

Ойлик илмий-амалий иқтисодий журнал

№6 / 2020

БПК БОЗОР, ПУЛ ва КРЕДИТ РЫНОК, ДЕНЬГИ и КРЕДИТ

Ежемесячный экономический научно-практический журнал



ISSN 2010-6580



One Touch:

**Рақамли трансформация сари
Туронбанк билан қўйилган
мустаҳкам қадам!
4-бет**

**Ностандарт бандлик –
бандликнинг
тизимли замонавий
тенденцияси
сифатида
22-бет**

**Пандемия шароитида
яшаб қолиш учун
нима иш билан
шуғулланиш керак?
28-бет**



Барқарорлик белгиси!

**ONE
TOUCH**

Энди тўловларни
смартфон орқали
қабул қилинг!



VISA



www.turonbank.uz

[turonbank](#) [turonbankuz](#) [turonbank](#)

99895 144-60-00

Хизматлар лицензияланган

SAVDGAR BANK

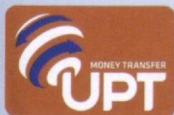
Ваш бизнес-партнер!



Alisher Navoiy
nomidagi
O'zbekiston MK

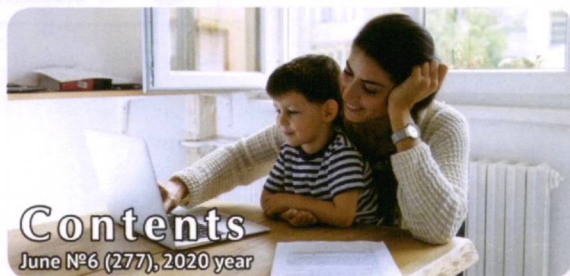


Переводите как угодно
и куда угодно



Услуги лицензированы

71 200 27 00
www.savdogarbank.uz



Contents

June №6 (277), 2020 year

BANKING TECHNOLOGY

- 4** One touch: a strong step towards digital transformation with Turonbank!

BANKING ACTIVITIES

- 8** *Sh. Usmanova*
Increasing participation of commercial banks in the share financing of the national economy

ISLAMIC FINANCE AND BANKING SYSTEM

- 14** *A. Tursunov*
The theoretical basis of the need for Islamic banking services in commercial banks and its importance in economic growth

EMPLOYMENT OF THE POPULATION

- 22** *B. Tagaev*
Non-standard employment as a systematic modern trend of employment

- 28** *O. Norov*
What do you need to do to live in a pandemic condition?

EXPORT POTENTIAL

- 31** *D. Usmanova*
Functioning of export credit organizations: foreign experience

- 41** *U. Nadirkhanov*
Export development of the Republic of Uzbekistan: trends, problems, and prospects

FACTOR OF DEVELOPMENT

- 50** *G. Fedyasheva*
Small industrial zones: modern conditions, trends and perspective directions of development

- 58** *M. Turaev*
Localization of paper production in Uzbekistan in the context of global crisis events

- 66** *B. Koraboev*
Reflection of changes in the tax system of the republic of Uzbekistan in the World Bank's "Doing Business" rating

МУАССИС ВА ҲАМКОРЛАРИМИЗ:

Ўзбекистон Республикаси Марказий банки,
Агробанк, Асакабанк, Алоқабанк,
Капиталбанк, Микрокредитбанк,
Савдогарбанк, ТИФ Миллий банки,
Туронбанк, Трастбанк, Халқ банки,
Ўзсаноққурилишбанк, Қишлоқ қурилиш банк,
Ипотекабанк, Ипак йўли банки

ТАҲРИР КЕНГАШИ:

М.Б. НУРМУРАТОВ

(кенгаш раиси),

Б.Э. ЗАХИДОВ,

О.А. БУТАЕВ,

Р.О. ОХУНОВ

(кенгаш котиби),

С.С. АННАКЛИЧЕВ,

К.Н. ИРИСБЕКОВА,

А.Қ. МИРСОАТОВ,

Ч.С. МИРЗАЕВ,

С.Р. НОРМУХАМЕДОВ

ТАҲРИРИЯТ:

Директор:

Г.Н. БЕЗГИН

Бош муҳаррир:

В.С. УМИРОВ

Масъул котиб:

Ф.Т. ИЗЗАТУЛЛАЕВ

Реклама ва маркетинг хизмати:

Тел.: (+998)71-234-43-18,

(+998)94-677-78-04

ТАҲРИРИЯТ МАНЗИЛИ:

«БОЗОР, ПУЛ ВА КРЕДИТ» МЧЖ,
Тошкент ш., Чингиз Айтматов кўч., 1А-уй.
<http://www.bpk.uz/>
e-mail: info@bpbk.uz

Материаллар кўчириб босилаётганда журналдан олинган кўрсатилиши шарт. Юборилган кўлэмаларни тақриб қилиш ва қайтариб юборишни таҳририят ўз зиммасига олмайди.

Журналнинг обдун индекс: 853
ISSN 2010-6580

Журнал ЎзР Матбуот ва ахборот агентлигида

2014 йил 2 июлда рўйхатдан ўтган.

Гувоҳнома рақами: 0058

Теришга берилди: 22.06.2020 й.

Босишга рухсат этилди: 14.07.2020 й.

Бичими: 60x90/8.

Офсет босма усулида чоп этилди.

Шартли босма табоғи: 9.0

Буюртма № 31. Адади: 1450.

«SILVER STAR PRINT» МЧЖда чоп этилди

(Тошкент шаҳри, Учтепа тумани,

22-даха, 17-уй).

Баҳоси шартнома асосида.

Ушбу нашр «Афросиёб»

тезкорар поездларида тарқатилади.

МУАЛЛИФЛАР ДИҚҚАТИГА!

«Бозор, пул ва кредит» журналда мақолангизни чоп этмоқчи бўлсангиз, уни фақатгина электрон кўринишда қўйилган манзилга юбориш: info@bpbk.uz

Таҳририят томонидан қабул қилинадиган мақолаларга талаблар билан журналнинг сайт www.bpk.uz сайти орқали таништириш мумкин.

Эслатиш: муаллифлар кўрсатилган электрон манзилга мақола юборишда исми, фамилияси, лавозими, илмий даражаси, иш жойи ва боғлиқлик телефонларини аниқ кўрсатишлари ва мақоланинг янглиз тилидаги аннотациясини юборишлари шарт.

БУ СОНДА В НОМЕРЕ

БАНК ТЕХНОЛОГИЯЛАРИ

- 4 One Touch: Рақамли трансформация сари
Туронбанк билан қўйилган мустақкам қадам!

БАНК ФАОЛИЯТИ

- 8 Ш. Усманова
Миллий иқтисодиётни улуший молиялаштиришда
тижорат банклари иштирокини ошириш

ИСЛОМ МОЛИЯ ВА БАНК ТИЗИМИ

- 14 А. Турсунов
Тижорат банкларида ислом банк хизматларининг
зарурлиги ва иқтисодий ўсишдаги аҳамиятининг
назарий асослари

АҲОЛИ БАНДЛИГИ

- 22 Б. Тагаев
Ностандарт бандлик – бандликнинг тизимли
замонавий тенденцияси сифатида

- 28 О. Норов
Пандемия шароитида яшаб қолиш учун нима
иш билан шуғулланиш керак?

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

- 31 Д. Усманова
Функционирование экспортно-кредитных
организаций: зарубежный опыт

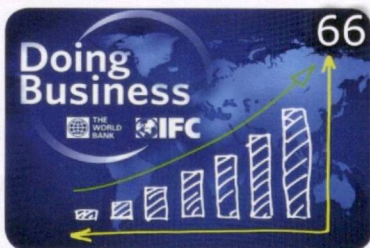
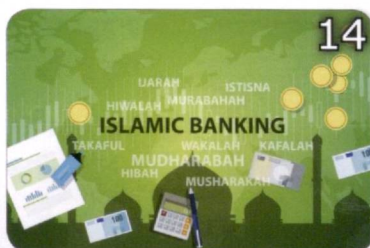
- 41 У. Надирханов
Экспортное развитие Республики Узбекистан:
тенденции, проблемы, перспективы

ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ / РИВОЖЛАНИШ ОМИЛЛАРИ

- 50 Г. Федяшева
Малые промышленные зоны:
современные условия, тенденции
и перспективные направления развития

- 58 М. Тураев
Локализация производства бумаги в Узбекистане
в условиях глобальных кризисных проявлений

- 66 Б. Корабоев
Ўзбекистон Республикаси солиқ тизимидаги
ўзгаришларнинг Жаҳон банкнинг «Бизнес
юртиш» (Doing Business) рейтингда акс
этирилиши



ONE TOUCH: РАҚАМЛИ ТРАНСФОРМАЦИЯ САРИ ТУРОНБАНК БИЛАН ҚЎЙИЛГАН МУСТАҲКАМ ҚАДАМ!

ЕТКАЗИБ БЕРИШ ХИЗМАТИ ВА ТАКСИ ҲАЙДОВЧИЛАРИНИНГ ЖОНИГА ОРО КИРАДИ

Бугун дунёнинг етти миллиарддан ошиқроқ аҳолиси кичик бир заррадек касаллик ортидан хавотирли умр кечирмоқда. Кимдир сеvimли касби билан шуғуллана олмаётган бўлса, яна кимдир яқинларидан йироқда, бошқалар эса ҳаётларини хавф остига қўйиб, инсонлар саломатлиги учун туну кун курашишяпти.



Энг тараққий этган АҚШ, Россия, Хитой, Япония, Германия, Италия сингари давлатларнинг кучли билимга эга олиму шифокорлари ҳам бу дардга чора топа олаётгани йўқ. Барча уринишларнинг ортида сабр ва қаноат билангина ушбу вирусни енгиб ўтиш сингари масъулиятли вазифа турибди.

ONE TOUCH

Ўзбекистон учун ҳам ушбу кунлар айрим тажрибаларни синовдан ўтказиш, доим муаммоли масалалар рўйхатининг етакчи ўринларида бўлган IT ва дастурий таъминотлар соҳаси камчиликларини тўлақонли англаш, оғрикли нуқталарни белгилаш ва, энг асосийси, «инновация, инновацион» деган сўзни ҳудда-беҳудда эмас, балки ўз ўрнида, ижроси билан ишлатишга ўргатмоқда, яшовчан бўлиш учун тизимларни рақамлаштириш керак эканлигини исботлаяпти.

Ҳар сафар жаҳон мамлакатларининг иқтисодий аҳволи акс этган тахлилий журналларни ўқиганимизда қатор рақамли тўлов компаниялари, молия дунёси ва давлат сиёсати бошқарувчиларининг «банкнот ва нақд пуллардан узоқлашиб, масофавий муносабатларни фаоллаштириш керак» деган сўзлари худдики ҳеч қачон бизнинг замин билан кесишмайдигандек туюлар эди. Аммо ҳукумат раҳбарларидан тортиб, оддий одамларни ҳам «дўппини олиб қўйиб, чуқурроқ ўйлашга» мажбур қилган ҳозирги тахликали, таъбир жоиз бўлса, фавқуллодда вазият, вақт ва сабабнинг ривожланишига алоқаси йўқлигини яна бир бор кўрсатди.

Ходимларнинг масофадан туриб ишлаши йўлга қўйилди. Унинг самараси, янги ғояларнинг вужудга келишидаги аҳамиятини Россиянинг «Тинькофф», АҚШнинг «Bank of America» сингари таниқли молия институтлари ўз фаолиятлари орқали аллақачон исботлашган эди.

Фавқуллодда масофаланишга ўтилгани боис истеъмолчиларнинг эҳтиёжларини қондириш юки бир неча баробарга ошди. «Уйда қолинг», «Кўчага чиқманг» мазмунидаги қақриқлар фонида онлайн ва етказиб бериш хизматлари куннинг энг долзарб масаласига айланди. Айниқса, банклар шу ўтган икки ойдан кўпроқ вақт давомида кўплаб ўзгаришларни бошдан кечиришди. Жаҳон амалиётида кенг қўлланилаётган жозибадор хизматларнинг кенг ассортименти Ўзбекистон молия бозорида ҳам жорий этила бошланди.

Хусусан, ходимларнинг масофадан туриб ишлаши йўлга қўйилди. Унинг самараси, янги

ғояларнинг вужудга келишидаги аҳамиятини Россиянинг «Тинькофф», АҚШнинг «Bank of America» сингари таниқли молия институтлари ўз фаолиятлари орқали аллақачон исботлашган эди. Шунингдек, мамлакатимиздаги 30 га яқин тижорат банкларининг деярли барчасида мобиль иловаларнинг функционал вазифалари кенгайди, такомиллаштирилди, халқаро стандартларга мосланди. Уларнинг фойдаланувчилари қаторидан нафақат тадбиркорлар, корпоратив мижозлар, балки оддий аҳоли ҳам жой ола бошлади. Энг асосийси, ўзaro ишонч ва ҳурмат янада кучайди.



Бундан ташқари, Фарбнинг «навбат», «оворагарчилик» каби 20 йил аввалги одатларига ҳам қайсидир маънода чек қўйилиб, боз устига банкларда етказиб бериш хизматлари ҳам жорий этилди. Тасаввур қилинг-а, пластик картангизнинг амал қилиш муддати яқунланмоқда, сиз ўзингиз мижоз бўлган молия муассасасининг расмий веб-сайти ёки мобиль иловаси орқали янги картага буюртма беряпсиз ва бир неча кун ичида улар картани уйингизга олиб келиб беришяпти.

Албатта, бунда давлатимиз раҳбари томонидан қабул қилинган «2020–2025 йилларга мўлжалланган Ўзбекистон Республикасининг банк тизимини ислоҳ қилиш стратегияси» ҳамда «Коронавирус пандемияси даврида аҳоли ва тадбиркорлик субъектларини қўллаб-қувватлаш бўйича қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида»ги каби қатор фармон ва қарорларнинг ўрни аҳамиятлидир. Ўз вақтида, тўғри ташланган қадам ва белгиланган вазифалар оғир кунлардан беталафот ўтиш билан бирга, одамларимизнинг узоғини яқин, мушуқлини осон қилишда қўмакчи бўлмоқда.

Ушбу синовли кунларда ўз жамоаси билан муносиб ирода кўрсатган Туронбанк ҳам аҳоли учун хоҳ халқаро пул ўтказ-

малари тизимида бўлсин, хоҳ пластик карточкаларни онлайн расмийлаштириш борасида бўлсин – қўллаб янги хизматларни тақдим этди. Аҳамиятлиси, банк мамлакат молия секторида ҳали ўхшаши бўлмаган, янги ноу-хауларни татбиқ этиш баробарида соғлом рақобат муҳитида анча илдамлаб кетди.

Навбатдаги хизмат ҳам сўзимизнинг яққол мисоли. Энди Туронбанк ишбилармонлар учун «Нито» терминалларини смартфонларга алмаштириш имконини тақдим этмоқда. Тасаввур қилинг, «One Touch» тизими орқали энди Сиз тўловларни қабул қилиш учун қурилма, унинг қувватлагичларини кўтариб юришингиз шарт бўлмайди, шунчаки уяли телефонингизга (NFC тизими мавжуд андронид телефонлар) картани текказасиз ва маблағларни қабул қилиб оласиз. Энди

савол туғилиши табиий – бу кимга ва нима учун керак?

Турган гапки, бугунги замонавий техника асри инсонлар ҳаётини енгиллаштиришга хизмат қилувчи янги ишланмаларни тақдим этиш баробарида уларнинг турмуш тарзлари ва умр кечириш даражаларини ҳам бирмунча ўзгартириб юборди. Яъни ҳозирги урбанизация шароитида кенг жамоатчилик вақтдан имкон қадар унумли фойдаланиш, бир қанча юмушларни биргина ҳаракатнинг ўзида амалга оширишга интилмоқда. Бунинг натижасида сифатли ва барча АКТлар билан таъминланган етказиб бериш ҳамда такси хизматига бўлган талаб ошиб борапти. Доимий иш билан банд бўлган аҳолининг деярли барчасида банк пластик карточкалари борлигини инобатга олсак, нақд пул

Юқоридаги каби ҳолатларнинг олдини олишда Туронбанк ва «Нито» тўлов тизими ҳамкорлигида ишлаб чиқилган «One Touch» хизмати қўл келиши аниқ. Сабаби, у бевосита қўл телефонингизга уланган бўлади ва Сизни ортиқча оворагарчиликлардан халос қилади. Фақатгина тизимни бепул фаоллаштириш учун банкка ташриф буюришингиз талаб этилади, холос.

**TAXI**

Статистик маълумотларга қараганда, нақд пул билан муомала қилувчи такси ҳайдовчилари кунига 80–100 минг сўмгача фойда олишса, терминаллари мавжуд таксичилар 2 баробар кўпроқ пул топишар экан. Фақатгина кўп ҳолларда терминалларни олиб юриш, пластик карточка билан бўладиган амалиётларни бажаришга тоқат қилмайдиганлар ҳам учрайди. «One Touch» хизмати билан эса энг нозиктаъб мижознинг ҳам кўнглини олиш мумкин бўлади.

билан муомала қилувчи такси ҳайдовчиларидан кўра, автомобилида тўловларни қабул қилиш учун терминали мавжуд такси фойдалироқ бўлмоқда. Аммо улар ҳам кўп ҳолларда мазкур терминаллар ишламаётгани, куввати тугаганини айтиб истемолчиларнинг норозиликни келтириб чиқаришмоқда.

Юқоридаги каби ҳолатларнинг олдини олишда Туронбанк ва «Нупо» тўлов тизими ҳамкорлигида ишлаб чиқилган «One Touch» хизмати қўл келиши аниқ. Сабаби, у бевосита қўл телефонингизга уланган бўлади ва Сизни ортиқча овозагарчиликлардан халос қилади. Фақатгина тизимни бепул фаоллаштириш учун банкка ташриф буюришингиз талаб этилади, холос.

Статистик маълумотларга қараганда, нақд пул билан муомала қилувчи такси ҳайдовчилари

кунига 80–100 минг сўмгача фойда олишса, терминаллари мавжуд таксичилар 2 баробар кўпроқ пул топишар экан. Фақатгина кўп ҳолларда терминалларни олиб юриш, пластик карточка билан бўладиган амалиётларни бажаришга тоқат қилмайдиганлар ҳам учрайди. «One Touch» хизмати билан эса энг нозиктаъб мижознинг ҳам кўнглини олиш мумкин бўлади. Агарда Сизнинг уяли алоқа воситангизда NFC тизими мавжуд бўлмаса, хавотирга ўрин йўқ. Туронбанк энг сифатли маиший техника сотувчи корхона билан ҳамкорликда мана шундай энг сўнгги русумдаги телефон харид қилишингиз учун кредит ажратишга ҳам тайёр. Банкдан молиявий кўмак эвазига ҳали Ўзбекистонда ўхшаши бўлмаган тизимни ёқтирасиз ва янги смартфонлик бўлиб ҳам оласиз.

Бир сўз билан айтганда, мамлакатимизда олиб борилаётган ислохотларнинг туб мақсади ҳам аслида шу: янгилик яратишдан кўрқмаслик ва одамларимиз ҳаётини имкон қадар энгиллаштириш, замонавиининг энг мураккаб чақириқларига тайёр туриш ва бу йўлда собитқадам бўлиш. Мана шундай залвори оғир масъулиятли вазифани ўзининг энг олий мезонига айлантирган Туронбанк ҳаракатдан ҳеч ҳам тўхтамайди. Зеро, Президентимиз таъбири билан айтганда, «Халқнинг эртаси бугунидан яхши бўлиши керак».

Банк Ахборот хизмати.

1 ABSTRACTS

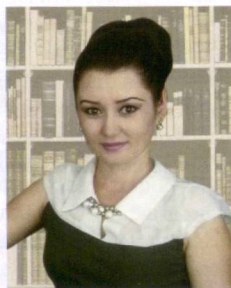
ONE TOUCH: A STRONG STEP TOWARDS DIGITAL TRANSFORMATION WITH TURONBANK!

This article describes the introduction of advanced technologies by Turonbank, one of the leading banks in the country, in particular, the installation of software that allows smartphones to perform the functions of payment terminals and its advantages.

Агарда Сизнинг уяли алоқа воситангизда NFC тизими мавжуд бўлмаса, хавотирга ўрин йўқ. Туронбанк энг сифатли маиший техника сотувчи корхона билан ҳамкорликда мана шундай энг сўнгги русумдаги телефон харид қилишингиз учун кредит ажратишга ҳам тайёр. Банкдан молиявий кўмак эвазига ҳали Ўзбекистонда ўхшаши бўлмаган тизимни ёқтирасиз ва янги смартфонлик бўлиб ҳам оласиз.

МИЛЛИЙ ИҚТИСОДИЁТНИ УЛУШИЙ МОЛИЯЛАШТИРИШДА ТИЖОРАТ БАНКЛАРИ ИШТИРОКИНИ ОШИРИШ

Мамлакатлар иқтисодий ўсишининг замонавий асосий омили билимлар иқтисодиётини қуриш ҳисобланади. Бунинг учун иқтисодиётнинг барча секторларини жорий қилиниши жуда катта маблағ талаб қиладиган инновациялар билан ривожлантириш керак. Сўнгги йилларда республикамизда иқтисодиётни бошқаришнинг эскирган усулларидан воз кечиб, инновацион менежмент, лойиҳавий менежмент каби илғор усулларга юз тутиб, миллий капитал бозорининг жаҳон бозорига интеграцияланиш даражасини ошириб бориш асосий масалалардан бири деб ҳисобланмоқда ва уни ривожлантириш янги концепция асосида амалга оширилмоқда.



*Шаҳноза Усманова,
«Агробанк» АТБ Навоий
вилоят бошқармаси
Ички назорат хизмати
бўлими бошлиғи,
Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси
тингловчиси*

Ўзбекистон Республикасини ривожлантиришнинг бешта устувор йўналиши бўйича Ҳаракатлар стратегияси мамлакатимиздаги иқтисодий ислохотлар

Тижорат банклари томонидан корхоналарни инвестициялаш, жумладан инвестиция лойиҳаларини молиялаштириш соҳасида қатор муаммолар сақланиб қолмоқда ва бунга тижорат банклари амалиёти замон талабларидан орқада қолаётгани сабаб бўлмоқда.

самарасини янада ошириш, иқтисодиётнинг реал сектори ва банк-молия секторини бир-бирига монанд равишда ривожлантиришнинг янги истиқболларини очишга хизмат қилмоқда (ПФ-4947, 2017 й.). Хусусан, республика макроиқтисодий барқарорлигини янада мустаҳкамлаш, иқтисодий ўсишнинг юқори суръатларини сақлаб қолиш ва иқтисодиётни тубдан таркибий ўзгартириш ва диверсификациясини чуқурлаштириш, товар ишлаб чиқарувчилар

ва хизмат кўрсатувчиларнинг глобал бозорлардаги рақобатбардошлигини ошириш, банк-молия секторини замонавий молия бозорининг фаол иштирокчисига айлантириш борасида қатор чоратadbирларни амалга ошириш белгилаб берилганди.

Шу билан бирга, тижорат банклари томонидан корхоналарни инвестициялаш, жумладан инвестиция лойиҳаларини молиялаштириш соҳасида қатор муаммолар сақланиб қолмоқда ва бунга тижорат

банклари амалиёти замон талабларидан орқада қолаётгани сабаб бўлмоқда. Хусусан, Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М. Мирзиёев: «...банк тизимини ривожлантириш учун бу йил кескин чоралар кўришимиз лозим. Афсуски, банк тизими рақамли технологияларни қўллаш, янги банк маҳсулотларини жорий этиш ва дастурий таъминотлар бўйича замон талабларидан 10–15 йил орқада қолмоқда. 2020 йилдан бошлаб ҳар бир банкда кенг қўлмали трансформация дастури амалга оширилади. Бу борада банкларимизнинг капитал, ресурс базаси ва даромадларини ошириш алоҳида эътиборимиз марказида бўлади. Банк тизимида тадбиркорларни қўллаб-қувватлайдиган «лойиҳалар фабрикаси» фаолиятини йўлга қўйишимиз лозим», – деб бежиз айтмаган эдилар.

Жаҳон амалиётида инвестиция фаолиятининг асосий юритувчиларидан бири тижорат банклари бўлиб, улар нафақат тўғридан-тўғри инвестициялар, балки портфель ин-

Корхона ва банкларнинг устав фонди инвесторларнинг улуший капиталга киритган инвестициялари ҳисобига шакллантирилади. Бунда инвестицион молиялаштириш объектларига киритиладиган мулклар моддий ва номоддий неъматлар ҳамда уларга бўлган ҳуқуқлардан иборат бўлиши мумкин.

вестицияларини ҳам амалга оширмоқдалар. Бунда инвестициялашнинг жуда ҳам самарали ва илғор усуллари қўлланилмоқдаки, уларни мамлакатимиз амалиётига ҳам жорий қилиш муҳим аҳамият касб этади. Бироқ бугунги кунда мамлакатимизда инвестиция лойиҳаларини молиялаштиришда стратегик инвестор сифатида ёки фонд биржасида портфель инвесторлари сифатида тижорат банкларининг иштироки имкониятдагига қараганда жуда паст бўлмоқда ҳамда банк сектори миллий иқтисодиётни инвестициялашда муносиб ўрин тутмаяпти. Айниқса, корхоналар устав фондини шакллантиришда тижорат банкларининг ўз улушлари билан иштироки дара-

жаси жуда паст. Бироқ ушбу ҳолатга эмитент корхоналарнинг ўзлари ҳам сабабчи. Уларнинг эмиссия фаоллиги жуда суст, эмиссия қилган оз ҳажмдаги акциялари ва облигациялари эса даромадлилик, риск даражаси ва ликвидлик жиҳатидан инвесторларнинг, шу жумладан тижорат банкларининг талабларига жавоб бермайди. Бундан ташқари, тижорат банкларининг улуший капиталга инвестиция қилиш билан кенг қўламда шуғулланишлари давлат томонидан рағбатлантирилиши етарли эмас.

Юқорида санаб ўтилган муаммоларнинг мавжуд бўлиши Ўзбекистон иқтисодиётини улуший молиялаштиришда тижорат банклари иштирокини



Иқтисодиёт реал секторида тижорат банкларининг инвестиция фаолияти борасида хорижий тажрибадан кўплаб мисоллар келтириш мумкин. Масалан, активлари бўйича энг йирик ўнликка кирувчи гигант банкларнинг ҳаммаси фаол инвестиция фаолиятини юритадилар, шу жумладан улуший молиялаштириш билан шуғулланадилар.

ошириш йўллари кидириш заруриятини келтириб чиқаради.

Корхона ва банкларнинг устав фонди инвесторларнинг улуший капиталга киритган инвестициялари ҳисобига шакллантирилади. Бунда инвестицион молиялаштириш объектларига киритиладиган мулклар моддий ва номоддий неъматлар ҳамда уларга бўлган ҳуқуқлардан иборат бўлиши мумкин («Инвестиция фаолияти тўғрисида»ги қонун, 2014 й.).

Ривожланган мамлакатларда банк сектори мамлакат фонд бозорининг асосий инвесторларидан бири ҳисобла-

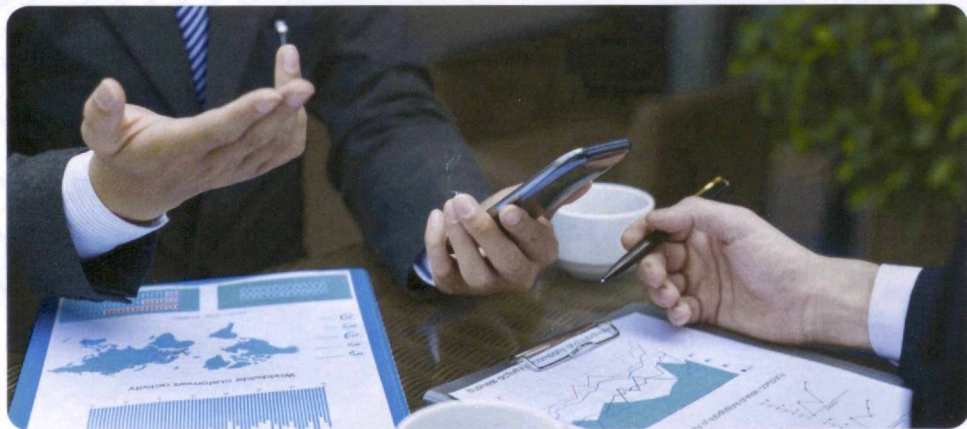
нади (Леонтьев ва б., 2014 й.). Леонтьев (2014 й.) банкларнинг инвестицияларига тор маънода активларни диверсификация қилиш мақсадида банклар томонидан қимматли қоғозларга инвестиция кириши, қўшимча даромад олиш ва банк ликвидлигини сақлашдан иборат, дея таъриф берган. Банк инвестицияларининг йўналиши тўғридан-тўғри инвестицияларга ва портфель инвестицияларига бўлинади.

Инвестициялар пул кўринишида, қимматли қоғозлар кўринишида, бошқа мол-мулк кўринишида ва мол-мулкка бўлган ҳуқуқлар кўринишида бўлиши мумкин. Ривожланган

мамлакатларда тижорат банкларининг инвестицион фаолияти даромад келтириш нуқтаи назаридан банк даромадлари таркибида кредит фойзидан кейинги иккинчи манба ҳисобланади.

Банкнинг инвестиция стратегияси мақсадларнинг уйғунлашуви асосида яратилади, яъни:

- қимматли қоғозлар эмиссияси асосида аънавий инвестиция фаолияти учун қўшимча пул маблағларини жалб қилиш;
- маблағларни қимматли қоғозларга инвестициялашдан банкка тўланадиган фойзалар ва дивидендлар ҳамда қимматли қоғозларнинг курс бўйича қиймати ўсиши ҳисобига фойда олиш;
- банк таъсир кўрсатиш доирасида рақобатни кенгайтириш ҳамда корхоналар ва ташкилотлар жамғармасида қатнашиш ҳисобига мижозларни жалб қилиш;
- банкнинг ликвид маблағларига қўйилмалар даромадлигини таъминлаган ҳолда ликвидликнинг керакли захирасини ушлаб туриш;



Жадвал

Активлар ҳажми бўйича дунёда етакчилик қилувчи тижорат банкларининг биринчи ўнлиги

T/p	Тижорат банклари	Активлар ҳажми, млрд. АҚШ долл.	Бозор капитализацияси, млрд. АҚШ долл.
1	Industrial and Commercial Bank of China (ICBC)	4009	180,7
2	China Construction Bank Corporation	3400	253,0
3	Agricultural Bank of China	3235	204,0
4	Bank of China Ltd	2991	180,7
5	Mitsubishi UFJ Financial Group	2780	111,7
6	JPMorgan Chase	2533	332,2
7	HSBC Holdings plc	2520	154,7
8	BNP Pariba	2357	84,3
9	Bank of America (BoA)	2281	325,3
10	Crédit Agricole	2117	308,2

Манба: <https://ru.fxssi.com/top-20-krupnejshix-bankov-mira>.

• қонунчилик билан рухсат этилган қўшимча хизматларни амалга оширишдан фойда олиш.

Шарп ва бошқалар (1997 й.) инвестицияларни 2 турга, яъни реал ва молиявий инвестицияларга ажратган. У реал инвестициялар деганда уларнинг ер, асбоб-ускуналар, завод-фабрикалар каби моддий ҳис қилинувчи активларга киритилиши билан ҳамда молиявий инвестициялар деганда уларнинг оддий акция ва облигацияларга киритилиши билан изоҳлаган. Игошин (2000 й.) инвестиция – пул маблағларини сармояни қайта яратиш, уни сақлаб туриш ва кенгайтириш йўлида сарфлаш деб тушунтириб, инвестиция бўш пул маблағларини молиявий ва моддий бойликларнинг турли шакллари сарфлашдан иборатлигини айтиб ўтган. Игонинанинг (2014 й.) фикрича, банк инвестиция жараёнларида иштирок этишининг асосий йўналишлари куйидагилардан иборат:

◆ Банклар томонидан инвестиция мақсадлари учун маблағлар жалб этиш;

◆ Инвестиция кредитларини тақдим этиш;

◆ Қимматли қоғозларга, пай ва улуш иштирокига маблағлар киритиш.

Белоглазова ва Кроливецкаяларнинг (2015 й.) фикрича, аслида «банк инвестицион фаолияти» ва «инвестицион банк» тушунчалари бир хил маъно эга.

Иқтисодиёт реал секторида тижорат банкларининг инвестиция фаолияти борасида хорижий тажрибадан кўплаб мисоллар келтириш мумкин. Масалан, активлари бўйича энг йирик ўнликка кирувчи гигант банкларнинг ҳаммаси фаол инвестиция фаолиятини юритадилар, шу жумладан улуший молиялаштириш билан шуғулланидилар (Жадвал).

Кўриниб турибдики, топ ўнликдаги банкларнинг ўзлари инвесторлар томонидан 2,1 трлн. АҚШ долларига улуший молиялаштирилган.

Республикамизда улуший молиялаштиришда тижорат банклари иштироки амалдаги меъёрлар тартибга солинади. Ўзбекистон Республикаси Адлия вазирлиги томонидан 2009 йил 2 февралда 1894-сон билан рўйхатга олинган, «Ти-

жорат банклари томонидан қимматли қоғозлар билан ўтказиладиган операцияларга ва уларнинг бошқа корхоналар устав капиталида қатнашишига қўйиладиган талаблар тўғрисида»ги Низомга асосан тижорат банклари қимматли қоғозларни харид қилиш (давлат қимматли қоғозлари бундан мустасно) ва юридик шахсларнинг устав капиталида улушли иштирок этишда куйидагиларга риоя этишлари шарт (32/2-сонли Қарор, 2008 й.):

а) банкнинг муайян юридик шахс устав капиталига, шунингдек, ушбу юридик шахснинг бошқа қимматли қоғозларига киритган инвестициялари миқдори биринчи даражали банк регулятив капиталининг 15 фоизидан ошмаслиги керак;

б) банкнинг юридик шахслар устав капиталига ва бошқа қимматли қоғозларга киритган инвестициялари миқдори биринчи даражали банк регулятив капиталининг 50 фоизидан ошмаслиги керак;

в) олди-сотди учун қимматли қоғозларга киритилган банк инвестициялари миқдори биринчи даражали банк регу-

Тижорат банкларига эмитент – акциядорлик жамиятлари билан ушбу жамият акциялари бўйича «репо» битимларини амалга ошириш тақиқланади, деб шарт қўйилган. Агар бошқа юридик шахс банк учун инвестиция объекти сифатида истиқболли бўлса ва унинг устав фонди бозор қиймати банк активларининг 1 фоизидан кичик суммага тенг бўлса, ушбу ҳолда ҳам ушбу меъёр банкка самарали инвестиция фаолиятини юритишга халақит бериши мумкин.

лятив капиталининг 25 фоизидан ошмаслиги керак.

Биринчи даражали банк регулятив капитали тахминан устав капитали даражасида бўлади. Ўзбекистон банкларида бу жами активларнинг тахминан 5–10 фоизини ташкил қилади. Демак, банк а) пункти бўйича активларнинг 1,5 фоизигача, в) пункти бўйича эса жами активларнинг 2,5 фоизигача инвестиция қиритиши мумкин, холос. Албатта, банк активлари чуқур диверсификация қилинган бўлиши керак. Бироқ даромадлилик ва риск жиҳатидан банк учун жуда қулай акциялар ёки облигациялар билан боғлиқ ушбу норматив банкнинг самарали инвестиция сиёсатини юритишига тўсқинлик қилиши мумкин.

Бундан ташқари, Низомга кўра тижорат банки бевосита ёки билвосита (шуъба корхоналар орқали) бошқа юридик шахс устав капиталининг 26 фоизидан ортиқ қисмига эгалик қила олмайди (айрим ҳолатларни истисно қилганда).

Бундан ташқари, тижорат банкларига эмитент – акция-

дорлик жамиятлари билан ушбу жамият акциялари бўйича «репо» битимларини амалга ошириш тақиқланади, деб шарт қўйилган. Агар бошқа юридик шахс банк учун инвестиция объекти сифатида истиқболли бўлса ва унинг устав фонди бозор қиймати банк активларининг 1 фоизидан кичик суммага тенг бўлса, ушбу ҳолда ҳам ушбу меъёр банкка самарали инвестиция фаолиятини юритишга халақит бериши мумкин. Ваҳоланки, банк жами активларига нисбатан кичик улушга эга бўлган инвес-

тициялар устав фондларининг каттароқ улушига ҳам инвестиция қилиниши инвестицион рискларни орттирмайди. Бунда ҳар бир алоҳида инвестициялаш объекти бўйича махсус инвестицион қўмитанинг эксперт хулосаси хатоликларнинг олдини олишда катта кўмак бериши мумкин. Ҳоқоридагиларга ўхшаш нормативларда ўрнатилган чекловлар банклар молиявий фаолияти хавфсизлигини кўзлаб киритилган бўлса-да, тижорат банкларининг инвестиция фаолияти кўламига уларнинг салбий таъсирини фараз қилиш мумкин.

Республика банклари инвестиция фаолияти амалиётини «Ипотека банк» АТИБ мисолида кўриб чиқайлик. Банк улуший молиялаштириш каби инвестицион фаолиятни барқарор жалб қилинган капиталга асосланиб қилиши хавфсиздир. Масалан, банк ўзининг оддий акциялари умумий қиймати (кўп ҳолларда устав капитали ҳажми) барорида узоқ мuddатли инвестицияларни амалга ошириши мумкин. «Ипотека банк» АТИБ жами соф инвестицияларининг оддий акциялар умумий қийматига



Диаграмма

«Ипотека банк» АТИБ соф инвестицияларининг оддий акциялари умумий қийматиға нисбати динамикаси



Манба: «Ипотека банк» АТИБ маълумотлари асосида муаллиф томонидан тузилган.

нисбати динамикасини таҳлил қилиш қуйидаги хулосага олиб келди (Диаграмма):

■ банк инвестицион фаолият билан нисбатан фаолроқ шуғулланган йилларда ҳам (2012 й.) имкониятининг фақат 50 фоизи даражасида соф инвестицияларга эга бўлган;

■ ушбу ҳолат ҳам пассив тенденциясига учраб, 2019 йилга келиб соф инвестициялар суммаси устав фондининг 5 фоизидан кам даражага эга бўлиб, жами активларнинг эса зўрға 0,55 фоизинигина ташкил қилади.

Юқоридагилардан келиб чиқиб, қуйидагиларни хулоса қилиш мумкин:

1. Ўзбекистон Республикаси тижорат банклари томонидан қимматли қоғозлар билан ўтказиладиган операцияларга ва уларнинг бошқа корхоналар устав капиталида қатнашишига қўйиладиган талабларни ҳажон амалиёти тажрибасига асосланган ҳолда ва миллий иқтисодийни улуший молиялаштиришга банкларни кенгроқ жалб қилиш заруриятини инобатга

олиб тубдан қайта кўриб чиқиш ва меъёрий қийматларни енгиллатиш.

2. Республиканинг «Ипотека банк» АТИБ каби йирик банклари инвестиция сиёсатлари ва улуший молиялаштириш концепцияларини қайтадан ишлаш, хусусан банк активларининг камида 10 фоизини узоқ муддатли улуший молиялаштиришга қаратиш.

3. Ўзбекистон иқтисодий реал секторидаги катта ҳажмдаги улуший молиялаштиришга муҳтож бўлган акциядорлик жамиятларининг дивиденд сиёсатларини улар чиқараётган акциялар инвестицион жозибadorлигини оширишга қаратиш, даромадлилиги қайта молиялаштириш ставкасидан кам бўлмаган акциялар ва облигациялар чиқарилишига устуворлик бериш.

4. Улуший молиялаштиришда банкларнинг билвосита иштирокчилигини ошириш учун тижорат банкларининг қимматли қоғозлар билан РЕПО битимларини амалга ошириш бўйича меъёрий-ҳуқуқий жиҳатдан каттароқ имкониятлар яратиш.

4. Улуший молиялаштиришда банкларнинг билвосита иштирокчилигини ошириш учун тижорат банкларининг қимматли қоғозлар билан РЕПО битимларини амалга ошириш бўйича меъёрий-ҳуқуқий жиҳатдан каттароқ имкониятлар яратиш.

ABSTRACTS

INCREASING PARTICIPATION OF COMMERCIAL BANKS IN THE SHARE FINANCING OF THE NATIONAL ECONOMY

The author of the article gives many examples from foreign experience of investment activities of commercial banks in the real sector of the economy and notes that all the giant banks in the top ten in terms of assets are actively engaged in investment activities and equity financing. According to the author, the participation of commercial banks in the financing of investment projects in our country as a strategic investor or portfolio investors on the stock exchange is much lower than possible and the banking sector does not play a worthy role in investing in the national economy.

ТИЖОРАТ БАНКЛАРИДА ИСЛОМ БАНК ХИЗМАТЛАРИНИНГ ЗАРУРЛИГИ ВА ИҚТИСОДИЙ ЎСИШДАГИ АҲАМИЯТИНИНГ НАЗАРИЙ АСОСЛАРИ

Анвар Турсунов,

Тошкент Молия институти Бюджет ҳисоби ва ғазначилик иши кафедраси ўқитувчиси, мустақил тадқиқотчи

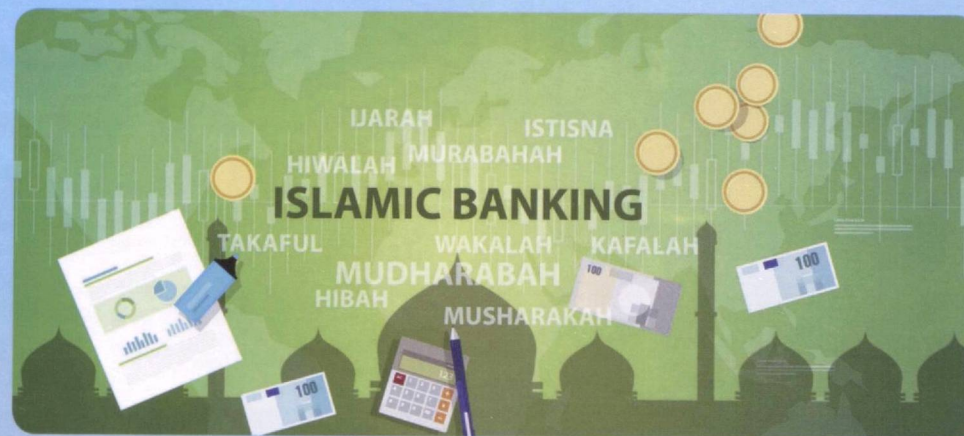
Бугунги кунда ислом молияси капиталининг учдан икки қисмини ислом банклари улуши ташкил қилади. Тижорат банкларида ислом банки хизматларини ташкил қилиш орқали COVID-19 пандемиясининг мамлакатимиз иқтисодиётига салбий таъсирини камайтириш, камбағалликни қисқартириш, аҳоли қўлидаги бўш пул маблағларини жалб қилиш, бўш иш ўринлари яратиш ва банклар ўртасида рақобат муҳитини янада кучайтириш мумкин.

Ислом банки тизими бугунги кунда жаҳонда жадал ривожланиб бораётган ва инновацион молиялаштириш механизмларини ўзида жамлаган соҳалардан бири бўлиб қолмоқда. Ислом банки тизимини татиқ қилиш масаласи юртимиз тадбиркорлари томонидан ечимли узоқ йиллар давомида қўйлаётган масалалардан биридир.

Ислом банклари деганда шариат (Исломий қоидалар) тамойилларига мос келадиган банк хизматларини

амалда қўллайдиган банк ёки банк фаолияти тизими тушунилади. Барча муомалаларда ахлоқий кадрятларни юксак кадрлайдиган тамойиллар ўзига хос жозигага эга. Шариат пул бериш ёки қабул қилиш, шунингдек, унинг тамойилларига зид деб ҳисобланган товарлар ёки хизматлар кўрсатадиган савдо ва бошқа фаолиятларни амалга ошириш учун фоиз тўловларини тўлаш ёки қабул қилишни тақиқлайди. Илгари ушбу тамойиллар гуллаб-яшнаган иқтисодиёт-

нинг асоси сифатида ишлатилган бўлса ҳам, XX аср охирида бир қатор ислом банклари мусулмонларга муқобил асос яратиш учун шакллантирилган эди, ўз навбатида ислом банки хизматлари фақат мусулмонлар билан чекланиб қолмай, балки миллати, диний мансублигидан қатъи назар барча қандан фойдаланиши мумкин эди.



МАВЗУГА ОИД АДАБИЁТЛАР ШАРҲИ

«Ислом иқтисодиёти» атамаси илк бор ҳиндистонлик мусулмон олими Саййид Маназир Филонийнинг 1947 йилда урду тилида чоп этилган «Ислом иқтисодиёти» китобида қўлланилган. Саудиялик иқтисодчи олим Муҳаммад Умар Чапранинг фикрича, ислом иқтисодиёти – тақчил ресурсларни ислом дини таълимотига мувофиқ равишда тақсимлаш воситасида инсон фаровонлигига эришиш учун ёрдам берувчи билимлар тизимини ўзида акс эттиради, бунда шахс эркинлигининг дахлсизлиги таъминланади ҳамда макроиқтисодий ва экологик но-мувофиқликка, яъни исрофга йўл қўйилмайди².

Нуфузли фикшунос олим Юсуф Қарзовий ва Тақий Усманий ислом банк хизматлари ва унинг алоҳида жиҳатлари

Ислом банклари деганда шариат (Исломий қоидалар) тамойилларига мос келадиган банк хизматларини амалда қўллайдиган банк ёки банк фаолияти тизими тушунилади.

бўйича кўплаб машҳур асарлар муаллифлари ҳисобланади³.

Немис олими Александр Вальтерс 2013 йилда Марказий Осиёда ислом молиясининг стратегиялари, институтлари ва илк тажрибалар тўғрисида монография ёзган. Ушбу илмий ишда Марказий Осиёнинг юрагида жойлашган Ўзбекистон ёпиқ мамлакат бўлганлиги сабабли ҳали-бери ислом молияси ривожланмаслиги ва бунда Қозоғистонда имкониятлар кенлиги ҳамда ислом молиясининг маркази бўлиши мумкинлиги айтиб ўтилган⁴.

Марказий Осиёда тадқиқот олиб борган

олимлардан Байдаулет Ерлан 2014 йилда «Ислом молияси асослари» китобини ёзди. Асарда ислом молияси хизматларининг Марказий Осиёда ривожланиши Қозо-

² Ahmad, M. Abu-Alkheil (2012) "Ethical Banking and Finance: A Theoretical and Empirical Framework for the Cross-Country and Inter-bank Analysis of Efficiency, Productivity, and Financial Performance" Ltd. Germany.

³ Bekkin R.I., 2009, Islamic economic model and modernity. Marjani Publishers, Moscow.

⁴ Alexander Walters, Islamic Finance in the States of Central Asia: Strategies, Institutions, First Experiences // 2013 - PFH Gottingen.



фистон мисолида кўрсатиб ўтилган⁵.

Тижорат банкларида ислом банки хизматлари маълум бир қоидалар асосида фаолият кўрсатади. Ушбу қонунлар мажмуи шариат томонидан белгиланган бўлиб, қуйидаги тўрт манбадан ташкил топган. Биринчиси – муқаддас Қуръон бўлиб, у диний билимларнинг асл ва ўзгармас манбаси ҳисобланади. Қуръон Жабройил Алайҳиссалом воситасида пайғамбар Муҳаммад саллолоҳу алайҳи васалламга етказилган Аллоҳнинг ваҳийларини ўз ичига олган бўлиб, бутун инсониятга йўлланган илоҳий кўрсатма ҳисобланади.

Мазкур қонунларнинг иккинчи манбаси «ҳадислар» дир. Улар пайғамбаримиз Муҳаммад С.А.В.нинг суннатлари, айтган сўзлари, кўрсатмалари, қайтариқларидан иборат. Албатта, биринчи манбани, яъни Қуръонни тушунишда ҳадислар жуда муҳим ўрин тутди.

Шариат қонунини шакллантирувчи учинчи манба «Ижмо» деб аталади. Ижмо омма муслмонлари томонидан танилган ва тан олинган таниқли исломий олимлар томонидан бир масала ёки ҳолат учун ишлаб чиқилган ечимлардир. Ислому шариатида Қуръон ва суннатдан мустақил ҳукм чиқариш даражасида илмга эга олимлар «Мужтаҳидлар» деб аталади.

Тўртинчи манба «қиёс» деб номланади. Ушбу атаманинг моҳияти «ўлчаш» ёки иккита ўхшаш ҳодисани таққослашни билдиради. Қиёс мураккаб, мунозарали янги масалалар бўйича Қуръон ва ҳадислар асосида мужтаҳид олимлар томонидан берилган фатво

(ечим)дир. Масалан, муслмонлар ҳаётида янги масала пайдо бўлди. Айнан шу масала Қуръонда ҳам, Суннатда ҳам зикр қилинмаган, аммо шунга ўхшаш бошқа масала бор. Уламолар ана ўша масала билан янги пайдо бўлган масалани таққослаб ҳукм чиқарадилар⁶.

ТАҲЛИЛ ВА НАТИЖАЛАР

Молиявий инқирозлар кўп кузатилган сўнгги йилларда Ислому банки активлари анъанавий банклар билан таққослаганда йилига ўртача 17-20 фоиз, яъни 2-3 баравар тезроқ ўсиб борди⁷.

Ислому банки хизматлари анъанавий банкниқидан туб-

Молиявий инқирозлар кўп кузатилган сўнгги йилларда Ислому банки активлари анъанавий банклар билан таққослаганда йилига ўртача 17-20 фоиз, яъни 2-3 баравар тезроқ ўсиб борди.

⁵ Baidautlet Yerlan. *Basics of the ethical Islamic finance* // 2014 – Алматы.

⁶ Э.А. Байдаулет, Х. Хасанов. «Ислому молияви асослари». – Ўзбекистон, 2019. – 401-бет.

⁷ Citibank annual report 2018, Citi Research, Reuters, SNL Research.



Ислом банки хизматлари анъанавий банк-никидан тубдан фарқ қилади. Хусусан, ислом қонунлари қарз олди-бердисида фоиз (рибо) олиш ва тўплашни қатъий тақиқлайди. Муслмонларнинг даромадлари ҳалол, тўғри йўллар орқали келиши керак.

дан фарқ қилади. Хусусан, ислом қонунлари қарз олди-бердисида фоиз (рибо) олиш ва тўплашни қатъий тақиқлайди. Муслмонларнинг даромадлари ҳалол, тўғри йўллар орқали келиши керак. Шунингдек, маблағларни сарфлаш ҳам хоҳ у ўз эҳтиёжи учун бўлсин ёки жамият эҳтиёжи учун бўлсин, шариатга мувофиқ тарзда амалга оширилиши лозим. Ҳамма мулк Аллоҳники ва у жамият ўртасида биргаликда фойдаланиш учун яратилгандир. Мулки нисобга етган муслмонлар бечора, камбағал ва аҳолининг ёрдамга муҳтож қисмига кўмак бериши керак. Бу эса ислом устунларидан бири бўлган закот тизими орқали амалга оширилади.

Ислом банки хизматларининг пайдо бўлиши пайғамбаримиз Муҳаммад С.А.В. даврига бориб тақалади. Кейинчалик замонавий банкчилик сифатида шаклланиши 18-бетдаги жадвалда акс эттирилган.

Исломшунос олимлар шариатга мос келадиган шартномаларни молиялаштириш орқали анъанавий банк хизматларидан муқобил ислом банки хизматларини ишлаб чиқдилар. Шариат талабларига жавоб берадиган банк хизматларига талаб юқори бўлганлиги сабабли Яқин Шарқ ва Осиёнинг кўплаб минтақаларида, жумладан Малайзия (1963), Бангладеш (1983) ва Индонезияда (1991) кўплаб ислом банклари ташкил этил-

ди. Ислом тараққиёт банки (ИТБ) 1975 йилда минтақавий ривожланиш институти сифатида ташкил этилди ва бундан кўзланган мақсад муслмон мамлакатларининг иқтисодий ривожланишига кўмаклашиш ҳамда шариатга мувофиқ молиялаштиришдир⁸.

Ислом банки принциплари экстремал капитализм ва коммунизм ўртасидаги мувозанатни таъминлайди. У одамга бойлик яратиш ва бойлик бериш эркинлигини тақлиф этади, шу билан бирга инсонни инсонлар томонидан ишлаб чиқилган қоидалар асосида эмас, балки ниятнинг самимийлигини талаб қиладиган ахлоқий қоидалар ва хулқ-атвор меъёрларини ўрнатадиган илоҳий раҳбарлик тамойиллари билан жамиятни тартибга солишни назарда тутди. Инсоният ушбу қоидалар ва меъёрларга амал қилса, бутун жамият учун тинчлик ва фаровонлик бўлади ҳамда ресурслар жамият аъзолари ўртасида адолатли тақсимланади.

⁸ Ahmad, M. Abu-Alkheil (2012) "Ethical Banking and Finance: A Theoretical and Empirical Framework for the Cross-Country and Inter-bank Analysis of Efficiency, Productivity, and Financial Performance" Ltd. Germany.



Манба: Citibank ҳисоботи, 2018 й. асосида муаллиф томонидан мустақил тузилди.



Манба: <https://assets.publishing.service.gov.uk>.

Ислом банки хизматлари зарурлиги ва иқтисодий ўсишдаги аҳамиятининг назарий асосларини қуйидаги мезонлар воситасида кўриш мумкин:

1. Муайян шахсга бойлик орттириш ва иқтисодий фаровонликни ошириш ҳуқуқини бериш билан бирга, Ислом иқтисодиёти бундай иқтисодий фаолиятни амалга оширишда ҳалол (рухсат берилган) ва ҳаром (тақиқланган ёки ноқонуний) йўлларнинг чегарасини белгилаб беради. Ислом шариати кенг маънода иқтисодий ёки ижтимоий жиҳатдан зарарли бўлган барча фаолият турларини тақиқлайди. Масалан, қиморбозлик фаолияти билан шуғулланиш ёки гиёҳванд моддалар етиштириш, унинг олди-сотиси ва бошқалар шулар жумласидандир.

2. Ислом шахсининг қонуний йўл билан олинган мол-мулкка эгалик қилиш ҳуқуқини тан олади ва айни вақтда шахсга ўз мол-мулкни оқилона сарфлашни ва уни тежашни, беҳуда сарфламасликни буюради ва исроф қилишни тақиқлайди.

3. Бирор кишига ортиқча мол-мулкни сақлашга рухсат берар экан, Ислом жамиятининг фаровонлиги учун ортиқча даромаднинг маълум бир қисмини закот тизими орқали камбағал, аҳолининг ёрдамга муҳтож қисми орасида тақсимлайди.

4. Инсон табиатига хос бўлган бойлик тўплаш ва ундан фойдаланишни тартиблаштиради. Ушбу тизим бир неча одамнинг қўлида бутун жамият бойлигининг тўпланишига ва бу бойлик фақат улар томонидан тасарруф қилинишига рози бўлмайди. Шунинг-

ничных денежных переводов может повлиять на ослабление внутреннего спроса.

Создание антикризисного фонда и его пополнение, в том числе за счет привлечения средств международных финансовых институтов, а также аккумулярование средств на счетах специальных фондов с их дальнейшим направлением для оказания помощи населению и бизнесу, потерявшим доходы в период карантина, будут способствовать сглаживанию отрицательных последствий от пандемии.

В сложных условиях снижения покупательной способности населения в результате падения доходов особая роль отводится малому бизнесу и, в частности, малым промышленным зонам. В этой связи намечено создание рядом с густонаселенными пунктами, где хорошо развито предпринимательство, малых промышленных зон на базе пустующих и не предназначенных для сельского хозяйства земель. На создание необходимой инфраструктуры дирекциям малых промышленных зон выделяется из бюджета 100 млрд. сумов. Земельные участки в зонах будут продаваться предпринимателям по рыночной стоимости с правом владения. Если этот опыт оправдает себя, то во втором полугодии 2020 года будет выделено дополнительно 150 млрд. сумов.

Осуществляется оптимизация разрешительных функций ответственных ведомств на организацию бизнеса в

малых промышленных зонах, сокращено число выдающих заключение организаций и совершенствуются процедуры путем взаимной интеграции баз данных этих организаций. По программам семейного предпринимательства 70% средств будут направляться на проекты малого и среднего бизнеса, предусматривающие создание рабочих мест для лиц с низким достатком⁴.

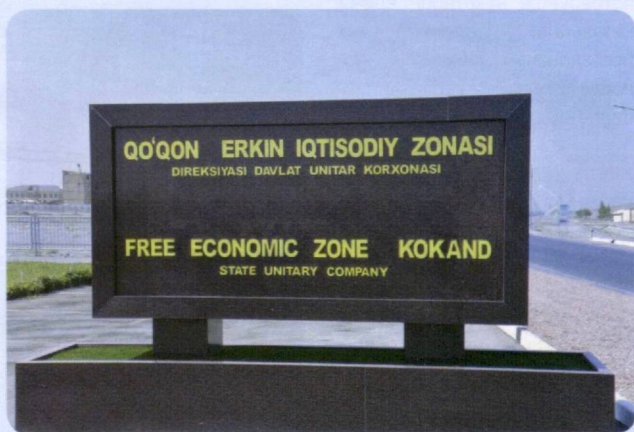
Реализуются меры по широкому привлечению в предпринимательство средств международных кредитных организаций, по выработке соответствующих предложений в разрезе каждого региона. Разработаны программы широкого информирования предпринимателей о направлениях и условиях получения таких кредитов через организованные в коммерческих банках инвестиционные центры.

Малые промышленные зоны будут созданы во всех районах республики на базе неиспользуемых объектов

крупных предприятий, на землях несельскохозяйственного назначения. Внедряется порядок, в соответствии с которым 65% расходов на подключение МПЗ к сетям электро-, водо-, газоснабжения, связи, подведение к ним дорог будет покрываться из государственного бюджета.

Сформирован перечень проектов бизнесменов, сталкивающихся с проблемами, и реализуются меры по оказанию им практического содействия. Выявляются причины простоя субъектов малого бизнеса для налаживания адресной работы с такими предприятиями и помощи в решении проблем для возобновления их деятельности.

На развитие предпринимательства предоставляются кредиты на значительную сумму, которые на более чем 90% покрываются государственными средствами. Активно работают с малыми предприятиями коммерческие банки, которые осуществляют поддержку пред-



⁴ Определены меры по сокращению бедности через развитие предпринимательства и профессиональное обучение. <https://stat.uz/ru/press-tsentr/novosti-uzbekistana/8615-tadbirkorlikni-rivojlantirish-va-kasbga-tayyorlash-orqali-kambag-alliknikamaytirish-choralari-belgilandi-2>.

принимателей на протяжении всей их деятельности, являясь настоящими бизнес-партнерами своих клиентов. В январе-апреле 2020 года банками пролонгированы сроки платежей по 75% кредитов физических и 58% кредитов юридических лиц, по которым наступили сроки оплаты⁵.

В целом, согласно докладу Центрального банка Республики Узбекистан, на протяжении января-марта 2020 года внутренние макроэкономические условия оставались стабильными, несмотря на некоторое замедление активности, обусловленное ростом неопределенности и рисков, связанных с распространением пандемии коронавируса, введением внутренних и внешних ограничительных мер, а также ухудшением конъюнктуры на мировых рынках.

Со снятием ограничительных мер экономическая активность будет постепенно возвращаться к докризисным уровням, на достижение которых потребуется некоторое время. Результаты международных исследований показали, что после окончания карантинного периода в среднем требуется 3-12 месяцев для того, чтобы экономика, в том числе ее наиболее затронутые карантинными ограничениями отрасли, вернулась к допандемическому уровню.

В частности, выявлено, что экономическая активность восстанавливается быстрее в электротехнической и легкой промышленности, в промышленно-

сти строительных материалов, сфере строительных работ, финансовых и медицинских услуг (средний период восстановления – 2-3 месяца).

С учетом того, что малый и средний бизнес способен быстрее восстанавливать производственную деятельность после кризисных потрясений, а также то, что в малых промышленных зонах осуществляется производство широко востребованной продукции, к 2022 году МПЗ смогут успешно решать поставленные перед ними задачи.

Дальнейшему развитию действующих малых промышленных зон и образованию новых МПЗ будет содействовать ряд мер и механизмов, способствующих созданию высокоэффективных промышленных зон.

Мониторинг реализации инвестиционных проектов выявил целый ряд проектных предложений, неэффективных или необеспеченных ресурсами, необходимой проектно-

сметной документацией. В результате было предложено пересмотреть 169 проектов в малых промышленных зонах в Джизакской, Наманганской, Самаркандской, Сурхандарьинской, Ташкентской и Хорезмской областях и принять соответствующие меры по замене данных проектов перспективными.

Для устранения подобных случаев важным является разработка «Дорожной карты», направленной на осуществление комплекса работ по рассмотрению, утверждению инвестиционных проектов, намечаемых к реализации в малых промышленных зонах, увеличение инвестиций путем привлечения иностранных инвесторов в малые промышленные зоны, создание конкурентоспособной промышленной продукции, востребованной на внутреннем и внешнем рынке.

Формирование новых промышленных зон со слабо развитой инфраструктурой требует высоких затрат на создание



⁵ Обзор денежно-кредитной политики за I квартал 2020 года. – Ташкент: Центральный банк Республики Узбекистан. 2020. С. 4.

дек, мерос қолдириш ва уни тақсимлаш ҳам белгиланган мезонлар асосида тартибга солинади.

5. Умуман олганда, Ислом шариати томонидан назарда тутилган иқтисодий тизим ижтимоий адолатни мақсад қилиб қўйган, бу эса якка тартибдаги корхона ёки тадбиркорнинг нафақат жамоа, балки якка ўзига ўзи зарар етказишининг олдини олишни назарда тутди.

Ислом банкларининг ватани бўлган араб мамлакатларидан ташқари ривожланган мамлакатларда ҳам ислом банкларининг сони ортиб бормоқда.

Рейтер агентлиги маълумотига кўра, бугунги кунда 300дан ортиқ ислом банклари ва 200 дан ортиқ исломий дарчалар дунёнинг 67 давлатида фаолият кўрсатмоқда⁹. Англия Ғарб мамлакатлари орасида ислом банклари сони бўйича етакчи ўринни эгаллайди. Ҳозирги пайтда Буюк Британияда шариат асосида фаолият кўрсатадиган, фаолияти лицензияланган бешта ислом банки мавжуд. Ушбу банкларнинг активлари умумий қиймати 3,6 млрд. фунт стерлингдан ортиқ. Бундан ташқари, бир қатор аъёнавий банкларда исломий дарчалар орқали ислом банки хизматлари мижозларга тақдим қилиняпти. Ушбу банкларга жаҳоннинг машҳур банклари – Barclays, Citibank, Lloyds, Deutsche bank, JP Morgan, Royal bank of Scotland ва бошқа банкларни мисол келтириш мумкин. Ҳозирги кунда Буюк Британияда исломий дарча орқали ислом банки хизматла-

рини тақлиф этувчи 20 та тижорат банки мавжуд. Бу кўрсаткич АҚШ ва ғарб мамлакатларига нисбатан 2-3 баробар кўп. Ислом банклари Марказий Осиё давлатлари: Қозоғистон, Қирғизистон ва Тожикистонда ҳам муваффақиятли йўлга қўйилди.

2017–2021 йилларда Ўзбекистон Республикасини ривожлантиришнинг бешта устувор йўналиши бўйича Ҳаракатлар стратегиясини «Илм-маърифат ва рақамли иқтисодиётни ривожлантириш йили»да амалга ошириш давлат дастурига мамлакатимиз иқтисодиёти, ижтимоий соҳа ва давлат бошқарувиغا замонавий илм-фан ютуқлари, инновацион ғоя ва рақамли иқтисодиётни жорий этиш бўйича комплекс чоратадбирлар амалга оширилиши билан бир қаторда банк ва молия тизимини ислоҳ қилиш

ҳамда мазкур соҳага замонавий бозор механизмларини жорий этиш ҳам киради¹⁰. Батафсилроқ тўхталадиган бўлсак, давлат маблағлари ҳисобидан имтиёзли банк кредити ажратиш амалиётини тубдан такомиллаштириш, банклардаги давлат улушини босқичма-босқич камайтириш, тижорат банкларида исломий дарчаларни очиш, ислом банк хизматлари кўрсатишни йўлга қўйиш, бу соҳада малакали кадрлар тайёрлашни жорий этиш давр талабидир.

Ислом банк хизматлари иқтисодиётни ривожлантиришда аъёнавий банк хизматларига нисбатан қуйидаги устунликларга эга:

- Ислом банки аҳолисининг кўп қисми мусулмон бўлган давлатларда кўпроқ маблағ жалб қилиш, яъни депозит йиғиш имкониятига эга.

Ислом банкларининг ватани бўлган араб мамлакатларидан ташқари ривожланган мамлакатларда ҳам ислом банкларининг сони ортиб бормоқда.



⁹ Citibank annual report 2018, Citi Research, Reuters, SNL Research.

¹⁰ Э.А. Байдаулет, Х. Хасанов. «Ислом молияси асослари». – Ўзбекистон, 2019. – 401-бет.

● Ислом банк тизимида назарда тутилган, фоизли кредитлардан фаркли ўлароқ, фойдани ёки зарарни тақсимлаш орқали молиялаштириш, албатта, банк ресурсларини самарали фаолиятга йўналтириш, иқтисодий ва ижтимоий ривожланиш учун хизмат қилади.

● Фойда ва зарарнинг шериклар ўртасида бўлиниши тадбиркорлик фаолияти билан шуғулланувчи шахсларга кенг имкониятлар беради. Бу жамиятнинг иқтисодий-ижтимоий ривожланишида ҳам муҳим роль ўйнайди.

ХУЛОСА ВА ТАКЛИФЛАР

Ислом банки жаҳон банкчилиги тажрибасидан муваффақиятли ўтиб, шиддат билан ривожланиб бормоқда. У нафақат мусулмон аҳолиси кўп бўлган мамлакатларда, балки мусулмонлар озчиликни ташкил этадиган бошқа мамлакатларда, масалан, Буюк Британия ёки Япония каби мамлакатларда ҳам кенгайиб бормоқда. Худди шундай, Ҳиндистон, Қирғизистон Республикаси ва Сурия каби мамлакатларда ислом банк фаолиятини олиб бориш учун лицензия бериш тартиби

йўлга қўйилди ва ушбу соҳани ривожлантириш устида жиддий иш олиб борилмоқда. COVID-19 пандемияси дунё иқтисодиётига сезиларли даражада салбий таъсир кўрсатди, жумладан, давлатимиз иқтисодиёти ривожда ҳам пасайиш кузатилди. Ушбу вазиятда иқтисодиётнинг таянчи бўлган банк-молия соҳасида иқтисодиётни тиклаш учун зарур чора-тадбирларни амалга ошириш зарур.

Биринчидан, жорий қонунчиликка, яъни «Банклар ва банк фаолияти тўғрисида»ги қонун, «Ўзбекистон Республикаси Марказий банки тўғрисида»ги қонун, Солиқ кодекси, Фуқаролик кодекси ва бошқа

бир қатор қонуности ҳужжатларига замон талабидан келиб чиқиб тегишли ўзгартишлар киритиш зарур. Марказий Осиё мамлакатлари тажрибасини қўллаб, ислом банк ва молия тизимини ташкил қилиш ва ривожлантириш бўйича алоҳида қонун ишлаб чиқиш зарур.

Иккинчидан, Тижорат банклари қошида исломий дарчалар ташкил қилиш орқали ислом банки хизматларини йўлга қўйиш зарур. Бунда хориж тажрибасидан фойдаланиш, Ўзбекистон шароитида ислом банки хизматларини амалиётга жорий қилиш бўйича Малайзия тажрибасини қўллаш мақсадга мувофиқ бўлади.



Ислом банки жаҳон банкчилиги тажрибасидан муваффақиятли ўтиб, шиддат билан ривожланиб бормоқда. У нафақат мусулмон аҳолиси кўп бўлган мамлакатларда, балки мусулмонлар озчиликни ташкил этадиган бошқа мамлакатларда, масалан, Буюк Британия ёки Япония каби мамлакатларда ҳам кенгайиб бормоқда. Худди шундай, Ҳиндистон, Қирғизистон Республикаси ва Сурия каби мамлакатларда ислом банк фаолиятини олиб бориш учун лицензия бериш тартиби йўлга қўйилди ва ушбу соҳани ривожлантириш устида жиддий иш олиб борилмоқда.



Бугунги кунда ислом банки хизматлари аънавий банкларнинг деярли ҳамма операцияларини тўлиқ қамраб олди. Улар маблағларининг кўп қисмини ишлаб чиқариш, қишлоқ хўжалиги, савдо-сотиқ ва хизмат кўрсатиш соҳаларига инвестиция қилмоқда.

Учинчидан, Ислом банки хизматларини ташкил қилишда хорижий ислом банклари билан халқаро ҳамкорлик алоқаларини йўлга қўйиш ва ривожлантириш зарур. Ислом тараққиёт банки, Dubai Islamic Bank, Maybank Islamic Berhad, ITFC (Халқаро ислом савдо сотиқ корпорацияси), Kuwait Finance House каби таниқли ислом молиялаштириш ташкилотлари шулар жумласидандир.

Тўртинчидан, олий таълим муассасаларида, жумладан, Тошкент молия институти ва Тошкент давлат иқтисодийёт университетиди ислом банк ва молия иши мутахассислиги бўйича бакалавр, магистратура босқичига квота ажратиш зарур. Халқаро нуфузли университетлар билан қўшма факультетлар ташкил этиш ушбу соҳа учун мутахассис тайёрлашда

муҳим қадам ҳисобланади. Буюк Британия, Малайзия, Араб ва Европа мамлакатлари ислом банки ва молияси соҳасидаги пешқадам олий ўқув юртлари билан ҳамкорлик қилиш зарур.

Бешинчидан, мамлакатда ислом банки ва молия тизимини ташкил қилиш бўйича йўл харитасини ишлаб чиқиш зарур. Ушбу йўл харитасида банклар фаолияти, солиқ тизими, қимматли қоғозлар бозорига оид қонунчиликни такомиллаштириш, халқаро ҳамкорликни ривожлантириш ҳамда тижорат банкларида исломий дарча ташкил қилиш бўйича комплекс чоратадбирларни амалга ошириш бўйича масъул ташкилотларни белгилаш ва ушбу тадбирларни амалга оширишнинг аниқ муддатлари белгиланиши зарур.

Бугунги кунда ислом банки хизматлари аънавий банк-

ларнинг деярли ҳамма операцияларини тўлиқ қамраб олди. Улар маблағларининг кўп қисмини ишлаб чиқариш, қишлоқ хўжалиги, савдо-сотиқ ва хизмат кўрсатиш соҳаларига инвестиция қилмоқда. Сўнги йилларда ислом банкларининг активлари миқдори 2,5 триллион долларни ташкил этиб, йилига 15-20 фоизга ўсиб бормоқда. Шундай экан, тижорат банкларида исломий дарчалар ташкил қилиш орқали ривожланган давлатлардаги ислом молиясига асосланган мавжуд банклар, инвестиция фондлари ҳамда компаниялар маблағларини Ўзбекистоннинг ижтимоий-иқтисодий ривожланиши ва хусусий секторини қўллаб-қувватлаш мақсадида жалб этиш айти муддаодир.

ABSTRACTS

THE THEORETICAL BASIS OF THE NEED FOR ISLAMIC BANKING SERVICES IN COMMERCIAL BANKS AND ITS IMPORTANCE IN ECONOMIC GROWTH

According to the author of the article, today two-thirds of the Islamic finance capital consists of the share of Islamic banks.

Through the organization of Islamic banking services in commercial banks, it is possible to reduce the negative impact of the COVID-19 pandemic on the economy of our country, reduce poverty, attract free money in the hands of the population, create vacancies and create a more competitive environment among banks.

НОСТАНДАРТ БАНДЛИК – БАНДЛИКНИНГ ТИЗИМЛИ ЗАМОНАВИЙ ТЕНДЕНЦИЯСИ СИФАТИДА

Беҳзод Тагаев,
и.ф.н., Республика аҳоли
бандлиги ва меҳнатни
муҳофаза қилиш
илмий маркази

Ривожланган ва ривожланаётган мамлакатларда сўнгги ўн йилликларда бандликнинг стандарт шаклидан ностандарт шаклларига ўтилиши кузатилмоқда. Бандликнинг ностандарт шакллари – бу бандлик шакллари ўз ичига олган йиғма атама бўлиб, у стандарт иш билан бандликдан фарқли ўлароқ бир қанча мезонлардан ҳеч бўлмаса биттаси билан ажралиб туради. Ностандарт иш билан бандликнинг шакллари Халқаро меҳнат ташкилотининг таърифи бўйича тўрт гуруҳга бўлиш мумкин:

- 1) вақтинчалик иш билан бандлик;
 - 2) тўлиқсиз иш вақти шароитидаги бандлик;
 - 3) кўп томонлама меҳнат муносабатлари ёки «ходимларни тақсимлаш», «ижарага олинган ходимлар»;
 - 4) «ниқобланган иш билан бандлик», қарам бўлган ҳолда ўзини ўзи иш билан банд қилиш; ёлгон ёки нотўғри таснифланган ўзини ўзи иш билан банд қилиш¹.
- Ностандарт бандлик шакллари тарқалишига меҳнат соҳасидаги ўзгаришлар, яъни қишлоқ хўжалигидаги ва саноат ишлаб чиқаришидаги ишдан

Ҳозирги шароитда меҳнат бозорининг асосий муаммоларидан бири – бу нафақат меҳнат ресурсларидан самарали фойдаланиш масаласини ҳал қилиш, балки меҳнат бозорига рўй бераётган жараёнларни бошқаришнинг самарали инновацион ёндашувларини топиш ва жорий этиш ҳисобланади. Ҳаёт самарали бандликнинг истиқболли замонавий шакллари илгари суриш, шу жумладан, ижтимоий ривожланишнинг объектив тенденцияларидан бўлган бандликнинг ностандарт шакллари кенг фойдаланишни тақозо этади.



хизмат кўрсатиш соҳасига ўтиш, глобаллашув жараёнларининг кучайиши, технологияларнинг ривожланиши, шунингдек корхоналарнинг ташкилий стратегияларидаги ўзгаришлар таъсири сабаб бўлмоқда. Шунингдек, бандлик шакллари кенгайишига иқтисодийёт, демографик,

ижтимоий ўзгаришлар билан бир қаторда рақамлаштириш, технологик тараққиёт, иқлим ва атроф-муҳитдаги ўзгаришлар ҳам жиддий таъсир қилмоқда.

Иқтисодий инқирозлар, айниқса COVID-19 пандемияси даврида ва ундан сўнг барқарор бўлмаган иш билан бандлик-

¹ Conclusions of the Meeting of Experts on Non-Standard Forms of Employment. Conference paper | 17 March 2015. URL: https://www.ilo.org/gb/GBSessions/previous-sessions/GB323/pol/WCMS_354090/lang--en/index.htm.

ка эга бўлган ходимлар кўпроқ азият чекиши сабабли ҳамда камбағалликни қисқартириш мақсадида иш билан бандликнинг мослашувчан шакллари кенг фойдаланиш жуда катта аҳамиятга эга.

Сўнги ўн йилликларда кўплаб мамлакатларда хизмат кўрсатиш соҳасида ишларнинг кенгайиши рўй бериб, 2015 йилда дунёдаги жами бандларнинг деярли ярми ушбу соҳа вакиллари ташкил этди².

Аксарият тадқиқотчилар ностандарт бандлик шакллари ва муносабаларининг тарқалишини урта асосий гуруҳга ажратилган омиллар билан боғлайдилар:

1) техник-технологик ва бошқа трансформацион омиллар;

2) технологик инқилобнинг ижтимоий-иқтисодий оқибатлари билан боғлиқ омиллар;

3) глобализация билан боғлиқ омиллар.

Фикримизча, биринчи гуруҳдаги омиллар ушбу жараёнларнинг мунтазам ривожланишига катта таъсир қилади. Ижтимоий ривожланишнинг трансформацион ёндашуви ва бандлик муносабатларининг ўзгариши бўйича Ж. Гэлбрейтнинг³ «янги индустриал жамият» назарияси, Д. Беллнинг⁴ «постиндустриал жамият», Э. Тоффлернинг⁵ «супериндустриал цивилизация» ва М. Кастелснинг⁶ «ахборот жамияти» ғоялари анча машҳур.

Шу ўринда хизмат кўрсатиш соҳасининг бир қатор йўналишлари ностандарт бандлик шакллари тарқалишига ёрдам берадиган ўзига хос хусусиятларга эга бўлиб, бу биринчи навбатда туризм соҳасига тааллуқли: халқаро меҳмонхоналар тармоғи ва франчайзларнинг тарқалиши, аутсорсинг, мавсумий талабнинг ўзгариши ва стандарт иш жадвалидан фарқ қиладиган соатларда хизматлар кўрсатиш.

Ушбу тенденцияларнинг баъзилари аста-секинлик билан иқтисодий ва меҳнат бозори тузилмасига, бизнес юритиш ва ишлаб чиқариш муносабатлари ва ижтимоий муносабатларнинг қандай олиб борилишига таъсир қилади. Бунга хизмат кўрсатиш соҳасининг ўсиши, ишлаб чиқаришнинг фрагментациялини жараёнлари, меҳнат бозорида аёллар ва кекса ходимлар иштирокининг кўпайиши, бандликнинг янги шакллари ва бизнес-моделлар, иш берувчилар ва ходимларнинг ўзгараётган талаб ва умидларини киритиш мумкин.

Ушбу макроиқтисодий ва ижтимоий тенденциялар бандлик ва меҳнат шароитларига катта таъсир кўрсатмоқда. Бунга мисол сифатида мавжуд меҳнат муносабатларининг ўзига хос турлари – бандлик мақоми ва шартнома турларини киритиш мумкинлиги, улар ходимларнинг меҳнат ху-

”

**МОБИЛЬ ИЛОВА
ЁРДАМИДА ДАВЛАТ
СОЛИҚ ХИЗМАТИ
ОРГАНЛАРИДА
ЎЗИНИ ЎЗИ
БАНД ҚИЛГАН
ШАХС СИФАТИДА
РЎЙХАТДАН ЎТИШ
БЎЙИЧА ҚЎЛЛАНМА**

Давлат солиқ органларида ўзини ўзи банд қилган шахс сифатида рўйхатдан ўтиш учун смартфон қурилмангизга Play Market орқали «Soliq» мобил иловасини оқлаб олинг.



1. Иловани очиб, «Ўзини ўзи банд қилиш» бўлимини танланг.

2. Ўзингизга тегишли жисмоний шахснинг шахсий идентификация рақамини (ЖШШИР-ПИНФЛ) киритинг ёки электрон рақамли имзо (ЭРИ) калити орқали шахсингизни тасдиқланг.

(Давоми 24-бетда).

² Нестандартные формы занятости. Анализ проблем и перспективы решения в разных странах. Международное Бюро Труда. Женева. 2017.

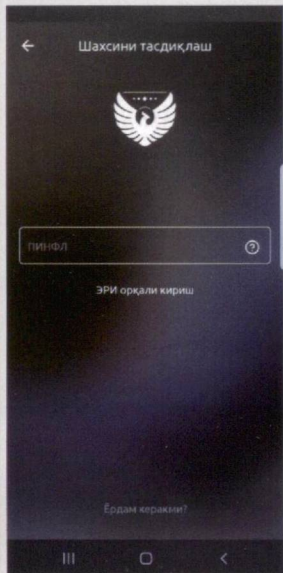
³ Гэлбрейт, Дж. К. Новое индустриальное общество: Пер. с англ. / Дж. К. Гэлбрейт. – М.: АСТ: Транзиткнига; СПб.: Terra Fantastica, 2004. – С. 608.

⁴ Белл, Д. Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования / Д. Белл; перевод с английского. – Изд. 2-ое, испр. и доп. – М.: Аcademia, 2004. – С. 788.

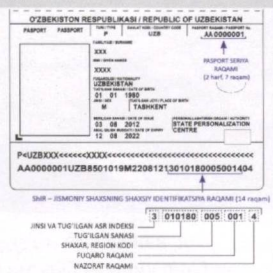
⁵ Тоффлер, Э. Третья волна. / Э. Тоффлер; Пер. с англ.; Вступ. ст. П. Гуревича. – М.: АСТ, 1999. – С. 784.

⁶ Патырбаева, К.В. Современный социум, труд и человек в концепциях постиндустриального общества / К.В. Патырбаева // Вестник Пермского университета: Философия. Психология. Социология. – 2012. – Выпуск 2 (10). – С. 53-68.

”
**(Давоми. Бошланиши
23-бетда).**



ЖШШИРни паспортингиздан билиб олишингиз мумкин. ЖШШИРни аниқлаш тартибини билмасангиз, «Ёрдам керакинми?» бўлимига мурожаат қилинг.



3. ЖШШИРни киритган-

нингиздан сўнг (агар сиз аввал солиқ органларида ўзини ўзи банд қилган шахс сифатида рўйхатдан ўтмаган бўлсангиз) навбатдаги «Шахсини тасдиқлаш» ойнаси очилади.

Унга телефон рақамини киритиш лозим. Шундан сўнг

қуқлари ва ижтимоий ҳимоясига таъсир кўрсатмай қолмайди.

Кўп мамлакатларда меҳнат тўғрисидаги қонунлар тўлиқ иш вақти бўлган бандликни, ходимнинг иш берувчига бўйсуншига асосланган ўзаро муносабатларни ифодаловчи, бошқача айтганда, стандарт меҳнат муносабатларини назарда тутати. Стандарт меҳнат муносабатлари ходимларнинг ҳуқуқларини ҳимоя қилади, иш берувчилар учун эса ўз корхоналарида барқарор ишчи кучини, истеъдодли мутахассисларни сақлаш ва ходимлар ишини ташкил қилиш учун зарур бўлган бошқарув вазифаларини бажариш учун ҳам фойдали ҳисобланади.

Ҳозирги замонда ностандарт бандликнинг ўсиши меҳнат бозори мослашувчанлигининг ўзига хос хусусиятларидан биридир. Ностандарт бандлик деганда доимий меҳнат шартномаси асосида тўлиқ бандлик сифатида кўриб чиқиладиган, стандарт меҳнат муносабатларидан ташқари бўлган иш тоифаси тушунилади.

Биринчидан, ностандарт бандлик меҳнат бозорининг мослашувчанлигини таъминловчи омил сифатида, стандарт бандликка қараганда, фаолият юритиш нуқтаи назаридан эркин ҳаракат қилишга, меҳнат ва ишлаб чиқаришни ташкиллаштиришни ташқи тартибга солиш ва қарорлар қабул қилишга кўпроқ имкон беради.

Иккинчидан, ностандарт бандликнинг шакллари у ёки бу ҳолда меҳнат фаолиятини тартибга солувчи ностандарт ташкилий-ҳуқуқий шароитлардан фойдаланишга асосланади.

Учинчидан, алоҳида ташкилий-ҳуқуқий шарт-шароитларнинг вужудга келиши ходимлар

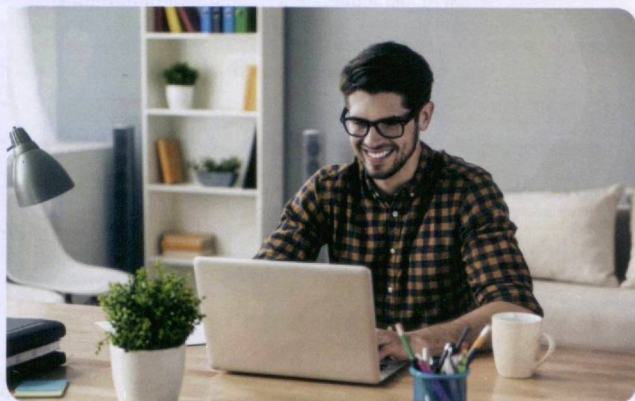
маълум гуруҳлари тўлиқсиз иш кунда ишлаши эҳтиёжи билан белгиланади ва бу ишсизликни камайтиришга ёрдам беради.

Тўртинчидан, ностандарт бандлик ходим ва иш берувчиларнинг доимий равишда ўзгариб турувчи иқтисодий шароитларга мослашиш воситаси сифатида ходимларни ёллаш ва ишдан бўшатиш масалаларида мослашувчанликнинг ошиши ва ишлаб чиқариш харажатларини камайтирадиган иш ҳақининг мослашувчан тизимидан фойдаланиш доирасида юзага келади.

Бешинчидан, ностандарт бандлик ходим ва иш берувчининг манфаатларига мос келиб, иш берувчининг манфаатлари меҳнат муносабатларининг ностандарт шаклларида (ижарага олинган меҳнат, аутсорсинг, лизинг ва ҳоказолар), ходимларнинг манфаатлари эса меҳнатни ностандарт шаклларда ташкил қилишда ифодаланади (масофавий усулда ишлаш, мослашувчан иш жадвали ва ҳоказолар).

Олтинчидан, ностандарт бандлик шаклларида фойдаланганда, тадбиркорлик билан боғлиқ хавф-хатарлар ходимларга ўтказилади, яъни бу белгиланган иш ҳақи билан тўлиқ ва доимий бандлик кафолатларини минималлаштиришда намоён бўлади.

Шу билан бирга, ностандарт бандликни таърифлаш учун кўриб чиқилган ҳар бир ёндашув уни ностандарт деб таърифловчи бир ёки иккита хусусиятни очиб беради. Бизнингча, ностандарт бандликнинг аниқ турларини акс эттирувчи бир қанча умумий хусусиятларни ажратиш мумкин ва уни таснифлашнинг асосий мезонлари қуйидагилардир:



• иш вақтининг давомийлиги нисбатида меҳнатнинг мослашувчанлиги;

• иш берувчи ва ходим ўртасидаги меҳнат муносабатларини тартибга солишнинг ностандарт шакллари;

• меҳнат фаолиятининг ностандарт ташкилий-ҳуқуқий шартлари;

• доимий ўзгараётган иқтисодий шароитларнинг акси;

• ходим ва иш берувчининг меҳнат шакллари танлашдаги манфаатлари уйғунлиги;

• тадбиркорлик билан боғлиқ бўлган юқори хавф-хатарнинг ходимга ўтиши.

Мослашувчан бандликнинг турлари хилма-хил бўлиб, бунга тўлиқ бўлмаган иш билан бандлик ёки қисқартирилган иш ҳафтаси, иш жойларини тақсимлаш, мослашувчан жадвал бўйича ишлаш ва аутсорсингни киритиш лозим. Уларнинг тарқалиши компьютерлаштириш, ахборотлаштириш, автоматлаштириш, мослашувчан ишлаб чиқариш ва технологик тизимларни жорий этиш асосида техник ва технологик базанинг тез янгиланиши билан боғлиқ. Мослашувчан иш билан бандлик шакллари иш бе-

рувчига, ходимга ёки иккаласи учун ҳам улардан фойдаланишнинг ўзаро манфаатлилигидан келиб чиқиши мумкин.

Аҳоли норасмий бандлигини камайтиришнинг асосий усулларида бири ностандарт бандлик жараёнини давлат томонидан тартибга солиш бўлиб, бунда бугунги кунда кенг қўлланилаётган лойиҳавий бошқарув тамойилдан фойдаланиш мумкин. Ушбу ёндашувни ишлаб чиқиш қуйидагилар асосида амалга оширилишини таъкидлаш лозим:

◆ умуман республика ва ҳудудларнинг стратегик устуворликлари, шунингдек бизнес эҳтиёжлари, касбий уюшмаларнинг манфаатлари ва мавжуд меҳнат ресурслари тақлифи ўртасидаги боғлиқликни таъминлаш;

◆ иқтисодиётнинг ҳудудий-ишлаб чиқариш тузилмаси аҳоли иқтисодий фаолиятнинг асосий турларида иш билан бандлиги хусусиятига мувофиқлиги;

◆ меҳнат бозоридан инсоннинг ваколат ва малакаларини капиталлаштириш учун шароитлар яратиш;

◆ давлат ҳокимияти органлари ва бизнес ҳамжамиятини

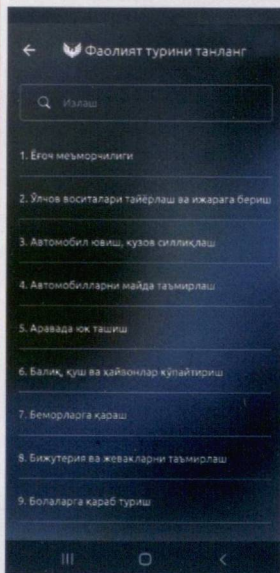
сиз киритган телефон рақамига СМС тарзида тасдиқлаш коди юборилади.

4. Мобиль телефонингизга келган SMS хабардаги тасдиқлаш кодини киритинг ва «Рўйхатдан ўтиш»ни танланг.

5. Киритилган маълумотлар асосида электрон ариза шаклланади.

6. Агар сизнинг электрон рақамли имзо калитингиз бўлса, унда «ЭРИ орқали рўйхатдан ўтиш»ни танланг. Бунда жараён тезроқ амалга ошади.

7. Очилган ариза ойнасида рўйхатдан ўтмоқчи бўлган фаолият турини танланг. Агар лозим бўлса, бир нечта хизмат (иш) турини танлаш мумкин.



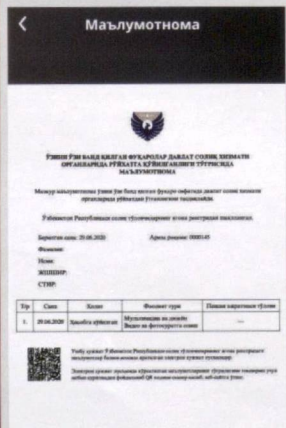
8. Шундан сўнг рўйхатдан ўтмоқчи бўлган фаолият жойи (туман шаҳар)ни танланг.
(Давоми 26-бетда).

”
(Давоми. Бошланиши
23-25-бетларда).

9. Кирилган маълумотлар тўғрилигини текшириб бўлгач, «Рўйхатдан ўтиш»ни танланг. Шундан сўнг, ўзини ўзи банд қилган шахс сифатида рўйхатдан ўтганликни тасдиқловчи матрицали штрих-кодга эга маълумотнома шаклланади.

10. QR кодли маълумотномани хоҳишингизга кўра юклаб олиб, қоғоз шаклида чиқариб олишингиз мумкин. Бунинг учун «Маълумотнома» ойнасидаги «Кўриш» ёки «Юклаб олиш» бўлимини танлаш лозим.

11. Маълумотнома намунаси:



12. Kўrsatilgan barча харақатлар тугагач, «ўзини ўзи банд қилган» мақомини расман рўйхатдан ўтказиш тугатилади – қонуний фаолият учун имконият очилади.

13. «Маълумотнома» ойнасида рўйхатдан ўтиш билан бирга 2020 йил учун ижтимоий солиқни базавий ҳисоблаш миқдорининг



Манба: муаллиф томонидан тузилган.

муносиб меҳнат шaroитларини шакллантиришга йўналтириш.

Иш билан бандликнинг ностандарт шакллари ривожлантириш асосида бандликнинг мослашувчанлигини ошириш жараёнларини бошқариш тизими умумий кўриниши 1-чизмада ифодаланган.

Шунга мувофиқ, давлат органларининг меҳнат ва иш билан бандлик соҳасидаги фаолияти, биринчидан, меҳнат ресурсларини шакллантириш, тақсимлаш жараёнларини тартибга солиш самарадорлигини оширишга, иккинчидан, иш билан бандликни оширишга қаратилган чора-тадбирлар, учинчидан, иқтисодиётнинг зарур малака кадрларига бўлган эҳтиёжини таъминлашни мониторинг ва прогноз қилиш тизимини такомиллаштиришга қаратилган бўлиши керак.

Масофавий иш усулида иш билан бандлик қуйидаги соҳаларда катта истиқболга эга эканлигини кўрсатиш мумкин:

- ахборот-коммуникация технологиялари;
- молиявий ва банк хизматлари;

- лингвистик хизматлар (бадий ва техник таржима; матнларни ёзиш, шу жумладан журналистика; матнларни таҳрир қилиш);

- таълим хизматлари;
- тиббий хизматлар;
- дизайн, архитектура, лойиҳалаштириш;

- маркетинг, реклама, бизнес-жараёнлар соҳасида маслаҳат бериш.

Масофавий иш усулида иш билан бандлик амалиётини кенгайтириш лойиҳасини амалга ошириш натижаларининг қуйидаги иқтисодий самараси манбаларини ажратиш мумкин (2-чизма).

Масофавий ишдан фойдаланишнинг асосий афзаллиқи сифатида иш берувчиларнинг харажатлари қисқариши алоҳида ўрин тутади. Шунингдек, тежашнинг қуйидаги асосий манбаларини кўриш мумкин:

- ❖ ходимларни иш жойига етказиб қўйиш харажатларининг камайиши;

- ❖ офисда иш жойини сақлаш харажатларининг камайиши (бўш жойни ижарага олиш ёки ижарага олинган майдонни камайитириш мумкин);



Манба: муаллиф томонидан тузилган.

❖ бошқа ҳудуд, мамлакатлардан ишчи кучини жалб қилиш харажатларини минималлаштириш (турар-жой билан таъминлаш эҳтиёжи йўқлиги ва ҳоказо).

Бандликнинг ностандарт шаклларини жорий этиш ҳозирги шароитда жуда муҳим бўлган самарали бандликни таъминлаш билан узвий боғлиқдир. Биринчидан, самарали бандлик муқаррар равишда янги, истиқболли ва вақтга мос шаклларга, шу жумладан бандликнинг ностандарт шакллари асосланади. Иккинчидан, у барқарор ижтимоий-иқтисодий ривожланишнинг гарови ва «айни пайтда энг юқори ютуқ ва самарали иқтисодиётнинг муҳим шартидир»⁷.

Агар бугунги кунда давлат сиёсатининг асосий мақсади аҳолининг барқарор иш билан бандлигини таъминлаш ва ходимларнинг турмуш даражасини ошириш бўлса, яқин келажакда бу етарли бўлмай қолади. Шунинг учун иқтисодиёт ривожланишидаги ўзгаришлар, унинг шартлари, биринчи навбатда, ходимларни меҳнат бозорида замонавий иш билан бандликка мослаштириш шароитларини

таъминлаш вазифасини қўймоқда. Бу нафақат замонавий меҳнат бозорининг талабларига жавоб берадиган кадрларнинг сифат хусусиятларини таъминлашни, балки ходимлар ва иш берувчилар ўртасида иш билан бандликнинг турли шаклларидадан оптимал фойдаланишда манфаатлар мувозанатига эришишни талаб этади ва бунда ностандарт меҳнат муносабатлари устувор аҳамиятга эга бўлади.

⁷ Колесникова, О.А. Эффективная занятость как основа эффективной экономики / О.А. Колесникова // Вестник ВГУ. Серия: экономика и управление. – 2010. – № 2. – С. 42-44.

ABSTRACTS

NON-STANDARD EMPLOYMENT AS A SYSTEMATIC MODERN TREND OF EMPLOYMENT

In this article, the author points out that one of the main problems of the labor market in the current environment is not only the solution of the issue of effective use of labor resources, but also the finding and introduction of effective innovative approaches to the management of processes taking place in the labor market. The author also points to the fact that the current pandemic situation requires the promotion of promising modern forms of productive employment, including the widespread use of non-standard forms of employment, which are subject to the trends of social development.

” камида 50 фоизи ҳажмида (111 500 сўм) тўлаш имкони мавжуд. Бунинг учун тегишли саволнинг «Ҳа» бўлимини танлаш ва пайдо бўлган ойнадаги сўров бўйича пластик карта рақами ҳамда муддатини киритиш лозим.



Ижтимоий солиқни ихтиёрий электрон тўлов тизими орқали амалга ошириш мумкин.

Манба: soliq.uz.



ПАНДЕМИЯ ШАРОИТИДА ЯШАБ ҚОЛИШ УЧУН НИМА ИШ БИЛАН ШУҒУЛЛАНИШ КЕРАК?

Ортикхўжа Норов,

Ташқи меҳнат миграцияси агентлиги матбуот котиби

ГЛОБАЛ МУАММО

Коронавирус инфекциясининг тарқалиши дунёнинг қарийб барча мамлакатлари аҳолиси турмуш тарзига у ёки бу даражада таъсир этишга улгурди. Ҳатто айрим соҳалар жиддий инқироз ёқасида турибди.

Дунё меҳнат бозоридаги вазият ва ишсизлик масалалари нафақат бугунги пандемия даврида, балки ундан кейин ҳам энг кўп эътибор қаратиш ва вазиятни яхшилаш учун жиддий чоралар кўриш лозим бўлган соҳа бўлиб қолади.

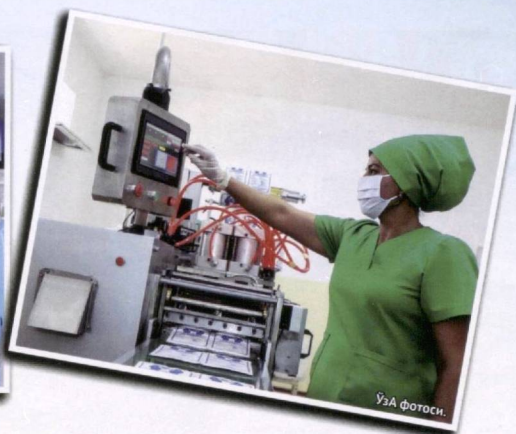
Пандемия туфайли дунё меҳнат бозори Иккинчи жаҳон урушидан кейинги энг жиддий инқирозни бошдан кечирмоқда. Халқаро меҳнат ташкилоти (ХМТ) ҳисоб-китобларига кўра, карантин чоралари дунё ишчиларининг 81 фоизи, яъни

Пандемия туфайли дунё меҳнат бозори Иккинчи жаҳон урушидан кейинги энг жиддий инқирозни бошдан кечирмоқда. Халқаро меҳнат ташкилоти (ХМТ) ҳисоб-китобларига кўра, карантин чоралари дунё ишчиларининг 81 фоизи, яъни 2,7 миллиард кишига таъсир кўрсатадиган корхоналарнинг вақтинча, тўлиқ ёки қисман ёпилишига сабаб бўлди.

2,7 миллиард кишига таъсир кўрсатадиган корхоналарнинг вақтинча, тўлиқ ёки қисман ёпилишига сабаб бўлди.

Энг кўп иш соатлари араб мамлакатларида қисқаради (8,1 фоиз). Бу 5 миллион кишининг ишсиз қолишини англатади. Ишсизлик даражаси бўйича иккинчи ўринни Европа (7,8 фоиз, яъни 12 миллион киши) ва учинчи ўринни Осиё-Тинч океани минтақаси (7,2 фоиз, яъни 125 миллион киши) эгаллайди.

ХМТ таҳлилчиларининг огоҳлантиришича, яна 1,25 миллиард киши банд бўлган соҳаларда иш жойлари ёки иш соатларининг қисқариш хавфи мавжуд. Меҳмонхона бизнеси, хизмат кўрсатиш ва улгуржи-чакана савдо соҳалари энг кўп зарар кўради. Таълим, соғлиқни сақлаш, коммунал хизмат, қишлоқ хўжалиги, давлат хизматлари ва жамоат хавфсизлигини таъминлаш каби соҳалар энг кам зарар кўради. Қурилиш,



молия ва суғурта хизматлари соҳаси меҳнат бозорининг пандемиядан зарар кўриш хавфи ўрта даражада. Санъат ва кўнгул очиш масканлари, транспорт хизматлари, меҳмонхона ва сайёҳлик бизнеси, кўчмас мулк савдоси, саноат маҳсулотларини ишлаб чиқариш, улгуржи ва чакана савдо, автомобилларни таъмирлаш хизматлари соҳаларидаги меҳнат бозорининг зарар кўриш хавфи эса ўртачадан юқори баҳоланмоқда.

Дунё бўйича 1,5 миллиарддан ортиқ одам тирикчиликсиз қолиши мумкинлиги ҳам истисно қилинмаяпти. Бу тоифага ишлаб чиқариш ва озиқ-овқат саноатидаги чакана савдо ходимларининг кириши тахмин қилинмоқда. Коронавирус пандемияси дунё меҳнат бозори-

нинг, айниқса, норасмий секторига қаттиқ зарба бермоқда. Инқирознинг биринчи ойи бутун дунё бўйлаб норасмий ишчиларнинг 60 фоизга қисқаришига олиб келди.

Охириги йилларда ўзбекистонлик меҳнат мигрантларининг катта қисмига макон бўлган Россияда пандемиянинг иқтисодийта таъсири ва меҳнат бозори истиқболига алоҳида эътибор қаратиш лозим.

Россияда жорий йилнинг иккинчи чорагида иш изловчилар индекси мисли кўрилмаган даражага тушиб кетган. «HeadHunter» маълумотларига кўра, мамлакатда одатда ишдан бўшатилган ходимлар 10 фоизни ташкил этган бўлса, эндиликда бу кўрсаткич 20 фоизни ташкил қилмоқда. Бу нафақат

COVID-19 оқибатлари билан, балки Россия иқтисодиётининг ҳозирги ноаниқликдаги умумий ҳолати билан ҳам изоҳланади. «Ромир» компанияси маълумотларига кўра, москваликларнинг ҳар учдан бири вақтинча ишламапти ва яна 12 фоизи даромад манбаисиз қолган.

Шунга қарамай, мамлакатда масофадан ишланадиган бўш иш ўринлари сони кескин ошган. Масалан, март ойида ўз-ўзини изоляция қилиш тартиби жорий қилинишидан олдинги даврга нисбатан бу кўрсаткич 71 фоизга ўсган. Улар орасида дастурчи, маълумотлар базаси ва техник қўллаб-қувватлаш администратори, рақамли маркетинг мутахассиси, колл-марказ оператори, онлайн савдо ва мижозларга хизмат кўрсатиш ме-

Мамлакатда масофадан ишланадиган бўш иш ўринлари сони кескин ошган. Масалан, март ойида ўз-ўзини изоляция қилиш тартиби жорий қилинишидан олдинги даврга нисбатан бу кўрсаткич 71 фоизга ўсган. Улар орасида дастурчи, маълумотлар базаси ва техник қўллаб-қувватлаш администратори, рақамли маркетинг мутахассиси, колл-марказ оператори, онлайн савдо ва мижозларга хизмат кўрсатиш менежери, онлайн ўқитувчи каби касблар энг талабгор бўлган.



ЎзА фотоси.



ЎзА фотоси.

нежери, онлайн ўқитувчи каби касблар энг талабгор бўлган.

Шу билан бирга, яқинда ўтказилган сўровнома шуни кўрсатдики, фуқароларнинг ярмидан кўпи олдинги иш ҳақи миқдорини сақлаб қолиш учун кўпроқ ишлашга ҳам рози бўлишган.

БАРЧАСИНИ ВАҚТ КЎРСАТАДИ

БМТ маълумотларига кўра, инқироз туфайли дунёда каммида 195 миллион киши ишсиз қолиши мумкин. Таҳлилчиларнинг таъкидлашича, жаҳон иқтисодиёти тарихий ишсизлик даражаси билан юзма-юз келмоқда.

Россия меҳнат вазирлигининг ҳисоб-китобларига кўра, ҳозирда мамлакатда 950 мингга яқин ишсизлар бор. Бироқ мамлакатда пандемия сабабли эълон қилинган қўшимча дам олиш кунлари тартиби жорий қилингани боис бу кўрсаткич меҳнат бозоридagi ҳақиқий вазиятни тўлиқ акс эттирмайди. Ҳисоб палатаси пандемия оқибатида олти миллиондан тўққиз миллионгача россияликлар ишсиз қолишини истисно қилмаяпти.

МУАММО ЕЧИМИ – РАҚАМЛАШТИРИШНИ РАҒБАТЛАНТИРИШ

Барча салбий омилларга қарамай, пандемия бизнесни автоматлаштириш ва рақамлаштириш жараёнларини тезлаштирди. Давлат бошқаруви органлари янги воқеликка тезда мослаша олди: барча йиғилишлар онлайн тарзда ўтказилмоқда ва кўплаб раҳбарлар масофадан туриб ишламоқда.

Пандемия юзага келтирган инқироз шароити ахборот технологиялари, айниқса масофавий мулоқот ва таълим, шунингдек, етказиб бериш хизматлари билан боғлиқ соҳаларнинг ривожланиши учун истиқболли ҳисобланади. Бошқача айтганда, ўз-ўзини изоляция қилиш режимида фаол бўлган барча соҳалар ривожланади.

Аммо, эртами-кечми, пандемия тугайди. Иқтисодиёт яна ўсади, бироқ пандемия оқибатида юзага келган инқирознинг оқибатларини, эҳтимол, вируснинг ўзига қараганда узоқроқ даволашга тўғри келади.

Шу билан бирга, келажақда янги имкониятлар пайдо бўлмоқда. Россия меҳнат бозориди,

бошқа давлатлардаги каби, жиддий қайта тақсимот кутилмоқда. Ишсиз қолганлар ўзлари учун янги соҳаларда иш излашларига тўғри келади. Агар ҳозир туризм соҳаси ва хизматлар бозори секинлашаётган бўлса, мамлакатда рақамлаштириш тезлашмоқда. Охир-оқибат, COVID-19 ўзининг барча камчиликлари билан Россияда рақамлаштиришни фаоллаштирадиган ва умуман иқтисодиётнинг ўсишига олиб келадиган катализаторга айланиши мумкин.

ABSTRACTS

WHAT DO YOU NEED TO DO TO LIVE IN A PANDEMIC CONDITION?

The spread of the coronavirus pandemic began to affect the lifestyle of the inhabitants of almost all countries of the world to some extent. Even some areas are on the verge of a serious crisis. Based on the opinion of analysts, the author gives an idea of what areas of the economy are in development and in which areas development can have negative indicators.

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНО-КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ



*Дилноза Усманова,
специалист 1-категории
Института бюджетно-
налоговых исследований при
Министерстве финансов
Республики Узбекистан*

Президент Республики Узбекистан Ш.М. Мирзиёев в своем Послании Олий Мажлису 24 января т.г. отметил, что «будет образован Фонд по поддержке экспорта, призванный предоставлять экспортерам поручительство и компенсировать часть их расходов, а также Экспортно-кредитное агентство, которое займется организацией предэкспортного финансирования. Предусматривается внедрение современных услуг страхования экспорта, механизмов компенсации государством части расходов на использование автомобильного и воздушного транспорта».



”

НОВЫЙ ГЛАВА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ВВ В УЗБЕКИСТАНЕ ОБОЗНАЧИЛ СВОИ ПРИОРИТЕТЫ

Марко Мантованелли начал свою работу в качестве главы представительства Всемирного банка в Узбекистане 1 июля 2020 г. Он сменил на этом посту Хидеки Мори, который руководил офисом с марта 2017 г. Последний завершил свою миссию в связи с переходом на новую должность в Нью-Дели, где занял должность менеджера по операциям Всемирного банка в Индии.



Марко Мантованелли имеет более чем 20-летний опыт в области социально-экономического развития и управления, приобретенный в ходе работы во Всемирном банке в регионах Латинской Америки, Африки и Европы. Его предыдущее назначение – глава представительства Всемирного банка в Косово и Северной Македонии. Ранее он руководил представительствами организации в Боснии и Герцеговине,

Расширение экспорта готовой продукции и услуг является одним из важнейших приоритетов экономического развития. В международной торговле выработаны эффективные механизмы экспортного финансирования, позволяющие максимально быстро решать все финансовые проблемы национальных экспортеров, связанные с производством экспортной продукции и ее реализацией на мировых рынках. Это осуществляется путем минимизации/разделения рисков и кратковременного финансирования сторон. Для этого используются инструменты экспортного финансирования, такие как кредитование поставок, гарантии, факторинг и страхование, через специализированные правительственные или квазиправительственные финансовые учреждения. К числу таких учреждений относятся экспортно-импортные банки (эксимбанки) и экспортно-кредитные агентства (ЭКА). Как правило, эксимбанки занимаются экспортным кредитованием, выдачей гарантий и факторингом, а ЭКА – страхованием экспортных контрактов от

коммерческих и политических рисков и выдачей экспортных гарантий.

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКА

Экспортно-кредитное агентство – это специализированное финансовое учреждение, которое предлагает (обычно при поддержке государства) финансирование для международных экспортных мощностей отечественных компаний. Распространенными в мире названиями аналогичных структур являются инвестиционные страховые агентства. Агентства по экспортным кредитам структурируют свое финансирование посредством предоставления специальных займов и их страхования, которые обслуживают нетрадиционные риски, такие как коммерческие обязательства за рубежом, политический риск и т.д.

Как показывает зарубежный опыт, экспортное финансирование является наиболее эффективным инструментом финансовой поддержки национальных экспортеров в про-

Экспортно-кредитное агентство – это специализированное финансовое учреждение, которое предлагает (обычно при поддержке государства) финансирование для международных экспортных мощностей отечественных компаний. Распространенными в мире названиями аналогичных структур являются инвестиционные страховые агентства.

движении товаров на внешние рынки. Одновременно данный инструмент удобен для иностранного покупателя (импортера), поскольку предоставляет ему свободные финансовые средства по цене ниже рыночной стоимости. Наличие подобного инструмента имеет важное значение для предприятий малого бизнеса, пытающихся выйти на зарубежные рынки, но не имеющих достаточной репутации и капитала.

Международная практика выработала три возможных подхода по созданию системы финансирования экспорта:

- Страхование экспортных контрактов и рисков осуществляется ЭКА, а финансирование (кредитование) экспортеров происходит через

коммерческие банки (Нидерланды);

- Создаются две отдельные, но взаимодополняющие правительственные структуры: Эксимбанк для финансирования экспортеров и ЭКА для страхования экспортных контрактов и рисков (Чехия, Япония);

- Процедуры страхования и финансирования объединяются в одной структуре, которой может быть либо Эксимбанк, либо ЭКА (Канада, США, Турция, Таиланд).

ЭКСИМБАНК СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ

Эксимбанк США был создан в 1934 году на волне популярных в то время теорий о том, что экспорт позволит США вы-

Эксимбанк США работает по следующему принципу: потребителям американской продукции предлагаются сравнительно дешевые, но связанные кредиты. На кредит Эксимбанка заемщик имеет право купить продукцию только американского производства.



”

Доминиканской Республики и Гаити. Мантованелли также занимал различные руководящие посты в штаб-квартире Банка в Вашингтоне.

«Я рад начать миссию в Узбекистане в качестве главы представительства Всемирного банка. Наша организация является надежным партнером правительства в процессе исторической трансформации страны в конкурентоспособную и устойчивую рыночную экономику. Рассчитываю на тесное сотрудничество с властями и международными партнерами с целью дальнейшего содействия реформам. Всемирный банк продолжит поддержку изменениям в Узбекистане путем предоставления дополнительного финансирования, специализированных знаний и консультаций по различным социально-экономическим вопросам.

В следующем году совместно с правительством мы начнем подготовку новой Страновой программы сотрудничества. Она обозначит приоритетные направления для финансового и технического содействия Узбекистану со стороны Всемирного банка в 2022-2026 гг.», – отметил г-н Мантованелли.

Финансовая и техническая поддержка Всемирного банка значительно

(Продолжение на стр. 34).

”

(Продолжение. Начало на стр. 32-33).

увеличилась с 2017 г. в поддержку смелой программы реформ правительства Узбекистана. Всего за три года инвестиции Всемирного банка в стране увеличились более чем вдвое – с \$1,8 млрд. до \$4,4 млрд. (по состоянию на июнь 2020 г.). Этот рост связан с продолжающимися усилиями властей по преобразованию экономики и общества в соответствии со Стратегией действий по дальнейшему развитию Узбекистана в 2017-2021 гг.

Страновая программа Всемирного банка в Узбекистане быстро выросла за эти несколько лет, став второй по величине операцией Банка в регионе Европы и Центральной Азии после Турции. В настоящее время программа включает 23 проекта, которые оказывают важную поддержку в осуществлении экономических реформ, а также развитии сельского хозяйства, здравоохранения, образования, систем водоснабжения и канализации, энергетики, транспорта, социальной защиты, городской и сельской инфраструктуры.

Учитывая беспрецедентные по масштабам социально-экономические последствия COVID-19 (коронавируса) в Узбекистане, за последние несколько месяцев Всемирный банк оказал дополнительную поддержку

браться из экономической депрессии¹.

Эксимбанк США – это государственное ведомство США по кредитованию экспорта, которое поддерживает закупки товаров и услуг США кредитоспособными покупателями из других стран, которые не могут получить кредит из традиционных источников коммерческого финансирования. Эксимбанк берет на себя риски, связанные с конкретной страной, а также кредитные риски, которые не может или не желает брать на себя частный сектор, и помогает «разровнять игровое поле» для экспортеров США путем увязки с финансированием, предоставляемым своим экспортерам другими правительствами. Эксимбанк США работает по следующему принципу: потребителям американской продукции предлагаются сравнительно дешевые, но связанные кредиты. На кредит Эксимбанка заемщик имеет право купить продукцию только американского производства.

Эксимбанк США применяет следующие виды экспортного финансирования:

- ◆ предоставление предэкспортного кредита;
- ◆ прямое кредитование экспортера;
- ◆ предоставление кредитов импортерам;
- ◆ страхование экспортных кредитов;
- ◆ предоставление экспортеру банковских гарантий.

Эксимбанк США финансирует также программы государства по развитию: малого бизнеса, охраны окружающей среды, экспорта медицинского оборудования, перевозок.

ЯПОНСКИЙ БАНК ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Эксимбанк Японии был учрежден в 1951 году в соответствии с Законом «Об экспортном банке Японии» как «независимое правительственное кредитно-финансовое учреждение» в целях финансирования средне- и долгосрочных экспортных операций.



¹ US Export-Import Bank (<https://www.exim.gov/about#>).

В настоящее время Эксимбанк Японии (JBIC) имеет амбициозные цели по предоставлению кредитных и других услуг по продвижению японского экспорта, импорта и экономической деятельности за рубежом, которые направлены на обеспечение международной финансовой стабильности, социально-экономического развития и устойчивости в развивающихся странах, что, в конечном итоге, способствует стабильному развитию японской экономики.

Первоначально он предоставлял ссуды лишь для экспорта заводского оборудования и тяжелых машин и назывался Экспортный банк Японии². С 1952 года в сферу его деятельности вошло финансирование предварительных оплат за импорт 10 ключевых для японской экономики видов ресурсов – железной и марганцевой руды, угля, нефти и др., а также предоставление гарантий по кредитам, выделяемым экспортерам другими финансовыми институтами. В дальнейшем Эксимбанк непрерывно расширял и диверсифицировал свою деятельность. В 1953 году он получил право выдавать ссуды японским компаниям для финансирования проектов в других странах.

В 1958 году Эксимбанк предоставил свой первый зарубежный кредит. Начиная с 1989 года, банк получил возможность приобретать акции компаний с целью стимулирования японских зарубежных инвестиций.

Эксимбанк выдает различного рода гарантии японским компаниям по кредитам, которые они получают у разных кредитно-финансовых учреждений на цели, соответствующие целям самого Эксимбанка, а также фирмам, часть акций которых принадлежит Эксимбанку, в отношении их задолженности или гарантийных обязательств.

Сроки предоставления кредитов Эксимбанка варьируются в зависимости от видов и объектов кредитования в пределах от 6 месяцев до 15 лет. Условия их погашения и процентная ставка зависят от множества факторов. Источниками финансирования банка являются различные бюджетные средства, выпуск облигаций на международных рынках капитала под гарантию правительства и на внутреннем рынке под собственное обеспечение, а также взносы и гранты правительства.

В настоящее время Эксимбанк Японии (JBIC) имеет ам-

”
 усилиям правительства по противодействию пандемии. Так, в апреле и мае с.г. страна получила экстренное финансирование на общую сумму \$295 млн. Эти средства будут направлены на укрепление системы здравоохранения, приобретение жизненно важного медицинского оборудования, поддержку бедных и уязвимых слоев населения, пострадавших от экономических последствий пандемии, а также покрытие непредвиденных бюджетных расходов, связанных с реализацией срочных антикризисных мер.



«В ближайшие месяцы моей первоочередной задачей станет обеспечение дальнейшей максимальной возможной поддержки Всемирного банка усилий правительства по смягчению последствий пандемии для граждан и экономики Узбекистана», – добавил г-н Мантованелли.

Источник: <https://nuz.uz/politika/1158434-novyj-glava-predstavitelstva-vb-v-uzbekistane-oboznachil-voi-priorityety.html>.

² Японский банк для международного сотрудничества (<https://www.jbic.go.jp/en/>).

бициозные цели по предоставлению кредитных и других услуг по продвижению японского экспорта, импорта и экономической деятельности за рубежом, которые направлены на обеспечение международной финансовой стабильности, социально-экономического развития и устойчивости в развивающихся странах, что, в конечном итоге, способствует стабильному развитию японской экономики.

ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ БАНК КИТАЯ

Экспортно-импортный банк Китая создан постановлением Госсовета КНР 26 апреля 1994 года. В своей деятельности банк непосредственно подчиняется указаниям Госсовета. В то же время банк является коммерческим институтом, осуществляющим операции в соответствии с принципами коммерческого банковского менеджмента.

Основной задачей банка является реализация политики правительства КНР в области развития промышленности, внешней торговли и финансов путем поддержки экспорта товаров китайского производства, прежде всего, машин, оборудования и других высо-

котехнологических товаров и развития межгосударственных связей в области международной торговли.

Источниками финансирования являются как собственные средства банка, так и рефинансированные кредиты зарубежных правительств и коммерческих банков.

Единственным владельцем Эксимбанка Китая является Правительство КНР в лице Министерства Финансов. Уставный капитал банка при его образовании составлял 3,38 млрд. китайских юаней (\$408,4 млн.).

Сфера деятельности Экспортно-импортного банка КНР:

- Выдача экспортных и импортных кредитов, включая кредит продавца и кредит покупателя, для экспорта-импорта таких основных средств про-

изводства, как механические и электронные изделия и полная линия производственного оборудования;

- Предоставление смешанных и государственных льготных кредитов Правительства Китая зарубежным странам;

- Привлечение зарубежных межбанковских кредитов, правительственных кредитов, организация и участие во внутреннем и международном синдицированном кредитовании;

- Обеспечение страхования экспортных кредитов, выдача гарантий по экспортным кредитам, страхование импорта и экспорта, а также оказание факторинговых услуг;

- Выпуск финансовых облигаций на внутреннем рын-



Основной задачей банка является реализация политики правительства КНР в области развития промышленности, внешней торговли и финансов путем поддержки экспорта товаров китайского производства, прежде всего, машин, оборудования и других высокотехнологических товаров и развития межгосударственных связей в области международной торговли.

ке и краткосрочных ценных бумаг (за исключением акций);

■ Осуществление операций по обмену иностранных валют.

ЧЕШСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ БАНК

Чешский Экспортный Банк (ЧЭБ) является частью системы по реализации экспортноориентированной политики государства. ЧЭБ является специализированным институтом, учредителями которого являются Правительство (69,7%) и государственная Корпорация Экспортных Гарантий и Страхования (ЭГАП)³. В соответствии с законодательством Чешской Республики на ЧЭБ возложены функции предоставления государственной финансовой

поддержки экспорта. Законодательством предусмотрено предоставление кратко- и долгосрочного финансирования в форме экспортных кредитов, предэкспортного кредитования инвестиционных кредитов, кредитов для проектного финансирования и других финансовых услуг по поддержке экспорта.

Несмотря на то, что ЧЭБ является специализированным финансовым институтом, он считается частью банковской системы страны и соблюдает требования, предъявляемые ко всем банковско-финансовым организациям Чехии. Кроме того, ЧЭБ работает в соответствии с международными обязательствами, принятыми Чешской Республикой. В связи

с этим, ЧЭБ осуществляет финансирование согласно принципам ВТО и Консенсуса ОЭСР. Кредиты ЧЭБ предоставляются на средне- или долгосрочной основе по фиксированным процентным ставкам на базе ставки CIRR, которая устанавливается ежемесячно со стороны ОЭСР.

Механизмы кредитования ЧЭБ включают:

- ❖ кредит поставщику;
- ❖ кредит покупателю;
- ❖ межбанковские экспортные кредиты;
- ❖ банковские гарантии (для экспортных транзакций, пользующихся официальной поддержкой государства).

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНО- ИМПОРТНЫЙ БАНК

Росэксимбанк является банком-агентом Правительства Российской Федерации. Основная цель банка⁴ состоит в проведении государственной политики поддержки и стимулирования отечественного экспорта промышленной продукции.

Росэксимбанк был создан в 1994 году в соответствии с постановлениями Правительства Российской Федерации от 7 июля 1993 года «Об образовании Российского экспортно-импортного банка» и от 11 января 1994 года «О Российском экспортно-импортном банке». Банк осуществляет финансирование, кредитование и гарантирование российского экспорта и экспортноориентированных



Чешский Экспортный Банк является специализированным институтом, учредителями которого являются Правительство (69,7%) и государственная Корпорация Экспортных Гарантий и Страхования (ЭГАП)

³ Чешский Экспортный Банк (<https://www.ceb.cz/ru/>).

⁴ Российский экспортно-импортный банк (<https://eximbank.ru/>).

Экспортное финансирование – основная специализация Росэксимбанка. Банк осуществляет финансово-экономическую экспертизу проектов, ориентированных на экспорт, разрабатывает финансовые схемы их реализации, выставляет гарантии, проводит внутренние и международные расчеты экспортеров, непосредственно финансирует проекты.

и импортозамещающих производств, а также оказывает полный перечень банковских услуг юридическим лицам, включая депозитарные услуги. До августа 2006 года Росэксимбанк привлекал средства населения.

Экспортное финансирование – основная специализация Росэксимбанка. Банк осуществляет финансово-экономическую экспертизу проектов, ориентированных на экспорт, разрабатывает финансовые схемы их реализации, выставляет гарантии, проводит внутренние и международные расчеты экспортеров, непосредственно финансирует проекты. При этом Росэксимбанк может применять следующие формы поддержки экспорта: предоставление экспортных кредитов (экспортеру, иностранному покупателю или его банку), субсидирование процентных ставок по предоставляемым банками экспортным кредитам, их страхование (от экономических и политических рисков) и гарантирование. При этом поддержка национального экспорта осуществляется в рамках законодательно установленных норм, сочетая при этом комплексное применение различных форм и схем



поддержки национального экспорта.

Однако на практике Росэксимбанк использует, в основном, два инструмента:

1) предоставление государственных гарантий экспортерам;

2) субсидирование ставок по экспортным кредитам.

В настоящее время Правительство России рассматривает возможность создания специального Банка развития на основе государственных Внешэкономбанка, Российского банка развития и Росэксимбанка. Банк Развития будет специализироваться на реализации крупных инфраструктурных проектов и распределении средств Инвестиционного фонда.

ХОРВАТСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ

Хорватский банк реконструкции и развития – это банк развития и экспорта Республики Хорватия⁵, основной задачей которого является стимулирование развития хорватской экономики. Предоставляя кредиты, защищая экспорт от политических и коммерческих рисков, предоставляя гарантии и осуществляя бизнес-консультации, HBOR создает мосты между предпринимательскими идеями и их достижением в целях укрепления конкурентоспособности хорватской экономики.

Хорватский банк реконструкции и развития (HBOR)

⁵ Хорватский банк реконструкции и развития (<https://www.hbor.hr/>).



Основателем и 100% владельцем HBOR является Республика Хорватия.

был создан 12 июня 1992 года в результате принятия Закона о Хорватском кредитном банке реконструкции (НКВО) (ОГ 33/92) с поправками, внесенными в ОГ 76/93, 108/95, 08/96. В декабре 1995 года Банк изменил свое название на Хорватский банк реконструкции и развития. В декабре 2006 года был принят новый Закон о Хорватском банке реконструкции и развития (ОГ 138/06), а в марте 2013 года вступил в силу Закон о внесении изменений в Закон о Хорватском банке реконструкции и развития (ОГ 25/13). Поправка к закону касается изменения количества членов наблюдательного совета HBOR. Основателем и 100% владельцем HBOR является Республика Хорватия.

HBOR – это банк развития и экспорта, созданный с целью кредитования восстановления и развития экономики Хорватии.

Его деятельность включает в себя:

- финансирование реконструкции и развития хорватской экономики;
- финансирование инфраструктуры;
- стимулирование экспорта;
- поддержка развития малых и средних предприятий;
- содействие охране окружающей среды;
- страхование экспорта хорватских товаров и услуг от нерыночных рисков.

Акционерный капитал. Уставный капитал определен законом в размере 7 млрд. кун, чья динамика платежей из государственного бюджета определяется правительством Республики Хорватия.

Кредитный рейтинг. HBOR присвоен рейтинг междуна-

родного рейтингового агентства Standard & Poor's (BBB-, прогноз стабильный).

Администрация. Совет HBOR состоит из трех членов, один из которых является Президентом Правления. Члены Правления назначают Наблюдательным советом. Правление проводит операции в рамках Закона и Устава и распоряжается активами HBOR. Сеансы управления проводятся по мере необходимости, как правило, по вторникам.

Наблюдательный совет. Наблюдательный совет HBOR состоит из десяти членов, а именно шести министров правительства Республики Хорватия, трех депутатов и Президента Хорватской экономической палаты. Ответственный за финансы министр является Председателем Наблюдательного совета, а ответственный за экономику министр – заместителем Председателя.

Наблюдательный совет контролирует законность работы Правления, назначает на должность и освобождает от должности Президента и членов Правления. Наблюдательный совет устанавливает принципы деловой политики и стратегии, осуществляет надзор за управлением деятельностью банка, принимает кредитную политику

Хорватский банк реконструкции и развития (HBOR) – это банк развития и экспорта, созданный с целью кредитования восстановления и развития экономики Хорватии.

Наблюдательный совет NBOR контролирует законность работы Правления, назначает на должность и освобождает от должности Президента и членов Правления. Наблюдательный совет устанавливает принципы деловой политики и стратегии, осуществляет надзор за управлением деятельностью банка, принимает кредитную политику NBOR, составляет годовую финансовую отчетность, рассматривает отчеты внутреннего аудита, внешних независимых аудиторов и отчеты Государственного контроля. Заседания наблюдательного совета проводятся по мере необходимости и не реже одного раза в год.

NBOR, составляет годовую финансовую отчетность, рассматривает отчеты внутреннего аудита, внешних независимых аудиторов и отчеты Государственного контроля. Заседания наблюдательного совета проводятся по мере необходимости и не реже одного раза в год.

В результате исследования мирового опыта можно сформулировать следующие обобщения:

- ◆ большинство ЭКА являются государственными структурами или созданными при участии государства;

- ◆ целью создания ЭКА является поддержка отечественных предприятий, занимающихся экспортной деятельностью;

- ◆ основными методами поддержки экспорта являют-

ся предоставление кредитов потенциальным импортерам и экспортерам, страхование рисков и выдача гарантий, проведение факторинговых операций;

- ◆ осуществление консалтинговой деятельности происходит на основе анализа внутренних и внешних кредитных рисков.

В целях сохранения и дальнейшего повышения международного кредитного рейтинга Республики Узбекистан в ОЭСР рекомендуется:

- форсировать работу вновь созданного Агентства продвижения экспорта при Министерстве инвестиций и внешней торговли РУ;

- в целях повышения имиджа считается целесообразным принять меры для сокращения долгов по

ранее выданным кредитам под гарантию правительства.

Таким образом, мировой опыт показывает, что создание ЭКА будет способствовать активизации экспортной деятельности предприятий при условии расширения прозрачности и конкурентоспособности функционирования этой сферы.

ABSTRACTS

FUNCTIONING OF EXPORT CREDIT ORGANIZATIONS: FOREIGN EXPERIENCE

In this article, the author considers the basic characteristics and directions of activity of Export credit agencies, in particular, describes the work of agencies in the USA, Japan, China, Czech Republic, Russia, Croatia, and also provides generalizations for using world experience in our country.

Мировой опыт показывает, что создание ЭКА будет способствовать активизации экспортной деятельности предприятий при условии расширения прозрачности и конкурентоспособности функционирования этой сферы.

ЭКСПОРТНОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН: ТЕНДЕНЦИИ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Убайдулла Надирханов,

к.э.н., доцент

Ташкентского института
проектирования,
строительства
и эксплуатации
автомобильных дорог

В результате реализации мер по стимулированию экспорта в 1991–2015 гг. произошло существенное изменение его структуры. Так, доля основного экспортного товара – хлопка-волокна в экспорте снизилась с 59,7% до 7,7%, а главным товаром республики стали энергоносители, их доля в экспорте увеличилась с 17,1% до 25,5%. Доля черных и цветных металлов в 2015 году составила 5,1%, химической продукции – 4,4%, продовольствия – 3,4%, доля машин и оборудования – 1,2%. Вместе с тем, достигнутые результаты – объемы экспорта, уровень диверсификации и направления не могли отвечать потребностям развивающейся экономики. Исходя из этого, «Либерализация и упрощение экспортной деятельности, диверсификация структуры и географии экспорта, расширение и мобилизация экспортного потенциала отря-

Расширение экспорта, как известно, является одним из наиболее эффективных путей экономического развития. С начала рыночных преобразований в 1990-х годах в Узбекистане важная роль отводилась ускоренному развитию экспортной составляющей как основы роста валового внутреннего продукта (ВВП) страны, содействия притоку иностранной валюты в страну и укрепления национальной валюты. Вместе с тем, с учетом демографических процессов, особенно в трудоизбыточных регионах, экспорт рассматривался и как важнейший фактор создания новых рабочих мест и повышения занятости.

слей экономики и территорий» стали одним из приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности (ВЭД) на 2017–2021 годы¹.

В 2016–2020 гг. практически сформирована новая законодательная база по внешнеэкономической деятельности, основу которой составили законы Республики Узбекистан, более 60 постановлений и указов Президента Республики Узбекистан. Она послужила основой для реализации указанных выше приоритетных задач повышения эффективности экспорта республики.

Как показывает мировой опыт, наибольший потенциал обеспечения занятости содержится в развитии малого бизнеса и предпринимательства. С целью скорейшего создания максимального числа рабочих мест в республике реализуется программа государственной поддержки, образованы специализированные внешнеторговые компании по экспорту хлопка, текстильной, плодоовощной продукции, а для достижения высокой добавочной стоимости осуществляется масштабная кластеризация. Как результат – объем экспорта субъектов мало-

¹ Стратегия действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017–2021 годах. III. Приоритетные направления развития и либерализации экономики.

го предпринимательства возрос с \$3 461,6 млн. в 2015 году до \$5 135,7 млн. по итогам 2019 года (1,48 раза), за счет этого создано около 1,0 миллиона новых рабочих мест².

УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Наряду с совершенствованием деятельности Министерства инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан, являющегося уполномоченным государственным органом, ответственным за реализацию единой государственной инвестиционной политики, координацию привлечения иностранных инвестиций, формирование и координацию единой государственной политики в сфере внешней торговли и международного экономического сотрудничества, принимаются меры по вовлечению в эту работу других органов государственного

управления, исполнительной власти на местах, общественных объединений.

Для эффективного содействия субъектам малого бизнеса и частного предпринимательства, дехканским и фермерским хозяйствам в продвижении их продукции на экспорт, АО «Узтадбиркорэкспорт» преобразовано в специализированную внешнеторговую компанию АО «Узтрейд». Образовано Агентство продвижения экспорта при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан, созданы механизмы финансовой поддержки предприятий-экспортеров. Одним из важнейших направлений реформирования Министерства иностранных дел стало внедрение новых подходов и методов в деятельность МИД и заграничных учреждений Республики Узбекистан, направленных на расширение и диверсифика-

цию экспорта отечественных товаров, работ (услуг), привлечение инвестиций, передовых технологий и туристских потоков в страну³. В структуре хокимиятов областей и города Ташкента введена должность заместителя хокима – начальника управления инвестиций и внешней торговли, районов – должность заместителя хокима – начальника отдела инвестиций и внешней торговли района (города)⁴.

Реформы управления ВЭД, направленные на стимулирование экспорта, оптимизацию импорта обеспечили рост внешне-торгового оборота республики (ВТО), который с \$24,9 млрд. в 2015 году возрос до \$41,8 млрд. по итогам 2019 года (1,7 раз) – наиболее высокий показатель в истории страны (Таблица 1). При этом экспорт с \$12,5 млрд. в 2015 году достиг \$17,5 млрд. в 2019 году (1,4 раза).



Фото: УИА.



² Данные Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

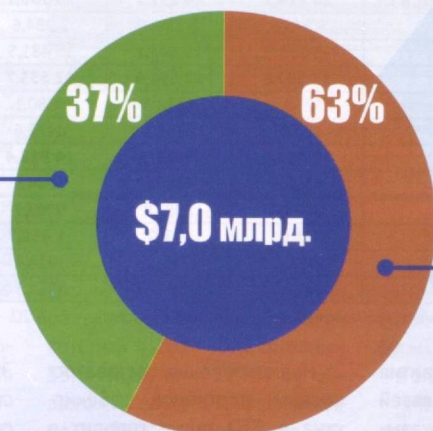
³ Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по коренному совершенствованию системы Министерства иностранных дел Республики Узбекистан и усилению его ответственности за реализацию приоритетных направлений внешне-политической и внешнеэкономической деятельности» № УП-5400, 05.04.2018.

⁴ Постановление Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по совершенствованию деятельности Министерства инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан» №ПП-4332, 23.05.2019.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ ПО ТОРГОВЛЕ ТОВАРАМИ за I квартал 2020 г.

ЭКСПОРТ ТОВАРОВ

ИМПОРТ ТОВАРОВ



\$2,7 млрд.
(снижение на 11%
по сравнению
с I кварталом 2019 г.)

\$4,5 млрд.*
(снижение на 10%
по сравнению
с I кварталом 2019 г.)

млн. долларов США

млн. долларов США



По итогам I квартала 2020 года в структуре экспорта товаров значительную долю занимает группа товаров «драгоценные металлы и камни» – \$1,0 млрд. и «текстиль и текстильные изделия» – \$533 млн., тогда как в структуре импорта товаров преобладает группа товаров «машины, оборудование, механизмы» – \$1,4 млрд. и «недрагоценные металлы и изделия из них» – \$635 млн.

* Без учета корректировки CIF/FOB, челночного экспорта/импорта и товаров, приобретенных в портах.

Источник: Центральный банк Республики Узбекистан.

Таблица 1

Динамика внешнеторгового оборота Республики Узбекистан, 2015–2019 гг., млн. долл. США

№	Вид внешнеэкономической деятельности	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1	Внешнеторговый оборот, в т.ч.	24 924,2	24 232,2	26 566,1	33 429,9	41 751,0
	Страны СНГ	9 548,9	8 388,1	9 084,6	12 144,4	14 461,8
	Другие страны	15 375,3	15 844,1	17 481,5	21 285,5	27 289,2
2	Экспорт, в т.ч.:	12 507,6	12 094,6	12 553,7	13 990,7	17 458,7
	Страны СНГ	5230,3	4338,3	4080,1	5003,1	6 234,0
	Другие страны	7277,3	7756,3	8473,6	8987,6	11 224,7
3	Импорт, в т.ч.:	12 416,6	12 137,6	14 012,4	19 439,2	24 292,3
	Страны СНГ	4318,6	4049,8	5004,5	7141,3	8 227,8
	Другие страны	8098,0	8087,8	9007,9	12297,9	16 064,5
4	Сальдо, в т.ч.:	91,0	-43,0	-1 458,7	-5 448,5	-6 833,6
	Страны СНГ	911,7	288,5	-924,4	-2 138,2	-1 993,8
	Другие страны	-820,7	-331,5	-534,3	-3 310,3	-4 839,9

Источник: Социально-экономическое положение Республики Узбекистан. – Т.: 2020. – С. 18.

Анализ географии развития внешнеэкономических связей (ВЭС) в 2017–2019 гг. показывает устойчивые тенденции и пропорции между группой стран СНГ и группой других государств (Диаграмма). По нашему мнению, в условиях постоянного расширения географии ВЭС Узбекистана и турбулентности мировых рынков, данные результаты можно оценивать, скорее, положительно.

Наше изучение состава основных партнеров Узбекистана в ВТО также говорит о долговременных и устойчивых трендах, где в течение 2015–2019 гг. «топ-5» составили Китай, Россия, Казахстан, Республика Корея, Турция (Таблица 2).

Мы видим, что на эту группу стран приходится в среднем 55-57% ВТО республики, в то время как число стран-партнеров по экспорту товаров и услуг составляет около 180.

Это, по нашему мнению, представляет возможности диверсификации связей с другими странами.

Рассмотрим распределение экспортных операций республики в более расширенном составе 20 стран – крупных партнеров по ВТО нашей страны (Таблица 3).

Экспортная карта республики в сравнении с общим внешнеторговым оборотом показывает совершенно другие результаты. Так, Республика Корея, занимавшая в ВТО республики 4-е место, переместилась в экспорте Узбекистана на 10-е место, и, напротив, Франция, занимавшая в ВТО предпоследнее 19-е место, переместилась на 9-е место, а США, соответственно, с 16-го – на 9-е место.

Наш анализ выявил также различия в структуре экспорта Узбекистана в группу стран СНГ и группу других государств. Так, около 29,1% экспорта в страны СНГ, в первую очередь, занимают услуги, далее располагаются энергоносители и нефтепродукты (в том числе – при-

Диаграмма

Динамика объема экспорта Республики Узбекистан в страны СНГ и другие государства, 2017–2019 гг., январь-декабрь, в млрд. долл. США, в процентах к итогу



Источник: Узбекистан Республикаси статистик ахборотномаси. – Т.: 2016. – С. 14; Узбекистан Республикаси статистик ахборотномаси. – Т.: 2017. – С. 16; Узбекистан Республикаси ижтимоий-иқтисодий ҳолати. – Т.: 2020. – С. 322.

родный газ), плодоовощная и текстильная продукция. На более быстрыми темпами рос экспорт машин и оборудования, черных и цветных металлов, продовольственных товаров, а снижение наблюдалось только в экспорте хлопкового волокна. В экспорте товаров и услуг, направленных в другие страны, в 2019 году увеличился объем всех видов товаров и услуг, кроме энергоносителей и нефтепродуктов, химической продукции и черных металлов (Таблица 4).

В последние годы в республике многое сделано для использования конкурентных преимуществ. Созданные рабочие места в сельскохозяйственном секторе способствовали существенному росту доли свежих овощей (1,8 раз) и в переработанном виде (1,6 раз) по сравнению с 2018 годом, что, в совокупности, составило 46,5% от общего объема плодоовощной продукции. Эффективность технологической цепочки «создание рабочих мест – расширение производства и насыщение рынка – рост экспорта» наглядно проявились и в текстильной промышленности республики, которой осуществлен экспорт готовой текстильной продукции на сумму \$1,6 млрд., а ее удельный вес в общем объеме экспорта возрос с 5,2% в 2015 году до 9,1% в 2019 году.

Сфера услуг исторически имела незначительный удельный вес как в производстве ВВП, так и в экспорте республики. Однако внимание и государственная поддержка не только привлекли в этот сектор тысячи предпринимате-

Таблица 2

Динамика внешнеторгового оборота Республики Узбекистан с крупными странами-партнерами (топ-5), 2015–2019 гг., в процентах к итогу

Годы	Наименование, удельный вес страны в процентах				
	Китай	Россия	Казахстан	Республика Корея	Турция
2015	19,0	17,9	10,8	7,0	4,8
2016	17,6	17,3	7,8	4,4	4,8
2017	17,9	17,8	7,7	5,2	5,8
2018	19,2	16,9	8,7	6,5	6,2
2019	18,3	16,0	8,0	6,6	6,1

Источник: Социально-экономическое положение Республики Узбекистан. – Т.: 2020. – С. 66-69.

лей, но и способствовали насыщению внутреннего рынка, росту объемов экспорта услуг, который в 2019 году составил \$3,6 млрд. или 19,9% от общего его объема и увеличился на 16,0%. В составе экспорта услуг значительную долю занимают транспортные услуги (49,6%) и поездки (туризм) (39,7%).

Объем экспорта легковых автомобилей возрос в 4,2 раза, автобусов (включая микроавтобусы) и грузовых автомобилей – в 1,5 и 1,6 раз соответственно.

Мы видим, что государственные программы по стимулированию и поддержке экспорта, отраслевые программы по углубленной переработке продукции и достижению мак-

Таблица 3

Динамика экспортных операций среди стран-крупных партнеров во внешнеторговом обороте Республики Узбекистан, за январь-декабрь, млн. долл. США

№	Страна	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1	КНР	2025,5	2875,4	2519,0
2	Российская Федерация	2019,2	2117,3	2492,5
3	Казахстан	1057,6	1352,2	1429,7
4	Турция	877,8	944,8	1203,6
5	Афганистан	615,6	602,5	615,1
6	Кыргызстан	178,3	269,7	679,0
7	Таджикистан	186,1	237,5	344,2
8	Иран	267,2	172,9	219,6
9	Франция	148,9	196,3	205,7
10	Республика Корея	143,3	108,7	93,6
11	Украина	106,0	100,1	113,6
12	Туркменистан	69,9	59,5	145,1
13	Латвия	82,3	46,3	48,9
14	Германия	32,5	53,7	53,9
15	Беларусь	27,4	41,3	47,6
16	США	32,1	36,8	29,1
17	Индия	33,8	25,1	25,0
18	Италия	22,6	28,1	26,6
19	Япония	14,5	18,8	27,8
20	Литва	6,2	12,6	22,6

Источник: материалы Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

Таблица 4

Структура экспорта Республики Узбекистан в страны СНГ и другие зарубежные государства, январь-декабрь 2019 г.

	Млн. долл. США			В процентах к итогу			К 2018 году, %		
	всего	страны СНГ	другие страны	всего	страны СНГ	другие страны	всего	страны СНГ	другие страны
Всего	17901,7	6364,8	11536,9	100	100	100	128,0	127,2	128,4
Хлопок-волокно	281,6	1,3	280,4	1,6	0,0	2,4	126,8	39,2	128,1
Продовольств. товары	1517,5	960,9	556,6	8,5	15,1	4,8	138,2	131,5	151,6
Хим. продукция и изделия из нее	876,9	405,8	471,1	4,9	6,4	4,1	96,9	106,6	89,8
Энергоносители и нефтепродукты	2524,9	1403,0	1121,9	14,1	22,0	9,7	94,7	118,6	75,6
Черные металлы и изделия из них	349,6	102,8	246,8	2,0	1,6	2,1	109,1	2,4 р	88,9
Цветные металлы и изделия из них	951,3	153,3	798,0	5,3	2,4	6,9	111,7	143,4	107,2
Машины и оборудование, части и принадлежности	451,4	307,0	144,3	2,5	4,8	1,3	2,1 р	2,1 р	2,3 р
Текстиль и текстильные изделия	1626,6	815,1	811,5	9,1	12,8	7,0	125,1	114,2	138,3
Золото	4918,3	0,0	4918,3	27,5	-	42,6	169,0	-	169,0
Услуги	3560,0	1850,9	1709,3	19,9	29,1	14,8	116,0	121,2	110,8
Прочие	843,5	364,8	478,7	4,7	5,7	4,1	194,2	2,2 р	179,0

Источник: Узбекистан Республикаси статистик ахборотномаси. – Т.: 2016. – С. 10-11; Узбекистан Республикаси статистик ахборотномаси. – Т.: 2017. – С. 13-14; Узбекистан Республикаси ижтимоий-иқтисодий ҳолати. – Т.: 2020. – С. 322.

симальной добавочной стоимости, региональные программы по специализации плодово-овощной, животноводческой продукции, развитию туристических, логистических услуг дают реальные результаты.

Заметно диверсифицировалась структура экспорта, продолжилось снижение сырьевой зависимости от хлопка-сырца, растут поставки за рубеж плодовоовощной, текстильной продукции, стабильными стали объемы химической продукции, черных и цветных металлов. Вместе с тем, все еще высокой остается доля энергоносителей, золота (Таблица 5).

Исследование проблем развития экспорта Республики Узбекистан позволяет сделать ряд выводов и предложений.

В 2016–2019 гг., несмотря на высокие темпы роста экспорта, в ВТО республики отме-

чается отрицательный баланс. Так, рост внешнеторгового оборота в 2019 году, по сравнению с 2017 годом, составил 1,6 раз, а импорт (по сравнению с экспортом (1,3 раза) возрос опережающими темпами (1,9 раз). С одной стороны, данный дисбаланс может создавать проблему для валютного курса, накопления золотовалютных резервов, обслуживания внешней задолженности и т.д. С другой стороны, в структуре импорта Узбекистана последних лет более 40% составляют машины и оборудование, что диктуется логикой политики индустриализации и активного привлечения иностранного капитала, прежде всего в виде прямых иностранных инвестиций. В этих условиях наиболее оптимальным вариантом решения проблемы внешнеторгового баланса (наряду с дальнейшей оптимизацией импорта) явля-

ется всемерное и опережающее развитие самого экспорта.

В развитии экспорта республики хорошо проявили себя такие механизмы, как всемерная поддержка и стимулирование экспортеров; кластеризация и политика глубокой переработки продукции и сырья с доведением добавочной стоимости до максимума, что одновременно решает важную социальную задачу повышения занятости; развитие новых видов экспортоориентированных товаров и услуг и др. Вместе с тем, необходимо найти, по известному выражению Архимеда, «точки опоры», чтобы обеспечить настоящий экспортный прорыв или рывок.

В структуре экспорта республики 2015–2019 гг. доля химической продукции и изделий из нее составляет в среднем 6,68%, машины, обо-

рудование и запчасти к ним – 1,56%. Между тем, именно обрабатывающая промышленность могла бы стать одной из таких опор. Как отмечает российский эксперт Н. Волчкова, «в машиностроении, приборостроении, химии и других обрабатывающих отраслях можно создавать большое количество разнообразных товаров, производить их в больших количествах и с низкими издержками, а цены медленно, но верно растут»⁵. Доля обрабатывающей промышленности в мировом товарообмене растет со второй половины XX века и достигла в настоящее время около 70%.

Большие возможности предоставляет диверсификация номенклатуры экспорта услуг (среднегодовая доля около 20%), где, наряду с расширением и специализацией самого туризма, следует развивать рыночные сегменты транспортно-логистических, финансовых, страховых, консалтинговых, инжиниринговых,

рекрутинговых, медицинско-оздоровительных, культурно-образовательных услуг, каждая из которых содержит в себе огромный ресурс занятости населения. В этой связи представляется важным продолжить работу по развитию национальной статистики по экспорту республики в сторону ее углубления и расширения. Так, было бы полезным выделять в экспорте услуги все, даже самые незначительные направления, так как для создания рабочих мест в этой сфере, с одной стороны, требуются относительно малые сроки и размеры капиталовложений, с другой стороны, здесь необычайно высокий потенциал развития, так как может охватить десятки новых или только зарождающихся и востребованных рынком видов услуг. В структуре экспорта целесообразно также вести отдельные пункты по «готовой продукции», «продукции с высокой добавленной стоимостью»,

«товаров с высокой инновационной (технологической) составляющей», которые обеспечивают стабильность экспортных поступлений и устойчивость работы национальных экспортеров на международных рынках. Это усилит аналитическую часть менеджмента экспорта и адресность его государственной поддержки.

В 2000-х годах фармацевтические компании Лек⁶ и КРКА создавали основу ВВП и экспорта Словении. В ряде стран и сегодня 80 и более процентов экспорта создают 10–15 крупнейших национальных компаний, работающих на внешний рынок. Желательно и в условиях Узбекистана стимулировать подобные компании-лидеры, прошедшие реальные условия конкуренции на внутреннем рынке, распространяя их международный опыт на другие отечественные компании. Работа по формированию отечественных экспортных «звезд» – товаров, фирм, брендов, ре-

Таблица 5

Структура экспорта Республики Узбекистан, 2015–2019 гг., в процентах к итогу

№	Наименование	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1	Экспорт, всего	100	100	100	100	100
2	Хлопок-волокно	5,9	5,3	3,8	1,6	1,6
3	Продовольственные товары	10,5	5,7	7,0	7,8	8,7
4	Хим. продукция и изделия из нее	4,9	7,0	7,0	6,5	5,0
5	Энергоносители и нефтепродукты	21,5	14,2	12,8	19,1	14,5
6	Машины, оборудование и запчасти к ним	1,3	1,3	1,2	2,3	1,7
7	Текстильная продукция	5,2	4,6	6,1	6,1	5,5
8	Цветные металлы и изделия из них	1,3	1,8	2,8	1,5	2,4
9	Черные металлы и изделия из них	7,1	7,6	9,0	9,3	9,4
10	Золото	15,4	23,2	26,0	20,8	28,3
11	Услуги	24,5	25,8	19,7	21,9	19,4
12	Другие	2,5	3,5	4,6	3,1	3,4

Источник: по материалам Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

⁵ Интервью с профессором Российской экономической школы Н. Волчковой. Аргументы и факты. – М.: №10, 2020. – С. 9.

⁶ Лек, Словения. С 2009 года работает как дочерняя компания Novartis AG.



Фото: УзА.



Фото: УзА.



Фото: УзА.



Фото: УзА.

гионов, расширению ассортимента компаний-экспортеров могло бы существенно усилить экспортный потенциал республики. Полезно было бы изучить опыт французского МИДа в организации «групп экономической экспансии» (Postes d'expansion economiques) при посольствах Франции за рубежом с целью изучения рынков и продвижения экспорта французских компаний.

В период после коронавирусной эпидемии, когда многие страны окажутся примерно в одинаковом положении, восстановление экономики, внешней торговли будет, в первую очередь, зависеть от

управленческих решений, и Республика Узбекистан стремится эффективно реагировать на возникшие вызовы. Так, в марте т.г. в целях эффективной реализации стратегических задач в сферах инвестиций и внешнеэкономических связей, обеспечения надлежащей координации деятельности министерств и ведомств на заместителя Премьер-министра по вопросам инвестиций и внешнеэкономических связей – министра инвестиций и внешней торговли возложены задачи по координации деятельности Министерства иностранных дел в части вопросов, входящих в компетенцию Кабинета Министров,

а также Министерства транспорта – в части вопросов инвестиций, экспорта и логистики⁷. В республике реализуется ряд указов и постановлений Президента Республики Узбекистан по поддержке населения, субъектов предпринимательства, текстильной и швейно-трикотажной промышленности, дальнейшей поддержке экспортной деятельности с широкой программой налоговых, таможенных льгот и преференций, компенсации расходов по транспортировке, механизмов финансирования и страховой защиты⁸.

Отдельные эксперты, сравнивая последствия пандемии коронавируса с Великой депрессией 1930 г. или международным банковским кризисом 2007 г., прогнозируют даже переформатирование мирового хозяйства, то есть его разворот от глобализации к регионализации. Для отдель-

ных национальных хозяйств ее последствия могут выразиться в кризисе экономик, снижении темпов роста и уровня жизни населения.

Наряду с задачей обеспечения экономической и финансовой стабильности, следующим направлением антикризисных мер в Республике Узбекистан стало сокращение бедности и рост занятости. Между тем, в условиях пандемии увеличение экспорта и обеспечение поступлений в иностранной валюте имеют весьма актуальное значение. В условиях Узбекистана эти два направления органически связаны между собой и практически могут дополнять и продвигать друг друга, не случайно эти направления вошли в число восьми приоритетных⁹.

Сегодня перед Министерством инвестиций и внешней торговли поставлена задача обеспечить показатели экспор-

та не меньше, чем в 2019 году. Для достижения этой цели необходимо активно использовать и продолжающийся «эффект низкого старта», отталкиваясь от огромного экспортного потенциала Узбекистана.

В целях внедрения рыночных механизмов валютного регулирования, стимулирования роста экспортного потенциала страны, улучшения инвестиционного климата в республике введено исключительное использование рыночных механизмов при установлении курса национальной валюты по отношению к иностранной валюте¹⁰. Как результат, курс доллара США к узбекскому суму с сентября 2017 года возрос более чем в 2 раза (1 доллар США – 10 173.38 сум, на 30.06.2020 г.¹¹). Сложившееся конкурентное преимущество целесообразно также использовать в ускоренном развитии экспорта.

ABSTRACTS

EXPORT DEVELOPMENT OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN: TRENDS, PROBLEMS, AND PROSPECTS

Export expansion is one of the most effective ways of economic development. Since the beginning of market transformations in the 1990s in Uzbekistan, an important role has been given to the accelerated development of the export component as the basis for the growth of the country's gross domestic product (GDP), facilitating the influx of foreign currency into the country and strengthening the national currency. At the same time, taking into account demographic processes, especially in labor-surplus regions, export was also considered as the most important factor in creating new jobs and increasing employment.

ЗАМЕТКА АВТОРА

Как показал международный опыт, в том числе ряда стран СНГ, участие в ВТО не принесло странам-членам ожидаемых выгод (и даже нанесло ущерб внутреннему рынку и национальным производителям).

⁷ Указы Президента Республики Узбекистан: «О неотложных мерах по поддержке текстильной и швейно-трикотажной промышленности», №УП-5989, 5.05.2020, «Об очередных мерах по поддержке населения и субъектов предпринимательства в период коронавирусной пандемии», №УП-5996, 18.05.2020; Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшей поддержке экспортной деятельности» №ПП-4707, 7.05.2020.

⁸ Материалы совещания у Президента Республики Узбекистан по вопросам восстановления национальной экономики 9 июня 2020 г. (<https://news.mail.ru/politics/42125294/?frommail=1>).

⁹ Указ Президента Республики Узбекистан «О первоочередных мерах по либерализации валютной политики» №УП-5177, 2.09.2017.

¹⁰ Материалы совещания у Президента Республики Узбекистан по вопросам восстановления национальной экономики 9 июня 2020 г. (<https://news.mail.ru/politics/42125294/?frommail=1>).

¹¹ <https://cbu.uz/oz/>.

МАЛЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ ЗОНЫ: СОВРЕМЕННЫЕ УСЛОВИЯ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ



*Галия Федяшева,
к.э.н., руководитель
группы Института
прогнозирования и
макроэкономических
исследований при
Министерстве экономики
и промышленности
Республики Узбекистан*

Малые промышленные зоны (МПЗ) – важнейшие механизмы развития предпринимательства, создания современных производственных цепочек выпуска конечной продукции с оптимальными затратами времени и средств. Развитые малые промышленные зоны способны значительно оптимизировать структуру производства регионов страны, привлечь в промышленность широкие массы незанятого населения и, как результат, повысить доходы и снизить уровень бедности населения.

В настоящее время, по данным Госкомстата, во всех регионах республики действует 70 малых промышленных зон, участниками которых являются 1355 промышленных предприятий с совокупным объемом производства продукции на сумму свыше 2,5 трлн. сумов, и создано почти 15 тысяч рабочих мест.



Вставшая перед республикой проблема выработки мер и механизмов по смягчению и в ближайшем будущем устранению негативных последствий коронавирусной инфекции, подняла на новый уровень значение малых промышленных зон.

Так, одним из основных направлений использования средств созданного при Министерстве финансов Республики Узбекистан Антикризисного фонда стала поддержка предпринимательства и занятости населения путем «реализации дополнительных инфраструктурных проектов в регионах республики, направленных на расширение экономической активности и занятости, а также строительства инженерных коммуникаций, прежде всего в малых промышленных зонах»¹.

В настоящее время промышленные предприятия – участники МПЗ, как и многие предприниматели, могут воспользоваться целым рядом льгот и преференций для осуществления бесперебойной работы. Перенаправляются средства на реализацию наи-

более приоритетных инфраструктурных проектов, предоставляющих возможности для развития предпринимательства и обеспечения занятости населения, в том числе проведение инженерных коммуникаций в малых промышленных зонах. Согласно сформированному на 2020 год перечню дополнительных инфраструктурных проектов в регионах республики, финансируемых за счет средств Антикризисного фонда, в малых промышленных зонах предусмотрено строительство, реконструкция и ремонт объектов инфраструктуры на сумму 400 млрд. сумов.

Созданные условия способствовали активному развитию в республике малых промышленных зон. Если в 2019 году, согласно статистическим данным, деятельность осуществлялась в 63 малых промышленных зонах, то уже в начале 2020 года их количество выросло до 70. Зафиксированы значительно более высокие показатели роста производства промышленной продукции в малых промышленных зонах, чем по промышленности в целом (208,4% и 106,6% соответственно). В 2019 году объемы производства в МПЗ ежеквартально увеличивались



Одним из основных направлений использования средств созданного при Министерстве финансов Республики Узбекистан Антикризисного фонда стала поддержка предпринимательства и занятости населения путем «реализации дополнительных инфраструктурных проектов в регионах республики, направленных на расширение экономической активности и занятости, а также строительства инженерных коммуникаций, прежде всего в малых промышленных зонах».

¹ Указ Президента Республики Узбекистан «О первоочередных мерах по смягчению негативного воздействия на отрасль экономики коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений» от 19 марта 2020 года, №УП-5969.

Таблица 1

Динамика и структура индикаторов развития малых промышленных зон за 2018–2019 гг.

Показатели	2018 г.	2019 г.	Изменения
Динамика развития			2019 г. к 2018 г., %
Объем производства промышленной продукции (работ, услуг) в сопоставимых ценах, млрд. сумов	1217,2	2537,3	208,4
Чистая прибыль (убыток (-)), млрд. сумов	201,8	153,4	76,0
Инвестиции в основной капитал за счет всех источников финансирования, млрд. сумов	245,8	414,9	168,8
Численность работников, имеющих трудовые книжки в данной организации, на конец отчетного периода, тысяч человек	9,6	14,7	153,1
Число вновь введенных рабочих мест за отчетный период, тысяч мест	3	7,3	243,3
Структурные сдвиги			2019 г. к 2018 г. (+, -, п.п.)
Доля производства промышленной продукции МПЗ в общем объеме промышленной продукции, %	0,55	0,76	0,21
Доля чистой прибыли МПЗ в чистой прибыли промышленности, %	1,4	0,54	-0,86
Доля инвестиций МПЗ в основной капитал в инвестициях в промышленность, %	0,45	0,42	-0,03

Источник: рассчитано по данным Госкомстата Республики Узбекистан.

в среднем более чем на 40%. Это привело к двукратному росту объема производства промышленной продукции и доли малых промышленных зон почти до 0,8% в промышленном производстве.

По сравнению с 2018 годом в МПЗ в 1,7 раза выросли инвестиции в основной капитал, в 2,4 раза больше было создано новых рабочих мест. В малых промышленных зонах в 2019 году трудилось 14,7 тысяч человек. Вместе с тем, в 2019 году снизилась чистая прибыль предприятий-участников МПЗ, составив 76% от 2018 года (Таблица 1).

Малые промышленные зоны в 2019 году действовали во всех регионах республики, кроме Навоийской области. Однако их количество и объемы производства значительно разнились по регионам (Диаграмма).

Наибольшее количество МПЗ создано в Ташкентской области (17 МПЗ), а в Джизакской, Самаркандской,

Сырдарьинской и Хорезмской областях – по 1 МПЗ. Малые промышленные зоны в городе Ташкенте (8 МПЗ) произвели наибольший объем продукции – почти на 2 трлн. сумов. Высоких результатов деятельности достигла малая промышленная зона, расположенная в Сырдарьинской области. Ею произведено продукции в 2019 году на 128 млрд. сумов или в 3,2 раза больше, чем в среднем по республике производит 1 МПЗ (Таблица 2).

Однако наиболее продуктивными являлись все же малые промышленные зоны г. Ташкента, где в среднем в одной зоне производилось продукции на 246,7 млрд. сумов. Выше среднего по республике выпускалось промышленной продукции в Андижанской и Джизакской областях – по 40,1 млрд. сумов и 63,2 млрд. сумов одной зоной в среднем соответственно.

Только начинают развиваться МПЗ в Кашкадарьинской и

Сурхандарьинской области, специализация этих областей до последнего времени была слабо ориентирована на промышленное производство. В 2019 году в Сурхандарьинской области уже было организовано 9 МПЗ или 14,3% от всех малых промышленных зон, действующих в республике, а в Кашкадарьинской области – 5 МПЗ или 7,9%.

Малые промышленные зоны в Ташкенте действуют уже довольно давно. Так, на территории малых промышленных зон в Юнусабадском, Сергелийском и Яккасарайском районах уже в 2016 году осуществляли деятельность 513 малых предприятий. Они производили текстильную, химическую, пищевую, электротехническую продукцию, мебель, современные строительные материалы и другую востребованную на внутреннем и внешнем рынках готовую продукцию. К настоящему времени в Ташкенте действует 8 МПЗ², и ими было произведено 78,4% всей про-

² Постановление Президента Республики Узбекистан «О создании малых промышленных зон в городе Ташкенте» от 18 мая 2017 г., №ПП-2973.

дукции малых промышленных зон в 2019 году.

Положительным результатом деятельности республиканских и местных руководящих органов стало создание в начале 2020 года 7 новых малых промышленных зон. В Навоийской области начала действовать первая МПЗ, по одной новой зоне было создано в Самаркандской и Ташкентской области, еще 4 зоны стали действовать в Ферганской области.

Предприятия, действующие в малых промышленных зонах, производят различную продукцию, востребованную как на рынках своего региона, так пользующуюся спросом и на внешнем рынке. В настоящее время МПЗ, в основном, специализируются на производстве текстильных изделий – 61,4% от всей продукции МПЗ. Значительная часть предприятий ориентирована на производство продуктов питания (9%), а также производство готовых металлических изделий (4,6%) и прочей неметаллической минеральной продукции (4,6%).

Также предприятия МПЗ выпускают различные виды химической продукции, прочих готовых изделий, электрического оборудования, резиновых и пластмассовых изделий, осуществляют пошив одежды и др.

Объем промышленной продукции, произведенной в МПЗ за январь-март 2020 года, составил 523,8 млрд. сумов и вырос на 10,8% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Конкурентная высококачественная продукция на сумму 156,8 млрд. сумов была отправлена по договорам поставок на зарубежные рынки. Доля экспорта составила 30% от произведенной МПЗ продукции. Предприятия малых промышленных зон получили прибыль в 52,7 млрд. сумов, продолжалась реализация инвестиционных проектов, которые были профинансированы на 64,1 млрд. сумов.

Вместе с тем, по сравнению с январем-мартом 2019 года такие показатели как освоение инвестиций, прибыль, дебиторская и кредиторская задолжен-

ности ухудшились. Объем инвестиций за счет всех источников финансирования и прибыль снизились незначительно – на 4,3% и на 3,6% соответственно. Однако дебиторская и кредиторская задолженности выросли, в первом случае – на 58,1% и во втором – на 65,6%.

Малые предприятия, объединенные территорией малых промышленных зон, испытывают, хотя и не столь сильное воздействие спада деловой активности в силу государственного участия и предоставленных льгот, чем остальной бизнес, однако и у них наряду с имеющимися проблемами возникли новые.

Основной проблемой для малых промышленных зон остается ненадежность инфраструктуры. Перебои в подаче электроэнергии, газа, воды – важнейших ресурсов нормальной промышленной деятельности, сводят на нет все усилия предпринимателей в выполнении взятых обязательств перед заказчиками, в том числе зарубежными. Простой оборудования, стопор в производ-

Соотношение количества МПЗ и производства в них промышленной продукции в региональном разрезе, 2019 год (без объемов производства г. Ташкента)



Источник: составлено по данным Госкомстата Республики Узбекистан.

Таблица 3

Прогноз основных макроэкономических показателей (прирост в % к предыдущему году)			
Показатели	2019 г.	2020 г.	
	Факт	Первоначальный прогноз	Обновленный прогноз
Реальный ВВП	5,6	5,2-5,5	1,5-2,5
Годовая инфляция	15,2	12-13,5	11-12,5
Расходы на конечное потребление	6,6	2,8	-1,4
Трансграничные переводы	19	10	(-30) – (-35)
Валовое накопление основного капитала	33,9	10	6,4
Остаток кредитов в экономику	54,8	20-25	18-22

Источник: расчеты Центрального банка Республики Узбекистан.

ственным процессе приводят к снижению качества продукции, высокому износу техники, вынужденному увольнению сотрудников. Очень важны для МПЗ транспортно-логистические объекты, развитость которых определяет соблюдение сроков поставки сырья, материалов, оборудования и готовой продукции на рынки за пределы зоны. Комплекс инфраструктуры, при прочих равных условиях, способен сделать зону финансово успешной или привести к убыткам ее участников.

В первом квартале 2020 года на развитие малых промышленных зон негативное влияние оказало снижение спроса как на внутреннем, так и на внешнем рынке в результате карантинных мер в связи с пандемией коронавируса. Снижение спроса на продукцию МПЗ было обусловлено следующими общеэкономическими факторами:

- падение деловой активности;
- снижение предпринимательских и бюджетных доходов;
- разрыв производственных цепочек внутри страны;
- сложности внешнеторговой деятельности и приостано-

новка контрактов на поставку машин и оборудования для новых производств;

- снижение курса национальной валюты;
- снижение покупательной способности населения.

В настоящее время в условиях пандемии коронавируса и обусловленного ею кризиса, затронувшего все страны мира, остро встает вопрос разработки мер и механизмов снижения негативных последствий ухудшения деловой, инвестиционной, внешнеэкономической деятельности для предприятий Узбекистана, в том числе малого промышленного бизнеса, и восстановления внутреннего и внешнего спроса на производимую ими продукцию.

На уровне макроэкономики, начиная с марта текущего года, в мире и странах – основных торговых партнерах Узбекистана в результате усиления мер по борьбе с распространением коронавирусной инфекции и падения цен на нефть наблюдается замедление экономического роста. Снижение экономической активности, в свою очередь, приводит к значительному уменьшению доходов субъектов экономики и со-

кращению внутреннего спроса. По расчетам Центрального банка Республики Узбекистан, ослабление факторов спроса усилится со второго квартала и будет происходить до конца 2020 года (Таблица 3)³.

Некоторому сдерживанию падения спроса будет содействовать возможное снижение инфляции. Согласно данным Центрального банка Республики Узбекистан, к концу 2020 года уровень инфляции в стране снизится на 1 п.п.

За период карантина увеличился остаток срочных депозитов населения в национальной валюте на 10%, выросли остатки средств на пластиковых картах физических лиц, только за апрель они увеличились на 26%. Снятие карантинных мер может повысить спрос населения на потребительские товары.

Повышению спроса, а также развитию малого бизнеса во многом способствуют денежные средства населения, поступающие в страну из-за рубежа. Они часто используются для реализации инвестиционных проектов, улучшения жилищно-бытовых условий. Значительное сокращение объема трансгра-

³ Обзор денежно-кредитной политики за I квартал 2020 года. – Ташкент: Центральный банк Республики Узбекистан, 2020. – С. 7.

необходимых условий для их эффективной работы. В мировой практике распространено формирование инфраструктуры промышленных зон как одной из форм государственно-частного партнерства. При этом предприниматели (или группа предпринимателей) могут участвовать в строительстве и дальнейшем обслуживании объектов инфраструктуры в создаваемых промышленных зонах.

Создание инфраструктуры в малых промышленных зонах на условиях совместной работы государственных организаций и частного бизнеса, как пилотный проект, может иметь хорошие перспективы. Следует разработать положение о порядке создания и развития инженерно-коммуникационной и производственной инфраструктуры в малых промышленных зонах на условиях государственно-частного партнерства.

Приоритетными направлениями развития малых промышленных зон на среднесрочную перспективу также являются:

- ◆ формирование благоприятной организационной среды, предоставляющей иностранным инвесторам возможность выбора канала выхода на внутренний рынок в зависимости от его приоритетов, за счет разработки четких целей (стимулирование производства товаров народного потребления, экспорта и высокотехнологических производств); применение соответствующей дифференциации условий размещения иностранных инвестиций, которые будут смягчаться при условии

Создание инфраструктуры в малых промышленных зонах на условиях совместной работы государственных организаций и частного бизнеса, как пилотный проект, может иметь хорошие перспективы.

точного учета интересов республики иностранным вкладчиком;

- ◆ обеспечение относительной самостоятельности руководства зон при поиске и привлечении инвесторов, создании дополнительных условий для этого. Система зон получит возможность эффективно управляться как на макроэкономическом уровне, так и внутри самих зон, причем административные структуры зон, отличаясь организационным разнообразием (вплоть до создания в форме СП), будут сохранять приверженность главному принципу – служить удобным для инвесторов инструментом быстрого решения всех организационных вопросов;

- ◆ усиление внимания развитию предприятий малого

и среднего бизнеса, производящих конечную продукцию широкого спроса (электротехническая продукция, пищевая, текстильная, строительных материалов, фармацевтическая), способных оживить промышленный рынок и удовлетворить потребности общества в посткризисный период;

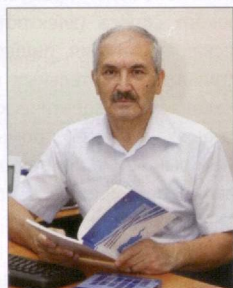
- ◆ реализация широких медиа-проектов в республике и за рубежом по освещению условий ведения инвестиционной и предпринимательской деятельности в МПЗ с целью привлечения иностранных и национальных инвесторов. Создание ответственных органов за рекламную и информационную деятельность для активизации этой работы, организация в каждой зоне собственного официального сайта в Интернете.

ABSTRACTS

SMALL INDUSTRIAL ZONES: MODERN CONDITIONS, TRENDS AND PERSPECTIVE DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

Reducing the poverty of the population is the most important task of the nearest period of development of the country's economy. This task is solved by a wide range of measures, including the creation of Small industrial zones. The role of Small industrial zones in industrial development is enhanced by the adopted legal acts that create conditions for attracting entrepreneurs with promising innovative projects to the zones. The article analyzes the factors that reduce the activity of zones during the coronavirus pandemic. New directions and incentives are proposed to overcome the negative consequences of the crisis in the medium term.

ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА БУМАГИ В УЗБЕКИСТАНЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ КРИЗИСНЫХ ПРОЯВЛЕНИЙ



Мирхамид Тураев,
ведущий научный
сотрудник Института
прогнозирования
и макроэкономических
исследований

В последние годы рост экономики Узбекистана сопровождается тенденцией увеличения спроса на различные потребительские товары, в том числе – бумагу. Поэтому в ряду импортируемых товаров особое место занимают бумага и изделия из нее, а также сырье для их производства, ввоз которых в натуральном выражении вырос в 2018 году на 24,2%, в 2019 году на 26,1%, составив в прошлом году \$274,6 млн.¹

исхождения на формулирующих станках. Свойства материала зависят от состава и особенностей технологического цикла².

Сырьем служит, главным образом, древесная масса и целлюлоза, а также солома, тряпье, макулатура и др., с добавлением в процессе

выработки бумаги наполнителей (различных минеральных веществ или крахмала), красителей и клеящих веществ³.

¹ По данным статистических сборников.

² Источник: <https://moybiznes.org/proizvodstvo-bumagi>.

³ По материалам academic.ru.

Согласно стандарту ISO/CD4046-4, «бумага» – общий термин для материалов в виде сплошного листа или полотна, получаемых осаждением волокон или их смесей из жидких суспензий на соответствующих формулирующих устройствах с добавлением или без добавления других веществ.

В последнее время все больше проявляются негативные воздействия на отрасли экономики глобальных кризисных явлений, усиливающихся в условиях коронавирусной пандемии. Это вызывает резкое сокращение объемов производства промышленной продукции в различных странах, нарушение налаженных производственных цепочек и торговых

По программе локализации в республике осуществляется ряд инвестиционных проектов по выработке целлюлозно-бумажной продукции из древесины и ежегодно возобновляемых (камыш, солома и других) видов растений.

связей. Однако организовать производство классической (традиционной) бумаги в республике в масштабах, обеспечивающих полностью потребности экономики, затруднительно в связи с недостатком основных видов сырья – древесины или целлюлозы.

Следует отметить, что по программе локализации в республике осуществляется ряд инвестиционных проектов по выработке целлюлозно-

бумажной продукции из древесины и ежегодно возобновляемых (камыш, солома и других) видов растений.

В целях ускорения процессов локализации в отраслях и регионах, расширения кооперационных связей в промышленности и оптимизации объема импорта принято Постановление Президента Республики Узбекистан от 24 августа 2019 года №ПП-4426 «О дальнейшем повышении ответственности органов государственного и хозяйственного управления и органов исполнительной власти на местах за внедрение новой системы локализации производства и ускорение кооперационных связей в отраслях промышленности».

Организовать производство классической (традиционной) бумаги в республике в масштабах, обеспечивающих полностью потребности экономики, затруднительно в связи с недостатком основных видов сырья – древесины или целлюлозы.



При этом в числе важнейших приоритетных задач определены:

- дальнейшая локализация производства готовой продукции и материалов на базе отечественного сырья путем внедрения результатов научных изысканий и современных инновационных технологий в процесс выпуска промышленной продукции;
- разработка предложений по широкому привлечению зарубежных партнеров к производственной кооперации по освоению наиболее востребованных видов импортозамещающей продукции на основе изучения потенциала и предложений зарубежных компаний и организаций.

Все это в практическом аспекте сочетается с важнейшим направлением так называемой «зеленой» экономики – обеспечение роста за счет наиболее полного использования доступного сырья.

По информации зарубежных средств массовой информации, для производства бумаги необязательно ис-

В обычной бумаге, производимой из древесины и целлюлозы, также содержится карбонат кальция, но его доля относительно невелика – порядка 20-30% в зависимости от особенностей технологии и целей дальнейшего применения.

пользовать только древесину. Разработана и в ряде стран освоена технология выпуска синтетической «каменной бумаги» (stonerpaper, goskpaper, paperfromwastemarble, mineralpaper, richmineralpaper и др.) – бумагообразного материала, изготавливаемого из карбоната кальция (80% от массы бумаги) и порядка 20% из нетоксичных смол (полипропилена и полиэтилена).

Достаточно широкую известность получили производители каменной (или минеральной) бумаги: Kampier, CleanSlate, Nu Stone, ParaxPaper (Британия), GPA Ultra Green, Clean Slate, Pixz Printing (США), Terraskin (США, Китай), ViaStone (США, Австралия), Rockstock (Новая Зеландия), MIST Paper (Дания), Emana Green (Испания),

Modestone (Канада), KYStone Paper (Болгария).

В обычной бумаге, производимой из древесины и целлюлозы, также содержится карбонат кальция, но его доля относительно невелика – порядка 20-30% в зависимости от особенностей технологии и целей дальнейшего применения.

Процесс производства инновационной экологичной каменной бумаги осуществляется следующим образом:

Карбонат кальция, являющийся основным материалом, из которого состоит известняк – широко распространенный минерал, крупные природные запасы которого в Узбекистане размещены практически во всех регионах страны – добывается на карьерах, измельчается до порошкообразного состояния. Далее в него добавляются специальные смолы и полимеры. Из полученной смеси путем регламентированных технологических операций получают каменную бумагу на специальном технологическом оборудовании.

Принимая во внимание то, что производство каменной бумаги происходит без использования кислот, технологический процесс достаточно экологичен, соответствует приоритетному во всем мире



вектору развития – «зеленой» экономике.

Внешне и по фактуре получаемая бумага практически не отличается от традиционной древесной – такая же белая, на ней можно писать и рисовать обычными шариковыми ручками, фломастерами, карандашами, красками и т.д. К тому же, каменная бумага прочнее, чем традиционная, ее нельзя легко порвать, что повышает ее привлекательность для импортозамещения в различных отраслях и направлениях деятельности.

Устойчивость каменной бумаги к воздействию воды и других жидкостей, а также достаточно высокая стойкость к механическим повреждениям делает данную продукцию приоритетной для использования в неблагоприятных условиях: на строительных площадках, в мастерских и производственных цехах, в аграрном секторе и т.п.

Данный вид продукции может использоваться как альтернатива традиционной бумаге для изготовления тетрадей, плакатов, книг, журналов, карт, брошюр, каталогов,



буклетов, этикеток, тарелок, подносов, контейнеров и множества других видов товаров. Таким образом, создается цепочка высокой добавленной стоимости с глубокой переработкой местного сырья.

В зависимости от назначения каменная (иначе – минеральная, известняковая, бумага из камня) бумага может применяться:

- ◆ в электротехнической промышленности как прокладки-уплотнители, а также изоляторы, в том числе при выпуске конденсаторов, морозильных камер;

- ◆ в промышленности строительных материалов

для производства отделочных изделий (обои, обойная бумага, фотообои, гипсокартон и т.д.);

- ◆ в производстве одноразовой посуды, скатертей, упаковок для еды и др.; недостатки – низкие барьерные свойства для газов, паров, аромата (запаха);

- ◆ в различных отраслях в качестве упаковочных материалов (влагостойкие мешки, коробки, пакеты, этикетки и т.д.). Данное направление представляется в числе наиболее перспективных для использования каменной бумаги, учитывая долговременную тенденцию растущих потребностей в высококачественных, привлекательного вида прочных влагостойких упаковочных материалах.

Бумага и картон являются преобладающим типом упаковочных материалов в мире⁴.

Важным преимуществом является возможность вторичной переработки каменной бумаги, что подчеркива-

Устойчивость каменной бумаги к воздействию воды и других жидкостей, а также достаточно высокая стойкость к механическим повреждениям делает данную продукцию приоритетной для использования в неблагоприятных условиях: на строительных площадках, в мастерских и производственных цехах, в аграрном секторе и т.п.

⁴ По материалам: hubspot.com.

Важным преимуществом является возможность вторичной переработки каменной бумаги, что подчеркивает ее соответствие сущности понятий «экологическая экономика» и «экономика окружающей среды», являющихся важными составными частями «зеленой» системы устойчивого развития.

ет ее соответствие сущности понятий «экологическая экономика» и «экономика окружающей среды», являющихся важными составными частями «зеленой» системы устойчивого развития.

В то же время необходимо учитывать имеющиеся недостатки данного вида продукции, которые ограничивают сферы его применения. Каменная бумага не подходит для использования при лазерной печати, так как в принтерах указанного типа производится нагрев до довольно высокой температуры, а также для изготовления из нее салфеток, полотенец и других аналогичных изделий, поскольку она не впитывает воду. Чернила гелевых ручек на такой бумаге сохнут дольше обычного, что создает определенные неудобства в применении⁵.

Эксперименты показали, что каменная бумага под длительным воздействием прямых солнечных лучей может трескаться, потому производители вынуждены добавлять

в обои из нее солнцезащитные компоненты.

Необходимо также отметить, что наличие в составе каменной бумаги полимеров ухудшает условия длительного нахождения людей в помещениях, оклеенных обоями на ее основе.

Однако в условиях Узбекистана преимущества данного вида продукции могут существенно превысить имеющиеся недостатки.

Значительная зависимость различных отраслей экономики и жизнедеятельности в целом от импорта бумаги, картона и изделий из них подталкивает исследователей и предпринимателей к поискам выхода из сложившейся на рынках ситуации.

Одним из механизмов улучшения положения является практика трансфера эффективных инновационных технологий для организации выпуска высококачественной продукции, пользующейся повышенным спросом на внутреннем и внешнем рынках и обеспечивающей эффектив-

Значительная зависимость различных отраслей экономики и жизнедеятельности в целом от импорта бумаги, картона и изделий из них подталкивает исследователей и предпринимателей к поискам выхода из сложившейся на рынках ситуации.

ную диверсификацию структуры промышленного производства и экспорта.

Постановлением Президента Республики Узбекистан от 23 мая 2019 года №ПП-4335 «О дополнительных мерах по ускоренному развитию промышленности строительных материалов» поставлены задачи по изучению зарубежного опыта и технологических процессов по производству бумаги из камня, привлечение иностранных инвесторов и специалистов для организации инновационного производства на территории страны.

На основе изучения зарубежных рынков и опыта по внедрению инновационных технологических процессов, с привлечением иностранных инвесторов и специалистов, совместное предприятие «FERGANA STONE PAPER» осуществляет в Ферганской области пилотный проект по организации производства экологичной бумаги из камня мощностью 18 тыс. тонн в год,

с высокой добавленной стоимостью продукции по энергосберегающей технологии, с созданием новых рабочих мест. Ввод мощностей предусматривается в 2020 году.

Успешной реализации данного инновационного проекта, а также других проектов по развитию локализации производства и оказанию услуг будут способствовать меры и мероприятия, предусмотренные Указами Президента Республики Узбекистан от 19 марта 2020 года №ПП-5969 «О первоочередных мерах по смягчению негативного воздействия на отрасли экономики коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений» и от 3 апреля 2020 года №УП-5978 «О дополнительных мерах поддержки населения, отраслей экономики и субъектов предпринимательства в период коронавирусной пандемии», направленные на поддержку предпринимательства и занятости населения.

Эксперименты показали, что каменная бумага под длительным воздействием прямых солнечных лучей может трескаться, потому производители вынуждены добавлять в обои из нее солнцезащитные компоненты.

Одним из механизмов улучшения положения является практика трансфера эффективных инновационных технологий для организации выпуска высококачественной продукции, пользующейся повышенным спросом на внутреннем и внешнем рынках и обеспечивающей эффективную диверсификацию структуры промышленного производства и экспорта.

⁵ По материалам: studopedia.su.

В целях дальнейшего сокращения объемов импорта бумаги, картона и изделий из них, обеспечения внутренней потребности республики за счет расширения локализации и увеличения экспортного потенциала отрасли, роста конкурентоспособности промышленного сектора и диверсификации обрабатывающей промышленности, рационального использования местных минерально-сырьевых и растительных ресурсов, представляется возможным рекомендовать соответствующим ведомствам и территориальным органам управления рассмотреть в рамках программ локализации и технологической кооперации вопросы организации:

- дальнейшего всестороннего изучения передового зарубежного опыта и технологических процессов в рамках отраслевых и региональных программ развития, привлечения инвесторов к реализации инвестиционных проектов производства бумаги на основе инновационных энерго- и ресурсосберегающих технологий, с

использованием различных материалов, включая карбонат кальция (CaCO_3), ежегодно возобновляемое растительное сырье и техногенные отходы;

- широкого использования научного и инновационного потенциала отече-

ственных научно-исследовательских и высших образовательных учреждений за счет укрепления контактов и усиления взаимосвязей в направлении «образование-наука-производство» для обеспечения оперативного внедрения инноваций и при-



Общий вид основного блока технологической линии по производству бумаги из природных камней. Предоставлено СП «FERGANA STONE PAPER».

На основе изучения зарубежных рынков и опыта по внедрению инновационных технологических процессов, с привлечением иностранных инвесторов и специалистов, совместное предприятие «FERGANA STONE PAPER» осуществляет в Ферганской области пилотный проект по организации производства экологичной бумаги из камня мощностью 18 тыс. тонн в год, с высокой добавленной стоимостью продукции по энергосберегающей технологии, с созданием новых рабочих мест. Ввод мощностей предусматривается в 2020 году.



менения на практике экологически безопасных энергосберегающих научно-технических, опытно-конструкторских разработок в производство бумаги, картона и изделий из них, с широким привлечением потенциальных иностранных инвесторов и профильных компаний, в том числе за счет активного расширения государственно-частного партнерства.

Организация производства экологичной бумаги из природного камня в Ферганской области и других регионах республики позволит в условиях глобальных кризисных явлений содействовать улучшению жизнедеятельности населения за счет решения в определенной мере ряда задач по:

- ❖ повышению уровня трудозанятости населения и сокращения бедности за счет создания новых рабочих мест, в том числе для женщин и молодежи;

- ❖ освоению выпуска новых видов конкурентной продукции с необычными свойствами, позволяющими

обеспечить потребности в особых изделиях повышенной гигиеничности (одноразовая посуда, скатерти, офисные и канцелярские материалы, газеты и журналы, буклеты, рекламная продукция, упаковки для еды и др.), в том числе субъектами малого бизнеса, семейного и индивидуального предпринимательства, что также будет способствовать созданию новых рабочих мест и сокращению бедности;

- ❖ сокращению импорта и экономии валюты;

- ❖ расширению экспортного потенциала различных

отраслей, особенно аграрного сектора, за счет повышения качества упаковочных материалов и специальной тары (влагостойкие мешки, коробки, пакеты, этикетки и т.д.). Данное направление представляется в числе наиболее перспективных для использования каменной бумаги, учитывая долгосрочную тенденцию растущих потребностей в высококачественных, привлекательного вида прочных влагоустойчивых упаковочных материалах;

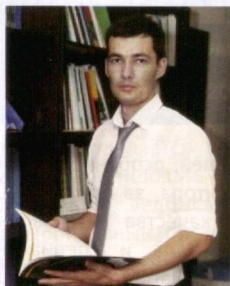
- ❖ другим направлениям использования в различных отраслях экономики.

ABSTRACTS

LOCALIZATION OF PAPER PRODUCTION IN UZBEKISTAN IN THE CONTEXT OF GLOBAL CRISIS EVENTS

As the author of the article points out, in recent years, the growth of the economy of Uzbekistan has been accompanied by a trend of increasing demand for various consumer goods, including paper. Therefore, paper and paper products, as well as raw materials for their production, occupy a special place among imported goods. But our country has alternative natural resources that can be used to produce paper on an industrial scale.

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ СОЛИҚ ТИЗИМИДАГИ ЎЗГАРИШЛАРНИНГ ЖАҲОН БАНКИНИНГ «БИЗНЕС ЮРИТИШ» (DOING BUSINESS) РЕЙТИНГИДА АКС ЭТТИРИЛИШИ



Бобур Корабоев,
Молия вазирлиги
хузуридаги
Бюджет-солиқ
тадқиқотлари институти
бош мутахассиси

Сўнгги йилларда тадбиркорлик субъектларига энгиллик яратиш мақсадида кўплаб норматив-ҳуқуқий ҳужжатлар базаси тартибга солинмоқда, қулай бизнес муҳитини ва халқаро майдонда мамлакатнинг ижобий нуфузини шакллантиришга қаратилган чора-тадбирлар амалга оширилмоқда. «Бизнес юритиш» (Doing Business) рейтинг мамлакатда кичик ва ўрта бизнес юритиш осонлиги даражасини ифодалайдиган рейтинг ҳисобланади. Ўз навбатида мазкур рейтинг бизнинг ушбу соҳада амалга ошираётган ишларимиз учун кўзгу ва чет эллик инвесторлар учун ўзига хос сигнал вазифасини бажарадиган халқаро рейтинг ҳисобланади.



Жаҳон банки ва Халқаро молия корпорациясининг «Бизнес юритиш 2020» (Doing Business 2020) йиллик ҳисобот рейтингда Ўзбекистон Республикаси 100 балдан 69,9 балл билан, ўтган йилга нисбатан ўз натижасини умумий ҳисобда 7 ўринга яхшилаган ҳолда 190 мамлакат орасида 69-ўринни эгаллади.

«Бизнес юритиш» ҳисоботи мамлакатда бизнес юритиш қулайлигини баҳолашда 10та турли хил йўналишни таҳлил қилади, хар бир йўналишнинг ўзига хос баҳолаш мезонлари мавжуд бўлиб, ушбу мезонлар иложи борича бизнес юритиш жараёнидаги тўсиқлар даражасини баҳолашга қаратилган. «Солиқ солиш тизими» бизнес юритиш қулайлигини баҳоловчи 10та асосий кўрсаткичдан бири ҳисобланди.

Мамлакатда бизнес юритиш учун қанчалик қулай солиқ муҳити яратилганлигини баҳолашни Жаҳон банки махсус

«Бизнес юритиш» ҳисоботи мамлакатда бизнес юритиш қулайлигини баҳолашда 10та турли хил йўналишни таҳлил қилади, хар бир йўналишнинг ўзига хос баҳолаш мезонлари мавжуд бўлиб, ушбу мезонлар иложи борича бизнес юритиш жараёнидаги тўсиқлар даражасини баҳолашга қаратилган. «Солиқ солиш тизими» бизнес юритиш қулайлигини баҳоловчи 10та асосий кўрсаткичдан бири ҳисобланди.

ишлаб чиқилган услубият асосида олиб боради¹. Баҳолаш жараёнида барча давлатлар учун бир хил бўлган Стандарт компания моделидан фойдаланилади. Стандарт компания модели асосида «Солиққа тортиш» йўналишини баҳолаш қўйидаги 4 мезон асосида амалга оширилади:

I. Солиқ ва бошқа мажбурий тўловлар сони.

II. Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт.

III. Солиқ юки миқдори.

IV. Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси.

Олиб борилган ҳисоб-китоблар шуни кўрсатмоқдаки, Ўзбекистон Республикаси «Солиққа тортиш» йўналиши бўйича ўз натижасини ўтган йилга нисбатан 0,6 баллга яхшилаган ҳолда 77,5 балл билан 190 мамлакат ичида 69 ўринни эгаллади.

Ўзбекистон Республикасининг «Солиққа тортиш» йўна-

1-жадвал

Ўзбекистон Республикасининг «Бизнес юритиш 2020» ҳисоботида солиққа тортиш тизими қулайлиги индекси мезонлари бўйича тугган ўрни*			
№	Кўрсаткичлар номи	Эришилган натижа	Берилган балл
1	Солиқ ва бошқа мажбурий тўловлар сони	9	90
2	Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт	181	79,6
3	Солиқ юки миқдори	32	92,3
4	Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси		48,2
4.1	Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун ариза ва ҳужжатлар тайёрлашга сарфланган вақт (соатларда)	Мавжуд эмас	0
4.2	Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун сарфланган вақт (хафталарда)	Мавжуд эмас	0
4.3	Фойда солиғини тузатиш талабларига риоя қилиш вақти (соатларда)	6	92,7
4.4	Фойда солиғини тузатишга сарфланган вақт (хафталарда)	0	100

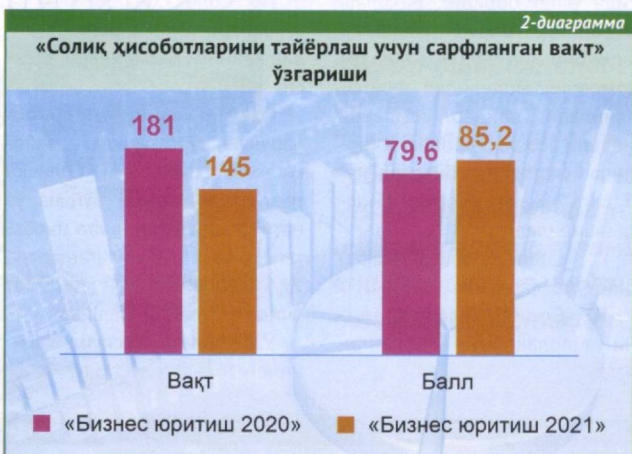
* «Бизнес юритиш» ҳисоботининг солиққа тортиш тизими қулайлигини баҳолаш индекси 2 йиллик кечикишга эга, яъни «Бизнес юритиш 2020» ҳисоботи 2018 йил натижаларини ўзида акс эттиради. Шу сабабли ҳисобот охириги йилдаги ўзгаришларни кўрсатмади.

Манба: «Бизнес юритиш 2020» ҳисоботи маълумотлари асосида тайёрланди.

¹ Мазкур баҳолаш методологияси РВС билан ҳамкорликда ишлаб чиқилган бўлиб, «Солиққа тортиш» йўналишидаги ҳар йиллик ўзгаришларни баҳолаш ҳам РВСнинг ҳар бир давлатдаги филиаллари томонидан амалга оширилади.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.

лиши бўйича эгаллаган ўрни таҳлили асосий муаммо сифатида солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақтнинг кўплиги ва ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб бериш амалиётининг мавжуд эмаслигини кўрсатмоқда.

Шу билан бирга, 2019 йилдаги солиқ сиёсатидаги ўзгаришлар Жаҳон банкининг «Бизнес юритиш» йиллик ҳисоботи 2020 йилнинг октябрь ойида, «Бизнес юритиш 2021» йиллик ҳисоботида акс этади. Жумладан:

I. «Солиқ тўловлари сони» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

2019 йилдан бошлаб амалга оширилган солиқ тизимидаги ўзгаришлар эвазига Пенсия фондига мажбурий ажратма (8 фоиз) бекор қилинди.

Натижада «Солиқ тўловлари сони» 9тадан 8тага туширилиб, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 90,0дан 91,6га яхшиланиши кутилмоқда (1-диаграмма).

II. «Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

● Иш ҳақидан солиқлар тизими бўйича авваллари иккита бўлган ҳисобот шакли (Жисмоний шахсларнинг даромад солиғи ва ягона ижтимоий тўлов)² бирлаштирилди

² 2019 йилгача жисмоний шахсларнинг даромад солиғи бўйича ҳисоботи Фуқароларнинг жамғарилиб бориладиган пенсия фондига ажратмаси (ИНПС – 1 фоиз) билан биргаликда топширилган, Ягона ижтимоий тўлов (15 фоиз) бўйича ҳисобот эса Пенсия фондига мажбурий ажратма (8 фоиз) билан биргаликда топширилган, лекин тўловлар алоҳида амалга оширилгани сабабли алоҳида тўлов сифатида қабул қилинган.

ва ҳисоботни тўлдириш шакли бирмунча осонлаштирилди.

- Жисмоний шахсларнинг даромад солигини ҳисоблаш тартиби осонлашди, прогрессив шкалали солиқ ставкаси ўрнига 12 фоизлик ялпи солиқ ставкасидан фойдаланишга ўтилди.

- Фуқароларнинг жамғарилиб бориладиган пенсия фондига ажратмаси (ИНПС – 1 фоиз) бўйича Халқ банкига рўйхат топшириш тизими солиқ ҳисоботи билан автоматик тарзда амалга оширилиши тизими жорий этилди³.

- ҚҚС бўйича ҳисоб-фактураларни электрон тарзда топширишга ўтиш жараёни бошланди.

- Солиқ тўловчиларнинг шахсий кабинети бир меъёрда, узилишларсиз ва ҳеч қандай муаммоларсиз фаолият юртиши йўлга қўйилди⁴.

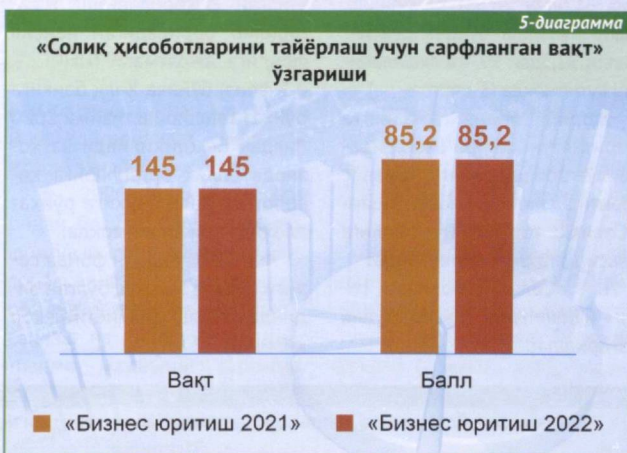
Натижада «Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт» 181 соатдан 145га туширилиб, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 79,6дан 85,2га яхшиланиши кутилмоқда (2-диаграмма).

³ Афсуски, ушбу механизм 2020 йилнинг январь ойидан эски ҳолатига қайтарилди, яъни ҳозирда тадбиркорлар солиқ органларига ҳисоботни алоҳида ва Халқ банкига рўйхатни алоҳида топширишмоқда.

⁴ 2019 йил давомида солиқ тўловчиларнинг шахсий кабинети фаолиятида сезиларли ўзгариш кўзга ташланди, 2018 йил давомида кузатишган, солиқ ҳисоботи топширилдиган кунларда дастурнинг ишламай қолиши, асосий тизимдан узилиб қолиши сингари муаммолар деярли кузатилмади, фақатгина 2019 йилнинг декабрь ойида солиқ тўловчиларнинг шахсий кабинетидан айрим носозликлар кузатилди, лекин бу ҳолат қисқа фурсатларда бартараф этилди.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.



Манба: муаллиф томонидан тузилган.

III. «Солиқ юки миқдори» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

- ◆ Ягона ижтимоий тўловнинг энг кам меъёри бекор қилинди ва тўлов ставкаси 3 фоизга пасайтирилиб, 12 фоиз қилиб белгиланди.

- ◆ Юридик шахсларнинг фойда солиғи ставкаси 2 фоизга пасайтирилиб, 12 фоиз қилиб белгиланди.

- ◆ Дивиденд солиғи 2 баробар камайтирилиб, 5 фоиз этиб белгиланди.

Натижада «Солиқ юки миқдори» 31,6дан 26,5га туширилиб, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 92,3дан 99,4га яхшиланиши кутилмоқда (3-диаграмма).

Жорий йилда амалиётга киритилган солиқ сиёсатидаги ўзгаришларнинг «Бизнес юритиш» йиллик ҳисоботидаги «Солиққа тортиш» йўналишига таъсир таҳлил қилинганда:

I. «Солиқ тўловлари сони» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

- Мулк солиғи бўйича янги очилган корхоналарга эски солиқ кодекси билан тақдим этилган 2 йиллик имтиёз бекор қилинди.

Натижада «Солиқ тўловлари сони» 8тадан яна қайтиб 9тага қўпайиб, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 91,6дан 90га тушиши кутилмоқда (4-диаграмма).

II. «Солиқ ҳисоботлари тайёрлаш учун сарфланган вақт» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

- ◆ 2019 йилда жорий этилган фуқароларнинг жамғарилиб бориладиган пенсия фондида ажратмаси (ИНПС – 0,1 фоиз) бўйича Халқ банкига рўйхат топшириш тизими 2020 йилдан бекор қилинди ва ҳозирда солиқ органларига ҳисобот ва Халқ банкига рўйхат алоҳида топширилмоқда.

- ◆ 2020 йилдан фойда солиғи бўйича мавжуд бўлган олдидан тўлаш амалиёти бекор қилинди.

- ◆ ҚҚС бўйича ҳисоботларни ойлик топшириш тизими (авваллари ҳисоботлар ҳар чорақда топширилар эди) жорий этилди⁵.

Натижада «Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт» олдидан тўлов амалиётининг бекор бўлиши эвазига 3 соатга қисқариши, лекин бошқа 2 ўзгариш эвазига яна 3 соатга ортиши кутилмоқда. 2020 йил учун 145 соатлик кўрсаткич ва 85,2 рейтинг балли сақланиб қолади (5-диаграмма).

III. «Солиқ юки миқдори» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

- Юридик шахсларнинг фойда солиғи ставкаси 3 фоизга оширилиб, 15 фоиз қилиб белгиланди⁶.

Натижада «Солиқ юки миқдори» 26,5дан 29,2га ортиб, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 99,4дан 95,9га тушиш эҳтимоли мавжуд (6-диаграмма).



Манба: муаллиф томонидан тузилган.

⁵ «Ўзбекистон Республикасининг Солиқ кодексига ўзгартиш ва қўшимчалар киритиш тўғрисида» 30.12.2019 йилдаги ЎРҚ-599-сонли Ўзбекистон Республикасининг Қонуни, 259-модда.

⁶ Ўзбекистон Республикасининг Солиқ Кодекси (Янги таҳрири). Ўзбекистон Республикасининг 30.12.2019 йилдаги ЎРҚ-599-сонли Қонуни билан тасдиқланган. 337-модда.

2-жадвал

Ўзбекистон Республикасининг «Бизнес юритиш 2021/2022» ҳисоботида солиққа тортиш тизимининг қулайлиги индекси мезонлари бўйича кутилаётган ўрни*

№	Кўрсаткичлар номи	«Бизнес юритиш 2020»		«Бизнес юритиш 2021»		«Бизнес юритиш 2022»	
		натija	балл	натija	балл	натija	балл
1	Солиқ ва бошқа мажбурий тўловлар сони	9	90	8	91,6	9	90,0
2	Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт	181	79,6	145	85,2	145	85,2
3	Солиқ юки миқдори	32	92,3	26,5	99,4	29,2	95,2
4	Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси		48,2		48,2		87
4.1	Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун ариза ва ҳужжатлар тайёрлашга сарфланган вақт (соатларда)	Мавжуд эмас	0	Мавжуд эмас	0	15	70,0
4.2	Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун сарфланган вақт (хафталарда)	Мавжуд эмас	0	Мавжуд эмас	0	10,7	85,5
4.3	Фойда солиғини тузатиш талабларига риоя қилиш вақти (соатларда)	6	92,7	5,5	92,7	5,5	92,7
4.4	Фойда солиғини тузатишга сарфланган вақт (хафталарда)	0	100	0	100	0	100
Умумий ўрин/балл		69	77,5	55	81,1	14	89,5

* «Бизнес юритиш» ҳисоботи солиққа тортиш тизимининг қулайлигини баҳолаш индекси 2 йиллик кечикишга эга, яъни «Бизнес юритиш 2020» ҳисоботи 2018 йил натижаларини ўзида акс эттиради. Шу сабабли ҳисобот охириги йилдаги ўзгаришларни ўз ичига олмаган.

Манба: «Бизнес юритиш 2020» ҳисоботи маълумотлари асосида тайёрланди.

IV. «Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси» йўналишига таъсир этувчи ўзгаришлар:

◆ Ҳисобланган солиқ суммасидан ҳисобга олинмаган қўшилган қиймат солиғи суммасининг ошиб кетиши натижасида ҳосил бўлган қўшилган қиймат солиғи суммасининг ўрнини қоплаш амалиёти жорий этилди⁷.

◆ Камерал солиқ текшируви натижаларига кўра солиқ органи қайтариш учун аризада кўрсатилган солиқ суммасининг ўрнини тўлиқ ёки қисман қоплаш тўғрисида қарор қабул қилса, мазкур солиқ суммасини қайтариш тўғрисида ариза берилган санадан эътиборан олти

ран олти кундан кечиктирмай қайтарилиши амалиёти жорий этилди⁸.

◆ 2020 йилнинг 1 январидан бошлаб барча хўжалик юритувчи субъектлар учун ҳисобварақ-фактураларни электрон шаклда расмийлаштириш, сақлаш ва ҳисобини юритиш тизими мажбурий тартибда жорий этилди⁹.

Натижада «Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси»даги «Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун сарфланган вақт» – 75 кунни¹⁰ (10,7 хафтани) ташкил этади ва электрон ҳисоб-фактуралари жорий этилганлиги эвазига «Ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олиш учун ариза ва ҳужжатлар

тайёрлашга сарфланган вақт» – 15 соатдан камни ташкил этиши кутилмоқда, ушбу йўналиш бўйича рейтинг балли 48,2дан 87га кўтарилиши мумкин.

Ўзбекистон Республикасининг «Бизнес юритиш» йиллик ҳисоботидаги «Солиққа тортиш» йўналишидаги ўрнини сақлаб туриш ва янада яхшилаш мақсадида солиқ тизимида қуйидаги таклифларни амалиётга жорий қилиш керак, деб ҳисоблаймиз:

I. «Солиқ тўловлари сони»ни камайтиришга оид:

■ Ер ва мол-мулк солиғини ягона кўчмас мулк солиғига бирлаштириш;

■ Жисмоний шахсларнинг даромад солиғи ва жамғарилиб бориладиган пенсия фондига ажратма (ИНПС –

⁷ «Ўзбекистон Республикасининг Солиқ кодексига ўзгартиш ва қўшимчалар киритиш тўғрисида» 30.12.2019 йилдаги ЎРҚ-599-сонли Ўзбекистон Республикасининг Қонуни, 5-модда.

⁸ «Ўзбекистон Республикасининг Солиқ кодексига ўзгартиш ва қўшимчалар киритиш тўғрисида» 30.12.2019 йилдаги ЎРҚ-599-сонли Ўзбекистон Республикасининг Қонуни, 274-модда, 3-қисм.

⁹ Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг «Ўзаро ҳисоб-китоблар тизимида электрон шаклдаги ҳисобварақ-фактуралардан фойдаланишни такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида»ги 25.06.2019 йилдаги 522-сонли қарори.

¹⁰ 15 кун – ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олишга ариза бериш учун кутилган вақт. 60 кун – ариза топширилгандан ортиқча тўланган ҚҚС суммасини қайтариб олингунгача кетган вақт.



0,1 фоиз) бўйича тўловни бирлаштириш.

II. «Солиқ ҳисоботларини тайёрлаш учун сарфланган вақт»ни камайтиришга оид:

- ❖ ҚҚС ва юридик шахсларнинг фойда солиғи ҳисоботларини автоматлаштириш, ҚҚС бўйича электрон ҳисоб-фактуралар ёрдамида шаклланган маълумотлар баъзасидан фойдаланган ҳолда ҚҚС бўйича ҳисоботни автоматик яратадиган тизим ишлаб чиқиш;

- ❖ Фуқароларнинг жамғарилиб бориладиган пенсия фондига ажратмаси (ИНПС – 0,1 фоиз) бўйича Халқ банкига рўйхат топшириш тизими солиқ ҳисоботи билан автоматик тарзда амалга оширилиши тизимини қайта жорий этиш;

- ❖ Солиқ тўловчилар шахсий кабинети фаолиятини янада такомиллаштириш ва келгусида узилишлар бўлмаслигини таъминлаш.

III. «Солиқ юки миқдори»-ни камайтиришга оид:

- Ҳозирда ушбу йўналиш бўйича Ўзбекистон Республикаси энг яхши натижаларни қайт этмоқда, ушбу кўрсаткични сақлаб қолишнинг энг мақ-

бул йўли тўғри солиқлар бўйича солиқ ставкасининг ўзгаришига, «Солиқ юки миқдори» ортиб кетишига йўл қўймастик, чунки «Бизнес юритиш» ҳисоботи солиқ юки сифатида фақат корхона даромадидан тўланадиган солиқларни ўз ичига олади.

IV. «Солиқ ҳисоботлари ва тўловлари амалга оширилгандан кейинги жараёнлар индекси» кўрсаткичини яхшилашга оид:

- ❖ Электрон ҳисоб-фактуралар ёрдамида шаклланган маълумотлар базасидан фойдаланган ҳолда ҚҚС бўйича солиқ тўловчига оид барча маълумотларни автоматик тарзда тақдим этиш тизимини яратиш;

- ◆ Ортиқча тўланган ҚҚС солиғи бўйича тўловларни тадбиркорлик субъектларига қайтариб бериш амалиёти-ни имкон борича тез жорий этиш.

Юқоридаги таклифларнинг амалга оширилиши тадбиркорлик субъектларининг фаолият юритиш жараёнига ҳақиқатда ижобий таъсир ўтказиши билан бир қаторда, «Бизнес юритиш» рейтингидаги Ўзбекистон Республикасининг ўрнини яхшилашга ёрдам беради. Зеро ислохотлардан мақсад халқаро рейтинглардаги тутган ўрнимизни яхшилаш эмас, балки ҳақиқий ҳолатни яхшилашдир.

ABSTRACTS

REFLECTION OF CHANGES IN THE TAX SYSTEM OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN IN THE WORLD BANK'S "DOING BUSINESS" RATING

The author of the article noted that in recent years, with the aim of creating relaxation for business entities, the base of many normative legal acts has been regulated, measures are being taken to create a favorable business environment and a positive influence of the country on the international arena. The "Doing Business" rating is a rating that reflects the level of ease of doing small and medium business in the country. In turn, this rating is an international rating, which serves as a reflection of our work in this area and a specific signal for foreign investors.

ЮК МОТОЦИКЛИ УЧУН КРЕДИТ

Аҳолининг даромад манбаини шакллантириш ва ўз-ўзини банд қилишга мўлжалланган.

- Миқдори: шартнома суммасига мувофиқ
- Фоиизи: **24 %**
- Муддати: **24** ой
- Бошланғич тўлов: **10 %**



**АҲОЛИГА
ЯНГИ
КРЕДИТЛАР**

“NANO” КРЕДИТИ



- Миқдори: **3** млн. сўмгача
- Фоиизи: **1** ой – **22 %**
2 ой – **23 %**
3 ой – **24 %**
- Муддати: **1 – 3** ойгача

“Halq mobile”
мобиль иловаси
орқали ҳужжатларсиз
онлайн тарзда
ажратилади



КРЕДИТ КАРТАСИ

Аҳолига пластик карта орқали лимит доирасида қайтадан олиш мумкин бўлган очиқ кредит линияси.

- Миқдори: фуқаронинг ойлик даромадидан келиб чиқиб, БҲМнинг **50** баробаригача
- Фоиизи: **24 %**
- Муддати: **5** йил
- Имтиёзли давр: **30** кун
- Фоиизи: **0 %**

ИМТИЁЗЛИ КРЕДИТЛАР “ОН-ЛАЙН” ТАРЗДА



- Миқдори: БҲМнинг **150** баробаригача
- Фоиизи: **15 %**
- Муддати: **36** ойгача
- Имтиёзли давр: **6** ойгача

“Ҳар бир оила – тадбиркор” дастури асосида **“Оилавий бизнес”** мобиль иловаси орқали имтиёзли кредит олиш мумкин


Таар 42682




VISA


Бескомиссионные
ПЕРЕВОДЫ VISA
в одно касание



 [uznbu](#)

 [nbu_official](#)

 [nbu.official](#)

 [nbu.uz](#)

78 148 00 10

Услуги лицензированы