов. Постоянные участники этих турниров - сильнейшие шахматисты мира (Каспаров, Ананд, Крамник, Широв, Иванчук, Топалов, Лeko).

МУЧИТЕЛЬНЫЙ ВЫБОР

В одном из чемпионатов Копенгагена внимание зрителя привлекла партия В. Гройхен-О. Хансен.



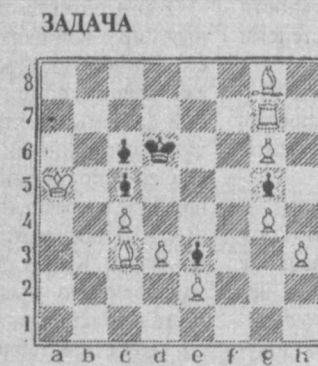
Отговору обо всем КЛИЕНТ ДОВОЛЕН, НО...

Как сообщает голландская газета «Град», священнослужитель Ватикана, дежуривший в ночь под Новый год на так называемом телефоне по снятию озабоченности, получил вызов от начальства. Он предложил одному из позвонивших клиентов сыграть по телефону партию в шахматы. И это, несмотря на то, что клиент с удовольствием принял предложение и выразил священнику горячую благодарность.

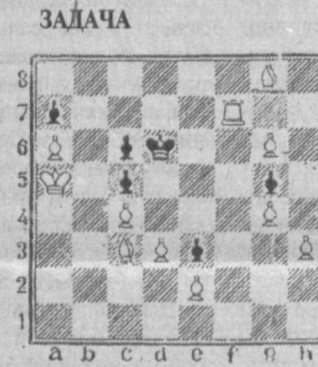
В ЧАСЫ ДОСУГА

Ферганский проблемист Бари Абдуллин прислал нам одиннадцать задач, посвятив их победе Рустама Касымджанова в чемпионате мира.

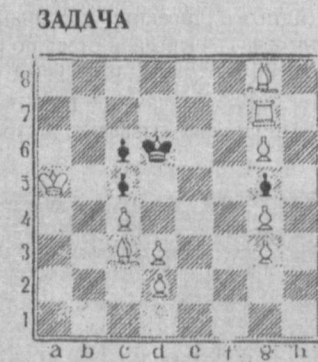
Предлагаем вам три задачи из этой серии.



Мат в четыре хода.



Мат в четыре хода.



Мат в четыре хода.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

осуществляет программу поддержки малого и среднего предпринимательства в иностранной валюте в счет кредитной линии Экспортно-Импортного банка США для приобретения технологического оборудования, машин и агрегатов производства США:

- финансирование банком импортных контрактов по закупке оборудования и технологий из США и оплаты страховой комиссии Эксимбанка США от 100 тыс. до 5 млн. долларов США;
- срок кредита - до 7 лет;
- участие собственных средств - не менее 25% от стоимости проекта;
- залоговое обеспечение - не менее 120% от суммы кредита.

Для успешной реализации Вашего проекта будут привлечены квалифицированные консалтинговые компании США.

За дополнительной информацией обращайтесь в Главное управление малого и среднего бизнеса по телефонам: 135-38-52, 135-17-02 или в любое отделение/филиал Нацбанка. www.nbu.com