

Хабар

ERURSEN SHOH, AGAR OGOHSEN SEN, AGAR OGOHSEN SEN, SHOHSSEN SEN

1992-yil martdan chiqa boshlagan 2004-yil, 18-iyun, 25(614)-son Sotuvda narxi erkin

ҲАФТАЛИК ХАВАРЛАР

✓ **Ўзбекистон Республикаси Президенти Ислам Каримов 16 июни Оксаройда ШХТ саммитида қатнашиш учун мамлакатимизга ташриф буюрган Россия Федерацияси Президенти Владимир Путин билан учрашди.**

Ўзбекистон ва Россия раҳбарлари мамлакатларимизнинг сиёсий муносабатларини янада ривожлантириш, илгари эришилган қелишувларни ҳаётга татбиқ этишни жадаллаштиришга оид масалаларни муҳокама қилдилар.

✓ **Жорий йил 16-17 июн кунлари Тошкентда Қозғистон Республикаси Президенти Нурсултон Назарбаев, Хитой Халқ Республикаси Раиси Ху Цзинтао, Қирғизистон Республикаси Президенти Аскар Акаев, Россия Федерацияси Президенти Владимир Путин, Тожикистон Республикаси Президенти Имомали Раҳмонов, Ўзбекистон Республикаси Президенти Ислам Каримов иштирокида Шанхай ҳамкорлик ташкилотига аъзо мамлакатлар Давлат раҳбарлари кенгашининг навбатдаги мажлиси бўлиб ўтди.**

ШХТ Давлат раҳбарлари кенгашининг мажлисида Афғонистон муваққат маъмурияти раҳбари Ҳамид Карзай ҳамда Мўғлистон делегацияси меҳмон сифатида қатнашди.

Шанхай ҳамкорлик ташкилотининг Тошкент саммити чоғида ушбу халқаро ташкилот фаолиятига доир масалалар ва долзарб муаммолар муҳокама этилди.

✓ **Пойтахтимиздаги "Шератон" меҳмонхонасида Ўзбекистон Республикасининг муаллифлик ҳамда ҳаммуаллифликка оид қонунийлигини Европа меъёрлари ва стандартларига уйғунлаштиришга бағишланган семинар бўлиб ўтди.**

Семинар иштирокчилари муаллифлик ҳамда ҳаммуаллифлик ҳуқуқларини ҳимоя қилиш бўйича асосий восита саналмиш Берн ва Рим конвенцияларига Ўзбекистоннинг қўшилиши қандай ижобий ва салбий натижалар бериши, шунингдек, ушбу йўналиш бўйича қонуний бошқарув масалаларини муҳокама қилдилар.

ТАДБИРКОРЛАР САФИ КЕНГАЙМОҚДА

Аввал хабар берганимиздек, жорий йилнинг 11 июни Самарқандда "Алоқа ва ахборотлаштириш соҳасида тадбиркорликни ривожлантириш тўғрисида"ги республика семинар-йиғилиши бўлиб ўтди. Ўзбекистон алоқа ва ахборотлаштириш агентлиги, "Ўзбектелеком" АҚ ҳамда Радиотехника, электроника ва алоқа илмий-техника жамияти ташкиллаштирган ушбу тадбирда соҳа мутахассислари билан йер қаторда тегишли идора ва ташкилотлар вакиллари ҳам иштирок этди.

Маълумки, хусусий тадбиркорликни ривожлантириш мулкдорлар синфини шакллантиришга замин тайёр-



ловчи, янги иш ўринларини яратувчи муҳим манба, рақобат муҳитини ташкил этувчи, аҳоли турмуш шароитини яхшиловчи ва жамиятда сиёсий барқарорликни таъминловчи иқтисодий ислохотларнинг асосий йўналишлари сифатида эътироф этилади. Фикримизни бево-



та алоқа соҳаси мисолида давом эттирадиган бўлса, тадбиркорларга қулайлик яратиш борасида компаниялар, корхона ва ташкилотлар томонидан қатор ишлар амалга ошириладиганига амин бўламиз. Жумладан, телефон станцияларининг кичик бизнес субъектларига бе-

рилиши (сотиш йўли орқали, ижарага олиш шартлари асосида, шунингдек, кейин сотиб олиш шартли билан ижарага олиш) бу ишларнинг бир йўналишидир.

(Давоми 2-бетда.)

"Навоий почтаси" АЖ фаолиятида 2000 йилнинг охирига келиб жиддий ўзгаришлар рўй бера бошлади. Ушба пайтда корхонага учта компьютер, ўн та факс ва битта нусха кўчириш аппарати сотиб олинган эди. Бундан, авваламбор, жойлар билан алоқани яхшилаш, ходимлар меҳнат самарадорлигини ошириш режалаштирилган эди. Кўзланган натижага эришилди ҳам. Анча нозор аҳволга тушиб қолган корхона 2001 йилни ижобий кўрсаткичлар билан қарши олди. Кейинги уч йил давомида натижалар янада яхшиланиб борди.

Вилоятга келтирилаётган хат-хабарлар асосан ҳаво йўллари орқали амалга оширилиши кўпчиликка маълум. Навоий шаҳридаги аэропортнинг таъмирланиши боис бир мунча муддатта ёпилиши кўпчилик почтани Бухоро шаҳридан ички имкониятлар эвазига олиб қилишни талоқ этди. Бундан ташқари оралик масофанинг узоклиги сабабли Зарафшон шаҳри, Учқудуқ ва Томди туманлари билан ҳафтасига икки мартаба почта алмашишуви амалга оширилди эди. Шундай қийинчиликларга қарамай, навоийлик почта ходимларининг сайёҳаракатлари тўғрисида қорхона ўпан уч йилни фойда билан яқунлашга эришди.

Акциядорлик жамиятимиз ўзида тўққизта туман ва шаҳар филиаллари ҳамда битта шаҳар цехини бирлаштирган, — дейди "Навоий почтаси" АЖ директори Усмон Жумаев, — Ҳозирда вилоят аҳолисига 500га яқин ходимларимиз хизмат кўрсатишмоқда. Мақсадимиз — почта алоқасини янада ривожлантириш, хизмат турларини кенгайтирган ҳолда халқ ишончини оқлаш ва аҳолининг почта хизматларидан кенг фойдаланишига шароит

АЛОҚА КОРХОНАЛАРИДА ЯНГИ ДОВОНЛАР САРИ



яратиб бериш ҳамда ходимларимизнинг манфаатдорлигини ошириш.

Самарадорликка эришиш йўллари

Сир эмас, кейинги вақтларда бошқа вилоят ва шаҳарларга пул ёки хат жўнатмаларини юбориш зарурияти туғилиб қолса, ўша ёққа йўли тушган танишлар орқали амалга ошириладиган ҳам бўлиб қолди. Айниқса, шаҳарларда таълим олаётган талабалар ёки

уйидан узокда ишлаётганлар ва уларнинг оила аъзолари орасида бу иш одат тусига кириб қолмоқда. Бунинг асосий сабаби почта ходимлари фаолиятини қўқимаслик бўлса ажабмас. Бироқ сўнгги йилларда Навоий вилояти почта соҳасида олиб борилган ишлар асосий хизмат турларининг қайтадан кенгайишига имкон яратди. Бунга эришиш учун ходимларга қулай меҳнат шароитлари яратилди, уларнинг моддий манфаатдорлиги оширилди ва шу орқали меҳнат кўламини янада кенгайтиришга эришилди. Мисол учун, қўшимча хизмат турларидан тушадиган даромаднинг бир фоизи уни йиғишда жонбозлик кўрсатган почтачилар берилди. Ёки сотилган лотереялар даромадининг беш фоизи моддий ёрдам сифатида рағбатлантиришга ажратилди.

Албатта, "Навоий почтаси" АЖда яратилган қулайликлар ходимларнинг самарали меҳнат қилишини таъминлади. Корхонада тўлиқ қайта таъмирлаш ишлари амалга оширилиб, янги мебел жиҳозлари, замонавий компьютер ва факслар келтирилди. Марказий почта филиалида аҳолига қўшимча хизмат кўрсатиш борасида анча ишлар қилинди. Интернет тармоғи, нусха кўчириш ва факс аппарати миқозларга хизмат кўрсата бошлади. Туман филиалларига ҳам компьютерлар ўрнатилиб, ўзаро боғланиш йўлга қўйилди. Шундай қилиб, лоқал тармоқ тўғрисида ортиқча харажатларнинг олди олинди.

(Давоми 2-бетда.)

ТАДБИРКОРЛАР САФИ КЕНГАЙМОҚДА

(Давоми. Бошланиши 1-бетда.)

Кичик бизнесни ривожлантиришнинг истижоблари ва муаммоларига, ҳужалик юритувчи субъектлар ҳуқуқий билимларини ошириш мақсадларига йўналтирилган республика миқёсидаги семинарларни ўтказиш келгусида ижобий натижаларини бериши шубҳасиз. Самарқанд семинари бу хайрли тадбирларнинг навбатдагиси бўлди.

Семинарда Ўзбекистон алоқа ва ахборотлаштириш агентлиги Бош директорининг биринчи ўринбосари М.Махмудов маъруза қилди. Маърузачи тадбиркорликни ривожлантириш учун қулай шароитлар яратиш борасида Агентлик томонидан режа бўйича олиб борилаётган ишлар ҳамда уларнинг натижаларига тўхталиб, қўшимча хизмат турлари, тарғибот-ташвиқот масалалари, хусусан рекламани жонлантириш компаниялар олдида турган долзарб вазифалар эканлигини таъкидлади.

Утган давр ичида "Ўзбектелеком" АК филиаллари бўйича сўзлашув шахобчаларини ташкил этиш учун 24та қишлоқ телефон станциялари ва АТСлар фойдаланил-

маган сифимларининг 4869 та рақамлари ижарага берилган. Алоқа соҳасига жалб қилинган тадбиркорлар сони 3871 нафарга етиб, 507,1 млн. сўм миқдориди қўшимча даромад олинган. Аънавий операторларга мўқриб бўлган оператор ва провайдерлар сони эса 400 тага яқинлашмоқда, бу 2002 йилги кўрсаткичларга қараганда икки баравар кўпдир.

Рақобат майдонида мустақам ўрин эгаллаш учун тадбиркор узоқни кўра билиши ҳамда катта билим ва қўнимларга эга бўлиши лозим. Бу бозор иқтисодиётининг асосий талабларидандир. Алоқа соҳасида фаолият юритишнинг ўзига хос томонлари бор. Бугунги глобаллашув ва интеграция жараёнилари натижасида алоқа тизимларининг аҳамияти, соҳага кириб келадиган замонавий техника ва технологиялар салмоғининг тобора ошиши фикримизни тасдиқлайди. Нисбатан янги хизмат турлари — Интернет ва уяли алоқа тармоқлари абонентлари жуда тез сўратда кўпаймоқда. Биргина мобил телефондан фойдаланувчилар сони юртимизда ҳар ойда 10 минг нафарга ўсмокда.

"Тариф сиёсатини юритиш ва қийматини ташкил қилишнинг қонунчилик асослари ҳақида" маъруза қилган Агентлик иқтисодий истиқболни белгилаш, таҳлил ва тарифлар бўлими бошлиғи В.Тарасенко кўрсатилган хизматлар учун қийматларни белгилашнинг тамойиллари ва бу борадаги мавжуд қонун ҳужжатларига доир бошқа маълумотларни йиғилганлар эътиборига ҳавола этди. Ижарачи (тадбиркор) ва ижарага берувчи (асосий оператор) муносабатларида тариф сиёсати муҳим аҳамиятга эга. Шу боис ўртага ташланган масала барчани бирдай мунозарога чорлади ва муҳим тақдирлар билдирилди.

Агентлик лицензиялаш ва стандартлаштириш бўлими бошлиғи А.Гатаулина ўтган йиллар мобайнида телекоммуникациялар соҳасида лицензиялаш бўйича амалга оширилган ишлар ҳақида тўхталиб ўтди. Тадбиркорлик фаолияти учун 2000 йилда 182 та, 2002 йилда 441 та лицензиялар берилган бўлса, 2004 йил 1 июнига келиб бу кўрсаткич 721 тани ташкил этган. Тармоқлар бўйича олиб қаралганда кейинги йилларда асо-

сан маълумотлар узатиш, телерадиодастурларни тарқатиш ва қўйма радиотелефон алоқаси тармоқлари бўйича энг кўп лицензиялар берилган. Бу мисоллар тадбиркор-алоқачилар сони тобора ортиб бораётганлигидан далolatдир.

Албатта, тадбиркорлик билан шуғулланиб фойда олишни ҳамма ҳам истайди. Етти ўлчаб бир кесадиган ҳар қандай бўлаҳак тадбиркор муайян соҳада иш бошлашдан олдин ўзи учун қандай имкониятлар борлигини яхшилаб ўрганади. Шу боис мулкка эгалик ҳисси пайдо бўлиши учун уларга кўпроқ эркинликлар бериш лозим. Семинар кун тартибидан жой олган айрим масалалар, жумладан тарифларни белгилаш, лицензия ва кредит олишга доир масалаларда муаммолар ҳам йўқ эмаслиги эса ҳали бу борада кўп ишлар қилиниши кераклигини кўрсатди.

Анжуманда соҳада кичик бизнес ва тадбиркорликни ривожлантиришга кенг йўл очилишини таъминлашга мўлжалланган тавсиялар берилди. Радио воситаларидан фойдаланишнинг мавжуд технологиялари асосида микрооператорлар тармоғини ташкил этиш,

кичик бизнес фаолиятини ривожлантиришнинг янги йўналишларини излаш (Интернетдан жамоа бўлиб фойдаланиш шахобчаларини ташкил этиш, дастурий маҳсулотларни ишлаб чиқариш, гибридли кабел телевидениеси, компьютер саводхонлигини ошириш ва ш.к.), маркетинг ишларини ривожлантириш, алоқа соҳасидаги тадбиркорлик субъектлари тажрибасини оммавий ахборот воситалари (ОАВ) орқали ёритишни йўлга қўйиш, "Ўзбекистон почтаси" ДАК почта жўнатмалари ва электрон ОАВда кўрсатилётган хизматлар рекламасини жойлаштириш ва ундан фойдаланишнинг манфаатлари тўғрисида кенг тарғибот ишларини олиб бориш шулар жумласидандир.

Айтиш мумкинки, барча қўрилган масалалар семинар қатнашчиларини қизгин мунозараларга чорлади. Уларнинг фикрича, мавжуд муаммоларни бартараф этиш, тадбиркорларни алоқа соҳасига янада кўпроқ жалб қилишда бу каби тадбирлар муҳим аҳамият касб этди.

Собит АХАДОВ,
"Xabar" мухбири

(Давоми. Бошланиши 1-бетда.)

Алоқа бўлимлари ва филиалларида

— Алоқа соҳасида 1973 йилдан бери ишлайман, — дейди 9-алоқа бўлими бошлиғи Махфизат Мустафоева. — Бўлимимизда газета, ойнахат ва лотерейаларнинг сотуви йўлга қўйилгани қўшимча фойда олиш имконини бермокда. Асосий хизматлардан фойдаланувчилар сони ҳам тобора ортиб борапти. Ходимларни иқтисодий муҳофаза қилишга катта эътибор берилмокда. Ойлик иш ҳақи ҳар ўн беш кунда кечиктирилмасдан тўлаб келинапти.

Акциядорлик жамиятига қарашли бешинчи ва олтинчи алоқа бўлимларида меҳнат қилаётган ходимлар ҳам



аҳолининг почта хизматларидан фаол фойдаланаётганини таъкидлашди. "Навоийазот" заводи ҳудудидаги алоқа бўлимида бунга ўзимиз ҳам гувоҳ бўлдик. Шу кун бўлимининг махсус хонасида жўнатмаларнинг 20дан ортиғи турган экан. Бўлим бошлиғи Елена Колосинскаянинг айтишича, ҳар ҳафтада бир марта камида шунча миқдорда жўнатмалар келар ва тарқатилар экан.

Хатлар, жўнатма ва вақтли нашрларнинг қабул қилиниши ҳамда тарқатилиши марказий почтанинг саралаш ва алмашув бўлимларида амалга оширилади. Саралаш бўлимида 9 киши меҳнат қилади. Уларнинг уч нафари газеталарни, олти нафари хатларни саралайди. Бу жараёнда, аввало, хатларнинг хавфсизлиги, хатжилдларнинг сифати текширилади. Сўнгга махсус каталогларга жойланиб, ўз манзилларига жўнатилади.

Алмашув бўлимида асосан жўнатма

ва бандероллар сараланади. Бу ерда уч киши хизмат қилади. Бўлим бошлиғи Насрулло Нуримовнинг таъкидлашича, ҳар ҳафтада 100га яқин, байрамлар арафасида эса 200-300та жўнатмалар тўпланади. Уларнинг ҳам махсус назоратдан ўтказилишига жиддий эътибор қаратилади. Бунинг учун бўлим барча зарурий воситалар билан таъминланган.

ЯНГИ ДОВОНЛАР САРИ

"Навоий почтаси" АЖга қарашли филиаллар ҳақида сўз кетганда, биринчи навбатда Нурота ва Томди туманлари тилга олинади. Чунки акциядорлик жамиятининг иқтисодий кўрсаткичлари яхшиланиб боришида ушбу филиалларнинг ҳиссаси катта. Уларда тажрибали мутахассислардан иборат аҳил меҳнат жамоалари йиғилган. Саодат Амонова бошчилигидаги Нурота филиалида З.Раҳмонов, М.Сафаров ва М.Элмуродов, Томдида эса Аҳмет Абдумуродов раҳбарлигидаги З.Тожибоева, Р.Жубанова каби ходимлар аҳолига хизмат кўрсатишда ҳамкасбларига ўрناк бўлиб келишмокда.

Навоийликлар тажрибаси

Газетамизнинг аввалги сонларида Навоийда бошқа вилоятлардан фарқли ўларок, "Xabar"га бир йилга деярли тўлиқ обуна қилинганлиги ҳақида ёзган эдик. "Навоий почтаси" АЖда обуна ишлари билан танишар эканмиз, бундай натижага қандай эришилганлиги билан қизиқдик.

— Ўтган йили газетанинг саҳифаси кўпайганлиги, теледастур қўйилиб, турли қизиқарли мавзуларда мақолалар чоп этила бошланганлиги сабаб нафақат алоқачилар, балки оддий фуқаролар ўртасида ҳам ушбу нашрга қизиқиш кучайди, — дейди ташкилий-ҳуқуқий ва кадрлар билан ишлаш бўлими бошлиғи Иззат Бегашев. — Шунингдек, обунани яхши уюштирган почтачиларга муқофотлар ажратилгани, обуна бўлишини хоҳловчи ходимлар учун корхона томонидан қўмак берилгани ҳам яхши самара берди. Бунда корхона ажратган пул ходимларнинг ойлик маошидан йил давомида аста-секин қопланиб бориши режалаштирилди. Йилнинг иккинчи ярмига ҳам обунани жадал су-



АЛОҚА КОРХОНАЛАРИДА

ги тажрибалари навоийлик алоқачиларга кўл келмокда.

— Худого шўқри, мамлакатимиз мустақиллигини кўриш насиб қилди, — дейди уруш ва меҳнат фахрийси Иброҳим ота биз билан суҳбатда. — Бизда ободонлаштириш ишлари кенг миқёсда олиб борилмокда. Жамоага Усмон Жумаев

ратда давом эттирмокдамиз.

Вилоятда пенсия ва нафақаларнинг ўз вақтида тарқатилишини таъминлашга доимо катта эътибор берилади. Айни пайтда бу борада қардорлик мавжуд эмас. Пенсия тарқатиш анча масъулиятли вазифа ҳисоблангани

боис хавфсизлик масаласига жиддий қаралмокда. Акциядорлик жамиятида ҳар бир ходим билан алоҳида суҳбат ўтказилиб, почта қридалари асосида иш ташкил қилинган. Ходимларнинг хавфсизлигини таъминлаш мақсадида жойларда назорат қўйирилган. Навбатчиликлар ташкил этилиб, мурожаат қилаётган миқозларни корхонага ҳужжат билан киритиш жорий этилган. Барча филиаллар бош кассаларига сигнализациялар ўрнатилди. Шунингдек, ИИБ ходимлари билан шартномалар имзоланиб, қўриқлаш ва пул маблағларини олиб келишда ҳамкорлик йўлга қўйилди.

Халқимизда ёши улўв кишилар масаласига қўлоқ тутиб иш кўриш одат тусига кирган. "Навоий почтаси" АЖ ходимлари ҳам бунга амал қилиб келишади. Вилоят фахрийлари етакчилиги Иброҳим ота Норовнинг ташкилотчилик ва ободонлаштириш борасида-

бошлиқ бўлиб келганидан сўнг корхона биноси атрофини обод қилди. Буни ўзингиз ҳам кўрган бўлсангиз керак. Агар ҳар бир раҳбар шундай йўл тутса, мамлакатимиз гулистонга айланади.

Жорий йилда акциядорлик жамияти ўз



олдида катта вазифаларни қўйган. Бу энг аввало иқтисодий натижаларни сезиларли даражада кўпайтиришдан иборат. Бунга эса ўтган йили йўл қўйилган камчилик ва нуқсонларни изчилик билан бартараф этиш, қўлга киритилган меҳнат кўрсаткичларини янада ошириб бориш орқали эришиш кўзда тутилмокда. Хуллас, "Навоий почтаси" АЖ жамоаси янги довлонлар сари дадил интилмокда.

Лутфилло ТУРСУНОВ,
"Xabar"нинг махсус мухбири

Суратларда: 1. Қийматли қоғозлар бўйича етакчи муҳандис Махбуба ХАСАНОВА. 2. Газета сараловчилари Мукаррам ШАРОПОВА, Феруза МУХАММАТОВА ва Шахло ХОЖИЕВАЛАР. 3. Ташкилий-ҳуқуқий ва кадрлар билан ишлаш бўлими бошлиғи Иззат БЕГАШЕВ ҳамда уруш ва меҳнат фахрийси Иброҳим бобо НОРОВ.

Ўзбекистон уяли алоқа компанияларининг абонентлари сони ҳар йили амалда икки баробарга кўпаймоқда. Шу билан бирга компаниянинг ўз мижозларига кўрсатаётган янги хизматлари тури ҳам ортиб бормоқда. Дарвоқе, эндиликда абонентларимизни ҳеч нарса билан ажаблантириб бўлмай қолди. Лекин "COSCOM" компанияси Ўзбекистонда биринчи бўлиб республика аҳолисига олдиндан тўланадиган PrePaid карталардан фойдаланган ҳолда REAL савдо маркали PrePaid тамомила янги тизимни таклиф қилмоқда. Кўпчилик олдиндан тўлов карталарида қандай янгилик бўлиши мумкин, бунинг устига Ўзбекистондаги айрим компаниялар уни аллақачон жорий қилиб бўлишганку, дея эътироз билдиришлари мумкин. Бироқ "COSCOM"нинг REAL тизими абонентнинг ҳисобини фақат оддий тўлдиришни эмас, балки мутлақо янги хизматларнинг ахилт мажмуасини назарда тутди. Келинг, "COSCOM" янги REAL тизимини жорий этиш билан қандай хизматларни таклиф этаётганини кўриб чиқайлик.

REAL ўзи нима? Нима учун "Реал замонда реал алоқа" деймиз?

"COSCOM" компаниясининг PrePaid тизими REAL савдо маркаси остида бозорга жадал кириб боришининг боиси, у абонентга харажатларни доимо назорат қилишни амалга ошириш учун имконият яратган ҳолда реал вақт режимида хизматларни тарификация қилишга ёрдам беради. Бундай ҳолда қафолатланган тарзда қарзларингиз бўлмаслигидан ташқари, яна хоҳлаган дақиқада махсус рақамга кўнғироқ қилиб, балансингиз тўғрисида жуда ҳам аниқ ахборотга эга бўлишингиз мумкин. Бу жуда ҳам зўр! Айтгандай, янги тизимнинг имкониятлари ҳақида чуқурроқ сўз юришдан олдин REALнинг PrePaid тизими кўриладиган усунулар ва ечимлар мажмуаси синфи тўғрисида икки оғиз гапириб ўтамиз. Барчага маълумки, "COSCOM" компанияси ўз фаолиятида фақат Alcatel ва Motorola каби жаҳонга машҳур ишлаб чиқарувчилар асбоб-ускуналаридан фойдаланади. Дунёга маълум Comverse компанияси тизимининг Prepaid Serviceга асосланган янги REAL тизимидан фойдаланиш ҳам бундан мустасно эмас.

"REAL" — таъминотчиси Comverse компанияси ҳисобланадиган интеллектуал триал платформалар (SMS, PPS, VMS) базасида ташкил этилган махсуслотдир. Comverseдан чиққан Prepaid Service — ўз соҳасида жаҳонда энг кўп ривожланган махсуслот бўлиб, у имкониятларнинг барча спектрларига эгадир. У дунё бўйича саксондан ортиқ компанияга ўрнатилган турли хил тармақлар муҳитида (шу жумладан, GSM, TDMA, CDMA тизимларида) ишлайди, барча ишлаб чиқарувчилар коммутаторлари билан ўзаро ҳамкорлик қилади ва операцияларни қўллаб-қувватлашнинг кўпгина тизимлари билан интеграцияланади. Ушбу ечим қамраб олувчи ҳисобланади ва бу миндан миллионгача бўлган фаол олдиндан тўлаш абонентларини қўллаб-қувватлаш мумкин. Имкониятлар сонига қуйидагилар киради: реал вақт режимида олдиндан тўлов кўнғироқларини назорат қилиш, пул ўтказишнинг турли усуллари, шу жумладан, жойлашган ўрнига қараб биллинг, бир чақириққа бир нечта тарифларнинг қўлланилиши, хизматлар бир қанча пакетларини қўллаб-қувватлаш ва бошқалар.

Шундай қилиб, "COSCOM" компанияси қуйидаги ўз тамойилига содиқлигига қолди: Comverse компаниясининг Prepaid Servicesидан фойдаланган ҳолда энг машҳур лидерларнинг платформалари ва асбоб-ускуналарини асосида энг сифатли алоқалар ва хизматларни ўз абонентларига таклиф этади.

Биз хизмат кўрсатиш сифати масаласини кўтарар эканмиз, амалдаги ва потенциал абонентларимизга қуйидаги маълумотларни беришимиз зарур: "COSCOM" компанияси 2004 йил, 12 майда телекоммуникация соҳаси компаниялари орасида Ўзбекистонда биринчи ва Мустақил Давлатлар Ҳамдўстлиги мамлакатлари орасида иккинчи бўлиб ISO 9001-2000 халқаро стандарти бўйича корхоналар менежменти сифати тизимининг мувофиқлик сертификатини олди. Мазкур сертификат Сертификациялаш бўйича халқаро орган — TUV Rheinland Berlin-Brandenburg Group (Германия) томонидан берилди. Корхонамиз учун муҳим бўлган бу воқеа тўғрисида алоҳида ҳикоя қиламиз. Фақат шуни қайд қиламизки, сертификат олиш "COSCOM"га халқаро ташкилотлар ва компаниялар билан шартномалар тузишда рақобатдан ташқари бўлиш ҳуқуқини беради.

REALнинг хизматлари жамиятнинг асосий барча қатламларига етиб бориши учун ҳамма ишларни қилдик.

Хўш, REAL хизматларидан фойдаланиш учун нималар қилиш зарур?

REAL тизимига улашни учун дастлабки пакетни сотиб олишнинг ўзи кифоя.

Қуйидагилар REAL Startнинг дастлабки пакети жамланмасига киради:

- SIM-карта ва PIN-кодлар;

"РЕАЛ ЗАМОНДА РЕАЛ АЛОҚА" БИЗ УЧУН РЕАЛ БЎЛИБ ҚОЛДИ

"COSCOM" компаниясининг PrePaid Real тизими

- Шартнома варақаси;
- REAL абоненти йўриқномаси;
- REAL картаси-5 бирликли номиналдаги тўловлар;
- REAL абонентнинг телефон рақами.

"COSCOM" абоненти бўлиш ва REAL тизимига улашни авиачипта олишдан ҳам осон бўлиб қолди, чунки керакли рейсга жой бўлмаслиги ҳамда парвоз фақат ҳафтада бир марта бўлиши мумкин. "COSCOM" ҚҚ билан тузилган чиройли дафтарча кўринишидаги шартнома варақаси худди авиачиптани эслатади. У фойдаланиш учун зарур бўлган барча ахборотни ўз ичига олади, лекин шу билан бирга уни тўлдиришга нари борса икки дақиқа вақт сарфланади. Ҳисобларни тўлдириш ва рақамларни фаоллаштириш учун абонентлар томонидан REALнинг тўлов карталаридан фойдаланилади. Улар қуйидагича уч номиналда чиқарилади:

- REALнинг тўлов мuddати 20 кун бўлган 5 бирликдаги номинал тўлов картаси;
- REALнинг тўлов мuddати 40 кун бўлган 10 бирликдаги номинал тўлов картаси;
- REALнинг 20 бирликдаги номинал тўлов картаси, тўловнинг амалда бўлиш мuddати 60 кун.

REALнинг тўлов карталари уларни сотиб олиш кунинда амалда бўлган Ўзбекистон Республикаси Марказий банкнинг курси бўйича белгиланган нарқа қараб сотилади.

1 бирлик 1 АҚШ долларига тенг ҳолда қабул қилинади. Тўловнинг амалда бўлиш мuddати картани фаоллаштириш (ҳисобни тўлдириш) вақтидан бошлаб ҳисобланади.

REAL махсуслотлари "COSCOM" компаниясининг барча офисларида ва агентлик пунктларида мавжуд, шунинг учун REAL тизимига улашни ёки тўлдириш картасини ҳар қандай вақтда, Сиз учун қулай бўлган исталган жойдан сотиб олиш мумкин.

REAL тизимида компаниянинг 593 тармоқ рақамларини қўллаган ҳолда тармоқли рақамлашдан фойдаланилади. Шундай қилиб, REAL тизими абонентни чақиришни териш қуйидагича амалга оширилади: Ўзбекистон бўйича 8 593 XXX-XX-XX, дунёнинг бошқа мамлакатларидан чақириш +998 93 XXX XX XX. REAL абонентлари рақамлар фаоллаштирилган сўнг уяли алоқанинг энг содда хизматларида чикиш чақириқлари (шу жумладан, халқаро ва шаҳарлараро кўнғироқлар), кириш чақириқ-

лари, SMS-хабарлари ("COSCOM" ички тармоғи ва "COSCOM" 130 роуминг-шериклар абонентлари билан), шунингдек, рақамларни автоматик аниқловчи аппаратдан фойдаланишлари мумкин. Ҳатто сиз тўлов картасини унутиб қолдирсангиз ёки уни тўлдирилмай қолган ҳолларда ҳам REAL тизимидан яна 90 кун мобайнида фойдаланишингиз мумкин. Бу шуни билдирадики, рақамлар блокировка қилингандан кейин ҳам алоқада қолишингиз, 90 кун (тўлиқ уч ой) давомида "COSCOM"нинг ички тармоқ мобил кўнғироқларини қабул қилишингиз ва SMS-хабарлардан бутунлай бепул фойдаланишингиз мумкин. Айтилган, ўз абонентларига нисбатан Ўзбекистонда қайси оператор бунчалик ғамхўрлик қилади?

2004 йил, 13 майда бўлиб ўтган "COSCOM" компаниясининг саккиз йиллигига ва REAL янги махсуслоти уяли алоқасининг бозорга чиқишига бағишланган тақдирот маросимида компания бош директори Алексей Степанов шуни таъкидлаб ўтдики, бутун дунёда REALга ўхшаган PrePaid тизимларидан 80 фоизгача бўлган абонентлар фойдаланмоқдалар. Ўзбекистонда эса уяли алоқалар абонентлар сони бугунги кунда бутун аҳолининг 2 фоизидан ошмаяпти (Россияда ушбу кўрсаткич 30 фоиздан ортиқ), шунга асосланиб айтиш мумкинки, янги REAL тизими бизнинг мамлакатимизда кенг тарқалади ва ўсишининг катта истиқболларига эгадир.

Бундан икки йил аввал Россия телеканалларидаги рекламалар ("Бит" сингари хизматлар)га қараб ёки Европандан келган дўстларнинг REAL каби хизматлар ҳақидаги ҳикояларини эшитиб Ўзбекистонда биз фақат орзу қилишимиз мумкин эди. Бугунги кунда эса... "реал замонда реал алоқа" биз учун ҳам реал бўлиб қолди.

"COSCOM" ҚҚ
матбуот хизмати

t

В жизни всегда встречаются люди, которые своими делами, поступками, мудростью становятся примером как для тех, с кем они работают или работали, так и для тех, с кем встречаются по воле случая.

И ГОДЫ ЕМУ НЕ ПОМЕХА

К таким людям и относится духовный наставник молодежи Александр Дмитриевич Филоненко. Стоит лишь взглянуть в биографию Филоненко и вспомнить все его дела, как тут же проясняется, что человек не напрасно прожил свои 93 года.

В Узбекистан он приехал осенью 1941 года вместе с заводом "Компрессор" уже будучи опытным производственным специалистом, прошедшим все ступени роста: от ученика до начальника производства.

Приехал и сразу включился в решение проблем, которые тогда стояли перед его коллективом: "Как ускоренным темпом восстановить завод?", "Как помочь Отечеству?".

Трудился на заводе до поздней ночи, и нередко в свои свободные часы, несмотря на позднее время, отправлялся на вокзал, базары, в скверы, где находились ночлеги и приют эвакуированные беспризорники с одним вопросом, одинаково важным как для них, так и для завода: "Не хотите ли поработать на заводе, приобрести профессию, обрести достойную жизнь и нормальное существование?" Одним советом, других уговаривал и, как правило, более половины из этих ребят поддавались на его уговоры. В результате более 120 мальчишек и девочек влились тогда в рабочий коллектив, а завод получил, как дар, дополнительную рабочую силу. Это был его заметный вклад на трудовом фронте как духовного наставника молодежи и патриота завода.

Конечно, молодежь надо было учить. И тогда, опять таки по инициативе Александра Дмитриевича, при

заводе было создано техническое училище. Этому благодарному делу огромную помощь оказало тогдашнее руководство республики в лице Усмана Юсупова. Как он приехал, чтобы отметить успехи завода и вручить знамя победителям соревнования, и заприщипил сидящих в первых рядах подростков, одетых кое-как. "Ну, совсем не похожи они на победителей", - не совсем весело пошутил он.

Так у нас треть рабочего коллектива составляют вот такие подростки, - ответил ему директор завода Владимир Иванович Редов. - Мы их пригнали, обучили профессии, но вот обувь и одеть пока не нашли возможности.

Тогда Усман Юсупов распорядился, чтобы "Компрессор" выделили более трех тысяч метров ткани и более пятисот пар обуви.

В годы войны без поддержки государства и заботы старшего поколения нельзя было не только оторвать от улицы тысячи беспризорных, создать для них благоприятные условия, но и воспитать их, вывести в люди. Но зато впоследствии они достойно пронесли через всю свою жизнь честь рабочего человека, нравственные принципы общечеловеческой культуры.

На нынешнем этапе жизни проблема воспитания молодежи также остается актуальной. Ведь, как сказал Ислам Абдуганиевич Каримов, работа о подрастающем поколении, стремление воспитать его здоровым, гармонично развитым человеком - это наш национальный характер. Ибо именно на молодежь будет возложена задача дальней-

ЧЕЛОВЕК И ЕГО ДЕЛА

шего развития нашей страны. Поэтому важное значение приобретает нравственное и правовое воспитание молодежи, повышение качества её обучения.

В этом плане есть хорошая традиция - приглашать в учебные заведения известных ученых, ветеранов труда и учиться на опыте старшего поколения, брать с них пример. Так, например, кафедрой экономической теории ТЭИС (ныне ТУИТ) в 1996-1999 годах практиковалось приглашение таких людей на объединенные занятия студенческих групп. На таких занятиях (семинарах) часто бывал и ветеран труда А.Филоненко.

Александр Дмитриевич рассказывал студентам о своей трудовой деятельности на заводе, где проработал без прерыва 65 лет и 16 раз избирался председателем завкома.

Будучи уже на пенсии он продолжает помогать людям. Например, в 1995 году, благодаря его усилиям, госпиталь для ветеранов войны на массиве Каракамыш пополнился лекарствами, необходимыми для восстановления здоровья больных. В 1997 году помог коллективу санатория "Замин" Джизакской области изыскать 59 млн. сумов на ремонтно-восстановительные работы.

В 1999 году к радости жителей квартала Ц-5 и Ц-6 добился восстановления необоснованно снятого автобуса с маршрута №57.

Так уж привык 93-летний ветеран труда - жить для людей и во имя людей, действовать своей активной жизненной позицией на воспитание молодежи и формирование у неё высоких нравственных начал. Такого его жизненное кредо.

Шер МУСЛИМОВ,
доцент кафедры экономической теории ТУИТ

НОВОСТИ В СФЕРЕ ИКТ

Вето на Интернет

Президент России Владимир Путин запретил российским субъектам международного информационного обмена включать в состав средств международного информационного обмена (в том числе в Интернет) информсистемы, сети связи и автономные персональные компьютеры, в которых обрабатывается информация, содержащая государственную и служебную информацию ограниченного распространения.

Указ «О мерах по обеспечению информационной безопасности РФ в сфере международного информационного обмена», в котором закреплена эта норма, подписал глава государства.

Иски против спамеров

Альянс ведущих американских IT-компаний, в том числе AOL, Microsoft, Yahoo и Earthlink, руководствуясь федеральным законом о борьбе со спамом, подал шесть исков против активных спамеров. По информации EcommerceTimes, в поданных исках перечислены имена нескольких сотен лиц, причастных к рассылке спама.



Минсвязи восстановлено

В структуре правительства РФ образовано новое министерство - Министерство информационных технологий и связи. Президент РФ Владимир Путин подписал указ о назначении Леонида Реймана министром связи и информационных технологий.

Собственный домен

Общественная организация «Татарский Интернет» заявила о своих планах по созданию национального домена первого уровня .TS и коммерческого домена - .TAT. Таким образом, если эти планы осуществятся, в России появится первый случай организации национального домена первого уровня отдельной территории, входящей в состав РФ.

Новые правила

В США вступают в силу новые правила, касающиеся рассылки по электронной почте рекламы «для взрослых». Напомним, что, в соответствии со вступившим ранее в силу законом, в США можно рассылать рекламу по электронной почте при соблюдении ряда условий. В частности, в рекламном сообщении должны указываться настоящие координаты отправителя, а получатель должен иметь возможность отказаться от рассылки в дальнейшем. Теперь же Федеральная комиссия США по торговле ввела дополнительные условия для лиц, рекламирующих товары и услуги сексуального характера. Все рекламные рассылки такого рода должны иметь в теме сообщений слова SEXUALLY EXPLICIT.



По материалам INTERNET

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Жайшее время нормой будет считаться соотношение два к одному, поскольку индустрия ИТ все еще не оправилась от последствий чрезвычайных инвестиций в 1999 году и так называемого «Интернет пузыря» (Internet bubble).

Рост рынка ИТ в Западной Европе не одинаков в разных странах. Различны и численные значения роста рынков конкретных типов услуг. В то время, как расходы на аутсорсинг и менеджмент приложений растут, рынки консалтинговых услуг и системной интеграции попрежнему находятся в тяжелом состоянии. Это связано и с тем, что рынок системной интеграции сейчас находится в стадии перехода от разработки приложений повышенной сложности к встраиванию технологий в бизнес-процессы.

Ожидается, что наиболее интенсивно будут расти британский и испанский рынки, на 4% и 7% соответственно. Между тем, во Франции и Германии ситуация попрежнему остается неблагоприятной, так что ожидаемый рост расходов на ИТ в этих странах составит всего 1,5%-2%.

Аналитический центр Gartner составил предварительный список 10 наиболее популярных в грядущем, 2005 году, технологий.

1. Моментальные сообщения (ICQ, AOL messenger, Yahoo и MSN Messenger'ы и прочие)

2. WLAN - беспроводные технологии связи

3. Таксономия - средства иерархически категоризации информации

4. VoIP - голосовая связь

5. Программное обеспечение серверов

6. Инфраструктуры предприятий

7. Вычислительные центры

8. Вычислительные Сети

9. Технологии обеспечения безопасности Сети

10. RFID-метки

Аналитики Gartner предсказывают, что к 2005 году 60 процентов данных между предприятиями и клиентами будут пересылаться посредством Интернет-пейджеров. А более широкое использование WLANs обеспечит новый протокол, еще более быстрый - 802.11n на-

зываемый также WPA2. Он включает продвинутый стандарт шифрования - AES-алгоритм, который обеспечит еще более серьезную защиту данных от перехвата, чем предыдущая версия

зывается также WPA2. Он включает продвинутый стандарт шифрования - AES-алгоритм, который обеспечит еще более серьезную защиту данных от перехвата, чем предыдущая версия



Wi-Fi-протокола. Изделия, совместимые с WPA2 ожидаются уже к этому году.

Между тем, другие аналитики (IDC) подвели итог развития информационных технологий в целом. Ожидается, что в

2004 году рынок информационных технологий в Западной Европе вырастет на 3%. Такой прогноз кажется особенно благоприятным по сравнению с данными за 2003 год, наиболее тяжелый для индус-

трии ИТ за все десятилетие, когда прирост был практически нулевым.

«В настоящее время расходы на услуги, связанные с ИТ, растут быстрее, чем величина валового национального продукта», - утверждает Доминик Равьяр (Dominique Raviart), главный аналитик программы исследования европейского рынка услуг, проводимой IDC. - Сейчас рынок ИТ находится в состоянии выхода из кризиса, которое, вероятно, будет продолжаться до середины 2005 года». По мнению Джейми Сноудона (Jamie Snowden), директора программы по исследовательской работе, времени, когда рынок ИТ рос в три раза быстрее, чем валовой национальный продукт, безвозвратно миновали. В бли-

САМЫЕ, САМЫЕ...

23.05 Футбол бұрыча Европа чемпионаты күтадылгы.
23.35 Футбол. Европа чемпио-
наты. Чорак финал.
Тайм-аут "Злата футбол".
1.25 "Уиннинг осуд бұзсан"

OPT

5.00 Телеканал "Доброе утро"
8.00 Новости
8.30 "Улицы разбитых
фонарей". Многосерийный
фильм
9.10 Сернал "Клон"
10.20 Мультисернал "Кошки-
мышьки"
10.40 Дисней-клуб: "Чип и Дейв
спешат на помощь"
11.00 Новости
11.05 Игры для настоящих
мужчин в фильме "Шах

TV I, TV II, TV III, TV IV, OPT, PTP, HTB

18:00 "СЕГОДНЯ"
18:40 Сериал "МАНГУСТ:
ЛЮБОВЬ ОЛИГАРХА"
19:45 Сериал "ЖЕЛАННАЯ",
11-я серия
21:00 "СЕГОДНЯ" с Татьяной
Митковой
21:35 "КА БАРЬЕРУ", Ток-шоу
22:40 "ТАЙНЫ РАЗВЛЕК:
ОЛИМПИЙСКИЕ ВОЙНЫ"
23:20 Сериал "КЛАН СОПРА-
НО"
24:35 "СТРАНА И МИР".
Главные события дня
1:10 Теннис Уимблдонский
турнир
2:05 "НОЧНЫЕ МУЗЫ",
"СТИЛЬ ОТ..."

1:43 Фуджики. Чемпионат Европы.
1:45 Финал. Прямая трансляция из
Португалии.
23:45 "Дорожный патруль".
0:00 Детектив "Полдень Майкл: секс
и приключения"
0:05 "Наследие Джулиан". Телесерия.
1:25 Кипит "Коллекция" на русском
языке.

НТВ

5:00 УТРО НА НТВ
7:55 Серия "ЛЮБОВЬ ВЛОЗВЦА"
9:00 "СЕГОДНЯ УТРОМ"
9:25 "ФАКТОР СТРАХА"
10:20 Ток-шоу "СТРАНА
СОВЕТОВ"
11:00 "СЕГОДНЯ"
13:30 Х.ф. "Я ВАС БОЛШЕ НЕ
ВСТРЕЧУ"
13:35 "ВРЕМЯ ЕСТЬ!"
13:35 "ПРОТОКОЛ"
14:00 "СЕГОДНЯ"
14:35 Ток-шоу "ПРИНЦИП
ДОМИНО"
16:00 "СЕГОДНЯ"
16:30 "ДИКИЙ МИР: БОРЬБА ЗА
ВЫЖИВАНИЕ. Малаккатор - остров
призраков"
17:35 "ПРОТОКОЛ"
18:00 "СЕГОДНЯ"
18:40 "СВОВОДА СЛОВА"
20:00 Серия "ЖЕЛАННАЯ"
12-я серия, заключительная
21:00 Х.ф. "ЧЕЛОВЕК"
23:50 ТРИУМФИ БОН. КОСТЬ ЦЕЛ
ШАРМЫ МИТЧЕЛ
24:55 Теленов. Убийственный
романс

0.20 "Горькая досада"

1.15 Приключенческий фильм
"Торбуз"

НТВ

5.20 Комедия "ДАВАЙТЕ
ОТДЫХАТЬ"

7.00 "СЕГОДНЯ"

7.20 "УЛИЦА СЕЗАМ"

7.45 "ТА-РА-РАМ"

8.00 "БЕЗ РЕЦЕПТА"

8.30 "ОБУЗДАННОСТЬ"

9.00 "КУЛИНАРИЙ"

ПОДИНОК: Павел Лобков -
Андрей Бизюков

10.00 "КВАРТИРЫ"

ВОПРОС: ВНИМАНИЕ,
"ЭКРАН"

11.00 "СЕГОДНЯ"

11.20 "ДИКИЙ МИР. ТОНЕТ
ЕНОТ"

12.00 ВАСУШКИЕ ИСТОРИИ

12.05 Комедия "БАШМАЧ-
НИК"

14.20 "КРИМИНАЛЬНАЯ
РОССИЯ: ДВОЙНОЕ
УБийСТВО"

15.00 "СЕГОДНЯ"

15.20 "ЖЕНСКИЙ ВЗГЛЯД"

15.55 СЕРИАЛ "ИДЕАЛЬНАЯ
ПАРА: ИГРА В ПОДАВЛЕНИЕ"

17.00 "СВОЯ ИГРА"

18.00 "ЛУЧШИЙ ВКЛАД"

19.00 "КРАСНАЯ СТРЕЛА.
СПЕШВАНГ"

19.15 Х/ф "КАКАЯ ЧУДНАЯ
ЖЕНЩИНА"

21.20 Боевик "ТЯЖЕЛЫЙ
ГАРРИ"

23.35 Теннис. Уимблдонский
турнир

0.00 "ДВЕ В ГОРОДЕ"

1.00 "НОЧНЫЕ МУЗЫ."

"СТИЛЬ ОТ..."

17:00 ВЕСТИ НЕДЕЛИ.
18:00 "Специальный корреспондент
18:25 Косован "День сура"
20:30 Х/Ф "Знак на холостом"
22:55 "Дом снов"
0:35 СЕРИАЛ "Сон джиг"
1:25 Канал "Евромакс" на русском
языке

НТВ

5:40 "СЫН ПОЛКА"
7:00 "СЕГОДНЯ"
7:30 "РАСТЯГИТЕЛЬНАЯ ЖИЗНЬ"
7:50 Докеры "ШАР УДАЧИ"
8:00 "ЕДИН ДОМА"
8:35 Косован "ЧОКУТЫЙ
ПРОФЕССОР"
10:25 "ВОЕННОЕ ДЕЛО"
11:00 "СЕГОДНЯ"
11:15 "АЛЕКСАНДРОВЫЙ СОК."
11:50 "ВНИМАНИЕ. РОЗЫСК".
ОПАСНОСТИ ЧАСТНОГО СЫСКА
12:20 Промышленный фильм
"Личная безопасность НЕ
ГАРАНТИРУЕТ"
14:10 "ЮК НАВЫ"
15:00 "СЕГОДНЯ"
15:20 "ТАЙНЫ РАЗВЕДКИ:
ОЛИМПИАДСКИЕ ВОЙНЫ"
15:55 СЕРИАЛ "ИДЕАЛЬНАЯ
ПАРА НА БЕЛОМ КАТЕРЕ"
17:00 СВОЯ ИГРА
18:00 "СЕГОДНЯ"
18:35 Боевик "БЕЛЛЕ"
21:10 Х/Ф "БЕССТРАШНЫЕ
УНИЦЫ ВМПАМПИРОВ"
23:30 Боевик "ПОСЛЕДНИЙ
КРУЖОК"

“МИСИ” ЧИҚҚАН ХИСБОТЛАР

Алоқа ва ахборотлаштириш соҳасида хизмат кўрсатувчи, шунингдек, соҳа тизимлари ҳамда иншоотларини лойihalаштирувчи ва қурувчи, мулкчилик шакллари ва идоравий бўйсунини ҳамда катъи назар барча юридик шахслар қонун ҳужжатлари ва норматив ҳужжатлар, давлат ва тармоқ стандартлари талаблари, лицензиялар ва хизматлар кўрсатиш шартлари қатъий риоя қилишлари шарт. Бироқ баъзи корхоналар раҳбарлари бунга масъулиятсизлик билан қараб келишмоқда.

Фаргона вилояти Давлат алоқа инспекцияси ходимлари томонидан жорий йилнинг ўтган даврида ўтказилган ўрганиш ва текширувлар натижасида вилоят алоқа тизимида фаолият кўрсатётган ҳужжатли юритувчи субъектлар томонидан қатор камчиликларга йўл қўйилаётганлиги аниқланди.

Жумладан, “Фаргона Телеком” филиалининг Дангара, Учқўприк ва Бағдод телекоммуникациялар боғламаларида телеграф алоқаси сифатини ҳисобга олиш (шакл-16) варақаси, шаҳарлараро ва халқаро телефон алоқасига тушган буюртма ва уларнинг бажарилишини ҳисобга олиш (шакл-18) қайдномаси, шаҳар телефон тармоғидаги носозликлар тўғрисидаги буюртма ва аризаларнинг кунлик ҳисобга олиш (шакл-ТФ-2/7) дафтарлари юритилмаганлиги, 2003 йил давомида ва 2004 йилнинг биринчи чорагида электралоқа хизматлари сифати тўғрисидаги (шакл-13) Давлат статистик хисоботи биланчи ҳужжатларсиз тузилганлиги ва хисоботнинг ҳаққонийлиги таъминланмаганлиги маълум бўлди.

Биргина Дангара телекоммуникациялар боғламасининг ўзидан 2003 йилнинг 4-чорагида шаҳар телефон тармоғидаги 258та носозликнинг назорат муддатидан кеч тузилган вақти (28147 телефон/соат) ҳисоботда кўрсатилмаган. Туман “Матлубот савдо” уюшмасининг 25-441, Ҳақдорлар И.Тўйчиев (21-919), Ҳ.Нуридиновларнинг (26-760) теле-

фонлари узок муддатдан бери ишламаётганлиги тўғрисидаги ёзма мурожаатлари ариза ва шикоятларни қайд этиш дафтарига ёзилмаган ҳамда мурожаатлар (шакл-16 алоқа) идоравий ҳисоботга киритилмаган.

Шунингдек, текшириш давомида Қуваой шаҳар телекоммуникациялар боғламаси томонидан шаҳар телефон тармоғидаги 100 жуфтдан кўп ҳажмига эга бўлган 12та магистрал кабелларнинг барчаси доимий ҳаво босими ости назоратига қўйилган ва барчасида ҳаво ҳарорати меъёрида, дея юқори ташкилотта берилган сохта маълумот фош бўлиб қолди. Яъни магистрал кабеллар доимий ҳаво босими ости назоратига қўйилмаганлиги аён бўлди.

“Фаргона почтаси” АЖнинг Тошлоқ филиалида фуқаро М.Барфоновнинг туман марказий почта бўлими ариза ва шикоятлар дафтарига ёзган шикоятни белгиланган муддатда қўриб чиқилмаган, аризагаги ўз вақтида жавоб берилмаган ва ушбу шикоят ҳисоботда кўрсатилмаган.

Сифат кўрсаткичлари бўйича статистик хисоботларни тузишдан мақсад ҳисобот кўрсаткичларини таҳлил қилиб, соҳа тармоқларидаги ҳақиқий аҳолини ўрганиш, йўл қўйилган камчиликларини аниқлаб, уларни ўз вақтида бартараф этиш ва истеъмоличиларга кўрсатилаётган алоқа хизмати сифатини яхшилашдан иборатдир. Бирламчи ҳужжатлар асосида тузилмаган, кўрсаткичлари ҳақиқатдан йироқ бўлган ҳисоботлар асосида ҳеч нарсани аниқлаш мумкин эмаслиги барчага маълум, лекин баъзи корхона раҳбарлари сохта ҳисоботларни юқори ташкилотларга жўнатиб, ўзларини алдашмоқда, холос. Аввало, бундан кимга фойда-ю, кимга зарар эканлигини ўша раҳбарлар жиддийроқ ўйлаб кўрсалар яхши бўларди.

Елгоннинг умри қисқа, деб бежиз айтишмаган. Уйлаймики, юқоридаги сохта ҳисобот ва маълумотларни берган раҳбарлар Давлат алоқа инспекциясининг текширишларидан тегишли ҳулосалар чиқариб олишда ва истеъмоличиларга узлуксиз сифатли алоқа хизматлари кўрсатилишини таъминлаш чораларини кўришади.

Ўқтам УСМОНОВ,
Фаргона вилояти
ДАИ бошлиғи вазифасини
бажарувчи

ФАХРГА АРЗИГУЛИК ИНСОН

Тошкент ахборот технологиялари университетида университет ташкил этилганининг 50 йиллигига тайёргарлик кўришмоқда. Ўтган йилларда ТАТУ профессор-ўқитувчилари жаҳоннинг ДЭУ, Сименс, НЕК, Алкател каби машҳур компаниялари билан ҳамкорликда янги телекоммуникация технологияларини ривожлантириш, мутахассис кадрлар тайёрлаш борасида кўпгина ютуқларни қўлга киритдилар.

Бугунги кунда университетдаги Марказий Осиё телекоммуникациялар ўқув маркази сафига яна бир қанча марказлар келиб қўшилди. Хусусан, Интернет тармоғи ечимлари бўйича дунёнинг етакчи компанияларидан бири бўлган Cisco Systems компаниясининг “Тармоқ академияси” дастури асосида Ўзбекистонда биринчи марта Тошкент ахборот технологиялари университети қошида Минтақаий ўқув маркази ташкил этилди. Бу каби вазифаларнинг амалга оширилишида университетдаги устозларимизнинг хизматлари бекиёсдир.

Шундай фидойи устозлар қаторида Маъмура Нуруллаева ҳам бор. Устоз 1966 йилда Тошкент электротехника алоқа институтига ўқишга кирди. Аъло баҳоларга ўқиганлиги учун фахрий ёрликлар билан тақдирланди ва қатор хорижий давлатларга сайёҳлик йўлланмалари соҳиб бўлди. 1971 йили институтни тугатиб, “Автоматик электралоқа” кафедрасида катта лаборант вазифасида иш фаолиятини бош-



лади. Кейинчалик кафедра ассистенти вазифасида ишлади. 1993 йилдан бошлаб эса кафедра катта ўқитувчиси сифатида талабаларга таълим бериб келмоқда. Маъмура Нуруллаева 30 йиллик меҳнат фаолияти давомида рус ва ўзбек тилларида қўлпаз услубий ва ўқув қўлланмалар, маъруза матнларини чоп эттирди, 150дан ортиқ битирувчиларнинг диплом ишларига раҳбарлик қилди. Айни дамда талабалар опанинг “Автоматик коммутация”, “Рақамли коммутация тизимлари”, “Коммута-

ция асослари”, “Телекоммуникация тармоқлари ва воситаларининг қурилиш асослари” каби маърузалари, лаборатория ва амалий машғулотларидан баҳраманд бўлмоқдалар. Унинг S-12, NEAX-61У рақамли тизимлар ҳақидаги маърузалари эса тингловчиларда катта қизиқтириш уйғотмоқда.

Университет тарбиявий ва ташкилий ишларида ҳам фаол иштироки туфайли М.Нуруллаева 1999 йили Агентлигининг “Ўз касбининг устаси” белгисига сазовор бўлган.

Маъмура опа нафақат таърибали педагог, балки уч фарзанднинг онаси ва тўрт набиранинг сукули бувиши ҳамдир. Катта ўғли Алишер — дипломат, ўз изидан борган қизи, Диёра, ҳозирда Тошкент Давлат иқтисодиёт университетининг “Автоматлаштирилган бошқарув тизими” кафедрасида катта ўқитувчи бўлса, кичик ўғли Шерзод эса шу университетнинг магистратурасида тахсил олмақда.

Биз, шоғирдлар, шундай устозларимиз борлиги билан фахрланиб, уларнинг ишларида зафарлар ёр бўлишини, оилаларида доимо тинчлик-товушлик, чехраларидан табассум аримаслигини тилаб қоламиз.

Ғолиб ЖАЛИЛОВ,
ТАТУ талабаси

ИШОНЧНИ ОҚЛАЙМАН

вожланиб бораётган даврда университетимизда ўқишнинг ўзгача гашти бор, айти пайтда масъулияти ҳам шунга яраша. Аиниқса, мен учун. Жуда чуқур билим олишим зарур. Сабаби — зиммамда ҳомийлик ёрдами бунёдкорона меҳнат, қизгин фаолият билан қайтаришдек оғир, лекин шарафли вазифа турибди.

Фарходжон САИДОВ,
ТАТУ телекоммуникация факултети
3-босқич талабаси

МЕҲНАТНИНГ ТОТАЛ МЕВАСИ

Меҳнат билан андармон бўлиб Розия Раҳмонованинг ёшлиги ҳам ортда қолди. Халқнинг қорига ярайман, хизматимдан эл мамнун бўлсин, дея жон фидо этиб ишлади. Бугун эса ҳамкасблари, ёр-биродарлари уни қўтлуг 50 ёши билан муборакбод этишяпти.

Розия опа асли Қозғистон Республикасининг Туркистон шаҳридан. Алоқа соҳасида ишлагани орзу қилганлиги боис Розия ўрта мактабни тугатгач, ҳеч иккиланмай Тошкент алоқа коллежига ҳужжат топширди...

Йиллар ўтди. Тақдир уни Тошкент билан боғлади, шу ерда келин бўлиб қолди. 70-йилларнинг бошлари, Қарши чўлини ўзлаштириш авж олган давлар эди. Розиянинг турмуш ўртоғи экскаваторчи бўлгани боис Қарши чўлига ишга юборилди. Шу тарзда уларнинг оиласи Қашқадарёнинг Нишон туманига келиб қолди. Чўлнинг гармсел шамоллари, саратоннинг жазирамасига бардош бериш, шароитга қўниқшга

тўғри келди. Инсон бардоши, иродаси ҳар нарсасига қодир. Розия ҳам чўлга ўргангунча анча қийналди. Эрига қўшқанот бўлишга ҳаракат қилди. Ихтисослиги бўйича “Қашқадарё почтаси” АЖнинг Нишон филиалига хабарчи бўлиб ишга жойлашди. Севган касби эмасми, тез орада ишга киришиб кетди.

У ўзига тегишли кўча ва маҳаллалар бўйлаб газета-журналлар, нафақалар тарқатар, турли миллат ва элат кишилари билан самимий муомалада бўлар эди. Олдий почтачининг иши, топшириқни вақтида бажариши барчани мамнун этарди. Ўз касбининг жонқуяри бўлган Розияга кўп ўтмай операторлик ишонини топширилди. Аввал хисобчи, кейинчалик филиал директори муовини вазифасига қўтарилди. Топширилган вазифани сидқидилдан бажариш, одамлар қалбига йўл топа олиш унинг обрўсини оширди. Мустақиллик йилларининг дастлабки кунларида унга филиал директорлиги вазифаси юклатилди. 1992 йилдан буён у мазкур лавозимда меҳнат қиляпти.

Розия Раҳмонова айти дамба почта ало-

қаси хизматини бугунги кун талаблари даражасига қўтариш учун бутун куч ва билимини ишга солмоқда. Филиалда 15та алоқа бўлими бўлиб, уларнинг ҳар бирида ишлар намунали ташкил этилган. Ўз ишини виждондан адо этувчи 31 нафар ходим томонидан 6304 нафар пенсионерга нафақа тарқатилиб, 3284 нускадаги матбуот нашрлари ағзаларига етказиб берилмоқда. Биринчи галда уруш қатнашчиларига, ногиронларга хизмат кўрсатилаётган. Бундан ташқари, электр энергияси, газ, телефон хизматлари учун аҳолидан ҳар ойда 5 миллион сўмгача пул йиғиб олинмоқда.

Ишни намунали ташкил этишда аввало бошлиқнинг ўзи ибрат бўлаётган. Ходимлар ҳам ундан ўрнак олишмоқда. Розия Раҳмонова бир неча бор Нишон туман ҳокимлиги ва “Қашқадарё почтаси” АЖнинг “Фахрий ёрлик”лари билан тақдирланган.

Баҳром МУРОДОВ
Қашқадарё вилояти

“Xabar” газетаси ўз саҳифаларида корхона ҳамда ташкилотлар, хусусий фирмалар фаолиятига оид эълон ва рекламаларни, шунингдек, тугилган кун, никоҳ тўйи муносабати билан табрик-қутловларни, олди-сотди билан боғлиқ турли хил хусусий эълонларни чоп этишини маълум қилади.

Ўтганларнинг оҳирати обод бўлсин!

“Ўзбекистон почтаси” ДАК жамоаси компаниянинг пенсия тўловлари ва нақд пул тушувларининг мақсадли йўналтирилиши ишларини ўрганиш гуруҳи бош мутахассиси Абдуқодир Дарвишова онаси Қаримизхон ая ИСАҚОВАНИНГ вафот этганлиги муносабати билан чуқур ҳамдардлик билдиради.

"Рокки" филмидаги боксчи роли америкалик Силвестер Сталлоненинг номини дунёга машхур қилди. у "Биринчи қон", "Рэмбо" филмларида суратга тушган. Беш серияли "Рокки" филми сценариясини ёзиб, уч сериясига режиссёрлик қилган.

Холливуд суперюлдузининг нараси бор. У ҳар бир филмдаги роли учун 20 миллион доллар ҳақ олади. Севишли хотини Женифер Флавин ҳамда уч қизу икки ўғли билан бахтли ҳаёт кечирмоқда.

Силвестер Сталлоне 1946 йили Нью-Йоркда дунёга келди. У туғилишдаёқ тақдирнинг қалтис ҳазилига дуч келди: ҳамширанинг кўполиги туфайли Силвестернинг асаб тизими жароҳатланади. Албатта, бу кейинчалик унинг феълига, хатти-ҳаракатига таъсир кўрсатди. Яхши ўқимаганлиги учун уни мактабдан ҳайдади. Америкада у бир неча мактабда ўқишига тўғри келди. Ниҳоят, Швейцариядаги коллежни тугатади.

Сталлонега дастлаб бирор ишни урдаб кетиш осон бўлмади. Ресторан, ҳайвонот боғи сингари турли жойларда ишлаб кўрди. 1969 йили эса Нью-Йоркдаги кичик театрга паттани бўлиб ишга жойлашди ва шу ерда унда актёр бўлишга кучли истак тугилди. Театрда оддий ва ёқимтой Саша Чак исми қизча ҳам ишларди. Бир-бирини яхши кўриб қолишган ёшлар Калифорнияга йўл олишди. 1972 йили уларнинг тўйи бўлиб ўтди. Бироқ бу никоҳ доимий бўлиб қолмади. Уртада икки ўғил бўлишга қарамай Силвестер хотини билан ажрашди.

Сталлоне Холливудга "Рэнди" филми орқали танилди, аммо бунга осонликча эришгани йўқ. Чунки биронта ҳам режиссёр дудуклаб сўзловчи бу актёр билан ишлашни хоҳламасди. Шу боис у врачларга мурожаат қилди. Нутқини ўстириш учун Шекспир пьесаси, Аллан По ва Лев Толстой асарларини магнитофонга ёздириб машқ қилди. Бу машғулот уни сценария ёзишга ундади. Бир кун

телевизорда таниқли боксчилар Мухаммад Али ва Чак Вепнер жангини кўриб қолган Сталлонеда боксчилар ҳақида филм ишлаш режиси тугилди.

"Универсал" киностудияси унинг "Рокки" сценариясини олти марта қайтаради. Еттинчи мартада уни продюсерлар хурсандчилик билан қўтиб олишади ва катта маблағ — 350 минг дол-

ллар тақлиф қилишди. Сталлоне эса бунга рад этди. "Универсал"нинг вице-президенти Ирвин Уинклер актёрга Слай (айёр) лакабини беради. 1976 йили "Рокки" филми катта маблағ эвазига суратга олинди. Филмда Сталлоненинг ўзи бош қаҳрамон — боксчи Рокки ролин ижро этди. Шу йили бу филм энг яхши филмлар каторидан ўрин олиб, 225 млн. доллар фойда келтирди ва учта "Оскар" мукофоти-га муносиб кўрилади. Сталлоне эса дунёдаги энг машхур актёрлардан бирига айланди.

"Рокки" филми Силвестер ҳаётини тубдан ўзгартириб юборди. Камбағал бир кишидан миллионлар даражасига етишди. ваъдасида турулмади. Орадан унча вақт ўтмай Австрия графининг йиғирма яшарлик қизи Андреа Визер билан танишди. Кейинчалик Андреа шундай ёзганди: "Слай биринчи кўндаёқ менга икки миллион долларлик платина кредитини совға қилди. У ишлаганимга қарши эди. "Сен ҳеч қачон метрода юрмагин", дея менга икки ойдан сўнг "Мерседес" қалитини топширди". Силвестернинг ҳаёб рашқ қилишлари ва тергалари жонига тек-кач, Андреа ҳам кетиб қолди.

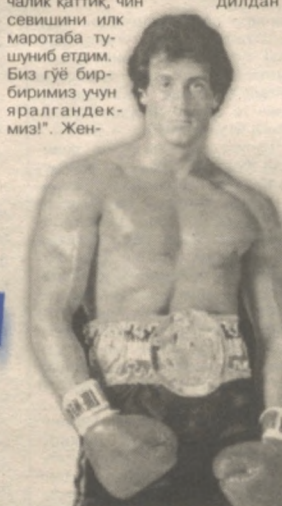
1990 йилнинг баҳорига Сталлоне ёш манекени Женифер Флавин билан танишди. Уни қизининг гўзаллиги ва ақллилиги қойил қолдирган. Женифер ҳам актёрга бефарқ эмасди.

нифер фариштадек эди. У ҳар бир нараса учун пул сўрамас, учрашу-лар учун хилма-хил кийимлар кий-ишни ёқтирмас эди. Сабаблар кўп бўлса-да, Силвестерни ҳаёб рашқ қилвермасди. Женифер билан танишганларига икки йил тўлган, Сталлоне янги жазман билан яширича учрашадиган бўлди.

Шундай қилиб, Женифер Сталлоне билан олти йил бирга яшайди. Силвестер актриса ва манекени Женис Дикинсон билан танишди. Уч мартаба турмуш қурган бу аёл ўттиз етти ёшда эди. Танишувлардан бир неча ҳафта ўтгач, Женис ҳомиладорлигини маълум қилди. Слай бу хурсандчилигидан ўзини қўярга жой то-полмай қолди ва бола туғилган

MASHHURLAR HAYOTIDAN

Слай аввалгига Жениферга наватбадга жазмандек қаради. Анча вақт ўтгач, Флавин бошқа-ларга ўхшамаслигини тушуниб етди. Бу ҳақда актёрнинг ўзи шун-дай деганди: "Аёл киши мени шун-чалик қаттиқ, чин севишини илк мартаба ту-шуниб етдим. Биз гўё бир-биримиз учун яралгандек-миз!". Жен-



уна уйланишга ваъда берди. Жениферга эса даб-дурустан ажра-шиш ҳақида факс жўнатди: "Жени-фер! Орамиз очик, мен бошқа-сига уйланипман. У менга ўғил туғиб беради. Сенга бахт тилай-ман! Санта-Моникадан нарсала-рингни олиб кетишинг учун сенга икки кун муҳлат".

1994 йил, 5 июн кунини Флавин факс олганидан сўнг Сталлоне ви-ласини тарк этди. Бироқ со-биқ севгилиснинг 234та костю-ми, 567та кўйлаг ва 124та оёқ кийимини бурда-бурда қилиб та-шлади. Слай учун бу йил энг омад-сиз бўлганди. Чунки Дикинсон қиз кўрди ва ундан тезроқ тўй қилиб болага фамилиясини беришни та-лаб қилди. Сталлоне бунга рози эди, аммо бу ишга унинг адво-кати аралашиб, ҳар эҳтимолга қар-ши чақалоқнинг қонини текши-ришини маслаҳат берди. Текши-рувда чақалоқнинг отаси бошқа эканлиги маълум бўлди. Бундан қаттиқ ранжиган Сталлоне Же-нисни ташлаб кетди.

Ниҳоят, оғзи кўп қилган машхур актёр аклини бир жойга қўйиб ким билан бахтли бўлиши мумкинли-гини ўйлай бошлади. 1995 йил, 5 июн кунини "От айланиб қозигини топибди", деганларидек, ажралиш-ганидан роппа-роса бир йил ўтган, кечирим сўраш учун у собиқ хо-тини Женифер Флавинга қўнғироқ қилди... Эрак учун оила нақадар муҳимлигини Слай қизи Софи ту-ғилганига аниқлаб етди. Юрак ка-саллиги билан оғриганлиги боис икки ойлик чақалоқни операция қилишди. Сталлоне касалдан фарзандининг дардидан жуда озиб-тўзиб кетди. Бирини гуноҳлари учун худонинг берган жазоси деб тушуни. Операциядан кейин у ўзи-дан йиғирма ёш кичик севишли аёли ҳақида шу фикрларини айт-ганди: "Мен бахтлиман. Жени-фер шунча жанжалларга ва аҳмоқликларимнинг барчасига чи-даб, мен билан бирга қолди. У ниҳоятда сабр-қаноатли, кучли, мўмин-қобил аёл. У кам сўзлай-ди, бироқ керакли гапни айтади. Женифер гамхўр ва мендан ҳам ақли".

Иззат АХМЕДОВ
тайёрлади

"РОККИ" ФИЛМИДАГИ БОКСЧИ

ЕВРОПАДА ФУТБОЛ БАЙРАМИ

Португалия яшил майдонларида бўлиб ўтаётган Европа чемпионати шов-шувли натижалар билан бошланди. "А" гуруҳининг фаворити ва аутсайдерни сифатида саналган жамоалар ўртасидаги учрашув кутилмаганда аутсайдернинг ғалабаси билан якунланди: Португалия ўз уйида греклар қаршичилигини синди-ра олмади. Гуруҳнинг иккинчи учрашу-вида испанларнинг қўли бандан келди.

Португалия — Греция — 1:2
Голлар: Роналду, 90+2 — Карагунис, 7; Басинас, 51-пен

Испания — Россия — 1:0
Гол: Валерон, 60.
Чоршанба кўни ушбу гуруҳда иккинчи тур ўйинлари ўтказилди. Греция терма жамоаси яна бир қарра Евро-2004 каш-фиети эканлигини исботлади. Иккинчи маълумият русларга кейинги босқич эшик-ларини ёпиб қўйди. Улар чемпионати тарк этадиган биринчи жамоа бўлишди.

Португалия — Россия — 2:0
Голлар: Манише, 7; Руй Кошта, 88
Испания — Греция — 1:1
Голлар: Морientes, 28 — Христмас, 66

"А" гуруҳи	Ю	Д	М	Т/Н	О
Греция	1	1	0	3-2	4
Испания	1	1	0	2-1	4
Португалия	1	0	1	3-2	3
Россия	0	0	2	0-3	0



"В" гуруҳида биринчи турданок ғолибликка асосий даъвогар жамоалар ўзаро баҳс юритишди. Учрашувда Анг-лия терма жамоаси сардори Дэвид Бек-хэмнинг омадсизлиги ва французлар сардори Зайниддин Зиданнинг ёрқин ўйини барча масалага нуқта қўйди.

Швейцария — Хорватия 0:0
Франция — Англия 2:1
Голлар: Зидан, 90+1, 90+4-пен — Лэмпард, 39
Бекхэм, 72-дақиқада пеналтини амалга ошира олмади.

"В" гуруҳи	Ю	Д	М	Т/Н	О
Франция	1	0	0	2-1	3
Швейцария	0	1	0	0-0	1
Хорватия	0	1	0	0-0	1
Англия	0	0	1	1-2	0

Ўз таркибидан анча таниқли футбол-чиларни жамлаган Италия терма жамоа-си Дания билан кечган баҳсда ғалаба қозона олмади. Шведлар ва болгарлар беллашувида эса чемпионатнинг хозир-ча энг йирик хисоби қайд этилди.

Дания — Италия — 0:0
Швеция — Болгария — 5:0
Голлар: Юнгберг, 32; Ларссон, 57, 58; Ибрагимович, 79-пен; Олбак, 90

"С" гуруҳи	Ю	Д	М	Т/Н	О
Швеция	1	0	0	5-0	3
Дания	0	1	0	0-0	1
Италия	0	1	0	0-0	1
Болгария	0	0	1	0-5	0



Чемпионатдаги яна бир шов-шув-ли натижани сўнгги гуруҳда Латвия терма жамоаси қайд этишига бир баҳа қолди. Кучли таркиб ҳосил қилган чехларга қарши майдонга тушган Старков шогирдлари учрашувнинг 72-дақиқасига қадар ҳисобда олдинда боришди. Бироқ уларга нафақат ғала-ба, балки дурангини ушлаб қолиш ҳам насиб этмади. Иккинчи учрашувда Рууд ван Нистелройнинг 81- дақиқа-да киритган тўпи голландларни мағ-лубиятдан сақлаб қолди.

Чехия — Латвия — 2:1
Голлар: Барош, 72; Хайнц, 85 — Верпаковски, 45
Германия — Нидерландия — 1:1
Голлар: Фрингс, 30 — ван Нис-телрой, 81

"Д" гуруҳи	Ю	Д	М	Т/Н	О
Чехия	1	0	0	2-1	3
Германия	0	1	0	1-1	1
Нидерландия	0	1	0	1-1	1
Латвия	0	0	1	1-2	0

МУАССИС:
Ўзбекистон алоқа ва
ахборотлаштириш
агентлиги

Бош муҳаррир:
Орифжон
МУХАММАДЖОНОВ

ТАХРИР ҲАЙЪАТИ:
Иззат АХМЕДОВ
(бош муҳаррир ўринбосари)
Шомаев ОБИДУЛЛАЕВ
Миродил САНГИЛОВ
Лутфилло ТУСУНОВ (масъуа котиб)
Раҳмонжон ТУРСУНОВ
Алишер ХУЖАЕВ
Асрор ЭПОНХУЖАЕВ
Рустам ҚОСИМОВ
Солтқон ҚОСИМОВ

Тахриратга келган қўёзма ва суратлар эътибордан қайтарилмайди.
Муаллифларнинг: фикрлари тахрират фикрлари фарқлангани мумкин.
Наширдан кўчириб босилганда "Xabar" логосини қўйиш зарур.
Тажавури материал — 1.
Режама матнларининг тўғрилиги тахрират жавобгар эмас.
Режама ва даъваларнинг: ҳаққончилиги учун мақола муаллифи масъулар.
Газетани таърифлашда Интернет материалларидан ҳам фойдаланилади.

Манзилимиз: 700060, Тошкент-60, Т. Шевченко кўчаси, 17-уй.
Тел.: 733-36-48; 136-35-29. Факс: 136-36-42. E-mail: orif@info.net.uz.
Ишб. қўриқчини — 227; 228.
Жума кўчалари — қанда.

Газета тахрират компьютер базасида терилди ва саҳифаланди.

"Шарқ" нашриёт-матбаа
акциядорлик компанияси
босмахонаси,
Манзили: Тошкент шаҳри,
"Буёқ Турон" кўчаси, 41-уй.

Ахборот ҳамкоримиз UzInfoCom маркази.

Саҳифаловчи:
Аслидин БҲРИЕВ.

Мати тегувчи:
Д.МАТҚУРБОНОВА.

Босишга топширилди — 20.00. Босишга топширилган вақти — 20.00.

Газета Ўзбекистон матбуот ва ахборот агентлигида 042 рақами билан рўйхатга олинган.